

## Reklam Stratejisi Analizi





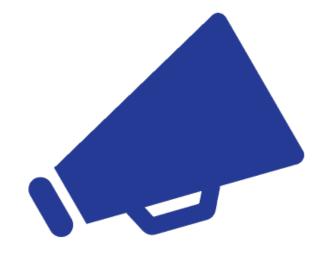
### **Mevcut Durum Analizi**

- Türkiye pazarındaki tek önemli marka.
- Markayı tanıtmak için çeşitli ortaklıklar yapılıyor.
- Yeni kartları tanıtmak için sosyal medya aktif kullanılıyor.
- Zayıf SEO
- Kartlar hakkında bilgi yetersiz verilmiş.
- "Bu kartları neden almalıyız?" sorusuna etkin bir cevap yok.



# Ne Yapmalı?

Halihazırda pazardaki tek önemli marka olunduğundan; marka bilinirliğinin artırılmasının yanı sıra kart tanıtımına odaklanılmalı. Pazar payı değil, artırılmış pazar hacmi hedeflenmeli.





#### Hedefler

1

Potansiyel müşteri havuzunu genişletmek 2

Müşterileri eyleme geçirecek reklamlar üretmek 3

SEO'yu güçlendirerek potansiyel müşteri oranını artırma



Kartların maddi ve manevi değerleri vurgulanmalı. Futbol kartları almak daha cazip gösterilmeli



Hazırlanacak reklam filmleri kısa ve öz olmalı, izleyiciyi daha fazlasını öğrenmek için teşvik etmeli



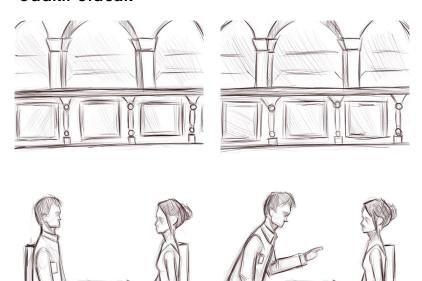


"Futbol kartı" yazınca Google'da ilk sırada çıkılmalı



# Reklam Kampanyası Reklam Örneği - 1

Kartların ne kadar değerli olduğunu göstermeyi hedefleyen reklamların ilki, dikkat çekici olması amacıyla manevi değer yerine maddi değer odaklı olacak



Genç erkek ve kadın lüks bir restoranda yemek yemektedirler. Erkek oldukça gergindir



ERKEK (gergince) Ben bir tuvalete gideyim

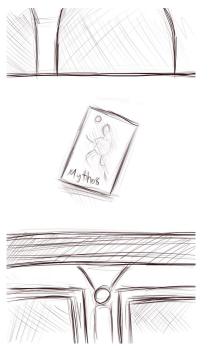


Erkek, garsonlardan birinin yanına gider



**ERKEK** Abi kart geçer mi?

Garson erkeğin çaresiz durumundan güç alarak sorar: "Sende hangi kart var?"



Erkek ceketinin cebinden özenle sakladığı kartını cıkarır

GARSON (heyecanla) Gecer gecer!



görünür ve reklam biter.



#### Ekler

- Site anasayfasında iyileştirmeler yaparak, örneğin çok satanlar bölümü ekleyerek, sitenin canlılığı artırılmalı
- Pazar yerindeki geçmiş işlemler yalnızca sayıyla gösterilmemeli, geçmiş işlemlerin tamamına erişilebilmeli
- Pazar yerinde yapılan işlemler de fark edilebilir bir biçimde pazarlanmalı
- Canlı kart takas/satım etkinlikleri düzenlenmeli

# studio been

Yasal Uyarı: Bu sunumda yer alan tüm içerik, studiobeen tarafından sağlanmış olup, fikri mülkiyet hakları ile korunmaktadır. Sunumda yer alan bilgi, öneri ve diğer içeriklerin tamamı ya da bir kısmı, stıdiobeen'in yazılı izni olmadan kopyalanamaz, çoğaltılamaz, dağıtılamaz veya herhangi bir şekilde kullanılamaz. Bu sunumun amacı sadece bilgi sağlamak olup, izinsiz kullanım durumunda yasal işlemler başlatılacaktır.