# แบบเสนอข้อมูล (Template) ผลงานสหกิจศึกษาและการศึกษาเชิงบูรณาการกับการทำงาน ดีเด่นระดับชาติ ประจำปี พ.ศ. 2564

# ประเภทที่ 6 นักศึกษาสหกิจศึกษาและการศึกษาเชิงบูรณาการกับการทำงานที่มีโครงงาน/ผลการปฏิบัติงาน ด้านสังคมศาสตร์ มนุษยศาสตร์ และการจัดการดีเด่น

(โครงงาน/ผลการปฏิบัติงานต้องมีอายุไม่เกิน 2 ปีการศึกษา)

**เครือข่าย** : เครือข่ายพัฒนาสหกิจศึกษาภาคเหนือตอนบน

สถาบันอุดมศึกษา : มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

ข้อมูลของนักศึกษา

1. ชื่อ-สกุล : นางสาวภัทรานิษฐ์ ศรีสุจินต์, นายนนท์ธวัชร์ นามคุณาปกรณ์,

นายอัครฤทธิ์ สายแก้ว, นายพงศ์วิจักษณ์ บุตรละคร,

นางสาวสุรางค์คณา หอมหวน, นางสาวกุลญรัตน์ มณีจันทร์สุข,

นางสาวสุขฤทัย เบียงก่า และนางสาวนวล นามจันทร์

2. สังกัดสาขาวิชา/คณะ : สาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์, บริหารทรัพยากรมนุษย์และดิจิทัลมัลติมีเดีย

คณะวิทยาการจัดการ

**3. โทรศัพท์มือถือ** : 087 - 1743712, 089 - 2142111

4. ไปรษณีย์อิเล็กทรอนิกส์ : Peeraya.kaikook@gmail.com, n kornkanok@yahoo.com

ชื่อโครงการ/ผลงาน : การพัฒนานวัตกรรมผลิตภัณฑ์ไม้ไผ่ และการสร้างสรรค์สื่อเพื่อการเผยแพร่

กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่

6. ชื่อสถานประกอบการ : กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่

7. ที่อยู่สถานประกอบการ : หมู่ที่ 12 บ้านป่าสักไก่ ตำบลบ้านดู่ อำเภอเมือง จังหวัดเชียงราย 57100

8. ชื่อผู้นิเทศ : ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.พีรญา ชื่นวงศ์ และ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กรกนก นิลดำ

ชื่อคณาจารย์นิเทศ : ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.พีรญา ชื่นวงศ์ และ

ผู้ช่วยศาสตราจารย์ ดร.กรกนก นิลดำ

**10. ระยะเวลาปฏิบัติงาน** : 11 เดือน (วันที่ 1 เดือนก.พ. พ.ศ.2563 <u>ถึง</u> วันที่ 31 เดือนธ.ค. พ.ศ. 2563)

# 1. โครงงาน/ผลงาน/งานประจำ ได้รับการจัดระบบการทำงานที่เหมาะสมจากสถานประกอบการ ทั้งลักษณะงานและระยะเวลา มีการจัดระบบพี่เลี้ยงสอนงาน

(สรุปข้อมูลที่สนับสนุนสามารถมีรูปภาพประกอบได้ กำหนดความยาวไม่เกิน 1 หน้า A4)

กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่ ให้คำแนะนำและมีการจัดระบบการทำงานให้ทีมนักศึกษาได้อย่าง เหมาะสมเพื่อให้นักศึกษาได้ฝึกฝนเรียนรู้และพัฒนาตนเองเป็นลำดับขั้นตามพื้นฐานตามความสามารถ โดย มอบหมายงานทางด้านการออกแบบ พัฒนานวัตกรรมสินค้า การต่อยอดพัฒนาสินค้าที่หลากหลาย การ วางแผนทางการตลาดแก่นักศึกษาการจัดการโลจิสติกส์และสาขาบริหารทรัพยากรมนุษย์ ส่วนงานทางด้าน การสร้างสรรค์เนื้อหา (คอนเท้นท์/Content) การผลิตและเผยแพร่ทั้งสื่อออนไลน์และสื่อสิ่งพิมพ์ ตลอดจน การประชาสัมพันธ์แก่กลุ่มเป้าหมายมอบหมายแก่นักศึกษาสาขานิเทศศาสตร์ โดยเน้นให้ผู้ศึกษาเข้าใจ หลักการวิเคราะห์เนื้อหาของงานต่างๆ ก่อนที่จะเริ่มออกแบบตามความต้องการของลูกค้าเพื่อให้ได้ผลงาน สินค้าที่สมบูรณ์และมีคุณภาพ มีความสร้างสรรค์และตรงตามความต้องการของลูกค้ามากที่สุดให้สวยงาม ลูกต้องตามหลักการและความต้องการของกลุ่มเป้าหมาย ก่อนเริ่มทำงานทุกครั้งจะอธิบายเนื้อหา โจทย์งาน และสอนวิธีการคิดอย่างเป็นระบบ เพื่อให้ทีมนักศึกษาเข้าใจโจทย์ที่ได้รับและเรียบเรียงข้อมูลออกมาเป็นลำดับ ขั้นเพื่อให้ง่ายต่อการผลิตผลงาน จากนั้นแบ่งงานให้นักศึกษาทำเป็นส่วนๆ โดยทำอย่างเป็นขั้นตอนและเป็น กระบวนการ เพื่อจะได้เห็นแนวทางการปฏิบัติงาน ข้อบกพร่อง และสามารถให้คำแนะนำเพื่อการแก้ไขได้ตรง จุด และให้เวลาในการทำงานอย่างเหมาะสม เช่น การถ่ายภาพนิ่ง และภาพเคลื่อนไหวเพื่อนำมาผลิตสื่อ ออนไลน์และแบรนเนอร์ (Banner) จะให้เวลาในการทำงานส่วนนี้ประมาณครึ่งวัน โดยให้ความอิสระในการ สร้างสรรค์ตามไอเดียที่น่าสนใจ ขณะเดียวกันทางกลุ่มวิสาหกิจฯ สามารถเสนอแนวคิด อาทิ ภูมิปัญญา ชาวบ้านในการอนุรักษ์ผลิตภัณฑ์จักสาน การสร้างเรื่องราวถึงการก่อตั้งประวัติความเป็นมาของชุมชน เป็นต้น สำหรับการตัดต่อและผลิตคลิปสั้น ระยะเวลาประมาณ 2 นาที มอบหมายในงานส่วนนี้ประมาณ 3 วัน เป็นต้น เพื่อให้นักศึกษามีความรับผิดชอบในการปฏิบัติงาน และสามารถทำงานภายใต้ระยะเวลาที่กำหนดได้ แม้ใน บางครั้งอาจเจออุปสรรคเพื่อฝึกไหวพริบในการแก้ไขสถานการณ์ให้ดีขึ้นหรือสู่สภาวะปกติได้



ภาพที่ 1 การลงมือปฏิบัติงานตามความรู้ ความสามารถศาสตร์สาขาที่นักศึกษาได้ศึกษามา

## 2. การดำเนินงานมีความถูกต้อง มีระเบียบแบบแผน และทำให้นักศึกษามีโอกาสได้ใช้วิชาความรู้/ทักษะ ตามที่ได้เรียนมา

(สรุปข้อมูลที่สนับสนุนสามารถมีรูปภาพประกอบได้ กำหนดความยาวไม่เกิน 2 หน้า A4)
การดำเนินงานในกิจกรรมการพัฒนานวัตกรรมผลิตภัณฑ์ไม้ไผ่ และการสร้างสรรค์ สื่อเพื่อ
การเผยแพร่กลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่ ทีมนักศึกษาได้ลงพื้นที่วิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่ เพื่อสำรวจ
ความต้องการที่แท้จริงของชุมชนด้วยการสัมภาษณ์เชิงลึกกับผู้นำชุมชนและประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชน
หลังจากนั้น นำข้อมูลที่ได้มาประชุมวางแบบแผนการดำเนินงาน และแบ่งขอบเขตความรับผิดชอบตามความรู้
ความสามารถในสาขาวิชาต่างๆ ที่ตนเองได้เรียนมา เพื่อเปิดโอกาสให้นักศึกษาได้นำความรู้และทักษะที่เรียน
มาใช้อย่างเต็มที่ ซึ่งแสดงรายละเอียดดังตาราง ต่อไปนี้





ภาพที่ 2 การลงพื้นที่สำรวจข้อมูลและความต้องการของวิสาหกิจชุมชน

กิจกรรม	การดำเนินงาน	ผู้รับผิดชอบ				
1.พัฒนาคุณภาพ	1.พัฒนาคุณภาพ นักศึกษานำความรู้ด้านการจัดการวัสดุคงคลังมาแนะนำเพื่อช่วยในการวาง					
วัตถุดิบ	แผนการสั่งซื้อวัต <sup>้</sup> ถุดิบ (จักตอกไม้ไผ่) ให้เหมาะสมกับปริมาณการผลิต	วิชาการจัดการ				
	รวมถึงการเก็บรักษาวัตถุดิบให้มีอายุการใช้งานให้สูงขึ้น รวมถึงการเพิ่ม	โลจิสติกส์				
	คุณภาพของวัตถุดิบให้มีมาตรฐาน โดยการคัดแยกและจำแนกขนาดของจัก					
	ตอกให้มีขนาดที่มาตรฐานเท่ากัน ซึ่งจะทำให้ผลิตภัณฑ์ที่ทำออกมามีความ					
	สวยงาม และประณีตมากยิ่งขึ้น เพิ่มมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์มากขึ้น					
2.พัฒนา	พัฒนา ผลิตภัณฑ์เดิมของวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่ เป็นผลิตภัณฑ์ที่เกี่ยวกับของใช้ใน					
นวัตกรรม	เวัตกรรม ครัวเรือนท้องถิ่น ที่ไม่ได้มีความแตกต่าง หรือโดดเด่นจากวิสาหกิจชุมชนอื่นๆ					
ผลิตภัณฑ์	ประกอบกับราคาขายของผลิตภัณฑ์เดิมแต่ละชนิด ราคาไม่เกินหลักร้อยบาท	โลจิสติกส์				
/บริการ	นักศึกษาจึงนำความรู้รายวิชาการวิจัยมาเป็นกระบวนการในการค้นหาปัญหา ด้วย	- นักศึกษาโปรแกรม				
	การวิจัยความต้องการของผู้บริโภคในการวิจัยเรื่อง "การศึกษาศิลปหัตกรรมจัก	วิชาการบริหาร				
	สานไม้ไผ่ เพื่อพัฒนาผลิตภัณฑ์เครื่องจักสานของกลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่า	ทรัพยากรมนุษย์				
	สักไก่ อ.เมือง จ.เชียงราย" ซึ่งผลการวิจัยจึงนำไปสู่การพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่					
	"เซ็ทโคมไฟ" ขึ้นมา ซึ่งได้รับการตอบรับจากผู้บริโภคเป็นอย่างดี ซึ่งเป็นการเพิ่ม					
	คุณค่า และมูลค่าให้กับผลิตภัณฑ์ของวิสาหกิจชุมชนได้ยิ่งขึ้น					
	อีกทั้งยังเป็นการเพิ่มตลาดกลุ่มเป้าหมายให้กว้างยิ่งขึ้นอีกด้วย					

กิจกรรม	กิจกรรม การดำเนินงาน					
การพัฒนาและ	ารพัฒนาและ นอกจากการพัฒนาผลิตภัณฑ์ใหม่ "เซ็ทโคมไฟ" แล้ว นักศึกษายังมีการ					
ปรับปรุง	วิชาการจัดการ					
การผลิตภัณฑ์/						
บริการ	บริการ ปรับปรุงรูปแบบของผลิตภัณฑ์ให้มีความทันสมัยโดดเด็ดมากยิ่งขึ้น เช่					
	ภาชนะไม้ไผ่จักสานใส่ขนมหวาน กล่องภาชนะใส่ของว่างสำหรับใช้ในการ	วิชาดิจิตัลมัลติมีเดีย				
	ประชุม/สัมมนา และทำเป็นของชำร่วย เป็นต้น					
การจัดทำบัญชี	จากการสัมภาษณ์เชิงลึกประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชน พบว่า กลุ่มฯ มีการทำบัญชี	- นักศึกษาโปรแกรม				
ต้นทุนกลุ่ม	รายรับ รายจ่าย และบัญชีต้นทุนไว้ไม่เป็นระบบ ซึ่งทำให้ในการกำหนดราคาสินค้า	วิชาการจัดการ				
	เป็นไปอย่างไม่มีหลักเกณฑ์ และทำให้กลุ่มฯ เห็นรายได้ หรือกำไรที่ไม่แท้จริง	โลจิสติกส์				
	นักศึกษาจึงนำความรู้เกี่ยวกับการบัญชีเบื้องต้น และความรู้เรื่องการจัดทำบัญชีครัว	- นักศึกษาโปรแกรม				
	เรื่องมาแนะนำให้กับกลุ่มฯ ซึ่งทำให้กลุ่มฯ มีความเข้าใจที่ดีขึ้น สามารถจัดทำบัญชี	วิชาการบริหาร				
	เป็นระบบมากยิ่งขึ้น สะท้อนผลตอบแทนได้ชัดเจนมากยิ่งขึ้น					
ช่องทางการตลาด	ทีมนักศึกษาได้มีการวางแผนทางการตลาด ด้วยการเพิ่มช่องทางการตลาดในหลาย	- นักศึกษาโปรแกรม				
(Online-offline)	ช่องทาง เช่น การสร้างสรรค์และผลิตคลิปสั้น เพื่อเผยแพร่ประชาสัมพันธ์สินค้า	วิชาดิจิตัลมัลติมีเดีย				
	ต่างๆ ของชุมชนให้เป็นที่รู้จักแก่กลุ่มเป้าหมายมากยิ่งขึ้นผ่านช่องทางเพจเฟซบุ๊ก	- นักศึกษาโปรแกรม				
	"กลุ่มจักสานไม้ไผ่-บ้านป่าสักไก่" โดยการเชิญผู้มีชื่อเสียง เช่น <b>มิสแกรนด์</b>	วิชาการจัดการโลจิ				
	เชียงราย ประจำปี 2019 มาร่วมถ่ายคลิปโปรโมทผลิตภัณฑ์ รวมถึงการเขียนข่าว	สติกส์				
	ประชาสัมพันธ์ลงสื่อหนังสือพิมพ์ท้องถิ่น " <b>เป็นข่าว</b> " และเพจเฟซบุ๊ก <b>"มิสแก</b>	- นักศึกษาโปรแกรม				
	รนด์เชียงราย" "ก้านบัว-พลัส" และ "เป็นข่าว" นอกจากนี้ นักศึกษาได้เพิ่ม	วิชาการบริหาร				
	ช่องทางความสะดวกสบายในการชำระค่าผลิตภัณฑ์ให้กับวิสาหกิจชุมชนฯ และ	ทรัพยากรมนุษย์				
	กลุ่มเป้าหมาย ด้วยการติดต่อขอเปิด QR Code ของธนาคารออมสินอีกด้วย ซึ่ง					
	จากการดำเนินการเพิ่มช่องทางการตลาดดังกล่าวที่กล่าวมา ทำให้สามารถขยาย					
	โอกาสทางการตลาดได้กว้างมายิ่งขึ้น โดยมีลูกค้าต่างจังหวัดติดต่อมาเพื่อซื้อ					
	ผลิตภัณฑ์ รวมถึงสั่งผลิตตามรูปแบบต่างๆ อย่างมาก รวมถึงติดต่อประธานกลุ่ม					
	เพื่อขอเข้าศึกษาดูงาน เป็นต้น					





ภาพที่ 3 ตัวอย่างผลิตภัณฑ์จักสานไม้ไผ่ที่นักศึกษาช่วยออกแบบ

#### 3. ความพึงพอใจของสถานประกอบการต่อโครงงาน/ผลงาน

(มีผลการประเมินความพึงพอใจโดยสรุปข้อมูลที่สนับสนุน สามารถมีรูปภาพประกอบได้กำหนด ความยาวไม่เกิน 2 หน้า A4)

ผลงาน "การพัฒนานวัตกรรมผลิตภัณฑ์ไม้ไผ่ และการสร้างสรรค์ สื่อเพื่อการเผยแพร่กลุ่มวิสาหกิจ ชุมชนบ้านป่าสักไก่" ที่ทีมนักศึกษาได้ลงมือปฏิบัติการจริง ซึ่งสถานประกอบการมีความพึงพอใจต่อผลงาน ของผู้ศึกษาเป็นอย่างมาก เนื่องจากการออกแบบและพัฒนานวัตกรรมผลิตภัณฑ์เซ็ทโคมไฟ และการพัฒนาต่อ ยอดผลิตภัณฑ์สินค้าใหม่ๆ ที่ผลิตออกมานั้นได้ตรงตามความต้องการของกลุ่มเป้าหมายทั้งผู้ประกอบการและ ผู้บริโภค พิจารณาได้จากยอดการสั่งชื้อ (Order) สินค้าทั้งการจำหน่ายหน้าร้านและจากสื่อออนไลน์ คือ เฟซบุ๊ก (Facebook) และไลน์ (Line) เป็นจำนวนมากที่มีความสอดคล้องกับผลการวิจัยที่ทีมนักศึกษาได้ศึกษา มา โดยเฉพาะแอพพลิเคชั่นเพจเฟซบุ๊กที่นักศึกษาได้สร้างเพจ นำเสนอเนื้อหาเรื่องราว (คอนเท้นท์/Content) ข่าวสาร หรือภาพกิจกรรมและสินค้าต่างๆ เกี่ยวกับวิสาหกิจชุมชนอย่างต่อเนื่อง ซึ่งสถานประกอบการได้แสดง ความคิดเห็นและประเมินผลงาน ดังนี้

- 1) ความพึงพอใจต่อผลงานอยู่ในระดับ "ดีมาก" เนื่องจากเป็นผลิตภัณฑ์นวัตกรรมที่ได้สร้างสรรค์ที่ มีความเป็นเอกลักษณ์ที่โดดเด่นโดยแฝงเรื่องราวความเป็นของชุมชน "ต้นป่าสักไก่" ลงในผลิตภัณฑ์ที่สวยงาม ประณีตที่สร้างคุณค่า ตลอดจนประโยชน์การใช้งานแก่กลุ่มเป้าหมายได้ รวมถึงมีความพึงพอใจในระดับ "ดีมาก" ในการทำการตลาดโดยการสร้างเพจเฟซบุ๊ก เนื่องจากเป็นแพลตฟอร์ม (Platform) ที่กลุ่มเป้าหมาย นิยมใช้ในการติดต่อสื่อสารเป็นอันดับแรกของสื่อสังคมออนไลน์ สามารถเข้าถึงผู้บริโภคได้ดี สามารถนำเสนอ สินค้าและโปรโมชั่นได้เป็นอย่างดี จึงมียอดการติดตาม แชร์ การนิยมชมชอบ หรือการแสดงความคิดเห็นจาก ผู้ใช้ (User) เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง
- 2) ด้านการผลิตอยู่ในระดับ "ดีมาก" ทีมนักศึกษาสามารถออกแบบ พัฒนานวัตกรรมสินค้าได้ตรง ตามความต้องการของลูกค้าได้อย่างแท้จริง เนื่องจากการที่ทีมนักศึกษาต้องการทราบตลาดกลุ่มเป้าหมายโดย การทำวิจัย เพื่อนำผลการศึกษามาออกแบบและพัฒนานวัตกรรมเซ็ทโคมไฟได้สอดคล้องกับความต้องการของ กลุ่มเป้าหมาย

สำหรับผลิตภัณฑ์เซ็ทโคมไฟได้ถูกระดมความคิดร่วมกันระหว่างทีมนักศึกษาจึงสามารถสร้าง ประโยชน์ต่อกลุ่มลูกค้าทั้งระดับธุรกิจและผู้บริโภคได้ในระดับ "ดีมาก" เนื่องจากเป็นผลงานที่กลุ่มเป้าหมาย ทั้ง 2 กลุ่มนี้ เมื่อซื้อสินค้าไปสามารถก่อให้เกิดประโยชน์ในการให้แสงสว่างและนำไปใช้ในการตกแต่งเพื่อเพิ่ม ความสวยงามแก่บ้าน ร้านอาหาร/กาแฟ โรงแรม หรือสวนหย่อม เป็นต้น เมื่อลูกค้ามีความพึงพอใจใน ผลิตภัณฑ์แล้ว สามารถทำให้กลุ่มวิสาหกิจชุมชนพัฒนาต่อยอดผลงานในอนาคตได้อย่างต่อเนื่อง จนเกิด เครือข่ายการติดต่อ (Connection) กับอุตสาหกรรมต่างๆ ในการสร้างผลงานที่หลากหลายต่อไป

- 3) ด้านทักษะความสามารถและความชำนาญด้านการปฏิบัติงานของนักศึกษาอยู่ในเกณฑ์ "ดีมาก" ทีมนักศึกษาสามารถออกแบบ พัฒนาสินค้าจากไม้ไผ่จากการใช้งานโปรแกรม การออกแบบโคมไฟ การวางแผนทางการตลาด ตลอดจนการออกแบบและสร้างเนื้อหาเกี่ยวกับสินค้าได้เป็นอย่างดีจากโปรแกรม Adobe Premiere Pro หรือ Adobe Photoshop เป็นต้น ผู้ประกอบการให้ความคิดเห็นมีรายละเอียด ดังนี้
  - มีระบบความคิดอย่างเป็นขั้นตอน และวิเคราะห์ได้ตรงตามความต้องการของกลุ่มเป้าหมาย
  - ความมีทักษะไหวพริบในการแก้ไขปัญหาเฉพาะได้เป็นอย่างดี
  - ความสามารถในการปฏิบัติงานภายใต้แรงกดดันด้านเวลาและทักษะการทำงานเป็นทีม
  - มีความอดทน มีความมุ่งมั่น ตั้งใจต่องานที่ได้รับมอบหมาย

- มีพัฒนาการด้านการออกแบบ มีทักษะในการใช้โปรแกรมต่างๆ และมีความกระตือรือร้นใน การทำงาน
  - สามารถวิเคราะห์กลยุทธ์แผนทางการตลาดได้อย่างลึกซึ้งและรอบด้าน





ภาพที่ 4 การออกแบบและพัฒนานวัตกรรมสินค้าเซ็ทโคมไฟ และการสร้างสรรค์และผลิตสื่อเพื่อการโปรโมท

4. เป็นโครงงาน/ผลงานที่นำไปใช้ประโยชน์ได้อย่างเป็นรูปธรรมในสถานประกอบการ เป็นงานประจำที่สามารถ นำไปพัฒนาองค์กร/หน่วยงานได้อย่างชัดเจน อาทิ ลดเวลา ในการทำงานประจำ/ลดต้นทุนค่าใช้จ่าย (สรุปข้อมูลที่สนับสนุนสามารถมีรูปภาพประกอบได้ กำหนดความยาวไม่เกิน 3 หน้า A4)

ผลงานของนักศึกษาเป็นโครงงานที่นำไปใช้ประโยชน์ได้อย่างเป็นรูปธรรม โดยทีมนักศึกษาและ อาจารย์ที่ปรึกษาได้นำผลิตภัณฑ์จักสานไม้ไผ่รูปแบบต่างๆ ไปติดต่อเสนอกับผู้ประกอบการ "ร้านหอม รัญจวน" ซึ่งเป็นธุรกิจร้านอาหาร ประเภทขนมไทยโบราณในจังหวัดเชียงราย ซึ่งได้รับความนิยมอย่างมากใน ปัจจุบัน โดยผู้ประกอบการให้ความสำคัญกับรสชาติอาหารและความประณีตของภาชนะ บรรจุภัณฑ์ที่ทำจาก ไม้ไผ่อยู่แล้ว โดยสั่งซื้อจากแหล่งผลิตจังหวัดชลบุรี และกรุงเทพฯ การสั่งซื้อขั้นต่ำโดยเฉลี่ยประมาณ 1,000 ชิ้นต่อเดือน ราคาต่อหน่วยเท่ากับ 30 บาท ซึ่งต้นทุนต่อหน่วยรวมค่าขนส่งจึงทำให้ต้นทุนของภาชนะบรรจุ ภัณฑ์สำหรับใส่ขนมไทยมีต้นทุนที่สูง ในขณะที่ราคาต่อหน่วยที่วิสาหกิจชุมชนอยู่ที่ราคา 25 บาท และเมื่อ ผู้ประกอบการพิจารณาแล้วจึงตัดสินใจเป็นคู่ค้ากับวิสาหกิจชุมชน โดยสั่งผลิตกล่องจักสานไม้ไผ่เป็นจำนวน มาก รวมถึงสั่งผลิตในรูปแบบอื่นๆ ตามที่ผู้ประกอบการมีความต้องการ เช่น กระถางต้นไม้ตั้งโต๊ะ เป็นต้น นอกจากนี้ จากการเพิ่มช่องทางการตลาดของทีมนักศึกษา ทำให้มีผู้ประกอบการอีกหลายแห่งติดต่อกับ วิสาหกิจชุมชนเพื่อต้องการสั่งทำผลิตภัณฑ์จักสานไม้ไผ่ เช่น ธุรกิจร้านอาหารหลากหลายร้านในจังหวัด เชียงราย เป็นต้น

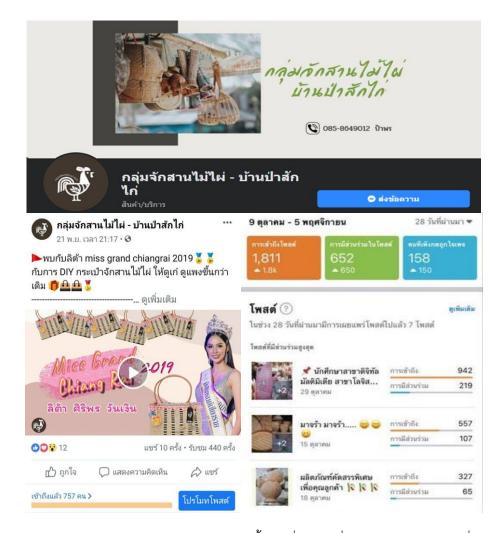
จากที่กล่าวมาข้างต้นจะพบว่า ทีมศึกษาสามารถช่วยให้ผู้ประกอบการร้านหอมรัญจวนสามารถลด ต้นทุนค่าใช้จ่ายของธุรกิจได้เป็นอย่างมาก ในขณะเดียวกัน สามารถเพิ่มคู่ค้าที่สำคัญให้กับวิสาหกิจชุมชน และ เพิ่มการสร้างงานให้กับสมาชิกในวิสาหกิจชุมชนมากยิ่งขึ้น รวมถึงสามารถสร้างการรับรู้ทำให้วิสาหกิจชุมชน บ้านป่าสักไก่เป็นที่รู้จักอย่างกว้างขวางมากยิ่งขึ้น



**ภาพที่** 5 การเสนอผลิตภัณฑ์จักรสานไม้ไผ่ให้กับร้านหอมรัญจวน



ภาพที่ 6 ขนมไทยร้านหอมรัญจวนในบรรจุภัณฑ์จักสานไม้ไผ่



ภาพที่ 7 เพจเฟซบุ๊กกลุ่มจักสานไม้ไผ่-บ้านป่าสักไก่ เนื้อหาเรื่องราวเกี่ยวกับกลุ่มวิสาหกิจๆ ที่ปรากฏในเพจ และการเข้าถึงและมีส่วนร่วมของกลุ่มเป้าหมายที่ได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี



ภาพที่ 8 Miss Grand Chiangrai 2019 คุณศิริพร วันเงิน ได้ร่วมถ่ายภาพเพื่อการโปรโมทประชาสัมพันธ์ สินค้าให้กับกลุ่มวิสาหกิจชุมชนบ้านป่าสักไก่





ภาพที่ 9 ตัวอย่างโคมไฟรูปแบบต่างๆ จากบ้านลูกค้า

ผลงานการออกแบบและการพัฒนาเซ็ทโคมไฟที่มีเอกลักษณ์ลวดลายที่โดดเด่น ทีมนักศึกษาได้ลงมือ ปฏิบัติจริงทุกขั้นตอน นอกจากนี้ นักศึกษายังได้รับโอกาสและการสนับสนุนให้สร้างสรรค์ผลงานอื่นๆ อีก มากมาย ด้วยความรู้ความสามารถและทักษะต่างๆ ตามศาสตร์สาขาที่ตนเองถนัด จึงทำให้นักศึกษาสามารถ ปฏิบัติงานในด้านการออกแบบ พัฒนานวัตกรรมสินค้า การวิเคราะห์แผนทางการตลาด รวมถึงงานทางด้าน การสร้างสรรค์และผลิตสื่อได้อย่างมืออาชีพและมีประสิทธิภาพ

## แบบเสนอข้อมูล (Template) ผลงานสหกิจศึกษาและการศึกษาเชิงบูรณาการกับการทำงาน ดีเด่นระดับชาติ ประจำปี พ.ศ. 2565

# ประเภทที่ 5 นักศึกษาสหกิจศึกษาและการศึกษาเชิงบูรณาการกับการทำงานที่มีโครงงาน/ผลการปฏิบัติงาน ด้านสังคมศาสตร์ มนุษยศาสตร์และการจัดการดีเด่น

**เครือข่าย** : เครือข่ายพัฒนาสหกิจศึกษาภาคเหนือตอนบน

ข้อมูลของนักศึกษา

ชื่อ-สกุล : Mr. Heangchhay Taing (หัวหน้าทีม)

นางสาวกรรณิกา แพทย์จันลา

นางสาวสุดารัตน์ แผลงฤทธิ์

นางสาวปิยนันท์ แสนคำแพ

นายอุ่นแสง ศิริวงค์

นายอาทิตย์ สลีสองสม

นายเนติธร ประสาทหิน

**2. สาขาวิชา/คณะ** : สาขาวิชาการจัดการโลจิสติกส์และนิเทศศาสตร์ (สาขาวิชาดิจิทัลมัลติมีเดีย)

และนิเทศศาสตร์ (สาขาวิชาการสื่อสารสื่อใหม่) คณะวิทยาการจัดการ

3. สถาบันอุดมศึกษา : มหาวิทยาลัยราชภัฏเชียงราย

**4. มือถือนักศึกษา** : 095-0628275

5. E-mail นักศึกษา : Heangchhaytaing9@gmail.com

**6. ชื่อโครงการ/ผลงาน** : การพัฒนาผลิตภัณฑ์ผักตบชวารูปแบบใหม่ภายใต้แนวคิดลืนและการออกแบบ

กลยุทธ์ทางการตลาดวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวา ตำบลแม่ลอย

อำเภอเทิง จังหวัดเชียงราย

7. ชื่อสถานประกอบการ : กลุ่มวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวา ตำบลแม่ลอย อำเภอเทิง

และกลุ่มผ้าปักด้วยมือบ้านสั้นกอง ตำบลแม่ไร่ อำเภอแม่จัน จังหวัดเชียงราย

8. ที่อยู่สถานประกอบการ : กลุ่มวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวา ตำบลแม่ลอย อำเภอเทิง

และกลุ่มผ้าปักด้วยมือบ้านสั้นกอง ตำบลแม่ไร่ อำเภอแม่จัน จังหวัดเชียงราย

9. ชื่อผู้นิเทศงานในสถานประกอบการ : นางวันดี ตันติ๊บ และนางนิธี สุธรรมรักษ์

10. ชื่อคณาจารย์นิเทศ : อาจารย์ธนพร จนาพิระกนิฎฐ์ และอาจารย์ทัตพงศ์ นามวัฒน์

**11. ระยะเวลาปฏิบัติงาน** : 1 ปี (15 ธันวาคม 2563 ถึง 30 พฤศจิกายน 2564)

# 1. โครงงาน/ผลงาน/งานประจำ ได้รับการจัดระบบการทำงานที่เหมาะสมจากสถานประกอบการ ทั้งลักษณะ งานและระยะเวลา มีการจัดระบบพี่เลี้ยงสอนงาน

กลุ่มวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวา ตำบลแม่ลอย อำเภอเทิง จังหวัดเชียงราย เริ่มก่อตั้งเมื่อปี พ.ศ. 2550 โดยริเริ่มมีสมาชิกในกลุ่มจำนวน 40 คน ต่อมาสมาชิกลดลงด้วยหน้าที่ภาระงานที่ต้องรับผิดชอบ ทำให้ ในปัจจุบันนี้นางวันดีและสมาชิกในกลุ่มประมาณ 20 คน สมาชิกส่วนใหญ่เป็นผู้สูงอายุที่ว่างงานในชุมชนมา เข้าร่วมกับทางกลุ่มวิสาหกิจ โดยเริ่มจากความสนใจของลูกสาวนางวันดี ที่มองเห็นว่าในชุมชนมีผักตบชวา จำนวนมาก ทำให้มีแนวคิดที่อยากเพิ่มมูลค่าให้กับผักตบชวา โดยการนำมาแปรรูปเป็นกระเป๋าผักตบชวา เพื่อช่วย เสริมสร้างรายได้ให้แก่ตนเองและชุมชน และได้มีการว่าจ้างครูสอนทำกระเป๋าผักตบชวาเพื่อนำความรู้มาถ่ายทอด ให้แกสมาชิกในกลุ่ม ตั้งแต่ช่วงเริ่มต้นจนถึงปัจจุบันนี้ทางกลุ่มได้มีการพัฒนาสินค้าอย่างสม่ำเสมอ อย่างไรก็ตาม กลุ่มวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวา พบปัญหาในการประกอบธุรกิจกระเป๋าสานจากผักตบชวาคือ ป้ายตรา สินค้าไม่สวยงามและไม่ได้สร้างมูลค่าเพิ่มให้กับผลิตภัณฑ์ อีกทั้งยังไม่มีตราผลิตภัณฑ์ประจำกลุ่ม ผลิตภัณฑ์ไม่มี เอกลักษณ์ของตนเอง ช่องทางการจัดจำหน่ายมีน้อยและไม่หลากหลาย ผู้ประกอบการไม่ชำนาญการขาย ผลิตภัณฑ์ผ่านช่องทางอินเตอร์เน็ต และทักษะด้านการตลาดและการประชาสัมพันธ์รวมถึงเพิ่มมูลค่าด้าน บรรจุภัณฑ์ ทางกลุ่มจึงอยากจะพัฒนาผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ เพื่อให้มีเอกลักษณ์ โดดเด่นและสวยงามซึ่งแตกต่าง จากคู่แข่งในตลาด จึงได้ปรึกษากับคณาอาจารย์และนักศึกษาเพื่อแก้ไขปัญหาของกลุ่มวิสาหกิจชุมชน โดยได้ผล สรุปร่วมกันว่าจะพัฒนานวัตกรรมผลิตภัณฑ์กระเป๋ารูปแบบใหม่โดยวิธีการผสมผสานระหว่างงานสานผักตบชวา จากกลุ่มวิสาหกิจชุมชนกลุ่มจักสานผักตบชวาและงานผ้าปักมือจากกลุ่มผ้าปักด้วยมือบ้านสันกอง ตำบลแม่ไร่ อำเภอแม่จัน จังหวัดเชียงราย





ภาพที่ 1 ผลิตภัณฑ์จักสานผักตบชวาในรูปแบบเดิม





ภาพที่ 2 ช่องทางการจัดจำหน่ายในรูปแบบเดิม

#### 2. การดำเนินงานมีความถูกต้อง มีระเบียบแบบแผน และทำให้นักศึกษามีโอกาสได้ใช้วิชาความรู้/ทักษะ ตามที่ได้เรียนมา

เมื่อนักศึกษาได้รับโจทย์จากทางกลุ่มวิสาหกิจชุมชนแล้ว จึงได้ประชุมร่วมกันในทีมและได้ทำการวาง แผนการทำงานและดำเนินงานตามแผนเป็นขั้นตอนดังนี้

1) ลงพื้นที่เพื่อสอบถามความต้องการของกลุ่มวิสาหกิจเพิ่มเติมเพื่อใช้ในการตลาด และศึกษาข้อมูล เกี่ยวกับความเป็นไปได้ของผักตบชวาในการแปรรูปหรือประยุกต์กับสินค้ารอบตัว







ภาพที่ 3 การลงพื้นที่เพื่อหาข้อมูลเพิ่มเติมในการแก้ปัญหา

2) ทำการออกแบบรูปแบบกระเป๋าผักตบชวาโดยทำการผสมกับผ้าปัก ทำการออกแบบบรรจุภัณฑ์ และ ป้ายตราสินค้าของสินค้าใหม่











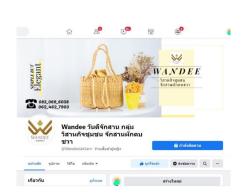
ภาพที่ 4 ผลิตภัณฑ์และบรรจุภัณฑ์ใหม่หลังการพัฒนา

3) ทำการตลาดโดยการใช้ social media เข้ามามีส่วนรวมในการทำการตลาดทั้งช่อง Facebook และ Shopee เพื่อให้ลูกค้าสามารถเข้าถึงกลุ่มวิสาหกิจมากขึ้น อีกทั้งมีการส่งออกผลิตภัณฑ์ไปจัดจำหน่ายต่างประเทศ (กัมพูชาและสหรัฐอเมริกา)











ภาพที่ 5 การสอนใช้ social media ในการทำการตลาด

4) เพิ่มเติมความรู้ด้านการทำบัญชี และบริหารจัดการกลุ่มให้เป็นระบบมากยิ่งขึ้น เพื่อให้ทางกลุ่ม สามารถนำความรู้ไปปรับใช้พัฒนากลุ่มให้เติบโตและมั่นคง





ภาพที่ 6 การสอนการทำบัญชี

#### 3. มีผลการประเมินความพึงพอใจของสถานประกอบการต่อโครงงาน/ผลงาน





ภาพที่ 7 ประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชน จักสานผักตบชวา

จากที่ผ่านมาผลิตภัณฑ์ของกลุ่มไม่มีความแตกต่างจากคู่แข่งในท้องตลาด ไม่มีตราสินค้า และบรรจุภัณฑ์ ที่สวยงาม และในการจัดจำหน่ายจะขายผ่านพ่อค้าคนกลางและใช้ช่องทางการออกบูธแสดงสินค้าในการขาย สินค้า ทำให้มีรายได้จากการขายสินค้าผ่านจากสองช่องทางนี้เท่านั้น ซึ่งบางเดือนไม่มีงานจัดแสดงสินค้าทำให้ไม่มี รายได้เข้าสู่กลุ่มวิสาหกิจชุมชนเลย อีกทั้งสถานการณ์โควิด-19 ทางกลุ่มวิสาหกิจชุมชนถูกยกเลิกการออกแสดง สินค้า ทำให้ขาดรายได้มาหล่อเลี้ยงธุรกิจของกลุ่มวิสาหกิจชุมชน สมาชิกกลุ่มเริ่มที่จะหมดกำลังใจเลิกผลิตสินค้า และเริ่มออกจากกลุ่ม แต่เมื่อคณาจารย์และนักศึกษามาช่วยพัฒนาผลิตภัณฑ์ บรรจุภัณฑ์ ป้ายตราสินค้า รวมถึง ช่องทางการขายออนไลน์ ทำให้ทางกลุ่มยังสามารถขายสินค้าได้ในช่วงวิกฤตแบบนี้ สมาชิกกลุ่มก็เริ่มที่จะกลับมา มีขวัญกำลังใจที่ดีขึ้น รายได้เพิ่มขึ้นและยังได้รับความรู้เรื่องการทำบัญชีและการขายสินค้าในเฟสบุ๊กด้วย ทำให้ ทางกลุ่มมีรายได้เพิ่มขึ้นและอยากจะพัฒนาผลิตภัณฑ์ของกลุ่มต่อไปเรื่อยๆ เพื่อที่จะสามารถแข่งขันในท้องตลาด ได้มากขึ้น

วันดี ตันติ๊บ ประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชน จักสานผักตบชวา





ภาพที่ 7 ประธานศูนย์การเรียนรู้ชุมชนบ้านสันกอง

ในนามตัวแทนของกลุ่มผ้าปักด้วยมือ บ้านสันกอง รู้สึกดีใจและภูมิใจมากๆ ที่งานผ้าปักของทางกลุ่มได้ เข้าไปเป็นส่วนหนึ่งของผลิตภัณฑ์จักสานผักตบชวาของป้าวันดี เพราะจากจุดเริ่มต้นของกลุ่มเพียงเพื่อต้องการให้ สมาชิกโดยเฉพาะผู้สูงวัยในชุมชนมีรายได้เพิ่มเติมจากการทำไร่ทำนา ให้มาใช้เวลาว่างทำผ้าปักเพื่อขายให้เกิด รายได้เพิ่มขึ้น เพื่อให้เกิดความยั่งยืนในกลุ่มเท่านั้น และจากชิ้นผ้าเล็กๆ ขายได้ราคาไม่แพง แต่พอนำไปรวมกับ กระเป๋าผักตบชวาก็สามารถสร้างมูลค่าเพิ่มได้มากขึ้นไปกว่าเดิม ช่วยส่งเสริมสนับสนุนสมาชิกในกลุ่มให้มีรายได้

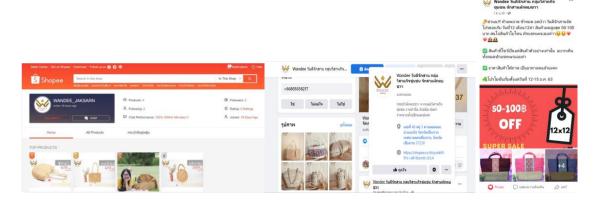
จากการปักผ้ามากขึ้น และสิ่งสำคัญคือจากการที่ได้นำผ้าปักของกลุ่มซึ่งเป็นของสมาชิกกลุ่มเดียวเกิดรายได้ เพียงกลุ่มเดียว พอนำไปร่วมกับกลุ่มจักสานผักตบชวาทำให้กลุ่มวิสาหกิจชุมชนอีกหนึ่งกลุ่มสามารถสร้างรายได้ ให้กับกลุ่มนั้นได้ ซึ่งถือเป็นความภาคภูมิใจของกลุ่มผ้าปักเป็นอย่างมากที่มีส่วนช่วยส่งเสริมและสร้างรายได้ให้กับ กลุ่มอื่นๆนอกเหนือจากกลุ่มตนเอง

นิธี สุธรรมรักษ์ ประธานศูนย์การเรียนรู้ชุมชนบ้านสันกอง

- 4. เป็นโครงงาน/ผลงาน ที่นำไปใช้ประโยชน์ได้อย่างเป็นรูปธรรมในสถานประกอบการ
  - เป็นงานประจำที่สามารถนำไปพัฒนาองค์กร/หน่วยงานได้อย่างชัดเจน อาทิ ลดเวลาในการทำงาน ประจำ/ลดต้นทุนค่าใช้จ่าย

จากการที่นักศึกษาได้ได้ร่วมกันพัฒนาผลิตภัณฑ์จากผักตบชวาให้มีความแตกต่างจากที่มีขายในท้องตลาด โดยมีการร่วมมือกับกลุ่มปักผ้า ทำให้กระเป๋าผักตบชวามีความสวยงามเป็นเอกลักษณ์ไม่เหมือนใคร และยังมีการ เปลี่ยนบรรจุภัณฑ์ เนมแท็ก รวมถึงการสร้างช่องทางการขายสินค้าสินค้าทาง Online ไม่ว่าจะเป็นช่องทาง Facebook: Wandee วันดีจักสาน กลุ่มวิสาหกิจชุมชน จักสานผักตบชวา ช่องทาง Shopee: shopee.co.th/wandee\_jaksarnv และ Line: 0613803560 และทำคู่มือการ Application เพื่อเข้าถึงกลุ่ม ลูกค้าใหม่และมีการปรับตัวให้เข้ากับยุคสมัยมากยิ่งขึ้น โดยมีผลกระบวนการดำเนินงานในด้านต่างๆดังนี้

	ที่ ด้าน		กระบวนการพัฒนา		
	1	การผลิต	มีการผลิตสินค้าร่วมกันสองกลุ่มวิสาหกิจทั้งในส่วนของกลุ่มจัก สานผักตบชวาของคุณป้าวันดี และกลุ่มปักผ้าด้วยมือ บ้านสันกอง ตำบลแม่ไร่ อำเภอแม่จัน และการจ้างบุคคลอื่นที่มีความเชี่ยวชาญ ในการเย็บขึ้นรูปกระเป๋า		
			ใช้การแบ่งงานกันทำทีละขั้นตอนตั้งแต่การจักสานกระเป๋าการปัก ลายผ้า และนำแต่ละส่วนของกระเป๋าไปเย็บขึ้นรูป		
	3 การเงินการบัญชี มีการสอนผู้ประกอบการให้จัดทำบัญชีรายรับ		มีการสอนผู้ประกอบการให้จัดทำบัญชีรายรับ-รายจ่ายอย่างถูกวิธี		
	ใหม่ รีวิวจากลูกค้า การไลฟ์สดขายส		สร้างคอนเท้นต์ในการโปรโมทสินค้าเช่นการทำวิดีโอเปิดตัวสินค้า ใหม่ รีวิวจากลูกค้า การไลฟ์สดขายสินค้า รวมถึงการซื้อโฆษณา Facebook เพื่อให้ลูกค้าสามารถเห็นสินค้ามากขึ้น		
	5	ช่องทางการจำหน่าย	สร้าง Page Facebook, Shopee เพื่อเพิ่มช่องทางการจัด จำหน่ายให้ทางกลุ่มวิสาหกิจสามารถขายสินค้าในช่องทางอื่นๆ ได้ มากขึ้นนอกจากการออกบูธ หรืองานจัดแสดงสินค้าต่างๆ อีกทั้ง ยังขยายกลุ่มตลาดโดยการส่งออกสินค้าไปประเทศกัมพูชาและ สหรัฐอเมริกา		
			การออกแบบกระเป๋ารูปแบบใหม่ที่มีการผสมผสานกันระหว่างผ้า ปักมือและผักตบชวา		
วัฒน		การอนุรักษ์สืบสาน วัฒนธรรมภูมิปัญญา ท้องถิ่น	การนำวัสดุที่มีอยู่ในธรรมชาติมาใช้ให้เกิดประโยชน์โดยการนำ ความรู้ด้านการจักสานและงานผ้าปักมือมาสร้างสรรค์เป็นสินค้า		



ภาพที่ 8 การทำตลาดออนไลน์

และภายหลังจากการพัฒนาผลิตภัณฑ์ และตราผลิตภัณฑ์ให้เกิดอัตลักษณ์และความสวยงามทันสมัย มากยิ่งขึ้น และถ่ายทอดองค์ความรู้ในด้านกระบวนการผลิตที่ให้เกิดต้นทุนที่ต่ำที่สุดรวมถึงช่องทางการทำตลาด ของผลิตภัณฑ์รูปแบบใหม่ให้กับทางกลุ่มวิสาหกิจชุมชน จะทำให้ผลิตภัณฑ์ของกลุ่มวิสาหกิจสามารถเข้าสู่ตลาด และมีศักยภาพในการแข่งขันกับคู่แข่ง และสามารถเพิ่มรายได้และสร้างงานที่มั่นคงให้กับสมาชิกในกลุ่มวิสาหกิจ ชุมชนมากขึ้นอีกด้วย ซึ่งจากการสร้างอาชีพสร้างรายได้ สามารถยกระดับคุณภาพชีวิตของสมาชิกกลุ่มวิสาหกิจ ชุมชนและชุมชนท้องถิ่นได้ ทำให้สมาชิกในกลุ่มวิสาหกิจชุมชนมีคุณภาพชีวิตที่ดียิ่งขึ้น สามารถลดปัญหาการ ว่างงาน คนเฒ่าคนแก้ในกลุ่มมีคุณค่าในตนเองเนื่องจากมีการสร้างงาน สร้างอาชีพ สมาชิกในกลุ่มสามารถใช้เวลา ว่างให้เกิดประโยชน์ อีกทั้งสามารถกระจายรายได้ในชุมชนให้กับสมาชิกในกลุ่มและผู้ที่สนใจเข้าร่วม ซึ่งจะส่งผล ต่อการเจริญเติบโตอย่างแข็งแรงต่อเนื่องของระบบเศรษฐกิจท้องถิ่น และเศรษฐกิจของประเทศในที่สุด



ภาพที่ 9 ผลิตภัณฑ์กระเป๋ารูปแบบใหม่โดยวิธีการผสมผสานระหว่างกลุ่มวิสาหกิจชุมชน

เมื่อเสร็จสิ้นโครงการทางคณาจารย์และกลุ่มวิสาหกิจชุมชนได้ร่วมกันประเมินผลสัมฤทธิ์โครงการ พบว่า หลังการพัฒนามีการเปลี่ยนแปลงดีขึ้นในทุกๆด้าน ทำให้มียอดขายต่อเดือนที่เพิ่มขึ้นจากเดิม 5,000 บาท เป็น 30,000 บาท กำไรสุทธิจากเดิม 2,000 บาทเพิ่มขึ้นเป็น 18,000 บาท และมีผู้ที่ได้รับประโยชน์จากการดำเนินการ นี้เพิ่มขึ้นเป็น 2 กลุ่มวิสาหกิจชุมชน จำนวน 50 ราย ซึ่งการประเมินผลสัมฤทธิ์โครงการโดยการเปรียบเทียบ ก่อนหลัง แสดงดังตารางต่อไปนี้

ที่	ตัวชี้วัด	เปรียบเทียบ ก่อน – หลังการพัฒนา		ร้อยละการเปลี่ยนแปลง
		ก่อน	หลัง	
1	ยอดขาย(บาท)	5,000	30,000	เพิ่มขึ้นร้อยละ 500
2	ต้นทุน/ค่าใช้จ่าย(บาท)	3,000	4,000	เพิ่มขึ้นร้อยละ 25
3	กำไรสุทธิ(บาท)	2,000	18,000	เพิ่มขึ้นร้อยละ 800
4	ผู้ได้รับผลประโยชน์(ราย)	10	50 (รวมกันสองกลุ่ม)	เพิ่มขึ้นร้อยละ 400

# ตารางที่ 2 การประเมินผลสัมฤทธิ์โครงการ

**หมายเหตุ** : ต้นทุนในการผลิตเพิ่มขึ้นจากเดิมเนื่องจากมีการนำลายผ้าปักมาผสมผสานกับงานสานผักตบชวา โดย กระเป๋ารูปแบบมีมูลค่าเพิ่มขึ้นจากเดิมมากถึงร้อยละ 200 อีกทั้งยังเป็นผลิตภัณฑ์ที่แสดงถึงอัตลักษณ์ของท้องถิ่น