

# Полезные проекты на RPD и других данных

Андрей Бояринов



## Система сбора данных на уровне операторов связи

Совместно с телеком-партнерами выстроена технология объединения на уровне абонентов данных из различных источников

RPD Контакты с digital рекламой Посещение и действия связи Сегменты операторов на сайтах

**RPD (Return Path Data)** – сбор данных непосредственно с оконечного клиентского оборудования через сеть операторов связи



# Система сбора данных на уровне операторов связи



За 8 лет MediaHills выстроил партнерские отношения со многими операторами связи, сети которых охватывают практически всю страну

> 250+ операторов связи

**83** региона РФ

9,2 млн



#### Схема сбора RPD данных 🔻

При нажатии кнопки на ТВ-пульте сигнал передается оператору связи











Сети операторов связи

Сбор данных о телесмотрении (RPD)

Системы планирования, аналитики



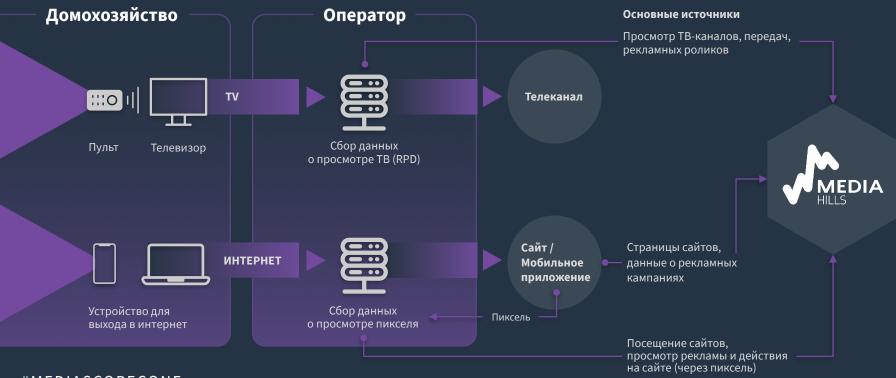
Серверы MediaHills обрабатывают и структурируют данные для дальнейшего использования



Данные о каждом нажатии на ТВ -пульте



#### Объединение TV и digital данных 🔻



#MEDIASCOPECONF

## Поддержка размещения



Показ

видео-

рекламы

#### Преобразование абонентов в зрителей

На рынке присутствует огромное количество данных о просмотрах абонентов операторов связи / пользователей различных платформ. На этих данных сложно таргетироваться поскольку они представляют устройства, кроме того за одним экраном присутствует неопределенное количество человек.

MediaHills разработал решение позволяющее в реальном времени обрабатывать обезличенные RPD и с помощью нейронной сети восстанавливать соцдем (пол, возраст, уровень дохода) зрителей.

Обучение нейронной сети производится на данных панели Mediascope.





Реализовано в партнерстве:

MEDIA DIRECTION GROUP

#### Использование дополнительных атрибутов при планировании РК

Разработано решение, которое позволяет ПО агентства в автоматическом режиме получать дополнительные данные для планирования РК

Детализация ЦА с учетом поведенческих характеристик

Донастройка медиаплана

c использованием big data операторов связи

Формирование клиентских сегментов

на основе интернет-поведения, покупок и СКМ заказчиков



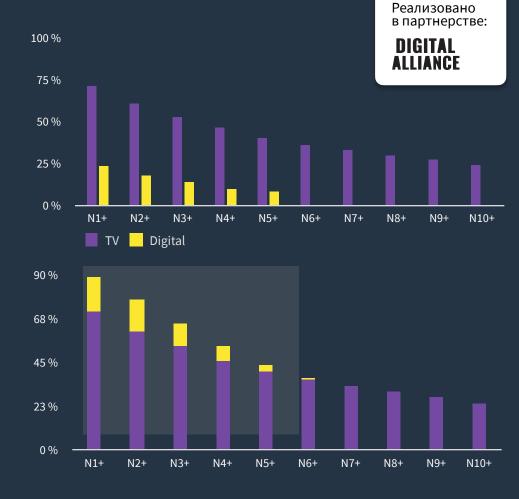


## Улучшение показателей рекламных кампаний

Поставка данных для партнеров, позволяющих таргетировать digital размещение с учетом контактов с рекламой на ТВ. Решение позволяет повышать на целевых частотах показатели ТВ рекламы.

Выявление пользователей

- контактировавших с ТВ рекламой менее целевого уровня
- Контроль совокупной частоты контактов в реальном времени
- Планирование digital кампании с учетом прогнозных показателей на ТВ



# Исследовательские **>>>** проекты



#### Оценка эффективности РК

На уровне операторов связи ежедневно производится совмещение интернет панелистов и измеряемых абонентов. Интеграция позволяет производить оценку эффективности РК, проводить А/В тесты и бренд лифты с учетом реальных контактов респондентов с рекламой.

Измеряемые зрители



#MEDIASCOPECONF

### Направление развития в 2024

- Автоматизированный доступ к данным (через API) для медиапланирования TV+Digital
- Подключение к проектам новых операторов связи
- Запуск проектов с популярными платформами по преобразованию абонентов в зрителей для таргетированного показа видеорекламы



## Спасибо!

