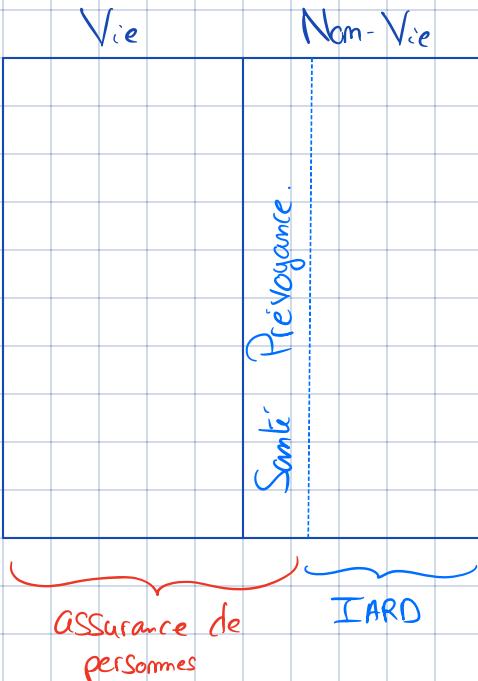


Comptabilité des Assurances

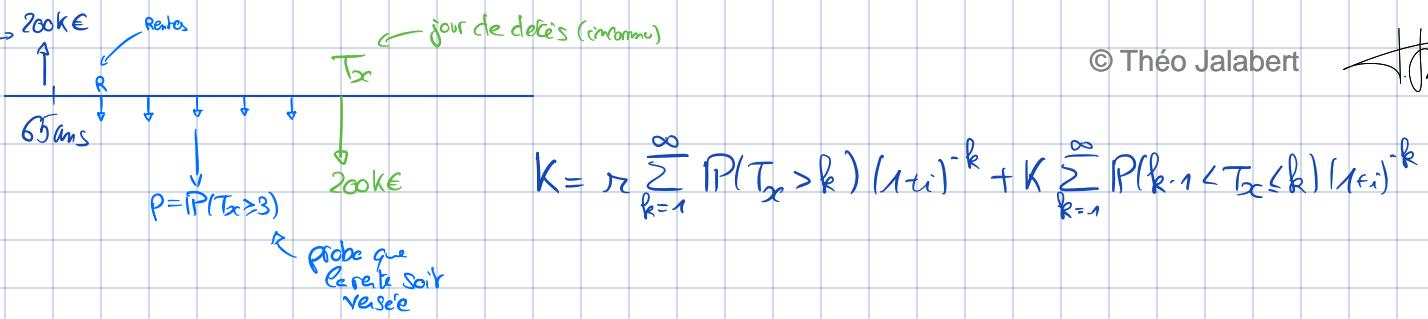
Assurance vie: garantie l'assuré ou ses bénéficiaires en cas de décès ou de survie:
risque couvert = décès et/ou survie (sans ça, pas d'assurance vie).

Lorsque le risque est lié à la vie humaine, on est dans le cadre de l'assurance vie.



Contrat en cas de décès, beaucoup de modalités possibles :

- * **Temporaire, décès** (durée m années): dans la plupart des cas, $m=1$ (prévoyance collective entreprise). Si décès pendant la durée déterminée, bénéficiaire désigné touche le capital qui a été souscrit (capital fixe et choisi à la souscription).
 - * **Vie entière**: assurance contre le décès pendant toute la durée de la vie (exemple contrat type : obsèques). La garantie est viagère, le capital est choisi à la souscription.
 - * **Rente viagère**: tant que l'assuré est en vie, il touche une rente d'un certains montant. (modalité de base)
 - Il y a 2 types: immédiate et déférée. avec ou sans contre assurance



Assurance Vie => Avantage fiscal :

- Assurance Vie = moyen de transmettre du patrimoine au moment du décès en dehors de la succession : avantage fiscal plus aux règles fiscales appliquées à la succession.
- Plus value et impôts sur le revenu > 8 ans.

Contrats :

- * Contrat d'assurance vie en euros : l'assuré récupère ce qu'il a investi + revalorisé.
→ l'assureur partage le risque de l'investissement.
- * Support unité de compte : l'assuré investit sur des fonds euros et l'assureur garantit le nombre de parts que l'assuré a sur les fonds (fonds monétaires, fonds de taux/d'intérêt, fond d'achat, fonds private equity : actif dans les entreprises en clp...): moyen d'investir son argent sur des choses sur lesquelles j'aurais du mal à investir seul. Les assureurs vont de l'euro vers les UC, ils gagnent de l'argent grâce au frais, et surtout peu de risque pour les assureurs, et donc coûte peu de capital de solvabilité.

Assurance sur le marché français : 2600 Md (encours) essentiellement de l'assu. Vie

2021 : 238 Md€ dont 150 Md€ à vie.

Investissements des assurances : directement ou via des fonds (la gest° est déléguée à un autre acheteur moyennant des frais).

- * Immobilier
- * 60/70% Obligat° : 50/50 aujourd'hui
 - Etats
 - Corporate / Entreprise

* Actions

* Monétaire.

Mise en transparence : on enlève ce qu'il y a dans les fonds pour les "rangs" dans ces bonnes catégories (obligations, actions...).

Pourquoi la mon-vie a plus d'investissement en action que la vie ?

© Théo Jalabert

T. Jalabert

→ La mon-vie couvre bcp + les exigences de solvabilité que la vie (ils sont + riches):
la mon-vie a donc + de masse d'argent à placer.

Les assureurs sont allé vers les obligations d'entreprises parce qu'elles avaient des spreads plus importants et une durée plus courte.

Regarder:

- * Rapport revalorisat° assurance Vie
- * ACPR Statistique → analyse Synthèse 140 et 133

Lire I et II du plan
puis ACPR

puis I et II à nouveau.