

副業堅実型

7日で初案件応募まで到達するロードマップ

「準備で止まらない」

はじめに

このロードマップの目的は
「副業を理解する」ことではありません。

7日後に
初案件へ応募することです。

準備で止まる人は多い。
でも行動する人は少ない。

あなたは今日から「行動する側」です。

全体マップ

Day1: できる証拠を見つける

Day2: 市場を確認する

Day3: 応募できる形に整える

Day4: 提案テンプレを作る

Day5: 5件応募する

Day6: 改善する

Day7: 継続の種を作る

Day1: あなたは既に売れる側にいる

ゴール

「自分には何もない」を壊す

STEP1: 頼まれた経験を書き出す

STEP2: 作業化できるものに丸をつける

STEP3: 一番“恥ずかしくない”ものを選ぶ

よくある失敗

- ・特殊スキルを探す
- ・完璧を求める

一行マインド

市場は天才ではなく安心を買う。

チェック

- ☐ 10個書いた
- ☐ 3つ選んだ
- ☐ 1つ決めた

Day2: 市場はもう存在している

ゴール

需要があることを目で確認する

STEP1: キーワード3つ決める

STEP2: クラウドワークスで検索(新着順)

STEP3: 単価・応募数を記録する

よくある失敗

- ・応募数を見て諦める
- ・単価だけ見る

一行マインド

完璧な人を市場は求めている。

チェック

- ☐ 3案件記録
 - ☐ 相場理解
 - ☐ 無理ではないと思えた
-

Day3: 応募できる形に整える

 ゴール

「応募できる状態」になる

プロフィール構成

1. 何ができる人か(1行)
2. 過去経験
3. 対応可能な作業
4. 返信の速さ

一行マインド
実績より安心感。

チェック

- ☐ プロフィール完成

Day4: 提案テンプレを作る

ゴール

コピペ応募可能状態

構成

- ① 挨拶
- ② 案件への共感
- ③ できる理由
- ④ 納期
- ⑤ 締め

一行マインド

提案は確認作業。

チェック

- ☐ テンプレ完成

Day5: 5件応募する



ゴール

送信ボタンを押す

ルール

- ・単価より通りやすさ
- ・募集直後
- ・完璧にしない

一行マインド

応募しない人に案件は来ない。

チェック

- 5件送信

Day6: 改善する

ゴール

返信率を上げる

やること

- ・返信の有無を記録
- ・1文目を変える
- ・即レス

一行マインド

改善は1行でいい。

チェック

- ☐ 修正した

Day7: 継続の種を作る

ゴール

単発で終わらせない

やること

- ・納品後に一言添える
- ・実績を1行追加

一行マインド

安定は積み重ね。

チェック

- ☐ 継続の種を蒔いた

提案テンプレ

はじめまして。
募集内容を拝見し、ぜひお手伝いできればと思
い応募しました。

私は〇〇の経験があり、△△の作業が可能です。
納期厳守で丁寧に対応いたします。

どうぞよろしくお願いいたします。

どうぞよろしくお願いいたします。

よくある質問

Q:実績ゼロでも大丈夫？

A:最初は全員ゼロです。安心感があれば通ります。

Q:低単価で消耗しない？

A:最初は実績作り。継続で上げます。

次の一手

月1万円を超えるには
「継続案件」を2つ持つこと。

このロードマップはその入口です。