

# Business Model Canvas

<b>Key Partnerships</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Cloud Application Platform</li><li>- Pacientes</li><li>- Nutricionistas</li><li>- Personal trainer</li><li>- Psicólogos</li></ul>	<b>Key Activities</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Conectar clientes a profissionais</li></ul>	<b>Value Propositions</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Para profissionais:</li><li>- - Clientes em demanda</li><li>- - Conveniente</li><li>- - Barato</li><li>- Para pacientes:</li><li>- - Para pacientes</li><li>- - Enorme quantidade de profissionais a disposição em um só lugar.</li></ul>	<b>Customer Relationships</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Support</li><li>- Altamente automatizado</li></ul>	<b>Customer Segments</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Pacientes</li><li>- Nutricionistas</li><li>- Personal trainer</li><li>- Psicólogos</li></ul>
	<b>Key Resources</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Plataforma tecnologica</li></ul>		<b>Channels</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Midias sociais</li><li>- App</li><li>- E-mail</li></ul>	
<b>Cost Structure</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Marketing</li><li>- Salários</li><li>- Tecnologia</li></ul>				<b>Revenue Streams</b> <ul style="list-style-type: none"><li>- Advertising</li><li>- Assinatura de clientes</li></ul>