



รับสมัครเพื่อนร่วมงาน

หัวหน้าแผนกขาย-SALES SUPERVISOR (1 ตำแหน่ง)

พนักงานแผนกขาย-SALES EXECUTIVE (หลายตำแหน่ง)

นักศึกษาฝึกงาน (งานขาย)

หน้าที่และความรับผิดชอบ

- สามารถเรียนรู้ และมีความเข้าใจในการนำเสนอสินค้าแบรนด์ต่างๆที่บริษัทเป็นผู้จำหน่ายให้กับลูกค้า
- ให้คำแนะนำด้านการนำวัตถุดิบไปใช้ในการทำอาหาร และเบเกอรี่กับลูกค้าที่มีอยู่เดิม และลูกค้าใหม่ได้
- สามารถทำยอดขายตามที่บริษัทกำหนด โดยได้มาจากการสร้างยอดขายจากลูกค้าเดิมและการหาลูกค้าใหม่
- ทำงานร่วมกับพนักงานขายท่านอื่นในทีมได้
- ให้บริการกับลูกค้าในช่องทางต่างๆ ได้เป็นอย่างดี
- จัดทำแผนการขายกับหัวหน้าทีม เพื่อทำสร้างยอดขายให้กับทีมตามที่กำหนด
- ติดต่อดำเนินการกับห้างสรรพสินค้าและร้านค้าต่างๆ เพื่อนำสินค้าไปเสนอขาย
- จัดทำรายงานการขายประจำสัปดาห์ และประจำเดือน

คุณสมบัติ

- เพศหญิง - ชาย สัญชาติไทย อายุระหว่าง 22-30 ปี
- จบการศึกษาระดับปริญญาตรี ขึ้นไป ในสาขาที่เกี่ยวข้อง
- มีประสบการณ์ด้านงานขายอย่างน้อย 1 - 2 ปี (จะพิจารณาเป็นพิเศษ)
- มีทักษะในการใช้คอมพิวเตอร์ได้ดี
- สามารถทำงานเป็นทีมได้ มีมนุษยสัมพันธ์ที่ดี
- มีทักษะในการเจรจาต่อรอง และนำเสนอสินค้าได้เป็นอย่างดี
- สามารถสื่อสารภาษาอังกฤษได้เป็นอย่างดี
- มีรถยนต์ส่วนตัว

กรุณาติดต่อช่องทางดังนี้ สมัครด้วยตนเอง : วันจันทร์-วันศุกร์ เวลา 09.00 น. -16.00 น.

ทาง Email : saruta.bo@aepthailand.com

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ : แผนกทรัพยากรมนุษย์ 062-616-6664, 02-538-2464 ต่อ137

