

BT1:

Một sinh viên được yêu cầu tham gia một kỳ thi gồm ba môn, môn A, môn B và môn C. Sinh viên đậu kỳ thi

- Nếu đạt 50% trở lên trong mỗi môn.
- Nếu đạt 50% trở lên ở môn A và môn B, đồng thời đạt trung bình 65% ở môn B và môn C.
- Nếu đạt điểm trung bình 75% trong cả ba môn học cộng lại. Kiểm tra chính sách chấp nhận

Điểm môn A ≥ 5.0

Điểm môn B ≥ 5.0

Điểm môn C ≥ 5.0

ĐTB(môn A, môn B) ≥ 6.5

ĐTB(môn A, môn B, môn C) ≥ 7.5

Điểm môn A ≥ 5.0	T	T	T	T	F	F	T	T	F	F	-
Điểm môn B ≥ 5.0	T	T	T	T	T	T	F	F	F	-	F
Điểm môn C ≥ 5.0	T	F	F	F	T	T	T	T	-	F	F
ĐTB(môn A, môn B) ≥ 6.5	-	T	F	F	-	-	-	-	-	-	-
ĐTB(môn A, môn B, môn C) ≥ 7.5	-	-	T	F	T	F	T	F	-	-	-
Đậu	X	X	X		X		X				
Rớt				X		X		X	X	X	X

BT2:

Mỗi người nhận được mức trợ cấp 350. Ngoài ra,

- Nếu người đó có việc làm và tuổi của người đó trên 40 thì mức trợ cấp được tăng thêm 100.
- Nếu người đó không có việc làm và có từ 4 con trở lên thì lợi ích tăng thêm 50.

Có việc làm

Tuổi > 40

Có từ 4 con trở lên

Có việc làm	T	T	F	F
Tuổi > 40	T	F	-	-
Có từ 4 con trở lên	-	-	T	F
350		X		X
400			X	
450	X			

BT3:

Bảo hiểm xe hơi

- Nếu xe có dung tích xăng dưới 1.4 lít hoặc chủ xe sống ở ABC, hãy cung cấp gói bảo hiểm Giá rẻ.
- Nếu xe có dung tích xăng trên 2.1 lít, hãy cung cấp gói bảo hiểm Executive.

Dung tích xăng < 1.4l

Sống ở ABC

Dung tích xăng > 2.1l

Dung tích xăng < 1.4 lít	T	-	-	F
Sống ở ABC	-	-	T	F
Dung tích xăng > 2.1 lít	-	T	F	F
Bảo hiểm Giá rẻ	X		X	
Bảo hiểm Executive		X		
Không có Bảo hiểm				X

BT4:

Một doanh nghiệp trả tiền thưởng cho nhân viên bán hàng của mình nếu họ bán được hàng hóa trị giá hơn 1000 đô la trong một tháng.

Phần thưởng là:

- 1% khi bán được hàng hóa trị giá hơn 2000 USD trong một tháng
- 1% nếu nhân viên bán hàng đã gắn bó với công ty trên 5 năm
- 2% nếu nhân viên bán hàng đã gắn bó với công ty trên 5 năm và đã bán được hơn 2000 đô la hàng hóa trong một tháng

Giá trị hàng hoá bán được mỗi tháng > 1000\$

Giá trị hàng hoá bán trong tháng > 2000\$

Gắn bó với công ty > 5 năm

Giá trị hàng hoá bán được mỗi tháng > 1000\$	F	T	T	T	T
Giá trị hàng hoá bán trong tháng > 2000\$	-	F	T	F	T
Gắn bó với công ty > 5 năm	-	F	F	T	T
0%	X	X			
1%			X	X	
2%					X

BT5:

Đối tượng áp dụng:

- Loại khách hàng: Bình dân, Đặc biệt, VIP.
- Số tiền đặt hàng: ít tiền hơn \$100, \$100 - \$500, lớn hơn \$500.

Shop chỉ có giới hạn voucher mà không phải ai cũng được hưởng, cho nên có một số điều kiện nhận voucher:

- Nếu loại khách hàng là Bình dân và số tiền đặt hàng dưới \$100, hãy áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là Bình dân và số tiền đặt hàng từ \$100 đến \$500, không áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là Bình dân và số tiền đặt hàng lớn hơn \$500, hãy áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là Đặc biệt và số tiền đặt hàng dưới \$100, hãy áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là Đặc biệt và số tiền đặt hàng nằm trong khoảng từ \$100 đến 500 đô la, hãy áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là Đặc biệt và số tiền đặt hàng lớn hơn \$500, không áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là VIP và số tiền đặt hàng dưới \$100, không áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là VIP và số tiền đặt hàng nằm trong khoảng từ \$100 đến 500 đô la, hãy áp dụng voucher.
- Nếu loại khách hàng là VIP và số tiền đặt hàng lớn hơn \$500, hãy áp dụng voucher.

Bình dân - Đặc biệt - VIP

< 100\$

100\$ - 500\$

> 500\$

Bình dân	T	T	T	-	-	-	-	-	-
Đặc biệt	-	-	-	T	T	T	-	-	-
VIP	-	-	-	-	-	-	T	T	T
< 100\$	T	-	-	T	-	-	T	-	-
100\$ - 500\$	-	T	-	-	T	-	-	T	-
> 500\$	-	-	T	-	-	T	-	-	T
Áp dụng Voucher	X		X	X	X			X	X
Không áp dụng Voucher		X				X	X		