

CONTRATO LUXE

Colaboración gestorías



GESTORÍAS COMPAÑERAS DE VIAJE

COLABORACIÓN

En nuestro ADN llevamos grabado a fuego el emprendimiento empresarial. Y como emprendedores siempre hemos tenido al lado como colaboradores y amigos a nuestros compañeros de las gestorías. Encargados de velar por nosotros y ser la ayuda necesaria en cada momento del camino de nuestras empresas.

Cuando pensamos este nuevo negocio pensamos en ellas como los mejores distribuidores posibles. Nuestro software podría llegar de una mano experimentada y conocedora hasta el cliente final, siendo este asesorado de los detalles de nuestro producto para que sea fácil de entender. Un negocio debe ser claro.

La gestoría conoce la situación de sus clientes, sabe quien puede necesitar un ingreso extra, otra fuente de ingreso o otra vía de negocio. Son conocedoras de los detalles legales y de los procesos necesarios para construir una nueva vía de ingreso con la seguridad necesaria. Es para nosotros la colaboración perfecta.





¿ CÓMO FUNCIONA?

El cliente vía renting adquiere el software DSB.

Junto a su software y a la vez, recibe una **participación de 4000€** en nuestra cuenta de gestión en el broker convirtiéndose en cuentaparticipe al 60% de **nuestra gestión** en la misma. Esta es nuestra promoción.



fig1. DSB SOFTWARE

Cada mes recibe en su cuenta el recibo de renting y en la misma cuenta recibe los beneficios generados por la operativa de trading que se produce durante el mes.

Junto a la información bursátil que recibe vía software también puede ver la operativa realizada por operadores profesionales, adquiriendo conocimiento, practica segura y beneficios.

Beneficios y decimos bien, puesto que nuestro cliente **no participa nunca de las posibles pérdidas** que nuestra gestión pueda arrojar. Tampoco debe **desembolsar ningún dinero** en la cuenta de gestión. Siempre contará con su participación de 4000€ mes a mes. Pase lo que pase.

Debemos tener también en cuenta los **beneficios fiscales**. El recibo es sobre un renting, con su factura correspondiente. Todo desgravable.

Sabemos que nuestra promoción es atractiva. Preferimos invertir en nuestros clientes que en agresivas campañas de publicidad. Por que queremos que esto sea una vía de negocio más. Y por eso, en el supuesto caso de arrojar perdidas durante tres meses consecutivos nos comprometemos a realizar las gestiones oportunas para que al cliente no le cueste dinero el haber confiado en nosotros.

Todo reflejado en contrato legal, firmado por empresa española y contando con la seguridad de que detrás de cada uno de los contratos y marcas hay empresas serias y solventes que buscan como prioridad que todas las partes implicadas estén satisfechas y convencidas.





UNA OPORTUNIDAD DE BENEFICIO

> OBJETIVOS

Nuestros objetivos son claros. Conseguir 2000 nuevos clientes para nuestra cuenta de gestión y a la vez ampliar nuestra cartera de usuarios para el desarrollo del software.

Generar una bolsa de clientes con el volumen suficiente y crear una comunidad interesada en la inversión intradía que nos de la potencia necesaria para desarrollar las versiones posteriores del software

> ¿A QUIÉN VA DIRIGIDO ?

A toda empresa, sociedad limitada o sociedad anónima, autónomos por cuenta ajena o propia que deseen ampliar su beneficio mensual con una mayor preferencia por los sectores:

- Técnicos
- Manufactureros
- Turísticos
- Hostelería
- Construcción
- Colegiados





CUADRO DE COMISIONES

En nuestro planteamiento queremos que todas las partes implicadas tengan una rentabilidad por el trabajo desarrollado y en ese punto es muy importante que nuestros colaboradores estén satisfechos con su beneficios, que sientan el valor que tiene su ayuda para nosotros. Por eso presentamos el siguiente cuadro comisional.

300€ x Nuevo cliente

3% de beneficio mensual por cliente

Así de simple. Envío del pago a la firma del contrato mediante transferencia bancaria. Ingreso de los beneficios mensuales cada día 7. Todo reflejado en un acuerdo de colaboración entre empresas

OPERE CON LOS MEJORES





LA SEGURIDAD ES SIEMPRE UN VALOR

> CONTRATO DE PARTICIPACIONES

Toda nuestra negociación queda reflejada en un contrato de participaciones. Donde especifica claramente que usted es propietario de una participación de 4000€ en nuestra cuenta de gestión que le reportará el porcentaje de beneficio que genere mensualmente. Y nuestros compromisos de claridad y gestión. Así como que usted en ningún momento debe hacer ninguna inversión ya que estos 4000€ salen de nuestro patrimonio así como tampoco es usted partícipe de ninguna pérdida que se pudiera ocasionar.

> EMPRESAS SOLVENTES

El contrato de renting sobre el software que le da el acceso a nuestra cuenta de participación es gestionado por una empresa internacional como GRENKE S.L. asegurándose así que ningún problema pueda aparecer.

La cuenta de gestión es operada en uno de los mayores brokers de Londres K2Markets.

> ORGANISMOS REGULADORES

Toda nuestra operativa esta supervisada por el organismo regulador FCA uno de los organismos más estrictos de Inglaterra. Así como autorizada por la CNMV la comisión nacional del mercado de valores asegurando así que no se trata de ningún “chiringuito” financiero y que puede tener la seguridad de estar trabajando con una empresa solvente y seria.





UNA EXPERIENCIA BURSÁTIL DIFERENTE

EVOLUCIÓN

No planteamos esto como una inversión, puesto que no lo es. Es una oportunidad de negocio para usted. Un ingreso extra mes a mes, sin el riesgo de operar en bolsa y formando parte de uno de los brokers más sólidos del mercado londinense. En sus manos la opción de ingresar en un negocio nacido de la oportunidad

Nuestra necesidad es clara. Aumentar nuestra cartera de clientes en 2000 nuevos usuarios. Esta cantidad es la que permite a la cartera de gestión arrojar más beneficio y a nuestro software seguir desarrollándose. Consiguiendo así un beneficio simbiótico donde ambas empresas pueden beneficiarse del momento.

Sin inversión, sin riesgo. Porque creemos que los negocios deben beneficiar a ambas partes y por que las oportunidades son eso: Oportunidades.

Limitada a 2000 nuevos clientes esta propuesta puede hacer crecer sus ingresos mensuales y a nosotros expandir nuestro modelo de negocio.





GLOBALUX DISTRICT S.L.
C\ MALLORCA Nº 11
CÓDIGO POSTAL 8014
BARCELONA · ESPAÑA

Nº DE REGISTRO MÉRCANTIL
38115807 t:46579 h:524469

