



Deutsche
Vermögensberatung

Unternehmenspräsentation



Die Startseite unserer Unternehmenspräsentation - 1

Domnule Popescu, in primul rand, ma bucur ca ne-am cunoscut, iar mai departe dati-mi voie sa va prezint, cine suntem noi, ca si companie si cu ce ne ocupam, mai exact!

Motto-ul nostru spune ca oamenii au nevoie de oameni. Acest lucru este foarte important pentru noi, mai ales in zilele noastre, cand tehnologia avanseaza foarte repede, iar inteligenta artificiala pare ca v-a lua tot mai mult locul oamenilor in anumite domenii!

Dumneavoastra, ce parere aveti asupra acestui lucru?

DA-Ma bucur ca sunteti de aceeasi parere cu noi!
NU-Intr-adevar, cum spuneti si dumneavoastra, poate este mai eficient in unele domenii, dar nu chiar in toate.



Die Startseite unserer Unternehmenspräsentation - 2

Dupa cum observati, domnule Popescu, in aceste imagini sunt diferite situatii in care oamenii chiar au nevoie de alti oameni pentru a reusi in anumite momente!

De exemplu, in aceasta imagine este un antrenor care explica planul creat pentru echipa lui, pentru a duce la bun sfarsit obiectivele comune pe care le au. La fel si noi, ne consideram niste antrenori in finante, care ne ajutam clientii pentru a-si indeplini cat mai rapid si eficient obiectivele financiare.

Inainte de a merge mai departe, va rog sa imi spuneti daca numele companiei noastre, Deutsche Vermögensberatung sau aceasta sigla, va sunt cunoscute?
 NU-se merge mai departe!
 DA-se pun cateva intrebari sa se vada daca doar a auzit de noi sau a fost client, ce fel de experienta a avut...etc!



Das Unternehmen Deutsche Vermögensberatung - 1

Acum cateva lucruri despre compania noastra, este o companie de familie, aflata la a doua generatie, lideri pe piata financiara din Germania cu o experienta de aproape 50 de ani in domeniu.

Unsere Kompetenz und Erfahrung

Wir helfen Menschen aller Bevölkerungsschichten in finanziellen Angelegenheiten die richtigen Entscheidungen zu treffen.

Familienunternehmen

Reinfried und Andreas Pohl leiten das Unternehmen in der zweiten Generation.



Avem peste 8 milioane de client multumiti, ca sa va faceti o imagine mai buna asupra acestui lucru, una din 10 persoane pe care o vedeti pe strada, este client al nostru.



Über 45 Jahre Erfahrung

Seit Jahrzehnten erzielen unsere Kunden finanzielle Vorteile durch eine gesamtheitliche und persönliche Beratung.



8 Millionen Kunden


Bundesweit beraten unsere Vermögensberater/-innen in über 5.000 Direktionen und Geschäftsstellen rund 8 Millionen zufriedene Kunden.



Das Unternehmen Deutsche Vermögensberatung - 2


Lucram doar cu parteneri de top din domeniul bancar si al asigurarilor, unele companii precum Generali fiind recunoscute la nivel mondial, nu doar in Germania, pentru calitatea serviciilor pe care le ofera.

Conceptul nostru Allfinanz, aduce avantajul oamenilor de a avea toate finantele adunate intr-un singur loc si de a fi gestionate de catre o singura persoana de incredere.




Marktführer

Mit einem Umsatz von nahezu 2 Milliarden Euro und einem Vertragsbestand von über 220 Milliarden Euro im Jahr 2020 sind wir Deutschlands größte eigenständige Finanzberatung.




Premium-Partner

Wir arbeiten ausschließlich mit führenden Unternehmen der Bank- und Versicherungswirtschaft zusammen.



Bewährtes Allfinanz-Konzept

Mit unserer branchenübergreifenden Beratung und der wegweisenden Allfinanzstrategie haben unsere Kunden einen Ansprechpartner für alle finanziellen Fragen.



Fiecare familie are anumite intrebari din domeniul finantelor in Germania. :

- Oare imi pot permite o finantare pentru o locuinta in Germania ?
- Sunt destul de bine asigurat sau asigurarile pe care le am imi sunt in totalitate eficiente ?
- Oare pot beneficia ca cetatean roman de premile din partea statului ?
- Ce pensie voi avea din partea statului German ?
- Cea mai importanta intrebare este: ce am eu nevoie mai exact?

Welche finanziellen Themen beschäftigen Sie?

Von A wie Altersvorsorge bis Z wie Zinsen.

WIE ERHALTE ICH EINEN FINANZIELLEN ÜBERBLICK?

WAS BRAUCHE ICH WIRKLICH?

NUTZE ICH ALLE STAATLICHEN FÖRDERUNGEN UND STEUERVORTEILE?

WIE GEHT VERMÖGENSAUFBAU IN EINER ZEIT OHNE ZINSEN?

BIN ICH AUSREICHEND ABGESICHERT?

WAS IST DIE RICHTIGE ALTERSVORSORGE FÜR MICH?

KANN ICH MIR EINE EIGENE IMMOBILIE LEISTEN?

Dumneavoastra, ca sa gasiti raspunsul la aceste intrebari, de unde va informati?

In general, cea mai la indemana sursa este mediul online, cum ar fi: Google, FB, Youtube, Tik-Tok.

O alta sursa ar fii, prietenii, colegii , acele persoane care sunt “cei mai buni experti”, insa, din pacate, ei nu fac parte din domeniul Finantelor si exista posibilitatea ca informatiile obtinute in acest fel sa nu fie intotdeauna corecte.

Wie soll man da den Überblick behalten?

Die Informationsflut überfordert schnell.

YouTube

Süddeutsche
Zeitung



„EXPERTEN“-TIPPS VON
FREUNDEN &
FAMILIE

heute

ONLINE-PORTALE
CHECK24

Stiftung
Warentest
1 ERFAHRUNGS-
BERICHTE



tagesschau¹



TV-BEITRÄGE &
WERBUNG

Google

VERBRAUCHER
SCHUTZ
verbraucherzentrale

Piata financiara din Germania cuprinde, in mare, 4 domenii: banca, asigurarile, casele de economii si firmele de investitii, iar majoritatea oamenilor au contracte incheiate la diferite astfel de firme, de ex.:

- contul bancar la o banca,
- asigurarea auto la o firma,
- poate o asigurare de avocat la o alta firma,
- un credit la o alta banca...si asa mai departe.

Asta inseamna ca exista mai multe persoane de contact, mai multe locatii unde trebuiesc facute termene atunci cand este nevoie, per total mult timp pierdut.

Branchenübergreifende Allfinanzberatung

Hohe Komplexität durch viele unterschiedliche Anbieter und Produkte.



Ein Ansprechpartner für alle Ihre finanziellen Themen:
Ihr Vermögensberater.



Lucrand cu noi, beneficiati de conceptul nostru si puteti avea, cum spuneam si mai devreme, toate finantele intr-un singur loc si foarte important, o singura persoana de contact care cunoaste in detaliu toate finantele dumneavoastra.

Poate va puneti intrebarea, care ar fi costurile pentru a beneficia de aceste servicii. Clar ca anumite costuri exista, orice serviciu se plateste, doar ca plata In schimbul acestor servicii de inalta calitate, nu este reprezentata in bani, ci in recomandari. Dumneavoastra trebuie sa ne recomandati, activ, catre rude, prieteni, colegi de munca, si asa mai departe. Cum vi se pare aceasta idee?

Branchenübergreifende Allfinanzberatung

Hohe Komplexität durch viele unterschiedliche Anbieter und Produkte.



Ein Ansprechpartner für alle Ihre finanziellen Themen:
Ihr Vermögensberater.



Modul nostru de lucru se realizeaz in 5 pasi, dupa cum vedeti in aceasta imagine:

-primul pas este intalnirea noastra de astazi, in care ne cunoastem si aflam impreuna, care va sunt dorintele si obiectivele.

-pasul doi, reprezinta creerea de catre mine a unui plan eficient, cum va indrum eu sa va atineti obiectivele

-pasul trei, reprezinta o noua intalnire, in care eu va prezint planul ce l-am creat si binenteles, daca dvs considerati ca acesta este unul bun de urmat, pentru ca la noi, persoana din fata noastra are ultimul cuvant de spus, putem spune ca ajungem in pasul numarul patru, adica inceperea planului, iar pasul numarul 5 reprezinta un parteneriat de lunga durata.

Fünf Schritte in eine vertrauensvolle Partnerschaft

Unser Beratungskonzept für Ihre Wünsche und Ziele.

1. Analyse

Erfassen der Ist-Situation mit Ihren Wünschen und Zielen



4. Umsetzung

Realisierung Ihrer Vermögensplanung



5. Dauerhafte Partnerschaft



2. Planung

Auswertung und Vermögensplanung mit Qualitätssiegel



3. Beratung

Persönliche Beratung, abgestimmt auf Ihre Wünsche und Ziele

