



SAGIM

Il Tuo MADE IN ITALY all'Estero



“CONQUISTA NUOVI MERCATI CON UN TOCCO”



IL PROBLEMA QUOTIDIANO



- 01** TI SENTI PERSO QUANDO PENSI AD ESPANDERE LA TUA ATTIVITÀ?
- 02** PAURA DI RISCHIARE PER MANCANZA DI INFORMAZIONI?
- 03** STANCO DI PAGARE CONSULENTI COSTOSI PER OGNI DOMANDA?

LA TUA SOLUZIONE: SAGIM



Sistema avanzato di gestione intelligente dei mercati

01

CONSULENTE PERSONALE SEMPRE PRESENTE

02

RISPOSTE IMMEDIATE ALLE TUE DOMANDE DI BUSINESS

03

CONSIGLI PRATICI BASATI SU DATI REALI

COME FUNZIONA?



01

**DIGITA LA TUA
DOMANDA**



02

**L'INTELLIGENZA
ARTIFICIALE LA
ANALIZZA**



03

**RICEVI RISPOSTE
CHIARE E CONSIGLI
PRATICI**

VANTAGGI PER TE



- RISPARMIO DI TEMPO E RISORSE
- VALUTAZIONE E RIDUZIONE DEL RISCHIO GEOPOLITICO ED ECONOMICO
- ANALISI PREDITTIVA DI MERCATO AVANZATA
- CONSULENZA LEGALE VIA CHAT CON L'INTELLIGENZA ARTIFICIALE
- SCENARI DI INGRESSO NEL MERCATO



SAGIM IN AZIONE

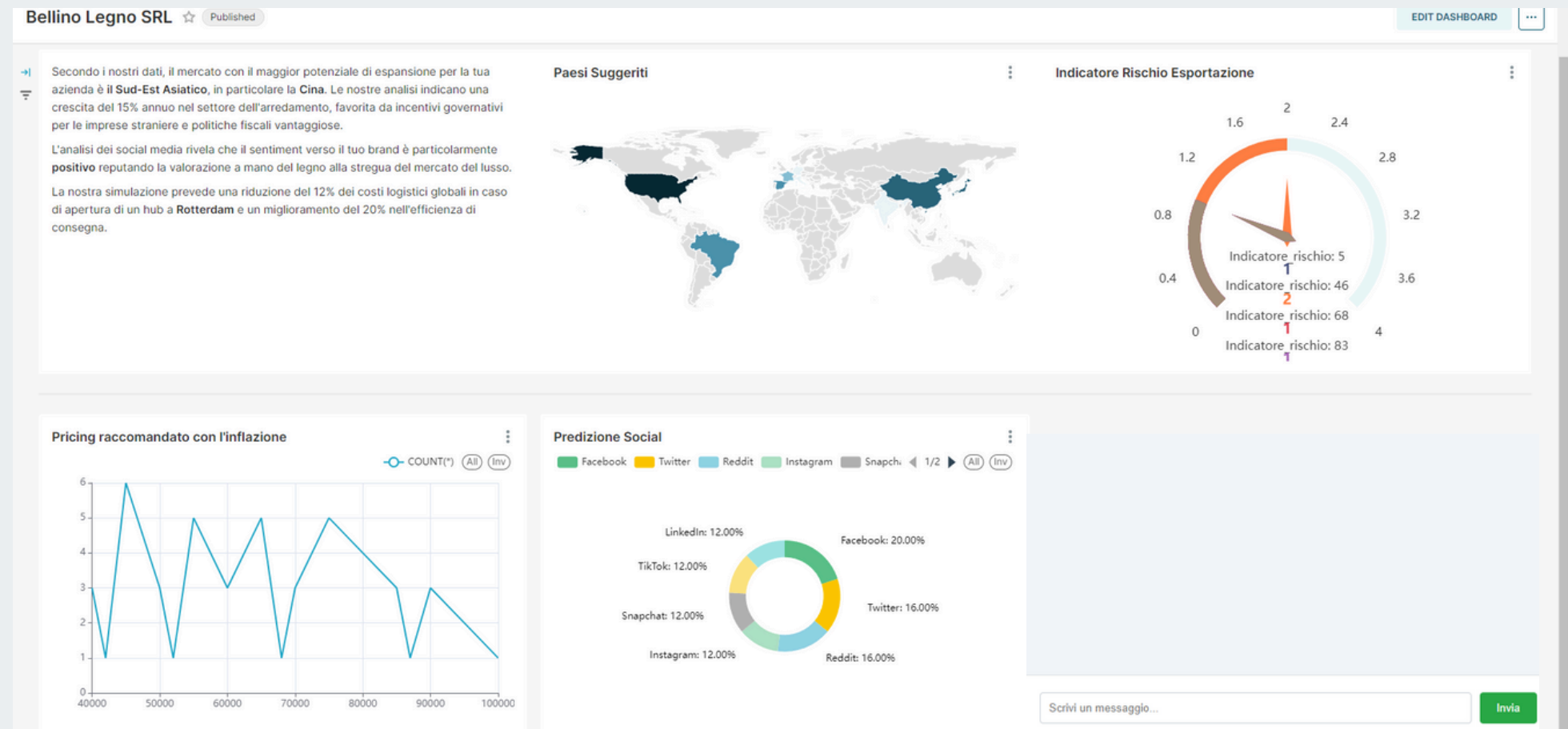


Come si chiama la tua azienda?

Scrivi la tua risposta qui...



90 secondi



ASSISTENZA AI



a che prezzo dovrei vendere il mio prodotto in olanda?

In Olanda, considerando le tendenze di mercato e i prezzi dei competitor, direi di puntare a un prezzo tra 1,2 e 1,5 volte il prezzo al consumo italiano. Quindi se in Italia vendi il tuo prodotto a 100€, in Olanda dovresti venderlo tra 120€ e 150€. Tieni anche presente che l'imposta sul valore aggiunto (IVA) olandese è del 21%, quindi dovrai considerare questo fattore quando stabilisci il prezzo finale.

Scrivi un messaggio...

Invia

Quali sono i rischi se esporto in Inghilterra?

I rischi principali se esporti in Inghilterra sono: * Ritardi doganali e burocratici a causa della Brexit, il Regno Unito non fa più parte dell'UE e quindi deve affrontare nuove procedure di importazione; * Cambio di regolamenti e norme sanitarie a causa delle decisioni nazionali post-Brexit; * Difficoltà linguistiche e culturali nel comunicare con clienti e partner inglesi, nonostante la lingua inglese sia diffusa in tutto il mondo; * Rischi di concorrenza aggressiva da parte di aziende locali; * Possibili restrizioni commerciali dovute a controversie politiche o economiche tra l'Italia e il Regno Unito.

Scrivi un messaggio...

Invia

IL FUTURO DEL TUO BUSINESS INIZIA ORA...



ESPERIENZA



INNOVAZIONE



**GARANZIA DI
QUALITA'**



**RISULTATI
TANGIBILI**