

April 2017

Volume 49 Issue 11

വ്യാവസായ കേരളം

VYAVASAYA KERALAM



ഗ്രാഫീൻ വിസ്ഫയം
പത്തുവർഷത്തിനകം

ദാരുശില്പങ്ങളുടെ
പുതുവഴികൾ

ക്വാഷ്
ഇടപാടുകൾക്ക്
പിടി വീഴും

ബിസിനസ്
വിജയിക്കാൻ
അഞ്ച് കാര്യങ്ങൾ



വ്യാവസായിക വിപ്ലവം
കുത്തുകളിലൂടെ

ഇന്റർ ലോക്കിംഗ് സോഷിൽ ബ്രിക്സ്

An Eco Friendly Solution
For the Construction Industry by

- പടവിന് മണലും, സിമന്റും ആവശ്യമില്ല
- തേപ്പ് ആവശ്യമില്ല
- കുറഞ്ഞ പണികൂലി
- ദാഹം കുറവ്
- പരിസ്ഥിതി സൗഹൃദം
- വെള്ളം നനയാവുന്ന മേന്മയുള്ളത്

Bricksind

Manufacturers of Interlocking Soil Bricks

Konikkal- Kadampuzha, Malappuram Dist. Since 2003

☎ 9745990900, 9447081447



Our Sister Concern



MUBARAK INTERLOCK SOIL BRICKS

☎ 9435981447

RAMANKULAM, MANJERI, MALAPPURAM DL

Head Office

HIGH TECH INTER LOCKINGS

☎ 9745990900, 9447081447

VETTICHERA, MALAPPURAM DL

Vyavasaya Keralam വ്യവസായകേരളം

www.keralaindustry.org

ഏപ്രിൽ 2017

April 2017

പുസ്തകം 49

Volume 49

ലക്കം 11

Issue 11

22 ക്ലസ്റ്ററുകളിലൂടെ
വ്യാവസായിക വിപ്ലവം
റ്റി. എസ്. ചന്ദ്രൻ

28 സുവർണ്ണനൂലിന്റെ സ്വന്തം ക്ലസ്റ്ററുകൾ
എഴുമാവിൽ രവീന്ദ്രനാഥ്

06 ബിസിനസ് വിജയിക്കാൻ അഞ്ച് കാര്യങ്ങൾ
കെ. കെ. ജയകുമാർ

09 ക്വാഷ് ഇടപാടുകൾക്ക് പിടി വീഴും
കെ.സി. ജോസഫ് വർഗ്ഗീസ്

12 പത്തുവർഷത്തിനകം ഗ്രാഫിൻ വിസ്മയം
ലോറൻസ് മാത്യു



18 പടവുകൾ:
കലർപ്പില്ലാത്ത കറിയൊഴി
ബൈജു നെടുങ്കേരി

20 കെട്ടിടനിർമ്മാണസാമഗ്രികളുടെ വിലനിലവാരം

32 ദാരുശില്പങ്ങളുടെ പുതുവഴികൾ
അജിത് കുട്ടയ്ക്കൽ

സക്സസ്
സ്റ്റോറി



36 ഇനി ഐപികളുടെ വസന്തകാലം
അലക്സ് കെ. ബാബു

38 പ്രണയ മർദ്ദം... മണി കിലുക്കം...
ഡോ. ഡി. ഷൈൻകുമാർ

46 പ്രതിരോധ പാർക്കിലേയ്ക്ക്
അവസരങ്ങൾ തേടി ഏറോ ഇന്ത്യ

50 വാർത്താജാലകം

41 വ്യവസായകേരളം ഒന്നോട്ടത്തിൽ



ക്ലസ്റ്ററുകൾ വലിയ ചുവടുവയ്പുകൾ

ഒരു സാമൂഹിക ജീവി ആയതുകൊണ്ടു തന്നെ മനുഷ്യന് ഒറ്റയ്ക്ക് ചെയ്യാൻ കഴിയുന്ന കാര്യങ്ങൾക്ക് പരിമിതികളുണ്ട്. എന്നാൽ ഒരേ ലക്ഷ്യങ്ങളുള്ളവരുടെ കൂട്ടായ്മയിലൂടെ മനുഷ്യന് നേടിയെടുക്കാൻ കഴിയുന്നതിന് അതിരുകളില്ലാത്തതും. ഈ യാഥാർത്ഥ്യം ഉൾക്കൊണ്ടാണ് ചെറുകിട വ്യവസായ മേഖലയിൽ ക്ലസ്റ്ററുകളെ സർക്കാർ പ്രാധാന്യത്തോടെ കാണുന്നത്. ഭൂമിശാസ്ത്രപരമായ പ്രത്യേകതകൾ, കുറഞ്ഞ ചെലവിൽ ഗുണനിലവാരമുള്ള അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളുടെ ലഭ്യത, പ്രഗത്ഭരായ തൊഴിലാളികൾ, ജലം, വൈദ്യുതി, റോഡ് തുടങ്ങിയ അടിസ്ഥാന സൗകര്യങ്ങൾ, ജനപിന്തുണ തുടങ്ങി വിവിധ ഘടകങ്ങൾ അനുകൂലമായി വന്നതുകൊണ്ടു മാത്രം ചിലയിടങ്ങളിൽ സമാനസ്വഭാവമുള്ള വ്യവസായങ്ങൾ പരമ്പരാഗതമായി കേന്ദ്രീകരിക്കപ്പെട്ടിട്ടുണ്ട്. ശാസ്ത്രീയമായി ഇക്കാര്യങ്ങൾ പഠനവിധേയമാക്കിയ ശേഷമാണ് സർക്കാർ ചെറുകിട വ്യവസായ ക്ലസ്റ്ററുകളിലേയ്ക്ക് ശ്രദ്ധയൂന്നുന്നത്. സ്വാഭാവികമായി രൂപം കൊണ്ട വ്യവസായ ഇടങ്ങൾ കണ്ടെത്തി ആധുനിക സാങ്കേതിക വിദ്യ, പശ്ചാത്തല സൗകര്യങ്ങൾ, വിദഗ്ദ്ധ തൊഴിൽ പരിശീലനം, ഗുണനിലവാരം, ഉല്പന്നങ്ങൾക്ക് പൊതുവായ ബ്രാന്റ് നാമം എന്നിവ ഏർപ്പെടുത്തി ചിതറിപ്പിടിക്കുന്നവരെ ഒരു കൂടക്കീഴിൽ കൊണ്ടുവരികയാണ് ക്ലസ്റ്ററിലൂടെ സർക്കാർ ലക്ഷ്യമാക്കുന്നത്.

ചങ്ങനാശ്ശേരിയിലെ റബ്ബർ, ആലുവയിലെ പ്ലാസ്റ്റിക്, തൃശൂരിലെ ടെറാസൈറ്റ്, പെരുമ്പാവൂരിലെ പ്ലൈവുഡ്, കാലടിയിലെ റൈസ് മിൽസ്, എറണാകുളത്തെ ഫർണിച്ചർ, മലപ്പുറത്തെ വുഡ്, മഞ്ചേരിയിലെ ജനറൽ എഞ്ചിനീയറിംഗ് എന്നീ ക്ലസ്റ്ററുകൾ വിജയകരമായി പ്രവർത്തിക്കുന്നുണ്ട്. പുതുതായി ചില ക്ലസ്റ്ററുകൾ കൂടി വൈകാതെ പൂർണ്ണമായും പ്രവർത്തിക്കാനിരുന്നതാകാം. ചടയമംഗലത്തുള്ള വുഡ് ക്ലസ്റ്ററിന്റെയും കണ്ണൂരിലെ ഓഫ്സെറ്റ് പ്രിന്റിംഗ് ക്ലസ്റ്ററിന്റെയും അവസാനഘട്ട പണികൾ പൂർത്തിയായി വരികയാണ്. ആഗോള കരകൗശല വിപണിയിൽ കേരളത്തിന്റെ സാന്നിധ്യം അനിഷേധ്യമാണ്. ലോകമാർക്കറ്റിൽ കേരളത്തിന്റെ കരകൗശല ഉല്പന്നങ്ങൾക്ക് ആവശ്യക്കാർ നിരവധിയുണ്ട്. ഇത് മുന്നിൽ കണ്ട് 11 പുതിയ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്കാണ് പദ്ധതി തയ്യാറാക്കിയിരിക്കുന്നത്. വാഴനാരൂ കൊണ്ടുള്ള ഉല്പന്നങ്ങൾക്കായി വയനാട്, ആലപ്പുഴ, ഇടുക്കി ജില്ലകളിലും തഴ ഉല്പന്നങ്ങൾക്കായി കൊല്ലത്തും കോട്ടയത്തും, ബെൽമറ്റിൽ ഉല്പന്നങ്ങൾക്കായി കണ്ണൂരും മൺപാത്രങ്ങൾക്കായി മലപ്പുറം, വയനാട്, കോഴിക്കോട് ജില്ലകളിലും തടി ഉല്പന്നങ്ങൾക്കായി തൃശൂരും എറണാകുളത്തുമായാണ് 11 ക്ലസ്റ്ററുകൾ വിഭാവനം ചെയ്തിട്ടുള്ളത്.

മാർഗം വ്യത്യസ്തമാണെങ്കിലും ലക്ഷ്യം ഒന്നായതുകൊണ്ട് സമാന സ്വഭാവമുള്ളവരുടെ കൂട്ടായ്മയ്ക്ക് ഏതു പ്രതിസന്ധിയെയും ഫലപ്രദമായി പ്രതിരോധിക്കാനാവും. ലോകം മുഴുവൻ ഏക വിപണിയായി മാറിക്കൊണ്ടിരിക്കുന്ന ഇക്കാലത്ത് ഏറ്റവും പുതിയ സാങ്കേതിക വിദ്യയും ശാസ്ത്രീയ വിപണന തന്ത്രങ്ങളും, ഉല്പന്നങ്ങളുടെ ദീർഘകാല നിലനിൽപ്പു മൊക്കെ സ്വായത്തമാക്കാൻ ഒരു സാധാരണ ചെറുകിട യൂണിറ്റിന് പരിമിതികളുണ്ട്. ഒരു യൂണിറ്റിന് ഒറ്റയ്ക്ക് ചെയ്യാൻ കഴിയാത്തത് സമാന സ്വഭാവമുള്ള വ്യവസായ യൂണിറ്റുകളുടെ കൂട്ടായ്മയ്ക്ക് വളരെ ലളിതമായി ചെയ്യാൻ കഴിയുന്നിടത്താണ് ക്ലസ്റ്ററുകളുടെ വിജയം. പൊതുവായ മാലിന്യ സംസ്കരണ സംവിധാനം, കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സെന്റർ, തൊഴിലാളികൾക്ക് വിദഗ്ദ്ധ പരിശീലനം, അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളുടെ ശേഖരണ കേന്ദ്രം, കയറ്റുമതിക്കുള്ള സൗകര്യങ്ങൾ, വിപണന തന്ത്രങ്ങൾ, വായ്പ കണ്ടെത്തുന്നതിനുള്ള സഹായം എന്നിവയും കുറഞ്ഞ മുതൽമുടക്കിൽ ലഭ്യമാക്കാൻ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്കാവും.

ഐക്യരാഷ്ട്രസഭയുടെ നേതൃത്വത്തിലുള്ള വ്യവസായ വികസന ഓർഗനൈസേഷനാണ് ആഗോള തലത്തിൽ ക്ലസ്റ്റർ വികസനത്തിന് മേൽനോട്ടം വഹിക്കുന്നത്. സംസ്ഥാനത്ത് ജില്ലാ വ്യവസായ കേന്ദ്രങ്ങൾ ക്ലസ്റ്റർ രൂപീകരണത്തിനുള്ള നോഡൽ ഏജൻസിയായി പ്രവർത്തിക്കുന്നു. ക്ലസ്റ്ററുകളുടെ സാധ്യതാപഠനം, രജിസ്ട്രേഷൻ, സംഘടനം എന്നിവയ്ക്കായി പ്രത്യേക പരിശീലനം നേടിയ ഉദ്യോഗസ്ഥർ എല്ലാ ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രങ്ങളിലുമുണ്ട്. കേരളത്തിലെ വ്യവസായ മേഖലയുടെ മുന്നോട്ടുള്ള വളർച്ചയ്ക്ക് ക്ലസ്റ്ററുകൾ വളരെ വലിയ സംഭാവന നൽകുമെന്നു തന്നെ നമുക്ക് പ്രത്യാശിക്കാം.

എല്ലാ വായനക്കാർക്കും ഹൃദ്യമായ വിഷു-ഈസ്റ്റർ ആശംസകൾ...


ചീഫ് എഡിറ്റർ

ചീഫ് എഡിറ്റർ
പി.എം. ഫ്രാൻസിസ് ഐ.എ.എസ്
ഡയറക്ടർ, വ്യവസായ വാണിജ്യ വകുപ്പ്

എഡിറ്റർ
വി.പി.അശ്വതി

കവർ, ഡിസൈൻ & ലേഔട്ട്
ദീപക് മൗത്താട്ടിൽ

ടൈപ്പ് സെറ്റിംഗ്
വി. അഭിലാഷ്

അഡ്മിനിസ്ട്രേറ്റീവ് സപ്പോർട്ട്
ഇന്ദിരാദായി പിള്ള അമ്മ പി.എസ്.,
ലക്ഷ്മി എസ്., ക്ലാരമ്മ ജെയിംസ്,
സജിർ എസ്., സജി,
ഡി.എൽ. അനിതകുമാരി,
പി. ബാലകൃഷ്ണൻ,
ബേബി. വൈ

(പ്രതിനിധികൾ- തിരുവനന്തപുരം : രഞ്ജിത്ത്. സി. ഒ. കൊല്ലം : അബ്ദുൾ സലാം
● പത്തനംതിട്ട: സി.എം. ഷാജഹാൻ ● ആലപ്പുഴ : യു. അജിത്കുമാർ ● കോട്ടയം :
ആർ. സുരേഷ്ബാബു ● ഇടുക്കി : ടി.പി. എറണാകുളം : ഇ.എം. നാസർ ● തൃശൂർ :
കെ.എസ്. കൃപാകുമാർ ● പാലക്കാട് : ഡി.എസ്. ഷിബു കുമാർ ● മലപ്പുറം : കെ.റ്റി.
അബ്ദുൾ റജീർ ● കോഴിക്കോട് : കെ. രാധാകൃഷ്ണൻ ● വയനാട് : പി.ബി. സത്യ
ജിത് ● കണ്ണൂർ : നസീർ ഇ.ആർ. ● കാസർഗോഡ് : ടി. ദിനേശൻ

എഡിറ്റോറിയൽ ഓഫീസ്
വ്യവസായകേരളം
ഡോക്യുമെന്റേഷൻ സെന്റർ
ഡി.ഐ.സി. ബിൽഡിംഗ്
വെള്ളയമ്പലം
തിരുവനന്തപുരം - 695 033

ഫോൺ: 0471 2322789
ഇമെയിൽ- vyavasayakeralam@gmail.com
വെബ്സൈറ്റ്- www.keralaindustry.org

ലേഖകരുടെ അഭിപ്രായങ്ങൾ സർക്കാരിന്റേതായിരിക്കണമെന്നില്ല.
അവയുടെ ഉത്തരവാദിത്വം ലേഖകർക്ക് മാത്രമാണ്.



ഇന്ത്യയ്ക്ക് മാതൃക

വ്യവസായ വാണിജ്യ വകുപ്പ് അഭ്യുത്സാഹകരമായ നേട്ടമാണ് ഇക്കഴിഞ്ഞ സാമ്പത്തികവർഷം പദ്ധതി നിർവഹണത്തിൽ കൈവരിച്ചിട്ടുള്ളത്. 2016-17 ബഡ്ജറ്റിൽ സൂക്ഷ്മ-ചെറുകിട-ഇടത്തരം സംരംഭങ്ങളുടെ പുരോഗതി ലക്ഷ്യമിട്ട് വിവിധ പദ്ധതികൾക്കായി വകയിരുത്തിയ 125.74 കോടി രൂപയിൽ 96.76% തുക ചെലവഴിച്ചുകൊണ്ട് ഇടതുപക്ഷ ജനാധിപത്യമുന്നണി സർക്കാർ മുന്നോട്ടുവച്ച ജനപക്ഷ നിലപാടുകൾ വ്യവസായ സംരംഭകർക്ക് നേരിട്ട് അനുഭവവേദ്യമാക്കുക എന്ന മഹത്തായ ലക്ഷ്യമാണ് നേടിയിരിക്കുന്നത്. ബഹുജനങ്ങളിൽ, വിശിഷ്ട യുവതീ യുവാക്കളിലും, വനിതകളിലും ഇതര പിന്നാക്ക/ദുർബല വിഭാഗങ്ങളിലും പെട്ട സംരംഭകരെ കണ്ടെത്തി വിവിധ പരിശീലന പരിപാടികൾക്ക് വിധേയമാക്കിയും സംരംഭങ്ങൾ ആരംഭിക്കുന്നതിന് ആവശ്യമായ അനുമതി പ്രതങ്ങളും സാമ്പത്തിക ആനുകൂല്യങ്ങളും ലഭ്യമാക്കിയും അവർക്ക് അടിസ്ഥാന പശ്ചാത്തല സൗകര്യങ്ങൾ യുദ്ധകാലാടിസ്ഥാനത്തിൽ ഒരുക്കിയും ഉത്തമ സഹായിയായി ഇന്ത്യക്കാകെ മാതൃകയാകാൻ വകുപ്പിനു സാധിച്ചു എന്നതിൽ എനിക്ക് അഭിമാനമുണ്ട്. വകുപ്പിന്റെ നിരന്തരമായ ഇടപെടലുകളും സഹായവും ലഭ്യമാക്കിക്കൊണ്ട് 2016-17 സാമ്പത്തികവർഷം ഫെബ്രുവരിവരെ 13,052 സൂക്ഷ്മ- ചെറുകിട- ഇടത്തരം സംരംഭങ്ങൾ പുതുതായി ആരംഭിച്ചു. അവ നമ്മുടെ സമ്പദ്വ്യവസ്ഥയ്ക്ക് നൽകുന്ന ഉത്തേജനം ചെറുതല്ല.

ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രങ്ങളിൽ സംരംഭകത്വ സഹായത്തിന് പുത്തൻ മാനവും ഊർജ്ജവും നൽകിക്കൊണ്ട് ആരംഭിച്ച ബിസിനസ്സ് ഇൻകുബേറ്ററുകൾ പുതുസംരംഭകർക്ക് അത്താണിയായി മാറിക്കഴിഞ്ഞു. അടിസ്ഥാന പശ്ചാത്തല സൗകര്യ വികസനത്തിനായി 4500 ലക്ഷം രൂപയാണ് ഇടതു സർക്കാർ ചെലവഴിച്ചിട്ടുള്ളത്. സംരംഭകർക്ക് കൈത്താങ്ങാവുന്ന കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സർവീസ് സെന്ററുകളുടെ ആധുനികവൽക്കരണവും, വികസനവും ലക്ഷക്കണി 320 ലക്ഷം രൂപയാണ് സാമ്പത്തിക വർഷം ചെലവാക്കിയിട്ടുള്ളത്. 2016-17 സാമ്പത്തിക വർഷം സംരംഭകത്വ സഹായ പദ്ധതിയിലൂടെ 4700 ലക്ഷം രൂപയുടെ സാമ്പത്തിക സഹായം സബ്സിഡിയായി സംരംഭകർക്ക് നൽകാൻ കഴിഞ്ഞു. പരമ്പരാഗത വ്യവസായ മേഖലയായ കൈത്തറിക്കും, കരകൗശല മേഖലയ്ക്കും ഊർജ്ജം പകർന്നുകൊണ്ട് 1042.25 ലക്ഷം രൂപയാണ് വകുപ്പ് ചെലവഴിച്ചത്.

സൂക്ഷ്മ- ചെറുകിട- ഇടത്തരം സംരംഭകരുടെ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾക്ക് വിപണിവൽക്കരണം സുഗമമാക്കുന്നതിനും, വ്യാപാര- വാണിജ്യ ബന്ധങ്ങളും അവസരങ്ങളും കൂടുതൽ തുറന്നു കിട്ടുന്നതിനുമായി വാണിജ്യ വിഭാഗത്തെ ശക്തിപ്പെടുത്തുന്നതിന് 343 ലക്ഷം രൂപയാണ് കഴിഞ്ഞ സാമ്പത്തികവർഷം വകുപ്പ് ചെലവിട്ടത്. ഈ ദിശയിൽ കൂടുതൽ ചുവടുവെയ്പുകൾ ഈ സാമ്പത്തിക വർഷം നടപ്പാക്കുന്നതാണ്.

കേരളത്തിലെ പൊതുമേഖലയുടെ സമഗ്രവും സർവതോമുഖവുമായ വളർച്ചയ്ക്കായി വിവിധ പാക്കേജുകൾ മുഖേന ശാസ്ത്രീയ പഠനങ്ങളുടെ വെളിച്ചത്തിൽ ഇടതു ജനാധിപത്യ മുന്നണി സർക്കാർ 55,580.55 ലക്ഷം രൂപയുടെ ധനസഹായമാണ് നൽകിയിട്ടുള്ളത്. പ്രസ്തുത തുക അർത്ഥവത്തായും, ഫലപ്രദമായും ചെലവഴിക്കാൻ സർക്കാർ രൂപീകരിച്ച പ്രത്യേക സംവിധാനത്തിലൂടെ സാധിക്കുന്നുണ്ട്.

2017-18 വാർഷിക പദ്ധതി ഫലപ്രദമായി നടപ്പിലാക്കാനുള്ള കരുത്ത് വകുപ്പിന്റെ മികവുറ്റ പ്രകടനത്തിലൂടെ ആർജ്ജിക്കാൻ നമുക്ക് സാധിച്ചിട്ടുണ്ട്. മികവിന്റെ പാതയിലൂടെ മുന്നേറാൻ വകുപ്പിനെ പ്രാപ്തമാക്കിയ മുഴുവൻ ഉദ്യോഗസ്ഥരെയും ഞാൻ ഹൃദയപൂർവ്വം അഭിനന്ദിക്കുന്നു. ഒപ്പം കാലഘട്ടത്തിന്റെ വെല്ലുവിളി ഏറ്റെടുത്ത് കേരളത്തെ ഇന്ത്യയുടെ വ്യവസായ ഭൂപടത്തിൽ ഒന്നാമത്തെത്തിക്കാൻ നിങ്ങൾ പ്രതിജ്ഞാബദ്ധരാണെന്ന കാര്യം ഞാൻ ഓർമ്മിപ്പിക്കുക കൂടി ചെയ്യുന്നു.



ബിസിനസ് വിജയിക്കാൻ അഞ്ച് കാര്യങ്ങൾ

ബിസിനസിലേക്കിറങ്ങുന്ന 100 പേരിൽ 95 ശതമാനവും പരാജയപ്പെടുകയാണ്. ഇത് കേരളത്തിലെ മാത്രമോ ഇന്ത്യയിലെ മാത്രമോ സ്ഥിതിയല്ല. ലോകമൊട്ടാകെ അങ്ങനെയാണ്. ബിസിനസ് എന്നു പറയുന്ന മനുഷ്യരാൽ കണ്ടുപിടിക്കപ്പെട്ട തനതുകലയുടെ പ്രത്യേകത കൊണ്ടുതന്നെയാണ് അങ്ങനെ സംഭവിക്കുന്നത്. ബിസിനസ് തുടങ്ങുന്ന 95 ശതമാനം പേരും പരാജയപ്പെടുകയും വെറും അഞ്ച് ശതമാനം പേർ മാത്രം വിജയിക്കുകയും ചെയ്യുന്നതുകൊണ്ട് തന്നെയാണ് ബിസിനസ് രംഗത്ത് ഇത്രയേറെ അവസരവും, വിജയസാധ്യത വളരെ കുറവാണ് എന്നതു തന്നെയാണ് ഈ രംഗത്തെ അവസരത്തെ പരിമിതമാക്കുന്നതും. ബിസിനസിൽ പലരും പരാജയപ്പെടുന്നതിന്റെ ഒരു പ്രധാനകാരണം വിപണി അല്ലെങ്കിൽ വിപണനത്തെക്കുറിച്ചുള്ള തെറ്റിദ്ധാരണയാണ്. അല്ലെങ്കിൽ

അതിനെ ഗൗരവത്തോടെ കാണാത്തതാണ്. ബിസിനസിലെ വിജയത്തെ ഏറ്റവും കൂടുതൽ നിർണ്ണയിക്കുന്നത് വിപണനം അഥവാ മാർക്കറ്റിങ് ആണ്. ഭൂരിഭാഗം പേരും വിചാരിക്കുന്നത് ഉൽപ്പന്നം ഉന്നത ഗുണനിലവാരമുള്ളതാണെങ്കിൽ വിൽപന അനായാസമാണെന്നാണ്. മിതമായ വിലയും വിലയ്ക്കൊത്ത മുല്യവും ഉണ്ടെങ്കിൽ ഉൽപ്പന്നം ചൂടപ്പം പോലെ വിറ്റുപോകുമെന്നും പലരും കരുതുന്നു. ഇത്തരം ചിന്തകൾ ഒരിക്കലും തെറ്റല്ല. എന്നാൽ ഉൽപ്പന്നം വിജയിക്കണമെങ്കിൽ ഗുണമേന്മ നന്നായാൽ മാത്രം പോരാ. വിലയ്ക്ക് ഒത്ത മേന്മയുള്ള ഉൽപ്പന്നമായിരുന്നാൽ മാത്രം പോരാ. ഇതെല്ലാം ബിസിനസിന്റെ വിജയത്തിന് അനിവാര്യമാണ്. എന്നാൽ ഇതുമത്രം പോരാ ബിസിനസിന്റെ വിജയത്തിന്. നിർണ്ണായകമായ വിൽപന വിജയകരമാകണമെങ്കിൽ ഉറപ്പായും നിങ്ങൾ ശ്രദ്ധിക്കേണ്ട അഞ്ച് കാര്യങ്ങളുണ്ട്.

1. ഉന്നത ഗുണമേന്മ

ഉൽപന്നത്തിന്റെ ഗുണമേന്മ മികച്ച വിൽപന കിട്ടാൻ ഏറെ സഹായിക്കും എന്നതിൽ തർക്കമില്ല. സോപ്പു പൊടിയാണ് നിങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്നതെങ്കിൽ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം വാങ്ങിയവർ ഉപയോഗിക്കുമ്പോൾ നന്നായി പതയണം. വസ്ത്രങ്ങളിലെ അഴുക്ക് നന്നായി പോകണം. അതായത് നന്നായി പതഞ്ഞാൽ പോര അഴുക്ക് നന്നായി പോകുകയും വേണം. ഇതുപയോഗിക്കുമ്പോൾ കൈയ്ക്ക് അലർജി യൊന്നും ഉണ്ടാകാനും പാടില്ല. ഇതേ ഗുണമേന്മയെല്ലാം ഉള്ളവയാണ് വിപണിയിൽ നിങ്ങളോട് മത്സരിക്കുന്ന നിങ്ങളുടെ എതിരാളികളുടെ ഉല്പന്നങ്ങളെല്ലാം എങ്കിൽ എന്തു ചെയ്യും. എങ്കിൽ ഇക്കാര്യത്തിൽ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന് ഒരു പടികുടി കടന്ന് എന്തെങ്കിലും ചെയ്യാൻ കഴിഞ്ഞാൽ അതു നല്ലത്. ഇനി അതിനു കഴിഞ്ഞില്ലെങ്കിലും കുഴപ്പമില്ല. അതിനൊപ്പമെങ്കിലും ഗുണമേന്മ നൽകാൻ കഴിയണം. ഒരു കാരണവശാലും വിപണിയിൽ ഉള്ള ഉല്പന്നങ്ങളേക്കാൾ താഴ്ന്ന നിലവാരമുള്ള ഉൽപന്നം നിങ്ങൾ വിപണിയിൽ ഇറക്കാൻ തുനിയരുത്. ഇറക്കിയിട്ട് കാര്യമില്ല എന്നതുതന്നെ കാരണം.

2. വിലയ്ക്കൊത്ത മേന്മ

ഉല്പന്നത്തിന്റെ വില വിപണനത്തെ നിർണ്ണയിക്കുന്ന സുപ്രധാന ഘടകമാണ്. വിപണിയിലെ നിങ്ങളുടെ എതിരാളികളായ ഉൽപന്നങ്ങളേക്കാൾ കുറഞ്ഞ വിലയ്ക്ക് നിങ്ങൾ ഉൽപന്നങ്ങൾ നൽകിയാൽ ഒരിക്കലും ഉപഭോക്താക്കൾ ഇത് ഇരുകയ്യും നീട്ടി സ്വീകരിക്കില്ല. എതിരാളിയുടെ ഉൽപന്നത്തിനൊപ്പം ഗുണമേന്മ ഉണ്ടായിരിക്കുകയും എതിരാളിയുടേതിനേക്കാൾ വില കുറവുമാണെങ്കിൽ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നങ്ങളെ ഉപഭോക്താക്കൾ ഇഷ്ടപ്പെട്ടു എന്നുവരാം. എന്നാൽ എതിരാളിയുടെ ഉൽപന്നത്തേക്കാൾ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന് ഗുണമേന്മ കൂടുതലും വില കുറവുമാണെങ്കിൽ ഉറപ്പായും വിജയം നിങ്ങൾക്ക് മാത്രമാണുള്ളത്. നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന് നിങ്ങൾക്ക് ഇഷ്ടമുള്ള വില ഉപഭോ

ക്താക്കളിൽ നിന്ന് ഈടാക്കാം. പക്ഷേ അവർ നൽകുന്ന വിലയേക്കാൾ കൂടുതൽ മൂല്യം നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന് നൽകാൻ കഴിയണം. അങ്ങനെ കഴിയുന്നവർക്ക് മാത്രമുള്ളതാണ് വിപണിയിലെ വിജയം. ദാഹിക്കുമ്പോൾ നമ്മൾ ഒരു കുൾബാറിൽ നിന്ന് തണുത്ത ലൈം ജ്യൂസ് കുടിച്ചു എന്നു കരുതുക. 15 രൂപ അതിന് വില വാങ്ങിയെന്നും കരുതുക. കൃത്യമായ പാകത്തിന് മധുരം. നാരങ്ങ പാകത്തിന് പിഴിഞ്ഞ് ചേർത്തിരിക്കുന്നു. നല്ല തണുത്ത വെള്ളം, വൃത്തിയുള്ള ഗ്ലാസ്. അത് കുടിച്ചപ്പോൾ ദാഹം പോയി എന്നു മാത്രമല്ല. വല്ലാത്ത ഒരു സംതൃപ്തിയും. 15 രൂപ ആയെങ്കിലെന്താ അതിന്റെ ഇരട്ടി തുകയ്ക്കുള്ള സംതൃപ്തി. ആവശ്യം വരുമ്പോൾ നിങ്ങൾ ഈ കടയിൽ നിന്ന് തന്നെ ജ്യൂസ് കുടിക്കാൻ ശ്രമിക്കും. കാരണം നിങ്ങൾക്ക് അറിയാം അവിടെ പഴുത്ത് പാകമായ നാരങ്ങയാണ് ജ്യൂസ് ഉണ്ടാക്കാൻ ഉപയോഗിക്കുന്നതെന്ന്. മധുരം പാകത്തിന് ഉണ്ടായിരിക്കും. കാരണം അവിടെ ജ്യൂസ് വളരെ ശ്രദ്ധയോടെയാണ് തയ്യാറാക്കുന്നതെന്ന് നിങ്ങൾക്കറിയാം. ഇനി ഇതേ കടയിൽ നിന്ന് ജ്യൂസ് കുടിച്ചപ്പോൾ അതിന് ആവശ്യത്തിന് മധുരം ഇല്ലായിരുന്നു എന്നു കരുതുക. അൽപം കൈപ്പും ചവർപ്പും ഉണ്ടായിരുന്നു. ഗ്ലാസിനാകട്ടെ വൃത്തിയും ഇല്ലായിരുന്നു. തണുപ്പും വേണ്ടത്ര ഇല്ലായിരുന്നു. അതു കുടിച്ചപ്പോൾ ദാഹം പോയിട്ടുണ്ടാകും. പക്ഷേ നിങ്ങൾക്ക് ഒരു തൃപ്തിയും വന്നില്ല. വെറുതെ 15 രൂപ കളഞ്ഞു എന്ന തോന്നലാണ് നിങ്ങൾക്കുണ്ടായത്. നിങ്ങൾ പല ഉൽപന്നങ്ങളും വാങ്ങി ഉപയോഗിക്കുമ്പോൾ ഇതുപോലെ കാൾ വെറുതെ പോയി എന്ന് തോന്നാറില്ലേ. അത്തരം ഉല്പന്നങ്ങൾ പിന്നീട് ഒരിക്കലും നിങ്ങൾ വാങ്ങാറില്ലല്ലോ.

3. മികച്ച വിൽപനാനന്തര സേവനം

നല്ല ഗുണമേന്മ, കൊടുക്കുന്ന വിലയേക്കാൾ കൂടുതൽ മൂല്യം. പക്ഷേ ഉൽപന്നത്തിന് എന്തെങ്കിലും കേടുപാടുകളോ മറ്റോ വന്നാൽ ടെക്നീഷ്യനെ വിളിച്ചാൽ കിട്ടില്ല. കിട്ടിയാൽ തന്നെ സമയത്ത് വരില്ല. വന്നാൽ തന്നെ നല്ല സേവനം ലഭിക്കുകയുമില്ല. ഈ ഉൽപന്നം വാങ്ങിയത് തന്നെ അബദ്ധമായി. ചില ഉൽപന്നം വാങ്ങിയശേഷം ഇത്തരം അനുഭവം നിങ്ങൾക്കും ഉണ്ടായിട്ടില്ലേ. അതുകൊണ്ട് നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന്റെ കാര്യത്തിൽ ഇങ്ങനെ സംഭവിക്കരുത്. ഉൽപന്നത്തിന്റെ വിജയത്തിന് ഉപഭോക്താക്കളുടെ മൗത്ത് പബ്ലിസിറ്റി അനിവാര്യമാണ്. അതായത് നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം വാങ്ങിയ ഉപഭോക്താവ് അത് നല്ലതാണ് എന്ന് 10 പേരോടെങ്കിലും പറയണം. ഇനി 10 പേരോട് പറഞ്ഞില്ലെങ്കിലും ഒരാളോടെങ്കിലും പറയണം. ഇനി ആരോടും പറഞ്ഞില്ലെങ്കിലും ആരെങ്കിലും ഈ ഉൽപന്നം എങ്ങനെയുണ്ട് എന്നു



രണ്ടാമതും വാങ്ങിപ്പിക്കണമെങ്കിൽ ഉല്പന്നം നല്ലതായിരിക്കണം. ഒരിക്കൽ വാങ്ങിയ ഒരു ഉപഭോക്താവിനെക്കൊണ്ട് രണ്ടാമതും വാങ്ങിപ്പിക്കാൻ കഴിഞ്ഞാൽ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം വിജയിച്ചു എന്നു തന്നെ ഉറപ്പിക്കാം. എങ്ങനെയാണ് അതിനു കഴിയുക. മുകളിൽ പറഞ്ഞ മൂന്ന് കാര്യങ്ങളും നിങ്ങളെ അതിനു സഹായിക്കും. അതായത് ഉന്നത ഗുണ മേന്മ, വിലയ്ക്കൊത്ത മൂല്യം, മികച്ച വിൽപനാനന്തര സേവനം എന്നിവ ഉണ്ടായാൽ ഉറപ്പായും നിങ്ങൾക്ക് സ്ഥിരം ഉപഭോക്താക്കളെ കിട്ടും.

5. കൃത്യമായ വിതരണം

നല്ല ഉല്പന്നം, വിലയ്ക്കൊത്ത മൂല്യം, മികച്ച വിൽപനാനന്തര സേവനം ഇതൊക്കെ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിനുണ്ട്. പക്ഷെ ഉൽപന്നം എവിടെ എപ്പോൾ കിട്ടുമെന്ന് ആർക്കും നിശ്ചയമില്ല. കടകളായ കടകളൊക്കെ തിരക്കി. ഇല്ല എന്നു മറുപടി. ചിലയിടത്ത് ഇന്നലെവരെ ഉണ്ടായിരുന്നു. തീർന്നുപോയി. ഇനി എന്നിവരും എന്നറിയില്ല. ഇത്തരത്തിലുള്ള ഒരു നല്ല ഉൽപന്നത്തിനുവേണ്ടി നിങ്ങൾ എത്ര നാൾ കാത്തിരിക്കും. ഒരു ദിവസം പോലും കാത്തിരുന്നു എന്നു വരില്ല. പകരം അടുത്ത ഉൽപന്നം വാങ്ങി നിങ്ങൾ വീട്ടിൽ പോകും. കൃത്യമായ വിതരണം ഉറപ്പാക്കിയില്ലെങ്കിൽ മറ്റൊന്നൊക്കെ ഉണ്ടെന്നു പറഞ്ഞിട്ടും കാര്യമില്ല. ചിലപ്പോൾ നിങ്ങൾ നൽകുന്ന കമ്മീഷൻ കുറവായതുകൊണ്ട് വിൽപനക്കാരൻ കടയിൽ നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം ഉണ്ടെങ്കിലും ഉപഭോക്താക്കളോട് ഇല്ല എന്നു പറഞ്ഞേക്കാം. കാരണം ഉപഭോക്താവ് പകരം മറ്റൊരു ഉൽപന്നം കടയിൽ നിന്ന് വാങ്ങിയാലോ. അതിന് നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം വിൽക്കുമ്പോൾ ലഭിക്കുന്നതിനേക്കാൾ കൂടുതൽ കമ്മീഷൻ കിട്ടിയാലോ. ഇത്തരം ഒരു സ്ഥിതിവിശേഷം നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നത്തിന് ഉണ്ടാകാതിരിക്കാൻ വിതരണം കൃത്യമാക്കണം. വിതരണക്കാരുമായി അടുത്ത ബന്ധം ഉണ്ടാക്കണം. അവർക്ക് അർഹിക്കുന്ന സാമ്പത്തിക നേട്ടം ഉണ്ടാക്കാൻ സഹായിക്കുന്ന കമ്മീഷനും മറ്റു ആനുകൂല്യങ്ങളും നൽകണം. ■

ചോദിച്ചാൽ നല്ലതാണ് എന്നെങ്കിലും പറയണം. അവരെ കൊണ്ട് അങ്ങനെ പറയിപ്പിക്കണം. നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം വിറ്റതിനുശേഷം അതിന് എന്തെങ്കിലും തകരാർ സംഭവിച്ചു എന്ന ഒറ്റക്കാരണത്താൽ ആരും നിങ്ങളുടെ കമ്പനിയെ വെറുക്കില്ല. ആ തകരാർ എത്രയും വേഗം പരിഹരിച്ചുകൊടുത്താൽ മതി. അല്ലെങ്കിൽ പുതിയതൊരെണ്ണം മാറ്റി നൽകിയാൽ മതി. ഇത്തരത്തിൽ ഉൽപന്നം വിറ്റുകഴിഞ്ഞാലും ഉപഭോക്താവുമായി നല്ല ഒരു ബന്ധം കാത്തുസൂക്ഷിക്കണം. അയാളുടെ പരാതികൾ, സംശയങ്ങൾ തുടങ്ങിയവ യഥാസമയം പരിഗണിക്കണം. പരിഹരിക്കണം. ബിസിനസിന്റെ വിജയത്തിന് ഇത് അനിവാര്യമാണ്.

4. വാങ്ങിയവരെക്കൊണ്ട് വീണ്ടും വാങ്ങിപ്പിക്കണം

നിങ്ങളുടെ ഉൽപന്നം ഒരു തവണ ആരെക്കൊണ്ട് വേണമെങ്കിലും വാങ്ങിപ്പിക്കാം. പക്ഷേ അയാളെക്കൊണ്ട്



ക്യാഷ് ഇടപാടുകൾക്ക് പിടി വീഴും

അങ്ങാടിയിൽ തോറ്റതിന് അമ്മയോട് എന്ന് പറയാറുള്ളതുപോലെ കറൻസി നിരോധനം അമ്പേ പരാജയപ്പെട്ടു എന്നതിന്റെ ജാളും മറയ്ക്കാൻ കേന്ദ്ര സർക്കാർ ഒട്ടനവധി ഭീകര സാമ്പത്തിക നിബന്ധനകളാണ് 2017 ഏപ്രിൽ ഒന്നു മുതൽ നടപ്പിൽ വരുത്തിയിരിക്കുന്നത്. ഇവയിൽ മിക്കവയെപ്പറ്റിയും നികുതി ഭീകരത എന്ന പേരിൽ കഴിഞ്ഞ ലക്കത്തിൽ വിവരിച്ചിട്ടുണ്ടെങ്കിലും പ്രധാന വ്യവസ്ഥകൾ സ്വാംശീകരിക്കാം.

രണ്ട് ലക്ഷത്തിൽ കൂടുതൽ ക്യാഷ് ഇടപാട് പാടില്ല

രണ്ട് ലക്ഷം രൂപയ്ക്ക് മുകളിലുള്ള എല്ലാ ഇടപാടുകളും ഇനി മുതൽ അക്കൗണ്ട് പേയി ആയി ക്രോസ്സ് ചെയ്തിട്ടുള്ള ചെക്ക്, ബാങ്ക് ഡ്രാഫ്റ്റ്, ബാങ്ക് ട്രാൻസ്ഫർ മുതലായ ക്യാഷ് അല്ലാത്ത മാർഗങ്ങൾ ഉപയോഗിച്ചു മാത്രമേ നടത്താവൂ എന്ന് പുതിയതായി നിലവിൽ വന്ന വകുപ്പ് 269 എസ്. റ്റി അനുശാസിക്കുന്നു. ഫൈനാൻസ് ബില്ലിൽ നിർദ്ദേശിക്കപ്പെട്ടിരുന്ന പരിധി മൂന്ന് ലക്ഷം രൂപയായിരുന്നുവെങ്കിലും കേന്ദ്രസർക്കാർ തന്നെ കൊണ്ടുവന്ന ഭേദഗതിയിലൂടെ പരിധി രണ്ട് ലക്ഷമാക്കി കുറയ്ക്കുകയാണുണ്ടായത്. ഉറ്റ ബന്ധുക്കൾ തമ്മിൽ സമ്മാനം പോലുള്ള ക്രയവിക്രയങ്ങൾ നടത്തുമ്പോഴും ഈ വകുപ്പ് ബാധകമാകും. വിവാഹ സമയത്ത് ലഭിക്കുന്ന സമ്മാനങ്ങൾക്ക് നിലവിൽ ആദായനികുതി ഒഴിവുണ്ടെങ്കിലും അവയും ഈ പരിധി കവിഞ്ഞാൽ ക്യാഷ് ആയി വാങ്ങാവുന്നതല്ല. ഈ വകുപ്പ് ലംഘിച്ചാൽ പണം സ്വീകരിക്കുന്നയാൾക്കാണ് പിഴശിക്ഷ വരാവുന്നത്. ക്യാഷ് ആയി സ്വീകരിച്ച അത്രയും തുക തന്നെ പിഴയായി നൽകേണ്ടി വന്നേയ്ക്കാം.



എന്നാൽ താഴെ പറയുന്ന വ്യത്യസ്ത ക്രയവിക്രയങ്ങൾക്ക് മേൽപറഞ്ഞ രണ്ട് ലക്ഷം രൂപയിലും കുറഞ്ഞ പരിധികളാണ് ബാധകം.

വായ്പകൾ വാങ്ങുമ്പോഴും തിരിച്ചു നൽകുമ്പോഴും

ഇപ്പോൾതന്നെ നിലവിലുള്ള വകുപ്പ് 269 എസ്. എസ്. പ്രകാരം വായ്പകൾ വാങ്ങുമ്പോൾ ക്യാഷ് ആയി വാങ്ങുന്നതിനുള്ള പരിധി 20,000 രൂപയാണ്. അതുപോലെ തന്നെ വായ്പകൾ തിരിച്ചു നൽകുമ്പോഴും വകുപ്പ് 269 റ്റി. റ്റി പ്രകാരമുള്ള പരിധി 20,000 രൂപ തന്നെ. മേൽപറഞ്ഞ വകുപ്പുകൾ സ്ഥാപന വസ്തുക്കളുടെ കൈമാറ്റത്തിനും 2015 ജൂൺ ഒന്നാം തീയതി മുതൽ ബാധമാക്കിയിട്ടുണ്ട്. ഈ പരിധികൾ മാറ്റമില്ലാതെ തുടരുന്നു.



ബിസിനസ് ചെലവുകൾ

നിലവിലുള്ള നിയമപ്രകാരം ക്യാഷ് ആയി നൽകാവുന്ന ബിസിനസ്സ് ചെലവുകളുടെ പരിധി ഒരു ദിവസത്തിൽ 20,000 രൂപയാണ്. 01.04.2017 മുതൽ ഈ പരിധി 10,000 രൂപയായി കുറയും. അതായത് ഈ വ്യവസ്ഥ ലംഘിച്ചാൽ പ്രസ്തുത ചെലവുകൾ ബിസിനസ്സ് സംബന്ധമായ ചെലവുകളായി അവകാശപ്പെടാനാവില്ല.

മുലധന ആസ്തികൾ ബിസിനസ്സിനായി വാങ്ങുമ്പോൾ അവയ്ക്ക് തേയ്മാനച്ചെലവിന് അർഹതയുണ്ട്. ഇങ്ങനെ നടത്തുന്ന ക്യാഷ് ചെലവുകൾ 10,000 രൂപ കവി

ഞ്ഞാൽ അവയ്ക്ക് തേയ്മാനച്ചെലവിന് അർഹത നഷ്ടപ്പെടും. ഇത് 01.04.2017 മുതലാണ് ബാധകം. (നിലവിൽ അങ്ങനെ ഒരു പരിധി ഇല്ലായിരുന്നു).

സംഭവനകൾക്കുള്ള പരിധി

വകുപ്പ് 80 ജി പ്രകാരം ക്യാഷ് ആയി 10,000 രൂപ വരെ സംഭാവന നൽകിയാൽ കിഴിവിന് അർഹത ഉണ്ടായിരുന്നത് 01.04.2017 മുതൽ 2,000 രൂപയാക്കി കുറച്ചിട്ടുണ്ട്.

ഭവന വായ്പാ പലിശ

ഇൻകം ഫ്രം ഹൗസ് പ്രോപ്പർട്ടി എന്ന വരുമാനഗണത്തിൽ പലിശ മുലം നഷ്ടം സംഭവിക്കുന്ന പക്ഷം അത് മറ്റു ഗണങ്ങളിലെ വരുമാനവുമായി തട്ടിക്കിഴിക്കാൻ അനുവദിച്ചിരുന്നു. എന്നാൽ ഇങ്ങനെ ഉണ്ടാകുന്ന നഷ്ടം തട്ടിക്കിഴിക്കുന്നതിന് പരിധിയായി 2,00,000 രൂപ 01.04.2017 മുതൽ നടപ്പിൽ വരുന്നു. ബാക്കിയുള്ള നഷ്ടം (ഉണ്ടെങ്കിൽ) അവ പിന്നീട് വരുന്ന വർഷങ്ങളിൽ ഇതേ ഗണത്തിൽ വരുന്ന വരുമാനങ്ങളുമായി തട്ടിക്കിഴിക്കാം. പക്ഷെ എട്ട് വർഷത്തിനുള്ളിൽ ഇങ്ങനെ തട്ടിക്കിഴിക്കാത്ത നഷ്ടം കാലഹരണപ്പെട്ടു പോകുമെന്നും വ്യവസ്ഥയുണ്ട്. ■

(മറ്റുള്ള പ്രധാന ഭേദഗതികൾ കഴിഞ്ഞ ലക്കത്തിൽ വിവരിച്ചിട്ടുള്ളതിനാൽ ആവർത്തിക്കുന്നില്ല)



MySignature

Door No. XXXIII/308
Industrial Development Plot, S. Kalamassery - 683 104

Wanted Distributors & Agents
Ph : 7025204000, 5000



ആദിത്യൻ്റെ
ബേക്കേഴ്സ്

പാലസ് വാർഡ്, ആലപ്പുഴ. ഫോൺ : 9847040166

ഒരു മുടിനാരിന്റെ 10 ലക്ഷത്തിൽ ഒരു ഭാഗം മാത്രം കട്ടിയും എന്നാൽ ഉറക്കിനേക്കാൾ 200 മടങ്ങ് ഉറപ്പുമുള്ള അത്ഭുത വസ്തുവാണ് ഗ്രാഫീൻ! ദിമാന ഘടനയിൽ ഇവയുടെ കാർബൺ ആറ്റങ്ങൾ അതിശക്തമായ പരസ്പര ബന്ധനത്തിലാണ് നിൽക്കുന്നത്. ഇത് ഗ്രാഫീനിനെ ലോകത്തിലേയ്ക്കും വച്ച് ഏറ്റവും ബലമുള്ള വസ്തുക്കളിലൊന്നാക്കുന്നു.

പത്തുവർഷത്തിനകം ഗ്രാഫീൻ വിസ്ഫയം

ലോകത്തിലിന്ന് ഏറ്റവുമധികം ഗവേഷണങ്ങൾ നടക്കുന്ന ഒരു മേഖലയാണ് പദാർത്ഥങ്ങളുടേത്. ശാസ്ത്രലോകം എന്നും പുത്തൻ പദാർത്ഥങ്ങളുടെ പിറകെയാണ്. ഇനിയുള്ള കാലഘട്ടത്തിൽ വ്യാവസായികലോകം മാറ്റി മറിക്കുവാൻ കഴിയുന്നതൊരു പദാർത്ഥം കണ്ടുപിടിക്കപ്പെട്ടിരിക്കുന്നു. ഈ പുത്തൻ വസ്തുവിന്റെ പേരാണ് ഗ്രാഫീൻ. സെമി കണ്ടക്ടറുകളുടെ കണ്ടുപിടിത്തം ഇലക്ട്രോണിക്സ് വ്യവസായത്തിന് നൽകിയ കുതിച്ചു ചാട്ടത്തിന് തത്തുല്യമായ ഒന്നാണ് ഇനി വരുവാൻ പോകുന്നത്. സെമി കണ്ടക്ടറുകൾ മാറ്റം വിട്ട് ഇലക്ട്രോണിക്സിലായിരുന്നുവെങ്കിൽ ഗ്രാഫീനുകൾ മറ്റ് വ്യാവസായിക മുന്നേറ്റങ്ങളിലും പങ്കാളികളാകുമെന്ന് പ്രതീക്ഷിക്കപ്പെടുന്നു.

എന്താണ് ഗ്രാഫീൻ

ഒരു അണുവിന്റെ മാത്രം കട്ടിയുള്ള തേനീച്ചക്കൂടു പോലെ ഇടതൂർന്ന ക്രിസ്റ്റൽ ഘടനയുള്ള ദിമാന കാർബൺ ആറ്റങ്ങളുടെ ഒരു പരന്ന പാളിയാണ് ഗ്രാഫീൻ. കാർബണിന്റെ മറ്റൊരു രൂപമായ ഗ്രാഫൈറ്റ് നമുക്ക് ചിരപരിചിതമായ വസ്തുവാണ്. ഗ്രാഫൈറ്റുമായി ഘടനാ സാദൃശ്യമുള്ള അത്ഭുത വസ്തുവാണ് ഗ്രാഫീൻ. ഗ്രാഫൈറ്റിന് ത്രിമാന തലത്തിലുള്ള രൂപമാണ്. എന്നാൽ ഗ്രാഫീനാകട്ടെ ദിമാന തലത്തിലുള്ള വസ്തുവാണ്. ബെൻസീൻ തന്മാത്രയിലുള്ളതു പോലെ പരസ്പര ബന്ധമായ ഷഡ്ഭുജങ്ങളായി കാർബൺ അണുക്കൾ ഗ്രാഫീനിലും കാണപ്പെടുന്നു. കാർബൺ ആറ്റങ്ങൾ ഷഡ്ഭുജ ഘടനയിൽ വിന്യസിച്ചിരിക്കുന്ന വസ്തുക്കളാണ് ബെൻസീൻ, ഗ്രാഫൈറ്റ്, ഗ്രാഫീൻ എന്നിവ. എന്നാൽ ബെൻസീൻ ഒറ്റ തന്മാത്രയാണ്. ഗ്രാഫൈറ്റ് അനന്ത പാളികൾ പരസ്പരം വാണ്ടർ വാൾസ് ബന്ധങ്ങളാൽ കൂട്ടിച്ചേർത്ത ത്രിമാന പോളിമറാണ്. ഗ്രാഫീനാകട്ടെ ഒരു അണുവിന്റെ കനം മാത്രമുള്ള അനന്തമായ ദിമാന പ്രതല പോളിമറാണ്. ഗ്രാഫൈറ്റിൽ നിന്നും അതി സങ്കീർണ്ണമായ പ്രക്രിയ

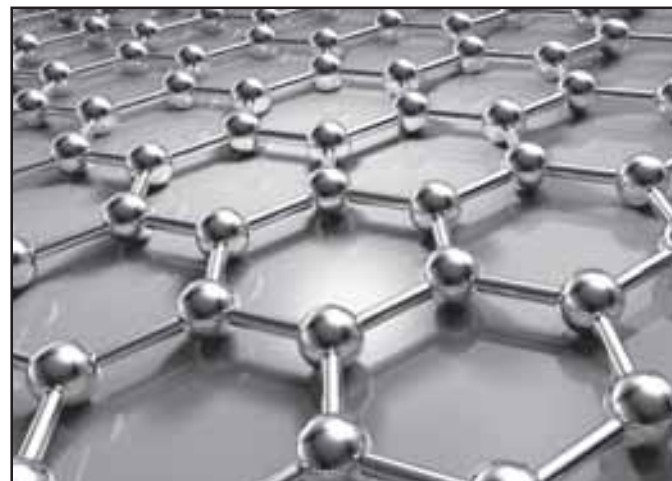
വഴി അടർത്തിയെടുത്തതാണ് ഗ്രാഫീനെ.

ചരിത്രം

ഗ്രാഫീന്റെ കണ്ടുപിടിത്തവും നിർമ്മിതിയും നടത്തിയത് ബ്രിട്ടണിലെ മാഞ്ചസ്റ്റർ സർവകലാശാലയിലെ ആന്ദ്രേ ഹൈം, കോൺസ്റ്റാന്റിൻ നൊവോസെലേവ് എന്ന രണ്ട് റഷ്യൻ വംശജരായ ശാസ്ത്രജ്ഞരാണ്. ഈ കണ്ടുപിടിത്തത്തിന് ഇവർക്ക് 2010 ലെ ഭൗതിക ശാസ്ത്ര നൊബേൽ സമ്മാനം നൽകപ്പെട്ടു.

പ്രത്യേകതകൾ

ഒരു കാർബൺ ആറ്റത്തിന്റെ കട്ടിയേയുള്ളൂ ഗ്രാഫീൻ പാളിക്ക്. എന്നാൽ ലോകത്തിലിന്ന് അറിയപ്പെടുന്ന പദാർത്ഥങ്ങളിൽ വെച്ചേറ്റവും കട്ടി കുടിയ പദാർത്ഥമാണ്



ഗ്രാഫീൻ

ഗ്രാഹീൻ. അതായത് ഒരു മുടിനാരിന്റെ 10 ലക്ഷത്തിൽ ഒരു ഭാഗം മാത്രം കട്ടിയും എന്നാൽ ഉരുക്കിനേക്കാൾ 200 മടങ്ങ് ഉറപ്പുമുള്ള അത്ഭുത വസ്തുവാണ് ഗ്രാഹീൻ. ദിമാന ഘടനയിൽ ഇവയുടെ കാർബൺ ആറ്റങ്ങൾ അതിശക്തമായ പരസ്പര ബന്ധനത്തിലാണ് നിൽക്കുന്നത്. ഇത് ഗ്രാഫീനിനെ ലോകത്തിലേയ്ക്കും വച്ച് ഏറ്റവും ബലമുള്ള വസ്തുക്കളിലൊന്നാക്കുന്നു. അതേസമയം തന്നെ ഇത് നന്നായി വലിയുകയും ചെയ്യും. ഒറ്റ കാർബൺ ആറ്റത്തിന്റെ കട്ടി മാത്രമുള്ളതിനാൽ സമ്പൂർണ്ണമായും സുതാര്യമാണിത്. അതേസമയം ആറ്റങ്ങൾ ഇടതിങ്ങി ഞെരുങ്ങിയാണ് ബന്ധനത്തിലേർപ്പെട്ട് നിൽക്കുന്നത്. ഏറ്റവും സൂക്ഷ്മമായ ഹീലിയം വാതകത്തിന്റെ ആറ്റത്തെപ്പോലും ഇത് കടത്തിവിടുകയുമില്ല. ഇത് ഏറ്റവും നല്ല താപചാലകതയുള്ള വസ്തുവുമാണ്.

ഗ്രാഫീൻ വ്യവസായലോകത്തിൽ

അത്യുന്മുഖമായ ഉയർന്ന ബലം, താപചാലകത, വിദ്യുത് ചാലകത മുതലായ ഗുണധർമങ്ങൾ കാരണം ഗ്രാഫീൻ പാളികൾ അനേകം സാങ്കേതിക സാധ്യതകൾ നൽകുന്നുണ്ട്.

ഗ്രാഫീൻ ബൾബുകൾ

അത്ഭുത വസ്തുവെന്ന് വിശേഷിപ്പിക്കപ്പെടുന്ന ഗ്രാഫീൻ ഉപയോഗിച്ചുള്ള ആദ്യ ഉൽപ്പന്നം വിപണിയിലെത്തുന്നു. ഊർജ്ജക്ഷമതയേറിയ ലൈറ്റ് ബൾബാണ് ഇപ്പോൾ വിപണിയിലെത്തിയിരിക്കുന്നത്. പത്തു വർഷം മുമ്പ് ഗ്രാഫീൻ ആദ്യമായി വികസിപ്പിച്ച മാഞ്ചസ്റ്റർ സർവകലാശാലയിൽ തന്നെയാണ് ഗ്രാഫീൻ ഉപയോഗിച്ചുള്ള ലൈറ്റ് ബൾബിനും രൂപം നൽകിയിരിക്കുന്നത്. മാഞ്ചസ്റ്റർ സർവകലാശാലയുടെ പിന്തുണയോടെ സ്ഥാപിക്കപ്പെട്ട ഗ്രാഫീൻ ലൈറ്റിന് എന്ന കമ്പനിയാണ് ഗ്രാഫീൻ ബൾബുകൾ വിപണിയിലെത്തിക്കുന്നത്. കനേഡിയൻ നിക്ഷേപകരുടെ പിന്തുണയോടെയാണ് പുതിയ സംരംഭം ആരംഭിക്കുന്നതെന്നാണ് ഗ്രാഫീൻ ലൈറ്റിന്റെ ഡയറക്ടർമാരിലൊരാളും മാഞ്ചസ്റ്ററിലെ ഡെപ്യൂട്ടി വൈസ് ചാൻസലറുമായ പ്രൊഫസർ കോളിൻ ബെയ്ലി പറഞ്ഞത്. ഗ്രാഫീൻ ബൾബുകൾ കുറച്ച് ഊർജ്ജം മാത്രമേ വികിരണം ചെയ്യുകയുള്ളൂ. അവ കൂടുതൽ കാലം നിലനിൽക്കും. നിർമ്മാണച്ചെലവ് കുറവായിരിക്കുകയും ചെയ്യും. ഇതൊക്കെയാണ് യൂണിവേഴ്സിറ്റിയിലെ ഗവേഷകസംഘം ഉറപ്പുതരുന്നത്. ഗ്രാഫീൻ സുതാര്യവും കൂടുതൽ പ്രകാശം തരുന്നുതുമാണ്. കൂടുതൽ ചൂടുപാടിപ്പിക്കാതെ, കൂടുതൽ വൈദ്യുതി ഉപയോഗിക്കാതെ കൂടുതൽ പ്രകാശം നൽകുന്നതിനാൽ തന്നെ ഗ്രാഫീൻ ബൾബുകൾ പരിസ്ഥിതി സൗഹൃദപരവുമാണ്. ഗ്രാഫീൻ ബൾബുകൾ ഉപയോഗിച്ചാൽ ഊർജ്ജ ഉപഭോഗം 10 ശതമാനമായി കുറയ്ക്കാനാകുമെന്ന് ഇതിന്റെ ഉപജ്ഞാതാക്കൾ പറയുന്നു. ഏതാനും മാസങ്ങൾക്കകം തന്നെ അവ മാർക്കറ്റിലെത്തും.

ഇംഗ്ലണ്ടിൽ നിന്ന് പുറത്തുവരുന്ന, ഗ്രാഫീനിന്റെ ആദ്യ വ്യാവസായിക ഉൽപ്പന്നമാകും ഗ്രാഫീൻ ബൾബ്. മാത്രവുമല്ല, മാഞ്ചസ്റ്റർ യൂണിവേഴ്സിറ്റിയിൽ അടുത്ത കാലത്ത് മാത്രം സ്ഥാപിക്കപ്പെട്ട നാഷണൽ ഗ്രാഫീൻ ഇൻസ്റ്റിറ്റ്യൂട്ട് (എൻ. ജി. ഐ) ഉണ്ടാക്കുന്ന ആദ്യ ഉൽപ്പന്ന



ഗ്രാഫീൻ ബൾബ്

വുമാണിത്. ഈ സ്ഥാപനത്തിൽ എഞ്ചിനീയറിംഗ് ആന്റ് ഫിസിക്കൽ സയൻസസ് റിസർച്ച് കൗൺസിലും യൂറോപ്യൻ റീജിയണൽ ഡവലപ്മെന്റ് ഫണ്ടും പങ്കാളികളാവുകയും സാമ്പത്തികസഹായം നൽകുകയും ചെയ്യുന്നുണ്ട്. ഇതു കൂടാതെ 35 ൽ അധികം കമ്പനികളും പങ്കാളികളായി കഴിഞ്ഞു. ഇതെല്ലാം ഈ ഉൽപ്പന്നം അതിവേഗം വ്യാപകമായി മാർക്കറ്റിലെത്തിക്കാൻ സഹായകമാകും.

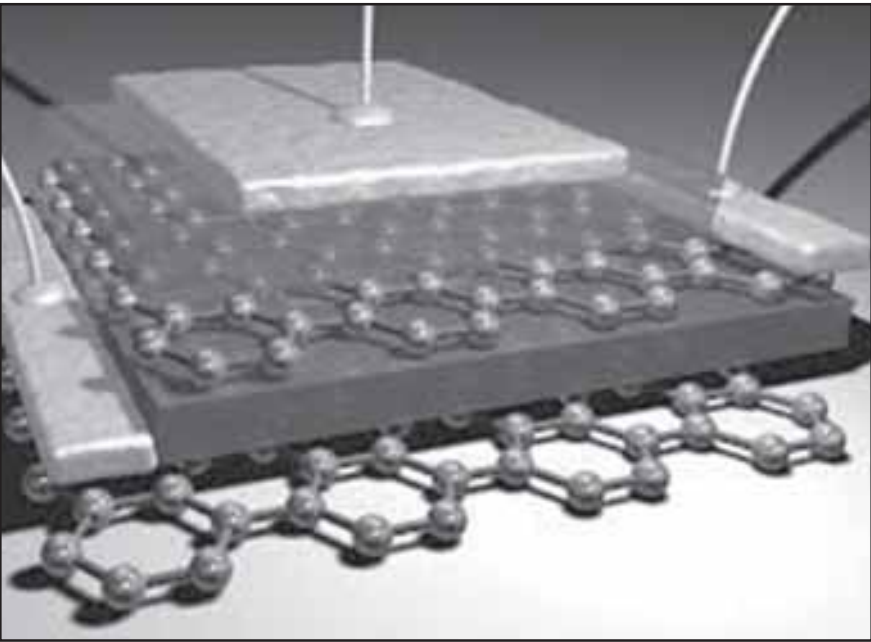
ഗ്രാഫീൻ വിപ്ലവം ഒരു വൈദ്യുതി വിളക്കിൽ മാത്രമായി ഒതുങ്ങുന്നില്ല. കായികോപകരണങ്ങളുടെ നിർമ്മാണത്തിലും, വൈദ്യശാസ്ത്രരംഗത്തും, നാനോ ടെക്നോളജിയിലും, മൊബൈൽ ഫോണുകളിലും, സ്പേസ് ടെക്നോളജിയിലും, ക്യാമറകളിലുമെല്ലാം ഇനി ഗ്രാഫീൻ വിപ്ലവത്തിന്റെ നാളുകളാണ് വരാൻ പോകുന്നത്.

വാഹനങ്ങളിൽ

ഗ്രാഫീനെ പ്ലാസ്റ്റിക്കോ ഇപ്പോക്സിയിലോ പോലുള്ളവര വസ്തുക്കളുമായി സംയോജിപ്പിച്ചാൽ തീരെ ഭാരമില്ലാത്തതും എന്നാൽ സ്റ്റീലിന്റെ നൂറിന്റെയോളം ബലവുമുള്ളതുമായ ഉല്പന്നങ്ങളുണ്ടാകാം. ഇതിനെ കാറുകൾ, വിമാനങ്ങൾ, റോക്കറ്റ്, സാറ്റലൈറ്റുകൾ തുടങ്ങിയവയിൽ ഉപയോഗ്യമാക്കുന്നു. ചൂട് താങ്ങാനുള്ള പ്ലാസ്റ്റിക്കുകളുടെ കഴിവും ഗ്രാഫീൻ സങ്കലനം വഴി വർദ്ധിപ്പിക്കാം.

ഗ്രാഫീനും ഇലക്ട്രോണിക്സ് വ്യവസായവും

സാധാരണ നിലയിലെ ഗ്രാഫീൻ ഷീറ്റ് വൈദ്യുതി കടത്തി വിടുന്നതിൽ വളരെ പിശുക്ക് കാണിക്കുമെങ്കിലും യഥാവിധി ഡോപ്പിംഗ് ചെയ്ത് വൈദ്യുതി കടത്തിവിടാൻ പാകപ്പെടുത്തിയാൽ വളരെ മികച്ച ഊർജ്ജക്ഷമതയുള്ള ഒരു വിദ്യുത്ചാലകമാകുമിത്. ഇങ്ങനെ തയ്യാറാക്കപ്പെട്ട ഗ്രാഫീനെ പ്ലാസ്റ്റിക്കുമായി സംയോജിപ്പിച്ചാൽ ലോഹ ഭാഗങ്ങളൊന്നുമില്ലാതെ തന്നെ വൈദ്യുതി കടത്തി വിടുന്ന വസ്തുക്കളെ



ഒപ്റ്റിക്കൽ ഇലക്ട്രോണിക്സ്

ഉണ്ടാക്കാൻ നമുക്കുവു. ഇലക്ട്രോണിക്സ് രംഗത്ത് ഇതുണ്ടാക്കാൻ പോകുന്ന ഭൂതകമ്പം ചില്ലറയല്ലെന്ന് ഊഹിക്കാമല്ലോ. ഇന്നത്തെ കമ്പ്യൂട്ടറുകളിലും മറ്റുമുപയോഗിക്കുന്ന സിലിക്കോൺ- അധിഷ്ഠിത ട്രാൻസിസ്റ്ററുകളെയും ഗ്രാഫീൻ-അധിഷ്ഠിത ട്രാൻസിസ്റ്ററുകൾ സമീപഭാവയിൽ തന്നെ പിന്തള്ളുമെന്ന് പ്രതീക്ഷിക്കപ്പെടുന്നു. ഗ്രാഫീൻ ഏറ്റവും ഉയർന്ന ചലനാത്മകതയുള്ള സെമി കണ്ടക്ടറുകളേക്കാൾ വിനിയോഗ്യമായ വേഗത കൈവരിക്കാനാവുമെന്ന് കൊളംബിയ സർവകലാശാലയിലെ ഗവേഷകർ തെളിയിച്ചു കഴിഞ്ഞു. ഇത് വേഗത കൂടിയ ചിപ്പുകളുടെ നിർമ്മാണത്തിന് വഴി തെളിക്കും. കമ്പ്യൂട്ടറുകളുടെയും മറ്റ് ഇലക്ട്രോണിക് ഉപകരണങ്ങളുടെയും വേഗതയും കാര്യക്ഷമതയും വർദ്ധിപ്പിക്കുവാനിതിനാകുമെന്നാണ് ഗവേഷകലോകം വിശ്വസിക്കുന്നത്.

ബാറ്ററിയിൽ

കൂടുതൽ നേരം ചാർജ് നിലനിർത്താൻ ബാറ്ററികളിലെ രാസഘടകങ്ങൾ മാറ്റുന്നതിനെക്കുറിച്ചും ഗവേഷണങ്ങൾ തുടങ്ങിയിട്ടുണ്ട്. ഗ്രാഫീൻ എന്ന അത്ഭുത വസ്തുവിനെ അടിസ്ഥാനമാക്കിയാണിത്.

കാർബൺ ആറ്റങ്ങൾ നിറഞ്ഞിട്ടുള്ള ഗ്രാഫീൻ ഭാരം തീരെ കുറവാണ്. മിക്കച്ചൊരു ചാലകശക്തിയായ ഗ്രാഫീൻ ഏറെ നേരം ചാർജ് വഹിക്കാനുമാകും. സ്റ്റീലിനെക്കാൾ നൂറിരട്ടി കരുത്തുള്ള ഗ്രാഫീൻ വേഗത്തിൽ വൈദ്യുതി കടത്തി വിടാനുമാകും. അതുകൊണ്ടുതന്നെ ബാറ്ററികളിൽ ഗ്രാഫീൻ ഉപ

യോഗിച്ചാൽ സെക്കന്റുകൾക്കുള്ളിൽ അത് ഫുൾചാർജ് ആകുമെന്നുറപ്പ്.

റബ്ബറിനേക്കാൾ ഇലാസ്തികതയുമുണ്ട് ഗ്രാഫീൻ. വരുംകാലത്ത് ഒട്ടിച്ചുമടക്കാവുന്ന സ്മാർട്ട് ഫോണുകൾ വരുമ്പോൾ അതിനുള്ളിൽ ഗ്രാഫീൻ ബാറ്ററികളായിരിക്കുമെന്നതിൽ സംശയം വേണ്ട.

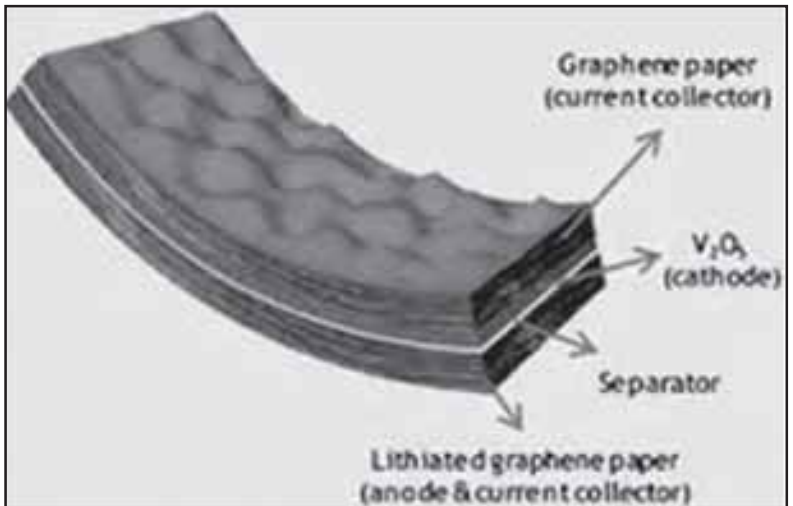
ഒപ്റ്റിക്കൽ ഇലക്ട്രോണിക്സ്

ആറ്റങ്ങളുടെ ഒറ്റപ്പാളി മാത്രമുള്ളതിനാൽ ഗ്രാഫീൻ പ്രകാശത്തെ മുഴുവനായും കടത്തിവിടും. മൊബൈൽ ഫോൺ, കമ്പ്യൂട്ടർ തുടങ്ങിയ ഇലക്ട്രോണിക് ഉപകരണങ്ങളിലെ ടച്ച് സ്ക്രീനുകൾ, സോളാർ സെല്ലുകൾ തുടങ്ങിയവയിൽ ഈ ഗുണങ്ങൾ അത്യധികം പ്രയോജനപ്രദമാണ്. ഇപ്പോൾ ഇന്റീയം ടിൻ ഓക്സൈഡ് ഉപയോഗിക്കുന്ന സ്ഥാനത്താണ് ഗ്രാഫീൻ ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയുക. ഇന്റീയം ടിൻ ഓക്സൈഡ് വില കൂടിയ വസ്തുവാണ്. ഒപ്റ്റിക്കൽ ഫൈബർ കേബിളുകൾ ഇപ്പോൾതന്നെ വാർത്താ വിനിമയരംഗത്ത് വ്യാപകമായി ഉപയോഗിക്കപ്പെടുന്നുണ്ട്. എന്നാൽ ഗ്രാഫീന്റെ ഉപയോഗം ഇവിടെ വേഗത ഇനിയും കൂട്ടുവാൻ ഉപകരിക്കും.

വൈദ്യുതസംഭരണത്തിൽ

ലോഹപ്രതലങ്ങളിൽ ഗ്രാഫീൻ പാളികൾ വച്ച് പിടിപ്പിച്ചാൽ സമർത്ഥങ്ങളായ കോമ്പോസിറ്റുകൾ ഉണ്ടാക്കുവാൻ സാധിക്കും. ഇത് കൃത്രിമ അവയവ നിർമ്മാണത്തിൽ ഏറെ മാറ്റങ്ങൾ വരുത്തും. ഭാരം കുറഞ്ഞതും എന്നാൽ ബലവത്തായതുമായ ശരീര ഭാഗങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുവാൻ ഇതുമൂലം കഴിയും.

അയഡിനോ മാംഗനീസോ ചേർത്ത ഗ്രാഫീൻ നാനോ



ഗ്രാഫീൻ ബാറ്ററി

പാർട്ടിക്കിളുകൾ സി. ടി. സ്കാനിൽ കോൺട്രാസ്റ്റ് ഏജന്റായി ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയും. ഇത് വിഷരഹിതമായതിനാൽ വൈദ്യശാസ്ത്ര രംഗത്ത് ഉത്തമമാണ്.

കോണ്ടം നിർമിക്കാം

സ്വഭാവിക റബ്ബറും കാർബൺ അധിഷ്ഠിത ഗ്രാഫീനും സംയോജിപ്പിച്ച് നിർമിക്കുന്ന ഗർഭ നിരോധന ഉറയുടെ നിർമ്മാണത്തിലാണ് എച്ച്. എൽ. എൽ. ലൈഫ് കെയർ ലിമിറ്റഡ്. ലൈംഗിക സംതൃപ്തിയും ഗർഭ നിരോധന ഉറയുടെ മൂലവും വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നതിന്റെ ഭാഗമായി ഗ്രാഫീൻ അധിഷ്ഠിത പോളിമർ സംയുക്തങ്ങളിൽ ഉയർന്ന ചൂട് കടത്തി വിടുന്നതിനും സംവേദനക്ഷമത വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നതിനും ഔഷധഗുണം നൽകുന്ന തുമായ മാതൃകാ കോണ്ടം നിർമിക്കുന്നതിനുള്ള പരീക്ഷണമാണ്. ഗവേഷണത്തിന്റെ ആദ്യഘട്ടമാണ് കേന്ദ്ര പൊതുമേഖലാ സ്ഥാപനമായ എച്ച്. എൽ. എൽ. ലൈഫ് കെയർ ലിമിറ്റഡിലെ ഡോ. ലക്ഷ്മി നാരായണൻ രഘുപതിയുടെ നേതൃത്വത്തിലുള്ള സംഘം വിജയകരമായി പുർത്തീകരിച്ചത്. ഈ പദ്ധതിക്ക് ബിൽ ആന്റ് മെലിൻഡ ഗേറ്റ്സ് ഫൗണ്ടേഷന്റെ 6.43 കോടി രൂപയുടെ ഗ്രാന്റ് അവാർഡ് ലഭിച്ചു. രണ്ടാം ഘട്ടത്തിലെ നിക്ഷേപം ഗ്രാഫീൻ മിശ്രിത സ്വാഭാവിക റബ്ബറധിഷ്ഠിത കോണ്ടത്തിന്റെ ഉൽപാദനം വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നതിന് ഉപയോഗിക്കുവാനാണ് എച്ച്. എൽ. എൽ. ലക്ഷ്യമിടുന്നത്. പദ്ധതിയുടെ രണ്ടാം ഘട്ടത്തിന്റെ അവസാനത്തോടെ മധ്യദക്ഷിണ ആഫ്രിക്കൻ രാജ്യങ്ങളിലുൾപ്പെടെ ലോകമെമ്പാടും ഗ്രാഫീൻ കോണ്ടത്തിന്റെ വിപണനം തുടങ്ങാമെന്നാണ് കമ്പനി പ്രതീക്ഷിക്കുന്നത്.

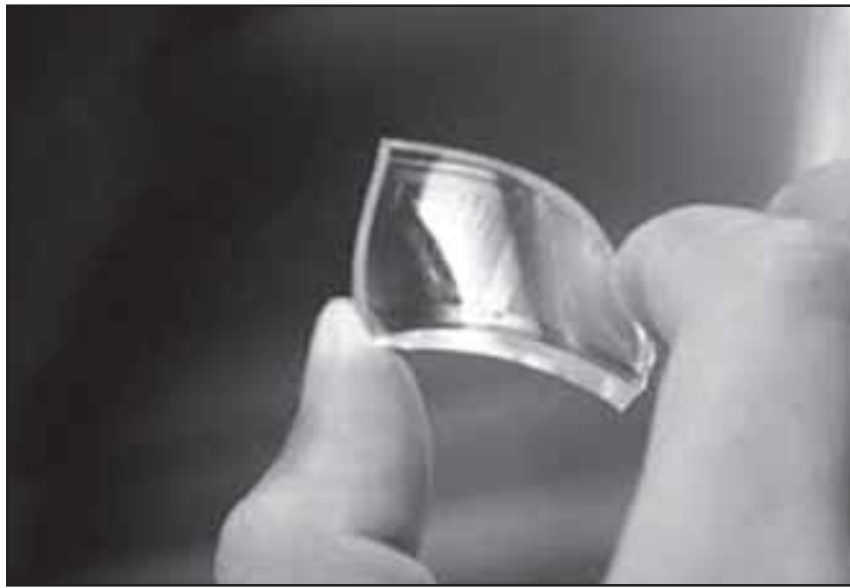
പ്രിന്റർ പൗഡർ

2015 ൽ ഗ്രാഫീൻ ചേർത്ത ഒരു പ്രിന്റിങ് പൗഡർ വിപണിയിലിറങ്ങുകയുണ്ടായി. ഇത് പെയിന്റ്, ലൂബ്രിക്കേറ്റിങ് ഓയിൽ, ത്രീ ഡി പ്രിന്റിങ്ങ് മെറ്റീരിയലുകൾ, ക്ലാസിറ്ററുകൾ തുടങ്ങിയവയിൽ ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയും. ശാസ്ത്രജ്ഞർ പറയുന്നത് ഗ്രാഫീൻ ഒരു ലൂബ്രിക്കന്റായി ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയുമെന്നാണ്.

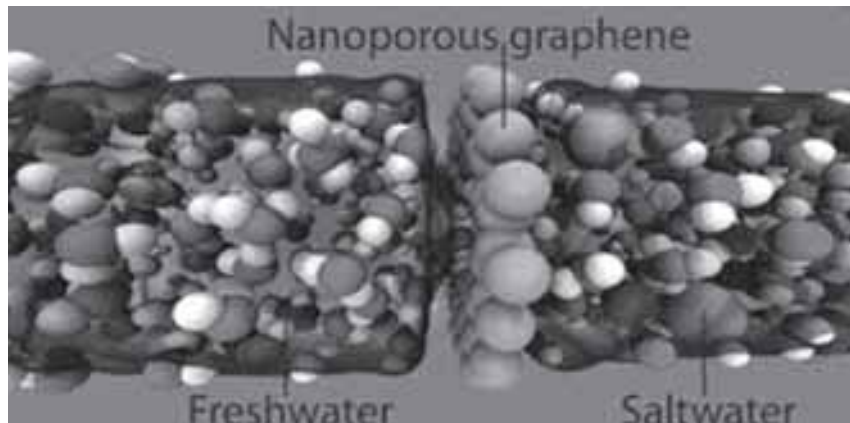
വെള്ളം ശുദ്ധീകരിക്കാം

ഗ്രാഫീൻ ഓക്സൈഡുകൾക്ക് വെള്ളം ശുദ്ധീകരിക്കുവാനുള്ള കഴിവ് വ്യാവസായിക രംഗത്ത് വ്യാപകമായി ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയും. ഗ്രാഫീനെ ഒരു അൾട്രാ ഫിൽട്ടറേഷൻ മീഡിയമായി ഉപയോഗിക്കുവാൻ കഴിയും. അതിനാൽത്തന്നെ വ്യവസായ ശാലകളിലും മറ്റും ഉപയോഗിക്കുന്ന ഫിൽറ്ററുകളിൽ കാതലായ മാറ്റം പ്രതീക്ഷിക്കാം.

ഉപ്പ് വെള്ളം ശുദ്ധീകരിക്കുവാൻ ഇപ്പോഴുപയോഗിക്കുന്ന മാർഗ്ഗമായ റിവേഴ്സ് ഓസ്മോസിസിക്കൊരു ചെലവ് കുറച്ച് ഗ്രാഫീൻ ഉപയോഗിച്ച് കടൽവെള്ളം ശുദ്ധീകരിക്കുവാൻ സാധിക്കും.



ഗ്രാഫീൻ ഒപ്റ്റിക്കൽ



ഗ്രാഫീൻ വാട്ടർ

വില കുറഞ്ഞ ഫ്യൂവൽ സെല്ലുകൾ

ഹാലജൻ ആറ്റങ്ങൾ (ക്ലോറിൻ, ബ്രോമിൻ, അയഡിൻ പോലുള്ളവ) ചേർത്ത (ഗ്രാഫീൻ നാനോ ഷ്ലേറ്റുകൾ ഉപയോഗിച്ചാൽ ഫ്യൂവൽ സെല്ലുകളിലെ ചെലവേറിയ പ്ലാറ്റിനം കാറ്റലിക് സെല്ലുകൾ മാറ്റുവാൻ കഴിയും. ഇതുവഴി ഫ്യൂവൽ സെല്ലുകൾ കുറഞ്ഞ ചെലവിൽ ഉൽപാദിപ്പിക്കുവാൻ സാധിക്കും.

പ്ലാറ്റിനം ഇല്ലാതെ ഹൈഡ്രജൻ

ഗ്രാഫീനും കോബാൾടും കൂടി ചേർത്താൽ ലഭിക്കുന്ന ഉൽപ്രേരകം ഉപയോഗിച്ച് പ്ലാറ്റിനം ഉപയോഗിക്കാതെ തന്നെ ജലത്തിൽ നിന്നും ഹൈഡ്രജനെ വേർതിരിക്കുവാൻ കഴിയും. നാളത്തെ ഇന്ധനമായി വിലയിരുത്തപ്പെടുന്ന ഹൈഡ്രജൻ കുറഞ്ഞ ചെലവിൽ ഉൽപാദിപ്പിക്കുവാൻ കഴിഞ്ഞാൽ അത് വ്യവസായ മേഖലയ്ക്ക് നൽകുന്ന കുതിപ്പ് വളരെ വലുതായിരിക്കും.

പത്ത് വർഷത്തിനുള്ളിൽ സിലിക്കൺ പോലെ വ്യാപകമായി ഉപയോഗിക്കപ്പെടുന്ന ഒരു വസ്തുവായി ഗ്രാഫീൻ മാറുമെന്നാണ് പ്രതീക്ഷിക്കപ്പെടുന്നത്. ആയതിനാൽ തന്നെ നമ്മുടെ വ്യാവസായിക ലോകത്ത് നിരവധി മാറ്റങ്ങൾ നമുക്ക് പ്രതീക്ഷിക്കാം. പ്രത്യേകിച്ചും ഇലക്ട്രോണിക്സ് അധിഷ്ഠിത വ്യാവസായികരംഗത്ത്. ■

പേപ്പർ ബാഗുകൾ, ടെക്സ്റ്റൈൽ & ജമ്പറി ബാഗുകൾ, FANCY BAGS. NON WOVEN ബാഗുകൾ എല്ലാ വിധ ചെറുതും വലുതുമായ ബാഗുകളും പേപ്പർ കോർട്ടർ ബാഗുകളും നിങ്ങളുടെ ഇഷ്ടാനുസരണമുള്ള ബോറോ & ഡിസൈനുകൾ മിതമായ വിലയിൽ നിർമ്മിച്ച് ഓർട്ടി കളിൽ പ്രിന്റ് ചെയ്ത് തരുന്നതാണ്.

Abu : 81 29 416 400
അബി കോംപ്ലക്സ്
കോർട്ട് റോഡ്
ആലത്തൂർ
പാലക്കാട്

PAPER BAGS
GSA
PAPER PRODUCTS

പാസ്റ്റർ നിരോധിക്കുക
പ്രകൃതിയെ സംരക്ഷിക്കുക
Save Tree
GSA
Save Earth

dsni
WEDDING CARDS

Link Road In. Alathur, Palakkad
Phone : 04922 - 223708
Whats app : 8129 633 414
Web : www.gsaexports.com

കുറഞ്ഞ ചിലവിൽ പേപ്പർ ബാഗുകൾ നിർമ്മിക്കുവാൻ പഠിപ്പിച്ചു കൊടുക്കുന്നു സമീപിക്കുക...

KBN OFFSET PRINTING PRESS

Near GSS Chavakkad

Thrissur- 680506

Ph: 9567111911

ആശംസകളോടെ.....

സ്വരാജ് ഫുഡ്
ഇൻഡസ്ട്രീസ്

പോരുവഴി പി.ഒ.,
ശാസ്താംകോട്ട

പ്രൊഫ്രൈറ്റർ: നൂക്കിയാബിഗം
ഫോൺ: 9495474297

ആശംസകളോടെ.....

രാജ്
ഐസ് പ്ലാന്റ്

ആലുംപിടിക പി.ഒ.,
ഓച്ചിറ

മാനേജിംഗ് പാർട്ട്നർ:

തോമസ് ഡാനിയേൽ

ഫോൺ: 9539328206

jogger[®]
Natural comfort



DESIGNED FOR
DIGNITY

 www.jogger.co.in

 [joggerfootwear](https://www.facebook.com/joggerfootwear)

 [@joggerfootwear](https://twitter.com/joggerfootwear)

 [joggerfootwear](https://www.instagram.com/joggerfootwear)

 info@jogger.co.in



കലർപ്പില്ലാത്ത കറിപ്പൊടി

കേരളത്തിലെ ജനങ്ങൾക്കിടയിൽ അടുത്ത കാലത്തായി ആരോഗ്യ സംബന്ധമായ അവബോധം വർദ്ധിച്ചിട്ടുണ്ട്. മുളകുപൊടി, മല്ലിപ്പൊടി, മഞ്ഞൾപൊടി മസാലകളുടെയൊക്കെയും മായം ചേർക്കലിന്റെ കഥകൾ അനുദിനം പുറത്തു വന്നുകൊണ്ടിരിക്കുന്നു. വർണക്കടലാസുകളിൽ മിന്നിത്തളങ്ങുന്ന പായ്ക്കുകളിൽ ലഭിക്കുന്ന മസാലകളുടെയൊക്കെയും ജനങ്ങൾക്ക് വിശ്വാസം കുറഞ്ഞുതുടങ്ങിയിരിക്കുന്നു. ഈ സാഹചര്യത്തിൽ നിന്നും ഒരു സംരംഭകസാധ്യത കണ്ടെത്താം.

സാധ്യത

കലർപ്പില്ലാത്ത മുളകുപൊടി, മല്ലിപ്പൊടി, മഞ്ഞൾപ്പൊടി, മസാലകൾ എന്നിവ നിർമ്മിച്ച് 250 ഗ്രാം, 500 ഗ്രാം, ഒരു കിലോഗ്രാം, അഞ്ച് കിലോഗ്രാം പായ്ക്കുകളിൽ വിപണനം നടത്താം. ഒരു കാരണവശാലും മൾട്ടിലെയർ കവർ പായ്ക്കുകളിൽ നടത്തരുത്. നാടൻ പൊടിയുൽപ്പന്നങ്ങൾക്ക് ഡിമാന്റ് വളരെ കൂടുതലാണ്. ബ്രാൻഡുകളോട് മത്സരിക്കാനും നിൽക്കട്ടെ. ഗുണമേന്മ നിലനിർത്തുക എന്നതാണ് പ്രധാനം. ഒരു പ്രാവശ്യം വാങ്ങി ഉപയോഗിക്കുന്ന വീട്ടമ്മമാർ വീണ്ടും വാങ്ങണമെങ്കിൽ ഗുണമേന്മ നിർബന്ധമാണ്. കുറഞ്ഞ മുതൽമുടക്കിൽ വലിയ സാങ്കേതിക വിദ്യകളുടെ പിൻബലമില്ലാതെ ആരംഭിക്കാൻ കഴിയുന്ന ഈ വ്യവസായം കേരളത്തിലെ എല്ലാ പ്രദേശങ്ങൾക്കും യോജിച്ചതുമാണ്.

അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ

കേരളത്തിൽ മട്ടാഞ്ചേരിയിൽ ഈ വ്യവസായത്തിന് ആവശ്യമായ എല്ലാ അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളും ലഭിക്കും. ഈ മാർക്കറ്റ് ഒരു പ്രാവശ്യം നേരിട്ട് സന്ദർശിച്ച് അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളുടെ ഗുണമേന്മ പരിശോധിച്ച് ഉറപ്പു വരുത്തുന്നതും, വ്യാപാരികളുമായി ഒരു സപ്ലൈ കരാർ ഉണ്ടാക്കുന്നതും നല്ലതായിരിക്കും, ഹോൾസെയിൽ വിലയ്ക്ക് അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ ലഭിക്കുന്നതിന് സഹായകരവും മാവും. വ്യവസായം വളർന്ന് വലുതാകുന്നതോടെ തമിഴ്നാട്,

കർണാടക, ആന്ധ്രാ തുടങ്ങിയ സ്ഥലങ്ങളിൽ നിന്നും നേരിട്ട് വാങ്ങുകയുമാകാം.

വിപണി

കേരളത്തിൽ നിലനിൽക്കുന്ന കൺസ്യൂമർ സംസ്കാരം ഒരു അനുകൂല ഘടകമാണ്. മാളുകളും, സൂപ്പർ മാർക്കറ്റുകളും, ഗ്രാമീണ ജീവിതത്തിലേയ്ക്ക് പോലും കടന്നു കയറിയെങ്കിലും; നാട്ടിലെ പലചരക്ക് കടകളും, പൊടി കടകളും അനൂനം നിന്നുപോയിട്ടില്ല. സപ്ലൈകോയും, കൺസ്യൂമർ ഫെഡും ഈ രംഗത്ത് സജീവ സാന്നിധ്യമാണ്. ഇവർക്കെല്ലാം ഉതകുന്ന തരത്തിൽ വ്യത്യസ്തങ്ങളായ ബിസിനസ് പ്ലാനുകൾ ഉണ്ടാക്കുക എന്നുള്ളതാണ് ഏറ്റവും പ്രധാനകാര്യം. മാളുകൾക്കും സൂപ്പർ മാർക്കറ്റുകൾക്കും കേന്ദ്രീകൃത ഡിപ്പോകളും, പ്രോഡക്ട് അപ്രൂവൽ സംവിധാനങ്ങളുമൊക്കെയുണ്ട്. നിശ്ചിത സമയത്തേയ്ക്ക് ക്രഡിറ്റും നൽകേണ്ടി വന്നേയ്ക്കാം. പക്ഷെ മാർക്കറ്റിംഗ് വളരെ എളുപ്പമാണ്. സപ്ലൈകോയിലും കൺസ്യൂമർ ഫെഡിലും സപ്ലൈ ചെയ്യുന്നതിനും ഇത്തരം അപ്രൂവലുകൾ ആവശ്യമായി വരും. പലചരക്ക് കടകൾക്കും പൊടി കടകൾക്കും നേരിട്ടുള്ള മാർക്കറ്റിംഗാനാവശ്യം.

മാർക്കറ്റിംഗ്

ആദ്യഘട്ടത്തിൽ മാർക്കറ്റിംഗ് എക്സിക്യൂട്ടീവിനെ നിയമിക്കുന്നതിനെക്കാൾ (സംരംഭകൻ തന്നെ ഈ ഉല്പന്നം മാർക്കറ്റ് ചെയ്യുന്നതായിരിക്കും നല്ലത്. മറ്റ് ഉല്പന്നങ്ങളിൽ നിന്ന് ഈ ഉല്പന്നത്തിന്റെ വ്യത്യസ്ഥതയും, ഗുണമേന്മയും, ചേരുവകളും കച്ചവടക്കാരെ എളുപ്പത്തിൽ ബോധ്യപ്പെടുത്താൻ സംരംഭകന് കഴിയും. ഉല്പന്നങ്ങളുടെ ഗുണമേന്മ വിവരിച്ചുകൊണ്ടുള്ള ചെറിയ പോസ്റ്ററുകൾ ഷോപ്പുകളിൽ പതിക്കുന്നത് നന്നായിരിക്കും.

ഉല്പന്നത്തോടൊപ്പം സ്കീമുകൾ നൽകുന്നതിനേക്കാൾ നിശ്ചിത അളവ് വിൽപനയ്ക്ക് സമ്മാനങ്ങൾ നൽകുന്നത് ഉത്തമമായിരിക്കും.

വലിയ മാർക്കറ്റുകളിലെ ചെറിയ ഉല്പന്നക്കാരുമായി ചേർന്നോ സ്വന്തമായോ നേരിട്ടുള്ള വില്പനശാലകൾ തുറക്കുന്നതും കൂടുതൽ വിറ്റുവരവിന് സഹായിക്കും. കമ്മീഷൻ വ്യവസ്ഥയാണ് ഈ രീതിക്ക് അഭികാമ്യം. ഉപഭോക്താവ് ആവശ്യപ്പെടുന്ന അളവ് അവരുടെ മുന്നിൽ വച്ച് തന്നെ തുക നിൽക്കാം.

പൊടിയുല്പന്നങ്ങൾ ഡിസ്ട്രിബ്യൂഷൻ നൽകാതെ നിശ്ചിത ഇടവേളകളിൽ സ്വന്തമായി ഉല്പന്നം എത്തിച്ച് നൽകുന്ന തരത്തിലുള്ള മാർക്കറ്റിംഗ് രീതി അവലംബിക്കുന്നതാണ് അഭികാമ്യം.

സാങ്കേതികവിദ്യ പരിശീലനം, മെഷിനറികൾ

വലിയ സാങ്കേതിക പരിജ്ഞാനമോ, വിദ്യാഭ്യാസ യോഗ്യതയോ ഒന്നും ഈ വ്യവസായത്തിന് ആവശ്യമില്ല. വിവിധ പൊടിയുല്പന്നങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്നതിനും, പായ്ക്കിംഗിനും മറ്റുമായി ഒരു ദിവസത്തെ പരിശീലനം നേടിയാൽ മതിയാകും. പ്രധാനമായും ശ്രദ്ധിക്കേണ്ടത് പൊടിയുല്പന്നങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്ന അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളുടെ ഗുണനിലവാരവും, ഈർപ്പത്തിന്റെ അളവുമാണ്. ഈർപ്പം കൂടിയായാൽ ഉല്പന്നങ്ങൾ വേഗത്തിൽ കേടു വരുന്നതിന് കാരണമാവും. സാധാരണയായി പൊടിയുല്പന്നങ്ങളുടെ കാലാവധി ആറ് മാസമാണ്.

ഏറ്റവും പുതിയ സാങ്കേതിക വിദ്യകൾ അവലംബിച്ച് നിർമ്മിച്ചിട്ടുള്ള മെഷിനറികൾ ഇന്ന് വിപണിയിൽ ലഭ്യമാണ്. ഇത്തരം മെഷിനറികളിൽ ഒരു കിലോ ഉല്പന്നം തന്നെ ലഭിക്കും, വെയിസ്റ്റേജ് 0 %.

ട്രയൽ പ്രൊഡക്ഷൻ

സ്വന്തമായി മെഷിനറികൾ വാങ്ങിവയ്ക്കുന്നതിന് മുമ്പ് ട്രയൽ പ്രൊഡക്ഷൻ സെന്ററുകളിലായി ഉല്പന്നം നിർമ്മിച്ച് വിപണിസാധ്യത പരീക്ഷാവുന്നതാണ്. ഉല്പന്നത്തിന്റെ ഗുണനിലവാരവും, വിലനിർണയവും എളുപ്പമാക്കാൻ ഇത് സഹായിക്കും.

മൂലധന നിക്ഷേപം

(പ്രതിദിനം 500 കിലോഗ്രാം പൊടിയുല്പന്നങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്നതിനുള്ള കപ്പാസിറ്റി)

1. മെഷിനറി (പൊടിമില്ല, റോസ്റ്റർ അനുബന്ധ സാമഗ്രികൾ)	1,95,000
2. ട്രാസ്, സീലിംഗ് മെഷീൻ, പാത്രങ്ങൾ, ടേബിൾ	35,000
3. വയറിംഗ്, അടിസ്ഥാന സൗകര്യങ്ങൾ ഒരുക്കൽ	25,000
4. പ്രവർത്തന മൂലധനം (ഒരു മാസത്തേയ്ക്ക്)	2,45,000
ആകെ	5,00,000

പൊടി ഉല്പന്നങ്ങൾ നിരവധിയുള്ളതിനാൽ ഓരോന്നിന്റെയും സാമ്പത്തിക വിശകലനം ചേർക്കാൻ സാധിക്കില്ല. ഉദാഹരണമായി മുളകുപൊടിയുടെ സാമ്പത്തിക വിശകലനം നോക്കാം.

പ്രവർത്തന ചെലവുകൾ

(ഒരു ദിവസം 150 കിലോ മുളകു പൊടിയുണ്ടാക്കാൻ ആവശ്യമുള്ളത്)

1. അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ (150 കിലോഗ്രാം * 100)	15,000
2. തൊഴിലാളികളുടെ വേതനം (3 * 300)	900
3. വൈദ്യുതി, പായ്ക്കിംഗ് അനുബന്ധ ചെലവുകൾ	500
4. മാർക്കറ്റിംഗ്	1000
ആകെ ചെലവ്	17,400

വരവ്

ഒരു ദിവസം 150 കിലോ മുളകുപൊടി വില്പന നടത്തുമ്പോൾ ലഭിക്കുന്നത്

എം. ആർ. പി 150 * 180	27,000
----------------------	--------

വില്പനക്കാരുടെ കമ്മീഷൻ കഴിഞ്ഞ് ലഭിക്കുന്നത്

150 * 144	21,600
-----------	--------

ഒരു ദിവസത്തെ ലാഭം

$$27,000 - 21600 = 5400$$

ലൈസൻസുകൾ

ക്ഷേത്രസുരക്ഷാ വിഭാഗത്തിന്റെ രജിസ്ട്രേഷൻ, പഞ്ചായത്ത് ലൈസൻസ്, സെയിൽ ടാക്സ് രജിസ്ട്രേഷൻ, അളവ് തൂക്ക വിഭാഗത്തിന്റെ ലൈസൻസ്, തൊഴിലാളികളുടെ ഹെൽത്ത് ഫിറ്റ്നസ് എന്നിവ അത്യാവശ്യം നേടിയെടുക്കേണ്ടതാണ്. പഞ്ചായത്ത് ആവശ്യപ്പെടുന്ന പക്ഷം മലിനീകരണ നിയന്ത്രണ ബോർഡിന്റെയും, ഫയർ & സേഫ്റ്റി വിഭാഗത്തിന്റെയും അനുമതി ആവശ്യമായി വരും. ■



Subscribe/Renew today Vyavasaya Keralam

SUBSCRIBER'S APPLICATION

I would like to subscribe Vyavasaya Keralam for One year at Rs. 300/- (12 issues)

Please send my copies to:

Name.....

Address.....

.....

.....

District.....

Pincode.....Phone.....

Demand Draft for Rs.300/- drawn in favour of

“K-Bip. Vyavasayakeralam”, payable at Thiruvananthapuram

is enclosed (D.D No.....dated.....

of.....Bank



Send to

The Editor
Vyavasayakeralam
DIC Building,
Vellayambalam,
Thiruvananthapuram
Pin:695033
Phone: 0471-2322789

കെട്ടിടനിർമ്മാണസാമഗ്രികളുടെ വിലനിലവാരം

മാർച്ച് അവസാനവാരം വിപണികളിൽനിന്നു ശേഖരിച്ചത്

	തിരുവനന്തപുരം	കൊച്ചി	കോഴിക്കോട്
സിമന്റ് (ബാഗിന്)ലോക്കൽ പർച്ചേസ്	400	395	365(സുവാതി)
സ്റ്റീൽ (കി.ഗ്രാം)	40.48	43	42.48
തടി (ക്യൂബിക് അടി) താനി			852.40
തടി (ക്യൂബിക് അടി) സെക്കന്റ് ക്ലാസ് ഹാർഡ്	-	-	-
എം.സാന്റ്(ക്യൂബിക് അടി)	57	47	62
കാറി ഡസ്റ്റ്	35	48	-
മെറ്റൽ (3/4 ഇഞ്ച്)	29.50	29	35
മെറ്റൽ (1/4 ഇഞ്ച്)	28	32	35
മെറ്റൽ (1 1/2 ഇഞ്ച്)	23	32	35
ഹോളോ ബ്ലോക്ക് (8 ഇഞ്ച്)	34.25	38	49
ഹോളോ ബ്ലോക്ക് (6 ഇഞ്ച്)	-	-	-
ഹോളോ ബ്ലോക്ക് (4 ഇഞ്ച്)	21	38	32.15
സോളിഡ് ബ്ലോക്ക് (6 ഇഞ്ച്)	34	27	-
സോളിഡ് ബ്ലോക്ക് (4 ഇഞ്ച്)	24.75	20	28.20
ഇഷ്ടിക	6.25	7.50	9.00
റെഡിമിക്സ്	6100	5750	-

അവലംബം : സതേൺ ഇൻവെസ്റ്റ്മെന്റ്സ് (Si) പ്രൈവറ്റ് ലിമിറ്റഡ്

MENMA

മികച്ചതിൽ മികച്ചത്



അരിപൊടി, ആട്ട വറുത്ത റവ, ഗോതമ്പ് പൊടി, ഇടിയപ്പം പൊടി, അപ്പം പൊടി, അരിപ്പത്തിരി, കഞ്ഞി റവ, ഉപ്പുമാവ് റവ, നാടൻ പൊടിയരി, ചമ്പാ പുട്ടുപൊടി, ബിരിയാണി മിക്സ്, പായസം മിക്സ് etc.



Office:
**Menma
Food Products**
Kureepuzha West,
Kavanadu P.O.
Kollam - 691 003
Ph: 0474 - 2797581

OUR SISTER CONCERN

M . G . ROLLER FLOUR MILL
Koozhamkulam jun.
Thevalakkara (po)
Kollam-24
Ph:0476-2874387,2873387
email : mgrollermills@gmail.com

E-mail: menmafoodproducts@yahoo.com

വ്യവസായ വികസനത്തിന്റെ പ്രാധാന്യവും സാധ്യതകളും പരിഗണിച്ചുകൊണ്ട് നൂതനമായ വികസന തന്ത്രങ്ങൾക്ക് വ്യവസായ വാണിജ്യവകുപ്പ് രൂപം നൽകിക്കൊണ്ടിരിക്കുകയാണ്. അത്തരത്തിൽ ഏറെ പ്രാധാന്യമുള്ള ഒരു വികസന തന്ത്രമാണ് വ്യവസായ ക്ലസ്റ്ററുകളുടെ രൂപീകരണവും നടത്തിപ്പും. ഭൂമിശാസ്ത്രപരമായി ചില വ്യവസായങ്ങൾ ചിലയിടങ്ങളിൽ കേന്ദ്രീകരിച്ചിരിക്കുന്നത് നമുക്ക് കാണാൻ കഴിയും. തിരുപ്പൂരിലെ തുണിമിൽ വ്യവസായം, കൽക്കത്തയിലെ ചണ വ്യവസായം, ആലപ്പുഴയിലെ കയർ വ്യവസായം, കോട്ടയം ഭാഗത്തെ റബ്ബർ അധിഷ്ഠിത വ്യവസായങ്ങൾ, കൊല്ലത്തെ കശുവണ്ടി വ്യവസായം, പെരുമ്പാവൂരിലെ തടിമില്ലുകളുടെയും പ്ലൈവുഡുകളുടെയും സാധനം, കാലടിയിലെ റൈസ് മില്ലുകൾ എന്നിവയെല്ലാം വ്യവസായങ്ങളുടെ കേന്ദ്രീകരണത്തിന് ഉദാഹരണങ്ങളാണ്. വിവിധ ഘടകങ്ങൾ ഈ കേന്ദ്രീകരണത്തിന് നിദാനമായി ചൂണ്ടിക്കാണിക്കാനാകും. കുറഞ്ഞ നിരക്കിലും ഉയർന്ന ഗുണത്തിലുമുള്ള അസംസ്കൃത വസ്തു

ക്കൾ, നൈപുണ്യമുള്ള തൊഴിലാളികൾ, വെള്ളം, വൈദ്യുതി, ഗതാഗതം, കാലാവസ്ഥ തുടങ്ങിയവ വ്യവസായ കേന്ദ്രീകരണത്തിന് കാരണമാകുന്നു.

ഇങ്ങനെ കേന്ദ്രീകരിക്കപ്പെടുന്ന പ്രദേശത്ത് സമാന സ്വഭാവങ്ങളുള്ള ഒട്ടനവധി ചെറുകിട ഇടത്തരം വ്യവസായങ്ങൾ ഉയർന്നു വരിക സ്വാഭാവികമാണ്. ഈ സ്ഥാപനങ്ങൾ ഒരേ ഉല്പന്നങ്ങളോ, അനുബന്ധ ഉല്പന്നങ്ങളോ ആയിരിക്കും ഉല്പാദിപ്പിക്കുക. അനാരോഗ്യകരമായ കിടമത്സരവും ഇവരുടെയിടയിൽ ഉണ്ടാകും. മേഖലാപരമായോ, ഭൂമിശാസ്ത്രപരമായോ കേന്ദ്രീകരിച്ചിരിക്കുന്ന ഇത്തരം സംരംഭങ്ങളെ ഒരു കൂടക്കീഴിൽ കൊണ്ടുവരിക എന്നതാണ് ക്ലസ്റ്റർ എന്നതുകൊണ്ട് ഉദ്ദേശിക്കുന്നത്. പൊതുവായി വികസനം ഉറപ്പു വരുത്തുന്ന പ്രവർത്തനങ്ങൾ ഏറ്റെടുത്ത് നടത്തുവാനാണ് ക്ലസ്റ്ററുകൾ ശ്രമിക്കുന്നത്. സമാനസ്വഭാവങ്ങളുള്ള വ്യവസായ സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് നേരിടേണ്ടി വരുന്ന സമാനമായ വെല്ലുവിളികളെ നേരിടുന്നതിന് ഒരു കോമൺ പ്ലാറ്റ്ഫോമാണ് വ്യവസായ ക്ലസ്റ്ററുകൾ.

ജനറൽ എഞ്ചിനീയറിംഗ്
ക്ലസ്റ്റർ മലപ്പുറം

ക്ലസ്റ്ററുകളിലൂടെ വ്യാവസായിക വിപ്ലവം



മെച്ചപ്പെട്ട സാങ്കേതികവിദ്യ ഉപയോഗപ്പെടുത്താനോ, വ്യാപാരസംബന്ധമായ വിലപേശലിനോ, കയറ്റുമതി ഉപയോഗപ്പെടുത്താനോ, ഉയർന്ന വരുമാനം നേടാനോ ചെറിയ യൂണിറ്റുകൾക്ക് കഴിയാതെ വരുന്നു. ആഗോളവൽക്കരണത്തിന്റെയും ഉദാരവൽക്കരണത്തിന്റെയും സ്വകാര്യവൽക്കരണത്തിന്റെയും ചുഴലിക്കാറ്റിൽ ചെറുകിട ഇടത്തരം വ്യവസായങ്ങൾക്ക് പിടിച്ചു നിൽക്കണമെങ്കിൽ ഇന്ത്യൻ വ്യവസായികൾ ബഹുദൂരം മുന്നോട്ടു പോകേണ്ടിയിരിക്കുന്നു. ഒറ്റപ്പെട്ട ചെറിയ യൂണിറ്റുകൾക്ക് തനിച്ച് ഇവയെ അതിജീവിക്കാൻ കഴിയാതെ വരുന്നു. ഇന്ന് വ്യവസായ യൂണിറ്റുകൾ നേരിടുന്ന അടച്ചുപൂട്ടൽ ഭീഷണിയുടെ മുഖ്യകാരണം അതാണ്. ഒരു സ്ഥാപനത്തിന് തനിച്ച് ചെയ്യാൻ കഴിയാത്തത് അത്തരം സ്ഥാപനങ്ങളുടെ ഒരു കൺസോർഷ്യത്തിന് ചെയ്യാൻ കഴിയും എന്ന തിരിച്ചറിവാണ് ക്ലസ്റ്റർ വികസനം എന്ന ആശയത്തിലേയ്ക്ക് സർക്കാരിനേയും മറ്റ് വ്യവസായ വികസന ഏജൻസികളേയും നയിച്ചത്.

മാറിയ സാമ്പത്തിക സാഹചര്യത്തിൽ ഏറ്റവും മെച്ച

പ്പെട്ട ഉല്പന്നങ്ങൾ തീരെ കുറഞ്ഞ വിലയ്ക്ക് ഉല്പാദിപ്പിച്ചെങ്കിൽ മാത്രമേ ആഗോളവിപണിയിൽ നമുക്ക് പിടിച്ചു നിൽക്കാൻ കഴിയൂ. ആയതിന് മികച്ച സാങ്കേതികവിദ്യ, ഉയർന്ന നിക്ഷേപം, ഉയർന്ന ഉല്പാദനക്ഷമതയുള്ള തൊഴിലാളികൾ, വില പേശാവുന്ന വിപണി, വികസിതമായ അടിസ്ഥാന സൗകര്യങ്ങൾ, സ്ഥിരമായ ആർ ആന്റ് സി, എന്നിവ ഒഴിച്ചു കൂടാനാകാത്തതാണ്. ചെറിയ സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് തനിച്ച് ചെയ്യാൻ കഴിയാത്ത ഇത്തരം കാര്യങ്ങൾ ക്ലസ്റ്ററിലൂടെ ചെയ്യാൻ കഴിയുന്നു. വിപണി കൂടുതൽ മത്സരാധിഷ്ഠിതമാകുമ്പോൾ അവയെ തരണം ചെയ്യാൻ നാം ആയുധമെടുത്തേ മതിയാകൂ. ക്ലസ്റ്റർ അംഗങ്ങൾ ചേർന്ന് രൂപംകൊടുക്കുന്ന കൺസോർഷ്യമാണ് ഇത്തരം പ്രവർത്തനങ്ങൾ ഏറ്റെടുത്ത് നടത്തുന്നത്.

ഇനി പറയുന്ന കാര്യങ്ങളാണ് ക്ലസ്റ്റർ അധിഷ്ഠിത സമീപനത്തിലൂടെ വ്യവസായ വികസനത്തിന് മുതൽക്കൂട്ടുവാൻ കഴിയുന്നത്.



മെച്ചപ്പെട്ട സാങ്കേതികവിദ്യ ഉപയോഗപ്പെടുത്താനോ, വ്യാപാരസംബന്ധമായ വിലപേശലിനോ, കയറ്റുമതി ഉപയോഗപ്പെടുത്താനോ ഉയർന്ന വരുമാനം നേടാനോ ചെറിയ യൂണിറ്റുകൾക്ക് കഴിയാതെ വരുന്നു. ആഗോളവൽക്കരണത്തിന്റെയും ഉദാര വൽക്കരണത്തിന്റെയും സ്വകാര്യവൽക്കരണത്തിന്റെയും ചുഴലിക്കാറ്റിൽ ചെറുകിട ഇടത്തരം വ്യവസായങ്ങൾക്ക് പിടിച്ചു നിൽക്കണമെങ്കിൽ ഇന്ത്യൻ വ്യവസായികൾ ബഹുദൂരം മുന്നോട്ടു പോകേണ്ടിയിരിക്കുന്നു.



പെരുമ്പാവൂർ ഡൈവൈൽ മാനുഫാക്ചറേഴ്സ് കൺസോർഷ്യം



വുഡ് ക്ലസ്റ്റർ, പെരുന്തൽമണ്ണ, മലപ്പുറം

കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സർവീസ് സെന്റർ

ഉല്പാദനച്ചെലവ് വലിയ അളവോളം കുറയ്ക്കുന്നതിനും, ഗുണമേന്മ വർദ്ധിപ്പിച്ച് അതുമൂലമുണ്ടാകുന്ന ആളോഹരി ബാധ്യതകൾ കുറച്ചു കൊണ്ടുവരാനും ഇതുകൊണ്ട് കഴിയും. പൊതുഗുണമേന്മ പരിശോധന കേന്ദ്രങ്ങളും സി. എഫ്. എസ്. സി- ൽ ഉൾപ്പെടുത്തുവാൻ കഴിയും.

മാലിന്യ സംസ്കരണം

പരിസ്ഥിതി പ്രശ്നങ്ങൾ വ്യവസായ പുരോഗതിക്ക് ഏറെ തടസ്സം നിൽക്കുന്ന ഘടകമാണ്. കുറഞ്ഞ ആളോഹരി ചെലവിൽ ക്ലസ്റ്ററിന്റെ കീഴിൽ മാലിന്യസംസ്കരണ പ്ലാന്റുകൾ സ്ഥാപിക്കുവാൻ കഴിയും.

തൊഴിലാളികൾക്ക് വിദഗ്ദ്ധ പരിശീലനം

വൈദഗ്ദ്ധ്യമുള്ള തൊഴിലാളികളെ എല്ലാ മേഖലകളിലും എപ്പോഴും സുലഭമായി ലഭിക്കണമെന്നില്ല. അത്തരം

തൊഴിലാളികളെ വാർത്തെടുക്കുന്ന ഇൻഡസ്ത്രിയൽ തൊഴിൽ പരിശീലന കേന്ദ്രങ്ങൾ ക്ലസ്റ്ററിനു കീഴിൽ കൊണ്ടുവരാൻ കഴിയും.

ഗവേഷണവും വികസനവും

ചെറുകിട സംരംഭകന് പലപ്പോഴും വിപുലമായ ആർ ആന്റ് ഡി സംവിധാനം ഏർപ്പെടുത്തുവാൻ കഴിയാറില്ല. അത് വ്യവസായത്തിന്റെ വൈവിധ്യവൽകരണം, ഉല്പാദന ക്ഷമത, പുതിയ ഫാഷനുകൾ, ഉപഭോക്താക്കളുടെ മാറുന്ന അഭിരുചികൾ എന്നിവയ്ക്ക് അനുസരിച്ചുള്ള വ്യവസായ വളർച്ചയെ ബാധിക്കും. ക്ലസ്റ്ററിന്റെ കീഴിൽ മെച്ചപ്പെട്ട ആർ ആന്റ് ഡി സംവിധാനം ഉറപ്പു വരുത്തുവാൻ കഴിയും.

പൊതുപാണ്ടികശാലകൾ/ ഗോഡൗൺ

ക്ലസ്റ്ററിന്റെ കീഴിൽ പൊതുപാണ്ടികശാലകൾ സ്ഥാപിക്കുന്നത്, കുറഞ്ഞ വിലയ്ക്ക് അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ ലഭിക്കുമ്പോൾ അവ വാങ്ങി ശേഖരിക്കുവാനും എല്ലാ സമയത്തും ആവശ്യാനുസരണം അത് ഉപയോഗപ്പെടുത്തുവാനും ചെറുകിട യൂണിറ്റുകളെ സഹായിക്കുന്ന. ഇങ്ങനെ വരുമ്പോൾ തുറന്ന വിപണിയിൽ മത്സരിക്കുവാനും കുറഞ്ഞ വിലയ്ക്ക് ഉല്പന്നങ്ങൾ വിൽക്കുവാനും സാധിക്കും. ഉല്പാദനം തടസ്സം കൂടാതെ നടത്തുന്നതിലെ പ്രധാന പ്രശ്നമാണ് സ്റ്റോക്ക് ചെയ്യാനുള്ള സൗകര്യങ്ങളുടെ അപര്യാപ്തത. ഇത് വലിയ ഒരളവുവരെ പരിഹരിക്കുന്നതിന് ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് കഴിയും. ഉല്പന്നങ്ങൾ ഏറെനാൾ കേടുകൂടാതെ സൂക്ഷിക്കുവാനും ഉയർന്ന വില ഉറപ്പു വരുത്താനും ഇതുമൂലം കഴിയുന്നു.

പൊതുവായ ബ്രാൻറ്

വ്യാവസായികമായി പ്രാധാന്യമുള്ള പൊതു ബ്രാൻറുകൾ രൂപപ്പെടുത്തുന്നതിന് ക്ലസ്റ്ററുകൾ സഹായിക്കും. ഇങ്ങനെ കോമൺബ്രാൻറുകൾ വരുമ്പോൾ വ്യാപകമായ പരസ്യങ്ങൾ നടത്തുന്നതിനും, പൊതു വിപണിയിൽ മത്സരത്തെ നേരിടുന്നതിനും ചെറുകിട സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് ശക്തിയും ഓജസ്സും പകരുന്നതിനും ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് കഴിയുന്നു.

എക്സിബിഷനുകളും ടെക്നോളജി ക്ലിനിക്കുകളും

ക്ലസ്റ്ററിനു കീഴിൽ എക്സിബിഷനുകളും, ടെക്നോളജി ക്ലിനിക്കുകളും ഏർപ്പെടുത്തുവാൻ ഏറെ സൗകര്യമുണ്ട്. നൂതന ഉല്പന്നങ്ങൾ വികസിപ്പിച്ചെടുക്കുകയും എക്സി

ബിഷനുകളിലൂടെയും മറ്റും അവ പരിചയപ്പെടുത്തിക്കൊടുക്കുകയും ചെയ്യുമ്പോൾ വ്യവസായ മേഖലയിൽ പുതിയ ചലനങ്ങൾ സൃഷ്ടിക്കുവാൻ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് കഴിയുന്നു.

കയറ്റുമതി

കയറ്റുമതിയാണ് ക്ലസ്റ്റർ അധിഷ്ഠിത സമീപനത്തിന്റെ മറ്റൊരു പ്രധാന നേട്ടം. ചെറു സംരംഭങ്ങൾക്ക് പലപ്പോഴും കയറ്റുമതി മേഖല പൂർണ്ണമായും ഉപയോഗപ്പെടുത്തുവാൻ കഴിയാറില്ല. എന്നാൽ സമാന സ്വഭാവമുള്ള ചെറു സംരംഭങ്ങളുടെ കൂട്ടായ്മയ്ക്ക് ഇതിന് കഴിയും. ഇന്ത്യൻ കോട്ടൺ, കയർ, കൈത്തറി, റബ്ബർ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ, സുഗന്ധദ്രവ്യങ്ങൾ, ഭക്ഷ്യവസ്തുക്കൾ എന്നിവയുടെ കയ



കേരള ഫർണിച്ചർ കൺസോർഷ്യം, എറണാകുളം



ആലുവ റൈസ് മിൽ കൺസോർഷ്യം

റെസ് മിൽ ക്ലസ്റ്റർ, കാലടി, എറണാകുളം





ഫർണിച്ചർ ക്ലസ്റ്റർ, എറണാകുളം



റ്റുമതിക്ക് പുതിയ മാനം കൈവരുത്തുന്നതിന് ക്ലസ്റ്റർ സംരംഭങ്ങൾക്ക് കഴിയും.

റാ മെറ്റീരിയൽ ബാങ്കിങ്

ക്ലസ്റ്റർ അംഗങ്ങൾക്ക് കുറഞ്ഞ നിരക്കിൽ അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ ലഭ്യമാക്കുന്നതിന് റാ മെറ്റീരിയൽ ബാങ്കിങ് സംവിധാനം വഴിയൊരുക്കും. ക്ലസ്റ്ററിന് വേണ്ടി അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ കൂടിയ അളവിൽ ശേഖരിക്കേണ്ടി വരുന്നതുകൊണ്ടുതന്നെ യൂണിറ്റംഗങ്ങൾക്ക് വിലപേരി സാധനങ്ങൾ വാങ്ങുന്നതിനുള്ള അവസരം കൈവരും. വലിയ അളവിൽ ഒരുമിച്ച് വാങ്ങുന്നതുകൊണ്ട് അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളുടെ വില ഒറ്റയ്ക്ക് വാങ്ങുമ്പോഴുള്ളതിനെക്കാൾ വളരെയധികം കുറയുന്നു.

ഓൺലൈൻ വിൽപന

കോമൺ വെബ് ക്ലസ്റ്ററുകളും ഓൺലൈൻ ബിസിനസ്സും കൂടുതൽ ഉപയോഗപ്പെടുത്തുവാൻ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് കഴിയുന്നു.

ക്ലസ്റ്റർ രൂപീകരണത്തിൽ ശ്രദ്ധിക്കേണ്ട ഏതാനും കാര്യങ്ങൾ

1. ക്ലസ്റ്ററിന്റെ വ്യാപ്തി

ഒരു താലൂക്കോ ജില്ലയോ ഒക്കെ അതിന്റെ വ്യാപ്തി ആകാമെങ്കിലും അതിന്റെ ഭരണപരമായ സൗകര്യം കൂടിക്കണക്കിലെടുക്കേണ്ടതാണ്. അംഗങ്ങൾ തമ്മിൽ പരസ്പരം ഇടപെടാനുള്ള സൗകര്യമാണ് ഇവിടെ പരിഗണിക്കേണ്ടത്.

2. ക്ലസ്റ്ററുകൾ രൂപീകരിക്കുമ്പോൾ കൃത്യമായ നിയമങ്ങളും ചട്ടങ്ങളും ഏർപ്പെടുത്താൻ കൺസോർഷ്യം എന്ന നിലയിൽ പ്രൈവറ്റ് ലിമിറ്റഡ് കമ്പനികളായോ ചാരിറ്റബിൾ സൊസൈറ്റിയായോ പാർട്ണർഷിപ്പ് ഫോം ആയോ രജിസ്റ്റർ ചെയ്യാവുന്നതാണ്. മെമ്മോറാണ്ടത്തിൽ കൃത്യമായ വ്യവസ്ഥകൾ ഉണ്ടാകേണ്ടതും അവ കൃത്യമായി പാലിക്കപ്പെടുന്നുണ്ട് എന്ന് ഉറപ്പു വരുത്തേണ്ടതുമാണ്.

3. ക്ലസ്റ്ററിന്റെ പ്രാധാന്യം, വികസന സാധ്യത, പ്രായോഗികക്ഷമത, നിലനിൽപ്പ്, വൈവിധ്യവൽകരണം എന്നിവയെ അടിസ്ഥാനമാക്കി വേണം അനുയോജ്യമായ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് രൂപം കൊടുക്കുവാൻ.

4. ഉപഭോക്താക്കളുടെയും, സേവന സ്ഥാപനങ്ങളുടെയും, അനുബന്ധ സ്ഥാപനങ്ങളുടെയും വിശ്വസ്തത ഉറപ്പാക്കാൻ കഴിയുന്ന കർമ്മപദ്ധതികൾ വേണം ക്ലസ്റ്ററിന് കീഴിൽ കൊണ്ടുവരാൻ.



പ്ലൈവുഡ് മാനുഫാക്ചറേഴ്സ് ക്ലസ്റ്റർ, പെരുമ്പാവൂർ

5. ഉല്പാദനം, വിതരണം, വിപണനം എന്നിവയോടൊപ്പം ക്ലസ്റ്ററിലെ പങ്കാളികൾ, ധനകാര്യ സ്ഥാപനങ്ങൾ, മറ്റ് സ്വകാര്യ- പൊതു സ്ഥാപനങ്ങൾ എന്നിവർ തമ്മിലുള്ള ബന്ധങ്ങൾ വളർത്തുന്നതിനും വികസിപ്പിക്കുന്നതിനും സഹായിക്കുന്ന തരത്തിൽ വേണം പദ്ധതിയുടെ നടത്തിപ്പ്.
6. ഗുണമേന്മ സംവിധാനവും കയറ്റുമതിയും ക്ലസ്റ്ററിന്റെ മുഖ്യ അജണ്ടയായിരിക്കണം.

ഐക്യരാഷ്ട്ര സംഘടനയുടെ കീഴിലുള്ള യു. എൻ. ഐ. ഡി. ഒ യാണ് ലോകത്തെമ്പാടുമുള്ള ക്ലസ്റ്റർ വികസനത്തിന് ചുക്കാൻ പിടിക്കുന്നത്. കേരളത്തിലെ നോഡൽ ഏജൻസി ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രങ്ങൾ ആയിരിക്കും. ക്ലസ്റ്ററുകളുടെ രൂപീകരണം, സാധ്യതാപഠനം, രജിസ്ട്രേഷൻ, സർക്കാർ ആനുകൂല്യങ്ങൾ, നടത്തിപ്പ് എന്നീ കാര്യങ്ങളിൽ ജില്ലാ വ്യവസായ കേന്ദ്രങ്ങളുടെ സേവനം ലഭ്യമാണ്. പ്രത്യേക പരിശീലനങ്ങൾ നൽകിയ ക്ലസ്റ്റർ ഡവലപ്മെന്റ് എക്സിക്യൂട്ടീവുകളെ എല്ലാ ഡി. ഐ. സി കളിലും മറ്റ് വ്യവസായ ഓഫീസുകളിലും നിയമിച്ചു കഴിഞ്ഞു.

1880 കളിൽ ആൽഫ്രഡ് മാർഷൽ എന്ന സാമ്പത്തിക ശാസ്ത്രജ്ഞൻ മുന്നോട്ടുവച്ച ആശയമാണ് ക്ലസ്റ്റർ അധിഷ്ഠിത വികസനം എന്നത്. ഇറ്റലി, ജപ്പാൻ, സീഡൻ, ജർമനി, യു. എസ്. എ, ആസ്ട്രേലിയ, ഇംഗ്ലണ്ട് തുടങ്ങിയ വികസിത രാജ്യങ്ങളുടെ വ്യവസായ വികസനത്തിൽ ഈ ആശയം വലിയ പങ്ക് വഹിച്ചിട്ടുണ്ട്.

കേരളത്തിൽ വ്യവസായ വികസനത്തിന് ക്ലസ്റ്റർ അധിഷ്ഠിത സമീപനം എന്നത് നൂതനമായ പദ്ധതിയാണ്. ചെറിയ ചെറിയ സ്ഥാപനങ്ങൾ ഒറ്റയ്ക്കു നിൽക്കാതെ ഒന്നിച്ചു നിൽക്കുമ്പോൾ പൊതുവായ ലക്ഷ്യം നേടിയെടു



പ്ലാസ്റ്റിക് ക്ലസ്റ്റർ, ആലുവ



റബ്ബർ ക്ലസ്റ്റർ, ചങ്ങനാശ്ശേരി

ക്കുക വളരെ എളുപ്പമാകുന്നു എന്നതാണ് ഈ സമീപനത്തിന്റെ കാതലായ വശം. എഞ്ചിനീയറിംഗ്, ഓട്, പ്രിന്റിംഗ്, ഹൽവ കയർ, കൈത്തറി, റബ്ബർ, ഗാർമെന്റ്സ്, പ്ലാസ്റ്റിക്സ്, ഭക്ഷ്യസംസ്കരണം, റൈസ്മിൽ, പ്ലൈവുഡ്, അരി മുറുക്ക് എന്നീ മേഖലകളിലായി 53 ക്ലസ്റ്ററുകളാണ് വിവിധയിടങ്ങളിൽ സ്ഥാപിച്ചു കഴിഞ്ഞിട്ടുള്ളത്. അവയുടെ പ്രവർത്തനങ്ങൾ മികച്ച രീതിയിൽ നടന്നു വരുന്നു. ഇന്ത്യയിൽ 388 ക്ലസ്റ്ററുകൾ നന്നായി പ്രവർത്തിക്കുന്നു. തുണി ഉല്പന്നങ്ങളുടെ കയറ്റുമതിയിൽ വൻനേട്ടമുണ്ടാക്കാൻ ക്ലസ്റ്ററുകൾക്ക് ഇന്ത്യയിൽ കഴിഞ്ഞിട്ടുണ്ട്.

കേരളത്തിലെ വ്യവസായ സ്ഥാപനങ്ങളുടെ നിലനിൽപ്പിലും വികസനത്തിലും ഒരു നാഴികക്കല്ലായി ക്ലസ്റ്ററുകൾ പ്രവർത്തിച്ചു കൊണ്ടിരിക്കുന്നു. ■



സുവർണനൂലിന്റെ സ്വന്തം ക്ലസ്റ്ററുകൾ

ഇന്ത്യൻ വ്യവസായിക മേഖലയിൽ ചെറുതല്ലാത്ത സ്ഥാനം വഹിക്കുന്നവയാണ് സൂക്ഷ്മ, ചെറുകിട, ഇടത്തരം വ്യവസായ സംരംഭങ്ങൾ. 59.7 ദശലക്ഷം ജനങ്ങളുടെ ജീവനോപാധിയായ ഇത്തരം 26.1 ദശലക്ഷം സംരംഭങ്ങളാണ് രാജ്യമൊട്ടാകെ പടർന്നു പന്തലിച്ചു കിടക്കുന്നത്. ഇവയിൽ 92 ശതമാനവും ഗ്രാമങ്ങളിലാണ്. കയറ്റുമതിയിൽ പ്രത്യക്ഷമായി 35 ശതമാനവും പരോക്ഷമായി 45% ഉം കയ്യാളുന്ന ഈ വ്യവസായ സംരംഭങ്ങളുടെ വികസനത്തിനായി 2005 ൽ രൂപം കൊടുത്ത പദ്ധതിയാണ് സ്പിൻ (സ്പിൻ ഓഫ് ഫണ്ട് ഫോർ റീജനറേഷൻ ഓഫ് ട്രാഷണൽ ഇൻഡസ്ട്രീസ്) പരമ്പരാഗത ഗ്രാമീണ വ്യവസായങ്ങളുടെ നിലനിൽപ്പിനും വളർച്ചയ്ക്കും ആവശ്യമായ ഭൗതിക സാഹചര്യങ്ങൾ മെച്ചപ്പെടുത്തൽ, യന്ത്രവൽകരണം, മൂല്യവർദ്ധിത ഉല്പന്നങ്ങളുടെ ഗവേഷണം, വികസനം, സാക്ഷാത്കാരം, വിപണി വികസനം എന്നിങ്ങനെയുള്ള ഒട്ടേറെ ലക്ഷ്യങ്ങൾ ഈ പദ്ധതിക്കുണ്ട്. രാജ്യമൊട്ടാകെ പ്രാദേശിക തലങ്ങളിലെ പരമ്പരാഗത വ്യവസായങ്ങൾ കേന്ദ്രീകരിച്ച് ക്ലസ്റ്ററുകൾ അഥവാ തൊഴിൽ കൂട്ടായ്മകൾ രൂപീകരിച്ച് ഈ ലക്ഷ്യങ്ങൾ സാധിതമാക്കുവാനാണ് ബന്ധപ്പെട്ട മന്ത്രാലയം വിഭാവനം ചെയ്തിട്ടുള്ളത്. ഇപ്രകാരം രൂപീകൃതമായ 100 ക്ലസ്റ്ററുകളിൽ എട്ട് എണ്ണം കയർ മേഖലയ്ക്കായി നീക്കിവെച്ചിരിക്കുന്നു. അവയിൽ മൂന്ന് എണ്ണവും ഇന്ത്യൻ കയർ വ്യവസായത്തിന്റെ ഈറ്റില്ലമായ കേരളത്തി-

ലാണ്. തിരുവനന്തപുരം ജില്ലയിലെ നെയ്യാറ്റിൻകരയിലും, ആലപ്പുഴ ജില്ലയിലെ ഹരിപ്പാട്ടും, കോഴിക്കോട് ജില്ലയിലെ ബാലുശ്ശേരിയിലുമാണ് ഈ ക്ലസ്റ്ററുകൾ.

ഇന്ത്യയിലെ കയർ വ്യവസായം നമ്മുടെ സംസ്ഥാനം കൂടാതെ തമിഴ്നാട്, ആന്ധ്രാപ്രദേശ്, മഹാരാഷ്ട്ര, ഗോവ, കർണാടക, ഒറീസ്, ആസാം, ആന്ധ്രമാൻ നിക്കോബാർ ദ്വീപുകൾ, ലക്ഷദ്വീപ്, പോണ്ടിച്ചേരി എന്നിവിടങ്ങളിലും സജീവമായി നിലനിൽക്കുന്നു. 5.5 ലക്ഷം പേർക്ക് തൊഴിലവസരങ്ങൾ ഉറപ്പു നൽകുന്ന കയർ മേഖലയിൽ ഏതാണ്ട് 80% പേരും സ്ത്രീ തൊഴിലാളികളാണ്. ഉല്പന്നങ്ങളുടെ വൈവിധ്യവൽകരണത്തിലും ഗുണമേന്മയിലും നമ്മുടെ സംസ്ഥാനം തന്നെയാണ് മുന്നിൽ. അനന്തസാധ്യതകളുള്ള അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളായ തൊണ്ടും ചകിരിയും ചിരട്ടയും ഇന്നും 50 % മാത്രമേ വ്യാവസായികാവശ്യങ്ങൾക്കായി ഉപയോഗപ്പെടുത്തുന്നുള്ളൂ.

നൈപുണ്യ വികസനം, ഉല്പന്ന ഗവേഷണം, വിദഗ്ധ പരിശീലനം, ആദായമേഖലകളുടെ കണ്ടെത്തൽ എന്നിവയ്ക്കായുള്ള കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സെന്ററുകളാണ് ക്ലസ്റ്ററുകൾ. ഇതിലേയ്ക്കുള്ള പ്രോജക്ട് തുകയുടെ 75% കേന്ദ്രത്തിൽ നിന്നുള്ള ധനസഹായമാണ്. ബാക്കിയുള്ള 25% എസ്. പി. വി (സ്പെഷ്യൽ പ്രോജക്ട് വെഹിക്കിൾ) ആയി പ്രാദേശികാടിസ്ഥാനത്തിലെ യൂണിറ്റുകൾ വഴി സമാഹരിക്കണം. കൂടാതെ വിപണി ഇടപെടൽ, വൈദഗ്ദ്ധ്യ ശേഷി വികസനം



എന്നിവയ്ക്കുള്ള കേന്ദ്രസഹായവും ക്ലസ്റ്ററുകൾക്കു ലഭ്യമാകും.

വൈവിധ്യമാർന്ന ചകിരി ഉല്പന്നങ്ങളുമായി നെയ്യാറ്റിൻകര

2016 മാർച്ച് ഒന്നിനാണ് നെയ്യാറ്റിൻകര ക്ലസ്റ്റർ ഡവലപ്മെന്റ് സൊസൈറ്റി തിരുപ്പുറം ആസ്ഥാനമായി രൂപീകൃതമായത്. എൻട്രപ്രണർഷിപ്പ് ഡവലപ്മെന്റ് ഓഫ് ഇന്ത്യയുടെ സാങ്കേതിക സഹായത്തോടെ കയർ ബോർഡ് നോഡൽ

ഏജൻസിയായി ആരംഭിച്ച ഈ ക്ലസ്റ്ററിന്റെ നിർവഹണ ഏജൻസി ഗ്രാമസേവാഭവൻ ആണ്. 1.73 കോടി രൂപയാണ് ഇതിന്റെ ചെലവ്. കയർ ബോർഡിൽ നിന്നും വിദഗ്ധ പരിശീലനം ലഭിച്ച നാലായിരത്തോളം പേർ നെയ്യാറ്റിൻകര താലൂക്കിലുണ്ട്. ഇവരെ കുടാതെ 15 കയർ സംഘങ്ങളും സ്വാശ്രയ സംഘങ്ങളും അയൽക്കൂട്ടങ്ങളും ഈ ക്ലസ്റ്ററിന്റെ ചാലകശക്തിയാണ്. ഇവരിൽ നിന്നും തിരഞ്ഞെടുക്കപ്പെട്ട ഒമ്പത് അംഗ നിർവഹണ സമിതിയിൽ കയർ ബോർഡ്, അനുബന്ധ സ്ഥാപനങ്ങൾ എന്നിവയിലെ വിദഗ്ദ്ധ അംഗങ്ങളും ചേർന്നാണ് ക്ലസ്റ്ററിന്റെ ഭരണം.

ചകിരി, ചകിരിപ്പൊടി (ചകിരിച്ചോറ്) എന്നിവ ഉപയോഗിച്ചുള്ള ഉല്പന്നങ്ങളാണിവിടെ ലക്ഷ്യമിടുന്നത്. പ്രത്യേക പ്രക്രിയയിലൂടെ വേർതിരിച്ചെടുക്കുന്ന നീഡിൽ ഫിൽറ്റ് എന്ന സമൃദ്ധമായ നാരുകളെ അസംസ്കൃത വസ്തുവാക്കി ഭൂവസ്ത്രം (ജിയോ ടെക്സ്റ്റയിൽസ്), സീലിങ് പാനലുകൾ, പുന്തോട്ടങ്ങളിലേക്കു വേണ്ടിവരുന്ന ചട്ടികൾ, ഡിഷുകൾ, ബെഡ്ഡുകൾ എന്നിവയാണ് ഒന്നാം ഘട്ടത്തിൽ ഇവിടെനിന്ന് പുറത്തിറക്കുന്ന ഉല്പന്നങ്ങൾ. രണ്ടാം ഘട്ടമായി കയർ പ്ലെയുഡും മൂന്നാം ഘട്ടമായി കയർ വുഡ്ഡും വിഭാവന ചെയ്യുന്നു. ലാറ്റക്സ്, റെസിൻ എന്നിവ ചേർത്തുള്ള കോമ്പൗണ്ടുകളാണ് ബോർഡുകൾക്കും മറ്റും അടിസ്ഥാനം.

നെയ്യാറ്റിൻകര താലൂക്കിലെ എണ്ണായിരത്തിൽപരം കർഷകരിൽ നിന്നുള്ള തൊണ്ടും ചകിരിയും പൂർണമായി ഉപയോഗിക്കുന്നതു കുടാതെ തമിഴ്നാട്ടിലെ നിദ്രവിള, നാഗർകോവിലിനു സമീപമുള്ള ഈത്താമൊഴി എന്നിവിടങ്ങളിൽ നിന്നുമാണ് അസംസ്കൃത വസ്തുക്കൾ എത്തിക്കുന്നത്. പ്രാഥമിക പ്രക്രിയകൾക്കായി അഞ്ച് യൂണിറ്റുകളും ഘട്ടംഘട്ടമായി മൂന്ന് വൻ യൂണിറ്റുകളും ഈ ക്ലസ്റ്ററിനു കീഴിൽ ഉയർന്നുവരും. നൂറോളം പേർക്ക് പ്രത്യക്ഷമായി തൊഴിലവസരങ്ങൾ ഉറപ്പാക്കാൻ ഈ പദ്ധതികളിലൂടെ കഴിയുമെന്ന് സൊസൈറ്റി പ്രസിഡന്റ് തിരുപ്പുറം ഗോപൻ പ്രത്യാശ പ്രകടിപ്പിച്ചു.

രണ്ടാം ക്ലസ്റ്റർ ഹരിപ്പാട്

ആലപ്പുഴ കയറിന്റെ കേന്ദ്രമെന്നു കണ്ടും കേട്ടും പഠിച്ചവരാണ് നാം. കയറിന്റെ അനന്തസാധ്യതകളറിഞ്ഞ വിദേശ വണിക്കുകൾ 14-ാം നൂറ്റാണ്ടു മുതൽക്കേ ഇവിടെ തൊഴിൽ സംരംഭങ്ങൾ നടത്തിവന്നിരുന്നു. 1775- 76 കാലയ





ബ്ലോക്കുകളിലെ 18 വില്ലേജുകൾ
കളിലെ കേര കർഷക
രെയും പരമ്പരാഗത തൊഴി
ലാളികളെയും കൂട്ടിയിണ
ക്കുന്ന സ്ഥാപനമാണ്. 1799.5
ഹെക്ടർ സ്ഥലത്തായി വ്യാ
പിച്ചു കിടക്കുന്ന തെങ്ങുകൃ
ഷിയും അവിടെനിന്ന് പ്രതി
വർഷം ലഭിക്കുന്ന 12.89
ലക്ഷം തേങ്ങയുമാണ് ഹരി
പ്പാട് ക്ലസ്റ്ററിന്റെ പ്രചോദനം.
ഇവിടെ 80 പ്രാഥമിക കയർ
സംഘങ്ങളും 44 സംയോ
ജിത സംഘങ്ങളും രണ്ട്
യന്ത്രവൽകൃത സംഘങ്ങ
ളു മുണ്ട്. ഇവയിൽ 93
എണ്ണം മാത്രമേ പ്രവർത്തന
ക്ഷമമായുള്ളൂ. മറ്റുള്ളവയെ

ളവിൽ തിരുവിതാംകൂർ ദിവാൻ രാജാ കേശവദാസൻ ആല
പ്പുഴ പട്ടണത്തെ വികസിപ്പിച്ചപ്പോൾ കയർ വ്യവസായത്തി
നായി പല ദീർഘകാല പദ്ധതികൾക്കും തുടക്കമിട്ടിരുന്നു.
സംഘകാലത്തെ അഞ്ചുവണ്ണം, മണിഗ്രാമം തുടങ്ങിയ
പ്രാചീനകാല ക്ലസ്റ്ററുകളെയായിരുന്നു അദ്ദേഹം മാതൃകയാ
ക്കിയത്. അവയുടെ പുനർജനിയാണ് ഇന്ന് ഹരിപ്പാട്
ഉയർന്നു വരുന്ന ക്ലസ്റ്റർ ഡവലപ്മെന്റ് സൊസൈറ്റി.

ഹരിപ്പാട് മാധവാ ജംഗ്ഷൻ ആസ്ഥാനമായി
പ്രവർത്തിക്കുന്ന സൊസൈറ്റി മുതുകുളം, ഹരിപ്പാട്

ക്കുടി പുനരുജ്ജീവിപ്പിച്ച് ഉല്പാദനം നടത്തുകയാണ് ക്ലസ്റ്റ
റിന്റെ പ്രാഥമിക ലക്ഷ്യമെന്ന് പ്രസിഡന്റ് കെ. എം. രാജു
പറയുന്നു. 58,858 പേർ ഈ മേഖലയിൽ പണിയെടുക്കുന്നു.
ഇതിൽ 42,796 പേരും സ്ത്രീകളാണ്. ചകിരി ഉപയോഗി
ച്ചുള്ള മാറ്റ്, മാറ്റിങ്ങ്സ് എന്നിവ കൂടാതെ മൂല്യവർദ്ധിത ഉൽപ
ന്നങ്ങളായി സോളിഡ് ബ്രിക്സും ഉല്പാദിപ്പിക്കുകയാണ്
ലക്ഷ്യം. 3.85 കോടിയാണ് പദ്ധതിച്ചെലവ്. പുതിയ സംരംഭ
കർക്കും കയർ ഗവേഷകർക്കും പ്രയോജനപ്രദമായ
കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സെന്റർ പ്രവർത്തന സജ്ജമായി.



മുതുകുളം, മഹാദേവികാട്, കുമാരപുരം വെസ്റ്റ് എന്നിവിടങ്ങളിലെ ഉല്പാദനകേന്ദ്രങ്ങളും താമസംവിനാ പൂർത്തിയാകും. പൂർണ്ണ ഉല്പാദന പ്രക്രിയയ്ക്കായി തമിഴ്നാട്ടിൽ നിന്നുള്ള ചികിരിയെ ആശ്രയിക്കാതെ തരമില്ലെന്ന് പ്രസിഡന്റ് പറയുന്നു.

പച്ചത്തൊണ്ടിൽനിന്നു ചകിരി

സംസ്ഥാനത്ത് ഏറ്റവും കൂടുതൽ തേങ്ങ ഉല്പാദിപ്പിക്കുന്നത് ഇന്ന് കോഴിക്കോട് ജില്ലയാണ്. ആകെ ഉല്പാദനത്തിന്റെ 16.1 ശതമാനം കോഴിക്കോടിന്റെ മാത്രം സംഭാവനയാണ്. 948 ദശലക്ഷം തേങ്ങ വിളയിക്കുന്ന കോഴിക്കോടിന്റെ മണ്ണിലാണ് കയർ ബോർഡിന്റെ മൂന്നാമത്തെ ക്ലസ്റ്റർ. കൊയിലാണ്ടി താലൂക്ക് പ്രവർത്തന മേഖലയാക്കി ബാലുശ്ശേരിയിൽ രൂപീകൃതമായ ക്ലസ്റ്റർ സൊസൈറ്റിയിൽ അത്തോളി, ബാലുശ്ശേരി, കുരാച്ചുണ്ട്, കൊടുർ, നടുവണ്ണൂർ, പനങ്ങാട്, ഉളിയേരി, ഉണ്ണിക്കുളം എന്നീ വില്ലേജുകളാണ് ഉൾപ്പെടുത്തിയിരിക്കുന്നത്. ഈ മേഖലയിൽ 52 ശതമാനം പേരും കർഷകരാണ്. 7000 ഹെക്ടർ നാളികേര കൃഷിയും 35,000 കർഷകരും ഈ സൊസൈറ്റിക്ക് കരുത്തു പകരുന്നു. ഒമ്പത് സഹകരണ സംഘങ്ങളും അഞ്ച് സ്വകാര്യ സംരംഭങ്ങളും രണ്ട് എൻ ജി ഓകളും ഈ സൊസൈറ്റിക്ക് കൂട്ടായുണ്ട്.

പച്ചത്തൊണ്ടിൽ നിന്നും ചകിരി വേർതിരിച്ചെടുക്കുന്ന യൂണിറ്റാണിവിടെ വിഭാവനം ചെയ്യുന്നത്. ചകിരിച്ചോർ കൊണ്ടുള്ള ഇഷ്ടിക, ജൈവവളം ഇവയും ഉല്പന്നങ്ങളാണ്. ചകിരിനാർ കൊണ്ടുള്ള ആഭരണ യൂണിറ്റും ഇവിടെ പ്രവർത്തന സജ്ജമാകും. ഒരു ഷിഫ്റ്റിൽ 240 ടൺ സംസ്കരിച്ച ചകിരി നിർമ്മിക്കാൻ കഴിവുള്ള ഉല്പാദന കേന്ദ്രമാണ് ഇപ്പോൾ ക്ലസ്റ്ററിന്റെ മേൽനോട്ടത്തിൽ

ഉയർന്നു വരുന്നത്. മൂന്നുറോളം പേർക്ക് പ്രത്യേകമായും അതിലിരട്ടി ആളുകൾക്ക് പരോക്ഷമായും തൊഴിലവസരങ്ങൾ ലക്ഷ്യമിടുന്ന സൊസൈറ്റി പുതിയ സ്റ്റാർട്ടപ്പ് പ്രോജക്ടുകളുടെ പ്രോത്സാഹനാർത്ഥം കോമൺ ഫെസിലിറ്റി സെന്ററും പ്രവർത്തന സജ്ജമാക്കിക്കഴിഞ്ഞു. തുടക്കത്തിൽ 1.30 കോടി രൂപയാണ് പദ്ധതിചെലവായി കണക്കാക്കിയിരിക്കുന്നത്. ബാലുശ്ശേരി ബ്ലോക്ക് പഞ്ചായത്തിന്റെ കീഴിലുള്ള എട്ടോളം വില്ലേജുകളിൽ നിന്നായി 430 കയർ തൊഴിലാളികൾക്ക് ക്ലസ്റ്ററിന്റെ ആഭിമുഖ്യത്തിൽ ഇതിനോടകം വിദഗ്ധ പരിശീലനം നൽകിയതായി പ്രോജക്ട് ഇംപ്ലിമെന്റ് ഓഫീസർ വിജിത് കുമാർ പറഞ്ഞു. ■



Building Smile

NEWLAND DENTAL LAB

Our Products

Fixed Partial Dentures

1. Full Ceramics (PFH) [VITA]
2. Facing Ceramics
3. Full metal crowns (PFH Alloy)

Acrylic Dentures

1. Complete Dentures (CD)
2. Removable Partial Dentures (RPD)
3. Acrylic Jacket Crowns
4. Temporary Crowns and Bridges

Orthodontic Appliances

1. Hawley's Appliances
2. Hawley's with Spring
3. Hawley's with Expansion
4. Retention Plate
5. Activators
6. Coffin Expander
7. Anterior Bite Plates
8. Posterior Bite Plates
9. Begg's Retainer
10. Habitual Breaking Appliances
11. Oral Screen
12. Tongue Guards

Adapting in the Latest Technology

Dear Doctor,

Creation of new standards in Dental Prostheses with modern facilities and technologies which fulfills the aesthetic and prosthodontic requirements of the patient as well as the dentist.

Fully qualified and experienced technicians efforts with responsibility for the continuous aimed perfection, world class equipments, instruments and materials are used for manufacturing.

Delivery as required by the Dentist.

We need you to stay with us for urgent journey with confidence and responsibility.

Managing Director



NEWLAND DENTAL LAB

Newland Building, Industrial Estate, Edakkunpuzha P.O., Korumagappally Kollam, Kerala, India. Pin-690 523

E-mail : newlanddental@rediffmail.com

Tel : 9476-2665029, 9497025028, 9497025029, 8281510561, 8281531561, 8281581561

For urgent matter contact Mr. Vinod

Tel : 9895704179, E-mail : vinodv2008@gmail.com, newlanddental@rediffmail.com



ദാരുശില്പങ്ങളുടെ പുതുവഴികൾ

ദാവനയും സൂക്ഷ്മതയും ക്ഷമയും സമാസമം ചാലിച്ച് തടിയിൽ പിറവി കൊള്ളുന്ന കരകൗശല വസ്തുക്കളുടെ പിന്നാമ്പുറങ്ങളിലേയ്ക്ക് ഇറങ്ങിച്ചെല്ലുമ്പോൾ അതിലും വിസ്മയമാണ് ഇവയുടെ ശില്പികളുടെ കഥ. മനസിൽ അന്തർലീനമായി കിടക്കുന്ന ഭാവനയും കരവിരുതും മാത്രം കൈമുതലാക്കി ഒരു കാലത്ത് ഈ മേഖലയിൽ വെന്നിക്കൊടി പാറിച്ചിരുന്നവരുടെ പിൻതലമുറക്കാരും ഈ രംഗത്ത് വിജയഗാഥകൾ രചിക്കുകയാണ്. പൂർവ്വികർ പകർന്നു നൽകിയ അറിവും പരമ്പരാഗതമായി തലമുറ കൈമാറി എത്തിയ കൗശലങ്ങളാലും ജീവിതം വാർത്തെടുക്കുകയാണ് ഒരു വിഭാഗം ജനത.

ആനക്കൊമ്പിൽ തുടങ്ങി തടിയിൽ എത്തി നിൽക്കുന്നതാണ് കരകൗശല പണികളുടെ ജാതകവും ജീവിതയാത്രയും. അപ്പനപ്പപ്പന്മാരുടെ കാലം മുതൽക്കേ കരകൗശല പണികളിൽ വ്യാപരിച്ചിരുന്ന കുടുംബങ്ങളിലെ പിൻതലമുറക്കാരാണ് ഈ മേഖലയിൽ ഭൂരിപക്ഷം. ഇതിനു പുറമേ കരകൗശല വസ്തുക്കളിൽ ആകൃഷ്ടരായി ഈ രംഗത്ത് കടന്നുവന്ന് ചുവടുറപ്പിച്ചവരും വിജയിച്ചവരും വിര

ളമല്ല. പരമ്പരാഗതമായി ഈ രംഗത്തേയ്ക്ക് കടന്നു വരുന്നവരുടെ ഭൂതകാലത്തിന് ഏതാണ്ട് ഒരേ ഇതിവൃത്തമാവാ നാണ് സാധ്യത കൂടുതൽ.

സ്വന്നമായ ഭൂതകാലം

കുട്ടിക്കാലത്ത് വീടിനോട് ചേർന്ന കോലായിൽ ശില്പങ്ങൾ പിറവി കൊള്ളുന്നത് കൗതുകത്തോടെ കണ്ടു ണർന്ന ബാല്യങ്ങൾ. ഉപയോഗസൂത്രമായ അസംസ്കൃത വസ്തുക്കളിൽ അധികം മുർച്ചയില്ലാത്ത പണിയായുധ ങ്ങൾക്കൊണ്ട് കുത്തിക്കുറിക്കുന്ന ഒരു പുവിലോ ഇലയിലോ പച്ചക്കറി രൂപത്തിലോ ഹരിശ്രീ കുറിക്കപ്പെട്ടതാണ് ഇവരുടെ ദാരുശില്പ നിർമാണ ജീവിതം. രാജഭരണകാലത്ത് സുലഭ മായി ലഭിച്ചിരുന്ന ആനക്കൊമ്പുകളിലായിരുന്നു (ഐവറി) പ്രധാനമായും ശില്പങ്ങൾ നിർമ്മിച്ചിരുന്നത്. ഒരു പക്ഷേ അതായിരിക്കും ഈ തൊഴിൽ മേഖലയുടെ സുവർണകാ ലവും.

ആനക്കൊമ്പുകളിൽ നിർമ്മിച്ച കമനീയ ശില്പങ്ങൾ രാജസദസുകളുടെയും പ്രഭുക്കന്മാരുടെ രമ്യഹർമ്യങ്ങളു



ടെയും ആരാധനാലയങ്ങളുടെയും പ്രൗഢി വർദ്ധിപ്പിച്ചിരുന്ന അക്കാലത്ത് കരകൗശല വിദഗ്ദ്ധരും സമ്പന്നതയിലായിരുന്നു. ആനക്കൊമ്പിൽ ശില്പങ്ങൾ നിർമ്മിച്ചിരുന്ന അക്കാലത്ത് സമൂഹത്തിൽ സമ്പന്നന്മാരുടെ പട്ടികയിൽ ഇടം പിടിച്ചവരായിരുന്നു മിക്ക കരകൗശല വിദഗ്ദ്ധരും. ഭൂരിപക്ഷം പേരും വീട്ടിലോ പ്രത്യേക വർക്ക് ഷോപ്പുകളിലോ നിരവധി ജോലിക്കാരെ വിന്യസിച്ചു ആനക്കൊമ്പുകളിൽ വലുതും ചെറുതുമായ ശില്പങ്ങൾ കൊത്തിയെടുത്തിരുന്ന ഒരു ഭൂതകാലം. ആനക്കൊമ്പുകൾക്ക് നിയമപരമായ നിയന്ത്രണങ്ങളും ക്രമേണ നിരോധനവും വന്നതോടെ പിന്നീട് ചന്ദനത്തിലായി ശില്പനിർമ്മാണം.

പുതുമായുഗങ്ങൾ തേടി

കാട്ടിൽ നിന്നും ശേഖരിക്കുന്ന ചന്ദന തടികളിൽ പിറവിയെടുത്ത ശില്പങ്ങൾ ഏറെ കാലം സമ്പന്ന കുടുംബങ്ങളിലും രാജസദസ്സുകളിലും സുഗന്ധം പരത്തിയെങ്കിലും ശില്പ നിർമ്മാണത്തിൽ ചന്ദനമെന്ന മാധ്യമത്തിനും അക്കാലത്തിൽ വിലങ്ങുവീണു. ആനക്കൊമ്പ്, ചന്ദനം തുടങ്ങിയ വില പിടിപ്പുള്ള മാധ്യമങ്ങൾ അന്യമായിത്തീർന്നതോടെ ശില്പനിർമ്മാണം രൂക്ഷമായ പ്രതിസന്ധിയിലേയ്ക്ക് കുപ്പുകുത്തി. പലരും മറ്റ് ഉപജീവനമാർഗങ്ങൾ തേടിപ്പോകാൻ നിർബന്ധിതരായി. മനസ്സിൽ ഭാവനാ പൂർണ്ണമായ രൂപങ്ങളും പേരി ഇതു തന്നെയാണ് ആജീവനാന്ത ഉപജീവനമെന്നു കരുതിയ ഒരു വിഭാഗം ആൾക്കാർ ശില്പനിർമ്മാണത്തിന് പുതിയൊരു മാധ്യമം അന്വേഷിച്ചിറങ്ങിയതിന്റെ ഫലമായി നിരവധി തടികളിൽ പരീക്ഷണങ്ങൾ നടന്നു. അങ്ങനെയാണ് വീട്ടി (ഇട്ടി), മഹാഗണി, കുമ്പിൾ (കുമിഴ്) തുടങ്ങിയ മരങ്ങൾക്ക് ഈ മേഖലയിൽ സാധ്യത തെളിഞ്ഞത്. ഒടുവിൽ ശില്പ നിർമ്മാണ മേഖലയിൽ എന്തുകൊണ്ടും കുമ്പിൾമരം കൂടുതൽ അനുയോജ്യമെന്ന് തെളിയിക്കാനും ഇവർക്ക് കഴിഞ്ഞു.



കുമ്പിൾ മരത്തിൽ തീർത്ത ശില്പങ്ങൾക്ക് വിപണിയിൽ സാധ്യത കണ്ടെത്തിയതോടെ കരകൗശല വസ്തുക്കളുടെ ശിൽപികളിൽ വീണ്ടും ശോഭനമായ ഭാവിയെക്കുറിച്ച് സ്വപ്നങ്ങൾ നിറയാൻ തുടങ്ങി. തലമുറകൾ പകർന്നു നൽകിയ അറിവും കരുത്തും കൈമുതലാക്കി, ഈ മേഖലയുടെ വളർച്ചയും തളർച്ചയും കണ്ട വ്യക്തിയാണ് നാഗപ്പൻ. പതിറ്റാണ്ടുകളുടെ അനുഭവസമ്പത്തും പരിചയവും കൈമുതലാക്കി ദാരുശില്പ നിർമ്മാണരംഗത്ത് ശ്രദ്ധേയമായ ഇടം കണ്ടെത്തിയ കലാകാരൻ.

വിസ്തരിപ്പിക്കുന്ന കരവിരുത്

ആനക്കൊമ്പിലും ചന്ദനത്തിലും സാധാരണ തടയിലും ശില്പങ്ങളും കലാകാരന്മാരും ചെയ്യാൻ അഗാധമായ പ്രാവീണ്യവും ഭാവനയുമുള്ള നാഗപ്പന്റെ കരവിരുതിൽ പിറവിയെടുത്ത ശില്പങ്ങൾ കടലുകൾ കടന്ന് വിദേശികളുടെ പാർപ്പിട സമുച്ചയങ്ങളിലും

ഓഫീസുകളിലെ സീകരണ മുറികളിലും ഇടംപിടിക്കുന്നു.

ചന്ദനം, വീട്ടി (ഈട്ടി), തേക്ക്, മഹാഗണി, കുമ്പിൾ തുടങ്ങിയ തടികളിൽ ശില്പങ്ങൾ നിർമ്മിച്ച് വിപണനം നടത്തുന്നതിനായി തിരുവനന്തപുരം കോവളത്തിനു സമീപത്തെ വെള്ളാർ ക്രാഫ്റ്റ് വില്ലേജിൽ ദിയാ ഹാൻഡ്ക്രാഫ്റ്റ്സ് നടത്തുകയാണ് നാഗപ്പൻ.

ഗണപതി, കൃഷ്ണൻ, സരസ്വതി, നടരാജൻ, തിരുപ്പതി, പഞ്ചമുഖഹനുമാൻ, രാധാകൃഷ്ണൻ, വീരഹനുമാൻ, ഗരുഡൻ, യേശുദേവൻ, മറിയം, മേരി തുടങ്ങി ഒട്ടുമിക്ക ദൈവികസങ്കല്പങ്ങൾക്കും തടിയിൽ ജീവൻ തുടിക്കുന്ന ശില്പങ്ങൾ തീർക്കുന്നതിൽ നാഗപ്പന്റെ കരവിരുത് പ്രസിദ്ധമാണ്. അതേസമയം ഈ മേഖല വളരെയേറെ പ്രതിസന്ധികൾ നേരിടുകയാണെന്ന് ഇദ്ദേഹം പറഞ്ഞു. രാജ്യത്തിനകത്തും പുറത്തും ഒരുപോലെ പ്രിയങ്കരമായ ദാരുശില്പങ്ങൾക്ക് ഇപ്പോൾ വിപണിയിൽ കടുത്ത വെല്ലുവിളികളാണ് നേരിടേണ്ടി വരുന്നത്. ബംഗളൂരു, മൈസൂർ, ചെന്നൈ തുടങ്ങിയ നഗരങ്ങളിൽ ശില്പങ്ങൾക്ക് ഇപ്പോൾ ഡിമാന്റ് പഴയതുപോലെ ഇല്ല. നാഗപ്പൻ പറയുന്നു.

നോട്ടുനിരോധനം തിരിച്ചടിയായി

500 ന്റേയും 1000 ണ്റേയും കറൻസികൾ നിരോധിക്കുകയും അക്കൗണ്ടുകളിൽ നിന്നും പണം പിൻവലിക്കുന്നതിന് നിയന്ത്രണം വരുകയും ചെയ്തതോടെ ദാരുശില്പങ്ങളുടെ വിപണി തകിടം മറിഞ്ഞു. നാമമാത്രമായ കച്ചവടം പോലും ഇല്ലാത്ത ആഴ്ചകൾ പലതായി. വിദേശ സഞ്ചാരികളും തദ്ദേശീയരും പണഞ്ഞെരുക്കത്താൽ ബുദ്ധിമുട്ടിലായതോടെ ശില്പങ്ങളുടെ വില്പന പാടെ ഇല്ലാതായി. ദിവസങ്ങളും ആഴ്ചകളും പണിപ്പെട്ട് നിർമ്മിച്ചെടുത്ത ശില്പങ്ങൾ വാങ്ങാൻ ആളുകൾ എത്താത്ത സാഹചര്യമാണ് ഇപ്പോഴുള്ളതെന്നും ഈ മേഖലയിൽ പണിയെടുക്കുന്നവർ രുക്ഷമായ പ്രതിസന്ധി നേരിടുകയാണെന്നും നാഗപ്പൻ ചൂണ്ടിക്കാട്ടി.



ജോലിക്കാർക്ക് കൂലി നൽകാൻ പോലും കഴിയാത്ത അവസ്ഥയാണ് ഇപ്പോഴുള്ളത്. ലക്ഷങ്ങൾ ചെലവിട്ട് വാങ്ങിയ തടിത്തരങ്ങളിൽ രാപ്പകൽ ചെലവിട്ട് രൂപപ്പെടുത്തിയ കമനീയ ശില്പങ്ങൾ വിറ്റുപോകാതായതോടെ ഈ മേഖലയിൽ പ്രവർത്തിക്കുന്നവരുടെ ജീവനമാർഗം രുക്ഷമായ പ്രതിസന്ധി നേരിടുകയാണ്. സഞ്ചാരികളെ ആകർഷിക്കാനും ശില്പങ്ങൾ വിറ്റഴിക്കാനും പുതിയ മാർഗങ്ങൾ കണ്ടെത്താൻ നിർബന്ധിതരാവുകയാണ് ഈ രംഗത്തുള്ളവർ.





മിക്കപ്പോഴും പല കൈകളിലൂടെ യാവാം ഒരു ശില്പം പിറവി കൊള്ളുന്ന തെങ്കിലും നിർമാണത്തിന്റെ ഓരോ ഘട്ടത്തിലും ശില്പിയുടെ മേൽനോട്ടം ഉണ്ടാവണം.

നാട്ടിൽ ആവശ്യക്കാരില്ല

500 രൂപ വിലയുള്ള കുഞ്ഞു ഗണപതിയിൽ തുടങ്ങി ലക്ഷങ്ങൾ വിലപിടിപ്പിച്ചുള്ള വിശ്വരൂപത്തിൽ വരെ എത്തി നിൽക്കുന്നതാണ് നാഗപ്പന്റെ വിപണി. പക്ഷേ വിദേശികൾക്കും ഇതര സംസ്ഥാനക്കാർക്കും ഏറെ പ്രിയങ്കരമായ ദാരുശില്പങ്ങൾക്ക് സ്വന്തം നാട്ടിൽ പ്രിയം കുറവാണെന്നും നാഗപ്പൻ പറയുന്നു.

യന്ത്രങ്ങൾക്ക് സ്ഥാനമില്ല

ഒരു തടിയിൽ നിന്നും കമനീയ ശില്പം രൂപപ്പെടുന്നത് നിരവധി പേരുടെ കൈകളിലൂടെയാണ്. തൊഴിൽ മേഖലകളിൽ പലയിടത്തും യന്ത്രങ്ങൾ സാന്നിധ്യം ഉറപ്പിച്ചെങ്കിലും ശില്പ നിർമാണ മേഖലയിൽ യന്ത്രങ്ങൾക്ക് കാര്യമായ സ്ഥാനമൊന്നും ഇല്ലതന്നെ. പതിറ്റാണ്ടുകളുടെ പരിചയവും പ്രയത്നവും കൈമുതലാക്കി ദാരുശില്പ നിർമാണരംഗത്ത് തന്റേതായ ഒരു മേൽവിലാസം ഉണ്ടാക്കിയെടുക്കാൻ കഴിഞ്ഞ നാഗപ്പന്റെ വാക്കുകളിലേയ്ക്ക്

“ശില്പ നിർമാണത്തിൽ ആദ്യമായി ശില്പിയുടെ മനസ്സിൽ തന്നെയാണ് ഒരു രൂപം വാർത്തെടുക്കപ്പെടുന്നത്. നിർമ്മിക്കാൻ ഉദ്ദേശിക്കുന്ന ശില്പത്തിന്റെ മുഖം, ഉടൽ, അവയവങ്ങൾ തുടങ്ങി പുറമെ ദർശിക്കാൻ കഴിയുന്ന വസ്ത്രങ്ങൾ വരെ ശില്പി മനസ്സിൽ അതിവിദഗ്ദ്ധമായി കോറിയീടും. രൂപം ഏറെക്കുറെ മനസ്സിൽ ഉറച്ചു കഴിഞ്ഞാൽ പിന്നെ വലിപ്പത്തെ കുറിച്ചാവും ആലോചന. വലിപ്പത്തിന്റെ കാര്യത്തിലും വ്യക്തമായ ധാരണയായാൽ പിന്നെ മാധ്യമത്തെ കുറിച്ചുള്ള ചിന്തകൾ. ഒടുവിൽ തിരഞ്ഞെടുത്ത തടിയിൽ മനസിലുള്ള രൂപം വരയ്ക്കും. പിന്നെ ഉളി കൊണ്ട് തടിയിൽ ദിവസങ്ങളും ആഴ്ചകളും നീണ്ടു നിൽക്കുന്ന കർവ്വിംഗ് സപര്യ. ഒടുവിൽ മുഖത്തിന്റെ പണികളും കഴിഞ്ഞാൽ പോളിഷ്. മിക്കപ്പോഴും പല കൈകളിലൂടെയാവാം ഒരു ശില്പം പിറവി കൊള്ളുന്നതെങ്കിലും നിർമാണത്തിന്റെ ഓരോ ഘട്ടത്തിലും ശില്പിയുടെ മേൽനോട്ടം ഉണ്ടാവണം. ശില്പിയുടെ മനസ്സും ഭാവനയും വായിച്ചറിയാൻ കഴിയുന്ന സഹപ്രവർത്തകർ കൂടെയുണ്ടായാൽ മാത്രമേ ശില്പ നിർമാണത്തിന് ആയാസം കുറയൂ.”

പരമ്പരാഗതമായി ചെയ്തു വരുന്ന ശില്പങ്ങൾ

ആൾക്കാർക്ക് ചിരപരിചിതമായ സാഹചര്യത്തിൽ വിപണിയിലെ ആവർത്തന വിരസത മാറ്റിയെടുക്കാൻ പുതിയ രൂപത്തിലും ഭാവത്തിലുമുള്ള കലാരൂപങ്ങൾ ചെയ്യുന്നതിലും വ്യാപൃതരാണ് ഇവർ.

പുതിയ പരീക്ഷണങ്ങൾ

അപൂർവമായ പഞ്ചമുഖഹനുമാൻ, കൈലാസപതി, മരച്ചോട്ടിലെ ഗോപാലകൃഷ്ണൻ, പശുപതി, മാലാഖ മാർക്കൊപ്പമുള്ള ക്രിസ്തു, ദശാവതാരം, മറിയം, ശ്രീബുദ്ധൻ തുടങ്ങിയവയെല്ലാം ഇത്തരത്തിൽ മാറ്റങ്ങൾക്ക് വിധേയമാക്കി നിർമ്മിച്ച് ജനപ്രിയമാക്കാനും നാഗപ്പന് കഴിഞ്ഞിട്ടുണ്ട്.

കോവളം വെള്ളാർ ക്രാഫ്റ്റ് വില്ലേജിലെ തന്റെ സ്ഥാപനത്തിൽ വിലപനയ്ക്കായി തയ്യാറാക്കി വച്ചിട്ടുള്ള 250 ൽ അധികം ശില്പങ്ങൾ കാണാനും വാങ്ങാനും ആൾക്കാർ എത്തുന്നുണ്ടെങ്കിലും ഇപ്പോൾ വിപണിയിൽ തിരിച്ചടി നേരിടുകയാണ്. ഇതുകൊണ്ട് ഉപജീവനം നടത്തി വന്നിരുന്ന പലരും മറ്റ് തൊഴിൽ മേഖലകൾ തേടിപ്പോകാൻ നിർബന്ധിതരാകുന്ന സാഹചര്യമാണ് നിലവിലുള്ളതെന്നും ഇദ്ദേഹം പറയുന്നു. സർക്കാരും ഇതര സംഘടനകളും സ്ഥാപനങ്ങളും വകുപ്പുകളും സംഘടിപ്പിക്കുന്ന മേളകളിൽ നിരസാന്നിദ്ധ്യമാണ് നാഗപ്പനും ദാരുശില്പങ്ങളും.

മനസ്സിൽ ഏറെക്കാലം കൊണ്ടുനടന്ന വിശ്വരൂപമെന്ന സങ്കല്പത്തിന് തടിയിൽ ഭാഷ്യം നൽകുന്ന ശ്രമകരമായ ജോലിയിൽ മുഴുകിയിരിക്കുകയാണ് ഇപ്പോൾ നാഗപ്പൻ. അഞ്ചടിയോളം പൊക്കവും 11 ശീരസുകളും അതിനൊത്ത അലങ്കാരങ്ങളുമായി നാഗപ്പന്റെ പണിപ്പുരയിൽ പിറവിയെടുക്കുന്ന വിശ്വരൂപത്തിന്റെ നിർമാണം പൂർത്തിയാകുന്നതോടെ വലിയൊരു സ്വപ്നം പൂവണിയുമെന്ന സംതൃപ്തിയിലാണ് ഇദ്ദേഹം. എങ്കിലും വർത്തമാനകാലത്തിലെ അനിശ്ചിതത്വവും ഭാവിയെക്കുറിച്ച് ഓർക്കുമ്പോഴുള്ള അശുഭകരമായ ആശങ്കകളും നാഗപ്പൻ ഉൾപെടെ ഈ രംഗത്ത് പ്രവർത്തിക്കുന്നവരുടെ മനസ്സിൽ കരിനിഴൽ നിറയ്ക്കുന്നുണ്ട്. വീണ്ടും ഒരു നല്ലകാലം വരുമെന്ന ശുഭപ്രതീക്ഷയോടെ പരാധീനതകൾക്കിടയിലും ഉളിയും ചുറ്റികയുമായി തടികളിൽ ശില്പങ്ങൾ രാകിയുണ്ടാക്കുകയാണ് ഇവർ. ■

ഇനി ഐപിഒകളുടെ വസന്തകാലം



ഡി - മാർട്ട് ബ്രാന്റ് സ്റ്റോറുകളുടെ ഓപ്പറേറ്റർമാരായ അവന്യൂ സൂപ്പർ മാർട്സ് ലിമിറ്റഡിന്റെ ഐ പി ഒ (ഇനീഷ്യൽ പബ്ലിക് ഓഫർ) ചരിത്രം കുറിച്ച തോടെ പ്രാഥമിക വിപണി കൂടുതൽ സജീവമാകുന്നതിനാണ് വഴിയൊരുങ്ങിയിരിക്കുന്നത്. ആയിരം കോടിയിലേറെ രൂപയുടെ ഐ പി ഒ നടത്തിയ ഒരു കമ്പനി ആദ്യമായാണ് ലിസ്റ്റിംഗ് ദിവസം നൂറ് ശതമാനത്തിലേറെ നേട്ടം കൈവരിക്കുന്നത്. ഇതോടെ കൂടുതൽ മികച്ച ഐ പി ഒ കൾ എത്താനും ഐ പി ഒ കളുടെ വിലനിർണയം ചെറുകിട നിക്ഷേപകർക്ക് കൂടുതൽ ആകർഷകമാകുന്ന രീതിയിൽ നടത്താനുമാണ് വഴിയൊരുങ്ങുന്നത്.

299 രൂപ ഓഫർ വിലയ്ക്ക് കമ്പനി പ്രാഥമിക വിപണി വഴി വിറ്റ അവന്യൂ സൂപ്പർ മാർട്സിന്റെ ഓഹരി ലിസ്റ്റിംഗ് ദിനമായ മാർച്ച് 21 ന് 102 ശതമാനം നേട്ടത്തോടെ 604. 40 രൂപയ്ക്കാണ് വ്യാപാരം ആരംഭിച്ചത്. ഇതിനുമുമ്പ് ഐ പി ഒ കളുടെ ചരിത്രത്തിൽ മാക്സ് അലേർട്ട് സിസ്റ്റം എന്ന ഓഹരി മാത്രമാണ് ലിസ്റ്റിംഗ് ദിനത്തിൽ 100 ശതമാനം നേട്ടത്തോടെ വ്യാപാരം തുടങ്ങിയിട്ടുള്ളത്. പക്ഷേ ഇരു കമ്പനികളെയും താരതമ്യം ചെയ്യാനാകില്ല. കാരണം മാക്സ് അലേർട്ട് സിസ്റ്റം ഐ പി ഒ യിലൂടെ സമാഹരിച്ചത് എട്ട്

കോടി രൂപ മാത്രമാണെങ്കിൽ 1870 കോടി രൂപയുടേതായിരുന്നു നിക്ഷേപകരെ ഏറെ ആകർഷിച്ച അവന്യൂ സൂപ്പർ മാർട്സിന്റെ ഐ പി ഒ.

1000 കോടി രൂപയ്ക്ക് മുകളിൽ ഐ പി ഒ യിലൂടെ സമാഹരിച്ച കമ്പനികളിൽ മൂന്നു പോർട്ടും (1771 കോടി) പവർഗ്രിഡ് കോർപ്പറേഷനും (2984 കോടി) മാത്രമാണ് 50 ശതമാനത്തിലേറെ നേട്ടത്തോടെ ലിസ്റ്റ് ചെയ്തിട്ടുള്ളത്. മൂന്നു പോർട്ട് (ഇപ്പോൾ അദാനി പോർട്ട് ആന്റ് സ്പെഷ്യൽ ഇക്കണോമിക് സോൺ) 75 ശതമാനം നേട്ടത്തോടെയും പവർഗ്രിഡ് കോർപ്പറേഷൻ 63 ശതമാനം നേട്ടത്തോടെയുമാണ് ലിസ്റ്റിംഗ് ദിനം വ്യാപാരം ആരംഭിച്ചത്.

ഐ പി ഒ കൾ ആകർഷകമായ നേട്ടം നൽകുന്ന വസന്തകാലത്തിലേയ്ക്ക് പ്രാഥമിക വിപണി തിരിച്ചു പോവുകയാണെന്നാണ് അവന്യൂ സൂപ്പർമാർട്സിന്റെ ഐ പി ഒ സൃഷ്ടിച്ച ഓളവും നിക്ഷേപകർക്ക് നൽകിയ ഉയർന്ന നേട്ടവും നൽകുന്ന സൂചന. 2016-17 സാമ്പത്തിക വർഷത്തിൽ ഇറങ്ങിയ ഐ പി ഒ കളിൽ കെപി കോർപ്പറേഷൻ 57 ശതമാനവും തൈറോകെയർ ടെക്നോളജീസ് 48 ശതമാനവും ലിസ്റ്റിംഗ് നേട്ടം കൈവരിച്ചിരുന്നു. കഴിഞ്ഞ സാമ്പത്തികവർഷം ഐ പി ഒ നടത്തിയ കമ്പനികളിൽ ആർ ബി

എൽ ബാങ്ക്, അഡ്വാൻസ് എൻസൈം ടെക്നോളജീസ്, കെസ് കോർപറേഷൻ, മഹാനഗർ ഗ്യാസ്, ഉജ്ജീവൻ ഫിനാൻഷ്യൽ സർവീസസ്, ഇൻഫിബീം ഇൻകോർപറേഷൻ എന്നിവയുടെ ഓഹരികൾ ഐ പി ഒ വിലയേക്കാൾ 100 ശതമാനത്തിലേറെ ഉയർന്ന വിലയിലാണ് ലഭിക്കുന്നത്.

അവസ്യ സൂപ്പർ മാർട്ടിന്റെ ഉടമയായ രാധാകൃഷ്ണൻ ദമാനി വളരെ ന്യായമായ വിലയാണ് ഐ പി ഒ യ്ക്ക് നിർണയിച്ചത് എന്നതാണ് ഈ ചരിത്രനേട്ടത്തിന് പിന്നിൽ. ഒട്ടേറെ കമ്പനികളിൽ ഓഹരി പങ്കാളിത്തമുള്ള രാജ്യത്തെ ഏറ്റവും മികച്ച ഓഹരി നിക്ഷേപകരിൽ ഒരാളായ രാധാകൃഷ്ണൻ ദമാനി തന്റെ കമ്പനിയുടെ ഐ പി ഒ യുടെ മികച്ച വിലനിർണയത്തിലൂടെ നിക്ഷേപകർക്ക് മികച്ച നേട്ടം സൃഷ്ടിക്കുന്നതിന് വഴിയൊരുക്കുകയായിരുന്നു.

ഇനിയും രണ്ട് സാമ്പത്തിക വർഷങ്ങളിലുടനീളം നിലനിൽക്കുന്ന ഒരു ബുൾ മാർക്കറ്റാണ് പ്രതീക്ഷിക്കപ്പെടുന്നതെന്നിരിക്കെ കൂടുതൽ മികച്ച ഐ പി ഒ കൾ ആകർഷകമായ വിലയിൽ എത്താനാണ് വഴിയൊരുങ്ങിയിരിക്കുന്നത്. ദ്വിതീയ വിപണിയിലെ പല ഓഹരികളും ചെലവേറിയ വിലയിലായതിനാൽ നിക്ഷേപകർക്ക് പ്രാഥമിക വിപണി മികച്ച അവസരങ്ങൾ നൽകാനുള്ള സാധ്യതയാണുള്ളത്.

ഏതൊരു ബുൾ മാർക്കറ്റിലും ഐ പി ഒ വിപണി വളരെ സജീവമായിരിക്കും. പല മികച്ച ഓഹരികളും ഉയർന്ന ലിസ്റ്റിംഗ് നേട്ടത്തിന് വഴിയൊരുക്കുകയും ചെയ്യും. അതുകൊണ്ടുതന്നെ പോർട്ട് ഫോളിയോയിൽ ഐ പി ഒ നിക്ഷേപത്തിന് കൂടി പ്രാതിനിധ്യം നൽകാൻ നിക്ഷേപകർ ശ്രദ്ധിക്കണം. മികച്ച ഐ പി ഒ കൾക്ക് അപേക്ഷിക്കുന്നതിനായി നിക്ഷേപകരുടെ ഒരുഭാഗം നിക്ഷേപകർ മാറ്റിവെയ്ക്കുന്നത് നല്ലതായിരിക്കും.

ഐ പി ഒ കളിൽ നിക്ഷേപിക്കുമ്പോൾ ശ്രദ്ധിക്കുക

ഐ പി ഒ കളുടെ വരവേറുകയും അവ നൽകുന്ന ലിസ്റ്റിംഗ് നേട്ടം മികച്ചതാകുകയും ചെയ്യുമ്പോഴാണ് ഐ പി ഒ വിപണിയിൽ ചെറുകിട നിക്ഷേപകർ സജീവമാകുന്നത്. അടുത്തിടെ പുറത്തിറങ്ങിയ ഐ പി ഒ കളിൽ നിക്ഷേപകരുടെ പങ്കാളിത്തം ഏറെ സജീവമായിരുന്നു. അതേസമയം ഓഹരി വിപണി മികച്ച പ്രകടനം നടത്തുന്ന സാഹചര്യത്തിൽ ഐ പി ഒ കളുടെ എണ്ണം വർദ്ധിച്ചിട്ടുണ്ടെങ്കിലും ഐ പി ഒ കൾ തിരഞ്ഞെടുക്കുന്നതിൽ നിക്ഷേപകർ ചില കാര്യങ്ങൾ ശ്രദ്ധിക്കേണ്ടതുണ്ട്.

ഐ പി ഒ നടത്തുന്ന കമ്പനികളെ വിശകലനം ചെയ്യുന്നത് ലിസ്റ്റഡ് കമ്പനികളെ വിശകലനം ചെയ്യുന്നതുപോലെ തന്നെയാണ്. ബിസിനസിലെ കാര്യക്ഷമത, മത്സരക്ഷമത, മാനേജ്മെന്റിന്റെ നിലവാരം, ഓഹരിയുടെ വിലനിർണയം തുടങ്ങിയ ഘടകങ്ങൾ പരിശോധിച്ചതിനുശേഷമാണ് കമ്പനി നിക്ഷേപയോഗ്യമാണോയെന്ന് പരിശോധിക്കേണ്ടത്.

ഐ പി ഒ പ്രോസ്പെക്ടസിൽ നൽകിയിരിക്കുന്ന വിവരങ്ങളുടെ അടിസ്ഥാനത്തിൽ നിക്ഷേപകർ തന്റേതായ ചില വിശകലനങ്ങൾ നടത്തുകയാണെങ്കിൽ നിക്ഷേപയോഗ്യതയെ കുറിച്ച് വ്യക്തമായ തീരുമാനത്തിലെത്താനാകും. സമാന മേഖലയിൽ പ്രവർത്തിക്കുന്ന കമ്പനികളുമായി താരതമ്യം ചെയ്യുന്നതിലൂടെ കമ്പനിയുടെ മത്സരക്ഷമത

എത്രത്തോളമെന്ന് വിലയിരുത്താം. കമ്പനിയുടെ മുൻകാലങ്ങളിലെ വരുമാനവും ലാഭവും വളർച്ചാനിരക്കും റിട്ടേൺ റേഷ്യോകളും അതേ മേഖലയിലെ ലിസ്റ്റഡ് കമ്പനികളുടേതുമായി താരതമ്യം ചെയ്യുന്നതിലൂടെ മത്സരക്ഷമതയും ബിസിനസിലെ കാര്യക്ഷമതയും വിലയിരുത്താനാകും.

നിക്ഷേപ സ്ഥാപനങ്ങൾ ഐ പി ഒ യോട് നല്ല രീതിയിലാണ് പ്രതികരിക്കുന്നതെങ്കിൽ കമ്പനി മികച്ചതാണെന്ന് അനുമാനിക്കാം. ഐ പി ഒ വില ന്യായമാണോയെന്ന് കണ്ടെത്താൻ സമാന മേഖലയിലുള്ള കമ്പനികളുമായി താരതമ്യം ചെയ്യുകയാണ് വേണ്ടത്. കമ്പനി മികച്ചതാണെങ്കിലും വില അമിതമാണെന്ന് ബോധ്യപ്പെടുകയാണെങ്കിൽ പ്രാഥമിക വിപണി വഴി ഓഹരി വാങ്ങുന്നതിന് പകരം ദ്വിതീയ വിപണിയിലെ തീരുത്തലിനായി കാത്തിരിക്കുകയോ വാങ്ങാം.

വിലനിർണയം ആയിരിക്കും ഐ പി ഒ കളുടെ ഭാവി നിശ്ചയിക്കുന്നത് എന്നാണ് വിദഗ്ധർ അഭിപ്രായപ്പെടുന്നത്. മുൻകാലത്ത് പല കമ്പനികളും അമിതവില ഈടാക്കി ഐ പി ഒ വഴി ഓഹരികൾ വിറ്റത് നിക്ഷേപകരുടെ കൈ പൊള്ളുന്നതിനാണ് വഴിവെച്ചത്. അതേസമയം അവസ്യ സൂപ്പർ മാർട്ടിന്റെ ഐ പി ഒ വളരെ മികച്ച വില നിർണയത്തിലൂടെ നിക്ഷേപകർക്ക് നേട്ടത്തിന് വഴിയൊരുക്കി. ■



പ്രാവുകളുടെ ജാതകം തന്നെ പണവുമായി ബന്ധപ്പെട്ടതാണ്. ഛത്രപതി ശിവജിയും ഷാജഹാൻ ചക്രവർത്തിയുമൊക്കെ അരുമകളാക്കിയ പാവകളെന്ന കീർത്തിയുമുണ്ട്. രാജകൊട്ടാരങ്ങൾ അലങ്കരിച്ചിരുന്ന ഇവർ ഇന്ന് അരുമപ്രേമികളുടെ ഹരമാണ്. ആർക്കും എവിടെയും ഏതു സാഹചര്യത്തിലും വളർത്തി പ്രജനനം നടത്താമെന്ന് വന്നതോടെ പ്രാവുകൾ അരുമവി പണി കീഴടക്കി. ലോകമെമ്പാടും പ്രാവ് പ്രേമികളുടെ സംഘടനയും ആയപ്പോൾ പ്രാവുകൾക്ക് ഒരാഭിജാത്യം കൂടി വന്നു. 200 ൽപ്പരം ജനുസ്സുകളുമായി വർണ്ണപ്രാവിനങ്ങൾ അരുമകളെന്ന നിലയിൽ സുനിശ്ചിതമായ വരുമാനത്തിന്റെ കുറുകൾ കൂടിയാണ്.

തമ്മിലുരുമ്മി കുറുകിയിരിക്കുന്ന ഇണപ്രാവുകളെ നോക്കിനില്ക്കാത്തവരായി ആരുമുണ്ടാകില്ല. മാടപ്രാവും കൊച്ചുപ്രാവുമൊക്കെ തത്തിക്കളിച്ചിരുന്നിടത്ത് ഇന്ന് വമ്പന്മാർ സ്ഥാനം പിടിച്ചുകഴിഞ്ഞു സാധാരണപ്രാവുകൾ മുതൽ പന്തയപ്രാവുകളും ഫാൻസി പ്രാവുകളുമൊക്കെയായി പ്രാവുകൾ കടന്നു വരുന്നു.



പ്രണയ മർമരം... മണി കിലുക്കം...

കുഞ്ഞൻ പ്രാവുകൾ മുതൽ വമ്പൻ പ്രാവുകൾ വരെ

പ്രാവുകളെ മൊത്തത്തിൽ കുഞ്ഞൻപ്രാവുകളെന്നും വമ്പന്മാരെന്നും രണ്ടായി തിരിക്കാം. കുഞ്ഞൻപ്രാവുകളെ ഡോവ് എന്നും വമ്പന്മാരെ പിജിയൻ എന്നുമാണ് അറിയപ്പെടുന്നത്. ഏറിയാൽ 15 മുതൽ 20 സെ.മീ വരെ നീളമുള്ളവരാണ് ഡോവുകൾ. വെള്ളപ്പുള്ളികൾ വീഴുന്ന തവിട്ട് ചിറകുകളുള്ള ഡയമണ്ടും, റെഡ് ടർട്ടിലും തടിപ്രാവുകളും ചിരിപ്രാവുകളും സങ്കടപ്രാവുകളുമൊക്കെ ഇക്കൂട്ടരിലുണ്ട്. നെഞ്ചിൽ രക്തം ചാലിച്ച തൂവലുകളുള്ള ബ്ലീഡിംഗ് ഹാർട്ടിനും ചുണ്ടുകളിൽ കറുത്ത സ്വർണ്ണവർണ്ണമുള്ള സ്വർണ്ണചുണ്ടും ഒക്കെ മോഹവിലയിൽ മുനിലാണ്.

വമ്പന്മാരിലുമുണ്ട് വിവിധയിനങ്ങൾ

തുവലേറെയുള്ള തുവൽപ്രാവുകളും പിടപ്രാവുകളും കഴുത്ത് മുഴപ്പിക്കുന്ന പാട്ടുകൾ അഥവാ ക്രോക്ക് പ്രാവുകളും ഇവരിലെ പ്രശസ്തരാണ്. പ്രകടനപ്രാവുകൾ

എന്നറിയപ്പെടുന്ന ഒരു വിശാലഗ്രൂപ്പ് തന്നെയാണ്. ഇവരിൽ നിലത്തുനിന്ന് കറങ്ങി ഉരുണ്ടുമറിയുന്ന റോളേഴ്സും എത്ര ഉയരത്തിൽ പറന്നാലും വീട്ടിൽ തിരിച്ചെത്തുന്ന ഹോമറും, ആകാശത്ത് മണിക്കൂറുകളോളം മേഘങ്ങളെ കീറിമുറിച്ച് പറക്കുന്ന ഹൈ ഫ്ളൈയേഴ്സും പെടും. ചെറുശബ്ദത്തോടു പോലും പ്രതികരിച്ച് നിലത്ത് ഉരുണ്ടുമറിയുന്ന ട്രംബുകൾ, ചെറു മുഖമുള്ള മുങ്ങാപ്രാവുകളും, കുഞ്ഞുതൊപ്പിയുള്ള മുർഹെഡ് പ്രാവുകളും പെരുമ്പറ ശബ്ദം മുഴക്കുന്ന ട്രംപറ്റുകളും വമ്പൻ ഗ്രൂപ്പിൽ പെടുന്നവർ തന്നെ.

പ്രാവിൻകൂട് വായുസഞ്ചാരം മുറിക്കാതെ

വടക്കുപടിഞ്ഞാറൻ ദിശയിൽ നിന്നും കാറ്റൊഴുകി കൂട്ടിനുള്ളിലൂടെ കടന്ന് പുറത്തുപോകത്തക്ക രീതിയിൽ ക്രമീകരിക്കുന്നതാണ് പ്രാവിൻകൂടിന്റെ വാസ്തുശാസ്ത്രം. ഓരോ ജോഡിക്കും പ്രത്യേകം മുറികൾ തീർക്കാം. തടിപ്പെട്ടികളുപയോഗിച്ചോ, തറകൾ മാത്രം തടിപ്പലകയാക്കിയോ



പ്രാവുകൾ കുറുകുന്ന പൂവങ്ങുവിള

കൊല്ലം കല്ലുംതാഴം കൊച്ചുപൂവങ്ങുവിള വീട്ടിൽ വന്നാൽ പ്രണയമർമ്മരം കേൾക്കാം. വിശാലമായ നീലാംബരപന്തലിന് താഴെ വീടിന്റെ മട്ടുപ്പാവിൽ ഇണപ്രാവുകൾക്കായി പ്രണയകുടാരങ്ങൾ ഒരുക്കി ജാസിം കാത്തിരിക്കും. പ്രാവുസ്പന്ദനംകളുടെയും പുതുസംരംഭകരുടെയും ഇഷ്ടതോഴനാണ് 37 കാരനായ ഈ ചെറുപ്പക്കാരൻ.

പ്രമുഖ കമ്പനികളുടെ ട്രാൻസ്പോർട്ടിംഗ് കോൺട്രാക്ടറായി നാടെങ്ങും ചുറ്റുമ്പോഴും പ്രാവുകൾക്കായി ദിനവും രണ്ട് മണിക്കൂറെങ്കിലും നൽകിയാലെ ജാസിമിന് തൃപ്തിയാകൂ. എത്ര വൈകിയാലും വീട്ടിലെത്തുക എന്നത് ശീലമാക്കി. രാവിലെ ആറ് മണിക്ക് തന്നെ മട്ടുപ്പാവിലേക്ക് കയറും. 150 ഓളം ചെറുകുടുകൾ വലിയ മേലാപ്പിന് താഴെയായി അവിടെയുണ്ട്. തുവൽപ്രാവുകളായ ഫാൻടെയിലുകളിലാണ് ജാസിമിന് കമ്പമേറ. ഫാൻടെയിലുകളുടെ പ്രജനനവും പരിപാലനവുമൊക്കെ ഏതു രക്കത്തിലും ജാസിം മണിമണി പോലെ പറയും. ഇന്ത്യൻ ഫാൻടെയിലും ബൽജിയം ട്രേഡ് മാർക്കുമൊക്കെ വലിയ വിലയിൽ ലഭിക്കുന്നവരാണ്. പതിനായിരം മുതൽ തുടങ്ങും ജോഡികളുടെ വില. കുഞ്ഞൻ മുഖമുള്ള മുഖി മറ്റൊരിനമാണ്. റെഡ്, കോഫി, ബിസ്കറ്റ് എന്നിങ്ങനെ ത്രിവർണ്ണങ്ങളിലാണ് മുഖിയുടെ പ്രകടനം. ഫാൻടെയിലുകളിലെ വാലുകളും തുവൽവിന്യാസവും ചിറകുകളുടെ എണ്ണവുമൊക്കെ വിപണിയിൽ പ്രധാനമാണ്. സാന്റൽ, ബ്ലാക്ക്, കോഫി വർണ്ണങ്ങളിൽ വിശിഷ്ടിതമുള്ള നൂറോളം ഡബിൾഷെയ്ഡ് ഫാൻടെയിലുകൾ ജാസിമിന് ഇപ്പോൾ സ്വന്തമായുണ്ട്. പ്രാവ് ബിസിനസ്സ് വിജയിക്കണമെങ്കിൽ ചില തന്ത്രങ്ങൾ കൂടിയേ തീരൂ എന്ന് ജാസിം പറയുന്നു. ഒന്നാമതായി മികച്ച പ്രാവീനങ്ങൾ വേണം. മൂന്നാം മാസം പ്രാവുകൾ പ്രായപൂർത്തിയെത്തുമെങ്കിലും അഞ്ചാംമാസമേ ഇണചേർക്കലിനായി അവയെ തെരഞ്ഞെടുക്കൂ. പുതിയ 10 തുവൽ ചിറകിൽ വന്ന് നിരന്നാൽ പ്രാവുകൾ ഇണചേരാൻ പ്രായമായി എന്നർത്ഥം. വലിയ ഫ്ളൈറ്റ് കേജുകളിൽ ഒന്നിലധികം പ്രാവുകളെ ഒരുമിച്ചിടുന്നു. ഇണകളെ തെരഞ്ഞെടുക്കുന്ന ജോലി പ്രാവുകൾക്ക് തന്നെ വിട്ടുനൽകുകയാണ് ജാസിം. ഒരുമിച്ചിരിക്കുന്നവയെ കണ്ടെത്തും. എങ്കിലും തലയുടെ വലിപ്പവും തുവലുകളുടെ വർണ്ണവ്യത്യാ

കമ്പിവലക്കുവെക്കുകയോ പ്രാവീൻകുടുകൾ നിർമ്മിക്കാം. രണ്ടടി X രണ്ടരയടി കമ്പിവലക്കുവെക്കലിൽ ഒരു ജോഡി പ്രാവുകൾ ഭദ്രമായി ഒരുങ്ങിക്കൊള്ളും. ചെറുതടിപ്പെട്ടികൾ കൂടിനുള്ളിൽ അരയടി ഉയരത്തിൽ വച്ചാൽ അടയിരിക്കാൻ സൗകര്യവുമാകും. മട്ടുപ്പാവിലും തുറസ്സായ സ്ഥലത്തും മൊക്കെ ഒരുങ്ങിയിരിക്കുന്നതാണ് പ്രാവീൻകുടുകൾ. തണൽമരങ്ങൾക്ക് താഴെയും പ്രാവീൻകുടുകളൊരുക്കാം. മട്ടുപ്പാവിലും മറ്റും ഒന്നരമീറ്റർ ഉയരത്തിലിരിക്കുന്ന പ്രാവീൻകുടുകൾക്ക് താഴെ സിമന്റ് തറയ്ക്ക് മുകളിൽ കടൽമണ്ണ് വിരിച്ച് മെത്തയൊരുക്കാം. താഴെ വീഴുന്ന വളം ശേഖരിക്കാനും ദുർഗന്ധം ലവലേശമില്ലാതെ മണ്ണിലൂടെ കൈമാറ്റം ഇത് സൗകര്യമാകും. കുടുകളുടെ കാലുകൾ കരി ഓയിലോ പശയോ നിറച്ച പാത്രങ്ങളിൽ ഇറക്കി വെച്ച് പ്രാണി ശല്യം തടയാം. പ്രാവീൻകുടുകളുടെ വാതിൽ ഓരോ പെട്ടിയുടെയും താഴെ ഒരുക്കുന്നതാണ് നല്ലത്. പ്രാവുകൾക്കിരിക്കാൻ പെർച്ചുകൾ എന്ന ഉണക്കമരക്കമ്പുകളും ഒരുക്കി

ക്കൊടുക്കാം. പ്രാവീൻകുടുകളിൽ ശുചിത്വം വളരെ പ്രധാനമാണ്. രണ്ടാഴ്ചയിലൊരിക്കൽ പ്രാവുകളെ മാറ്റി ബ്ലീച്ചിംഗ് പൗഡർ ലായനിയിൽ (ഒരു ബക്കറ്റ് വെള്ളത്തിൽ 100 ഗ്രാം) കുടുകൾ തേച്ചുകഴുകണം. വെയിലത്ത് നന്നായി ഉണങ്ങിയശേഷം പ്രാവുകളെ വീണ്ടും പ്രവേശിപ്പിക്കാം.

ധാന്യങ്ങൾ പ്രാവിന്റെ സ്വന്തം

നവധാന്യങ്ങൾ ആഹാരമാക്കുകയാണ് പ്രാവിന്റെ രീതി. ദിവസം രണ്ടാൺസ് ധാന്യമേ പ്രാവുകൾക്ക് ദൈനംദിന ഭക്ഷണമായി വേണ്ടൂ. കഴുകുകുതിർത്ത തിന, ബാർലി, പൊട്ടിച്ച ചോളം, ബീൻസ്, കൂവരക്, കമ്പംപുല്ല് എന്നിവ പ്രാവുകൾ തീറ്റയാക്കിക്കൊള്ളും. മുളപ്പിച്ച പയർ, ഗോതമ്പ് എന്നിവയും പ്രാവിൻ തീറ്റകൾ തന്നെ. കപ്പലണ്ടി പൊട്ടിച്ചത്, അണ്ടിപ്പരിപ്പ് നൂറുകിയത് ഇവയൊക്കെ പ്രാവുകൾക്ക് നൽകാം. ധാരാളം വെള്ളം കുടിക്കുന്ന പ്രാവുകൾക്ക് കൂട്ടിനുള്ളിൽ ഭാരമുള്ള മണ്ണുപാത്രങ്ങളിൽ വെള്ളം നൽകാം,

സവും വാൽത്തുവലുകളുടെ എണ്ണവുമൊക്കെ നോക്കിയാണ് പ്രജനനജോഡികളെ തീരുമാനിക്കുക. രണ്ടടി X രണ്ടടി X രണ്ടടി കൂടുകയാണ് ഫാൻസെയിലുകൾക്കായി ഒരുക്കിയിരിക്കുന്നത്. എല്ലാം വയർമെഷ് കേജുകൾ. ഇണപ്രാവുകൾക്ക് അടയിരിക്കുവാൻ ചെറുപ്ലാസ്റ്റിക് ബെയ്സിനുകളിൽ മണൽ നിറച്ച് ബ്രീഡിംഗ് ബോക്സ് കൂടിനുള്ളിൽ ഒരുക്കും. ഇണകളെ കണ്ടെത്തിയാൽ പ്രത്യേക തീറ്റയാണ് അവയ്ക്ക്. രണ്ട് ദിവസം ഡ്രൈതീറ്റുകൾ നൽകിയാൽ തൊട്ടടുത്ത ദിവസം കുതിർത്ത് കിളിർപ്പിച്ച ധാന്യങ്ങളാണ് നൽകുന്നത്. ഗ്രീൻപീസ്, തിന, കമ്പംപൂല്ല്, വെള്ളച്ചോളം, മഞ്ഞച്ചോളം, നെല്ല്, ഗോതമ്പ്, പയർ എന്നിവയാണ് ജാസിം തീറ്റയാക്കുക. വെള്ളത്തിനായി പുറത്ത് ചെറുപ്ലാസ്റ്റിക് കുപ്പികൾ തലകീഴായി വച്ച് അതിൽ ഡ്രിംഗർ സംവിധാനം ഘടിപ്പിച്ച് കൂടിനുള്ളിലേക്ക് കടത്തിവിടും. ഇണചേരലിന്റെ ഒന്നാം ദിവസം തന്നെ പിടപ്രാവ് മുട്ടയിട്ട് തുടങ്ങും. ഒന്നിടവിട്ടുള്ള ദിവസങ്ങളിൽ രണ്ട് മുട്ടകളാണ് ഒരു ശീലിൽ കിട്ടുക.

പ്രാവുകളെ കയ്യിലെടുത്ത് ഭാരവും വലിപ്പവുമൊക്കെ നോക്കി മികച്ചവയെ കണ്ടെത്തുക എന്നതാണ് തെരഞ്ഞെടുപ്പിൽ പ്രധാനമെന്ന് ജാസിം പറയുന്നു. തീറ്റയുടെ കാര്യത്തിലും സൂക്ഷ്മശ്രദ്ധ വേണം. എന്തുതീറ്റയും അല്പം

മഞ്ഞൾപൊടി ചേർത്ത് 3-4 മണിക്കൂർ വച്ചിട്ടേ ജാസിം നൽകാറുള്ളൂ. കൂടിക്കുന്ന വെള്ളത്തിലും മഞ്ഞൾപ്പൊടി തുക്കാറുണ്ട്. എല്ലാ മാസവും പ്രാവുകളെ മൊത്തം പുറത്തിറക്കി ബ്ലീച്ചിംഗ് പൗഡർ പ്രയോഗത്താൽ കൂടുകൾ കഴുകും. മേൽമൂടി തുറന്നിട്ടാൽ സൂര്യപ്രകാശത്തിൽ എല്ലാം അണുവിമുക്തമാകും.

ഫാൻസെയിലുകളിലാണ് ഞാൻ ശ്രദ്ധ നൽകുന്നത്. 48 ഓളം തുവലുകൾ വാലിൽ വരുന്നതാണ് എന്റെ മിനിമം സംഖ്യ. വിശദിവാൽ വിരിച്ച് വൃത്താകൃതിയിലാക്കുന്ന എണ്ണ തുവലുകൾ വാലിൽ പ്രധാനമാണ്. അത്തരം പ്രാവുകളെ കണ്ടെത്തി ബ്രീഡ് ചെയ്ത് വിപണിയിലെത്തിച്ചാൽ മോഹപിലയിൽ അവ മുന്നിലെത്തും. ദിവസം രണ്ടേ രണ്ട് മണിക്കൂർ മാത്രമേ പ്രാവുകൾക്കായി ചെലവഴിക്കൂ എങ്കിലും വർഷം മുഴുവൻ വരുമാനം തന്ന് അവരെ നെ സഹായിക്കുന്നുണ്ട്. ഹൈ ഫ്ളെയർ പ്രാവുകളാണ് അടുത്ത ലക്ഷ്യം, പന്തയക്കാർ നിരവധി വരുന്നുണ്ട്. അവരെ നിരാശരാക്കരുതല്ലോ, ജാസിം പറയുന്നു

ഫോൺ : 9747443726

ദിവസം രണ്ട് നേരം വെള്ളം മാറ്റുന്നത് ഉചിതമാകും.

പ്രാവിന്റെ പ്രജനനം

നാലാം മാസം തന്നെ പ്രായപൂർത്തിയാകുമെങ്കിലും എട്ട്-ഒമ്പത് മാസത്തിൽ മുതിർന്ന പ്രാവുകളെ ഇണചേർക്കുന്നതാണുത്തമം. രൂപം, തുവൽ വിന്യാസം, ശബ്ദം, പ്രകൃതം, തലയുടെ വലിപ്പം, ചിറകുകളുടെ വർണ്ണ തീഷ്ണത, ചിറകടയാളങ്ങൾ എന്നിവയെല്ലാം ഒരു ബ്രീഡർ കണക്കിലെടുക്കണം. നന്നായി തമ്മിലുരുമ്മി കുറുകിയിരിക്കുന്ന ഇണകളെ വേണമെങ്കിൽ 3-4 ദിവസത്തേക്ക് ബോണ്ടിംഗ് വേർപെടുത്തി പ്രത്യേക കൂടുകളിലിടാം. അവയ്ക്ക് പ്രത്യേകം പോഷകസമൃദ്ധമായ തീറ്റകൾ ഈ അവസരത്തിൽ നൽകണം.

പച്ചപ്പൂല്ല് യഥേഷ്ടം നൽകാം. കണവനാക്ക്, മീനേണ്ണ പുരട്ടിയ ബ്രഡ് ഇവയൊക്കെ തീറ്റയാക്കാം. സോയാപിണ്ണാക്ക്, റൊട്ടിപ്പൊടി, കോഴിമുട്ട തോടോടു കൂടി പുഴുങ്ങിയത്, വെളുത്തുള്ളി അരച്ചത്, ധാതുലവണമിശ്രിതം, കോഡ് ലിവർ ഓയിൽ, പ്രോബയോട്ടിക്കുകൾ എന്നിവ യുക്തിസഹമായി ചേർത്ത് മുദുതീറ്റ ഉണ്ടാക്കി നൽകുന്നതും ഈ സമയം നല്ലതാണ്. ഉയർന്ന മാംസ്യമുള്ള മുദുതീറ്റ എട്ട് മണിക്കൂർ കൊണ്ട് മുഴുവനും കഴിച്ചുതീരുന്ന അളവിൽ മാത്രമേ നൽകാവൂ. നാലാം ദിവസം രാവിലെ തന്നെ പൂവനെ പിടയുടെ കൂട്ടിലെത്തിക്കാം. ഒരു ശീലിൽ പൊതുവേ രണ്ട് വെള്ളമുട്ടകളാണ് പ്രാവുകൾ ഇടാറ്. 14-19 ദിവസം അടയിരിക്കും. പകൽ പൂവനും രാത്രി പിടയ്ക്കുമാണ് ഡ്യൂട്ടി. 18 ദിവസങ്ങൾക്കുള്ളിൽ മുട്ടകൾ വിരിയും. ഡമ്മിപ്രാവുകളെ അടയിരിക്കാൻ ഉപയോഗിച്ചാൽ കുഞ്ഞുങ്ങൾ വിരിയാൻ തുടങ്ങുന്നതോടെ പിട ഒരുപക്ഷേ അടുത്ത ശീലിലേക്ക് മാറും. കൂടുതൽ മുട്ടകൾ കിട്ടാനുള്ള ഒരു തന്ത്രം കൂടിയാണിത്. ഈ സമയം

കുഞ്ഞുങ്ങളുടെ സംരക്ഷണം പൂവൻപ്രാവുകൾ ഏറ്റെടുക്കും. വിരിഞ്ഞിറങ്ങിയ ഉടൻ പിടയുടെ അന്നനാളത്തിലെ പോഷകസമൃദ്ധമായ ദ്രാവകമാണ് (റോപ്പ് മിൽക്ക്) കുഞ്ഞുങ്ങളുടെ ആഹാരം. ഒരാഴ്ചയോളം ഇതു നൽകും. അടുത്ത ശീലിലേക്ക് ഉടൻ കയറുകയോ വിരിഞ്ഞിറങ്ങാൻ താമസി ക്കുകയോ ചെയ്താൽ തൊണ്ടപ്പാൽ തീർന്നുപോകാനും കുഞ്ഞുങ്ങൾ മരണപ്പെടാനും സാദ്ധ്യതയുണ്ട്. അടയിരിക്കലിന്റെ മധ്യനാളുകളിൽ ഊറുന്ന പാൽ പരമാവധി 10-12 ദിവസങ്ങൾക്കുള്ളിൽ തീർന്നുപോകും. ഇടയ്ക്ക് അടയിരിക്കാൻ വിരുതന്മാരായ നാടൻപ്രാവുകളെ ഉപയോഗിച്ച് ഈ പ്രതിസന്ധി തരണം ചെയ്യുന്ന ബ്രീഡർമാരുമുണ്ട്. മുതിർന്ന വർക്ക് അല്പവും ഇളയവർക്ക് കൂടുതലും നൽകി പാലുട്ടിന്റെ ബാലൻസ് നിലനിർത്താനുള്ള പ്രാവുകളുടെ യുക്തി പ്രസിദ്ധമാണ്.

പ്രാവ് സൊസൈറ്റികൾ

പ്രാവുകൾക്കായി വിവിധ സൊസൈറ്റികൾ കേരളത്തിൽ നിലനിൽക്കുന്നുണ്ട്. പീജിയൻ ഫൗണ്ടേഷൻ ഓഫ് ഇന്ത്യ, പീജിയൻ ബ്രീഡേഴ്സ് സൊസൈറ്റി എന്നിവയാണ്. പന്തയപ്രാവുകളായ ഹൈ ഫ്ളെയേഴ്സിനെ ഉപയോഗിച്ച് മത്സരം നടത്തുന്നവർക്കായി പ്രത്യേകം സംഘടനയുമുണ്ട്. തിരുവനന്തപുരം, കോഴിക്കോട്, കൊച്ചി എന്നീ നഗരങ്ങളിലാണ് ജൂൺ മാസത്തോടെ ഹൈ ഫ്ളെയേഴ്സ് സംഘടന സജീവമാകുന്നത്. ആരോഗ്യവും അഴകുമുള്ള ലക്ഷണമൊത്ത ഇണകളെ ബ്രീഡ് ചെയ്താൽ മികച്ച പ്രാവുകളെ സൃഷ്ടിക്കാം. സൊസൈറ്റിയിലെ മറ്റംഗങ്ങളുമായി ബന്ധപ്പെട്ട് കച്ചവടം ഉറപ്പിക്കാം. ഇടനിലക്കാരുടെ ചൂഷണം ഒഴിവാക്കുവാനും പ്രാവുവളർത്തലുകാരുടെ വിശാലകൂട്ടായ്മ ഊട്ടിയുറപ്പിക്കുവാനും ഇതുതന്നെയാണ് നല്ലത്. ■

കാസർഗോഡ് വ്യവസായ ബോധവൽക്കരണം



കാസർഗോഡ് നടന്ന ഏകദിന വ്യവസായ ബോധവൽക്കരണ പരിപാടി

കേന്ദ്ര- സംസ്ഥാന സർക്കാരുകൾ ചെറുകിട വ്യവസായങ്ങൾക്ക് ഗ്രേഡിങ്ങ് സ്വന്ദ്രായം കൊണ്ടു വരുന്നതിന്റെ ഭാഗമായി ചെറുകിട വ്യവസായ അസോസിയേഷൻ കാസർഗോഡ് ജില്ലാ യൂണിറ്റ് ബോധവൽക്കരണ ക്ലാസുകൾ സംഘടിപ്പിച്ചു. വിദ്യാനഗർ വ്യവസായ ഭവനിൽ നടന്ന പരിപാടി ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം ജനറൽ മാനേജർ ഡി. രാജേന്ദ്രൻ ഉദ്ഘാടനം ചെയ്തു. ലോകത്ത് നടക്കുന്ന മാറ്റങ്ങൾ നമ്മുടെ രാജ്യത്തും പ്രതിഫലിപ്പിച്ചാൽ മാത്രമേ പിടിച്ചു നിൽക്കാൻ സാധിക്കുകയുള്ളൂ എന്നും സർക്കാരുകൾ ഇതിന് മുൻകൈ എടുക്കുമ്പോൾ എല്ലാവരും ഇതിന്റെ ഭാഗമായി തീരണമെന്നും ജനറൽ മാനേജർ പറഞ്ഞു.

കേരള സ്റ്റേറ്റ് സ്കോൾ ഇൻഡസ്ട്രീസ് അസോസിയേഷൻ ഫണ്ട് ട്രസ്റ്റ് ചെയർമാൻ കെ. ജെ. ഇമ്മാനുവൽ അദ്ധ്യക്ഷനായി. കിഷോർ. ഡി. ചക്രവർത്തി നേതൃത്വ പരിശീലനം നൽകി. സംസ്ഥാന കമ്മിറ്റി മെമ്പർ സി. എച്ച്. അബ്ദുൾ ജബ്ബാർ, ജില്ലാ വൈസ് പ്രസിഡന്റ് എസ്. രാജാരാമ, ജില്ലാ ട്രഷറർ കെ. മുഹമ്മദലി റെഡ് വുഡ്, ജില്ലാ ജോ. സെക്രട്ടറി എ. പ്രസന്ന ചന്ദ്രൻ, ജില്ലാ പ്രസിഡന്റ് കെ. ടി. സുഭാഷ് നാരായണൻ, സെക്രട്ടറി പി. വി. രവീന്ദ്രൻ സംബന്ധിച്ചു.

RATNA TILES
DESIGNER TILES & PAVING BLOCKS

THURACKAL INDUSTRIES, EZHUMTOM P.O., NJARUKUTTY, THODUPUZZHA - 685 605

9496820960
9447013920

thurackalindustries@gmail.com

തേങ്ങയുടെ മൂല്യവർദ്ധിത ഉല്പന്നങ്ങളുമായി ദിനേശ് ഷോപ്പി



റീട്ടെയിൽ വ്യാപാര രംഗത്തേയ്ക്ക് നൂതന സംരംഭവുമായി കേരള ദിനേശ്. ഗ്രാമങ്ങളിലും ചെറു പട്ടണങ്ങളിലുമുള്ള ചെറുകിട ബേക്കറി/ ഇതര ഷോപ്പുമടക്കമുള്ള മായി സഹകരിച്ചാണ് ഈ സംരംഭത്തിന് രൂപം നൽകിയത്. ദിനേശിന്റെ നാളികേര അധിഷ്ഠിത ഉല്പന്നങ്ങൾ എല്ലാ ഗ്രാമങ്ങളിലും ഒരു കൂടക്കീഴിൽ ലഭ്യമാക്കുന്നതിന് ഈ പദ്ധതി ലക്ഷ്യമിടുന്നു. ഉല്പന്ന വിദ്യാഭ്യാസം, പ്രചാരണം, വില്പന പ്രോത്സാഹന പ്രയത്നം തുടങ്ങിയ കാര്യങ്ങൾ ദിനേശും ഷോപ്പുമായും സംയുക്തമായി നടത്തും. ദിനേശിന്റെ പരിചയസമ്പന്നരായ മാർക്കറ്റിങ്ങ് സ്റ്റാഫ് ഷോപ്പുമായായി നിരന്തരസമ്പർക്കം പുലർത്തുകയും വിപണനത്തിന് എല്ലാവിധ സഹായങ്ങളും നൽകുന്നതുമായിരിക്കും. സംഘം നേരിട്ട് ഉല്പന്നങ്ങൾ റീട്ടെയിൽ ഷോപ്പിൽ എത്തിക്കുന്നതാണ്.

പ്രധാന ഉല്പന്നം തേങ്ങാപ്പാൽ

ദിനേശ് കോക്കനട്ട് ഷോപ്പിൽ ഏറ്റവും പ്രധാനപ്പെട്ടതും ഡിമാന്റുള്ളതുമായ ഉല്പന്നം തേങ്ങാപ്പാലാണ്. 200 മില്ലി ലിറ്റർ പൗച്ചിലുള്ള തേങ്ങാപ്പാൽ (വീട്ടാവശ്യത്തിനുപയോഗിക്കുവാൻ പറ്റുന്നത്), ഒരു ലിറ്റർ പൗച്ചിലുള്ള തേങ്ങാപ്പാൽ (വിവാഹസദ്യ, പിറന്നാൾ സദ്യ തുടങ്ങിയ വിശേഷാവസരങ്ങളിൽ പ്രഥമൻ, വിവിധയിനം പായസം ഉണ്ടാക്കുവാൻ സൗകര്യപ്രദവും ആദായകരവും), ലോങ്ങ് & സ്ക്രോങ്ങ് ബ്രാന്റ് തേങ്ങാപ്പാൽ ആയുർവേദിക് ഗ്രേഡ് (മുടികൊഴിച്ചിൽ തടയുന്നതിനും ചർമ്മ വരൾച്ച ഇല്ലാതാക്കുന്നതിനും ഉത്തമം) തേങ്ങാപ്പൊടി, തേങ്ങാചിപ്പ്സ്, തേങ്ങാ ലഡ്ഡു, തേങ്ങാ ചോക്ലേറ്റ്, വെർജിൻ കോക്കനട്ട് ഓയിൽ എന്നിവ കോക്കനട്ട് ഷോപ്പി വഴി ലഭിക്കും.

നിലവിൽ ബേക്കറി, പലചരക്ക് കട, ഫുട്ട്സ് & വെജിറ്റബിൾ, മറ്റ് റീട്ടെയിൽ ഷോപ്പുകൾ നടത്തി വരുന്ന വർക്ക്, ഷോപ്പി തുടങ്ങാം. ഇത് നിലവിലുള്ള കടയിലെ സൗകര്യം ഉപയോഗിച്ച് തന്നെ നടത്താം. കൂടുതൽ മുതൽമുടക്ക് വരാതെ അധികവരുമാനം ചെറുകിട വ്യാപാരികൾക്ക് ഇതുമൂലം ലഭിക്കും.

ഉപഭോക്താക്കൾക്ക് കലർപ്പില്ലാത്ത ഭക്ഷ്യ ഉൽപന്നങ്ങൾ ന്യായവിലയ്ക്ക് ലഭിക്കുന്നുവെന്നത് ഷോപ്പിയുടെ സാമൂഹ്യനേട്ടമാകുന്നു. നാളികേര ഉല്പന്നങ്ങളുടെ മൂല്യവർദ്ധിത ഉല്പാദന വർദ്ധനവ് നാളികേര കർഷകർക്ക് ഭാവിയിൽ ഏറെ നേട്ടമുണ്ടാക്കും. ഈ നൂതന സംരംഭം വഴി ദിനേശ് വീണ്ടും സാമൂഹ്യ പ്രതിബദ്ധത ഉയർത്തിപ്പിടിക്കുകയാണ്. വ്യവസായ പുരോഗതിയും ഉപഭോക്തൃ താല്പര്യവും ചെറുകിട വ്യാപാരികൾക്ക് നേട്ടവും നാളികേര കർഷകർക്ക് ആശ്വാസവും- ബഹുമുഖ ലക്ഷ്യമാണ് ഇതുവഴി കൈവരിക്കുന്നത്. ആദ്യത്തെ കോക്കനട്ട് ഷോപ്പിയുടെ ഉദ്ഘാടനം കണ്ണൂർ താലൂക്കിലെ കണ്ണപുരം ഗ്രാമപഞ്ചായത്തിലെ മുഹിൻസ് ബേക്കറിയിൽ കല്യാശ്ശേരി എം. എൽ. എ. ടി. വി. രാജേഷ് നിർവഹിച്ചു.



പ്രഥമ കോക്കനട്ട് ഷോപ്പി കണ്ണൂരിൽ ടി.വി. രാജേഷ് എം.എൽ.എ ഉദ്ഘാടനം ചെയ്യുന്നു

കോട്ടയത്ത് നിക്ഷേപക സംഗമം

കോട്ടയം ജില്ലയുടെ വ്യവസായിക വളർച്ച ലക്ഷ്യമാക്കി 2016-17 സാമ്പത്തിക വർഷം നടപ്പിലാക്കി വരുന്ന വിവിധ പദ്ധതികളുടെ പുരത്തീകരണത്തിനും നിക്ഷേപകരുടെ ആത്മവിശ്വാസം വർദ്ധിപ്പിക്കുന്നതിനുമായി വിവിധ ധനകാര്യ സ്ഥാപനങ്ങൾ, ചെറുകിട വ്യവസായ അസോസിയേഷൻ, ബാങ്കുകൾ എന്നിവയുടെ സഹകരണത്തോടെ ജില്ലാതല നിക്ഷേപക സംഗമം മാർച്ച് ആദ്യവാരം കോട്ടയം ഐഡാ ഹോട്ടലിൽ നടത്തി.

ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം ജനറൽ മാനേജർ ടി. ഷാജി പരിപാടി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്തു. വ്യവസായകേന്ദ്രം മാനേജർ ടി. ബി. രമണൻ അദ്ധ്യക്ഷനായി. വിവിധ കിഴങ്ങ് വിളകളിൽ നിന്നുള്ള വ്യത്യസ്ത ഉൽപ്പന്ന സാധ്യതകളെപ്പറ്റി തിരുവനന്തപുരം, കേന്ദ്ര കിഴങ്ങ് വിള ഗവേഷണ കേന്ദ്രത്തിലെ പ്രിൻസിപ്പൽ സയന്റിസ്റ്റ് ഡോ. സജീവ് നയിച്ച ക്ലാസ് കാലിക പ്രസക്തിയുള്ളതായിരുന്നു.

സൂക്ഷ്മ, ചെറുകിട, ഇടത്തരം വ്യവസായങ്ങൾക്കുള്ള സർക്കാർ ആനുകൂല്യങ്ങളെപ്പറ്റി തൃശ്ശൂർ എം. എസ്. എം. ഇ ഡവലപ്മെന്റ് ഇൻസ്റ്റിറ്റ്യൂട്ട് അസിസ്റ്റന്റ് ഡയറക്ടർ കത്രിനാമ്മ സെബാസ്റ്റ്യൻ ക്ലാസെടുത്തു. ചെറുകിട വ്യവസായ സംരംഭകർക്കുള്ള മുദ്ര വായ്പയും മറ്റ് വിവിധ വായ്പാ പദ്ധതികളെപ്പറ്റിയും കോട്ടയം ഫെഡറൽ ബാങ്ക് ചീഫ് മാനേജർ റോയി മാത്യു സംസാരിച്ചു. സംരംഭകത്വ വികസനത്തിന് ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം വഴി നടപ്പിലാക്കി വരുന്ന വിവിധ പദ്ധതികളെപ്പറ്റി വ്യവസായകേന്ദ്രം മാനേജർ ജി. രാജീവ് സംസാരിച്ചു. നിക്ഷേപകരുടെ സംശയങ്ങൾക്ക് അദ്ദേഹം മറുപടി പറഞ്ഞു. അസിസ്റ്റന്റ് ഡയറക്ടർ രാകേഷ്. വി. ആർ കോർഡിനേറ്ററായിരുന്നു.



കോട്ടയം ജില്ലാതല നിക്ഷേപക സംഗമം ജനറൽ മാനേജർ ടി. ഷാജി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്യുന്നു.

ക്ഷേമനിധി അംഗത്വം ആധാറിൽ ബന്ധിക്കണം

കേരള ഷോപ്പ്സ് ആന്റ് കമേഴ്സ്യൽ എസ്റ്റാബ്ലിഷ്മെന്റ് തൊഴിലാളി ക്ഷേമനിധി അംഗങ്ങൾ ബന്ധപ്പെട്ട ജില്ലാ ക്ഷേമനിധി ഓഫീസിൽ മെയ് 31 ന് മുമ്പ് 25 രൂപ അടച്ച് ആധാർ നമ്പരുമായി അംഗത്വം ബന്ധിപ്പിക്കണമെന്ന് ബോർഡ് എക്സിക്യൂട്ടീവ് ഓഫീസർ അറിയിച്ചു.

കോട്ടയത്ത് ഗാർഹിക ഉൽപ്പന്ന നിർമ്മാണ പരിശീലനം

സാധാരണക്കാരെ സംരംഭകരാക്കുക, അവർക്കതിനാവശ്യമായ പരിശീലനം നൽകുക എന്ന ലക്ഷ്യത്തിലൂന്നി കോട്ടയം ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം സോപ്പ്, ഡിറ്റർജന്റ്, ടൂത്ത് പേസ്റ്റ്, ക്ലീനിങ്ങ് ലിക്വിഡ് തുടങ്ങി മുപ്പതോളം ഗാർഹിക ഉൽപ്പന്നങ്ങളുണ്ടാക്കുന്ന പരിശീലന പരിപാടി നടത്തി. വർഗീസ് പോൾ ചാലക്കുടി പരിശീലനത്തിന് നേതൃത്വം വഹിച്ചു.

കോട്ടയം ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം ജനറൽ മാനേജർ ടി. ഷാജി പരിപാടി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്തു. സംരംഭകർക്കാവശ്യമായ മോട്ടിവേഷൻ ക്ലാസുകൾ പുതുച്ചേരി അനുഭവമായിരുന്നു. നിർമ്മിച്ച ഉൽപ്പന്നങ്ങളുടെ സാമ്പിളുകൾ ഉദ്യോഗാർത്ഥികൾക്ക് വിതരണം ചെയ്തു. ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം മാനേജർ ടി. ബി. രമണൻ, കോർഡിനേറ്ററായ അസിസ്റ്റന്റ് ഡയറക്ടർ രാകേഷ്. വി. ആർ സംബന്ധിച്ചു.



മുവാറ്റുപുഴയിൽ നിക്ഷേപക സംഗമം

എറണാകുളം ജില്ലയിൽ ഊർജ്ജിത വ്യവസായ വൽക്കരണത്തിന്റെ ഭാഗമായി വിവിധ സംരംഭക മേഖലകളിൽ ജില്ലയുടെ പ്രത്യേകതകൾ അനുസരിച്ചുള്ള നിക്ഷേപസാധ്യതകളും അവസരങ്ങളും ചർച്ച ചെയ്യുന്നതിന് വിവിധ മേഖലകളിലെ പ്രഗത്ഭരെ പങ്കെടുപ്പിച്ച് മുവാറ്റുപുഴ താലൂക്ക് വ്യവസായ ആഫീസ് ബ്ലോക്ക് പഞ്ചായത്ത് കോൺഫറൻസ് ഹാളിൽ ഏകദിന നിക്ഷേപക സംഗമം സംഘടിപ്പിച്ചു.

നിക്ഷേപക സംഗമം മുവാറ്റുപുഴ ബ്ലോക്ക് പഞ്ചായത്ത് പ്രസിഡന്റ് മേരി ബേബി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്തു. മുവാറ്റുപുഴ ബ്ലോക്ക് പഞ്ചായത്ത് വൈസ്-പ്രസിഡന്റ് അഡ്വ. ചിന്നമ്മ ഷൈൻ അദ്ധ്യക്ഷയായിരുന്നു. മുഖ്യപ്രഭാഷണം എറണാകുളം

ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം മാനേജർ ബിജു. പി. എബ്രഹാം, ജാൻസി ജോർജ്ജ് (ചെയർ പേഴ്സൺ, വികസന കാര്യ സ്റ്റാന്റിംഗ് കമ്മിറ്റി), ഒ. പി. ബേബി (ചെയർമാൻ, ക്ഷേമകാര്യ സ്റ്റാന്റിംഗ് കമ്മിറ്റി), ജോസി ജോജി വട്ടക്കുഴി (ചെയർപേഴ്സൺ, ആരോഗ്യ-വിദ്യാഭ്യാസ സ്റ്റാന്റിംഗ് കമ്മിറ്റി), ബി. ഗോപകുമാർ (ഉപ ജില്ലാ വ്യവസായ ഓഫീസർ), പ്രിയ മോൾ (വ്യവസായ ഓഫീസർ, മുവാറ്റുപുഴ) പങ്കെടുത്തു.



മുവാറ്റുപുഴയിൽ നടന്ന ഏകദിന നിക്ഷേപക സംഗമം

തദ്ദേശ സ്വയം ഭരണ വകുപ്പിലെ ലൈസൻസിങ് സമ്പ്രദായം എന്ന വിഷയത്തെപ്പറ്റി രാജൻ. പി. മേനോൻ (സെക്രട്ടറി, കുറുകുറ്റി ഗ്രാമപഞ്ചായത്ത്), ജി. എസ്. ടി. രജിസ്ട്രേഷൻ നടപടി ക്രമങ്ങളെക്കുറിച്ച് കെ. എസ്. വിജയൻ (റിട്ട. സെനിയർ ടാക്സ് ഓഫീസർ) ബാങ്ക് വായ്പാ നടപടിക്രമങ്ങൾ & ക്യാഷ്‌ലെസ് ട്രാൻസാക്ഷൻ എന്ന വിഷയത്തെപ്പറ്റി വി. അനീൽകുമാർ (റിട്ട. ലീഡ് ഡിസ്ട്രിക്ട് മാനേജർ) ക്ലാസ്സെടുത്തു.

HARISRIE
OFFSET PRESS

VELIYIL VEEDU, VADACKAL P.O.
ALAPPUZHA- 688 003

Mob: 8943908317, 9037766235

മാർജിൻ മണി വായ്പ: ഒറ്റത്തവണ തീർപ്പാക്കാം

വ്യവസായ വകുപ്പിൽ നിന്നും ചെറുകിട വ്യവസായ സ്ഥാപനങ്ങൾക്ക് അനുവദിച്ച മാർജിൻ മണി വായ്പ കൂടിശ്ലീക അടച്ച് തീർക്കുന്നതിന് ഒറ്റത്തവണ തീർപ്പാക്കൽ പദ്ധതി അനുവദിച്ച് സർക്കാർ ഉത്തരവായി. (സ. ഉ (ആർ. ടി.) നം. 459/2017/വ്യവ തീയതി: 24.03.2017). രണ്ട് വിഭാഗങ്ങളിലായാണ് പദ്ധതിയുടെ ആനുകൂല്യം ലഭ്യമാക്കുന്നത്.

ഒന്നാം വിഭാഗം

യൂണിറ്റുടമയായ യഥാർത്ഥ വായ്പക്കാരൻ മരിക്കുകയും സ്ഥാപനം പ്രവർത്തനരഹിതവും സ്ഥാപനത്തിന്റെ ആസ്തികൾ വായ്പാ തിരിച്ചടവിന് സാധ്യമല്ലാത്ത തരത്തിൽ നിലവിലില്ലാതിരിക്കുകയും ചെയ്യുന്ന സാഹചര്യത്തിൽ കൂടിശ്ലീക തുക പൂർണ്ണമായും എഴുതിത്തള്ളും. മരിച്ച യൂണിറ്റുടമയായ വായ്പക്കാരന്റെ അനന്തരാവകാശിയുടെ അപേക്ഷ ബന്ധപ്പെട്ട രേഖകൾ സഹിതം സമർപ്പിക്കണം. യൂണിറ്റുടമ മരണപ്പെട്ട കേസുകളിൽ മാർജിൻ മണി വായ്പയുടെ കാലാവധി പൂർത്തിയാകാൻ കാത്തിരിക്കേണ്ടതില്ല.

രണ്ടാം വിഭാഗം

മറ്റുള്ള എല്ലാ മാർജിൻ മണി വായ്പകളിലും അതായത് റവന്യൂ റിക്കവറി നടപടികളിലുള്ളവ, യൂണിറ്റ് പ്രവർത്തനരഹിതമായവ, മാർജിൻ മണി വായ്പ ഉപയോഗിച്ച് വാങ്ങിയ ആസ്തികൾ കൈമാറിയിട്ടുള്ളവ ഉൾപ്പെടെയുള്ള വായ്പകളിൽ മുതലും പലിശയും (വായ്പ അനുവദിച്ച തീയതി മുതൽ ഒറ്റത്തവണ തീർപ്പാക്കൽ പദ്ധതിയിലേയ്ക്കുള്ള അപേക്ഷാ തീയതി വരെ ആറ് ശതമാനം നിരക്കിലുള്ള പലിശ) ചേർന്ന തുകയാണ് തിരിച്ചടയ്ക്കേണ്ടത്. റവന്യൂ റിക്കവറി മുഖേനയോ അല്ലാതെയോ തിരിച്ചടവ് നടത്തിയിട്ടുണ്ടെങ്കിൽ ആ തുക കിഴിച്ചുള്ള തുക അടച്ചാൽ മതി. തുക ഒറ്റത്തവണയായോ അതല്ലെങ്കിൽ 50% ആദ്യ ഗഡുവായും അവശേഷിക്കുന്ന തുക ഒരു വർഷത്തിനകം രണ്ട് ഗഡുക്കളായോ അടയ്ക്കാം. റവന്യൂ റിക്കവറി പ്രകാരമുള്ള കളക്ഷൻ ചാർജ് പ്രത്യേകം അടയ്ക്കണം. ഒറ്റത്തവണ തീർപ്പാക്കൽ പദ്ധതി നടത്തിപ്പിനിടെ ഏതെങ്കിലും ഘട്ടത്തിൽ വായ്പക്കാരൻ തിരിച്ചടവിൽ വീഴ്ച വരുത്തിയാൽ ഒറ്റത്തവണ തീർപ്പാക്കൽ പദ്ധതി റദ്ദാകും.

പദ്ധതിയുടെ ആനുകൂല്യത്തിനായി അപേക്ഷകർ ബന്ധപ്പെട്ട ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം ജനറൽ മാനേജരെ സമീപിക്കണം. മുഴുവൻ സംരംഭകരും വായ്പാ കൂടിശ്ലീക അടച്ചു തീർത്ത് വായ്പ തീർപ്പാക്കണമെന്ന് വ്യവസായ വാണിജ്യ ഡയറക്ടർ അഭ്യർത്ഥിച്ചു.

മീറ്റ് പ്രോസസിങ്ങിൽ ടെക്നോളജി ക്ലിനിക്

കോട്ടയം ജില്ലാ വ്യവസായ കേന്ദ്രം മീറ്റ് പ്രോസസിങ്ങിൽ ടെക്നോളജി ക്ലിനിക് നടത്തി. ഇറച്ചിയിൽ നിന്നും വിവിധ മൂല്യവർദ്ധിത ഭക്ഷ്യോൽപ്പന്നങ്ങൾ നിർമ്മിക്കുന്നതിനെക്കുറിച്ചുള്ള പരിപാടി ജില്ലാ വ്യവസായകേന്ദ്രം ജനറൽ മാനേജർ ടി. ഷാജി ഉദ്ഘാടനം ചെയ്തു. പ്രായോഗിക പരിശീലനം മണ്ണുത്തി വെറ്ററിനറി സർവകലാശാലയിൽ നടന്നു. അസിസ്റ്റന്റ് പ്രൊഫസർമാരായ ഡോ. സാധു, ഡോ. ഇർഷാദ് എന്നിവർ ക്ലാസുകൾ നയിച്ചു. കട്ലെറ്റ്, നഗെറ്റ്, സോസേജ് തുടങ്ങിയ മീറ്റ് വിഭവങ്ങൾ സ്വയം ചെയ്ത് നോക്കാൻ അവസരം ലഭിച്ചത് സംരംഭകർക്ക് പുതുമയാർന്ന അനൂഭവമായിരുന്നു. ഭക്ഷ്യ സുരക്ഷാ നിയമങ്ങളെക്കുറിച്ചുള്ള ബോധവൽക്കരണ ക്ലാസും നവ സംരംഭകർക്ക് ഏറെ അറിവ് പകർന്നു.



പ്രതിരോധ പാർക്കിലേയ്ക്ക് നിക്ഷേപകരെ തേടി ഏറോ ഇന്ത്യ



ബംഗളൂരുവിൽ നടന്ന ഏറോ ഇന്ത്യ പ്രദർശനം വീക്ഷിക്കുന്ന വ്യവസായ വാണിജ്യ സ്പെഷ്യൽ സെക്രട്ടറി സഞ്ജയ് കോൾ

ഒറ്റപ്പാലത്ത് ആരംഭിക്കുന്ന പ്രതിരോധ പാർക്കിലേയ്ക്ക് അനൂയോജ്യരായ നിക്ഷേപകരെ കണ്ടെത്തുക എന്ന ലക്ഷ്യവുമായി കിൻഫ്രയുടെ നേതൃത്വത്തിലുള്ള ഉന്നതതല സംഘം ബംഗളൂരുവിൽ നടന്ന “ഏറോ ഇന്ത്യ 2017”-ൽ സജീവമായി പങ്കെടുത്തു. ഏറോ സ്പേസ്, ഡിഫൻസ്, സിവിൽ ഏവിയേഷൻ, എയർപോർട്ട് ഇൻഫ്രാസ്ട്രക്ചർ & ഡിഫൻസ് എഞ്ചിനീയറിങ് മേഖലകളുമായി ബന്ധപ്പെട്ടുള്ള നിരവധി പ്രദർശനങ്ങൾ ഒരുക്കിയ ഏഷ്യയിലെ തന്നെ പ്രഥമ എയർഷോയായ ഏറോ ഇന്ത്യ സംഘടിപ്പിച്ചത് കേന്ദ്ര പ്രതിരോധ മന്ത്രാലയത്തിന്റെ മേൽനോട്ടത്തിലാണ്. എലഹാബാദ് എയർഫോഴ്സ് സ്റ്റേഷനിൽ നടന്ന ഏറോ ഇന്ത്യ പ്രദർശനത്തിൽ വ്യവസായ- വാണിജ്യ വകുപ്പ് സ്പെഷ്യൽ സെക്രട്ടറി സഞ്ജയ് കൗൾ കിൻഫ്ര ഡിഫൻസ് പാർക്കുമായി ബന്ധപ്പെട്ട് കേരളത്തിലുള്ള വ്യാവസായിക അവസരങ്ങൾ വിശദമായി അവതരിപ്പിച്ചു. മേയ്ക്ക് ഇൻ ഇന്ത്യയിൽ ഏറോ സ്പേസിന്റെ പ്രസക്തിയും കേരളത്തിലെ എം. എസ്. എം. ഇ മേഖലയ്ക്ക് അതിലുള്ള പങ്കും വ്യക്തമാക്കുന്നതായിരുന്നു അദ്ദേഹത്തിന്റെ അവതരണം. കിൻഫ്ര സീനിയർ മീഡിയ ഉപദേശകൻ കെ. എൻ. ശ്രീകുമാർ, ബിസിനസ് ഡവലപ്മെന്റ് & മാർക്കറ്റിങ് വിഭാഗം മാനേ

ജർ വി. ആർ. ബാലു അദ്ദേഹത്തോടൊപ്പമുണ്ടായിരുന്നു. കേന്ദ്ര വാണിജ്യ- വ്യവസായ മന്ത്രാലയത്തിന്റെ ധന സഹായത്തോടെ നിലവിൽ വരുന്ന രാജ്യത്തെ ആദ്യ ഗ്രീൻഫീൽഡ് മാനുഫാക്ചറിങ് ക്ലസ്റ്ററാണ് കിൻഫ്ര പ്രതിരോധ പാർക്ക്. ഇതിന് ആഗോള തലത്തിൽ മികച്ച വിപണി കണ്ടെത്തുന്നതിന് ഏറോ ഇന്ത്യയിലെ പങ്കാളിത്തം സഹായിച്ചതായി കിൻഫ്ര അധികൃതർ വ്യക്തമാക്കി. ഭാരത് ഇലക്ട്രോണിക്സ് ലിമിറ്റഡ് ചെയർമാൻ & മാനേജിങ് ഡയറക്ടർ എം. വി. ഗൗതമയുമായി സഞ്ജയ് കൗൾ വിശദമായ ചർച്ച നടത്തി. ഹിന്ദുസ്ഥാൻ ഏറോ നോട്ടീക്കൽസ് ലിമിറ്റഡ്, ഭാരത് എർത്ത് മൂവേഴ്സ് ലിമിറ്റഡ്, ഭാരത് ഡയനാമിക്സ് ലിമിറ്റഡ് തുടങ്ങിയ സ്ഥാപനങ്ങളിലെ ഉന്നത ഉദ്യോഗസ്ഥരുമായി കേരളസംഘം ബിസിനസ് ചർച്ചകൾ നടത്തി. റാഫേൽ അഡ്വാൻസ്ഡ് ഡിഫൻസ് സിസ്റ്റംസ് ലിമിറ്റഡ് - ഇസ്രായേൽ, തേൽസ്- ഫ്രാൻസ്, സാബ്- സ്വീഡൻ, റോൾസ് റോയ്സ്- യു. കെ. ആർ. ഡി. സി- റഷ്യ തുടങ്ങി 549 കമ്പനികൾ പ്രദർശനത്തിൽ പങ്കെടുത്തു. 270 ഇന്ത്യൻ കമ്പനികൾക്കൊപ്പം 279 വിദേശ സ്ഥാപനങ്ങളും ഏറോ ഇന്ത്യയിൽ സാന്നിധ്യമറിയിച്ചു. രണ്ടു ലക്ഷത്തോളം ബിസിനസ് സന്ദർശകർ പ്രദർശനത്തിൽ പങ്കാളികളായി. ■

കെ. എ. സന്തോഷ് കുമാർ കിൻഫ്ര എം. ഡി

കിൻഫ്രയുടെ പുതിയ മാനേജിംഗ് ഡയറക്ടറായി വിജ്ഞാപനം കെ. എ. സന്തോഷ് കുമാർ ചുമതലയേറ്റു. 28 വർഷം ഐ. ടി. രംഗത്തും എഞ്ചിനീയറിംഗ് രംഗത്തും ഉയർന്ന തസ്തികകളിൽ സേവനമനുഷ്ഠിച്ചിട്ടുണ്ട്. ഇന്റോർ ഐ. ഐ. എം. ൽ നിന്നും ഒന്നാം ക്ലാസ്സോടെ ബിസിനസ്സ് മാനേജ്മെന്റ് എക്സിക്യൂട്ടീവ് പ്രോഗ്രാമും മുംബൈ ഐ. ഐ. ടിയിൽ നിന്ന് എം. ടെക് ബിരുദവും നേടിയിട്ടുണ്ട്. മഹാരാഷ്ട്ര ബോർഡർ ചെക്ക്പോസ്റ്റ് നെറ്റ്വർക്ക് ലിമിറ്റഡിൽ സീനിയർ വൈസ് പ്രസിഡന്റായും എച്ച്. സി. എൽ. ഇൻഫോ സിസ്റ്റം ലിമിറ്റഡിൽ പ്രോജക്ട് ഡയറക്ടറായും ഇന്ത്യൻ എയർഫോഴ്സിൽ ചീഫ് എഞ്ചിനീയറിംഗ് ഓഫീസറായും ജോലി നോക്കിയിട്ടുണ്ട്. 1995 ലാണ് ഇന്ത്യൻ എയർഫോഴ്സിൽ സീനിയർ എഞ്ചിനീയറായി (കമ്മ്യൂണിക്കേഷൻ) നിയമിതനായത്.



കെ. എ. സന്തോഷ് കുമാർ

111 കോടി രൂപയുടെ വികസന പ്രവർത്തനങ്ങളുമായി കിൻഫ്ര

പാലക്കാട്, കൊച്ചി കിൻഫ്ര പാർക്കുകളിൽ വ്യാവസായിക ജലവിതരണ പദ്ധതികൾ പൂർത്തീകരിക്കുന്നതിനും മട്ടന്നൂർ, തൊടുപുഴ, കളമശ്ശേരി, കഴക്കൂട്ടം, കൊല്ലം, എറണാകുളം, കാക്കഞ്ചേരി എന്നിവിടങ്ങളിലെ വ്യവസായ പാർക്കുകളിലെ നവീകരണ- വികസന പ്രവർത്തനങ്ങൾക്കും 111 കോടി വിനിയോഗിക്കുമെന്ന് കിൻഫ്ര അധികൃതർ അറിയിച്ചു.

1.1 ലക്ഷം ചതുരശ്രയടി സ്ഥലത്തായി കാക്കഞ്ചേരിയിൽ ടെക്നോ ഇൻഡസ്ട്രിയൽ പാർക്കും രാമനാട്ടുകരയിൽ അഡ്വാൻസ്ഡ് ടെക്നോളജി പാർക്കും ഈ വർഷം ആരംഭിക്കും. കൊച്ചിയിൽ തുടങ്ങുന്ന പെട്രോകെമിക്കൽ പാർക്കിന്റെയും ഫാർമ പാർക്കിന്റെയും വിശദമായ പദ്ധതി റിപ്പോർട്ട് കേരള ഇൻഫ്രാ സ്ട്രക്ചർ ഇൻവെസ്റ്റ്മെന്റ് ഫണ്ട് ബോർഡിന് ഉടൻ സമർപ്പിക്കും. നിർമ്മിഷ്ട വ്യാവസായിക ഇടനാഴിയിൽ വിവിധയിടങ്ങളിലായി 5,000 ഏക്കറോളം ഭൂമി ഏറ്റെടുക്കാനുള്ള നടപടി ത്വരിതഗതിയിൽ പുരോഗമിക്കുന്നു. ഭൂമി ഏറ്റെടുത്തു കഴിഞ്ഞാൽ കെ. ഐ. ഐ. എഫ്. ബി ഉടൻ തുക അനുവദിക്കുമെന്ന് പ്രതീക്ഷിക്കുന്നതായും കിൻഫ്ര അധികൃതർ അറിയിച്ചു.



FIBRE WORLD

AN ISO 9001 - 2008 CERTIFIED COMPANY

Regd. Off : No. XVIII/1269, PB No. 4643, Cullen Road, Alleppey - 688 012, India. Tel : 91-477-2241616, Fax : 91-477-2242226

E-mail: fibreworld@sancharnet.in seena@fibreworldindia.com Website: www.fibreworldindia.com

Factory : S.N.V. Road, Kannadikavala, Muhamma - 688 525 Tel : 91-478-2861287, 2861288 Fax : 91-478-2861290

കാഷ്യൂ കോർപ്പറേഷൻ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ ലോക വിപണിയിലേയ്ക്ക്

കൊല്ലത്ത് നിന്ന് കശുവണ്ടി വികസന കോർപ്പറേഷന്റെ ഉൽപ്പന്നങ്ങൾ വീണ്ടും ആഗോള വിപണിയിലേയ്ക്ക്. രണ്ട് കണ്ടെയ്നറുകളിലായി 30,000 കിലോ കശുവണ്ടി പരിപ്പാണ് ഇത്തവണ കയറ്റുമതി ചെയ്തത്. 2013 ലാണ് ഇതിനുമുമ്പ് കോർപ്പറേഷൻ കശുവണ്ടിപ്പരിപ്പ് കയറ്റുമതി ചെയ്തത്. കോർപ്പറേഷന്റെ സി. ഡി. സി. ബ്രാൻഡഡ് കാഷ്യൂവിന് ലോക വിപണിയിൽ ആവശ്യക്കാരേറെയാണ്. ആഭ്യന്തര വിപണിയിലും വൻ ഡിമാന്റുണ്ട്. സ്വകാര്യ ഉൽപ്പാദകരോട് മത്സരിച്ച് ലോക മാർക്കറ്റിലും സ്വന്തമായ ഇടം കണ്ടെത്തുകയാണ് കോർപ്പറേഷന്റെ ലക്ഷ്യം.

കോർപ്പറേഷൻ കൊല്ലം അയത്തിലെ ഫാക്ടറിയിൽ നിന്ന് കണ്ടെയ്നറുകളിൽ കൊച്ചി തുറമുഖം വഴിയാണ് കശുവണ്ടിപ്പരിപ്പ് കയറ്റുമതി ചെയ്യുന്നത്. കണ്ടെയ്നറുകൾ കാഷ്യൂ കോർപ്പറേഷൻ ചെയർമാൻ എസ്. ജയമോഹൻ ഫ്ളാഗ് ഓഫ് ചെയ്തു. മാനേജിംഗ് ഡയറക്ടർ ടി. എഫ്. സേവ്യർ, ഭരണസമിതി അംഗങ്ങളായ പി. ആർ. വസന്തൻ, കാഞ്ഞിരവിള അജയകുമാർ, ജി. സാബു, സജി. ഡി. ആനന്ദ്, കോമേഴ്സ്യൽ മാനേജർ വി. ഷാജി, പ്രൊഡക്ഷൻ മാനേജർ പ്രസന്നകുമാരി, അസിസ്റ്റന്റ് പേഴ്സണൽ മാനേജർ എ. ഗോപകുമാർ, തൊഴിലാളി നേതാക്കൾ പങ്കെടുത്തു.

കശുവണ്ടിയിൽ നിന്ന് ചോക്കലേറ്റ്, കശുവണ്ടി പൗഡർ തുടങ്ങിയ മൂല്യവർദ്ധിത ഉൽപ്പന്നങ്ങളും ഉടൻ വിപണിയിലിറക്കുമെന്ന് ചെയർമാൻ പറഞ്ഞു.



കൊല്ലത്തുനിന്നുള്ള കണ്ടെയ്നറുകൾ കാഷ്യൂ കോർപ്പറേഷൻ ചെയർമാൻ എസ്. ജയമോഹൻ ഫ്ളാഗ് ഓഫ് ചെയ്യുന്നു.

രാജ്യാന്തര റബ്ബർ ക്ലോൺ മ്യൂസിയം കോട്ടയത്ത്

റബ്ബർ ബോർഡിന്റെ ഗവേഷണ സ്ഥാപനമായ റബ്ബർ റിസർച്ച് ഇൻസ്റ്റിറ്റ്യൂട്ടിന്റെ വജ്ര ജൂബിലി ബ്ലോക്കിൽ അഡ്വാൻസ്ഡ് സെന്റർ ഫോർ മോളിക്കുലർ ബയോളജി ആന്റ് ബയോ ടെക്നോളജി സെന്ററും രാജ്യാന്തര റബ്ബർ ക്ലോൺ മ്യൂസിയവും തുറന്നു. കേന്ദ്ര വാണിജ്യ സെക്രട്ടറി റീത്താ തിയോത്തിയ സെന്ററിന്റെ ഉദ്ഘാടനം നിർവഹിച്ചു. കോട്ടയം റബ്ബർ ബോർഡ് എക്സിക്യൂട്ടീവ് ഡയറക്ടർ എ. അജിത് കുമാർ, സെക്രട്ടറി എൻ. രാജഗോപാൽ, റിസർച്ച് ഡയറക്ടർ ഡോ. ജയിംസ് ജേക്കബ് സംബന്ധിച്ചു.

വാണിജ്യ പ്രാധാന്യമുള്ള ജീനുകളുപയോഗിച്ച് ജെനിറ്റിക്കലി മോഡിഫൈഡ് (ജി. എം) റബ്ബർ ഉൽപ്പാദിപ്പിക്കുന്നതിനുള്ള ഗവേഷണങ്ങൾ ഇവിടെ നടക്കും. പുറമെ ജീനോമിക്സ്, ബയോ ഇൻഫോർമാറ്റിക്സ്, മോളിക്കുലർ ഫിസിയോളജി, മോളിക്കുലർ പതോളജി എന്നിവയിലും പഠനങ്ങൾ നടത്തും.

റബറിന്റെ ജനിതക ഘടന വിശകലനം ചെയ്യാനുള്ള സൗകര്യം ഇവിടെയുണ്ടാകും. ഉയർന്ന ഉല്പാദനം, കൂടിയ വളർച്ച, കൂടിയ തടിയുൽപ്പാദനം, രോഗപ്രതിരോധം, കാലാവസ്ഥ മൂലമുള്ള പ്രശ്നങ്ങൾ തുടങ്ങിയ പഠനങ്ങൾ നടക്കും.



റബ്ബർ ക്ലോൺ മ്യൂസിയം കോട്ടയത്ത് കേന്ദ്ര വാണിജ്യ സെക്രട്ടറി റീത്താ തിയോത്തിയ ഉദ്ഘാടനം ചെയ്യുന്നു.

റബറിന്റെ പുതിയ ക്ലോണുകൾ നടീലിന് ശുപാർശ ചെയ്യണമെങ്കിൽ 23 വർഷത്തിലധികം നീണ്ട പരീക്ഷണങ്ങൾ ആവശ്യമാണ്. ഈ കാലയളവ് 10 വർഷമാക്കി കുറയ്ക്കാനാണ് സെന്റർ ലക്ഷ്യമിടുന്നത്.

രാജ്യാന്തര ഹീവിയ ക്ലോൺ മ്യൂസിയം റബറിന്റെ ജനിതക ക്ലോണുകളെ സൂക്ഷിക്കും. റബ്ബർ ക്ലോൺ കൈമാറ്റ പരിപാടിയുടെ ഭാഗമായി കഴിഞ്ഞ രണ്ടു വർഷത്തിനിടയിൽ കംബോഡിയ, ചൈന, ഐവറി കോസ്റ്റ്, ഘാന, ഇന്തോനീഷ്യ, മ്യാൻമർ, ഫിലിപ്പീൻസ്, ശ്രീലങ്ക, തായ്‌ലന്റ്, വിയറ്റ്നാം എന്നീ രാജ്യങ്ങളിൽ നിന്നായി അത്യുൽപ്പാദനശേഷിയുള്ള 44 റബ്ബറിനങ്ങൾ ഇന്ത്യയ്ക്ക് ലഭിച്ചിട്ടുണ്ട്. ഇവയും മ്യൂസിയത്തിലുണ്ട്.

പൊതുമേഖലയെ ശക്തിപ്പെടുത്തും: മുഖ്യമന്ത്രി

നിർമാണ മേഖലയിലെ പ്രതിസന്ധി പരിഹരിക്കാൻ സർക്കാർ ആവുന്നതെല്ലാം ചെയ്യുമെന്ന് കേന്ദ്ര ട്രേഡ് യൂണിയൻ നേതാക്കൾക്ക് മുഖ്യമന്ത്രി പിണറായി വിജയൻ ഉറപ്പു നൽകി. മണലിന്റെ ലഭ്യത വർദ്ധിപ്പിക്കാൻ അണക്കെട്ടുകളിൽ നിന്ന് മണൽ ശേഖരിക്കാൻ കഴിയുമോയെന്ന് വീണ്ടും പരിശോധിക്കും. നേരത്തെ ഇത്തരത്തിൽ നടത്തിയ ശ്രമം വേണ്ടത്ര വിജയിച്ചിരുന്നില്ല. മറ്റ് സംസ്ഥാനങ്ങളിൽ നിന്ന് മണൽ കൊണ്ടുവരുന്നതിന് സർക്കാർ ഏജൻസികളൊന്നും തടസ്സം നിൽക്കുന്നില്ല. നിയമപരമായി പ്രവർത്തിപ്പിക്കാൻ പറ്റുന്ന ക്വാറികളെല്ലാം തന്നെ പ്രവർത്തിപ്പിക്കും. തൊഴിൽ മേഖലകളിലെ പ്രശ്നങ്ങൾ ചർച്ച ചെയ്യാൻ വിളിച്ച ട്രേഡ് യൂണിയൻ പ്രതിനിധികളുടെ യോഗത്തിൽ സംസാരിക്കുകയായിരുന്നു മുഖ്യമന്ത്രി.

കൈത്തറി റിബേറ്റ് കുടിശ്ശിക കൊടുത്തു തീർക്കും. എട്ടാം തരം വരെയുള്ള വിദ്യാർത്ഥികൾക്ക് കൈത്തറി യൂണിഫോം കൊടുക്കാൻ തീരുമാനിച്ചിട്ടുണ്ട്. എന്നാൽ ഈ വർഷം എൽ. പി. വിദ്യാർത്ഥികൾക്കു മാത്രമേ യൂണിഫോം കൊടുക്കാൻ കഴിയൂ. കാരണം വേണ്ടത്ര ഉൽപ്പാദനമില്ല. പുതിയ അവസരം പരമാവധി കൈത്തറി മേഖല പ്രയോജനപ്പെടുത്തണം. കുറഞ്ഞ കൂലി നടപ്പാക്കുന്നതിനുള്ള കോടതി സ്റ്റേ ഒഴിവാക്കാൻ തൊഴിൽ വകുപ്പ് നടപടിയെടുക്കും. തോട്ടം മേഖലയിൽ മുഴുവൻ തൊഴിലാളികൾക്കും താമസസൗകര്യമൊരുക്കും. കശുവണ്ടി മേഖലയിലെ പ്രതിസന്ധി സർക്കാർ ഗൗരവമായി കാണുന്നത്. ഈ പ്രശ്നം സംബന്ധിച്ച് പ്രത്യേകം ചർച്ച നടത്തും. തൊഴിലാളി സംഘടനകൾ ഉൾപ്പെടെ എല്ലാവരും ഇക്കാര്യത്തിൽ തുറന്ന സമീപനം സ്വീകരിക്കണം.

സംസ്ഥാന പൊതുമേഖലയെ ശക്തിപ്പെടുത്താനുള്ള നടപടികളെടുക്കും. കേന്ദ്ര പൊതുമേഖലാ സ്ഥാപനങ്ങൾ സ്വകാര്യവൽക്കരിക്കുന്നത് തടയാൻ സർക്കാർ എല്ലാ ശ്രമവും നടത്തും. തൊഴിലാളി ക്ഷേമബോർഡുകളുടെ പ്രവർത്തനം കാര്യക്ഷമമാക്കും. പാരിപ്പള്ളി ഇ. എസ്. ഐ മെഡിക്കൽ കോളേജിന്റെ പ്രശ്നങ്ങൾ ഇ. എസ്. ഐ. മേധാവികളുമായി



ട്രേഡ് യൂണിയൻ പ്രതിനിധികളുടെ യോഗത്തിൽ മുഖ്യമന്ത്രി പിണറായി വിജയൻ

ചർച്ച നടത്താൻ ആരോഗ്യ സെക്രട്ടറിയെ ചുമതലപ്പെടുത്തി. കഞ്ചിക്കോട്ടെ ഇൻസ്ട്രുമെന്റേഷൻ ലിമിറ്റഡ് ഏറ്റെടുക്കുന്നതിനുള്ള നടപടികൾ വേഗത്തിലാക്കും. പാചക വാതക മേഖലയിലടക്കം മിന്നൽ പണിമുടക്കുകൾ വലിയ പ്രയാസമുണ്ടാക്കുന്നുണ്ട്. മിന്നൽ സമരങ്ങൾക്കെതിരെ കർശന നടപടിയെടുക്കാൻ സർക്കാർ നിർബന്ധിതമാകുന്ന സാഹചര്യമുണ്ട്.

വ്യവസായബന്ധ സമിതികളുടെ പ്രവർത്തനം കാര്യക്ഷമമാക്കും. തൊഴിൽ വകുപ്പിൽ ആവശ്യത്തിന് ഉദ്യോഗസ്ഥരെ നിയമിക്കുന്ന കാര്യം പരിശോധിക്കും. അന്യ സംസ്ഥാന തൊഴിലാളികൾക്ക് മാന്യമായ ജീവിതസൗകര്യം ഉണ്ടാവണമെന്ന് സർക്കാരിന് നിർബന്ധമുണ്ട്- മുഖ്യമന്ത്രി പറഞ്ഞു.

യോഗത്തിൽ കെ. പി. സഹദേവൻ, കെ. ചന്ദ്രൻ പിള്ള (സി. ഐ. ടി. യു.), വി. ജെ. ജോസഫ് (ഐ. എൻ. ടി. യു. സി), ജെ. ഉദയഭാനു (എ. ഐ. ടി. യു. സി), അഹമ്മദ്കുട്ടി ഉണ്ണികുളം (എസ്. ടി. യു.), ജി. സുഗുണൻ (എച്ച്. എം. എസ്), കെ. കെ. വിജയകുമാർ (ബി. എം. എസ്), എ. എ. അസീസ് (യു. ടി. യു. സി) പങ്കെടുത്തു.



എസ്. ബി. ടി. ഇനി ചരിത്രത്തിന്റെ ഭാഗം

സ്റ്റേറ്റ് ബാങ്ക് ഓഫ് ട്രാവൻകൂർ എന്ന ബോർഡുകൾ നമ്മുടെ കാഴ്ചപ്പുറത്തു നിന്ന് അപ്രത്യക്ഷമായിക്കഴിഞ്ഞു. ഏപ്രിൽ ഒന്ന് മുതൽ എല്ലാ എസ്. ബി. ടി. ശാഖകളും എസ്. ബി. ഐ യുടെ ഭാഗമായി മാറി. എസ്. ബി. ടി ഉൾപ്പെടെ അഞ്ച് അനുബന്ധ ബാങ്കുകളുടെയും നിക്ഷേപകരടക്കമുള്ള എല്ലാ ഉപഭോക്താക്കളും എസ്. ബി. ഐ ഇടപാടുകാരായി മാറിയതായി റിസർവ് ബാങ്ക് വ്യക്തമാക്കുന്നു.

അക്കൗണ്ട് നമ്പറുകൾ തൽക്കാലം മാറില്ല. എസ്. ബി. ടി. ഓഹരിയുടമകൾക്ക് 10:1 എന്ന അനുപാതത്തിൽ എസ്. ബി. ഐ ഓഹരി നൽകും. ബോംബെ സ്റ്റോക്ക് എക്സ്ചേഞ്ചും, നാഷണൽ സ്റ്റോക്ക് എക്സ്ചേഞ്ചും എസ്. ബി. ടി ഓഹരികൾ ഏപ്രിൽ ഒന്നിന് ഡീലിസ്റ്റ് ചെയ്തിട്ടുണ്ട്. 1177 എസ്. ബി. ടി ശാഖകളിൽ 852 ഉം കേരളത്തിലാണ് പ്രവർത്തിച്ചിരുന്നത്. എസ്. ബി. ഐ യ്ക്ക് നിലവിൽ 466 ശാഖകളുണ്ടായിരുന്നു. കേരളം ആസ്ഥാനമായുള്ള ഏക പൊതുമേഖലാ വാണിജ്യ ബാങ്ക് അങ്ങനെ ചരിത്രത്തിന്റെ ഭാഗമാവുകയാണ്. 1945-ൽ തിരുവിതാംകൂർ സർക്കാർ സ്ഥാപിച്ച എസ്. ബി. ടി. 1959 ലെ എസ്. ബി. ഐ സബോർഡിനേറ്റ് ബാങ്ക്സ് ആക്ടനുസരിച്ച് എസ്. ബി. ഐ. യുടെ അനുബന്ധ ബാങ്കായി മാറുകയായിരുന്നു.



പരോക്ഷ നികുതി ബോർഡ് ഇനി സി. ബി. ഐ. സി

സെൻട്രൽ ബോർഡ് ഓഫ് എക്സൈസ് ആന്റ് കസ്റ്റംസ് ഇനി മുതൽ സെൻട്രൽ ബോർഡ് ഓഫ് ഡയറക്ട് ടാക്സസ് ആന്റ് കസ്റ്റംസ് എന്നായിരിക്കും അറിയപ്പെടുക. പരോക്ഷനികുതി നയങ്ങൾ തീരുമാനിക്കുന്ന ബോർഡാണ് സി. ബി. ഐ. സി. വാറ്റ് നടപ്പാക്കുന്നതിന്റെ മുന്നോടിയായാണ് പേരുമാറ്റം.

ചെലവു കുറഞ്ഞ നഗരങ്ങളിൽ നാലെണ്ണം ഇന്ത്യയിൽ

ലോകത്ത് ജീവിതച്ചെലവ് ഏറ്റവും കുറഞ്ഞ 10 നഗരങ്ങളുടെ പട്ടികയിൽ നാല് ഇന്ത്യൻ നഗരങ്ങൾ ഇടം നേടി. ബംഗളൂരു, ചെന്നൈ, മുംബൈ, ന്യൂഡൽഹി നഗരങ്ങളാണ് യഥാക്രമം മൂന്ന്, ആറ്, ഏഴ്, പത്ത് സ്ഥാനങ്ങളിലെത്തിയത്. ഇക്കണോമിക്സ് ഇൻലിജൻസ് യൂണിറ്റാണ് (ഇ. ഐ. യു) പട്ടിക തയ്യാറാക്കിയത്.

കസാഖിസ്ഥാനിലെ അൽമാട്ടിയാണ് ലോകത്ത് ഏറ്റവും ജീവിതച്ചെലവ് കുറഞ്ഞ നഗരം. നൈജീരിയയിലെ ലാഗോസ് രണ്ടാം സ്ഥാനത്തെത്തി. തുടർച്ചയായി നാലാം വർഷവും സിങ്കപ്പൂരാണ് ഏറ്റവും ചെലവേറിയ നഗരം. ഹോങ്കോങ്ങും സുറിക്ക് മാണ് രണ്ടാം മൂന്നാം സ്ഥാനത്ത്.





പൊലിമ

RICE & RICE PRODUCTS
ATTA MAIDA RAVA
CURRY POWDER CURRY MASALAS
PICKLES



AN ISO 22000: 2005 CERTIFIED COMPANY

PALLICKAL FOOD PRODUCTS

Kollakkodu, Ayyampuzha, Ernakulam - 683 581
E-mail: polimafoods@gmail.com, stephenpallickal3876@gmail.com, Customer care No: +91 95262 00779
www.polimafoods.com



Manufacturers and Distributors

RICE PRODUCTS | WHEAT PRODUCTS | MULTI GRAINS



BRG
Associates

Believe in Real & Genuine

MIA HILLS | PULIYANMALA - BALAGRAM RD
PULIYANMALA | KATTAPPANA | IDUKKI | KERALA 685515
miafoodproducts@gmail.com | www.miafoodproducts.com