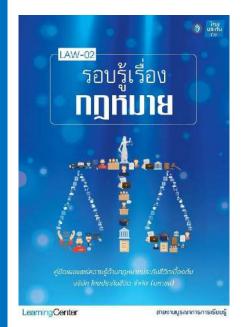


รอบรูเรื่อง กฎกมาย



คู่มือเผยแพร่ความรู้ด้านกฏหมายประกันชีวิตเบื้องต้น บริษัท ใทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)



หลักสูตร

(LAW-02) รอบรู้เรื่องกฎหมาย

เรียบเรียงโดย: สำนักงานกฏหมาย

ออกแบบโดย: สายงานบูรณาการการเรียนรู้

ปรับปรุงล่าสุดปี 2562

สงวนลิขสิทธิ์



บริษัท ไทยประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) 123 กนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กรุงเทพมหานคร 10400 โทร. 02–2470247

คำนำ

เนื่องจากมีการแก้ไขเพิ่มเติมกฎหมายบางฉบับ ในช่วงปี 2551–2562 และปัจจุบันใด้มีผลใช้บังคับแล้ว จึงมีความจำเป็นแก่ผู้ประกอบวิชาชีพตัวแทน /นายหน้า ประกันชีวิต จะต้องทราบและต้องปฏิบัติให้ถูกต้องตาม กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการประกันชีวิต สำนักงานกฎหมาย จึงใด้มีการรวบรวมข้อควรรู้เกี่ยวกับภาษีอากร กฎหมาย วิธีพิจารณาคดีผู้บริโภค กฎหมายประกันชีวิต และกฎหมาย ป้องกันและปราบปรามการฟอกเงิน สำหรับตัวแทน/ นายหน้าประกันชีวิต เพื่อทราบและปฏิบัติใด้ถูกต้องตาม กฎหมาย และเป็นการสนับสนุนช่วยเหลือทีมงานด้าน การตลาดในการนำเสนอผลิตภัณฑ์ต่างๆ ของบริษัทฯ ใด้ อย่างถูกต้อง

สำนักงานกฎหมายหวังเป็นอย่างยิ่งว่า การ รวบรวมกฎหมายที่เกี่ยวข้องกับการประกันชีวิตเพื่อเป็น คู่มือเผยแพร่ความรู้ด้านกฎหมายเบื้องต้นสำหรับตัวแทน / นายหน้าประกันชีวิต ในครั้งนี้ จะเป็นการอำนวยประโยชน์ใน การปฏิบัติงานของตัวแทน / นายหน้าประกันชีวิต ได้อย่าง มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

สำนักงานกฏหมาย คณะผู้จัดทำ



สารบัญ

2

4

6

9

15

16

17

18

19

21

ส่วนที่ 1

ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับกฎหมาย ประกันชีวิต

П	ระบบรราน	ความหมาย
u	Seriaboti	

ลักษณะพิเศษของสัญญาประกันชีวิต

ผู้มีสิทธิเอาประกันชีวิต

สัญญาประกันชีวิตเป็นสัญญาที่ต้องการ ความซื่อสัตย์สุจริตอย่างยิ่งต่อกัน

- หน้าที่เปิดเผยข้อความจริง (ป.พ.พ.ม.865)
 - ผลของการไม่เปิดเผยข้อความจริง

การแกลงอายุคลาดเคลื่อน

บทบัญญัติยกเว้นความรับผิด

สิทธิในการโอนประโยชน์แห่งสัญญา

สิทธิในการบอกเลิกสัญญา

สิทธิในเงินประกันชีวิตของเจ้าหนี้ผู้เอาประกันภัย

สิทธิในการจัดการทรัพย์สินกรณีถูกพิทักษ์ทรัพย์ ในคดีล้มละลาย



ส่วนที่ 2

23	หลักเกณฑ์การนำเบี้ยประกันชีวิตใปหัก	
	ลดหย่อนภาษี • กรณีที่ 1 • กรณีที่ 2	
25	ครม.อนุมัติเพิ่มวงเงินลดหย่อนภาษีจากการ ชื้อประกันชีวิต	
26	การใช้สิทธิลดหย่อนภาษีเงินใด้ สำหรับเบี้ย ประกันสุขภาพ	
30	พระราชบัญญัติวิธีพิจารณาคดีผู้บริโภค พ.ศ. 2551	
40	พระราชบัญญัติวิธีพิจารณาคดีผู้บริโภค พ.ศ. 255: เกี่ยวกับการประกันชีวิตโดยตรง	
41	 การต่อใบอนุญาตตัวแทน การต่ออายุใบอนุญาตสำหรับระยะเวลา 1 ปี การต่ออายุใบอนุญาตสำหรับระยะเวลา 5 ปี 	
42	การมอบอำนาจเป็นหนังสือ	
43	การพักใช้ใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต / นายหน้าประกันชีวิต	
44	การเพิกถอนใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต / นายหน้าประกันชีวิต	
46	แนวทางการปฏิบัติในการเสนอขายกรมธรรม์ ประกันชีวิต	

- ตัวแทนหรือนายหน้าประกันชีวิต
- การเสนอขายทางโทรศัพท์
- การเสนอขายทางไปรษณีย์
- การเสนอขายผ่านธนาคาร
- การเสนอขายผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์
- การเสนอขายโดยวิธีอื่น



ส่วนที่ 1

ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับ

กฏหมายประกันชีวิต





1. ประกันชีวิต ความหมาย



>> J.w.w.u.861

"อันว่าสัญญาประกันภัยนั้น คือ สัญญาซึ่งบุคคลคนหนึ่งตกลงจะใช้ค่า สินไหมทดแทน หรือใช้เงินจำนวน หนึ่งให้ในกรณีวินาศภัยหากมีขึ้น หรือ ในเหตุอย่างอื่นในอนาคตดังได้ระบุไว้ ในสัญญา และในการนี้บุคคลอีกคน หนึ่งตกลงจะส่งเงินซึ่งเรียกว่าเบี้ย ประกันภัย"

>> J.w.w.u.889

"ในสัญญาประกันชีวิตนั้น การ ใช้จำนวนเงินย่อมอาศัยความทรงชีพ หรือมรณะของบุคคลคนหนึ่ง"



จากบทบัญญัติกฏหมายดังกล่าว สรุปได้ว่า **สัญญาประกันชีวิต** หมายกึง สัญญาซึ่งผู้รับประกันภัยตกลงจะใช้เงินจำนวนหนึ่งให้แก่ผู้เอา ประกันชีวิต หรือผู้สืบสิทธิของผู้นั้น เมื่อผู้เอาประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอา ประกันชีวิตแล้วแต่กรณีได้เสียชีวิตลงภายในกำหนดเวลาที่ได้ตกลงกัน หรือ มีชีวิตอยู่จนครบกำหนดเวลาดังกล่าว และในการนี้ผู้เอาประกันชีวิตตกลง จะส่งเบี้ยประกันภัย



"กาปนกิจสงเคราะห์" ถือเป็นการประกันชีวิตอย่างหนึ่ง (ฎีกา 596/2515, 1106/2516, 2218/2516) แต่เนื่องจากกิจการฌาปนกิจ สงเคราะห์ ได้มีกฎหมายบัญญัติไว้เป็นพิเศษซึ่งปัจจุบันคือ พ.ร.บ.การฌาปนกิจ สงเคราะห์ พ.ศ.2545 กรณีจึงไม่อยู่ภายใต้บังคับ พ.ร.บ.ประกันชีวิต ๆ



2. ลักษณะพิเศษของสัญญาประกันชีวิต

2.1 เป็นสัญญากำหนดจำนวนเงิน อันพึงใช้เป็นการแน่นอน

ด้วยเหตุที่ชีวิตคนไม่อาจตีราคาได้ดั่งเช่น ทรัพย์สิน หากได้ตกลงเอาประกัน ชีวิตกันไว้เป็น จำนวนเงินเท่าใด เมื่อมรณภัยหรือภัยเหตุอื่นได้เกิดมี ขึ้น บริษัทรับประกันภัยจะต้องใช้เงินตามจำนวนที่ได้ ตกลงกันไว้ (ป.พ.พ.ม.861) ซึ่งจะแตกต่างจากการ ประกันวินาศภัยที่แม้จะกำหนดจำนวนเงินเอา ประกันภัยกันไว้เป็นจำนวนเท่าใดก็ตาม บริษัท รับประกันภัยจะชดใช้ค่าสินไหมทดแทนในเหตุวินาศ ภัยตามความเสียหายที่แท้จริงเท่านั้น แต่ไม่เกิน จำนวนเงินเอาประกันภัย (ป.พ.พ.ม.877)





2.2 เป็นสัญญาที่มีลักษณะเป็นการออม ทรัพย์หรือสะสมทรัพย์อย่างหนึ่ง

สัญญาประกันชีวิตที่มีข้อตกลงกันว่าหากผู้เอา ประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตแล้วแต่กรณียังคงมี ชีวิตอยู่ในขณะเมื่อครบกำหนดสัญญา บริษัทรับประกัน ภัยจะจ่ายเงินก้อนหนึ่งให้ตามที่ระบุไว้ในสัญญา สัญญา ประกันชีวิตแบบนี้ถือเป็นการออมทรัพย์หรือสะสมทรัพย์ อย่างหนึ่ง ซึ่งจะแตกต่างจากการทำประกันวินาศภัยที่ เมื่อครบกำหนดสัญญา บริษัทรับประกันภัยจะไม่จ่ายเงิน เงินใด ๆ ให้



สัญญาประกันภัยบางแบบอาจมีทั้งสัญญา ประกันชีวิตและสัญญาประกันวินาศภัยรวมอยู่ด้วยกัน เช่น สัญญาประกันภัยอุบัติเหตุส่วนบุคคล ซึ่งจะมีในส่วน ค่ารักษาพยาบาลที่จ่ายตามจริงถือเป็นประกันวินาศภัย และในส่วนที่ต้องจ่ายเมื่อถึงแก่มรณกรรมถือเป็นสัญญา ประกันชีวิต (ฎีกา 64/2516, 1769/2521, 2572/2525, 3026/2540, 5089/2541, 1150/2546)



3. ผู้มีสิทธิ์เอาประกันชีวิต

ด้วยเหตุที่สัญญาประกันภัยนั้น หากผู้เอาประกันภัยมิได้มีส่วนได้เสียในเหตุที่ ประกันภัย สัญญาจะไม่มีผลผูกพัน (ป.พ.พ.ม.863) ผู้ที่จะเอาประกันชีวิตได้จึงต้องมีส่วนได้ เสียในชีวิตของบุคคลที่ตนเอาประกัน และเมื่อบุคคลทุกคนย่อมมีส่วนได้เสียในชีวิตตนเอง ทุกคนจึงย่อมมีสิทธิเอาประกันชีวิตตนเองได้ สำหรับการเอาประกันชีวิตบุคคลอื่นนั้น หาก ได้ความว่าผู้ที่จะเอาประกันชีวิต มีส่วนได้เสียกับบุคคลที่ตนจะเอาประกัน ก็สามารถเอา ประกันชีวิตกันได้



คำว่า **"มีส่วนได้เสีย"**

หมายถึง มีความสัมพันธ์กันถึง ขนาดหากคนใดคนหนึ่งเสียชีวิตลง อีกคนหนึ่งจะใด้รับผลกระทบจาก การเสียชีวิตนั้น ความสัมพันธ์ ดังกล่าวอาจเป็นความสัมพันธ์ใน ลักษณะทายาท เช่น สามีกริยา บิดา มารดากับบุตร หรือความสัมพันธ์ ในทางธุรกิจ เช่น นายจ้างกับ ลูกจ้าง เจ้าหนี้กับลูกหนี้ เป็นต้น





ส่วนได้เสียดังกล่าวกฎหมายยึดถือเอา ณ วันทำสัญญาเป็นสำคัญ หาก ณ วันทำ สัญญาผู้เอาประกันภัยมีส่วนได้เสียกับ บุคคลที่ตนเอาประกันแล้ว แม้ต่อมาส่วน ได้เสียจะหมดไป เช่น สามีเอาประกัน ชีวิตภริยา ต่อมาได้หย่าขาดจากกัน หรือ นายจ้างเอาประกันชีวิตลูกจ้าง ต่อมา ลูกจ้างลาออกจากงาน เช่นนี้ สัญญาก็ ยังคงมีผลผูกพันกันต่อไปอยู่เช่นเดิม สำหรับจำนวนเงินเอาประกันภัยนั้น ใน กรณีเอาประกันชีวิตตนเองย่อมเอา ประกันชีวิตได้โดยไม่จำกัดจำนวนเงินซึ่ง รวมถึงคู่สมรส บิดามารดาและบุตรด้วย เพราะถือว่าบุคคลเหล่านี้มีความใกล้ชิด กัน มีความสัมพันธ์กันอย่างลึกซึ้งแน่น แฟ้น แต่ทั้งนี้ต้องคำนึงถึงความสามารถ ในการชำระเบี้ยประกันภัยด้วยเป็นสำคัญ



ในส่วนการเอาประกันชีวิตโดยบุคคลอื่นนอกจากนี้ จำนวน เงินเอาประกันภัยขึ้นอยู่กับส่วนได้เสียที่พึงมีอยู่ตามกฎหมาย หรือตามความเหมาะสมแห่งการมีส่วนได้เสีย เช่น ลูกหนี้เป็น หนี้เจ้าหนี้ 100,000 บาท เจ้าหนี้สามารถเอาประกันชีวิต ลูกหนี้ได้ตามจำนวนเงินที่เป็นหนี้ เป็นต้น อนึ่ง การเอา ประกันชีวิตโดยผู้ไม่มีส่วนได้เสียนี้กฎหมายไม่ได้กล่าวถึงเงิน ค่าเบี้ยประกันภัยว่าจะต้องคืนกันหรือไม่ อย่างไร แต่ด้วยเหตุ ที่การเอาประกันชีวิตโดยผู้ไม่มีส่วนได้เสียนี้อาจถือได้ว่าเป็น การพนันขันต่ออย่างหนึ่งซึ่งตามกฎหมายแล้วไม่ก่อให้เกิดหนี้ ต่อกัน สิ่งที่ให้กันไปในการพนันขันต่อจะทวงคืนไม่ได้ (ป.พ.พ. ม.853) ฉะนั้น การเอาประกันชีวิตโดยผู้ไม่มีส่วนได้เสียนี้ นอกจากบริษัทรับประกันภัยมีสิทธิที่จะปฏิเสธการจ่ายเงินค่า สินไหมตามสัญญาได้แล้ว บริษัทรับประกันภัยยังมีสิทธิที่จะ ปฏิเสธการคืนเงินค่าเบี้ยประกันภัยได้ด้วย





4. สัญญาประกันชีวิตเป็นสัญญาที่ต้องการ ความซื่อสัตย์สุจริตอย่างยิ่งต่อกัน

4.1 หน้าที่เปิดเผยข้อความจริง (ป.พ.พ.ม.865)

สาระสำคัญของสัญญาประกันชีวิตอยู่
ที่การมีชีวิตอยู่ หรือการเสียชีวิตของผู้เอา
ประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตแล้วแต่
กรณี ข้อความจริงต่าง ๆ เกี่ยวกับตัวผู้เอา
ประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกันชีวิต ไม่ว่า
จะเป็นในเรื่องสุขภาพร่างกาย การเคยเข้า
รักษาตัวในสถานพยาบาล ฐานะอาชีพ ผู้
ชำระเบี้ยประกันภัย การเคยทำประกันภัย
กับบริษัทอื่นอยู่ก่อนแล้ว เหล่านี้ล้วนถือเป็น
สาระสำคัญอย่างยิ่งต่อการพิจารณารับ
ประกันภัยในอันที่จะกำหนดจำนวนเงินเอา
ประกันภัยและเบี้ยประกันภัย ซึ่งผู้ที่จะรู้
ข้อความจริงดังกล่าวได้ดีที่สุดก็คือตัวผู้เอา
ประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตนั่นเอง



จึงเป็นหน้าที่ของผู้เอาประกันชีวิตหรือผู้ถูก เอาประกันชีวิตที่จะต้องเปิดเผยข้อความจริง ดังกล่าวให้บริษัทรับประกันภัยทราบ วิธีการ ก็โดยการตอบคำถามในใบคำขอเอา ประกันภัยอย่างตรงไปตรงมาทุกข้อ และที่ สำคัญต้องลงลายมือชื่อในใบคำขอเอา ประกันภัยด้วยตนเองเพื่อยืนยันถึงการแสดง เจตนาทำประกันและยืนยันถ้อยแถลง ดังกล่าว บุคคลอื่นจะลงลายมือชื่อแทนไม่ได้ แม้จะได้รับความยินยอมจากเจ้าของลายมือ ชื่อก็ตามเพราะนอกจากจะเข้าข่ายข้อหา ความผิดทางอาญาฐานปลอม และใช้เอกสาร ปลอม มีโทษจำคุกไม่เกิน 3 ปี ปรับไม่เกิน 60,000.- บาท หรือทั้งจำทั้งปรับแล้ว (ป. อ.ม.264, 268) ยังอาจถูกบริษัทรับ ประกันภัยปฏิเสธการจ่ายค่าสินไหมเพราะ เหตุลายมือชื่อปลอมดังกล่าวได้ด้วย





อนึ่ง หน้าที่เปิดเผยข้อความจริงดังกล่าว โดยหลักกฎหมาย ป.พ.พ.ม.865 แล้วไม่ จำกัดเพียงเฉพาะแค่การตอบคำถามในใบคำขอเอาประกันภัยเท่านั้น หากมีข้อความจริง อื่นนอกเหนือจากนั้นซึ่งเป็นข้อสาระสำคัญ ผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตยังมี หน้าที่ต้องแถลงข้อความจริงอื่นดังกล่าวให้บริษัทรับประกันภัยทราบ



หน้าที่เปิดเผยข้อความจริงตาม ป.พ.พ.ม.865 มิได้สิ้นสุดลงเพียงเมื่อได้ยื่นใบคำ ขอเท่านั้น หน้าที่ดังกล่าวยังคงมีอยู่เรื่อยไปจนกว่าบริษัทรับประกันภัยจะได้ตกลง รับประกัน (ฎีกา 68/2516) หน้าที่เปิดเผยข้อความจริง หมายความรวมถึงในกรณีขอต่อ อายุสัญญาเพราะกรมธรรม์ขาดผลด้วย (ฎีกา 49/2501)



4.2 ผลของการใม่เปิดเผยข้อความจริง

หากผู้เอาประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตละเว้นเสียไม่เปิดเผยข้อความจริง อันเป็นสาระสำคัญที่อาจจูงใจให้บริษัทรับประกันภัยเรียกเบี้ยประกันภัยเพิ่มสูงขึ้น หรือปฏิเสธการรับประกันภัย สัญญาเป็นโมฆียะ บริษัทรับประกันภัยมีสิทธิบอกล้าง สัญญาและปฏิเสธการจ่ายค่าสินไหมตามสัญญาได้ (ฎีกา 1675/2500, 355/2505, 1247/2514, 858/2515, 795/2517, 1076/2520, 1769/2521, 3820/2530, 5793/2531, 1543/2534, 599/2537, 922/2542, 3682/2545)

โมขียะ หมายถึง นิติกรรมที่ไม่สมบูรณ์ แต่ยังมี ผลบังคับตามกฏหมายอยู่ ซึ่งกรณีอาจถูกบอกล้าง หรือให้สัตยาบัน หากถูกบอกล้าง นิติกรรมตกเป็น โมฆะ หากให้สัตยาบัน นิติกรรมก็เป็นอันสมบูรณ์





ข้อความจริงเกี่ยวกับโรคดังต่อใปนี้ ศาลฏีกาเคยวินิจฉัยว่าเป็นข้อความจริงอันเป็นสาระสำคัญ

โรคมะเร็งลำใส้ใหญ่
โรคเบาหวาน
โรคความดันโลหิตสูง
โรคตับแข็ง
โรคเนลำคอ
โรคพิษสุราเรื้อรัง
โรคต่อมใทรอยด์เป็นพิษ
โรคลมชัท
โรคใตวายเรื้อรัง
โรคทุงลมโป่งพอง
โรคตับใต
ดีช่าน
เป็นต้น



ที่หยิบยกมาเป็นเพียงตัวอย่างส่วน หนึ่ง มิได้หมายความว่าโรคอื่นนอกจากนี้ จะไม่ถือเป็นสาระสำคัญ ดังนั้น เพื่อ ป้องกันมิให้ถูกบริษัทรับประกันภัยปฏิเสธ การจ่ายเงินค่าสินไหม ผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตจึงควรต้องแถลง ตามความจริง



ปกปิดอาการป่วยด้วยโรคหนึ่ง แต่เสียชีวิตอีก โรคหนึ่งหรือจากสาเหตุอื่น บริษัทรับประกันภัยก็มี สิทธิบอกล้างสัญญาและปฏิเสธการจ่ายค่าสินใหมใด้

(ฏีกา 858/2515, 5793/2531)

แม้จะมีการตรวจสุขภาพก่อนทำประกัน ผู้เอา ประกันยังมีหน้าที่ต้องแถลงข้อความจริงเกี่ยวกับ สุขภาพของตน

(ฏีกา 771/2531)

ปกปิดที่ตนมีประกันภัยกับบริษัทอื่นอยู่แล้ว เป็น ข้อสำคัญที่บริษัทรับประกันภัยอาจบอกปัดไม่ทำ





5. การแถลงอายุคลาดเคลื่อน

ผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูกเอาประกันชีวิตต้องแถลงอายุของ ตนให้ตรงตามจริง ในกรณีผู้เอาประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอาประกัน ชีวิตแถลงอายุของตนคลาดเคลื่อน แม้จะเป็นใปโดยสุจริตใม่รู้ว่า ที่แกลงใปเป็นการคลาดเคลื่อนก็ตาม ย่อมมีผลดังนี้

- 1. ถ้าความคลาดเคลื่อนของอายุเป็น เหตุให้บริษัทรับประกันภัยกำหนดเบี้ย ประกันภัยไว้ต่ำกว่าที่ควรจะเป็น เมื่อถึง คราวที่จะต้องใช้เงินหรือจ่ายค่าสินไหม บริษัทรับประกันภัยมีสิทธิลดจำนวนเงิน ที่จะต้องใช้นั้น หรือค่าสินไหมที่จะต้อง จ่ายนั้นลงตามส่วนได้ (ป.พ.พ.ม.893 วรรคแรก)
- 2. ถ้าการแถลงอายุคลาดเคลื่อนถึง ขนาดที่บริษัทรับประกันภัยพิสูจน์ได้ว่า อายุที่แท้จริงอยู่นอกจำกัดอัตราทาง การค้าปกติ กล่าวอีกนัยหนึ่งคืออยู่นอก เกณฑ์ที่จะรับประกัน สัญญาเป็นโมฆียะ (ป.พ.พ.ม.893 วรรคสอง) บริษัท รับประกันภัยมีสิทธิบอกล้างสัญญาและ ปฏิเสธการจ่ายค่าสินไหมได้





6. บทบัญญัติยกเว้นความรับผิด

นอกจากบริษัทรับประกันภัยไม่ต้องรับผิด จ่ายค่าสินไหมให้แก่ผู้เอาประกันชีวิตหรือผู้ถูกเอา ประกันชีวิตเพราะเหตุสัญญาไม่มีผลผูกพันตาม ป. พ.พ.ม.863 สัญญาเป็นโมฆียะและได้ถูกบอกล้าง ตาม ป.พ.พ.ม.865 และ ม.893 แล้ว กฎหมายว่า ด้วยประกันชีวิตยังบัญญัติยกเว้นความรับผิดให้แก่ บริษัทรับประกันภัย ในกรณีดังต่อไปนี้

 ผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูกเอา ประกันชีวิตฆ่าตัวตายด้วยใจสมัคร ภายใน 1 ปีนับแต่วันทำสัญญา (ป. พ.พ.ม.895(1))

การฆ่าตัวตายต้องกระทำด้วยใจสมัคร หาก ถูกบังคับให้ฆ่าตัวตายก็ไม่เข้าข้อยกเว้นดังกล่าว

การฆ่าตัวตายที่ลงมือกระทำภายใน 1 ปีนับ แต่วันทำสัญญา แต่ยังไม่ตายทันที มาตายเอา ภายหลังจากนั้นซึ่งเลยกำหนด 1 ปีนับแต่วันทำ สัญญา บริษัทรับประกันภัยก็ไม่ต้องรับผิด (ฎีกา 936/2536)





2. ผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูก เอาประกันชีวิตถูกผู้รับ ประโยชน์ฆ่าตายโดยเจตนา (ป. พ.พ.ม.895(2))

กรณีผู้เอาประกันชีวิต หรือผู้ถูก เอาประกันชีวิตถูกผู้รับประโยชน์ฆ่าตาย โดยไม่เจตนา หรือเพราะเหตุกระทำโดย ประมาท ไม่เข้าข้อยกเว้นความรับผิด

7. สิทธิในการโอนประโยชน์แห่งสัญญา

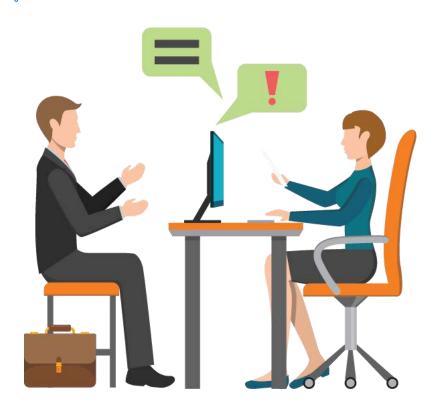


การทำประกันชีวิต ผู้เอาประกันจะ ระบุให้ตนเป็นผู้รับประโยชน์ หรือจะระบุ ให้คนอื่นเป็นผู้รับประโยชน์ก็ได้ ในกรณี ระบุให้บุคคลอื่นเป็นผู้รับประโยชน์ ผู้เอา ประกันก็ยังมีสิทธิเปลี่ยนแปลงผู้รับประโยชน์ ผู้เอา ประโยชน์อีกได้ เว้นเสียแต่ว่าตนจะได้ส่ง มอบกรมธรรม์ให้แก่ผู้รับประโยชน์คนนั้น ได้บอกล่าวเป็นหนังสือไปยังบริษัทรับ ประกันภัยว่าตนจำนงจะถือเอาประโยชน์ จากสัญญานั้น (ป.พ.พ.ม.891)



8. สิทธิในการบอกเลิกสัญญา

ในสัญญาประกันชีวิต ผู้เอาประกันภัยจะบอกเลิกสัญญาเสีย เมื่อใดก็ได้ โดยการงดไม่ส่งเบี้ยประกันภัยต่อไป ในกรณีเช่นนี้หาก ผู้เอาประกันภัยได้ส่งเบี้ยประกันภัยมาแล้วอย่างน้อยสามปี ผู้เอา ประกันภัยมีสิทธิได้รับเงินค่าเวนคืนกรมธรรม์ หรือรับกรมธรรม์ใช้ เงินสำเร็จจากบริษัทรับประกันภัย ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความประสงค์ ของผู้เอาประกันภัย (ป.พ.พ.ม.894)



ในส่วนบริษัทรับประกันภัยนั้น ไม่มีกฎหมายบัญญัติให้สิทธิ ในการบอกเลิกสัญญาไว้ บริษัทรับประกันภัยจะบอกเลิกสัญญา ประกันชีวิตได้ก็แต่อาศัยโดยข้อสัญญาหรือในกรณีผู้เอาประกันภัย ทุจริต เช่น การปลอมลายมือชื่อในใบคำขอ เป็นต้น



9. สิทธิในเงินประกันชีวิต ของเจ้าหนี้ผู้เอาประกัน

ในขณะผู้เอาประทันมีชีวิตอยู่ ผู้เอาประทันอาจตกเป็นลูกหนี้บุคคลอื่น หากยังใช้หนี้ไม่หมด แต่ต้องมาเสียชีวิตลง เช่นนี้ เงินประทันชีวิตที่บริษัทรับประทันภัยจะจ่ายให้ เจ้าหนี้มีสิทธิบังคับชำระหนี้ได้หรือใม่ เพียงใด มีข้อพิจารณา ดังนี้

> 1. สัญญาใม่ระบุผู้รับประโยชน์ (ป.พ.พ.ม.897 วรรคแรก)

ในกรณีผู้เอาประกันมิได้ระบุผู้รับประโยชน์ไว้ เงินประกันชีวิตที่บริษัทรับประกันภัยจะจ่ายให้ ถือเป็นส่วนหนึ่งของกองมรดก เจ้าหนี้มีสิทธิบังคับชำระหนี้ได้โดยสิ้นเชิง



สัญญาระบุผู้รับประโยชน์ (ป.พ.พ.ม.897 วรรคสอง)

ในกรณีผู้เอาประกันระบุผู้รับประโยชน์ไว้ ผู้รับประโยชน์ย่อมมีสิทธิในเงินประกันชีวิต ที่บริษัทจ่ายให้ เจ้าหนี้มีสิทธิบังคับชำระหนี้ ได้ก็เฉพาะแต่เงินค่าเบี้ยประกันภัย ที่ผู้เอาประกันได้ส่งไปแล้วเท่านั้น

<u>ตัวอย่างเช่น</u>

ก. ทำประกันชีวิตวงเงิน 100,000 บาท
ระบุให้ ข. เป็นผู้รับประโยชน์
ก. ส่งเบี้ยประกันไปแล้ว 5,000 บาท
ต่อมาเสียชีวิตลง
บริษัทประกันจ่ายเงินให้ ข. ตามสัญญา 100,000 บาท
เงินค่าเบี้ยที่ส่งไปจำนวน 5,000 บาท
ถือเป็นสินทรัพย์กองมรดกของ ก.
เจ้าหนี้ ก. มีสิทธิบังคับชำระหนี้ได้
เฉพาะเงินจำนวนนี้เท่านั้น





10. สิทธิในการจัดการทรัพย์สิน กรณีถูกพิทักษ์ทรัพย์ในคดีล้มละลาย

ในกรณีผู้เอาประกันภัยถูกฟ้องล้มละลาย และศาลได้มีคำสั่งพิทักษ์ทรัพย์ไม่ว่า จะพิทักษ์ทรัพย์ชั่วคราวหรือเด็ดขาด อำนาจจัดการทรัพย์สินย่อมตกแก่เจ้าพนักงาน พิทักษ์ทรัพย์ (พ.ร.บ.ล้มละลาย พ.22) การดำเนินการใด ๆ เกี่ยวกับกรมธรรม์ไม่ว่า จะเป็นการชำระเบี้ย การเวนคืน การกู้เงินตามกรมธรรม์ การรับเงินตามกรมธรรม์ ต่าง ๆ เหล่านี้ถือเป็นการจัดการทรัพย์สิน ผู้เอาประกันภัยไม่อาจดำเนินการได้เว้น แต่จะได้รับความยินยอมจากเจ้าพนักงานพิทักษ์ทรัพย์ หากฝ่าฝืนนิติกรรมเป็นโมฆะ





ส่วนที่ 2

หลักเกณฑ์การนำเบี้ยประกันชีวิต ใปหักลดหย่อนภาษี







หลักเกณฑ์การนำเบี้ยประกันชีวิต **ไปหักลดหย่อนภาษี**

กรณีที่ 1

ประกันชีวิตของตนเอง

คนที่ทำประกันชีวิตตนเองสามารถนำ เบี้ยประกันชีวิตหักลดหย่อนภาษีได้ ตามที่จ่ายจริงแต่ไม่เกิน 100,000.-บาท

กรณีที่ 2

ประกันชีวิตของคู่สมรส

คนที่ทำประกันชีวิตให้คู่สมรสที่ไม่มี รายใด้สามารถนำเบี้ยประกันชีวิตหัก ลดหย่อนภาษีได้ตามที่จ่ายจริงแต่ไม่ เกิน 10,000.–บาท



อย่างใรก็ตามหลักเกณฑ์การนำเบี้ยฯ ใปหักลดหย่อนภาษีนั้น ยังมีกรมธรรม์ ประกันชีวิตที่ทำก่อนวันที่ 1 มกราคม 2552 และตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2552 จึงเปรียบเทียบหลักเกณฑ์การนำเบี้ยประกันชีวิตไปหักลดหย่อนภาษีใว้ ดังนี้

ก่อนวันที่ 1 มกราคม 2552	ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2552
1. ระยะเวลาเอาประกันภัยตั้งแต่ 10 ปี ขึ้นไป	1. ระยะเวลาเอาประกันภัยตั้งแต่ 10 ปี ขึ้นไป
 นำเบี้ยฯไปหักลดหย่อนภาษีได้ไม่เกิน 100,000 บาท 	2. นำเบี้ยฯ ไปหักลดหย่อนภาษีได้ไม่ เกิน 100,000 บาท
3. เบี้ยา สัญญาเพิ่มเติมที่ไม่ใช่เบี้ยชีวิต ไม่บังคับให้แยกใบเสร็จ สามารถรวมกับ เบี้ยา ชีวิต หักลดหย่อนได้ทั้งหมด	3. แยกรายการในใบเสร็จรับเงินโดยให้ หักลดหย่อนได้เฉพาะเบี้ยฯ ชีวิตเท่านั้น
4. ไม่กำหนดเงื่อนไขการจ่ายเงินคืน	4. กรณีแบบประกันที่มีเงินจ่ายคืนต้องมีเงื่อนไขการจ่ายเงินคืน ดังนี้4.1 กรณีมีเงินจ่ายคืนทุกปี เงินจ่าย
5. ในกรณีที่ผู้เอาประกันภัยไม่มีเงินได้ ให้สามีหรือภริยา (ของผู้เอาประกันภัย)	คืนแต่ละปีต้องไม่เกิน 20% ของเบี้ยา รายปี
ที่มีเงินได้ นำเบี้ยประกันชีวิตไปหัก ลดหย่อนได้ไม่เกิน 10,000 บาท	4.2 กรณีมีเงินจ่ายคืนเป็นช่วง เช่น ทุก 3 ปี ทุก 5 ปี เงินจ่ายคืนแต่ละช่วง ต้องไม่เกิน 20% ของเบี้ยสะสมในช่วง นั้นๆ
	4.3 กรณีที่จ่ายเงินคืนไม่เข้า หลักเกณฑ์ 4.1 และ 4.2 เงินจ่ายคืน สะสมต้องไม่เกิน 20% ของเบี้ยสะสม



ครม.อนุมัติเพิ่มวงเงินลดหย่อนภาษี จากการซื้อประกันชีวิต

เมื่อวันที่ 19 ตุลาคม 2553 คณะรัฐมนตรี ได้มีมติเพิ่มวงเงินการให้หักลดหย่อนภาษีเงินได้ บุคคลธรรมดา จากเดิมไม่เกิน 100,000 บาท เป็นไม่เกิน 300,000 บาท โดยจำนวนค่าเบี้ย ประกันภัยในวงเงินส่วนที่เพิ่มขึ้น 200,000 บาท นี้ เฉพาะสำหรับค่าเบี้ยประกันชีวิตแบบบำนาญ เท่านั้น ซึ่งค่าเบี้ยประกันในส่วนนี้จะต้องไม่เกิน 15% ของเงินได้พึงประเมินและเมื่อรวมค่าเบี้ย ประกันภัยดังกล่าวกับเงินที่จ่ายเข้ากองทุน ประเภทต่างๆ เช่น กองทุนบำเหน็จบำนาญ ข้าราชการ (กบข.) กองทุนสำรองเลี้ยงชีพ และ กองทุนรวมเพื่อการเลี้ยงชีพแล้ว ต้องไม่เกิน 500,000 บาท





การใช้สิทธิลดหย่อนภาษีเงินใด้

สำหรับเบี้ยประกันสุขภาพ

ประกาศอธิบดีกรมสรรพากร เกี่ยวกับภาษี เงินใด้ (ฉบับที่ 162)

เรื่อง กำหนดหลักเกณฑ์และวิธีการเพื่อการยกเว้น ภาษีเงินได้สำหรับเงินได้เท่าที่ผู้มีเงินได้จ่ายเป็นเบี้ยประกันภัย สำหรับการประกันสุขภาพบิดามารดาของผู้มีเงินได้ รวมทั้ง บิดามารดาของสามีหรือภริยาของผู้มีเงินได้

ประกันสุขภาพที่ลดหย่อนใด้

- การประกันภัยที่ให้ความคุ้มครองเกี่ยวกับการ รักษาการรักษาพยาบาลอันเกิดจากการเจ็บป่วยและ การบาดเจ็บ การชดเชยการทุพพลภาพและการ สูญเสียอวัยวะ เนื่องจากการเจ็บป่วยหรือบาดเจ็บ
- การประกันภัยอุบัติเหตุเฉพาะที่ให้ความคุ้มครอง เกี่ยวกับการรักษาพยาบาล การทุพพลภาพ การ สูญเสียอวัยวะ และการแตกหักของกระดูก
- การประกันภัยโรคร้ายแรง (Critical Illnesses)
- การประกันภัยการดูแลระยะยาว (Long Term Care)



หลักเกณฑ์

- 1 บิดาหรือมารดาแต่ละคนมีเงินได้พึงประเมินในปีภาษีที่ ขอยกเว้นภาษีเงิน ไม่เกิน 30,000.-บาท
- 2 บิดาหรือมารดาต้องอยู่ในประเทศไทยไม่น้อยกว่า 180 วัน ในปีภาษีนั้น
- 3 ผู้มีเงินได้หรือสามีหรือภริยาของผู้มีเงินได้จะต้องเป็น บุตรโดยชอบด้วยกฎหมาย บุตรบุญธรรมไม่สามารถใช้ สิทธิได้
- 4 ผู้มีเงินได้สามารถนำเบี้ยประกันสุขภาพสำหรับการ ประกันสุขภาพบิดามารดาของผู้มีเงินได้ รวมทั้งบิดา มารดาของสามีหรือภริยาของผู้มีเงินได้ หักลดหย่อนภาษี ได้ตามที่จ่ายจริงแต่ไม่เกิน 15,000.-บาท

หลักฐาน

หลักฐานที่จะใช้ยื่นกรมสรรพากรก็คือใบเสร็จรับเงินหรือ หนังสือรับรองจากบริษัทที่รับประกันภัย โดยต้องมีข้อความ อย่างน้อยดังต่อไปนี้

- 1 ชื่อ นามสกุล และเลขประจำตัวประชาชนของผู้เอา ประกันภัย (ชื่อพ่อ หรือ แม่)
- 2 ชื่อ และนามสกุลของผู้จ่ายเบี้ยประกันภัย
- 3 ชื่อ ที่อยู่ และเลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากรของผู้รับ ประกันภัย
- 4 จำนวนเบี้ยประกันภัย สำหรับการประกันสุขภาพ
 - จำนวนเงินที่มีสิทธิยกเว้นภาษีเงินได้



ประกาศอธิบดีกรมสรรพากรเกี่ยวกับ ภาษีเงินได้ (ฉบับที่ 315)

เรื่อง กำหนดหลักเกณฑ์ และวิธีการเพื่อการ ยกเว้นภาษีเงินได้ สำหรับเงินได้เท่าที่ผู้มีเงินได้จ่ายเป็น เบี้ยประกันภัย สำหรับการประกันสุขภาพของผู้มีเงินได้ ประกาศ ณ วันที่ 25 ธันวาคม 2560

ประกันสุขภาพที่ลดหย่อนใด้

- การประกันภัยที่ให้ความคุ้มครองเกี่ยวกับการ รักษาการรักษาพยาบาลอันเกิดจากการ เจ็บป่วยและการบาดเจ็บ การชดเชยการ ทุพพลภาพและการสูญเสียอวัยวะ เนื่องจาก การเจ็บป่วยหรือบาดเจ็บ
- การประกันภัยอุบัติเหตุเฉพาะที่ให้ความ คุ้มครองเกี่ยวกับการรักษาพยาบาล การทุพพล ภาพ การสูญเสียอวัยวะ และการแตกหักของ กระดูก
- การประกันภัยโรคร้ายแรง (Critical Illnesses)
- การประกันภัยการดูแลระยะยาว (Long Term Care)



หลักเกณฑ์

ผู้มีเงินได้สามารถนำเบี้ยประกันสุขภาพของ ตนเอง หักลดหย่อนภาษีได้ตามที่จ่ายจริงแต่ไม่เกิน 15,000.-บาท และเมื่อรวมกับเบี้ยประกันชีวิต แล้วต้อง ไม่เกิน 100,000.-บาท

หลักฐาน

สำหรับปีภาษี 2560 ผู้มีเงินได้สามารถใช้ ใบเสร็จรับเงินหรือหนังสือรับรองจากบริษัท ประกอบการยื่นลดหย่อนภาษีเงินได้

สำหรับปีภาษี 2561 เป็นต้นไป ผู้มีเงินได้ที่ ประสงค์จะนำเบี้ยประกันสุขภาพไปลดหย่อนภาษีต้อง แจ้งความประสงค์ให้ผู้รับประกันภัยทราบ เพื่อให้ผู้รับ ประกันภัยสามารถนำส่งข้อมูลเบี้ยประกันสุขภาพให้แก่ กรมสรรพากร โดยผู้มีเงินได้ไม่ต้องใช้หลักฐาน ประกอบการขอลดหย่อนภาษี



พระราชบัญญัติวิธีพิจารณาคดีผู้บริโภค

พ.ศ.2551



"ผู้บริโภค" หมายความถึง

- ผู้ซื้อสินค้าหรือผู้ใช้บริการจากผู้ประกอบธุรกิจ
- ผู้ที่ได้รับการเสนอหรือชักชวนจากผู้ประกอบธุรกิจให้ซื้อสินค้าหรือใช้ บริการ
- ผู้ใช้สินค้าหรือใด้รับบริการจากผู้ประกอบธุรกิจโดยใม่ต้องคำนึงว่าเป็น ผู้จ่ายค่าตอบแทนหรือไม่
- ้ผู้ที่ได้รับความเสียหายอันเทิดจากสินค้าที่ไม่ปลอดภัย





"ผู้ประกอบธุรกิจ" หมายความถึง

- 1 ผู้ขายสินค้า
- 2 ผู้ผลิตสินค้าเพื่อขาย หรือผู้ว่าจ้างให้ผลิต
- 3 ผู้สั่งหรือนำสินค้าเข้ามาในราชอาราจักรเพื่อขาย
- 4 ผู้ซื้อเพื่อขายต่อซึ่งสินค้า
- 5 ผู้ให้บริการ
- 6 ผู้ประกอบกิจการโฆษณาซึ่งสินค้าหรือบริการ
- ผู้ซึ่งใช้ชื่อทางการค้า เครื่องหมายการค้า เครื่องหมาย ข้อความหรือ แสดงด้วยวิธีใด ๆ ที่ทำให้เข้าใจได้ว่า ผู้นั้นเป็นผู้ผลิต ผู้ว่าจ้างให้ผลิต หรือผู้นำเข้า





"คดีผู้บริโภค" หมายความถึง

- คดีแพ่งระหว่างผู้บริโภคหรือผู้มีอำนาจฟ้องคดีแทนผู้บริโภคตาม พระราชบัญญัตินี้หรือตามกฏหมายอื่น กับผู้ประกอบธุรกิจซึ่งพิพาท กันเกี่ยวกับสิทธิหรือหน้าที่ตามกฏหมายอันเนื่องมาจากการบริโภค สินค้าหรือบริการ
- 2 คดีแพ่งตามกฏหมายเที่ยวกับความรับผิดต่อความเสียหายที่เกิดขึ้นจาก สินค้าที่ไม่ปลอดภัย
- 3 คดีแพ่งที่เกี่ยวพันกันกับคดีตาม (1) หรือ (2)
- 4 คดีแพ่งที่มีกฏหมายบัญญัติให้ใช้วิธีพิจารณาตามพระราชบัญญัตินี้





หลักการและแนวคิด

หลักการในการตรากฎหมายฉบับ นี้ มาจากแนวความคิดที่ประสงค์ให้ ความคุ้มครองผู้บริโภค ที่ได้รับความ เสียหายจากการใช้สินค้าหรือบริการ แม้ว่าจะมีพระราชบัญญัติคุ้มครอง ผู้บริโภค พ.ศ.2522 ใช้บังคับอยู่แล้วก็ ตาม แต่ก็ยังไม่อาจที่จะให้ความคุ้มครอง ผู้บริโภคได้อย่างทั่วถึงและรวดเร็ว ทั้งนี้ เนื่องจากยังติดขัดที่คดีเกี่ยวกับผู้บริโภค ยังคงต้องพิจารณาภายใต้บังคับของ บทบัญญัติว่าด้วยกฎหมายวิธีพิจารณา ความแพ่งทั่วไป ซึ่งเป็นอุปสรรคต่อการ พิจารณาคดีผู้บริโภคหลายประการ เช่น ภาระค่าธรรมเนียมศาลในการฟ้องคดี หรือภาระการพิสูจน์ ยิ่งสังคมปัจจุบัน ระบบเศรษฐกิจมีการขยายตัวอย่าง รวดเร็ว และมีการนำความรู้ทางด้าน วิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีมาใช้ในการ ผลิตสินค้าและบริการมากขึ้น ในขณะที่ ผู้บริโภคส่วนใหญ่ยังขาดความรู้ในเรื่อง ของคุณภาพสินค้าหรือบริการ

ตลอดจนเทคนิคการตลาดของผู้ประกอบ ธุรกิจ ทั้งยังขาดอำนาจต่อรองในการเข้าทำ สัญญา เพื่อให้ได้มาซึ่งสินค้าหรือบริการ ทำ ให้ผู้บริโภคถูกเอารัดเอาเปรียบอยู่เสมอ จน บางครั้งนำไปสู่การใช้วิธีการที่รุนแรงและ ก่อให้เกิดการเผชิญหน้าระหว่างผู้ประกอบ ธุรกิจกับกลุ่มผู้บริโภคที่ไม่ได้รับความเป็น ธรรม อันส่งผลกระทบต่อระบบเศรษฐกิจ โดยรวมของประเทศ สมควรให้มีระบบวิธี พิจารณาคดีที่เอื้อต่อการใช้สิทธิเรียกร้องของ ผู้บริโภค เพื่อให้ผู้บริโภคที่ได้รับความ เสียหายได้รับการแก้ไขเยี่ยวยาด้วยความ รวดเร็ว ประหยัด และมีประสิทธิภาพ อัน เป็นการคุ้มครองสิทธิของผู้บริโภค ขณะเดียวกันเป็นการส่งเสริมให้ผู้ประกอบ ธุรกิจหันมาให้ความสำคัญต่อการพัฒนา คุณภาพของสินค้าและบริการให้ดียิ่งขึ้น จึง จำเป็นต้องตราพระราชบัญญัตินี้





ข้อสังเกตที่น่าสนใจ

1 อายุความ



อายุความในการฟ้องคดีผู้บริโภค หากเป็น กรณีที่ฟ้องเรียกค่าเสียหายที่เกิดขึ้นต่อชีวิต ร่างกาย สุขภาพ อนามัย โดยผลของการบริโภคสาร ที่สะสมในร่างกายหรือเป็นกรณีที่ต้องใช้เวลาในการ แสดงอาการ ผู้บริโภคหรือผู้มีอำนาจฟ้องคดีแทน ต้องฟ้องภายใน 3 ปี นับแต่วันที่รู้ถึงความเสียหาย และรู้ตัวผู้ประกอบธุรกิจที่ต้องรับผิด แต่ไม่เกิน 10 ปี นับแต่วันที่รู้ถึงความเสียหาย อายุความในส่วนนี้ เป็นการบัญญัติยกเว้นหลักอายุความนี้ขยายให้แต่ เฉพาะกรณีดังกล่าวข้างต้นเท่านั้น

ขตอำนาจศาล และการฟ้องคดี



ในการที่ผู้บริโภคจะพ้องผู้ประกอบธุรกิจเป็น คดีผู้บริโภค ให้ยื่นพ้องคดีต่อศาลที่ผู้ประกอบธุรกิจ มีภูมิลำเนาอยู่ หรือต่อศาลที่มูลคดีเกิดขึ้นก็ได้ ตาม หลักกฎหมายในประมวลกฎหมายวิธีพิจารณาความ แพ่ง แต่ในกรณีที่ผู้ประกอบธุรกิจจะพ้องผู้บริโภค เป็นคดีผู้บริโภคกำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจยื่นฟ้อง ต่อศาลที่ผู้บริโภคมีภูมิลำเนาอยู่ในเขตศาลได้เพียง แห่งเดียว



3 ค่าฤชาธรรมเนียม



ในการฟ้องคดีที่ผู้บริโภคเป็นโจทก์ หรือผู้มี อำนาจฟ้องคดีแทนผู้บริโภคเป็นโจทก์ จะได้รับ ยกเว้นค่าฤชาธรรมเนียมทั้งปวงและทุกชั้นศาล ในขณะที่ถ้าผู้ประกอบธุรกิจเป็นโจทก์จะไม่ได้รับ ยกเว้นค่าฤชาธรรมเนียมเหมือนผู้บริโภค แต่การ ได้รับยกเว้นค่าฤชาธรรมเนียมดังกล่าวไม่รวมถึงค่า ฤชาธรรมเนียมในชั้นที่สุด ซึ่งหมายความว่าหากใน ที่สุดผู้บริโภคเป็นฝ่ายแพ้คดี ศาลอาจพิพากษาให้ ผู้บริโภคต้องรับผิดชดใช้ค่าฤชาธรรมเนียมให้แก่ คู่ความอีกฝ่ายหนึ่งก็ได้

4 การฟ้องคดี



พระราชบัญญัตินี้ออกแบบให้มีลักษณะง่าย และสะดวก กล่าวคือ โจทก์จะฟ้องด้วยวาจาหรือ เป็นหนังสือก็ได้ ในกรณีที่ประสงค์จะฟ้องด้วยวาจา เจ้าพนักงานคดีจะเป็นผู้บันทึกรายละเอียดให้ แต่ถ้า หากผู้บริโภคเป็นโจทก์ อาจให้คณะกรรมการ คุ้มครองผู้บริโภค หรือสมาคมที่คณะกรรมการ คุ้มครองผู้บริโภคได้รับรองแล้ว ฟ้องคดีแทนได้ ใน กรณีนี้หากจะมีการถอนฟ้องหรือการประนีประนอม ยอมความจะต้องได้รับความยินยอมเป็นหนังสือจาก ผู้บริโภคมาแสดงต่อศาลก่อน



5 การพิจารณาคดี



เมื่อมีการยื่นฟ้องคดีผู้บริโภค ศาลจะมีคำสั่ง ให้ส่งหมายเรียกและสำเนาคำฟ้องให้แก่คู่ความอีก ฝ่ายเช่นเดียวกับคดีแพ่งสามัญ แต่ศาลจะกำหนดวัน นัดพิจารณาโดยเร็ว วันนัดพิจารณาครั้งแรกจะ กำหนดให้เป็นวันเดียวกันสามนัด คือ นัดไกล่เกลี่ย นัดจำเลยยื่นคำให้การ และนัดสืบพยาน

6 ประเด็นข้อพิพาท และภาระการพิสูจน์



ก่อนการสืบพยาน กฎหมายนี้กำหนดให้ศาล แจ้งประเด็นข้อพิพาทให้คู่ความทราบ และจะ กำหนดให้คู่ความฝ่ายใดนำพยานมาสืบก่อนหรือ หลังก็ได้ โดยไม่ยึดติดกับหลักกฎหมายที่ว่า "ผู้ใดกล่าวอ้าง ผู้นั้นนำสืบ"

7 การสืบพยานล่วงหน้า



ในคดีผู้บริโภคได้กำหนดให้มีขั้นตอนของการ สืบพยานล่วงหน้าเช่นเดียวกับคดีแพ่งทั่วไปแต่ขยาย สิทธิให้มากขึ้น กล่าวคือ มีได้ทั้งการขอสืบพยาน ล่วงหน้าก่อนฟ้องคดี (คดีแพ่งทั่วไปไม่มี) และการ สืบพยานล่วงหน้าหลังจากที่ได้ยื่นฟ้องคดีไว้แล้ว โดยให้เป็นสิทธิของบุคคลใดที่คาดว่าจะต้องยื่นฟ้อง คดีหรือเป็นสิทธิของคู่ความที่จะร้องขอต่อศาลให้ สืบพยานหลักฐานไว้ล่วงหน้าได้ หากเกรงว่า พยานหลักฐานนั้นจะสูญหายหรือยากแก่การนำมา เสนอต่อศาลในภายหลังก็ให้ยื่นคำร้องต่อศาลได้ ทันทีที่ปรากฏเหตุดังกล่าวขึ้น



8 คำพิพากษาหรือ คำชี้ขาดตัดสินคดี

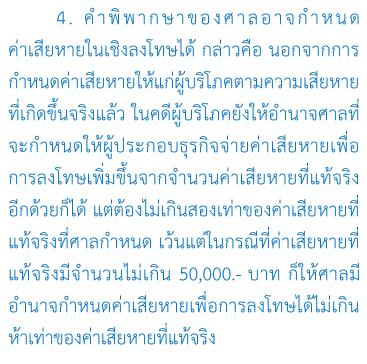
ในคดีผู้บริโภคคำพิพากษาหรือคำชี้ขาด ตัดสินคดีจะมีลักษณะพิเศษต่างไปจากคดีแพ่งทั่วไป กล่าวคือ

- 1. ศาลพิพากษาเกินคำขอได้ในคดีผู้บริโภค ไม่ผูกมัดให้ศาลต้องพิพากษาตามคำขอท้ายฟ้อง ของโจทก์เท่านั้น โดยหลักการในเรื่องนี้กำหนดไว้ว่า เฉพาะในคดีที่ผู้บริโภคหรือผู้มีอำนาจฟ้องคดีแทน ผู้บริโภคเป็นโจทก์ ถ้าจำนวนค่าเสียหายที่โจทก์ เรียกร้องไม่ถูกต้องหรือวิธีการบังคับตามคำขอของ โจทก์ไม่เพียงพอต่อการแก้ไขเยียวยาความเสียหาย ให้แก่โจทก์ ให้ศาลมีอำนาจวินิจฉัยให้ถูกต้องหรือ กำหนดวิธีการบังคับคดีให้เหมาะสมได้ แม้จะเกิน กว่าคำขอของโจทก์ก็ตาม แต่ทั้งนี้ต้องเกี่ยวข้องกับ ข้อเท็จจริงที่คู่ความได้ยกขึ้นมาว่ากล่าวกันแล้วโดย ชอบ
- 2. ศาลพิพากษากำหนดค่าเสียหายใน อนาคตได้ กล่าวคือ เฉพาะความเสียหายที่เกิด ขึ้นกับร่างกาย สุขภาพ หรืออนามัย หากในเวลาที่ ศาลพิพากษาเป็นการพ้นวิสัยที่ศาลจะรู้ได้ว่าความ เสียหายที่แท้จริงทั้งหมดมีจำนวนเท่าใด ศาลมี อำนาจที่จะสงวนไว้ในคำพิพากษาที่จะแก้ไขคำ พิพากษาเพื่อเพิ่มเติมจำนวนค่าเสียหายในอนาคต ได้ภายในระยะเวลาที่ศาลกำหนด แต่ต้องไม่เกินสิบ ปีนับแต่วันที่ศาลมีคำพิพากษา และก่อนการแก้ไข ต้องให้คู่ความอีกฝ่ายหนึ่งมีโอกาสคัดค้านก่อน





3. ศาลมีอำนาจกำหนดให้ผู้ประกอบธุรกิจ เปลี่ยนสินค้าใหม่ให้ผู้บริโภค ในคดีผู้บริโภคที่ฟ้อง ให้ผู้ประกอบธุรกิจรับผิดในความชำรุดบกพร่องของ สินค้า หากปรากฏข้อเท็จจริงว่า ความชำรุด บกพร่องมีอยู่ในขณะส่งมอบสินค้าและไม่อาจแก้ไข ให้กลับคืนสภาพที่ใช้งานได้ตามปกติหรือถึงแม้จะ แก้ไขแล้วการนำไปใช้อาจเกิดอันตรายแก่ร่างกาย สุขภาพ หรืออนามัยของผู้บริโภค ศาลมีอำนาจที่จะ พิพากษาให้ผู้ประกอบธุรกิจเปลี่ยนสินค้าใหม่ให้แก่ ผู้บริโภค แทนการพิพากษาให้ซ่อมแซมแก้ไขสินค้า ที่ชำรุดบกพร่องได้







5. อำนาจในการจัดการกับสินค้าที่เป็น อันตราย กล่าวคือ ในคดีผู้บริโภคให้อำนาจศาลที่ จะวินิจฉัยหรือมีคำสั่งเกี่ยวกับการจัดการกับสินค้า ที่ได้จำหน่ายไปแล้ว หรือที่เหลืออยู่ในท้องตลาดที่ อาจเป็นอันตรายต่อชีวิต ร่างกาย สุขภาพ หรือ อนามัยของผู้บริโภคโดยส่วนรวม เช่น ให้รับคืนจาก ผู้บริโภค หรือห้ามจำหน่ายสินค้าที่เหลืออยู่ หรือ ห้ามผลิตหรือนำเข้าสินค้าหรือสั่งให้ทำลายสินค้าที่ เหลือ เป็นต้น

9 ความรับผิด ของนิติบุคคล



ในกรณีที่ผู้ถูกพ้องเป็นผู้ประกอบธุรกิจซึ่ง เป็นนิติบุคคล และปรากฏว่านิติบุคคลนั้นก่อตั้งขึ้น โดยไม่สุจริตหรือดำเนินการโดยไม่สุจริตหรือฉ้อฉล หลอกลวงผู้บริโภค หากนิติบุคคลนั้นมีทรัพย์สินไม่ เพียงพอต่อการชำระหนี้ตามพ้อง เมื่อคู่ความร้อง ขอหรือศาลเห็นสมควร ให้ศาลมีอำนาจเรียก หุ้นส่วน ผู้ถือหุ้น หรือบุคคลผู้มีอำนาจควบคุมการ ดำเนินงานของนิติบุคคล หรือผู้รับมอบทรัพย์สิน จากนิติบุคคล ให้เข้ามาเป็นจำเลยร่วม และให้มี อำนาจพิพากษาให้บุคคลนั้นร่วมรับผิดชอบในหนี้ ของนิติบุคคลที่มีต่อผู้บริโภค



พระราชบัญญัติ วิธีพิจารณาคดีผู้บริโภค พ.ศ.2551

เกี่ยวกับการประกันภัยโดยตรง

ปัจจุบันการขายประกันชีวิตมีช่องทางการขายที่หลากหลาย เช่น ผ่านทาง ตัวแทน นายหน้า ขายผ่านทางช่องทางธนาคาร (Bancassurance) ขายผ่านทาง โทรศัพท์ (Telemarketing) เป็นต้น

ดังนั้น เพื่อการควบคุมให้เป็นระบบมากขึ้น คณะกรรมการกำกับและส่งเสริม การประกอบธุรกิจประกันภัยจึงออกกฎเกณฑ์การขายต่างๆ ออกมาให้สอดคล้องกับ ความคุ้มครองผู้บริโภคด้วย ตัวอย่างเช่น สิ่งที่ผู้ถือบัตรเครดิตและบัตรชำระสินค้าส่วน ใหญ่ต้องเคยมีประสบการณ์อย่างแน่นอน นั้นคือ การติดต่อเพื่อเสนอขายกรมธรรม์ ประกันชีวิตผ่านทางโทรศัพท์ เหตุผลหนึ่งที่บริษัทประกันมักโทรหาผู้ถือบัตรเครดิต ประเภทต่างๆ เพราะนอกจากการขายทางโทรศัพท์จะช่วยลดค่าใช้จ่ายและเวลาในการ ติดต่อ และยังเป็นการสะดวกที่จะตัดการชำระเงินจากบัตรเครดิตได้

คปภ.จึงออกกฏเกณฑ์ควบคุมการเสนอขาย ผ่านทางช่องทางนี้ เช่น

- 1. การเสนอขายต้องดำเนินการในวันจันทร์ วันเสาร์ เวลา 08.30 – 19.00 น.
 - 2. ผู้เสนอขายต้องแจ้งชื่อ นามสกุล เลขที่ใบอนุญาต ชื่อบริษัทรับประกันภัยแก่ลูกค้าด้วย
- 3. ถ้าลูกค้าปฏิเสธการสนทนา ตัวแทนห้ามโทรไปขายอีก ภายใน 6 เดือนนับแต่วันที่ทราบการปฏิเสธนั้น



การต่ออายุใบอนุญาตตัวแทน

ใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิต มีอายุ 1 ปีนับ แต่วันที่ออกใบอนุญาต ก่อนครบกำหนดจึงต้องต่ออายุ โดยมีวิธีการ ดังนี้



1.การต่อใบอนุญาตสำหรับระยะเวลา 1 ปี

ยื่นคำขอต่ออายุใบอนุญาตภายใน 2 เดือนก่อน ใบอนุญาตหมดอายุ ต้องมีหนังสือรับรอง ว่าผ่าน การฝึกอบรมเพิ่มเติมจากสำนักงาน คปภ. หรือ ผ่านการอบรมตามหลักสูตรและวิธีการที่ สำนักงาน คปภ. กำหนด



>>

2.การต่ออายุใบอนุญาตสำหรับระยะเวลา 5 ปี

ตัวแทนที่ต่อใบอนุญาตมาแล้ว 2 ครั้งติดต่อกัน ยื่นคำขอต่ออายุใบอนุญาตภายใน 2 เดือนก่อน ใบอนุญาตหมดอายุ



การมอบอำนาจเป็นหนังสือ

- บริษัทต้องมอบอำนาจเป็นหนังสือให้ตัวแทนประกันชีวิตทำสัญญา ประกันชีวิตในนามบริษัท หากตัวแทนประกันชีวิตเข้าทำสัญญา ประกันชีวิตในนามบริษัทโดยไม่ได้รับมอบอำนาจเป็นหนังสือจาก บริษัทฯ ถือว่ามีความผิดและมีโทษจำคุกไม่เกิน 2 ปี หรือปรับไม่ เกิน 200,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ
- ตัวแทนประกันชีวิตต้องแสดงใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตทุก ครั้งที่มีการชักชวนให้บุคคลทำสัญญาประกันชีวิต หรือรับเบี้ย ประกันภัยในนามบริษัท หากไม่แสดงใบอนุญาตถือว่ามีความผิด และมีโทษจำคุกไม่เกิน 3 เดือน หรือปรับไม่เกิน 30,000 บาท หรือ ทั้งจำทั้งปรับ
- บริษัทต้องมอบอำนาจเป็นหนังสือให้นายหน้าประกันชีวิตรับชำระ เบี้ยประกันภัยในนามบริษัท หากนายหน้าประกันชีวิตรับชำระเบี้ย ประกันภัยในนามบริษัท โดยไม่ได้รับมอบอำนาจเป็นหนังสือจาก บริษัท ถือว่ามีความผิดและมีโทษจำคุกไม่เกิน 2 ปี หรือปรับไม่เกิน 200,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ
- นายหน้าประกันชีวิตต้องแสดงหนังสือมอบอำนาจจากบริษัททุกครั้ง
 ที่มีการรับเบี้ยประกันภัยในนามบริษัท หากไม่แสดง ถือว่ามี
 ความผิดและมีโทษจำคุกไม่เกิน 3 เดือน หรือปรับไม่เกิน 30,000
 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ



การพักใช้ใบอนุญาต

เป็นตัวแทนประกันชีวิต/นายหน้าประกันชีวิต

อำนาจในการสั่งพักใช้ใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือใบอนุญาตเป็น นายหน้าประกันชีวิต ตามพระราชบัญญัติประกันชีวิต พ.ศ. 2535 แก้ไขเพิ่มเติม โดยพระราชบัญญัติประกันชีวิต (ฉบับที่ 4) พ.ศ.2562 เมื่อปรากฏต่อนาย ทะเบียนว่าตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตมีพฤติการณ์ดังต่อใปนี้ ให้ นายทะเบียนมีอำนาจสั่งให้ตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตกระทำการ งดเว้นกระทำการ หรือดำเนินการแก้ไขภายในระยะเวลาที่กำหนด

- 1 ฝ่าฝืนหรือไม่ปฏิบัติตามมาตรา 71 มาตรา 73/2 มาตรา 74 มาตรา 75 มาตรา 76 มาตรา 79/2 หรือมาตรา 83 วรรคหนึ่ง หรือไม่ปฏิบัติตามคำสั่ง ของนายทะเบียนหรือพนักงานเจ้าหน้าที่ตามมาตรา 80
- 2 ฝ่าฝืนหรือไม่ปฏิบัติตามประกาศที่คณะกรรมการกำหนดตามมาตรา 73/1 หรือมาตรา 79/1

ตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตผู้ใดไม่กระทำการ ไม่งดเว้นกระทำการ หรือไม่ดำเนินการแก้ไขให้ถูกต้องภายในระยะเวลาที่นายทะเบียนกำหนด <u>ให้นาย ทะเบียนมีอำนาจสั่งพักใช้ใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือใบอนุญาตเป็น นายหน้าประกันชีวิตได้จนกว่าจะได้ดำเนินการให้ถูกต้อง เมื่อปรากฏว่าตัวแทน ประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตได้ดำเนินการให้ถูกต้องแล้ว ให้นายทะเบียนสั่งเพิก ถอนคำสั่งพักใช้ใบอนุญาต</u>

ตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตซึ่งถูกพักใช้ใบอนุญาตต้องหยุด กระทำการเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิต



การเพิกถอนใบอนุญาต

เป็นตัวแทนประกันชีวิต/นายหน้าประกันชีวิต

อำนาจในการเพิกกอนใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือใบอนุญาตเป็น นายหน้าประกันชีวิต ตามพระราชบัญญัติประกันชีวิต พ.ศ.2535 แก้ไขเพิ่มเติม โดยพระราชบัญญัติประกันชีวิต (ฉบับที่ 4) พ.ศ.2562 นายทะเบียนมีอำนาจ สั่งเพิกกอนใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกัน ชีวิต เมื่อปรากฏต่อนายทะเบียนว่าตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตมี พฤติการณ์ ดังต่อใปนี้

- ป่าฝืนหรือไม่ปฏิบัติตามมาตรา 71 มาตรา 73/2 มาตรา 75 มาตรา 76 มาตรา 79/2 หรือมาตรา 83 วรรคหนึ่ง หรือไม่ ปฏิบัติตามคำสั่งของนายทะเบียนหรือพนักงานเจ้าหน้าที่ตาม มาตรา 80 ในประการที่ก่อหรืออาจก่อให้เกิดความเสียหายแก่ ผู้เอาประกันภัย ผู้รับประโยชน์ตามกรมธรรม์ประกันภัยหรือ ประชาชน
- ฝ่าฝืนหรือไม่ปฏิบัติตามประกาศที่คณะกรรมการกำหนดตาม มาตรา 79/1 ในประการที่ก่อหรืออาจก่อให้เกิดความเสียหาย แก่ผู้เอาประกันภัย ผู้รับประโยชน์ตามกรมธรรม์ประกันภัย หรือประชาชน
- ขาดคุณสมบัติหรือมีลักษณะต้องห้ามในการเป็นตัวแทน ประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิต ตามที่บัญญัติไว้ในพระ ราขบัญญัติประกันชีวิต



- กระทำการเป็นตัวแทนประกันชีวิตหรือนายหน้าประกันชีวิตใน ระหว่างถูกพักใช้ใบอนุญาต
- 5 เคยถูกสั่งพักใช้ใบอนุญาตและมีเหตุที่จะต้องถูกสั่งพักใช้ ใบอนุญาตนั้นอีก ไม่ว่าจะเป็นเหตุเดียวกันหรือไม่ก็ตาม
- ดำเนินงานที่ก่อหรืออาจก่อให้เกิดความเสียหายแก่ผู้เอา ประกันภัย ผู้รับประโยชน์ตามกรมธรรม์ประกันภัย หรือ ประชาชน

สิทธิของตัวแทนประกันชีวิต/นายหน้าประกันชีวิต ที่ถูกสั่งพักใช้ใบอนุญาตและเพิกถอนใบอนุญาต

ผู้ถูกสั่งพักใช้ใบอนุญาตหรือเพิกถอนใบอนุญาตมีสิทธิอุทธรณ์ ต่อคณะกรรมการภายใน 30 วัน นับแต่วันที่ได้รับแจ้งคำสั่ง และให้ คณะกรรมการพิจารณาอุทธรณ์ให้แล้วเสร็จภายใน 60 วัน นับแต่วันที่ ได้รับอุทธรณ์

คำวินิจฉัยของคณะกรรมการให้เป็นที่สุด



แนวทางปฏิบัติในการเสนอขาย ทรมธรรม์ประกันภัย

การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย

ให้บริษัทสามารถกระทำใด้ ดังต่อไปนี้

- การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยโดยพบพนักงาน

 หรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต

 หรือนายหน้าประกันชีวิต
- การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยผ่านทางโทรศัพท์
- 3 การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยผ่านทางธนาคาร
- 4 การเสนอขายกรมธรรม์ประกันกัยผ่านทางโปรษณีย์
- 5 การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์
- การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยโดยวิธีอื่น นอกเหนือจาก 1, 2, 3, 4 และ 5
- การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยตาม 2, 3 และ 4 ให้ชำระเบี้ยประกันภัย เข้าบัญชีบริษัทเท่านั้น
- การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยตาม 5 ให้ปฏิบัติตามประกาศ คปภ. ว่า ด้วยหลักเกณฑ์ วิธีการออกกรมธรรม์ประกันภัย การเสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัย และการชดใช้เงินตามสัญญาประกันชีวิต โดยใช้วิธีการทาง อิเล็กทรอนิกส์



ข้อกำหนดที่ใช้กับการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัย

การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยตาม **1, 2, 3, 4, 5** และ **6** ให้บริษัทและผู้เสนอขายแล้วแต่กรณี ปฏิบัติดังต่อใปนี้

1 อธิบายหลักการเปิดเผยข้อความจริงในใบคำขอเอา ประกันภัยและผลที่จะเกิดขึ้นหากมีการแถลงข้อความอัน เป็นเท็จ หรือปกปิดข้อความจริงอันเป็นสาระสำคัญ

ระบุแจ้งชัดว่ากรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขายเป็น กรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทใด

ไม่กระทำการใดๆ อันเป็นการรบกวน หรือก่อความ รำคาญให้แก่ลูกค้า และต้องยุติการเสนอขายทันที หาก ลูกค้าแสดงเจตนาว่าไม่ประสงค์จะซื้อ

แสดงให้เห็นอย่างชัดเจนว่าเป็นการเสนอขายกรมธรรม์
ประกันภัย ไม่ใช่การฝากเงิน และห้ามใช้คำที่สื่อ
ความหมายให้สำคัญผิด เช่น ใช้คำว่า "ฝาก" หรือ "ฝาก
เงิน" แทนคำว่า "ชำระเบี้ยประกันภัย" หรือคำอื่นใดที่
ทำให้ลูกค้าเข้าใจว่าเป็นการฝากเงิน ทั้งนี้ หากมีการระบุ
ว่าเป็นการออม ให้ระบุให้ชัดเจนว่าเป็นการออม
ในรูปแบบการประกันชีวิต



แจ้งให้ลูกค้าทราบถึงสิทธิการมีหรือไม่มีเกี่ยวกับเงื่อนไขการ ขอยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย (Free look period) หากมี สิทธิต้องแจ้งจำนวนวันที่ลูกค้ามีสิทธิขอยกเลิก และแจ้งสิทธิ ของลูกค้าที่สามารถดำเนินการต่างๆ เช่น สิทธิการเวนคืน สิทธิเรียกร้องค่าสินไหมทดแทน ตลอดจนกระบวนการ ในการเรียกร้องให้ชดใช้เงิน เป็นต้น

6

บริหารจัดการกรณีเกิดการขัดกันทางผลประโยชน์ เพื่อให้ มั่นใจว่าลูกค้าได้รับข้อมูลอย่างถูกต้องเพียงพอประกอบการ ตัดสินใจทำสัญญาประกันภัย

7

แจ้งลูกค้าทราบจำนวนเบี้ยประกันภัยที่ผู้เอาประกันภัย
จะต้องชำระ ระยะเวลาเอาประกันภัย
ระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัย

8

เมื่อลูกค้าต้องการทราบการได้มาซึ่งข้อมูลของตนเอง ผู้เสนอขายต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบว่าได้รับข้อมูล เกี่ยวกับลูกค้ามาได้อย่างไร





การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย

ให้บริษัทและผู้เสนอขาย **ละเว้นการปฏิบัติ ดังต่อใปนี้**

1

ชักชวนให้ผู้เอาประกันภัยยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัย เพื่อมาซื้อกรมธรรม์ประกันภัยใหม่

2

ให้ข้อความที่เป็นเท็จ หรือปกปิดข้อความจริง ซึ่งควรบอกให้แจ้งเพื่อมุ่งหวังให้ทำสัญญาประกันภัย กับบริษัท

3

ให้คำแนะนำซึ่งอาจจะก่อให้เกิดความเข้าใจผิด หรือละเว้นการเปิดเผยข้อมูลอันเป็นสาระสำคัญ ซึ่งอาจจะก่อให้เกิดความเข้าใจผิด

4

บังคับให้ลูกค้าเข้าทำสัญญาประกันภัย หรือใช้การทำ สัญญาประกันภัยเป็นเงื่อนไขในการให้บริการ หรือทำธุรกรรมอื่นใด



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย

โดยพบพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต

ผู้เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ปฏิบัติดังต่อใปนี้

- 1 แจ้งชื่อตัว ชื่อสกุล บริษัทที่สังกัด (ถ้ามี) พร้อมทั้งแสดงบัตร พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิต หรือใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันชีวิต แล้วแต่กรณี
- 2 แจ้งความประสงค์ในการติดต่อกับลูกค้า ซึ่งต้องแสดงให้ปรากฏชัด แจ้งว่าเป็นการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย
- 3 เมื่อได้รับอนุญาตให้เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยจากลูกค้า พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้า ประกันชีวิต จะต้องอธิบายเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขาย โดยใช้เอกสารประกอบการเสนอขายที่ได้รับความเห็นชอบจาก บริษัทเท่านั้น
- 4 สอบถามความต้องการ วัตถุประสงค์ในการซื้อกรมธรรม์ประกันชีวิต เพื่อแนะนำให้ลูกค้าทำประกันชีวิตให้เหมาะสมกับความเสี่ยงและ ความสามารถในการชำระเบื้ยประกันภัย (suitability requirement)



- เมื่อลูกค้าประสงค์จะทำประกันชีวิต พนักงานหรือลูกจ้างของ บริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต จะต้องส่ง มอบใบคำขอเอาประกันภัยให้แก่ลูกค้า และให้ลูกค้ากรอก รายละเอียดในใบคำขอเอาประกันภัย และลงลายมือชื่อในฐานะผู้ ขอเอาประกันภัยด้วยตนเอง หากได้รับคำร้องขอจากลูกค้าให้ กรอกรายละเอียดให้ พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทน ประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต จะต้องกรอกรายละเอียด ให้ถูกต้องตามที่ได้รับข้อมูลจากลูกค้า และอ่านให้ลูกค้าฟัง ก่อน ให้ลูกค้าลงลายมือชื่อในฐานะผู้ขอเอาประกันภัย
- 6 เมื่อบริษัทได้รับเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัท หรือได้รับชำระผ่าน พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้า ประกันชีวิต บริษัทต้องจัดให้บุคคลดังกล่าวออกเอกสารแสดงการ รับเงินของบริษัททันที นอกจากนี้กรณีเป็นพนักงานหรือลูกจ้าง ของบริษัท หรือนายหน้าประกันชีวิตของบริษัท ต้องแสดงหนังสือ มอบอำนาจให้รับชำระเบี้ยประกันภัยจากบริษัทด้วย





เมื่อได้รับคำขอเอาประกันภัยและลูกค้าได้ชำระเบี้ยประกันภัย แล้ว ให้พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต ส่งมอบเอกสารเสนอขายที่ลงรายการ ครบถ้วนให้แก่ลูกค้า พร้อมแจ้งระยะเวลาซึ่งลูกค้าจะได้รับกรมธรรม์ประกันภัยจากบริษัท หรือได้รับการติดต่อจากบริษัท

เอกสารเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยรายบุคคล ต้องได้รับ ความเห็นชอบจากบริษัท และต้องมีรายการดังต่อไปนี้ด้วย เป็น อย่างน้อย

- 🚺 ชื่อและสถานที่ทำการของบริษัท
- 🕟 ชื่อตัว ชื่อสกุลของผู้เอาประกันภัย
- 🔃 ชื่อตัว ชื่อสกุล ของผู้เสนอขาย พร้อมช่องลงลายมือชื่อ
- วัน เดือน ปี และเวลาที่มีการเสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัย
- สรุปเงื่อนไขความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้น ตามกรมธรรม์ประกันภัย
- จำนวนเบี้ยประกันภัย วิธีชำระเบี้ยประกันภัย ในช่องทาง ต่างๆ ระยะเวลาเอาประกันภัย และระยะเวลาชำระเบี้ย ประกันภัย
- ข้อความที่ระบุว่าผู้เอาประกันภัยมีหน้าที่ในการนำส่งเบี้ย ประกันภัย การที่พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทน ประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต มาเก็บเบี้ย ประกันภัยเป็นการให้บริการเท่านั้น
- คำเตือนให้ผู้เอาประกันภัยศึกษา และทำความเข้าใจ
 เงื่อนไขความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ประกันภัย



- 8 พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้า ประกันชีวิต จะต้องส่งคำขอเอาประกันภัย พร้อมเบี้ยประกันภัยที่ ได้รับจากลูกค้าไปยังบริษัทในโอกาสแรกที่กระทำได้แต่ไม่เกินวัน ทำการถัดไป
- 9 พนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้า ประกันชีวิต จะต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบว่า เมื่อลูกค้าได้รับ กรมธรรม์ประกันภัยแล้ว ลูกค้ามีสิทธิตรวจสอบเนื้อหาตาม กรมธรรม์ประกันภัย หากไม่เป็นที่พอใจลูกค้ามีสิทธิขอยกเลิก กรมธรรม์กรมธรรม์ประกันภัย ทั้งนี้ขึ้นกับแบบกรมธรรม์ ประกันภัยที่มีการเสนอขาย





การเสนอขายกรมธรรม์ประกันชีวิต ควบการลงทุนผ่านตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต

บริษัทต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

จัดให้ตัวแทนประกันชีวิต หรือ

นายหน้าประกันชีวิตผู้เสนอขาย ผ่านการ







ผู้เสนอขายตาม (1) ต้องปฏิบัติตาม ข้อกำหนดที่ใช้กับการเสนอขายกรมธรรม์ ประกันภัย นอกจากนี้ต้องปฏิบัติดังต่อไปนี้ ด้วยเป็นอย่างน้อย



อธิบายลักษณะของกรมธรรม์ประกันชีวิต ควบการลงทุน จำนวนเบี้ยประกันภัยที่จะ ถูกหักค่าใช้จ่าย ค่าธรรมเนียมและค่าการ ประกันภัย โดยจำนวนเงินที่เหลือจะถูก นำไปลงทุนในกองทุนรวมตามที่ลูกค้าเลือก ซึ่งผลตอบแทนจะเป็นไปตามผลตอบแทน ของกองทุนรวมที่ลูกค้าเลือก และมีความ เสี่ยงที่จะกำไรหรือขาดทุน



ชี้แจงความแตกต่างในด้านความเสี่ยงจาก การลงทุนและการจัดการในมูลค่าตาม กรมธรรม์ประกันชีวิตควบการลงทุนกับ กรมธรรม์ประกันชีวิตแบบพื้นฐาน และ กรมธรรม์ประกันชีวิตแบบยูนิเวอร์แซล ไลฟ์





ชี้แจงรายละเอียดการคำนวณกระแสเงิน สดใหลเวียนเข้าและออก การได้รับ ผลประโยชน์ การจ่ายเบี้ยประกันภัย ค่าใช้จ่าย ค่าธรรมเนียม และค่าการ ประกันภัยของลูกค้า







อธิบายเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันชีวิตควบ การลงทุนและหน่วยลงทุนควบคู่กรมธรรม์ ประกันชีวิตที่เสนอขาย โดยใช้เอกสาร ประกอบการเสนอขายที่ได้รับความ เห็นชอบจากบริษัท ประกอบกับหนังสือชื้ ชวนซื้อหน่วยลงทุนควบคู่กรมธรรม์ประกัน ชีวิตที่เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วย หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

ข้อมูลที่ปรากฏในเอกสารประกอบการเสนอขาย กรมธรรม์ประกันชีวิตควบการลงทุน ที่บริษัทให้ความเห็นชอบต้อง เป็นปัจจุบัน ถ้าใช้ข้อมูลที่เป็นผลประกอบการในอดีตที่แสดงการ วิเคราะห์เพื่อประกอบการขาย ต้องมีคำเตือนให้ผู้เอาประกันภัย พราบว่าผลประกอบการในอดีตมิได้เป็นเครื่องบ่งชี้ผลประกอบการ ในอนาคต



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันชีวิต แบบยูนิเวอร์แซลใลฟ์ผ่านตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต

บริษัทต้องดำเนินการดังต่อไปนี้

1

จัดการให้ตัวแทนประกันชีวิตหรือ นายหน้าประกันชีวิตผู้เสนอขาย ผ่านการอบรม ความรู้เกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบยูนิเวอร์ แซลไลฟ์ที่สำนักงาน คปภ.ประกาศกำหนด และ ได้รับการขึ้นทะเบียนตามหลักเกณฑ์ วิธีการและ เงื่อนไขที่นายทะเบียนประกาศกำหนด







ผู้ทำการเสนอขายตาม (1) ต้องปฏิบัติเช่นเดียวกับ ข้อกำหนดที่ใช้กับการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย นอกจากนี้ต้องปฏิบัติดังต่อไปนี้ด้วย เป็นอย่างน้อย



ให้คำแนะนำแก่ลูกค้าถึงลักษณะความเสี่ยงที่ เกี่ยวข้อง



ชี้แจงความแตกต่างในด้านความเสี่ยงจากการ ลงทุน และการจัดการในมูลค่าตามกรมธรรม์ ประกันชีวิตแบบยูนิเวอร์แซลไลฟ์ กรมธรรม์ ประกันชีวิตควบการลงทุน และกรมธรรม์ประกัน ชีวิตแบบพื้นฐาน



ใช้เอกสารเสนอขายกรมธรรม์ประกันชีวิตแบบยูนิ เวอร์แซลไลฟ์รายบุคคลที่บริษัทให้ความเห็นชอบ



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย โดยพนักงานหรือ ลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกัน ชีวิต ที่ทำการเช่าพื้นที่การขายนอกสำนักงานใหญ่หรือ สถานที่ทำการเป็นการชั่วคราวหรือการเปิดบูธชั่วคราว ผู้ เสนอขายต้องแจ้งข้อมูล เช่น รายชื่อผู้เสนอขาย สถานที่ ระยะเวลา ให้บริษัททราบก่อนดำเนินการเสนอขาย เพื่อ ประโยชน์ในการกำกับดูแลและตรวจสอบของบริษัท



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผ่านทางโทรศัพท์

การเสนอขายให้เป็นใปตามเงื่อนใข ดังต่อใปนี้

1

การเสนอขายให้ดำเนินการโดยพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกันชีวิต หรือธนาคาร ที่บริษัท อนุญาตให้เสนอขายกรมธรรม์ประกันชีวิตของบริษัท

2

กรมธรรม์ประกันภัยต้องได้รับความเห็นชอบจากนายทะเบียนให้ เสนอขายผ่านทางโทรศัพท์เท่านั้น

3

การเสนอขายให้กระทำได้ในวันจันทร์-เสาร์ ระหว่างเวลา 8.30 น.-19.00 น. เว้นแต่มีการนัดหมายล่วงหน้า โดยความยินยอมของลูกค้า

4

ห้ามเสนอขายกับลูกค้าที่แจ้งบริษัทว่าเป็นผู้ไม่ประสงค์จะได้รับการ ติดต่อ หรือลูกค้าที่ปฏิเสธการรับการเสนอขายมาแล้ว เว้นแต่เวลา ล่วงพ้นมาแล้วไม่น้อยกว่า 6 เดือน นับแต่วันที่มีการปฏิเสธ หรือนับ แต่วันที่บริษัทได้รับรายชื่อจากสำนักงาน คปภ. แล้วแต่กรณี



ผู้เสนอขายต้องปฏิบัติ ดังต่อใปนี้

- 1 เมื่อมีการโทรศัพท์ไปยังลูกค้า ผู้เสนอขายต้องแจ้งชื่อตัว ชื่อสกุล เลขที่ใบอนุญาต (ถ้ามี) ชื่อบริษัทประกันชีวิต และต้องแจ้งทันที ว่าประสงค์จะเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย
- 2 หากผู้มุ่งหวังประสงค์ทำประกันภัย หรือไม่ต้องการรับการติดต่อ ผู้เสนอขายต้องยุติการเสนอขายทันที แต่หากลูกค้าต้องการทราบ การได้มาซึ่งข้อมูลของตนเอง ผู้เสนอขายต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบ ก่อน จึงจะยุติการสนทนาได้
- 3 เมื่อได้รับอนุญาตให้เสนอขายแล้ว ต้องขออนุญาตบันทึกเสียงก่อน หากได้รับอนุญาตให้เริ่มบันทึกเสียงและขอคำยืนยันการอนุญาต ให้บันทึกเสียงอีกครั้ง และบันทึกเสียงต่อไปจนสิ้นสุดการสนทนา และให้เก็บหลักฐานการบันทึกเสียงนั้นตลอดอายุสัญญา หากไม่ได้ รับอนุญาต ห้ามบันทึกเสียงใดๆ และให้ยุติการเสนอขายทันที
- 4 ผู้เสนอขายต้องแนะนำให้ลูกค้าทำสัญญาประกันชีวิตให้เหมาะสม กับความเสี่ยง และความสามารถในการชำระเบี้ยประกันภัย และ บทสนทนาที่ใช้ในการเสนอขายต้องได้รับความเห็นชอบจาก บริษัท



- 5 เมื่อลูกค้าตอบตกลงที่จะทำสัญญาประกันชีวิต ผู้เสนอขายจะต้อง แจ้งการทำสัญญาประกันชีวิตไปยังบริษัทในโอกาสแรกที่กระทำ ได้ แต่ไม่เกินวันทำการถัดไป
- 6 ผู้เสนอขายจะต้องแจ้งให้ลูกค้าให้ลูกค้าทราบระยะเวลา ซึ่งลูกค้า จะได้รับกรมธรรม์ประกันภัยจากบริษัท หรือได้รับการติดต่อจาก บริษัทเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัย
- 7 ภายในเจ็ดวันนับแต่วันที่บริษัทส่งกรมธรรม์ประกันภัยให้แก่ผู้เอา ประกันภัย บริษัทจะต้องโทรศัพท์ไปขอคำยืนยันจากลูกค้าอีกครั้ง หนึ่ง เมื่อได้รับอนุญาตให้สนทนา จะต้องขออนุญาตลูกค้าบันทึก เทปสนทนา โดยต้องบันทึกตั้งแต่ได้รับอนุญาตจนกระทั้งสิ้นสุด จากการสนทนา และให้บริษัทเก็บเทปสนทนาไว้เป็นระยะเวลา เท่ากับระยะเวลาของสัญญาประกันภัยนั้น





การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผ่านธนาคาร

ธนาคารต้องปฏิบัติเช่นเดียวกับหลักเกณฑ์ที่กำหนดในการเสนอ ขายกรมธรรม์ประกันภัยโดยพบพนักงานหรือลูกจ้างของบริษัท ตัวแทน ประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต และต้องปฏิบัติดังต่อใปนี้

- เสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยโดยพบพนักงานหรือลูกจ้าง ของธนาคารที่มีใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันชีวิต และเป็น นายหน้ากระทำการแทนของธนาคารนั้น โดยเสนอขายได้ เฉพาะภายในสำนักงานธนาคาร และสาขาที่ได้รับอนุญาตให้ ประกอบธุรกิจเป็นนายหน้าประกันชีวิต เท่านั้น
- มีพื้นที่ในการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยแยกเป็นสัดส่วน ระหว่างการฝากเงินและการประกันภัย
- แสดงสำเนาใบอนุญาตนายหน้าประกันชีวิตประเภทนิติ บุคคลของธนาคาร และของนายหน้าประกันชีวิตผู้เสนอขาย กรมธรรม์ประกันภัย ไว้ในส่วนที่ประชาชนมองเห็นได้ชัดเจน



4

แสดงให้ปรากฏชัดแจ้งว่าเป็นการเสนอขายกรมธรรม์
ประกันภัย โดยอธิบายความแตกต่างระหว่างการประกัน

ชีวิตกับการฝากเงินกับธนาคารก่อนเสนอขายทุกครั้ง

เอกสารประกอบการเสนอขาย เอกสารชี้ชวน จะต้อง ได้รับความเห็นชอบจากบริษัท โดยมีชื่อและสัญลักษณ์ ของบริษัทให้เห็นเด่นชัด และมีข้อความที่แสดงว่าธนาคาร เป็นนายหน้าประกันชีวิต

> ผลิตภัณฑ์ต่างๆ ของธนาคาร หรือการทำธุรกรรมของ ธนาคาร หากมีความคุ้มครองการประกันภัยรวมอยู่ด้วย ผู้ เสนอขายต้องแจ้งให้ลูกค้าทราบ พร้อมทั้งแสดงให้ลูกค้า ทราบชื่อบริษัทผู้รับประกันภัย ซึ่งลูกค้ามีสิทธิเลือกซื้อ ประกันภัยด้วยความสมัครใจ และปฏิเสธได้หากไม่เป็น ความต้องการของตนเอง



6



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผ่านทางใปรษณีย์

ให้กระทำใด้โดยบริษัท หรือตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกันชีวิต และธนาคาร ที่บริษัทอนุญาตให้เสนอการขายผ่านทางใปรษณีย์ โดยต้อง ทำหนดให้ลูกค้าแสดงเจตนาขอทำสัญญาประกันภัยผ่านทางใปรษณีย์ เท่านั้น

ตัวแทนประทันชีวิต นายหน้าประทันชีวิต หรือธนาคาร ต้องใช้ เอกสารการเสนอขายที่บริษัทเห็นชอบ โดยรายละเอียดเกี่ยวกับกรมธรรม์ ประทันภัยที่เสนอขาย มีรายการอย่างน้อยดังต่อไปนี้

- >>> ชื่อ ที่อยู่ และหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของบริษัท
- >>> เอกสารประกอบการเสนอขาย เอกสารสรุปความคุ้มครอง เงื่อนไข ความคุ้มครอง ผลประโยชน์ และข้อยกเว้นตามกรมธรรม์ประกันภัย
- >>> จำนวนเบี้ยประกันภัยที่ผู้เอาประกันภัยจะต้องชำระ ระยะเวลาเอา ประกันภัย และระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัย
- >> วิธีชำระเบี้ยประกันภัย และวันเริ่มต้นความคุ้มครอง
- >>> ระยะเวลาในการออกกรมธรรม์ประกันภัย หรือหนังสือรับรองการ ประกันภัย แล้วแต่กรณี

ทั้งนี้ ให้แสดงชื่อและที่อยู่ และหมายเลขโทรศัพท์ที่ติดต่อได้ของ ตัวแทนประกันชีวิต หรือนายหน้าประกันชีวิต หรือธนาคารนั้นด้วย





การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย ผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์

ให้ดำเนินการโดยบริษัท นายหน้าประกันชีวิต หรือธนาคาร เท่านั้น และต้องกระทำตามวิธีการ แบบปลอดภัยในระดับที่กำหนดใว้ในกฏหมาย ว่าด้วยธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์

กรมธรรม์ประกันภัยที่เสนอขายผ่านทาง
อิเล็กทรอนิกส์ ต้องใด้รับความเห็นชอบจาก
นายทะเบียนให้เสนอขายผ่านทาง
อิเล็กทรอนิกส์ และเปิดเผยข้อมูลเกี่ยวกับ
เงื่อนใขการจ่ายผลประโยชน์ เบี้ยประกันภัย
หรือข้อมูลอื่นใดที่เป็นประโยชนในการพิจารณา
ตัดสินใจทำประกันภัยของลูกค้า
ตามที่สำนักงาน คปภ.ประกาศกำหนด





บริษัท นายหน้าประกันชีวิต และธนาคาร

้ต้องปฏิบัติเที่ยวกับการเสนอขาย ดังต่อไปนี้

- แสดงขั้นตอนการขอทำประกันภัย ช่องทางการติดต่อ
 วิธีการร้องเรียน และช่องทางการติดต่อในกรณีที่เกิด
 เหตุขัดข้องกับการให้บริการผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์
- แสดงใบอนุญาตเป็นนายหน้าประกันชีวิต ในกรณี นายหน้าประกันชีวิตหรือสนาคาร
- แสดงวัตถุประสงค์ให้ชัดเจนว่าต้องการขายประกันภัย ให้ลูกค้า และลูกค้าจะได้ประโยชน์อะไรจากการ ตัดสินใจซื้อ หรือแนะนำลูกค้าทำประกันชีวิตให้ เหมาะสมกับความเสี่ยงและความสามารถในการชำระ เบี้ยประกันภัย
- แสดงข้อมูลเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัย ดังต่อไปนี้
 - สรุปเงื่อนไขทั่วไป ผลประโยชน์ และ ข้อยกเว้นความคุ้มครอง
 - จำนวนเบี้ยประกันภัย ระยะเวลาเอา ประกันภัย ระยะเวลาชำระเบี้ยประกันภัย
 - คำเตือนให้ลูกค้าศึกษา อ่าน และทำความเข้าใจ ในข้อมูลเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัย
 - จัดให้ลูกค้าระบุตัวตน และยืนยันตัวตนก่อนแสดง เจตนาขอทำประกันภัย



เมื่อลูกค้าแสดงเจตนาขอทำประกันภัย จัดให้ลูกค้าระบุ ระบบข้อมูลในการรับข้อมูลทางอิเล็กทรอนิกส์

แจ้งช่องทางการชำระเบี้ยประกันภัย ในกรณีลูกค้าชำระ เบี้ยประกันภัยโดยใช้วิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์ ต้องเป็น การชำระเบี้ยประกันภัยเข้าบัญชีบริษัทเท่านั้น

8 ออกเลขที่อ้างอิงหรือเอกสารอ้างอิงทางอิเล็กทรอนิกส์ พร้อมทั้งส่งข้อมูลเกี่ยวกับกรมธรรม์ประกันภัยให้แก่ ลูกค้า

9 เมื่อมีการชำระเบี้ยประกันภัยแล้ว ต้องออกเอกสารการ รับเงินของบริษัทให้แก่ลูกค้า

> ภายในเจ็ดวันนับแต่วันที่บริษัทส่งกรมธรรม์ประกันภัย ให้แก่ลูกค้า บริษัทต้องขอคำยืนยันจากลูกค้าอีกครั้ง การขอคำยืนยันสามารถทำโดยการโทรศัพท์ไปหาลูกค้า หรือด้วยวิธีการทางอิเล็กทรอนิกส์อื่น

การส่งข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ให้แก่ลูกค้า ต้องส่งใปยังระบบข้อมูล
ที่ลูกค้าระบุใว้เท่านั้น และบริษัท นายหน้าประกันชีวิต หรือธนาคาร
แล้วแต่กรณี ต้องลงลายมือชื่อทางอิเล็กทรอนิกส์ที่มีลักษณะที่เชื่อกือใด้
ตามกฏหมายว่าด้วยธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์
เว้นแต่สำนักงาน คปภ.จะประกาศใว้เป็นอย่างอื่น



การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัย โดยวิธีอื่นนอกจาก ข้อ 1, 2, 3, 4 และ 5

การเสนอขายทรมธรรม์ประทันภัยโดยวิธีอื่นนอกจาก ข้อ 1, 2, 3, 4 และ 5 ต้องได้รับอนุญาตจากนายทะเบียน ทั้งนี้ ในการอนุญาตนายทะเบียนจะทำหนดเงื่อนไข เงื่อนเวลา และวิธีปฏิบัติใด ๆ ใว้ด้วยก็ได้





การฝ่าฝืน หรือใม่ปฏิบัติตามประกาศ คปภ.

เรื่อง ทำหนดหลักเกณฑ์ วิธีการออก การเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยของบริษัทประกันชีวิต และการปฏิบัติหน้าที่ของตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกันชีวิต และธนาคาร

> ในกรณีที่บริษัทฝ่าฝืน หรือใม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนใขตามประกาศนี้ ให้สำนักงาน คปภ. มีอำนาจดำเนินการ ดังต่อใปนี้



มีคำสั่งให้บริษัทแก้ไขการดำเนินการให้เป็นไปตามประกาศนี้ ภายใน ระยะเวลาที่กำหนด ในกรณีที่ปรากฏว่าบริษัทมิได้จงใจฝ่าฝืนหรือไม่ ปฏิบัติตามประกาศนี้ และเป็นเหตุที่อาจแก้ไขได้

2

มีคำสั่งให้กระทำการหรืองดเว้นกระทำการดังกล่าว ในกรณีที่ปรากฏว่า บริษัทไม่ดำเนินการตาม (1) โดยไม่มีเหตุผลอันสมควร หรือจงใจฝ่าฝืน หรือไม่ปฏิบัติตามประกาศนี้

นอกจากการดำเนินการดังกล่าวข้างต้นแล้ว การฝ่าฝืน หรือใม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนใขตามประกาศนี้ หรือการฝ่าฝืนหรือใม่ปฏิบัติตามคำสั่งของสำนักงาน คปภ. ดังกล่าวข้างต้น สำนักงาน คปภ.มีอำนาจพิจารณาดำเนินการเพื่อบังคับโทษ กับบริษัทตามกฏหมายว่าด้วยประกันชีวิตใด้อีกด้วย



ในกรณีตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกันชีวิต หรือธนาคาร ฝ่าฝืนหรือใม่ปฏิบัติตามหลักเกณฑ์ วิธีการและเงื่อนใขตาม ประกาศนี้ ให้สำนักงาน คปภ. มีอำนาจดำเนินการดังต่อใปนี้

1

มีคำสั่งให้ตัวแทนประกันชีวิต นายหน้าประกัน ชีวิต หรือธนาคาร แก้ไขการดำเนินการให้เป็นไป ตามประกาศนี้ภายในระยะเวลาที่สำนักงาน คปภ. กำหนด ในกรณีที่ปรากฏว่าเป็นการกระทำ ที่มิได้จงใจฝ่าฝืนหรือไม่ปฏิบัติตามประกาศนี้ และเป็นเหตุที่อาจแก้ไขได้

2

มีคำสั่งให้กระทำการหรืองดเว้นกระทำการ ดังกล่าวข้างต้น ในกรณีที่ปรากฏว่าไม่ดำเนินการ ตาม 1 โดยไม่มีเหตุผลอันสมควร หรือจงใจฝ่าฝืน หรือไม่ปฏิบัติตามประกาศนี้

นอกจากการดำเนินการดังกล่าวข้างต้นแล้ว การฝ่าฝืน หรือใม่ปฏิบัติ ตามหลักเกณฑ์ วิธีการ และเงื่อนใขตามประกาศนี้ หรือการฝ่าฝืนหรือใม่ ปฏิบัติตามคำสั่งของสำนักงาน คปก. ดังกล่าวข้างต้น นายทะเบียนมีอำนาจ สั่งเพิกถอนใบอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิต หรือใบอนุญาตเป็นนายหน้า ประกันชีวิตใด้อีกด้วย

หลักสูตร (LAW-02) รอบรู้เรื่องกฎหมาย

สายงานบูรณาการการเรียนรู้ สงวนลิขสิทธิ์