Федеральное государственное автономное образовательное учреждение высшего образования «Национальный исследовательский университет ИТМО»

Факультет программной инженерии и компьютерной техники

| Лабораторная работа №1 по дисциплине |
|--------------------------------------|
| «Экономика программной инженерии» |

Выполнили студенты Р34121:

Керпик А. В.

Приходько М. А.

Преподаватель:

Машина Екатерина Алексеевна

Задание:

Вариант задания: https://goldapple.ru/

- 1. Сформировать набор функциональных требований для разработки проекта.
- 2. Оценить трудоемкость разработки проекта наивным методом.
- 3. Оценить трудоемкость разработки проекта методом PERT (Project Evaluation and Review Technique). Нарисовать сетевую диаграмму взаимосвязи работ и методом критического пути рассчитать минимальную продолжительность разработки. Предложить оптимальное количество разработчиков и оценить срок выполнения проекта.
- 4. Оценить размер проекта методом функциональных точек, затем, исходя из предположения, что собранной статистики по завершенным проектам нет, рассчитать трудоемкость методом СОСОМО II (Обновленная таблица количества строк на точку для разных языков программирования)
- 5. Оценить размер проекта методом оценки вариантов использования (Use Case Points). Для расчета фактора продуктивности PF использовать любой свой завершенный проект с известными временными трудозатратами, оценив его размер методом UCP.
- 6. Сравнить полученные результаты и сделать выводы

Функциональные требования:

- 1. Возможность авторизации и регистрации по номеру телефона. Возможность выбрать код страны для разных стран
- 2. Авто определение адреса при первом посещении сайта
 - а. Возможность подтвердить адрес
 - b. В случае неправильного определения возможность добавить собственный адрес
- 3. На каждой странице шапка страницы должна предоставить:
 - а. Возможность произвести поиск
 - Возможность просмотра избранных продуктов
 - с. Возможность перейти в профиль
 - d. Возможность перейти в корзину
 - е. Возможность просмотра и добавления адреса доставки
 - f. Возможность перейти на главную страницу
- 4. Страница профиля должна предоставлять:
 - а. Возможность просмотра заказов и продуктов
 - Возможность просмотра избранных продуктов
 - с. Возможность просмотра «Мои карты» со скидочными картами
 - d. Возможность настройки уведомлений
 - i. Согласие на email-рассылки

- іі. Согласие на SMS-рассылки
- ііі. Согласие на push-уведомления
- е. Возможность просмотра добавленных адресов пользователем
- f. Возможность редактировать информацию о пользователе
 - і. 1. Имя
 - іі. Фамилия
 - ііі. Отчество
 - iv. Пол
 - v. Дата рождения
 - vi. Email
 - vii. Номер телефона
 - viii. Город
- g. Возможность выхода из аккаунта
- 5. Страница корзины должно позволять
 - а. Просматривать все добавленные товары
 - b. Вводить промокод
 - с. Просматривать итоговую цену
 - d. Предложения о скидках
 - е. Возможность скопировать корзину
 - f. Возможность оформить заказ
 - і. Адрес и доставка
 - 1. Курьер
 - 2. Самовывоз
 - іі. Адрес доставки
 - 1. Улица и дом
 - 2. Кв./офис
 - 3. Домофон
 - 4. Этаж
 - 5. Подъезд
 - ііі. Получатель
 - 1. ФИО
 - 2. Контакты
 - iv. Время доставки
 - 1. Дата
 - 2. Время
 - v. Оплата
 - 1. СБП
 - 2. Онлайн
 - 3. Долями

- 4. Подели
- 5. SberPay
- vi. Добавление подарочных карт
- 6. При нажатии на значок «Избранное» должны показываться все продукты, которые пользователь пометил, как избранные
- 7. Подтверждение использования cookies
- 8. Возможность поиска товаров по
 - а. введённой строке
 - b. брендам
 - с. категориям
 - d. рекомендациям
- 9. На каждой странице в нижнем меню должны быть:
 - а. Телефон call-центра
 - b. Ссылки WhatsApp и Telegram поддержки
 - с. Ссылки на Telegram, VK, YouTube Золотого яблока
 - d. Ссылки на загрузку приложения в Google Play, App Store, AppGallery, RuStore
 - е. Ссылки на основные контакты:
 - і. Общие конткаты
 - іі. Отдел маркетинга и рекламы
 - ііі. Партнёрская программа
 - f. Ссылки для клиентов:
 - і. Вопросы-ответы
 - іі. Заказы и доставка
 - ііі. Бонусная программа
 - iv. Подарочные карты
 - g. Ссылки на документы:
 - і. Вакансии
 - іі. Документы сайта
 - ііі. Магазины в текущем выбранном городе
- 10. Главная страница должна предоставлять:
 - а. Возможность просмотра акций от брендов в виде карусели, возможность перейти к бренду
 - b. Возможность просматривать рекомендации от брендов в виде историй, истории должны содержать:
 - і. Название бренда
 - іі. Фото истории
 - iii. Возможность пролистывать вправо и влево следующие и предыдущие истории

- с. Возможность просмотра новинок в виде карусели
 - і. Название бренда
 - іі. Название товара
 - ііі. Стоимость
 - іv. Фото товара
- d. Возможность просмотра акций в виде карусели
 - і. Название акции
 - іі. Даты начала и завершения акции
 - ііі. Описание акции
 - iv. Фото акции
- е. Возможность просмотра хитов в виде карусели
 - і. Название бренда
 - іі. Название товара
 - ііі. Стоимость
 - iv. Фото товара
- f. Возможность просмотра клиентских дней в виде карусели
 - і. Название клиентских дней
 - іі. Даты начала и завершения клиентских дней
 - ііі. Город проведения клиентских дней
 - iv. Описание клиентских дней
 - v. Фото клиентских дней
- g. Возможность просмотра советов от блогеров
 - і. Описание
 - іі. Фото блогеров
 - ііі. Ссылка для перехода на коллекцию
- h. Возможность просмотра рекомендованных товаров
 - і. Название бренда
 - іі. Название товара
 - ііі. Стоимость
 - iv. Фото товара
- 11. Главная страница должна позволять выбрать:
 - а. Каталог
 - b. Бренды
 - с. Новинки
 - d. Акшии
 - е. Клиентские дни
 - f. Магазины
 - g. Flacon
 - h. Стримы

- i. Teens
- ј. Тамагочи
- к. Подарочные карты
- 1. Лаймовые цены
- 12. Страница подарочных карт должна содержать возможность:
 - а. Купить электронную карту
 - і. Выбрать дизайн
 - іі. Выбрать номинал
 - ііі. Выбрать хозяина карты
 - 1. Номер телефона
 - 2. Поздравление
 - iv. Выбрать время доставки
 - v. Способ оплаты
 - 1. Онлайн
 - 2. СБП
 - b. Купить Пластиковую карту
 - і. Выбрать подарочную карту
 - іі. Возможность добавить в корзину
 - с. Просматривать информация о картах
 - d. Купить подарочный набор для компании
 - і. название организации
 - іі. контактное лицо
 - ііі. должность
 - iv. город
 - v. email
 - vi. номер телефона
 - vii. вид карты (электронная или пластиковая)
 - viii. количество карт
 - іх. дата доставки
 - х. реквизиты
- 13. Страница с каталогами должна содержать все возможные категории, по которым можно перейти, при наведении на категории должно появляться пара предложений
- 14. Страница брендов должна
 - а. показывать все возможные бренды
 - b. иметь возможность поиска по введенной строке
- 15.Страница акций должна иметь
 - а. Список акций, каждая из которых должна иметь
 - і. Название акции

- іі. Даты начала и завершения акции
- ііі. Описание акции
- iv. Фото акции
- b. Возможность фильтрации по
 - і. Городу
 - іі. Магазину
- 16.Страница клиентских дней должна иметь
 - а. Список всех дней
 - і. Название клиентских дней
 - іі. Даты начала и завершения клиентских дней
 - ііі. Город проведения клиентских дней
 - iv. Описание клиентских дней
 - v. Фото клиентских дней
 - b. Возможность фильтрации по
 - і. Городу
 - іі. Магазину
- 17. Страница магазинов должна
 - а. Показывать все магазины в выбранном городе
 - b. Выбор города
- 18.Страница тамагочи должна содержать мини-игру, проходя которую можно будет получать подарки, игра должна содержать
 - а. Уровень
 - b. Друзья
 - с. Задания
 - d. Призы, которые можно купить за внутриигровую валюту
 - е. Мини-игры
 - f. Гардероб для персонажа
 - g. Просмотр топ игроков

h.

- 19. При просмотре списка товаров должна быть возможность
 - а. Фильтрации по
 - і. Популярности
 - іі. Размеру скидки
 - ііі. Сначала дешёвые
 - iv. Сначала дорогие
 - b. Установки фильтров
 - і. Выбор товаров со скидкой
 - іі. Выбор товаров в наличии
 - ііі. Вилку цены

- iv. Категория
- v. Бренд
- vi. Страна бренда
- vii. Тип продукта
- viii. Назначение
 - іх. Для кого
 - х. Область применения
 - хі. Цвет
- с. Возможность добавить товар в избранное

Оценка Наивным методом

| № | Функционал | Оценка мин./ | Оценка макс./ |
|----|--------------------------------|--------------|---------------|
| | | чел.час | чел.час |
| 1 | Выбор стека технологий | 5 | 8 |
| 2 | Планирование архитектуры | 30 | 35 |
| 3 | Создание дизайна | 25 | 30 |
| 4 | Меню авторизации и регистрации | 3 | 8 |
| 5 | Страница профиля | 40 | 50 |
| 6 | Меню корзины | 15 | 25 |
| 7 | Меню поиска | 10 | 25 |
| 8 | Главная страница | 70 | 100 |
| 9 | Страница тамагочи | 60 | 80 |
| 10 | Страница каталога | 20 | 40 |
| 11 | Страница брендов | 15 | 25 |
| 12 | Страница акций | 15 | 30 |
| 13 | Страница клиентских дней | 20 | 35 |
| 14 | Страница магазинов | 20 | 30 |
| 15 | Страница скидок | 20 | 35 |
| 16 | Страница подарочных карт | 35 | 50 |
| 17 | Верхнее меню страницы | 3 | 8 |
| 18 | Нижнее меню страницы | 5 | 10 |
| 19 | Страница оформления заказа | 30 | 50 |
| 20 | Модульное тестирование | 70 | 90 |

| 21 | Системное | 45 | 60 |
|----|-----------------|-----|-----|
| | тестирование | | |
| 22 | Функциональное | 35 | 45 |
| | тестирование | | |
| 23 | Аренда хостинга | 2 | 5 |
| 24 | Выдача SSL- | 1 | 4 |
| | сертификата | | |
| | Итого: | 664 | 968 |

PERT

| Функционал | Оценка | Оценка | Оценка | Ei | СКО |
|----------------|---------|---------|---------|----------------|------------|
| | мин./ | опт./ | макс./ | =(Pi+Oi+4Mi)/6 | =(Pi-Oi)/6 |
| | чел.час | чел.час | чел.час | | |
| Выбор стека | 5 | 6 | 8 | 6,17 | 0,5 |
| технологий | | | | | |
| Планирование | 30 | 34 | 35 | 34,33 | 1,67 |
| архитектуры | | | | | |
| Создание | 25 | 27 | 30 | 27,17 | 0,83 |
| дизайна | | | | | |
| Меню | 3 | 5 | 8 | 5,17 | 0,83 |
| авторизации и | | | | | |
| регистрации | | | | | |
| Страница | 40 | 45 | 50 | 45 | 1,67 |
| профиля | | | | | |
| Меню корзины | 15 | 18 | 25 | 18,67 | 1,67 |
| Меню поиска | 10 | 17 | 25 | 17,17 | 2,5 |
| Главная | 70 | 80 | 100 | 81,67 | 5 |
| страница | | | | | |
| Страница | 60 | 65 | 80 | 66,67 | 3,33 |
| тамагочи | | | | | |
| Страница | 20 | 25 | 40 | 26,67 | 3,33 |
| каталога | | | | | |
| Страница | 15 | 18 | 25 | 18,67 | 1,67 |
| брендов | | | | | |
| Страница акций | 15 | 20 | 30 | 20,83 | 2,5 |
| Страница | 20 | 25 | 35 | 25,83 | 2,5 |
| клиентских | | | | | |
| дней | | | | | |
| Страница | 20 | 24 | 30 | 24,33 | 1,67 |
| магазинов | | | | | |
| Страница | 20 | 25 | 35 | 25,83 | 2,5 |
| скидок | | | | | |

| Страница | 35 | 40 | 50 | 40,83 | 2,5 |
|--------------|----|----|----|-------|------|
| подарочных | | | | | |
| карт | | | | | |
| Верхнее меню | 3 | 5 | 8 | 5,17 | 0,83 |
| страницы | | | | | |
| Нижнее меню | 5 | 7 | 10 | 7,17 | 0,83 |
| страницы | | | | | |
| Страница | 30 | 35 | 50 | 36,67 | 3,33 |
| оформления | | | | | |
| заказа | | | | | |
| Модульное | 70 | 80 | 90 | 80 | 3,33 |
| тестирование | | | | | |
| Системное | 45 | 55 | 60 | 54,17 | 2,5 |
| тестирование | | | | | |
| Web- | 35 | 40 | 45 | 40 | 1,67 |
| тестирование | | | | | |
| Аренда | 2 | 3 | 5 | 3,17 | 0,5 |
| хостинга | | | | | |
| Выдача SSL- | 1 | 2 | 4 | 2,17 | 0,5 |
| сертификата | | | | | |

Оценка статистически независимых работ $E = \sum Ei = 790,2$ Среднеквадратическое отклонение для оценки суммарной трудоемкости $CKO = \sqrt{\sum CKO^2i} = 11,755$ Суммарная трудоёмкость = E + 2 * CKO = 813,7103 ч.ч

Сетевая диаграмма взаимосвязи работ и критический путь



Критический путь: 364 ч.ч.

Команда:

- Веб-дизайнер
- 4 Frontend программистов
- 4 Backend программистов
- 2 DevOps разработчик

В итоге получится:

6+27+34/2+294/4+175/4+3+2=173 ч.ч или 30,625 дней или месяц от начала разработки

Оценка размера проекта методом функциональных точек

Тип оценки: продукт

Подсчет функциональных точек связанных с данными

| № | Название | DET | RET | Сложность | UFP |
|----|---|-----|-----|-----------|-----|
| 1 | Форма регистрации и | 2 | 1 | Low | 7 |
| | авторизации | | | | |
| 2 | Форма профиля | 8 | 5 | Average | 10 |
| 3 | Форма настроек уведомлений | 3 | 1 | Low | 7 |
| 4 | Форма добавления адреса | 2 | 1 | Low | 7 |
| 5 | Форма поиска | 1 | 1 | Low | 7 |
| 6 | Форма электронной карты | 7 | 5 | Average | 10 |
| 7 | Форма пластиковой карты | 1 | 1 | Low | 7 |
| 8 | Форма электронной карты для сотрудников | 9 | 4 | Average | 10 |
| 9 | Форма пластиковой карты для сотрудников | 9 | 3 | Average | 10 |
| 10 | Форма оформления заказа | 17 | 8 | Average | 10 |

Подсчет функциональных точек связанных с транзакциями

| $N_{\underline{0}}$ | Название | Тип | FTR | DET | Сложность | UFP |
|---------------------|----------|-----|-----|-----|-----------|-----|

| 1 | Форма регистрации | EI | 1 | 2 | Low | 3 |
|----|---|----|---|----|---------|---|
| 2 | Форма профиля | EI | 1 | 8 | Low | 3 |
| 3 | Форма настроек уведомлений | EI | 1 | 1 | Low | 3 |
| 4 | Форма добавления адреса | EI | 1 | 5 | Low | 3 |
| 5 | Форма поиска | EQ | 1 | 1 | Low | 3 |
| 6 | Форма электронной карты | EI | 1 | 7 | Low | 3 |
| 7 | Форма пластиковой карты | EI | 1 | 1 | Low | 3 |
| 8 | Форма электронной карты для сотрудников | EI | 1 | 9 | Low | 3 |
| 9 | Форма пластиковой карты для сотрудников | EI | 1 | 9 | Low | 3 |
| 10 | Форма оформления заказа | EI | 2 | 17 | Average | 4 |
| 11 | Просмотр корзины | EQ | 1 | 1 | Low | 3 |
| 12 | Просмотр брендов | EQ | 2 | 1 | Low | 3 |
| 13 | Просмотр акций | EQ | 2 | 2 | Low | 3 |
| 14 | Просмотр товаров | EQ | 1 | 1 | Low | 3 |
| 15 | Просмотр избранных | EQ | 1 | 1 | Low | 3 |
| 16 | Просмотр клиентских дней | EQ | 2 | 1 | Low | 3 |
| 17 | Просмотр магазинов | EQ | 2 | 1 | Low | 3 |
| 18 | Просмотр стримов | EQ | 2 | 1 | Low | 3 |
| 19 | Просмотр новинок | EQ | 2 | 1 | Low | 3 |

Определение суммарного количества не выровненных функциональных точек

 $\mathsf{UFP} = \textstyle \sum_{ILF} \mathit{UFPi} + \textstyle \sum_{EIF} \mathit{UFPi} + \textstyle \sum_{EI} \mathit{UFPi} + \textstyle \sum_{EO} \mathit{UFPi} + \textstyle \sum_{EQ} \mathit{UFPi} = 143$

Определение значения фактора выравнивания (FAV)

| Обмен данными | 3 |
|------------------------------------|---|
| Распределенная обработка данных | 3 |
| Производительность | 3 |
| Ограничения по аппаратным ресурсам | 0 |
| Транзакционная нагрузка | 1 |
| Интенсивность взаимодействия с | 2 |
| пользователем | 2 |
| Эргономика | 0 |

| Интенсивность изменения данных | 1 |
|--------------------------------|---|
| Сложность обработки | 0 |
| Повторное использование | 0 |
| Удобство инсталляции | 2 |
| Удобство администрирования | 3 |
| Портируемость | 1 |
| Гибкость | 4 |

$$TDI = \sum_{\square} DI = 23$$

 $VAF = TDI * 0.01 + 0.65 = 0.88$

Расчет количества выровненных функциональных точек

AFP = 125,84

Расчет трудоемкости методом COCOMO II

| | Оценка уровня фактора | | |
|------|-----------------------|---------|--|
| PREC | 2,48 | High | |
| FLEX | 3,04 | Nominal | |
| RESL | 5,65 | Low | |
| TEAM | 3,29 | Nominal | |
| PMAT | 6,24 | Low | |

| | Оценка уровня множителя трудоемкости | | |
|------|--------------------------------------|-----------|--|
| PERS | 1,26 | Low | |
| RCPX | 1 | Nominal | |
| RUSE | n/a | n/a | |
| PDIF | 1 | Nominal | |
| PREX | 0,87 | High | |
| FCIL | 0,73 | Very High | |
| SCED | 1 | Nominal | |

SIZE =
$$53*143 = 7579$$

A = 2.94

B = 0.91

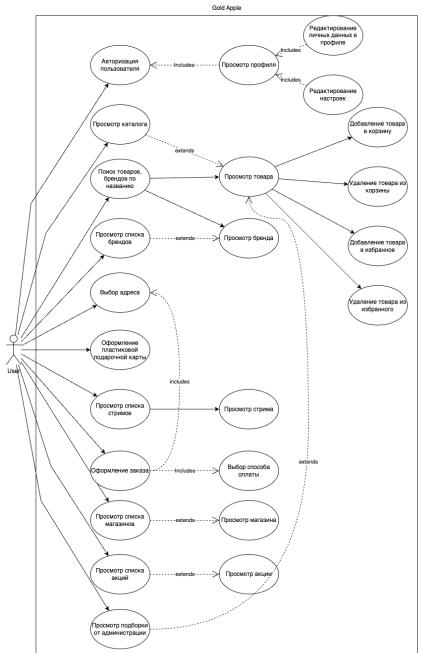
E = 0.91 + 0.01*20,7 = 1,117

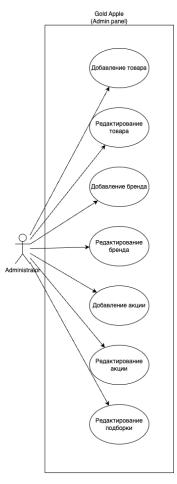
 $PM = 2,94*7,579^{1,117}*0,800226 = 22,59886$ ч.м. = 3615,817 ч.ч.

Use Case Points (UCP)

| Use case | Сложность |
|--------------------------|-----------|
| Авторизация пользователя | Medium |
| Просмотр каталога | Medium |

| Просмотр списка брендов | Low |
|--|--------|
| Просмотр товара | Medium |
| Добавление товара в корзину | Low |
| Удаление товара из корзины | Low |
| Добавление товара в избранное | Low |
| Удаление товара из избранного | Low |
| Добавление бренда в избранное | Low |
| Удаление бренда из избранного | Low |
| Просмотр профиля | Low |
| Редактирование личных данных в профиле | Low |
| Редактирование настроек в профиле | Low |
| Оформление пластиковой подарочной карты | Medium |
| Оформление электронной пластиковой карты | Medium |
| Оформление пластиковых карт корпоративным клиентам | Medium |
| Просмотр списка стримов | Low |
| Просмотр стрима | High |
| Оформление заказа | High |
| Просмотр подборки товаров от администрации | Low |
| Просмотр списка акций | Low |
| Просмотр акции | Low |
| Просмотр клиентских дней | Low |
| Просмотр списка магазинов | Medium |
| Просмотр избранных товаров и брендов | Low |
| Выбор адреса | Medium |
| Поиск по товарам, брендам и категориям | High |
| Просмотр главной страницы | High |
| Просмотр специальных предложений | Low |
| Добавление стрима (администратор) | Low |
| Редактирование стрима (администратор) | Low |
| Добавление товара (администратор) | Medium |
| Редактирование товара (администратор) | Low |
| Добавление бренда (администратор) | Low |
| Редактирование бренда (администратор) | Low |
| Добавление акции (администратор) | Low |
| Редактирование акции (администратор) | Low |
| Редактирование подборки от администрации (администратор) | Low |





UserCase

Оценка веса экторов (UAW)

| Сложность | Количество | Bec | * |
|-----------|------------|-----|----|
| Простая | 2 | 1 | 2 |
| Средняя | 2 | 2 | 4 |
| Сложная | 2 | 3 | 6 |
| | | UAW | 12 |

Определение веса прецедентов (UUCW)

| Сложность | Количество | Bec | * |
|-----------|------------|------|-----|
| Простая | 25 | 5 | 125 |
| Средняя | 9 | 10 | 90 |
| Сложная | 4 | 15 | 60 |
| | | UUCW | 275 |

Определение веса технических факторов (TCF)

| Фактор | Описание | Bec | Сложность | * |
|--------|---|-----|-----------|-----|
| T1 | Распределенность системы | 2,0 | 0 | 0 |
| T2 | Производительность | 1,0 | 2 | 2 |
| T3 | Эффективность для пользователя | 1,0 | 3 | 3 |
| T4 | Сложная внутренняя обработка | 1,0 | 0 | 0 |
| T5 | Повторное использование кода | 1,0 | 0 | 0 |
| T6 | Простота установки | 0,5 | 0 | 0 |
| T7 | Простота использования | 0,5 | 3 | 1,5 |
| T8 | Переносимость | 2,0 | 3 | 6 |
| T9 | Простота изменений | 1,0 | 2 | 2 |
| T10 | Многопоточность | 1,0 | 2 | 2 |
| T11 | Дополнительные возможности безопасности | 1,0 | 1 | 1 |
| T12 | Доступ к другим системам | 1,0 | 1 | 1 |
| T13 | Необходимы тренажеры для пользователей | 1,0 | 0 | 0 |

TF 18,5 TCF **0,785**

Определение веса факторов окружения (ЕСF)

| Фактор | Описание | Bec | Влияние | * |
|--------|--|------|---------|-----|
| E1 | Уверенное использование UML/RUP | 1,5 | 3 | 4,5 |
| E2 | Кол-во работников на неполный рабочий день | -1,0 | 3 | -3 |
| E3 | Опытность аналитика | 0,5 | 5 | 2,5 |
| E4 | Опыт работы с приложениями | 0,5 | 5 | 2,5 |
| E5 | Опыт ОО разработки | 1,0 | 5 | 5 |
| E6 | Мотивация | 1,0 | 2 | 2 |
| E7 | Сложный язык разработки | -1,0 | 2 | -2 |
| E8 | Неизменность требований | 2,0 | 2 | 4 |

EF 15,5 ECF **0,935**

UCP' = (UUCW+UAW) * TCF * ECF = 210,65

Подсчёт фактора продуктивности (РF) на основе существующего проекта

В качестве проекта была взята курсовая работа по ИСБД, в которую входит выполнение всех четырех этапов. Предметная область работы – сайт для онлайн беттинга (ставок)

| Use case | Сложность |
|---|-----------|
| Аутентификация пользователя | Medium |
| Просмотр ближайших матчей | Low |
| Просмотр страницы матча | Medium |
| Просмотр коэффициентов матча | Low |
| Выбор событий в купон | Low |
| Отображение купона на всех страницах | Medium |
| Создание ставки | Medium |
| Создание express (multi) ставки | High |
| Просмотр своего профиля | Low |
| Просмотр истории ставок | Low |
| Просмотр истории транзакций | Low |
| Добавление/редактирование матча (администратор) | Medium |

| Добавление/редактирование событий к матчу (администратор) | Low |
|---|------|
| Выставление результатов событиям (администратор) | High |

Оценка веса экторов (UAW)

| Сложность | Количество | Bec | * |
|-----------|------------|-----|---|
| Простая | 2 | 1 | 2 |
| Средняя | 0 | 2 | 0 |
| Сложная | 0 | 3 | 0 |
| | | UAW | 2 |

Определение веса прецедентов (UUCW)

| Сложность | Количество | Bec | * |
|-----------|------------|------|-----|
| Простая | 7 | 5 | 35 |
| Средняя | 5 | 10 | 50 |
| Сложная | 2 | 15 | 30 |
| | | UUCW | 115 |

Определение веса технических факторов (TCF)

| Фактор | Описание | Bec | Сложность | * |
|--------|---|-----|-----------|---|
| T1 | Распределенность системы | 2,0 | 0 | 0 |
| T2 | Производительность | 1,0 | 2 | 2 |
| Т3 | Эффективность для пользователя | 1,0 | 2 | 2 |
| T4 | Сложная внутренняя обработка | 1,0 | 1 | 1 |
| T5 | Повторное использование кода | 1,0 | 0 | 0 |
| Т6 | Простота установки | 0,5 | 0 | 0 |
| T7 | Простота использования | 0,5 | 2 | 1 |
| T8 | Переносимость | 2,0 | 1 | 2 |
| Т9 | Простота изменений | 1,0 | 1 | 1 |
| T10 | Многопоточность | 1,0 | 1 | 1 |
| T11 | Дополнительные возможности безопасности | 1,0 | 1 | 1 |
| T12 | Доступ к другим системам | 1,0 | 0 | 0 |
| T13 | Необходимы тренажеры для пользователей | 1,0 | 0 | 0 |

TF 11 TCF **0,71**

Определение веса факторов окружения (ЕСF)

| Фактор | Описание | Bec | Влияние | * |
|--------|--|------|---------|-----|
| E1 | Уверенное использование UML/RUP | 1,5 | 1 | 1,5 |
| E2 | Кол-во работников на неполный рабочий день | -1,0 | 2 | -2 |
| E3 | Опытность аналитика | 0,5 | 0 | 0 |
| E4 | Опыт работы с приложениями | 0,5 | 2 | 1 |
| E5 | Опыт ОО разработки | 1,0 | 1 | 1 |
| E6 | Мотивация | 1,0 | 1 | 1 |
| E7 | Сложный язык разработки | -1,0 | 0 | 0 |
| E8 | Неизменность требований | 2,0 | 2 | 4 |

EF 6,5 ECF **1,205**

UCP' = (UUCW+UAW) * TCF * ECF = 100,09

Курсовая работа была выполнена за 125 часов командой из 2 людей PF = E / UCP' = 125/100,09 = 1,248

Тогда E для исходного проекта E = PF * UCP' = 1,248 * 210,65 = 263,05 ч.ч.

Анализ результатов:

Наивный метод – от 664 ч.ч. до 968 ч.ч. PERT – 813 ч.ч. COCOMO II - 3615,817 ч.ч. UCP – 263,05 ч.ч.

COCOMO II оказался в ~4 раза больше, чем наивный или PERT, это связано с тем, что в наивном или PERT не берётся во внимание такие параметры, как наличие опыта у

сотрудников, сработанность команды и т.д. . PERT оказался близким к наивному методу, к наиболее вероятной оценке трудозатрат. UCP показал самый маленький результат, это связано с тем, что в нём происходит анализ только пользовательских сценариев, которые в большинстве своём не являются сложными., также во учёт брался существующий проект - курсовая работа по БД, где не заострялось внимание на хорошем коде, производительности, из-за этого коэффициент получился недостаточно большой, поэтому и итоговые часы тоже ниже

Вывод:

Был проведен анализ трудоёмкости для заданного сайта разными методами