11 | 管理和被管理: 期望值差异

2017-12-06 朱赟

朱赟的技术管理课 进入课程》



讲述: 丁婵

时长 05:26 大小 2.49M



在我们的职场生涯中,管理者与被管理者之间会存在各种各样的关系。我觉得其中最需要避免的情况之一,就是期望值的差异。

什么意思呢?

比如,你一直觉得自己很努力,做出的成绩也比较稳定,平时从老板那里得到的反馈也是比较积极肯定的。然而,就在效绩评估的时候,你觉得自己明明应该是优异,却只拿到一个合格;或者,你觉得你应该能升职加薪,结果这样的好事却落到了其他同事的头上。

又或者,你一直觉得你和你团队里的成员合作很愉快;然而某一天你突然得到消息,有的组员要换组,甚至跳槽;种种情况表明,原因很可能是对你有不满,或者对你的管理不满意。

不论是哪种情况,那个觉得意外的一方,或者是没有拿到好评的组员,或者是被认为不合格的管理者,都会感到委屈甚至忿忿不平: "我明明做得很好,他平时也说我做得不错,为什么事情最终会变成这样?" 这种感觉就像你正在阳光和雨露中歌唱,突然来了一场瓢泼大雨,心里拔凉拔凉的。

这就是我今天想和大家讨论的话题:管理者和被管理者之间的期望值差异。

文章的重点会放在管理者身上,如果你是一个技术领导,如何去避免这样的期望值差异呢?

从我们(我个人和一些做技术领导的朋友)遇到的小样本数据来看,期望值差异很多时候都是一种很自然的存在。原因也很简单,因为每个人都会或多或少高估自己。

90%的司机都相信自己的车技水平是高于平均值的,从统计学角度来说,这个调查结果显然是存在认知偏差的,但人们就这么认为。我们常常只重视自己已知的,却忽略自己不知道的东西,我们关注自己想做的和能做的,却忽视他人的计划和环境。

我们在制定计划和展望未来的时候,会强调技能的因果作用,却忽视了运气、环境、协作和他人对自己的影响。90%甚至以上的创业公司都会死掉,但这些创业者在初期无一不认为: "我有优秀的团队、广大的市场、敏锐的产品意识和绝妙的创意,怎么可能不成功呢"?

职场中当然也是这样,每个人或多或少都会对自己的某个方面自视过高。如果这个自我评价和来自他人的评价不符,并且从来没有沟通和校准过,那么在某个特定的时候,这种问题就有可能发生,从而伤害彼此的关系。

在平时,指出他人某些方面不足是需要慎之又慎的,谁愿意说别人不好呢。因此,很多人, 尤其是在一些自驱大于管理的团队中,会选择尽可能婉转地暗示,甚至直接忽略对方的瑕 疵。

那么,要怎么做才能尽可能地校准管理者和被管理者对彼此的期望值呢?

首先,最重要的一点是增加彼此的了解。知道对方是内向还是外向;平时对负反馈的接受程度如何;是偏自负还是自信心不足;是喜欢自己跟自己较劲还是爱和别人攀比等等,这些你可以通过平时合作中的接触和交流来慢慢了解。只有对这个人有了深入了解,才能在交流中采用更好的方式方法,保证自己的良好意愿被准确传达。

其次,每半年或一年进行一次关于期望值的深度对话。对话需要尽可能地了解对方的兴趣是什么;加入这个团队希望做什么,未来两三年的职场计划如何;对方做了哪些努力并正在做哪些努力;除了目前在做的工作,还想做什么,还能做什么,想承担什么样的责任。在获得了这些信息之后,进一步了解对方希望你,也就是他的上级,可以提供哪些帮助。

接下来,就是澄清和约定。明确地告诉对方,如果他想达到自己的期望值,同样需要证明自己。然后告诉他你对他的期望,包括对他当前项目的期望值,以及未来的期望值,并表示自己会尽最大可能提供机会和支持。这里需要明确的是,如果对方以前承诺的目标还没有达到,那就暂时不能把更有挑战的机会留给他。

最后,也是最重要的,有了这样的约定,还需要持续跟进。设置一些检查点,一周或两周检查一次,确保对方不会因为某个地方没有得到充分的支持而停滞不前。如果有任何客观因素导致一方之前的承诺没有兑现,双方要在第一时间保持一致的判断,并做出调整。

由于所有的约定都是在初始阶段达成一致的,在这种情况下,后续有任何正反馈或负反馈,这些反馈都会更为客观并充满正向激励,双方的交流也会变得更加容易。

最后给你留一个思考题,你是一个技术团队的领导,你团队里的一个骨干工程师突然提出想去做其他领域的工作,原因是觉得现在的任务对自己太没有挑战了,而他的工作目前非常重要,别人接手会比较困难,还有可能造成项目延期。你该怎么做呢?

请在留言中写下你的思考,我们一起成长。



戳此获取你的专属海报

© 版权归极客邦科技所有, 未经许可不得传播售卖。 页面已增加防盗追踪, 如有侵权极客邦将依法追究其法律责任。

上一篇 10 | 项目延期了, 作为负责人该怎么办?

下一篇 12 | 每个工程师都应该了解的: 数据库知识

精选留言 (16)



18 ר**וו**



fenghao

2017-12-06

对于这个安姐提到的情况,我会这样: 1.完全站在他的角度、立场,充分了解他作出这个决定的初衷,他是如何做出决定的。一个人的结论可能对我的帮助不大,但是他作出结论的过程绝对有我学习的地方。2.如果他思考的非常充分,表示理解,希望他推荐组里其他人,全力配合尽快交接;如果他思考有问题,提出自己的建议、提出解决他遇到问题的其它方法,稍后再讨论。现在不合作以后还可能合作,眼光放在长期合作上



ြ 7

骨干流失的现象还是挺普遍的,而且他们离开一般不会告之真正的原因。 发生这种情况可能是公司欠下的管理债务,公司会权衡留人和招聘的成本,公司希望技术管理者能培养和吸引技术人才,但每个公司盈利能力不同,不一定付得起相应的薪酬。员工跟不上公司的发展会被解雇,那员工发展超过公司就不能跳槽吗?

期望值管理真能避免骨干离开吗?知人知面难知心,在有限的资源下,简单粗暴的执行… 展开~

池建强回复: 员工一般都有自己的上级,有的会有下级,你只要管理好上下级的期望值就可以了。 另外,期望值是和能力匹配的,有能力有空间公司也在往上走,自然能留住。光有期望没能力的,也没必要留,有能力有期望又有干劲,但公司没空间了,那是公司的问题,怨不得员工



观点来自楼上各位,做了一个总结:

充分沟通和了解,对方的意图

站在他的立场下去充分了解,他做出这个决定的初衷是什么,冲交谈中获取一些信息,... 展开~



金鹏

2017-12-07

ඨ 5

这种情况真实存在。作为技术主管首先要稳,坐下来沟通,了解下情况以及对方真实的宿求。一般性会有以下情况:1.熟悉项目,自身没提升。可以一起梳理下业务目标,有没有可能找到增长点并且是对方喜欢的方向;2.有带人需求,可以围绕其配备人员,提升其管理能力和技术架构能力;3.确实对尤其是新兴的技术领域有兴趣,如现在的Ai。可以看能否提供这样的机会,并从现在开始培养backup,顺滑过渡。也不至于对团队有太大的损失,对…展开~



FF

2017-12-06

3

马首富说过,离职无非一是心累了,二是钱没给够。其他都是这两类的马甲。后面那句我说的,嘿嘿



Laughing

2017-12-07

<u></u> 2

非技术人观点:这个情况先与当事人沟通,充分了解想法,然后一起核对下工作内容,是 否还可以优化的地方,帮助提高这份工作在他眼里的期望值,或者让他试着成为这项业务的管理者。

另外,还可以思考下为什么这份工作,同组的其他人会很难胜任,是对其他组员的低估... 展开 >



allen

2018-07-03

凸 1

经历过团队骨干流失的情况,也做了沟通,顺便给自己带来了一些思考总结,后续做了一系列的管理优化。

1.骨干人员负责了一些其他人暂时不能快速胜任的模块。这是风险,侧面反应了组内的培训工作做的不充分,加大培训力度,避免出现某些模块或功能仅有1个人熟悉。

阶梯式培养,给大家更多的机会,每个组员都交叉负责模块,降低某个人员流失带来的... 展开 >



L

一个技术骨干突然提出离职而且理由是现在的工作没有挑战,可能原因如下,自己在目前的工作中没有提升空间;自己对未来还是有所恐惧担心自己跟不上时代;最后我觉得薪资可以解决一时问题,但解决不了内心恐惧

展开٧



凸 1

觉得可以先和他深入交谈一下,然后说明工作的重要性,大牛多少有点自我为中心,最后,让他给出一个解决方案,自己做完,还是推荐其他靠谱的人接盘,把问题抛给对方,换位思考有时候很重要。

展开~



凸 1

首先向他说明这块工作非常重要,没有挑战只是在他的认知中,没有任何一个可以做的完美的项目,憧憬这块工作的前景和挑战,还有很多需要完善。如果他还是没兴趣,再给他一个挑战的任务,将他现有的任务进行梳理和拆分,提供详细的文档或者交接手册,使得继任者可以快速接手这个项目。



对于刚工作的校招生这个问题会更加棘手,尤其是如果你所在的公司平台相对较小,骨干被大厂光环所深深吸引。没有体验过,终究会觉得遗憾。遇到这种case,请问安姐有什么好的建议?

展开٧



凸

积极挽留,并做出两手准备



ß

技术牛人选择离开肯定不是因为钱的问题,更多还是以自我为中心,目前项目没挑战,但期望可以有更高挑战~之前遇到过这样的情况,但因为公司成立不久,项目完成后对方期待更多不一样的挑战,但公司因为业务的原因吧很难满足,所以选择离开~会支持理解他们的决定,因为牛人更渴望完成自己认为很厉害的挑战,很难在一个范围内把他们框住~这也是很多硅谷厉害的工程师不会只待在Facebook,过段时间可能回去Google,Twitt...



ம

从内心来讲当然是想留住他,所以我应该会和他聊当前的工作具体是哪些地方不具有挑战性,他想去的地方具有什么吸引力,看我的团队能否为他提供类似的机会。如果最后他还是非走不可,只能祝福他,同时也期望他把手上的这个项目留点资源调配的缓冲



凸

我曾经也经常在思考这个问题。期望值在很多时候是有很大的偏差的。在员工经常高估自己的时候,公司往往也会低估员工的成长,印象很难从刚招进来时的样子有质的变化,从而不放心把更有挑战的事情交下去。这都是互相不了解造成的。这篇文章提出了很多实用的方法,很有帮助。



(L)

我觉得可以。但在做其他之前需要找到交接人并充分交接。 展开 >