



白皮书

Version 1.0 – March 2022

正在更新中的文档,随时可能变动

目录

内容摘要	2
定义	3
什么是 DeFi?	3
什么是 DaaS?	3
什么是 NFT?	4
蜂巢(HIVE)介绍	5
蜂巢的基础	5
三大支柱	5
认识女王	6
关于可持续发展的历史	7
是什么让HIVE与众不同?	9
代币经济学与NFT模型	10
SHNY 和创世NFT	10
蜂巢的收入来源	11
蜂巢分析	13
一探究竟女王的寝宫	13
蜂巢治理	15
加权投票系统	15
投资报告	15
提交提案	15
鼓励系统	16
女王之声	16
蜂巢保护	17
为了蜜蜂	17
推动蜂巢的发展	18
筹款	18
路线图	19
启动	20

内容摘要

蜂巢投资是构建在Polygon上，关注于可持续性、透明度和可靠性的次世代的NFT和DeFi-as-a-Service (DaaS) 协议，由投资专家、连续创业家和加密货币领域的资深成员组成的联盟，我们将利用我们在DaaS领域的成熟战略和彻底创新的独特融合。我们的目标是在扩大Hive生态系统的同时，取得领先市场的投资回报。

我们的战略旨在创造长期的可持续性，并为我们的代币带来效用，解决当前DaaS市场的主要问题。

- **可持续的模型** – 可持续发展是大多数DaaS项目经常面临的一个问题。我们已经用我们的代币经济学和运营模式解决了这个问题，它经过了广泛的定量分析和测试，以确保可持续性。
- **无需锁定投资资本** – 在投资DaaS项目时，初始资金通常被永远锁定。有了蜂巢并利用NFTs，投资者从第一天起就可以获得他们所有的初始投资资本。蜂巢的NFTs每天以\$HNY的形式支付奖励。NFT可以在任何时候在Hexagon（我们的原生NFT市场）上出售。

我们的长期目标:

- **国库投资** – 我们内部的财务专家团队已经为Hive制定了一个战略投资计划。所产生的部分收入将存入我们的国库，以进行投资，使国库增长和长期可持续性最大化。这些投资的回报将被用于进行\$HNY回购，这将保持正向的价格运行。
- **\$HNY代币效用** – 为我们的原生代币增加效用将建立长期的买压，从而产生正向的价格行动。为了实现这一目标，我们正在围绕\$HNY开发一个完整的生态系统，Hexagon NFT市场是该生态系统的第一个主要分支。

此外，所有铸造收入的1.5%将捐给我们的慈善机构“蜂巢保护”，以促进蜜蜂保护和世界各地的无私的努力。

定义

什么是DeFi?

去中心化金融，或**DeFi**，泛指所有使用区块链技术的金融工具，因此不需要中介（如银行）。它代表了金融市场的下一次迭代，目前正以90年代科技热潮以来从未见过的增长和金融化的涌入而爆发。新兴市场的快速金融化导致了惊人的增长机会，在过去十年里，**BTC**等加密货币的增长是纳斯达克等股票市场增长的1658倍。不言而喻，这些回报是反常的；它们代表的不仅仅是增长，而是创造了一个全新的市场领域。**DeFi**是一种机制，普通人可以通过它参与到以前只有少数人可以参与的那种市场回报中。

什么是DaaS?

DeFi-as-a-Service，或**DaaS**，是指**DeFi**领域中不断增长的协议细分市场，提供代表投资者管理资产的服务；回报以每日奖励的形式分配给持有人，通常由其原生代币组成。传统金融（**TradFi**）领域的许多投资公司以2和20的模式运作，这意味着他们收取管理资产的2%作为管理费和并抽取所获利润的20%。通过减少摩擦和监管费用，以及提供**DeFi**增长的机会，**DaaS**协议不仅为投资者提供了较低的所需费用，而且还提供了高得多的回报率，以及多样化和易用性。

然而，**DaaS**仍然是一个新兴领域，由于加密货币“蛮荒西部”的特点，给不谨慎的投资者带来了重大风险。主要问题包括可持续性、透明度、可靠性和信任。蜂巢投资的目标是成为这一领域的黄金标准，让投资者对他们的投资感到安全和自信。

什么是NFT?

Non-fungible tokens, 或称NFTs, 是区块链技术的一个突破。可替代性是指一个单位的东西可以换取一个相同的副本; 由于NFTs是不可替代的, 每个NFT都是独一无二的, 没有备份存在。目前市场上有许多NFT项目专注于用艺术建立品牌和社区, 同时为投资者带来效用。NFT在许多不同的领域显示出巨大的前景, 从区块链上不可伪造和自动执行的智能合约到加密安全的所有权证明。Hive很自豪地将NFT和DeFi联系在一起, 将美丽而独特的NFT艺术品与DeFi的被动收益结合起来。



介绍蜂巢

蜂巢的基础

Hive 蜂巢起源于两个想法：

1. 让一般的投资者能自DeFi领域中赚到钱。
2. 成为这个领域中一个可持续性、透明度和可靠性的代表。

在我们最初的讨论中，我们清楚地发现，在DeFi领域常见项目中存在几个问题，而我们可以带头解决这些问题。由于我们专注于彻底的透明度和赢得社区信任，我们加入Union of Transparency（一个与我们的价值观相同的联盟）成为基础成员是有意义的。我们认为蜂巢投资的目标不是创建一个转瞬即逝的项目，而是一个可以持续产生可靠和稳定收益的项目。

三大支柱

蜂巢投资的存在是为了开创另外一条前进的道路，蜂巢围绕三个关键支柱建立，它们将共同把我们带向DeFi的未来：

- **可靠性** – 蜂巢是一个完全从零开始建立的协议 – 从品牌到代码。我们正在创建一个可靠的基础，旨在成为DeFi领域中最杰出的代表。在启动前，蜂巢已经在实施前所未见的创新，而这只是一个开始。配合我们的执行能力，我们相信蜂巢将成为一个经得起时间考验的巨人。
- **可持续性** – 这是我们的代币经济学和运营模式首要考虑的原则。通过细致的设计和严格的测试和分析，我们相信蜂巢投资已经破解了永久可持续性的密码。扩大\$HNY生态系统将进一步建立蜂巢，为我们的蜜蜂带来更大的价值。

- **透明度** - 在蜂群中建立信任的基础。蜂巢的成功掌握在我们所有的蜜蜂手中，而不仅仅是依靠女王。通过我们所有的决策和流程的透明度，我们将赢得信任，并建立一个能够抵御最强风暴的坚实基础。

此外，我们将在启动前采取以下安全措施：

- 通过Assure对所有创始成员进行KYC。此外，Colin（CMO）将向公众公开个人信息。
- 智能合约将由CertiK进行全面审计。
- 国库和奖励池钱包将有健全的多签。

认识女王(核心团队)

我们的核心团队由6名具有协同背景和技能的创始成员组成。

- **Josh (Chief Executive Officer)** – 一位连续创业者，在澳大利亚有创建成功企业的记录。在看到DaaS领域缺乏高质量的项目后，他把创造最好的DaaS项目作为自己的使命；这个项目将在未来几年为其投资者提供大量的蜂蜜。他发展强大的文化、发掘人才和建立世界级团队的能力，是Hive走到今天的原因之一。
- **Jerry (Chief Operating Officer)** – 一位知识渊博的DeFi投资者，在技术风险分析和运营管理方面有广泛的背景。Jerry对于蜂巢的诞生发挥了关键作用。在亲身经历了DaaS的劣质和不良项目方之后，他相信他和Josh可以创造和执行一个更宏伟的愿景。他具备多种特质可以帮助领导Hive，其中三个包括协调多个团队、组织日常运作和有效沟通方面的技能。
- **Ethan (Chief Investment Officer)** – Ethan曾是华尔街顶级投资公司的量化分析师，也是资深的加密货币投资者，他的数学建模和量化分析能力对于创建蜂巢的整个运营模式至关重要。他在TradFi和DeFi方面的专家级知识将在管理财务和为蜂巢创造大量蜂蜜方面发挥重要作用。

- **Sunny (Chief Strategy Officer)** – 一位成功的电子商务企业家、工程师和加密货币投资者。Sunny的风险分析、战略规划和创新问题的解决都在发展蜂巢的核心运营模式和未来的扩张计划中起到了关键作用。他的商业头脑，以及他的分析思维，确保他将成为一个为行业设定卓越标准的CSO。
- **Colin (Chief Marketing Officer)** – 此人无需过多介绍。Colin，也被称为 Loki，是这个领域的老手，在多个项目中发挥了关键作用，其中最引人注目的是 Thor Financial。作为 Union of Transparency 的创始人，Colin 跟蜂巢有着相同的价值观，在创造 DaaS 领域前所未有的兴奋浪潮方面，他简直就是一个奇迹。他作为 CMO 的角色将确保蜂群成长为所有加密货币中最大和最强大的社区之一。
- **Jordan (Lead Developer)** – 幕后的策划者。Jordan 在 Solidity (Solidity 是一种静态型别的程序语言) 和后端开发方面的丰富知识，以及他传奇般的职业道德，使他成为团队的宝贵财富。没有他，我们的愿景和战略是不可能执行的。作为首席开发者，他将在管理开发运营和继续扩展蜂巢生态系统方面发挥关键作用。

我们感到兴奋和感激，因为我们拥有这样一个明星团队，并且团队的每个人都拥有同样的核心价值观，即可持续性、可靠性和透明度。关于蜂巢团队的完整名单，其中包括我们其他了不起的蜜蜂，请参考我们的 [Medium](#)。

关于不可可持续发展的历史

不可持续的回报率使许多的 DaaS 项目死于非命。这是一条宇宙法则，随着事物的复杂性和规模的增长，增长率会下降。无论我们是比较 1970 年代和 2010 年代的中国经济增长率，还是比较小鼠和大象的成熟过程，DeFi 协议的增长率也是一样的。

DeFi 领域中那些令人难以置信的回报率已经造成了无数的协议“爆炸性的成长”，然后挣扎于如何适当的投资大笔的资金，导致其代币价格趋势下降。这种趋势的罪魁祸首是每天的高奖励率。有高奖励率或 APR，协议收入无法跟上释放，这自然导致代币价格下降。

这个问题适用于所有的被动收入模式，包括 DAO 和他们的通货膨胀变基货币模式，DeFi 作为一种服务 (DaaS)，以及节点作为一种服务 (NaaS) 模式。这是基本的供应和需求。如果市场上充斥着某种东西，价格自然会下降，除非需求增加。同样，如果排放量的增加超过了收入，价格也会因此而受到影响。更糟糕的是，价格贬值通常会导致知觉价值的损失，进一步降低价格。

注：知觉价值或称认知价值，是指消费者对企业提供的产品或服务，所具有的主观价值认知。

发展中的节点项目看到了奥林巴斯 (Olympus) 等协议所提供的高 APY，以及随之而来的

投资狂潮。通过引入供应上限，他们能够解决恶性通货膨胀的问题，但由于其极高的排放率，仍然遭受了大幅的价格下跌。在阅读这份白皮书时，请思考一下：

如果奖励不值钱，那么高的奖励率又有什么意义？

这些节点项目的另一个大缺点是：你的初始投资被锁定并永远消失。许多投资者已经发现，由于项目管理不善和不可持续的代币经济学模式，“终身奖励”的承诺甚至从未让他们回本。

这些项目能够维持高额“终身回报”的唯一方法是有源源不断的新投资者进来，提供买压以抵消高排放带来的卖压。这些项目与另一种需要新投资者来维持协议可持续性的“商业模式”有一个共同特点：庞氏骗局。这种模式在DeFi领域形成了一个新的术语“庞氏经济”。代币经济学模式越是依赖新的投资者资金进入系统，庞氏骗局的影响就越大。依靠庞氏经济的协议可能会在短期内提供令人难以置信的回报率，但却无法持续。

我们并没有在对其他项目提出任何的评判，但高APY协议所依据的基本数学原理都证明了，如果收入不同步增长，他们最终将无法履行其义务。

这就是Hive出现的原因。

是什么让HIVE与众不同？

可持续发展的模式 - 蜂巢正在通过发行较低的奖励率重塑DaaS领域。投资者已经因投资于不可持续的协议而受到伤害，由于协议严重依赖庞氏经济学，唯一的赢家是那些早期进入的投资者。Hive认识到，聪明的投资者并不关心他们每天获得奖励的代币数量，而是关心每个代币的价值是多少。

投资回报 = 代币奖励 * 代币价格

蜂巢注重投资者的利润优先，确保\$HNY的价格保持稳定的上升趋势。

不会锁定投资资本—投资者可以铸造一个蜂巢NFT以换取\$HNY代币。NFT将充当“节点”，每天支付奖励。你将拥有一个独特的蜜蜂NFT，与典型的节点不同，NFT可在我们的NFT市场上出售。因此，没有所谓的“投资回报率”来赚回自己的初始投资。

购买蜂巢NFT就像购买一个美丽的蜜蜂租赁物业。它是一种会升值的资产，同时随着时间的推移提供稳定的收入。随着\$HNY价格的上升，每个NFT产生的收入流也会上升，导致NFT价值增加。这意味着，与任何“节点”相比，Hive从根本上说是一种风险较小的投资，同时也为你的资本提供了巨大的灵活性。

代币经济学与NFT模型

\$HNY和创世NFTs

蜂巢创世NFTs将直接在Hive.Investments dApp铸造，一开始的铸造费为10\$HNY。\$HNY将可以在Polygon上的SushiSwap购买。此外，NFTs将有一个游戏化的方面：有机会铸造“工蜂”、“守护者”和“女王”蜜蜂NFTs，每日奖励率分别为0.05、0.1和0.2\$HNY/天。绝大多数（98%）的蜜蜂将是工蜂，守护者占1.5%，女王占0.5%。

表 1: NFT 细分

NFT	铸造机率	总数	每日回报	日收益率
工蜂	98%	39200	0.05\$HNY	0.50%
守护者	1.50%	600	0.1\$HNY	1%
女王	0.50%	200	0.2\$HNY	2%

除了专业的资金管理和内在可持续的运营模式外，我们还设计了一个“安全蜂巢”政策，作为一种应急机制，在市场大规模下滑时可以削减50%的奖励，以确保可持续性。这在市场波动的时候创造了一个额外的保护层。需要注意的是，这将被作为紧急预案，不是常态。

为了奖励我们早期的支持者，随着我们的铸造过程进展，铸造NFT的成本也将慢慢上升。首批8000个NFT将花费10\$HNY，每8000个NFT的价格将增加0.5\$HNY/铸造，直到所有40,000个Genesis Hive NFT被铸造出来。

表 2: 递增的NFT铸造费用

NFT数里	价格
1-8,000	10\$HNY
8,001-16,000	10.5\$HNY
16,001-24,000	11\$HNY
24,001-32,000	11.5\$HNY
32,001-40,000	12\$HNY

协议将铸造1,000,000枚\$HNY代币，这些代币的分配情况如下：

- 440,000枚进入国库 (将被出售并进行投资)
- 440,000枚进入奖励池 (将被重新分配给投资者)
- 100,000枚进入团队钱包(用于补偿、营销和未来的开发)
 - 团队的分配会被锁定，启动时解锁25%，之后每6个月解锁25%，直到18个月后全部解锁。这确保了团队的激励与蜂巢的长期健康和成功发展是完全一致的。
- 20,000枚进入流动性池，以提供初始流动性；这将与2,000,000美元的MATIC结合起来，形成4,000,000美元的初始LP，这将导致启动时代币价格为100美元/HNY。流动性将被锁定5年，以确保安全。

蜂巢的收入来源

1. 铸造收益

- 国库: 53.5%, 以确保大部分资金可以用于赚取初始投资资本的回报。
- 奖励池: 40%, 以确保在Hive NFT持有者之间有一个健康的代币缓冲区可供重新分配。
- 团队钱包: 5%, 将在补偿、开发成本和营销工作之间进行分配。
- 蜂巢保育: 1.5%, 捐赠给蜜蜂保护和其他利他主义工作/慈善机构。

2. 国库投资

- 国库资金将用于根据特定的投资策略投资于链上协议。由于我们的可持续性，很大一部分将被分配到稳定和低风险的投资。其余的将分散在中高风险的投资中，以及用于扩大蜂巢生态系统。
- 回购将使用国库投资收益手动进行。它们将基于几个因素，包括但不限于整体市场条件、\$HNY价格、\$HNY数量、国库盈余等。

3. 15% 销售税

- 第三个收入来源将是\$HNY的销售税，相当于SushiSwap上售出的\$HNY价值的15%。
- 其中的1/3归入国库进行再投资，另外2/3归入团队钱包，用于扩大生态系统和维持运营成本。
- 这也是对潜在卖家的一种诱因，使其将代币保留在\$HNY，并在生态系统中使用它们，减少卖压。

4. 女王的供品

- NFT持有者每30天为每个NFT支付3\$MATIC的女王贡品，100%将转入国库。这是小数目，但将为协议提供稳定的现金流（每月120,000\$MATIC），不支付贡品的NFT不会被放逐出蜂巢，但在支付之前，将无法要求获得\$HNY。

我们已经重新审视我们最初的代币经济学文章中提出的NFT交易销售费用，认为它不是维持蜂巢投资的必要条件。因此，为了所有NFT持有人的利益，我们已经取消了该费用。虽然可持续发展是我们的优先事项，并且一直是我们的优先事项，但我们相信要尽可能地简化和优化协议。我们相信，取消销售费用的措施将带来净收益，并为Hexagon--我们的原生NFT市场—提供相对于其他市场的巨大竞争优势。

蜂巢分析

一探究竟女王的寝宫

在蜂巢，我们的模型是经过辛苦的广泛预测、定量分析和被称为 "安全系数" 的工程概念的结果。在这个模型下，我们的系统被设计为可以承受超额的负荷。

我们的运营模式是基于保守的回报率和大量的收入来源设计的。这将帮助我们减轻未来黑天鹅事件的影响，使我们对可能出现的任何情况做好准备。

国库投资于各种DeFi和加密货币投资产品中可以获得高收益和/或回报。投资在不过度暴露于高风险的情况下，最好的财资经理能够获得的收益率是有限的。这就是蜂巢专业模型发挥作用的地方。我们首先对一篮子不同的 "相对安全" 的DeFi投资产品的平均收益率进行建模，以提供一个基准案例，我们可以据此来衡量我们的模型。然后将不同市场情况下的结果与这个 "默认篮子" 进行比较，我们就能够优化蜂巢协议的回报率。

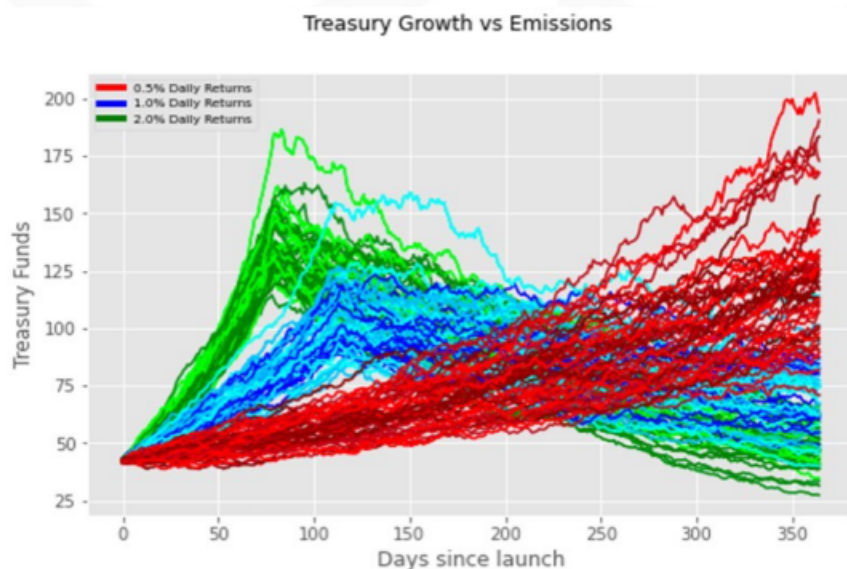


图 1: Monte Carlo模拟的可变奖励率

假设没有额外的资金进入（即没有庞氏经济学），我们可以看到上面描述的这些模式。庞氏经济学可能会推迟价值的损失，但无法停止它。

在确定我们模型的可持续性时，使用的一组重要的数学函数是一系列的线性和凸函数最佳化。这些优化函数对于确定风险回报率、乘载率、支出结构等非常重要。这些模型看起来与下面提供的方程式相似，但根据我们的使用情况进行了格式化。我们有一个想要最大化或最小化的线性（或凸）问题，我们有一系列的约束。一个约束条件是我们对上述一系列DeFi协议投资的平均预期收益。风险容忍度是我们在模型中考虑的另一个约束条件。很显然，我们不能分享我们所有的建模参数；蜂巢的秘密交由最忠诚的蜜蜂来守护。

$$\begin{aligned}
 & \text{minimize} && z^{\max} - z^{\min} \\
 & \text{subject to} && \sum_{i \in C} x_i y_{ij} \leq z^{\max} \quad \forall j \in P \\
 & && \sum_{i \in C} x_i y_{ij} \geq z^{\min} \quad \forall j \in P \\
 & && \sum_{j \in P} y_{ij} = 1 \quad \forall i \in C \\
 & && \sum_{i \in C} y_{ij} = n \quad \forall j \in P \\
 & && y_{ij} \in \{0, 1\} \quad \forall i \in C, j \in P
 \end{aligned}$$

这个是方程案例，与其他一些更专有的方程，有助于创建蜂巢的运营模式。模拟出众多的可能性，以预测各种市场条件下的情景，以使蜂巢能够经受住任何可能出现的风暴。

地基越稳，才能长就万丈高楼。我们的协议通过一个刀枪不入的代币经济模型开始，我们正在建立一个基础，使我们能够在未来几年继续建设真正伟大的产品。

蜂巢治理

加权投票系统

\$HNY将被用作Hive的治理代币，并实施加权投票系统。这意味着你拥有的**\$HNY**代币越多，你将被赋予更多的投票权。这增加了代币的效用，并鼓励持有，以最大限度地影响协议的发展方向。

此外，NFT也将拥有投票权，每个NFT代表10个**\$HNY**代币。**Scattershot**或**Snapshot**将被用来实现这个加权投票系统，直到它被整合到dApp中。这两种参与投票的方法都需要用你的钱包连接到蜂巢官网。

投资报告

在dApp中将提供投资报告。它们简单易懂，适合没多少经验的投资者，同时也有足够的技术和深度，适合有经验的投资者。这些报告将包括关于DeFi、Web3倡议、即将到来的项目、潜在的伙伴关系等主题的专家分析。我们相信这是有效治理的一个重要步骤，并且基于每个人不同的投资背景，我们执行的是“没有一个蜜蜂被落下”的政策。

提案的提交

通过教育社区，帮助他们了解DeFi和广泛的加密货币市场，他们不仅可以为协议做出更好的决定，而且还可以更好地提出创新的提案。

社区将能够投票选出它们最认可的提案，这些提案将被提交给女王参考。如果一个提案被女王接受，提出该提案的人将获得更多奖励，提案将与投票功能一起被纳入dApp。

奖赏系统

既然我们在蜂巢内部有这么多的人才，为什么还要把工作外包给蜂巢之外的蜜蜂呢？女王正在开发一个奖赏系统，允许有才能的蜜蜂暂时升级为工蜂，并利用他们的技能收获一些甜蜜的蜂蜜。任务的类型和复杂性将有所不同，以便所有蜜蜂都有机会参与。

这些任务的例子包括：

- 文章写作
- 图像设计
- 推特点子
- 部署智能合约
- 审计智能合约

任务越复杂，赏金奖励就越高。每个悬赏竞赛都将由女王审查，她将选择最好的作品带到蜂巢。然后社区将投票选出他们最喜欢的选择。根据任务的类型，可能会有一个获胜者，也可能有多个。如果选择了多个获胜者，赏金将以加权的方式分配。

奖赏系统是蜂群直接参与蜂巢并获得奖励的好方法。

女王之声

虽然我们的目标是以DAO的形式运作，但女王保留了推翻或做出任何必要的决定的权利，以利于协议的发展。我们将这些决定定义为“不需要投票”的情况。

举个例子来说，在适当的时候进入或退出协议，以促进回购或补充奖励池。这在动荡时期和整个市场感到极度不确定的时候是很重要的，因为这将使我们有弹性，并根据对协议有长期好处的价格行动采取措施。

蜂巢保育

为了蜜蜂

作为加密货币社区内一个负责任的利害关系者，我们蜂巢投资认为回馈是很重要的。我们已经建立了蜂巢保育，作为我们组织的慈善机构。蜂巢保育将使用我们的NFT铸造收入的一部分，以及索取奖励时的自愿捐款，与专注于蜜蜂保育的既定保育慈善机构合作。

我们相信这一点非常重要，因为蜜蜂为众多的粮食作物和我们美丽的植物授粉。如果没有蜜蜂，人类的生计将受到极大的干扰，由于气候变化和广泛使用杀虫剂等因素的影响，蜜蜂的数量呈下降趋势。

虽然我们的协议可能是完全网上的，但我们生活在现实世界中。我们认为，我们有责任适当地关心这个世界，而我们做到这一点的最好方法是将我们的一部分利润（估计为180万美元）投入到使世界变得更美好的地方。蜂巢保育是我们可以做到这一点的一个机制。

蜂巢保育由社区驱动，社区将投票决定我们与哪些慈善机构和基金会合作并向其捐款。我们许多忠实的成员本身就是养蜂人，并且已经伸出手来支持这个目标。还有一些人对养蜂有兴趣，我们也支持他们这样做！总而言之，我们希望蜂巢保育组织是一个充满活力的实体，得到蜂巢投资执行团队的支持，但不受其控制。虽然资金可能由协议提供，但方向将由社区决定。



hive | conservation

推动蜂巢发展

筹款

最初的筹款将通过不同方式完成，以达成一个最佳的启动。这些资金将被用于为资金池提供最初的流动性，启动财务投资，并支持运营成本。

1. **女王拍卖**- 第一种筹款方式是女王拍卖会，这是一个让鲸鱼以不影响协议健康的方式，以高于启动价格购买以加入蜂巢投资的机会。这是一个 "双赢" 的方法，因为在启动期间会有严格的反鲸鱼机制。
2. **私人投资** - 第二种方法是通过一小群私人投资者，他们的投资已经超过了125万美元--这些投资者是能将蜂巢建设到现在的水平所必需的，同时也提供了最初的流动性。平均而言，他们支付的代币价格为375美元/HNY，允许大型投资者购买，不会比我们小蜜蜂有更多的优势。这对我们所有的蜜蜂都有额外的好处，因为他们的资金已经分流出来了，不会在启动时与小蜜蜂竞争。这使我们能够在第一天就有更多的散户投资者。
3. **白名单** - 蜂巢投资的白名单是小且受限的。为了尽量减少以有利的价格购买的人数，我们将其限制在250个社区名额。这些名额将被授予那些表现出杰出的参与、对蜂巢的创造性支持或其他特殊贡献的社区成员。另外，我们还为每个团队成员保留了三个名额。

每个白名单地址将能够以每个代币100美元的固定价格购买最多50个\$SaHNY代币（以10个代币为单位递增）。在启动时，\$SaHNY将能够以1:1的价格交易\$HNY。

如果白名单上的人因为价格因素被排除在白名单之外（至少1000 DAI），他们将可以选择在启动后5天内收到2个免费的\$HNY。

路线图

以下是Hive的未来路线图。:

- **Hexagon** – 发展和扩大Hexagon，我们的原生和特有的NFT市场。我们将继续增加功能，并扩大我们的合作项目列表。Hexagon将至少有两个换代版本（v1和v2）
 - *Hexagon v1* - Hexagon的第一次迭代将是一个具有基本功能和Hive NFTs的简单市场。
 - *Hexagon v2* – Hexagon的第二次迭代将为用户和收藏品所有者扩展功能，升级UI/UX，以及越来越多的优质NFT收藏品，这些都由核心团队人工审核。
- **Hexagon发射平台** – 在Hexagon v2上开发一个发射平台，这将激励NFT项目在第一个零费用的NFT市场上启动，并进一步奖励蜂巢NFT持有人。
- **蜂巢学院** – 壮大我们的内部投资者教育平台，该平台将有针对初学者的免费课程，以及关于一系列DeFi和加密货币主题的高级付费课程。
- **国库资金的部署** – 完全部署我们的国库资金，并建立常态收入来源，进行有成效的投资；这些将随着时间的推移，按照我们的内部投资战略进行。
- **合作伙伴** – 建立战略伙伴关系，使我们能够更有效地加快蜂巢生态系统的扩展。
- **蜂巢dApp** – 完成蜂巢dApp的构建，可在Hive.Investments网站上访问，其初始功能如下：
 - 投资报告--详细说明蜂巢的投资和预期回报。
 - 奖赏系统 - 蜂巢和NFT所有者可以使用\$HNY代币来寻找和招募各种任务的帮手。
- **蜂巢生态系统** - 进一步扩大蜂巢生态系统，重点是使\$HNY代币的效用最大化。最少的承诺，做最多的事！

启动

启动信息仍在最后确定中。我们将在即将发表的Medium文章中包括具体的日期和所有启动机制。

社交媒体

Website: hive.investments

Twitter: <https://twitter.com/hiveinvestments>

Medium: <https://medium.com/@hiveinvestments>

Discord: Coming Soon!