Заголовок: А/В-тест: Вплив Google Pay та Apple Pay на додавання платіжної інформації Дата початку: //_____
Дата завершення: //____

Опис

Відповідальні: Назар Пономаренко

Мета тесту: підвищити відсоток додавання платіжної інформації (add_payment_info / session) та відсоток початку оплати (begin_checkout / session) щонайменше на 2% після впровадження Google Pay та Apple Pay.

Гіпотеза: команда розробки додала можливість користувачам заповнювати платіжну інформацію за допомогою Google Pay або Apple Pay. Команда вірить, що таке спрощення підвищить додавання платіжної інформації (add_payment_info / session) на 2% і, як наслідок, підвищить відсоток початку оплати (begin_checkout / session) на 2%. Важливо, що подія begin checkout може статися і без add payment info.

Варіанти

Варіант А (Контрольний): без змін, додавання платіжної інформації відбувається у звичайному режимі.

Bapiaнт B (Експериментальний): зі змінами, додавання платіжної інформації відбувається за допомогою Google Pay або Apple Pay.

Вибірка

Цільова аудиторія: усі відвідувачі сайту.

Розподіл трафіку: 50% на варіант А, 50% на варіант В.

Метрики

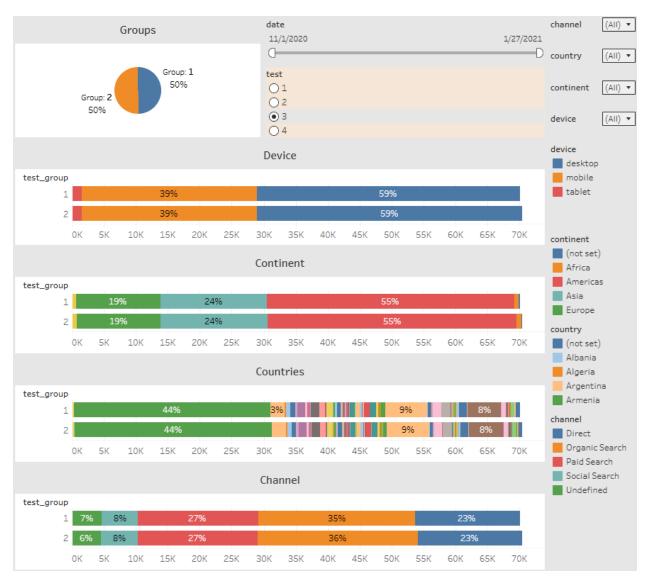
Основна метрика: add_payment_info / session, picm на 2% Додаткові метрики: begin checkout / session, picm на 2%

Результати

	Value		Value (%)
	test_group		test_group
event_name	1	2	2
add_payment_info	3,623	3,697	2.043%
add_shipping_info	5,298	5,188	-2.076%
add_to_cart	17,674	17,229	-2.518%
begin_checkout	9,532	9,264	-2.812%
first_visit	50,438	50,728	0.575%
new account			-0.581%
page_view	286,351	284,287	-0.721%
scroll	110,360	109,564	-0.721%
session	70,047	70,439	0.560%
session with orders	6,951	7,151	2.877%

Аналіз

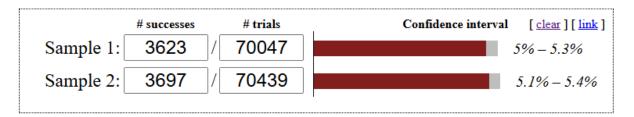
Перевірка розподілення 50% на 50%:



Зміна в основних метриках: загальний показник add_payment_info / session зріс з 5.17% до 5.25%, що становить приріст у 1.47%, проте ця зміна не ε статистично значущою.

add_payment_info	3623	3697	
session	70047	70439	
	5,17%	5,25%	1,47%

Question: Does the rate of success differ across two groups?



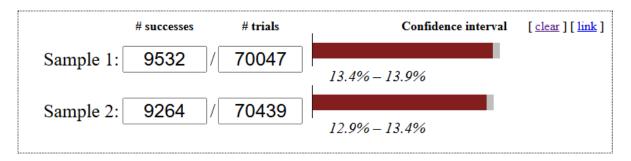
Verdict:
No significant difference
(p = 0.52)

Confidence level: 95%

Зміна в додатковій метриці: загальний показник begin_checkout / session зменшився з 13.61% до 13.15%, що становить спад на 3.35%, і ця зміна ε статистично значущою.

begin_checkout	9532	9264	
session	70047	70439	
	13,61%	13,15%	-3,35%

Question: Does the rate of success differ across two groups?



Verdict:

Sample 1 is more successful

(p = 0.012)

Confidence level: 95%

• Зміни по сегментах:

			Organic	Paid	Social		
	Total	Direct	Search	Search	Search	Undefined	
add_payment_info	2,04%	-7,78%	5,98%	1,84%	3,35%	10,16%	
begin_checkout	-2,81%	-4,43%	-6,26%	-5,60%	3,20%	10,23%	
	Total	not set	Africa	Americas	Asia	Europe	Oceania
add_payment_info	2,04%	35,71%	-15,15%	4,18%	-3,33%	4,25%	-12,509
begin_checkout	-2,81%	-22,73%	13,75%	-4,14%	-1,99%	0,39%	-8,13
	Total	desktop	mobile	tablet			
add_payment_info	2,04%	3,83%	0,00%	-8,22%			
begin_checkout	-2,81%	-0,90%	-4,63%	-24,58%			

Висновки та рекомендації

Результати A/B тесту показали змішані результати для варіанту B (Google Pay та Apple Pay):

Основна метрика (add_payment_info / session): загальний приріст не є статистично значущим, тому не можна стверджувати про позитивний ефект на всю аудиторію. Однак при виключенні певних сегментів (Direct, Asia, Oceania, mobile, tablet) спостерігається статистично значущий приріст на 15%, що вказує на позитивний ефект для цих груп користувачів.

Додаткова метрика (begin_checkout / session): показала статистично значущий спад у загальній аудиторії, що ε негативним результатом. При видаленні тих самих сегментів, що і для основної метрики, додаткова метрика показу ε мінімальний не статистично значущий приріст.

Рекомендації:

- Не рекомендується впроваджувати варіант В на даний момент через відсутність статистично значущого приросту в основній та додатковій метриках.
- Необхідно провести подальший аналіз для з'ясування причин негативного впливу на додаткову метрику та відсутності значущого приросту в основній.
- Рекомендується протестувати варіації варіанту В, щоб покращити результати в обох метриках.

• Зважати на специфіку сегментів з позитивними результатами та врахувати їх у майбутніх кампаніях.

Подальший аналіз:

- Детальніше вивчити причини негативного впливу на додаткову метрику.
- Проаналізувати поведінку користувачів у сегментах з негативними результатами.
- Провести додаткові А/В тести з варіаціями варіанту В або іншими методами спрощення процесу оплати.

Додаткові нотатки

Коментарі: важливо, що подія begin_checkout може статися і без add_payment_info.