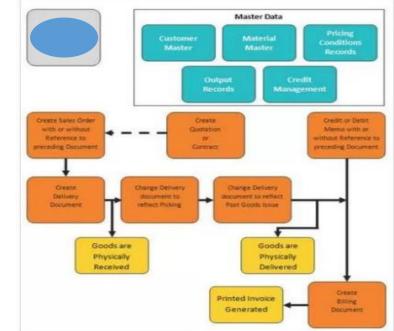
## SOAL QUIZ SAP PRA UTS

## **BAGIAN A**

- 1. Salah satu bagian dari modul Logistik yang membantu meningkatkan efisiensi kegiatan operasional berkaitan dengan proses pengelolaan *customer order* adalah...
  - A. SD
  - B. https://discord.gg/8EHjWNERP
  - C. SM
  - D. Semua salah
- 2. Kepanjangan dari SD adalah...
  - A. Sales and Distribution
  - B. Sales and Documentation
  - C. Selling and Documentation
  - D. Selling and Distribution
  - E. Sales and Determining
- 3. Sales & Distribution terdiri dari:
  - A. seluruh master data
  - B. system configuration
  - C. transaksi untuk menyelesaikan proses pemesanan
  - D. A, B,C benar
  - E. Hanya A dan B yang benar



Dalam SAP, gambar diatas merupakan proses bisnis modul ...

- A. SD
- B. MM
- C. HRD
- D. SM

4.

- E. Controlling
- 5. Beberapa hal yang merupakan bagian (informasi dan proses) dari Sales and Distribution, *kecuali*:
  - A. Warehouse Management
  - B. Customer Master dan Material Master data
  - C. Sales Orders
  - D. Deliveries
  - E. Credit Management
- 6. Manakah yang termasuk dalam modul logistik?
  - A. SD
  - B. MM
  - C. PP
  - D. PM
  - E. Semua benar
- 7. Setiap data pelanggan yang bersifat umum (alamat dan contact person) disimpan dalam:
  - A. Customer Data pada bagian General Data
  - B. Customer Data pada bagian Company Code Data
  - C. Customer Data pada bagian Sales Area Data
  - D. Material Master
  - E. Sales Condition
- 8. *Sales Condition* berisikan tentang data-data penjualan secara lengkap dan terperinci. Berikut ini adalah data-data penjualan merupakan isi dari *Sales Condition*, kecuali:
  - A. Harga
  - B. Biaya tambahan
  - C. Diskon
  - D. Pajak.
  - E. Gaji Pegawai
- 9. *Material Master* berisi tentang semua informasi yang dibutuhkan untuk mengelola material perusahaan. Material master paling banyak digunakan dalam SAP sistem diantaranya adalah...
  - A. Sales and Distribution
  - B. Material management
  - C. Production
  - D. Plant Maintenance
  - E. Semua jawaban benar

- 10. Langkah-langkah membuat Customer Inquiry untuk pelanggan baru yang benar adalah
  - A. Logistics -> Sales and Distribution -> Sales -> Inquiry -> Create
  - B. Logistics -> Sales and Distribution -> Sales -> Inquiry -> Change
  - C. Logistics -> Sales and Distribution -> Inquiry -> Sales -> Create
  - D. Logistics -> Sales and Distribution -> Inquiry -> Sales -> Change
  - E. Logistics -> Sales and Distribution -> Inquiry -> Sales -> Display
- 11. Apakah kepanjangan SAP?
  - A. System Accounting Processing in Business
  - B. Sales, Accounting, and Production in Data Processing
  - C. System, Applications, and Products in Data Processing
  - D. System Administrative of Production in Data Processing
  - E. Sales, Applications, and Processing in Business
- 12. Pada tahun berapakah SAP pertama kali ditemukan?
  - A. 1970
  - B. 1971
  - C. 1972
  - D. 1973
  - E. 1974
- 13. Tahap pemrosesan akhir untuk transaksi bisnis dalam pemrosesan order adalah pengertian dari ...
  - A. Payment Processing
  - B. Picking
  - C. Billing
  - D. Outbond Delivery
  - E. Good Issue
- 14. Manakah berikut ini yang merupakan bagian dari modul Logistic?
  - A. Materials and management
  - B. Sales and distribution
  - C. Logistics controlling
  - D. Production
  - E. Semua benar
- 15. Apakah kepanjangan dari SCM?
  - A. Sales Code Management
  - B. Sales Chart Management
  - C. Supply Chain Management
  - D. Sales Chain Management
  - E. Supply Chain Marketing

E.	Cancels	
18. Apakah pengertian dari FOB ?		
A.	Ongkos angkut ditanggung sepenuhnya oleh penjual	
В.	Ongkos angkut ditanggung sepenuhnya oleh pembeli	
C.	Ongkos angkut ditanggung penjual sampai dengan pelabuhan penjual	
	selanjutnya ongkos angkut ditanggung pembeli	
D.	Semua benar	
E.	Semua salah	
19. Apa kata lain dari Proses pembayaran?		
A.	Billing	
В.	Sales Order	
С.	Payment Processing	
D.	Division	
E.	Picking	
20. Emerupakan bagian dari toolbar untuk		
A.	Closes the current session	
В.	Next to the current session	
С.	Opens a new session	
D.	Back to the current session	
E.	Exits the current session	
21. Pesanan penjualan atau pemesanan barang merupakan pengertian dari		
A.	Client	
В.	Company Code	
C.	Division	
D.	Sales Orders	

16. Pmerupakan bagian dari toolbar untuk ...

17. w merupakan bagian dari toolbar untuk ...

A. BacksB. SavesC. ExitsD. Enter KeyE. Cancels

A. BacksB. SavesC. ExitsD. Enter key

E. Billing

- 22. Manfaat SAP Sales order dan Service:
  - A. Membantu meningkatkan penjualan pada perusahaan anda
  - B. Margin keuntungan dan kepuasaan pelanggan
  - C. Memberi pesanan tepat waktu
  - D. Mempercepat proses penjualan
  - E. Semua jawaban benar
- 23. Kepanjangan dari ERP adalah
  - A. Enterpreneur Resource Planning
  - B. Enterprise Resource Planning
  - C. Enterprice Resource Planning
  - D. Enterprise Resource Plant
  - E. Enterpress Resource Planning
- 24. Yang termasuk bagian-bagian dari SAP adalah sebagai berikut, kecuali
  - A. Sales and Distribution
  - B. Materials Management
  - C. Controlling
  - D. Purchase
  - E. Warehouse Management
- 25. Di bawah ini yang merupakan langkah-langkah untuk membuat new customer adalah
  - A. Logistics->Sales and Distribution-> Business Partner ->Master Data->Customer->Create->Complete
  - B. Logistics->Master Data-> Sales and Distribution ->Business Partner->Customer->Create->Complete
  - C. Logistics->Sales and Distribution->Master Data->Customer->Business Partner->Create->Complete
  - D. Logistics->Sales and Distribution->Master Data->Business Partner->Customer->Create->Complete
  - E. Semua Salah
- 26. Apakah kepanjangan dari MM
  - A. Manajerial Manage
  - B. Management Manager
  - C. Manager Material
  - D. Material Management
  - E. Material Manage
- 27. Proses pengambilan barang dapat juga disebut dengan
  - A. Billing
  - B. Company Code
  - C. Division

- D. Picking
- E. Sales Order
- 28. Pengeluaran barang dari transport, tetapi belum di tanda tangan oleh penerima, disebut juga ...
  - A. Sales Order
  - B. Picking
  - C. Division
  - D. Good Issue
  - E. Company Code
- 29. Yang termasuk dalam Materials Management dalam SAP, adalah ...
  - A. Service Master
  - B. Valuation
  - C. Purchasing
  - D. A, B, dan C benar
  - E. Semua salah
- 30. Division merupakan pengertian dari...
  - A. Penjualan
  - B. Pembelian
  - C. Pengambilan barang
  - D. Jenis barang yang di jual
  - E. Nama perusahaan

## **BAGIAN B**

- 1. Dalam materi SAP ERP transaksi "MM" artinya...
  - a. Buy
  - b. Make
  - c. Sale
  - d. Service
  - e. Benar semua
- 2. Cara Log On SAP yang benar adalah...
  - a. Start all program SAP Front End SAP Logon
  - b. Start all program SAP logon SAP front end
  - c. Start all program SAP Front End SAP program
  - d. Start all program SAP program SAP Logon
  - e. Salah semua
- 3. Level organisasi yang tertinggi dalam sistem ini adalah...
  - a. Server
  - b. Clients
  - c. Instructor
  - d. A dan B benar
  - e. Benar semua

4.	Bagian yang menunjukan sistem status untuk warning and pesan error adalah
	a. Toolbar
	b. Menu bar
	c. Status bar
	d. Title bar
	e. Benar semua
5.	Bagian yang menunjukan nama transaksi yang sedang digunakan adalah
	a. Toolbar
	b. Menu bar
	c. Status bar
	d. Title bar
	e. Benar semua
6.	Cara untuk logging off yang benar adalah
	a. System – log off
	b. Tools – log off
	c. Menu – log off
	d. Start – log off
	e. A dan B benar
7.	Cara untuk menambah favorite adalah
	a. Tool – favorite
	b. Favorite – add
	c. Menu – add
	d. A dan B
	e. Semua salah
8.	Untuk membuka sission baru caranya adalah
	a. System – create
	b. System – delete
	c. System – open
	d. System end
	e. A dan C benar
9.	Untuk menutup session adalah
	a. System – create
	b. System – delete
	c. System – open
	d. System – end
	e. Salah semua
10. Yang berfungsi untuk memberikan penjelasan untuk fields, menu, function, dan pesan	
	adalah
	a. F1
	b. F2
	c. F3
	d. F4

- e. F5
- 11. Yang berfungsi untuk memerikan informasi saat pengisian fields adalah...
  - a. F1
  - b. F2
  - c. F3
  - d. F4
  - e. F5
- 12. Dalam praktek sap lambang/icon yang menggantikan 3 nomor user yang kita miliki adalah...
  - a. \*\*\*
  - b. ()
  - c. ###
  - d. A dan B benar
  - e. Salah semua
- 13. Untuk membuat new customer yang benar adalah...
  - a. Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - b. Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate
  - c. inventory sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - d. quotation sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - e. semua salah
- 14. langkah untuk membuat contact person yang benar adalah...
  - a. Logistic sales and distribution master data business partner contact person cerate complete
  - Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - d. Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate complete
  - e. Logistic sales and distribution master data business partner customer cerate complete
- 15. Langkah untuk merubah customer yang benar adalah...
  - a. Logistics sales and distribution master data business partner customer create
  - b. Logistics sales and distribution master data business partner customer create
  - c. Logistics sales and distribution master data business partner change sales and distribution
  - d. A dan B benar
  - e. Salah semua
- 16. Langkah yang benar untuk membuat inquiry adalah...
  - a. Logistics sales and distribution sales inquiry change

- b. Logistics sales and distribution sales inquiry input
- c. Logistics sales and distribution sales inquiry delete
- d. Logistics sales and distribution sales inquiry create
- e. B dan D benar
- 17. Langkah yang benar untuk membuat quotation baru adalah...
  - a. Logistics sales and distribution sales quotation change
  - b. Logistics sales and distribution sales quotation input
  - c. Logistics sales and distribution sales inquiry delete
  - d. Logistics sales and distribution sales inquiry change
  - e. Logistics sales and distribution sales quotation create
- 18. Langkah yang benar untuk membuat sales order yang baru adalah...
  - a. Logistics sales distribution sales order create
  - b. Logistics sales distribution sales order change
  - c. Logistics sales distribution sales order delete
  - d. A dan C benar
  - e. Benar semua
- 19. Langkah untuk mengecek stock status yang benar adalah...
  - a. Logistics material management inventory management environment stock overview
  - b. sales material management inventory management environment stock overview
  - c. inventory material management inventory management environment stock overview
  - d. salah semua
  - e. benar semua
- 20. langkah yang benar untuk menampilkan sales order adalah...
  - a. logistics sales and distribution sales order display
  - b. logistics sales and distribution create order display
  - c. logistics sales and distribution inventory order display
  - d. benar semua
  - e. a dan B benar
- 21. langkah yang benar untuk membuat incoice yang benar adalah...
  - a. logistics sales and distribution billing billing document process billing due list
  - b. quotations sales and distribution billing billing document process billing due list
  - c. inventory sales and distribution billing billing document process billing due list
  - d. benar semua
  - e. salah semua
- 22. langkah yang benar untuk menampilkan invoice yang telah dibuat adalah...
  - a. logistics sales and distribution billing billing document display
  - b. logistics sales and distribution billing billing document create
  - c. logistics sales and distribution billing billing document change
  - d. a dan c benar
  - e. a dan d benar

- 23. langkah yang benar untuk membuat vendor baru adalah...
  - a. logistics material management purchasing master data sales central create
  - b. logistics material management purchasing master data vendor central create
  - c. logistics material management sales master data vendor central create
  - d. logistics material management order master data vendor central create
  - e. inventory material management purchasing master data vendor central create
- 24. langkah yang benar untuk membuat purchase requisition adalah...
  - a. logistics material management purchasing purchase requisition create
  - b. logistics material management purchasing purchase requisition create
  - c. logistics material management purchasing purchase requisition create
  - d. benar semua
  - e. salah semua
- 25. langkah yang benar untuk membuat RFQ adalah...
  - a. logistics material management purchasing RFQ/Quotation request for quotation add
  - b. logistics material management purchasing RFQ/Quotation request for quotation create
  - c. logistics material management purchasing RFQ/Quotation request for quotation change
  - d. logistics material management purchasing RFQ/Quotation request for quotation delete
  - e. salah semua
- 26. langkah yang benar untuk membuat invoice receipt adalah...
  - a. logistics material management logistics invoice verification document entry entry invoice
  - b. inventory material management logistics invoice verification document entry entry invoice
  - c. quotation material management logistics invoice verification document entry entry invoice
  - d. a dan c benar
  - e. salah semua
- 27. langkah yang benar enter invoice adalah...
  - a. logistics material management logistics invoice verification document entry enter invoice
  - logistics material management logistics invoice verification document entry change invoice
  - c. logistics material management logistics invoice verification document entry delete invoice
  - d. logistics material management logistics invoice verification document entry insert invoice
  - e. salah semua
- 28. langkah yang benar untuk menampilkan vendor line items adalah...

- a. quotation financial accounting account payable account display/change line items
- b. logistics financial accounting account payable account display/change line items
- c. accounting financial accounting account payable account display/change line items
- d. salah semua
- e. benar semua
- 29. langkah yang benar untuk menampilkan purchase order history adalah...
  - a. logstics material management purchasing purchase order display
  - b. financial material management purchasing purchase order display
  - c. quotation material management purchasing purchase order display
  - d. accounting material management purchasing purchase order display
  - e. benar semua
- 30. langkah yang benar untuk membandingkan harga vendor adalah...
  - a. Inventory material management purchasing RFQ/Quotation quotation price comparison
  - b. Purchase material management purchasing RFQ/Quotation quotation price comparison
  - c. accounting material management purchasing RFQ/Quotation quotation price comparison
  - d. Logistics material management purchasing RFQ/Quotation quotation price comparison
  - e. Salah semua

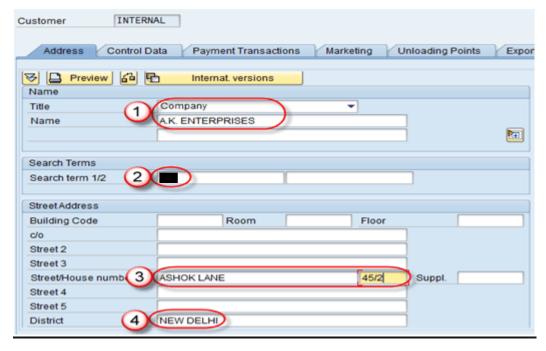
## **BAGIAN C**

- 1. Yang tidak termasuk dalam modul SAP yang dipelajari dalam praktek adalah...
  - a. Sales and Distribution
  - b. Financial Accounting
  - c. Controlling
  - d. Material Management
  - e. Asset Management
- 2. Fungsi bisnis dari modul SAP Material Management adalah...
  - a. Membeli
  - b. Menjual
  - c. Membuat
  - d. Memelihara
  - e. Melakukan pelacakan
- 3. Fungsi bisnis dari modul SAP Financial Accounting dan Controlling adalah...

- a. Membeli
- b. Menjual
- c. Membuat
- d. Memelihara
- e. Melakukan Pelacakan
- 4. SAP merupakan singkatan dari...
  - a. Sales Application and Production
  - b. System, Application and Products
  - c. Software Analysis and Planning
  - d. System, Application and Planning
  - e. Sales Application and Planning
- 5. GBI merupakan singkatan dari...
  - a. Global Business International
  - b. General Business International
  - c. Global Bike Inc
  - d. General Bike Inc
  - e. Global Bike International
- 6. Urutan proses yang dilakukan ketika user ingin keluar dari system SAP adalah...
  - a. System >> Log Off
  - b. User >> Log Off
  - c. Help >> Log Off
  - d. Extras >> Log Off
  - e. Favorites >> Log Off
- 7. Dua negara yang menjadi business partner GBI adalah...
  - a. US dan Jepang
  - b. US dan Jerman
  - c. US dan Korea
  - d. US dan Inggris
  - e. US dan Prancis
- 8. Salah satu struktur organisasi pada modul Sales and Distribution yang berhubungan dengan cara bagaimana produk dan jasa dapat sampai ke customer adalah...
  - a. Division
  - b. Sales Organization
  - c. Distribution Channel

- d. Sales Area
- e. Client
- 9. Unit organisasi yang bertanggung jawab pada penjualan beberapa produk atau jasa adalah...
  - a. Division
  - b. Sales Organization
  - c. Distribution Channel
  - d. Sales Area
  - e. Client
- 10. Cara untuk mengelompokan material, produk dan jasa adalah...
  - a. Division
  - b. Sales Organization
  - c. Distribution Channel
  - d. Sales Area
  - e. Client
- 11. Pada customer master data dibagi menjadi 3 area yaitu...
  - a. General Data, Company Code Data, Quality Management
  - b. General Data, Company Code Data, Plant Maintenance
  - c. General Data, Company Code Data, Sales Area Data
  - d. General Data, Company Code Data, Accounting
  - e. General Data, Sales Area Data, MRP
- 12. Material Master berisikan semua informasi mengenai...
  - a. Keuangan Pelanggan
  - b. Hal-hal yang dibutuhkan untuk mengatur material
  - c. Budgeting
  - d. Informasi penting customer (address, company code)
  - e. Perencanaan penjualan
- 13. Salah satu dokumen yang diminta oleh customer kepada perusahaan untuk informasi mengenai produk atau jasa tanpa ada kewajiban untuk membayar adalah...
  - a. Quotation
  - b. Sales Order
  - c. Inquiry
  - d. Delivery Scheduling
  - e. Billing

- 14. Salah satu dokumen yang dberikan kepada customer mengenai penawaran yang mengikat secara hokum untuk mengirimkan produk spesifik atau pilihan dengan jumlah produk tertentu dengan jangka waktu yang spesifik dengan harga yang telah ditentukan sebelumnya yaitu...
  - a. Quotation
  - b. Sales Order
  - c. Inquiry
  - d. Delivery Scheduling
  - e. Billing
- 15. Dokumen yang berisikan semua informasi yang diperlukan untuk memproses permintaan dari customer adalah...
  - a. Quotation
  - b. Sales Order
  - c. Inquiry
  - d. Delivery Scheduling
  - e. Billing
- 16. Dokumen yang dibuat dengan meng-copy data dari sales order dana tau dari dokumen pengiriman adalah...
  - a. Quotation
  - b. Sales Order
  - c. Inquiry
  - d. Delivery Schedulin
  - e. Billing
- 17. Perhatikan gambar berikut!



Nomor Search term (No.2) yang harus dimasukkan pada kasus diatas adalah...

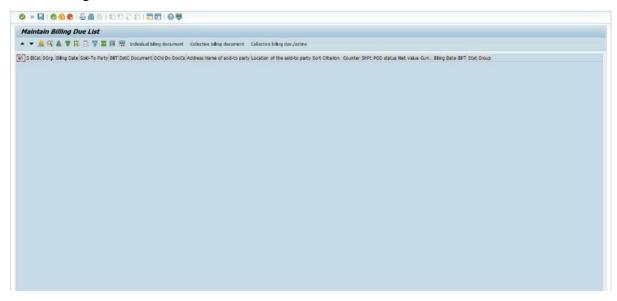
- a. GBI
- b. ###
- c. 000
- d. Nomor GBI
- e. Nomor Company Code
- 18. Sub proses yang terdapat dalam shipping dan transportation pada modul sales and distribution adalah...
  - a. Picking, Packing, dan Post Good Issue
  - b. Picking, Loading, dan Post Good Issue
  - c. Loading, Packing, dan Post Good Issue
  - d. Picking, Packing, dan Post Good Issue
  - e. Picking, Packing, dan Loading
- 19. Perhatikan gambar berikut!



Berdasarkan error log diatas, hal apa yang harus dilakukan?

- a. Memasukan Storage Location pada Outbond Delivery
- b. Memasukan PO number

- c. Memasukan angka pada jumlah kuantitas yang harus diambil, cth: 5 atau 2
- d. Memasukan tanggal dengan benar
- e. Memasukan nomor vendor dengan benar
- 20. Perhatikan gambar berikut!



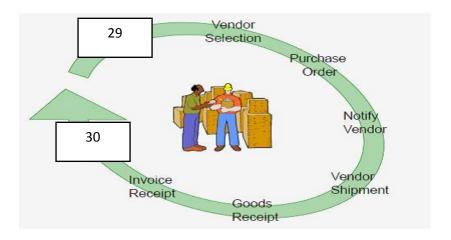
Kesalahan diatas terjadi ketika user ingin membuatan dokumen...

- a. Master Data
- b. Sales Order
- c. Inquiry
- d. Invoice
- e. Check Stock Status
- 21. Unit organisasi yang memperbolehkan perbedaan antara berbagai macam stok dari material pada plant adalah...
  - a. Purchasing Organization
  - b. Client
  - c. Plant
  - d. Company Code
  - e. Storage Location
- 22. Area operasional atau branch yang terdapat dalam perushaan adalah...
  - a. Purchasing Organization
  - b. Client
  - c. Plant
  - d. Company Code
  - e. Storage Location

- 23. Master data yang berisikan informasi yang dibutuhkan oleh bisnis dengan supplier eksternal adalah...
  - a. Vendor
  - b. Customer
  - c. Plant
  - d. Company Code
  - e. Sales Organization
- 24. Dokumen internal yang menginstruksikan purchasing department untuk meminta barang atau jasa yang spesifik pada waktu yang spesifik adalah...
  - a. Purchase Quotation
  - b. Purchase Document
  - c. Purchase Inquiry
  - d. Purchase Requisition
  - e. Purchase Order
- 25. RFQ merupakan singkatan dari
  - a. Requisition For Quotation
  - b. Request For Quotation
  - c. Request For Quote
  - d. Requisition For Quote
  - e. Salah semua
- 26. RFQ merupakan dokumen yang berisikan mengenai...
  - a. List dokumen pembelian barang
  - b. Undangan ke vendor untuk menyerahkan penawaran material
  - c. List dokumen penjualan
  - d. Bukti pengiriman barang
  - e. Invoice
- 27. Dokumen yang berisikan permintaan secara formal kepada vendor untuk material atau jasa yang spesifik berdasarkan kondisi yang ditentukan adalah...
  - a. RFQ
  - b. Requisition
  - c. Inquiry
  - d. Quotation
  - e. Purchase Order
- 28. Efek yang terjadi setelah good receipt terbentuk adalah

- a. Material Document terbentuk
- b. Accounting Document terbentuk
- c. Stock Quantity ter-update
- d. Stock Value ter-update
- e. Benar semua

Perhatikan gambar proses MM dibawah! (keterangan angka adalah nomor soal)



- 29. Pada proses yang berangka 29 menunjukan proses...
  - a. RFQ
  - b. Purchase Requisition
  - c. Inquiry
  - d. Sales Order
  - e. Quotation
- 30. Pada proses yang berangka 30 menunjukan proses...
  - a. RFQ
  - b. Purchase Requisition
  - c. Payment to Vendor
  - d. Outline Agreement
  - e. Source List