

Компоненты бизнес-модели ТЭО



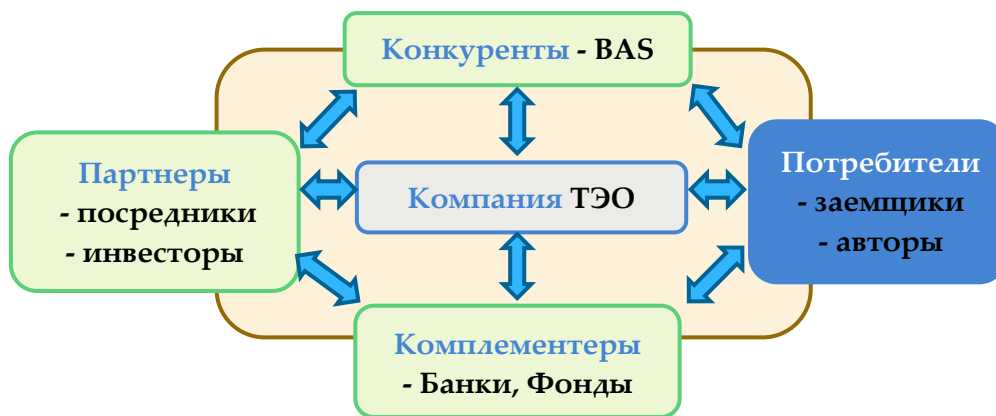
*От стоимости консультационных услуг

Канва бизнес-модели ТЭО

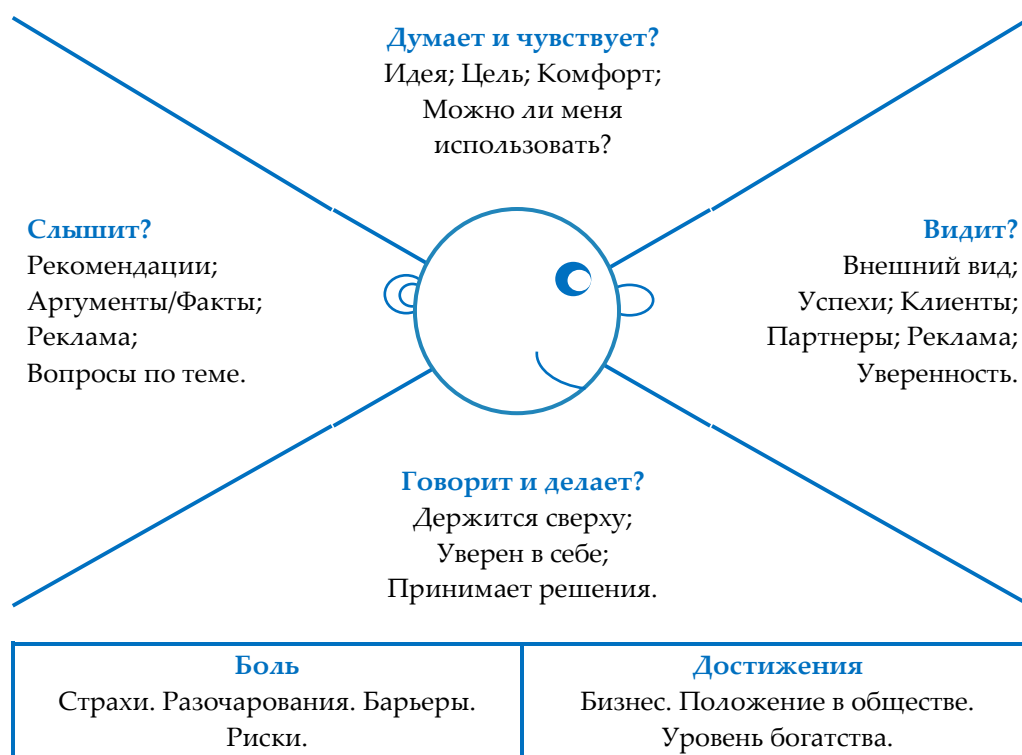
Ключевые партнеры и стейкхолдеры Инжиниринг; Конкуренты; Банки; Персонал; Инвесторы; Маркетологи; Провайдер, хостинг; Стратеги, коучинг; Менеджеры проектов.	Ключевые действия Брокерство; Разрешение проблем; Бизнес-моделирование; Управление проектами; Бизнес-тренинг.	Ценностное предложение Бизнес-план + 100% привлечение финансирования; Грант на 50-75% стоимости услуг; Построение стратегии; Дизайн бизнес-модели; Управление проектами; Мониторинг бюджетов.	Отношения с потребителями Особая персональная поддержка; Сообщество; Обучение клиента; Работа у клиента.	Категории и сегменты потребителей Коммунальные предприятия; Коммерческие предприятия; Владельцы бизнеса; Команда клиента; Объединенные территориальные громады.
Ключевые активы Офис, авто; Финмодель; Персонал; Клиенты; Навыки и знания.	Структура затрат Аренда; Поиск клиента; Банк; Зарплата; Коммуникации; Обучение.	Потоки доходов Разовые доходы по договорам; Вознаграждение; Абонентское обслуживание; Партнерство.		

Красный – убрать; Жёлтый – уменьшить; Синий – увеличить; Зеленый – добавить.

Сеть создания ценности ТЭО



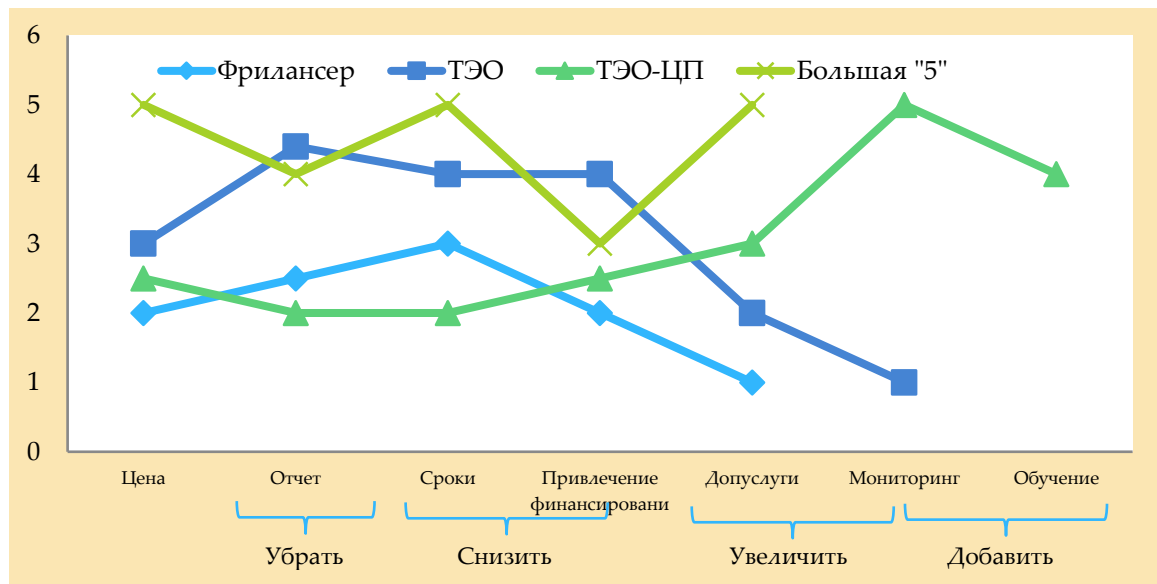
Карта эмпатии потребителя ТЭО.



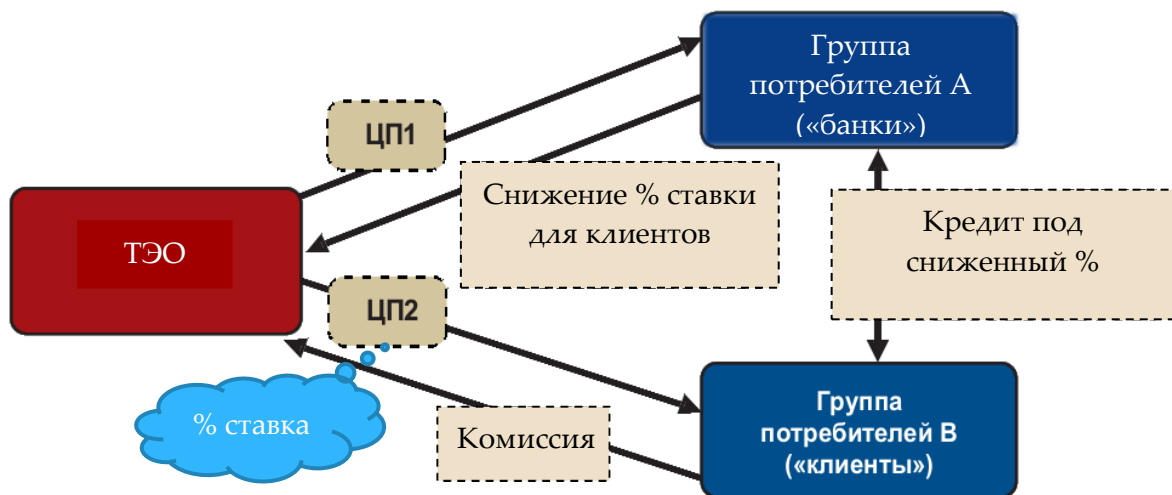
Карта полезности услуги бизнес-моделирования.

	Поиск	Поставка	Использование	Дополн. продукты	Обслуживание	Утилизация
Потребительская продуктивность	Рекомендации, письмо, сайт.	День в день	Регулярное	Стратегия, б/п, оргструктура	Абонентское, Автоматизация	Мониторинг
Простота	Ссылки	У клиента	Обучение	Взаимосвязь	Постоянное	Ликвидация
Удобство	ТОП 10	Договор	Канва	Все в одном	Визуально	Пересмотр
Риск	Выбор	Сроки	Не то	Много, дорого	Некомпетентия	Перестройка
Развлечение/имидж	BAS ЕБРР	Аутсорсинг	Команда	Развитие	Аутсорсинг	Абгрейд
Экологичность	Инновация	Вебинар	Прогресс	Энергосбережен	Оптимизация	Просто

Стратегическая канва ТЭО



Потоки доходов ТЭО



Самоподдерживающийся цикл бизнес-модели ТЭО.

