



## ***CREANDO PROMOCIONES***

*(Promoción de descuento, compra mínima,  
envío gratis y compra X y obtén Y)*



DiDi Food



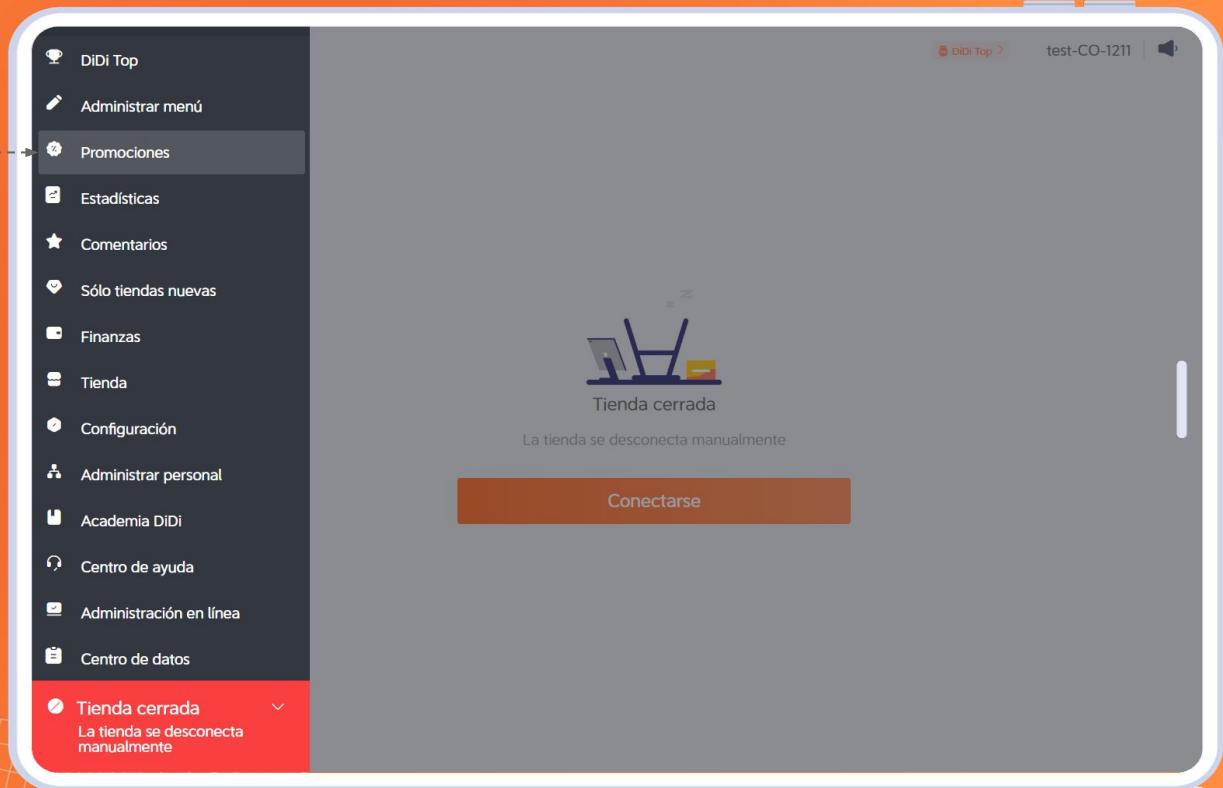
*La herramienta de Promociones que tiene DiDi Tienda te permite autogestionar tus propios eventos promocionales, puedes elegir entre cuatro tipos de promociones distintas y configurar desde su vigencia, horarios, artículos incluidos, montos mínimos y máximos, porcentajes de descuento y más.*



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



Ubica la opción de Promociones



# Promociones



Tendrás acceso a 4 tipos de eventos promocionales que puedes emplear cuando lo requieras...

**¡Crea tus propias promociones!**

**ARTÍCULO EN PROMO**  
Ítems con porcentaje de descuento

**COMPRA X, OBTÉN Y**  
Promociones 2x1, 3x2 y 4x3

The screenshot shows a mobile application interface titled "Eventos de la tienda" (Store Events) with the sub-section "Creación de una promoción de ventas" (Creation of a sales promotion). It displays four promotional event types:

- Artículo en promo**: Increases the purchase of specific items with specific discounts for each one. It includes a "Crear" button.
- Promo entrega gratis**: Increases the volume of orders by reducing or eliminating delivery fees for clients who reach a specific minimum amount of spending. It includes a "Crear" button.
- Compra X, obtén Y**: Promotions like "buy 2, get 1 free" or "buy 3, get 2 free" increase sales and order volume without reducing the average order value. It includes a "Crear" button.
- Gasta X, ahorra Y**: Increases average order value by setting minimum spending amounts and discounts based on the level. It includes a "Crear" button.

**PROMO ENTREGA GRATIS:** Promociones que no cobran tarifa de envío

**GASTA X, AHORRA Y:**  
Descuentos en compra mínima



Veamos

# ***CÓMO CREAR PROMOCIÓN DE ARTÍCULOS EN DESCUENTO***



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



Cada uno de los tipos de promociones te indica su objetivo y nos describe cómo beneficiaría el evento a tu restaurante

## Promociones de la tienda

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

Portal de datos de la promoción Nuevo

Ventas por la promoción 0

Pedidos de la promoción 0

Todas las promociones

En curso 2

Por iniciar 0

Crear promoción de ventas

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
Ver tutoriales >

**Promo entrega gratis**  
El número de pedidos podría aumentar si reduces o eliminas la tarifa de entrega a los usuarios que alcancen una cantidad mínima de compra en su pedido.  
Ver tutoriales >

**Atrae nuevos clientes**

**Aumenta ventas**

Presiona Crear para abrir la interfaz



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



**Promociones de la tienda**

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podrá aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tiene un descuento en específico  
Ver tutoriales >

**Altrae nuevos clientes**

X Crear nueva promoción

**Periodo de vigencia** ⓘ

18/08/2023 al 15/11/2023

90 día(s)

**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después de que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**

Todos Nuevos Recurrentes

**Artículos y descuentos** ⓘ

+ Agregar un artículo

**Ciclo de promoción**

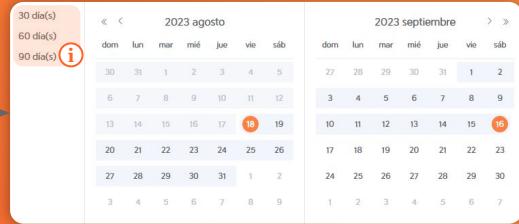
Toda la semana Algunos días de la semana

**Horario de vigencia**

Todo el día Horario específico

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

**Crear promoción** Cancelar



El periodo de vigencia es el tiempo que durará el evento. Haz clic en los campos de las fechas para colocar el rango que deseas o haz clic en las opciones de 30, 60 y/o 90 días para determinar automáticamente dicho rango a partir la fecha actual.

Si deseas puedes activar la Extensión automática que prolonga 30 días más la promoción por única vez cuando la vigencia inicial que elegiste concluya



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



The screenshot shows the 'Crear nueva promoción' (Create new promotion) screen. At the top, there is a section for 'Periodo de vigencia' (Validity period) with a start date of 18/08/2023 and an end date of 15/11/2023. Below this is a checkbox for 'Extensión automática' (Automatic extension) which, if checked, will keep the promotion valid for 90 more days after its initial end date. The next section is 'Usuarios objetivo' (Target users), with tabs for 'Todos' (All), 'Nuevos' (New), and 'Recurrentes' (Recurrent). Below that is 'Artículos y descuentos' (Articles and discounts) with a button '+ Agregar un artículo' (Add an article). The 'Ciclo de promoción' (Promotion cycle) section has a tab for 'Toda la semana' (All week). The 'Horario de vigencia' (Validity time) section has a tab for 'Todo el día' (All day). At the bottom, there is a checkbox for accepting terms and conditions, followed by 'Crear promoción' (Create promotion) and 'Cancelar' (Cancel) buttons.

Usuarios objetivo determina a qué usuarios estará enfocada la promoción

Haz clic en Agregar artículo para elegir los productos de tu menú que serán adheridos al evento (solo elige productos principales que se puedan vender por separado, No sub-artículos o artículos secundarios)



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



The screenshot shows the DiDi Food app's interface for creating a promotional offer. A modal window titled "Seleccionar artículos" (Select Items) is open, allowing the user to choose specific items from a list. The modal includes a search bar at the top, a list of categories on the left, and a detailed view of selected items on the right. The main screen in the background shows promotional statistics and a section for creating a "venta" (sale) offer.

Promociones de la tienda

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

Crear promoción de ventas

Artículo en promo  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
Ver tutoriales >

Altares nuevos clientes

× Seleccionar artículos

Ingresá Nombre del artículo Buscar Cancelar

Categoría	Artículo	Opciones
Home Food	Quesadillas Mixtas X 3 \$16.000	<input checked="" type="checkbox"/>
Combos		<input type="checkbox"/>
Entradas		<input checked="" type="checkbox"/>
Platos Fuertes		<input type="checkbox"/>
Sopas		<input type="checkbox"/>
Ensaladas		<input type="checkbox"/>
Tacos		<input type="checkbox"/>
Quesadillas		<input type="checkbox"/>
Pastas		<input type="checkbox"/>

1 artículo(s) / 20 artículo(s)

Guardar

Busca artículos determinados por su nombre

Dentro de una categoría podrás elegir uno o varios elementos activando la casilla de cada uno

Si marcas la casilla de una categoría se incluirán automáticamente todos los productos que tenga

Al completar tu selección de artículos presiona Guardar



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



Promociones de la tienda

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

Crear promoción de ventas

Artículo en promo  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
Ver tutoriales >

Atrae nuevos clientes

X Crear nueva promoción

### Artículos y descuentos

+ Agregar un artículo

Tipo de descuento  
Porcentaje de descuento

Quesadilla Mixta  
\$15.000 COP7500 · Valor de descuento COP7500

Porcentaje de descuento Límite por pedido  
50 % Ingresar ppt.

Súper Burger  
\$34.900 COP17450 · Valor de descuento COP17450

Porcentaje de descuento Límite por pedido  
50 % Ingresar ppt.

### Ciclo de promoción

Toda la semana Algunos días de la semana

### Horario de vigencia

He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción Cancelar

Despliega y elige alguno de los tres tipos de descuento que puedes aplicar

Porcentaje de descuento: Establece el % en cada artículo y revisa Precio final del artículo y el Valor del descuento.

Quesadilla Mixta \$15.000 COP12000	Valor de descuento COP7500
Porcentaje de descuento 50	Límite por pedido % Ingresar ppt.

Descuento de valor fijo: Establece el valor que se restará al precio total de artículo. Revisa Precio final del artículo y el Porcentaje de descuento.

Quesadilla Mixta \$15.000 COP12000	Porcentaje de descuento 20%
Descuento de valor fijo 3000	Límite por pedido COP Ingresar ppt.

Descuento fijo: Establece el precio final del artículo con descuento aplicado. Revisa Precio final del artículo y el Porcentaje de descuento.

Quesadilla Mixta \$15.000 COP12000	Porcentaje de descuento 20%
Descuento fijo 12000	Límite por pedido COP Ingresar ppt.

# Cómo crear promoción de artículos en descuento



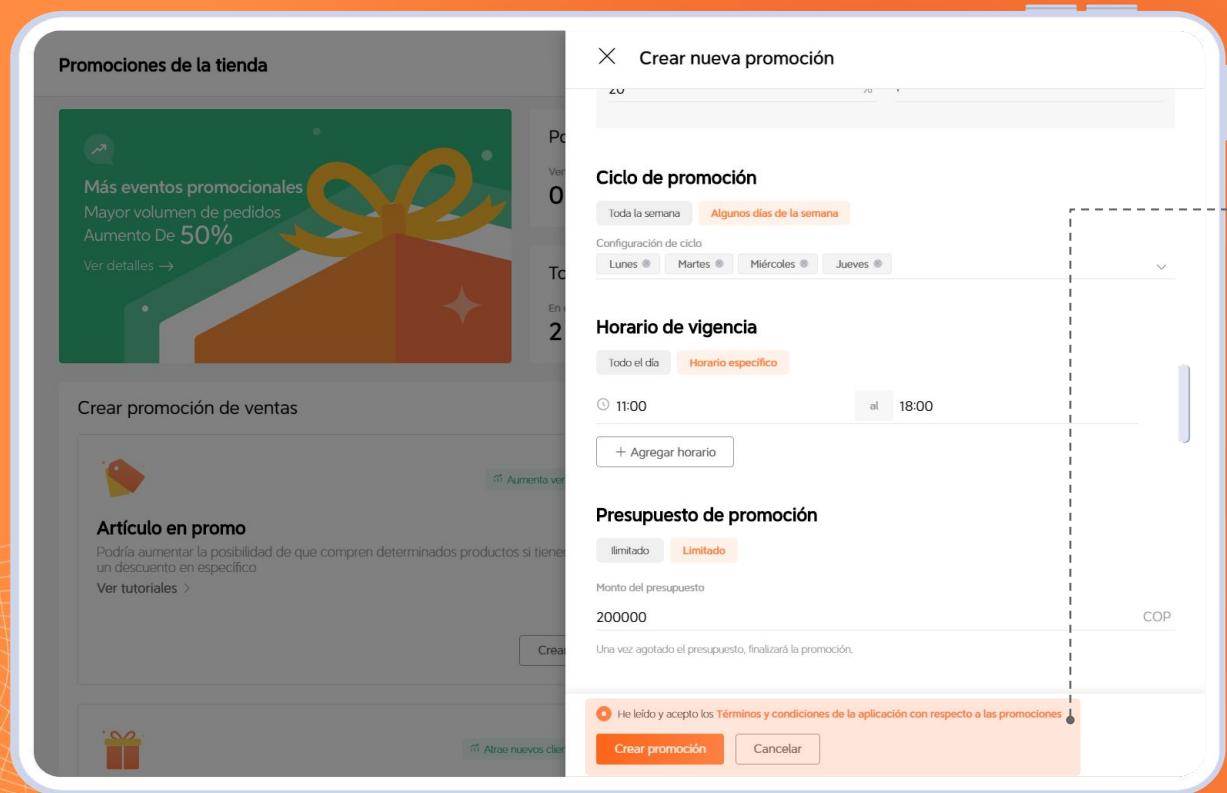
The screenshot shows the DiDi Food application's interface for creating a new promotion. The main window is titled "Crear nueva promoción". It includes sections for "Ciclo de promoción" (with tabs for "Toda la semana" and "Algunos días de la semana"), "Horario de vigencia" (with tabs for "Todo el día" and "Horario específico", showing times from 11:00 to 18:00), and "Presupuesto de promoción" (with tabs for "Ilimitado" and "Limitado", setting a budget of 200000 COP). At the bottom, there is a checkbox for accepting terms and conditions and two buttons: "Crear promoción" and "Cancelar".

Ciclo de la promoción determina si el evento estará activo todo el tiempo o determinados días de la semana

Con base en el ciclo de la promoción que determines también podrás configurar el Horario de vigencia eligiendo uno o varios horarios de actividad durante el día

Presupuesto de la promoción te será útil si deseas limitar el coste de la misma y el evento finalizará cuando el monto establecido por el restaurante se agote anulando la vigencia establecida. Un presupuesto ilimitado implica que la tienda asumirá todos los costos que genere la promoción desde el principio hasta el final del evento..





The screenshot shows the DiDi Food application interface. On the left, there's a sidebar titled "Promociones de la tienda" with a green gift box icon. It displays promotional statistics: "Más eventos promocionales", "Mayor volumen de pedidos", and "Aumento De 50%". Below this, there's a section for creating a new promotion with a "Ver detalles →" link. On the right, a modal window titled "Crear nueva promoción" is open. It contains three main sections: "Ciclo de promoción" (with tabs for "Toda la semana" and "Algunos días de la semana"), "Horario de vigencia" (set to "Todo el día" from 11:00 to 18:00), and "Presupuesto de promoción" (set to "Limitado" with a budget of 200000 COP). At the bottom of the modal, there's a checkbox for accepting terms and conditions and two buttons: "Crear promoción" and "Cancelar".

**Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones**

1. Si una tienda crea una promoción de ventas por su cuenta, ésta es responsable de todos los costos que implique la promoción.

2. Si una tienda crea una promoción de ventas junto con la plataforma, los costos se divide n entre las dos partes según la proporción acordada.

3. Niveles de prioridad de canales de promoción: que una promoción obtenga una cobertura apropiada depende del nivel de prioridad del canal que creó o se registró para la promoción. Los canales de prioridad alta son más importantes que los canales de prioridad baja. A continuación, puedes ver una descripción de los niveles de prioridad:

- Promociones para las que te registraste
- Promociones creadas para ti por el gerente de operaciones
- Promociones que creaste

**Aceptar**

Revisa los Términos y condiciones de las promociones. Haz clic en Aceptar, activa la casilla de confirmación de lectura y crea tu evento haciendo clic en Crear promoción



# Cómo crear promoción de artículos en descuento



Go to Help Center X

## Administrar menú

Descripción general Categorías Platos Grupos modificadores Asistente de menú Combos recomendados

Home Food (81) ... + Agregar artículo/combo

Buscar Estado del artículo Estado de las ventas Categoría

Buscar Todos Todas Todas

Los combos pueden ayudar a que más usuarios realicen pedidos. Te recomendamos agregar categorías de combos y fijarlas en la parte superior. [Agregar categoría](#)

Combos 2 plato(s)

Entradas 1 plato(s)

Quesadillas Mixtas X 3 \$16.000 \$12.800 toggle switch

Platos Fuertes 4 plato(s)

Sopas 0 plato(s)

Ve al menú de la App e ingresa a Artículos del menú revisa alguno de los productos que elegiste dentro de la promoción y así verás como se muestra el plato en tu menú.

Verás la etiqueta de promoción activa; si la presionas te permite ver los detalles del evento y cancelarlo si lo deseas y bajo el nombre del artículo verás precio real versus precio con descuento aplicado.

Veamos

# **CÓMO CREAR PROMOCIÓN DE ENTREGA GRATUITA**



# Cómo crear promoción de entrega gratuita



Promociones de la tienda

Portal de datos de la promoción Nuevo

Ventas por la promoción 0

Pedidos de la promoción 0

Todas las promociones

En curso 2

Por iniciar 0

Crear promoción de ventas

**Artículo en promo**

Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico

Ver tutoriales >

**Promo entrega gratis**

El número de pedidos podría aumentar si reduces o eliminas la tarifa de entrega a los usuarios que alcancen una cantidad mínima de compra en su pedido.

Ver tutoriales >

**Crear**

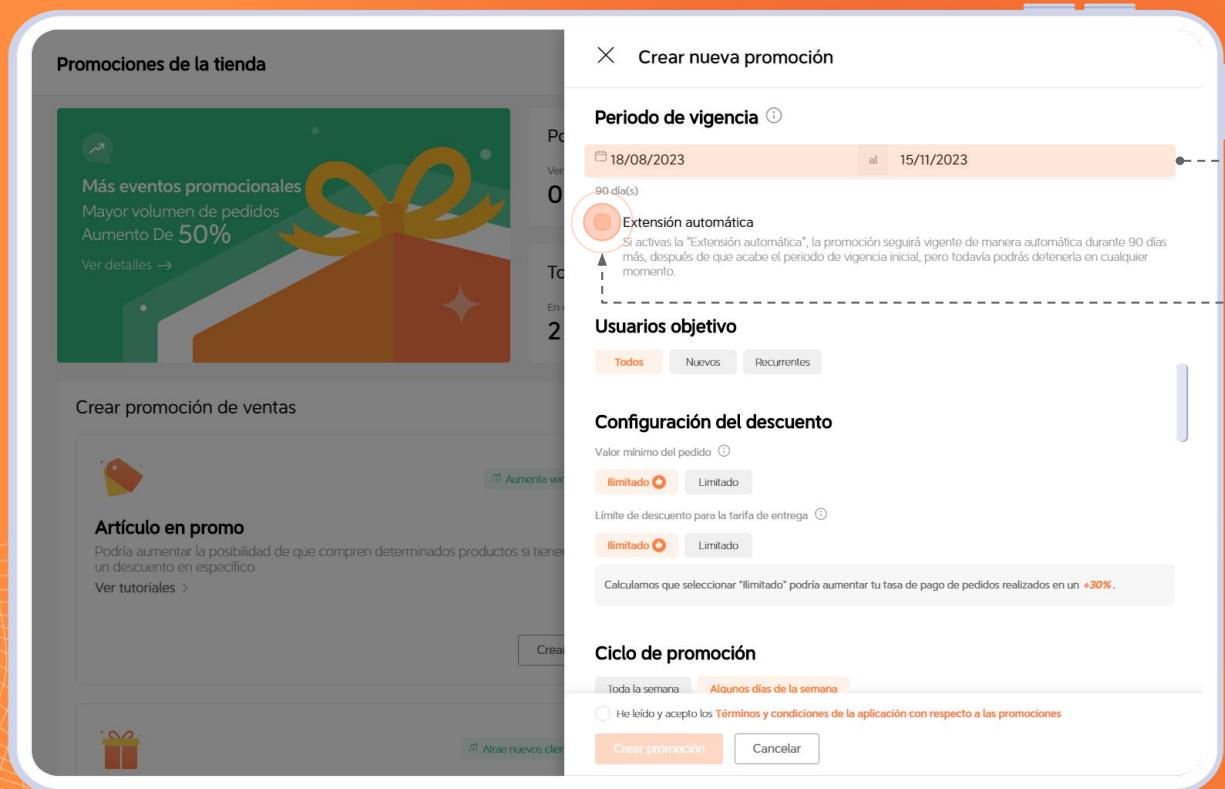
**Crear**

**Aumenta ventas**

**Atrae nuevos clientes**

**Aumenta ventas**

Presiona **Crear** para abrir la interfaz



The screenshot shows the DiDi Food app's promotional creation interface. On the left, a sidebar displays store statistics: "Más eventos promocionales", "Mayor volumen de pedidos", and "Aumento De 50%". Below this is a section for creating sales promotions, featuring a gift icon and a link to "Artículo en promo". The main area is a modal titled "Crear nueva promoción". It includes sections for "Periodo de vigencia" (with start date 18/08/2023 and end date 15/11/2023), "Extensión automática" (disabled), "Usuarios objetivo" (set to "Todos"), "Configuración del descuento" (with "Valor mínimo del pedido" set to "Ilimitado" and "Límite de descuento para la tarifa de entrega" also set to "Ilimitado"), and a note about increasing order volume by 30%. At the bottom, there's a "Ciclo de promoción" section with "Algunos días de la semana" selected, a checkbox for accepting terms and conditions, and buttons for "Crear promoción" and "Cancelar".

Revisa la página 6 para ver información sobre Periodo de vigencia y Extensión automática



# Cómo crear promoción de entrega gratuita



Promociones de la tienda

Más eventos promocionales Mayor volumen de pedidos Aumento De 50% Ver detalles →

Crear promoción de ventas

Artículo en promo Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tiene un descuento en específico Ver tutoriales >

Aumenta ventas con promociones

Algunos días de la semana

He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción Cancelar

## Crear nueva promoción

### Periodo de vigencia

18/08/2023 al 15/11/2023

90 dia(s)

Extensión automática

Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después dig que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

### Usuarios objetivo

Todos Nuevos Recurrentes

### Configuración del descuento

Valor mínimo del pedido

Ilimitado  Limitado

Límite de descuento para la tarifa de entrega

Ilimitado  Limitado

Calculamos que seleccionar "ilimitado" podría aumentar tu tasa de pago de pedidos realizados en un +30%.

### Ciclo de promoción

Toda la semana Algunos días de la semana

He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción

Cancelar

Usuarios objetivo determina a qué usuarios estará enfocada la promoción



Usa las recomendaciones de DiDi para la configuración de tus promociones

Limitado

Recomendaciones

### Monto personalizado

Te recomendamos seleccionar un monto límite que no sea demasiado alto y que como resultado aumente los pedidos.

Ingresar ppto.

COP

Aplicar un Valor mínimo del pedido hará que solo al comprar un valor igual o superior al que tú determines se pueda obtener el envío gratis.

Aplicar un Límite de descuento para la tarifa de entrega tendrá como resultado que la entrega del pedido no siempre sea gratuita. Si la compra tiene un valor alto se aplicará el descuento que hayas determinado como límite en lugar del envío gratuito.



# Cómo crear promoción de entrega gratuita



Promociones de la tienda

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

Crear promoción de ventas

Artículo en promo

Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico

Ver tutoriales >

Crear promoción

Algunos días de la semana

Lunes ● Martes ● Miércoles ● Jueves ●

Todo el día Horario específico

11:00 al 18:00

+ Agregar horario

Presupuesto de promoción

Ilimitado Limitado

Monto del presupuesto

200000 COP

Una vez agotado el presupuesto, finalizará la promoción.

He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción Cancelar

Consulta la Página 9 para ver cómo configurar estos segmentos



# Cómo crear promoción de entrega gratuita



Promociones de la tienda

Más eventos promocionales  
Mayor volumen de pedidos  
Aumento De 50%

Ver detalles →

Crear promoción de ventas

Artículo en promo

Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico

Ver tutoriales >

Crear promoción

Algunos días de la semana

Lunes ● Martes ● Miércoles ● Jueves ●

Horario de vigencia

Todo el día Horario específico

11:00 al 18:00

+ Agregar horario

Presupuesto de promoción

Ilimitado Limitado

Monto del presupuesto

200000 COP

Una vez agotado el presupuesto, finalizará la promoción.

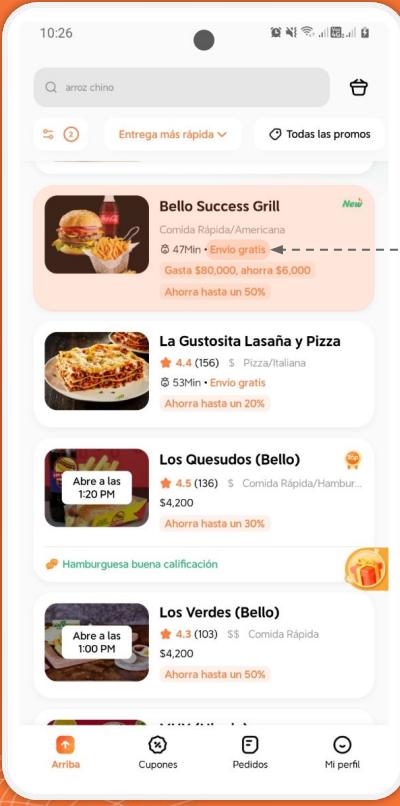
He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción Cancelar

Revisa los y acepta los  
Términos y condiciones de las  
promociones. Haz clic en  
Crear promoción



## Cómo crear promoción de entrega gratuita



Aunque no la verás directamente en los artículos del menú como otros eventos, te mostramos como se verá una promoción de **Envío gratis** en DiDi Food



Veamos

# ***CÓMO CREAR PROMOCIÓN DE COMPRA X, OBTÉN Y***



# Cómo crear promoción de Compra X, Obtén Y



Promociones de la tienda

Go to Help Center

4

U

Crear promoción de ventas

Aumenta ventas

Artículo en promo

Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico

Ver tutoriales >

Crear

Aumenta el volumen de pedidos

Promo entrega gratis

El número de pedidos podría aumentar si reduces o eliminas la tarifa de entrega a los usuarios que alcancen una cantidad mínima de compra en su pedido.

Ver tutoriales >

Crear

Atrae nuevos clientes

Compra X, obtén Y

Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.

Ver tutoriales >

Crear

Aumenta ventas

Gasta X, ahorra Y

Aumentar el promedio de ingresos por pedido al establecer cantidades mínimas de gastos en descuentos según el nivel y el descuento Gasta X, ahorra Y

Ver tutoriales >

Crear

Presiona Crear para abrir la interfaz



## Promociones de la tienda

Crear promoción de ventas

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Crear promoción**

**Periodo de vigencia**  ⓘ  
22/08/2023 al 19/11/2023  
90 día(s)  
**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después de que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**  
[Todos](#) [Nuevos](#) [Recurrentes](#)

**Artículos y descuentos**  
[+ Agregar un artículo](#)

**Ciclo de promoción**  
[Toda la semana](#) [Algunos días de la semana](#)

**Horario de vigencia**  
[Todo el día](#) [Horario específico](#)

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

[Crear promoción](#) [Cancelar](#)

Revisa la página 6 para ver información sobre Periodo de vigencia y Extensión automática



## *Cómo crear promoción de Compra X, Obtén Y*



## Promociones de la tienda

**Crear promoción de ventas**

 [Aumenta ventas](#)

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

 [Atrae nuevos clientes](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

[Crear promoción](#)

## × Crear nueva promoción

**Periodo de vigencia** ⓘ  
22/08/2023 al 19/11/2023  
90 día(s)

**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después de que acabe el período de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**  
[Todos](#) [Nuevos](#) [Recurrentes](#)

**Artículos y descuentos**  
[+ Agregar un artículo](#)

**Ciclo de promoción**  
[Toda la semana](#) [Algunos días de la semana](#)

**Horario de vigencia**  
[Todo el día](#) [Horario específico](#)

**He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones**

[Crear promoción](#) [Cancelar](#)

- Usuarios objetivo determina a qué usuarios estará enfocada la promoción

Presiona Agregar un artículo para elegir los productos que harán parte de la promoción

# Cómo crear promoción de Compra X, Obtén Y



**Promociones de la tienda**

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Selección de artículos**

Ingresa Nombre del artículo Buscar Cancelar

Categoría	Artículo	Precio	Opciones
Tacos	Spaghetti	\$20.000	<input type="checkbox"/>
Quesadillas	pasta	\$25.000	<input type="checkbox"/>
Pastas	Carbonara	\$28.000	<input type="checkbox"/>
Hamburguesas	Fusilli Carbonara	\$21.000	<input checked="" type="checkbox"/>
Adiciones	Lingüini con Camarones	\$20.000	<input type="checkbox"/>
Postres			<input type="checkbox"/>
Bebidas			<input type="checkbox"/>
Modificadores - No Borr...			<input type="checkbox"/>

1 artículo(s) / 20 artículo(s) Guardar

Realiza la elección de categorías o artículos de acuerdo a ejemplos anteriores y presiona Guardar para continuar



# Cómo crear promoción de Compra X, Obtén Y



**Promociones de la tienda**

Crear promoción de ventas

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Crear**

**Crear nueva promoción**

**Artículos y descuentos**

+ Agregar un artículo

Fusilli Carbonara  
\$21.000 COP10500 · Porcentaje de descuento 50%

Descuento  
2x1

**Ciclo de promoción**

Toda la semana Algunos días de la semana

**Horario de vigencia**

Todo el día Horario específico

**Presupuesto de promoción**

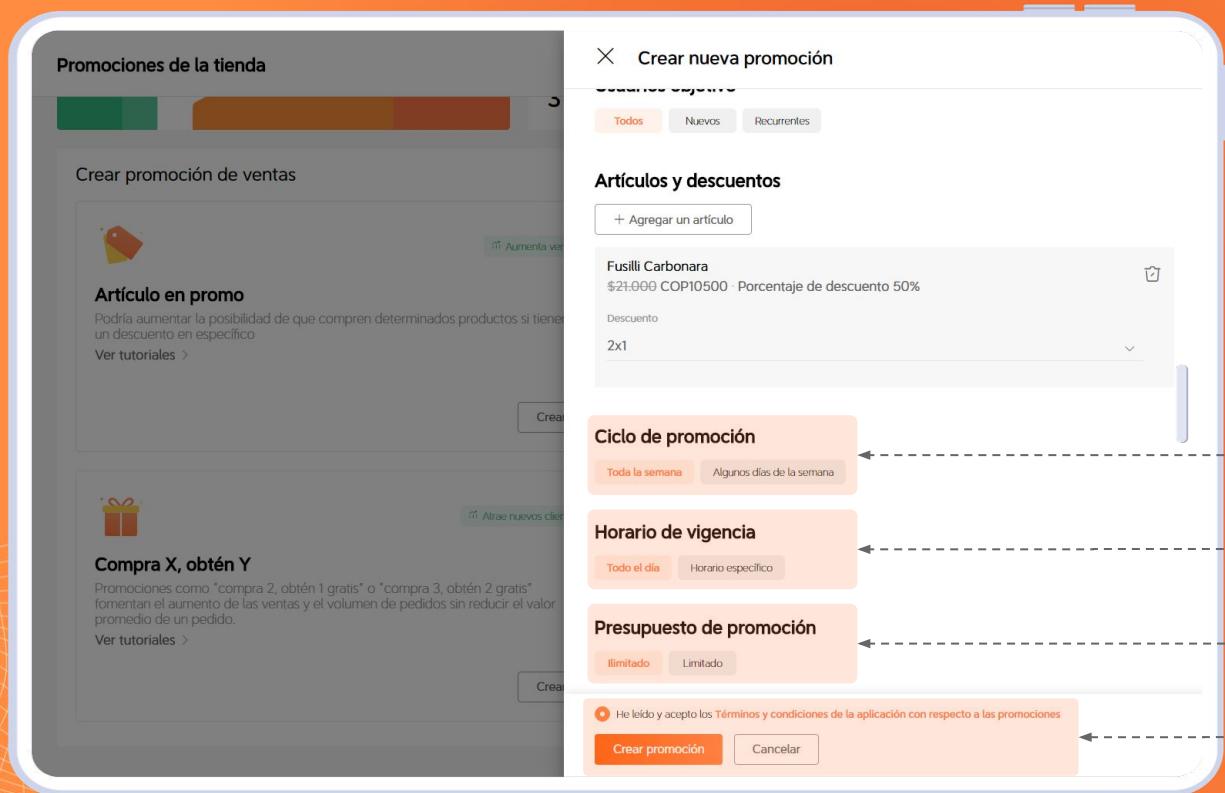
Ilimitado Limitado

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

**Crear promoción** Cancelar

Puedes cambiar entre compra 1 y lleva 2, compra 2 y lleva 3 y/o compra 3 y lleva 4





The screenshot shows the DiDi Food platform's promotional management interface. On the left, there are two main sections: "Promociones de la tienda" (Shop promotions) and "Compras X, obtén Y" (Buy X, get Y). The "Compras X, obtén Y" section is highlighted with a yellow background and contains sections for "Artículo en promo" (Promotional item) and "Compras X, obtén Y". The right side of the screen displays the "Create new promotion" dialog box.

**Create new promotion**

**Artículos y descuentos**

+ Agregar un artículo

Fusilli Carbonara  
\$21.000 COP10500 - Porcentaje de descuento 50%

Descuento

2x1

**Ciclo de promoción**

Toda la semana Algunos días de la semana

**Horario de vigencia**

Todo el día Horario específico

**Presupuesto de promoción**

Ilimitado Limitado

He leído y acepto los Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones

Crear promoción Cancelar

Consulta la Página 9 para ver cómo configurar estos segmentos

Revisa los y acepta los Términos y condiciones de las promociones. Haz clic en Crear promoción



Ve al menú de la App e ingresa a Artículos del menú revisa alguno de los productos que elegiste dentro de la promoción y así verás como se muestra el plato en tu menú.

Verás la etiqueta de promoción activa; si la presionas te permite ver los detalles del evento y cancelarlo si lo deseas y bajo el nombre del artículo verás precio real versus precio con descuento aplicado.

## Administrar menú

Go to Help Center 

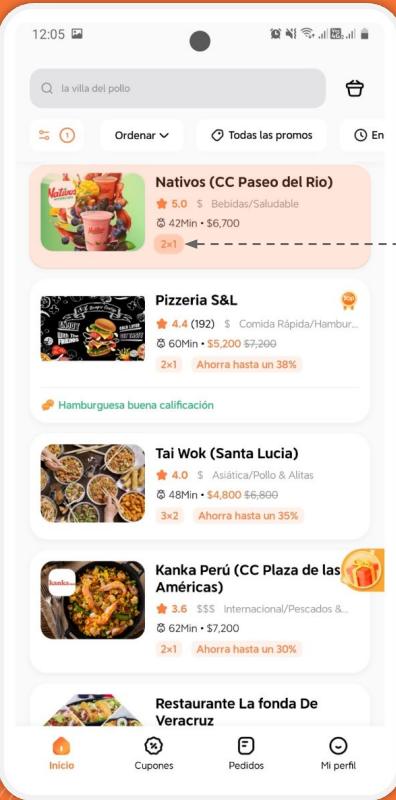
### Descripción general

Categorías Platos Grupos modificadores Asistente de menú

Combos recomendados

Categoría	Plato	Precio Real	Precio Promocional	Opciones
Pastas	Lingüini con Camarones	\$20.000	\$10.500	Activado
	Fusilli Carbonara	\$21.000	\$10.500	Activado
	Carbonara	\$28.000		Activado
	pasta	\$25.000		Activado
	Spaguetti	\$20.000		Activado
Hamburguesas				
Adiciones				

## Cómo crear promoción de Compra X, Obtén Y



Aunque no la verás directamente en los artículos del menú como otros eventos, te mostramos como se verá una promoción de **Compra X, Obtén Y** en DiDi Food



Veamos

# ***CÓMO CREAR PROMOCIÓN DE GASTA X, AHORRA Y***



# Cómo crear promoción de Gasta X, Ahorra Y



Promociones de la tienda

Go to Help Center X

## Crear promoción de ventas

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Promo entrega gratis**  
El número de pedidos podría aumentar si reduces o eliminas la tarifa de entrega a los usuarios que alcancen una cantidad mínima de compra en su pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Gasta X, ahorra Y**  
Aumentar el promedio de ingresos por pedido al establecer cantidades mínimas de gastos en descuentos según el nivel y el descuento Gasta X, ahorra Y  
[Ver tutoriales >](#)

Presiona **Crear** para abrir la interfaz



# Cómo crear promoción de Gasta X, Ahorra Y



**Promociones de la tienda**

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tiene un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Periodo de vigencia** 22/08/2023 al 19/11/2023  
90 día(s)  
**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después de que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**  
[Todos](#) [Nuevos](#) [Recurrentes](#)

**Niveles**  
Se pueden establecer hasta tres niveles.  
Usar un valor mínimo más bajo para el pedido podría darte más probabilidades de aumentar tus pedidos. Te sugerimos ingresar valores mínimos para el pedido y descuentos adecuados para tu promoción.

**Valor mínimo del pedido**  Ingresar ppto. COP **Monto de descuento**  Ingresar ppto. COP

+ Agregar nivel

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

**Crear promoción** **Cancelar**

Revisa la página 6 para ver información sobre Periodo de vigencia y Extensión automática



# Cómo crear promoción de Gasta X, Ahorra Y



**Promociones de la tienda**

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Crear**

**Aumenta ventas**

**Atrae nuevos clientes**

**Crear**

**Crear**

X Crear nueva promoción

**Periodo de vigencia** ①  
desde 22/08/2023 al 19/11/2023  
90 día(s)

**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después dig que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**  
[Todos](#) [Nuevos](#) [Recurrentes](#)

**Niveles**  
Se pueden establecer hasta tres niveles.  
Usar un valor mínimo más bajo para el pedido podría darte más probabilidades de aumentar tus pedidos. Te sugerimos ingresar valores mínimos para el pedido y descuentos adecuados para tu promoción.

**Valor mínimo del pedido** ②  
Ingresar ppto. COP Ingresar ppto. COP

[+ Agregar nivel](#)

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

**Crear promoción** **Cancelar**

Usuarios objetivo determina a qué usuarios estará enfocada la promoción

Esta promo te pide determinar un valor mínimo de compra y un monto de descuento; si la compra que realiza el cliente es igual o superior al valor mínimo establecido se le restará el valor de descuento en su compra.

Establece un Valor mínimo del pedido y el Monto de descuento



# Cómo crear promoción de Gasta X, Ahorra Y



**Promociones de la tienda**

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tiene un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Crear**

**Crear nueva promoción**

**Periodo de vigencia** ①  
al 19/11/2023  
90 día(s)

**Extensión automática**  
Si activas la "Extensión automática", la promoción seguirá vigente de manera automática durante 90 días más, después de que acabe el periodo de vigencia inicial, pero todavía podrás detenerla en cualquier momento.

**Usuarios objetivo**  
**Todos** **Nuevos** **Recurrentes**

**Niveles**  
Se pueden establecer hasta tres niveles.

Usar un valor mínimo más bajo para el pedido podría darte más probabilidades de aumentar tus pedidos. Te sugerimos ingresar valores mínimos para el pedido y descuentos adecuados para tu promoción.

**Valor mínimo del pedido** ①  
Ingresar ppto. COP

**Monto de descuento** ①  
Ingresar ppto. COP

**+ Agregar nivel**

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

**Crear promoción** **Cancelar**

• • •

Puedes aplicar hasta dos niveles aparte del inicial configurando en cada uno su valor mínimo de compra y su monto de descuento; es decir, que si el cliente sobrepasa el primer nivel y supera el segundo o tercer nivel tendrá un mayor descuento según como lo determines

Presiona Agregar nivel y configura de la misma forma sus montos



## Promociones de la tienda

**Crear promoción de ventas**

**Artículo en promo**  
Podrá aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico  
[Ver tutoriales >](#)

**Compra X, obtén Y**  
Promociones como "compra 2, obtén 1 gratis" o "compra 3, obtén 2 gratis" fomentan el aumento de las ventas y el volumen de pedidos sin reducir el valor promedio de un pedido.  
[Ver tutoriales >](#)

**Crear promoción**

**Crear nueva promoción**

Usar un valor mínimo más bajo para el pedido podría darte más probabilidades de aumentar tus pedidos. Te sugerimos ingresar valores mínimos para el pedido y descuentos adecuados para tu promoción.

Valor mínimo del pedido	COP	Monto de descuento	COP
20000		5000	

Valor mínimo del pedido	COP	Monto de descuento	COP
30000		8000	

+ Agregar nivel

**Ciclo de promoción**  
Toda la semana | Algunos días de la semana

**Horario de vigencia**  
Todo el día | Horario específico

**Presupuesto de promoción**  
Ilimitado | Limitado

He leído y acepto los [Términos y condiciones de la aplicación con respecto a las promociones](#)

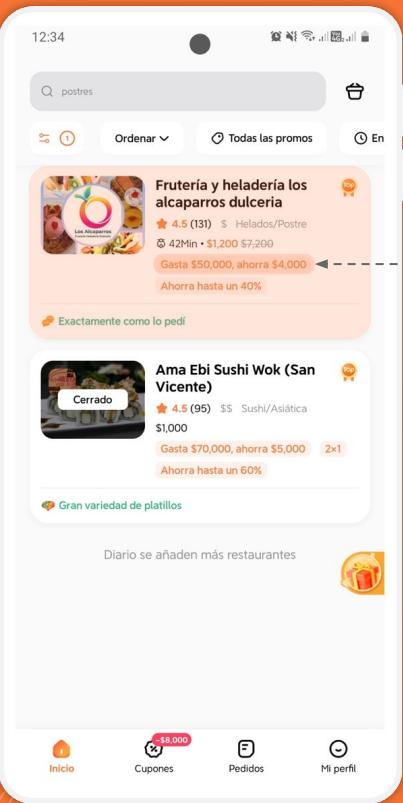
**Crear promoción** | **Cancelar**

Consulta la Página 9 para ver cómo configurar estos segmentos

Revisa los y acepta los Términos y condiciones de las promociones. Haz clic en Crear promoción

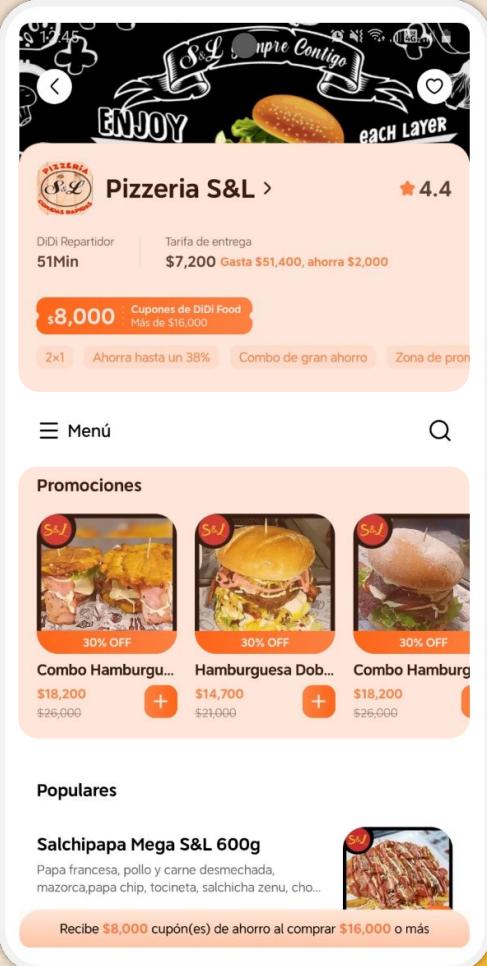


## Cómo crear promoción de Gasta X, Ahorra Y



Aunque no la verás directamente en los artículos del menú como otros eventos, te mostramos como se verá una promoción de **Gasta X, Ahorra Y** en DiDi Food





## ¡Así se verán tus restaurantes cuando tengan eventos promocionales activos!

Cuando los usuarios ingresen a tu restaurante verán las etiquetas de promociones que tenga la tienda en el momento.

Adicional el sistema de manera automática creará un deslizador de Promociones donde se mostrarán desde artículos con alguna promo adherida e incluso tus combos.

**Detalles de la promoción** En curso

**Configuración**

Periodo de vigencia	18/08/23 ~ 16/09/23 30 día(s)
Usuarios objetivo	Todos
Ciclo de promoción	Lunes, Martes, Miércoles, Jueves
Disponibilidad	11:00 ~ 18:00
Extensión automática	Desactivada
Total de premios de la tienda	\$200.000
Saldo de premios de la tienda	\$200.000

Nombre del artículo	Precio original	Descuento	Precio de venta	Límite por pedido	Estado de la promo del artículo	Porcentaje
Quesadillas Mixtas X 3	\$16.000	20% de descuento	\$12.800	1	Vigente	0%

**Cronología de la promo**

2023-08-18 09:57:30	Crear evento
	3173565231

**Detener promoción**

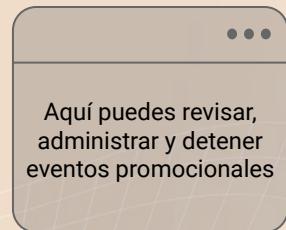


Si encuentras el icono de la **Etiqueta** en alguno de tus productos te servirá como acceso directo para revisar la promoción que tenga activa.

Si presionas **Detener promoción** está finalizará inmediatamente para todos los artículos que la tengan activa.

Ten presente que los eventos que tengan una fecha de inicio y tengan la palabra **Permanente** en su vigencia significa que son **Combos**.





### Promociones de la tienda

[Go to Help Center](#)
X

**Más eventos promocionales**

Mayor volumen de pedidos  
Aumento De **50%**

[Ver detalles →](#)



**Portal de datos de la promoción** Nuevo

Ventas por la promoción	Pedidos de la promoción
0	0

[Más >](#)

**Todas las promociones**

En curso	Por iniciar
2	0

[Más >](#)

**Crear promoción de ventas**



**Artículo en promo**

Podría aumentar la posibilidad de que compren determinados productos si tienen un descuento en específico

[Ver tutoriales >](#)



**Promo entrega gratis**

El número de pedidos podría aumentar si reduces o eliminas la tarifa de entrega a los usuarios que alcancen una cantidad mínima de compra en su pedido.

[Ver tutoriales >](#)



↑ Atrae nuevos clientes



↑ Aumenta ventas

Canca eventos de promociones desde el accediendo a **Todas las promociones**



### Lista de promociones

**En curso** Por iniciar Finalizó Suspendido

Tipo de promoción	Periodo de vigencia	Origen del evento	Ventas	Cantidad de pedidos	Premios de DIDI	Más
Artículos en promoción Quesadillas Mixtas X 3	18/08/23 ~ 16/09/23 30 día(s)	Promo creada por la tienda	\$0	0	Ninguno	<a href="#">Detalles</a> <a href="#">Extensión automática</a>
Artículos en promoción Combo Súper Burger	10/08/23 ~ Permanente	Promo creada por la tienda	\$0	0	Ninguno	<a href="#">Detalles</a>

< 1 >

Ingresa a [Detalles](#) y podrás revisar y/o [Detener la promoción](#)

