

FORMALIZE-SE!

PLANO DE AÇÃO PARA EMPREENDEDORES DA BELEZA



Após ter realizado o autodiagnóstico, verifique sua pontuação em cada resposta e o risco do seu negócio!



ATENÇÃO

Após responder ao questionário, nas páginas seguintes, você encontrará todas as perguntas e suas respectivas pontuações. Por exemplo, se você teve uma nota alta, como 10, a uma pergunta, isso indica um risco elevado, enquanto uma nota baixa, como 1, aponta um risco menor.

O foco principal desta cartilha é compreender o risco relacionado a problemas legais e financeiros decorrentes de questões tributárias e regulamentações específicas para profissionais da área de beleza. Em resumo, estamos abordando o risco de não estar em conformidade com as regras da legislação e sofrer consequências negativas ou financeiras no seu negócio.

Além disso, você terá acesso a dicas valiosas para melhorar a gestão de riscos. Essas dicas, embora não sejam personalizadas para cada resposta, oferecem orientações úteis que podem ser aplicadas de maneira geral para aumentar a segurança e o sucesso do seu negócio.

Portanto, ao analisar suas respostas, identifique suas pontuações e consulte as sugestões correspondentes para cada pergunta. Isso o ajudará a tomar medidas direcionadas para melhorar sua gestão de riscos e garantir a conformidade legal e financeira do seu empreendimento.

INVENTÁRIO DE RISCO

PROFISSIONAIS DA BELEZA

Respostas - Peso 1

Ao entender e gerenciar as situações da sua empresa, você demonstra estar no caminho certo para reduzir e lidar com os riscos de forma eficaz.



Respostas - Peso 2

Seu risco ainda é considerado baixo. Porém, é importante dedicar mais tempo na administração do seu negócio e melhorar ainda mais sua gestão de riscos. Continue assim, você tem potencial para alcançar um desempenho ainda melhor!



Respostas - Peso 5

Seu risco é médio e por isso é necessário ações para regularizar o seu negócio e evitar problemas futuros, ao se dedicar mais você garante um crescimento sustentável. Dedique-se à melhoria da administração do seu empreendimento e aproveite para avançar.



Respostas - Peso 8

Risco alto para sua empresa. Aja de forma proativa. Acesse a cartilha para orientações valiosas e medidas necessárias para diminuir problemas. A informação é sua aliada para decisões conscientes e proteção do negócio.



Respostas - Peso 10

Atenção! Risco extremamente alto. Melhore imediatamente a administração do negócio. Gestão é fundamental para sobrevivência e crescimento. Garanta sustentabilidade e sucesso a longo prazo. Veja as ações para melhorar seus riscos.



7

QUAL O SEU NÍVEL DE CONHECIMENTO DA LEI DO MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)?

PESO 1 - RISCO MUITO BAIXO

Parabéns! Conhecer a legislação que você está inserido é fundamental para uma administração consciente.

Continue se mantendo atualizado sobre as regulamentações relacionadas ao seu negócio.



PESO 2 - RISCO BAIXO



Para diminuir o risco do seu negócio, é necessário aplicar a lei em sua totalidade. Dedique-se mais a esse aspecto e busque implementar todas as determinações legais.

Tenho confiança de que você é capaz de fazer isso!

PESO 5 - RISCO MÉDIO

Seu risco é médio, por isso é fundamental aplicar a lei em sua totalidade para reduzir o risco do negócio. Aprofunde seu compromisso nessa área e busque cumprir todas as obrigações legais de maneira detalhada. Tenha confiança em suas habilidades e perseverança.



PESO 8 - RISCO ALTO



Apenas conhecer a Lei não é suficiente. É preciso aplicar suas determinações. Certifique-se de entender plenamente as exigências legais aplicáveis ao seu negócio e tome as medidas necessárias para implementá-las corretamente.

PESO 10 - RISCO MUITO ALTO

Cuidado o seu risco é muito alto! O não cumprimento da legislação pode ameaçar o seu negócio.

Invista em conhecimento! Utilize os recursos disponíveis, como capacitações gratuitas do SEBRAE e áreas especializadas nas Prefeituras, para aprender sobre a legislação específica para MEI's.



PLANO DE AÇÃO

SEBRAE - <https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/>

Prefeituras da sua cidade, busque no departamento de empreendedorismo

NAF - Digite no Google ou em outro buscador: NAF Receita Federal

HELP



8

QUAL O SEU NÍVEL DE CONHECIMENTO DA LEI SALÃO PARCEIRO?

PESO 1 - RISCO MUITO BAIXO

Parabéns! Conhecer a legislação da sua atividade é fundamental para uma administração consciente.

Continue se mantendo atualizado sobre as regulamentações relacionadas a sua profissão.



PESO 2 - RISCO BAIXO

Para diminuir o risco do seu negócio, é necessário aplicar e conhecer a Lei Salão Parceiro, que é a principal do seu segmento. Invista mais tempo em conhecer sobre essa legislação, colocando em prática todas as regras.

Você poderá melhorar significativamente a gestão de riscos do seu salão de beleza!



PESO 5 - RISCO MÉDIO

Seu risco é médio, conhecer a Lei Salão Parceiro é essencial para uma boa administração. Evite problemas futuros e garanta o sucesso do seu salão de beleza. Seja proativo em sua gestão para reduzir o risco e alcançar melhores resultados.



PESO 8 - RISCO ALTO

Conhecer e aplicar corretamente a Lei Salão Parceiro é essencial para o sucesso e a validade legal das operações do seu salão de beleza. Não negligencie esse marco importante para os empreendedores de beleza.



PESO 10 - RISCO MUITO ALTO

Atenção necessária! A Lei Salão Parceiro é essencial para sua atividade. Use-a totalmente para obter benefícios, garantias e melhorar sua gestão. Estar em conformidade é fundamental para o sucesso do seu negócio.



PLANO DE AÇÃO

Lei Salão Parceiro - https://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_ato2015-2018/2016/lei/l13352.htm

Portal MEI - <https://www.gov.br/empresas-e-negocios/pt-br/empreendedor>

SEBRAE - <https://www.sebraeatende.com.br/artigo/mei-voce-sabe-o-que-e-lei-salao-parceiro>

NAF - Digite no Google ou em outro buscador: NAF Receita Federal



9

VOCÊ É FORMALIZADO COMO MICROEMPREENDEDOR INDIVIDUAL (MEI)?

RESPOSTA SIM

Excelente que você esteja formalizado como MEI!
Essa formalização traz uma série de benefícios importantes, incluindo acesso à aposentadoria, auxílio doença e a regularização do seu negócio. Com isso, você está possibilitando o crescimento da sua empresa dentro da legislação vigente. Parabéns pela iniciativa!



RESPOSTA NÃO

Não ser formalizado como MEI pode acarretar diversos problemas! É importante repensar suas escolhas, pois ao permanecer como informal, você fica sem acesso a benefícios como aposentadoria e a outros auxílios.

Além disso, a informalidade impede que você comprove renda de forma adequada. A formalização traz obrigações, mas também abre oportunidades para crescimento.

Para evitar problemas, é necessário estudar e se dedicar às legislações do MEI e do Salão Parceiro. Dessa forma, você poderá obter os benefícios da formalização e garantir a sustentabilidade do seu negócio a longo prazo. Invista em conhecer as regulamentações e procure apoio para garantir uma gestão bem-sucedida!



PLANO DE AÇÃO

Lei Salão Parceiro - https://www.planalto.gov.br/ccivil_03/_ato2015-2018/2016/lei/l13352.htm

Portal MEI - <https://www.gov.br/empresas-e-negocios/pt-br/empreendedor>

SEBRAE - <https://www.sebraeatende.com.br/artigo/mei-voce-sabe-o-que-e-lei-salao-parceiro>

SEBRAE - <https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/>

SEBRAE - <https://sebrae.com.br/sites/PortalSebrae/ufs/ac/artigos/conheca-as-vantagens-e-obrigacoes-de-ser-um-mei,ed71c306d70db710VgnVCM100000d701210aRCRD#:~:text=Vantagens%20de%20ser%20um%20MEI&text=Baixo%20custo%20mensal%20de%20tributos,a%20apoio%20t%C3%A9cnico%20do%20SEBRAE.>

NAF - Digite no Google ou em outro buscador: NAF Receita Federal



Busque ajuda

Certamente, a formalização não apenas traz direitos e obrigações, mas também proporciona regularidade ao seu negócio.

Portanto, compreender a legislação do MEI e do Salão Parceiro é crucial. Antes de tomar a decisão de se formalizar, é altamente recomendável buscar orientação e compreender as responsabilidades e benefícios envolvidos.

O SEBRAE, o Núcleo de Atendimento Fiscal (NAF) e a Prefeitura da sua cidade são excelentes recursos para obter ajuda e informações detalhadas sobre o processo de formalização. Isso garantirá que você esteja bem informado e preparado para gerenciar seu negócio dentro das regulamentações legais, proporcionando maior segurança e sucesso no longo prazo.

Formalizar o seu negócio no setor de beleza não é apenas cumprir uma exigência legal, é uma escolha estratégica que pode trazer uma série de vantagens. Isso significa segurança jurídica, acesso a direitos trabalhistas, facilidade na emissão de notas fiscais, simplificação tributária, acesso a crédito e benefícios específicos para pequenos empresários.

Além disso, você estará mais competitivo no mercado, terá apoio institucional e estará contribuindo para a construção de um legado empresarial sólido. Portanto, considere a formalização como um passo essencial para impulsionar o crescimento, a proteção e o sucesso contínuo do seu empreendimento na área de beleza.