

Universidade Federal de Goiás Campus Samambaia, Cep 74001.970, Goiânia-GO Fones: 62 3521.1334 / 3521.1335 www.facomb.ufg.br • secretaria@facomb.ufg.br



UNIVERSIDADE FEDERAL DE GOIÁS FACULDADE DE COMUNICAÇÃO E BIBLIOTECONOMIA CURSO DE BIBLIOTECONOMIA

RHAVENA EMANOELA TOCACH

ANÁLISE DE VERIFICAÇÃO DE REQUISITOS PARA INTELIGÊNCIA COMPETITIVA: O CASO DE UM SOFTWARE DE GESTÃO DE PROCESSOS

GOIÂNIA 2012



Universidade Federal de Goiás Campus Samambaia, Cep 74001.970, Goiânia-GO Fones: 62 3521.1334 / 3521.1335 www.facomb.ufg.br • secretaria@facomb.ufg.br



RHAVENA EMANOELA TOCACH

ANÁLISE DE VERIFICAÇÃO DE REQUISITOS PARA INTELIGÊNCIA COMPETITIVA: O CASO DE UM SOFTWARE DE GESTÃO DE PROCESSOS

Monografia apresentada ao Curso de Biblioteconomia da Faculdade de Comunicação e Biblioteconomia da Universidade Federal de Goiás, como requisito parcial à obtenção do título de Bacharel em Biblioteconomia.

Orientadora: Prof.^a Dr.^a Laura Vilela Rodrigues Rezende

GOIÂNIA 2013

T631a Tocach, Rhavena Emanoela.

Análise de verificação de requisitos para inteligência competitiva [manuscrito]: o caso de um software de gestão de processos / Rhavena Emanoela Tocach. -2013.

71 f.: il.

Orientadora: Prof. Dr ^a Laura Vilela Rodrigues Rezende. Monografia (Graduação) – Universidade Federal de Goias, Faculdade de Comunicação e Biblioteconomia, 2013.

Bibliografia.

Inclui listas de tabelas e figuras.

 $1. \\ Inteligência competitiva. 2. Informação estratégica. 3. \\ Software — Análise. I. Título.$

CDU 005.94:004.9

UNIVERSIDADE FEDERAL DE GOIÁS FACULDADE DE COMUNICAÇÃO E BIBLIOTECONOMIA CURSO DE BIBLIOTECONOMIA

RHAVENA EMANOELA TOCACH

ANÁLISE DE VERIFICAÇÃO DE REQUISITOS PARA INTELIGÊNCIA COMPETITIVA: O CASO DE UM *SOFTWARE* DE GESTÃO DE PROCESSOS

Monografia apresentada junto ao Curso de Biblioteconomia da Faculdade de Com Biblioteconomia da Universidade Federal de Goiás, como requisito parcial à o título de Bacharel em Biblioteconomia. Aprovada em//	btençã	ão do
Prof. ^a Dr. ^a Laura Vilela Rodrigues Rezende - FACOMB/UFG		
Orientadora		
Prof. ^a Msc. Marina Roriz Rizzo Lousa da Cunha - FACOMB/UFG		

Examinadora

A minha família. Ao meu pai Euripedes Tocach, a minha mãe Maria Sirlei Tocach, a minha irmã Rhayla Tocach e ao meu noivo que em breve fará parte da família Murilo Tavares.

AGRADECIMENTOS

Gostaria de agradecer primeiramente a Deus, que colocou diante a mim todas as situações que geraram circunstâncias para hoje estar aqui.

Agradeço ao meu pai que mesmo cansado, levantou-se todos os dias da minha formação, começando pelo jardim de infância para me levar a escola quando criança e para me incentivar a continuar todos os dias depois de adulta. Sou grata também à minha mãe, que mesmo não entendendo muito bem o que eu estava fazendo, dizendo ou estudando, por diversas vezes sentou-se para me ajudar e sempre ajudou, não com ciência, mas com motivação e dedicação. Agradeço à minha irmã que assumiu dentro de casa minhas tarefas diversas vezes para que eu pudesse estudar.

Agradeço ao meu noivo que me ajudou direta e indiretamente no processo de realização deste trabalho, procurando fontes, revisando textos, e muitas vezes ainda que reclamando, conviveu com a minha ausência devido à correria do final do curso.

Agradeço minha orientadora Laura Vilela, que aceitou o desafio de me orientar começando do zero, duas vezes, indo contra o tempo e expectativas para que eu pudesse concluir esta pesquisa.

Minha gratidão também aos diretores e toda a equipe da empresa Interagi Tecnologia, pela prestatividade, oportunidade e atenção em todo momento.

Por último, mas não menos importante, agradeço a todos os meus amigos, que me apoiaram e trouxeram em tempos difíceis uma palavra de conforto, um conselho, um gargalhada, ou simplesmente sua companhia.



RESUMO

Impulsionadas pelos resultados positivos em obter vantagem competitiva no mercado, as organizações estão cada vez mais investindo na obtenção de informação estratégica a tempo para a tomada de decisões. É de suma importância o monitoramento do ambiente interno e externo das organizações para obtenção desta inteligência competitiva. Neste cenário, o presente estudo procurou verificar se o *software* Eficiente, idealizado e produzido pela empresa goiana Interagi Tecnologia, pode ser considerado como sendo de inteligência competitiva, uma vez que o mesmo possui como objetivo principal a gestão de processos organizacionais. Entende-se que as informações fornecidas pelo *software* em questão são de suma importância e podem oferecer aos gerentes, quando necessário, embasamento para tomada de decisão. O estudo pode ser classificado como qualitativo. Em relação às ferramentas e técnicas de investigação, foram utilizadas entrevistas e análise heurística para a definição de critérios e análise de requisitos verificando se o *software* pode ser considerado uma ferramenta válida de inteligência competitiva.

Palavras-Chave: Inteligência competitiva. Informação estratégica. software. Gestão de processos.

ABSTRACT

Buoyed by the positive results in gaining competitive advantage in the market, organizations are

more and more investing in methods to get strategic informations on time to make decisions. It is

extremely important to monitor the internal and external environment of organizations to obtain

this competitive advantage. In this case, the present study aimed to investigate if the Eficient

software, which has as main objective the management of organizational processes, designed and

produced by a Technology Enterprise in Goiânia-GO-Brazil, can be considered as a competitive

intelligence instrument. It is understood that the information provided by this software are

important and can offer managers, when necessary, foundation for decision making. The study

can be classified as qualitative. In relation to the tools and investigative techniques, interviews

and heuristic analysis were used for defining requirements for a competitive intelligence

software.

Keywords: Competitive Intelligence. Strategic information. Software. Process Management

LISTA DE FIGURAS

- Figura 1 Ciclo da produção de inteligência adaptado de Kahaner (1996)
- Figura 2 Pentágono de IC, MENDES; MARCIAL; FERNANDES (2010)
- Figura 3 Adaptada: Choo 2003
- Figura 4 Modelo Ecológico para o gerenciamento da informação, DAVENPORT (1998)
- Figura 5 Processo de conversão do conhecimento
- Figura 6: Yawl. Fonte: http://www.yawlfoundation.org/
- Figura 7: Cmap Tools. Fonte: http://cmap.ihmc.us/
- Figura 8: Mindjet. Fonte: http://www.mindjet.com/
- Figura 9: Kdnuggets. Fonte: http://www.kdnuggets.com/software/index.html
- Figura 10: Pajek. Fonte: http://vlado.fmf.uni-lj.si/pub/networks/pajek/
- Figura 51: Ucinet. Fonte: https://sites.google.com/site/ucinetsoftware/home
- Figura 62: Treebolic. Fonte: http://treebolic.sourceforge.net/en/home.html
- Figura 13 Manutenção de Processos no Software Eficiente
- Figura 14 Relatório de Processos do Software Eficiente
- Figura 15 Histórico de processos no Software Eficiente
- Figura 16 Disco virtual no Software Eficiente
- Figura 17 Painel de tarefas no Software Eficiente
- Figura 18 Calendário de tarefas no Software Eficiente
- Figura 19 Canal do cliente no Software Eficiente
- Figura 20- Envio de sugestões ou reclamações no software Eficiente

LISTA DE TABELAS

- Tabela 1: Etapa 1- Identificação das necessidades de inteligência
- Tabela 2: Etapa 2 Identificação das necessidades de informação
- Tabela 3 Etapa 3:Coleta e tratamento das informações
- Tabela 4 Etapa 4: Analise final da informação
- Tabela 5 Etapa 5:Disseminação do produto de inteligência
- Tabela 6 Etapa 6: Avaliação dos produtos e do processo de inteligência
- Tabela 7- Componentes de um software de Inteligência competitiva. Fonte: Adaptado de Rios (2010)

LISTA DE ABREVIATURAS E SIGLAS

ABRAIC Associação Brasileira de Analistas de Inteligência Competitiva

BPM Business Process Management

CGE Centro de Gestão e Estudos estratégicos

COMTEC Comunidade Tecnológica de Goiás

GC Gerenciamento do Conhecimento

IC Inteligência Competitiva

IEL Instituto Evaldo Lodi

PROINE Programa de Incubação de Empresas

TIC Tecnologia de Informação e Comunicação

SUMÁRIO

1 INTRODUÇÃO	14
2 PROBLEMA DE PESQUISA	14
3 JUSTIFICATIVA	
4 OBJETIVOS	
4.1 GERAL	
4.2 ESPECÍFICOS	
5 REVISÃO DE LITERATURA	
5.1 INTELIGÊNCIA COMPETITIVA	
5.1.1 Áreas de Intersecção.	
5.1.2 Globalização e Economia da Informação	
5.1.1 Principais Características da Inteligência Nacional	
5.1.2 Informação no Processo de Tomada de Decisão	
5.2 GESTÃO DA INFORMAÇÃO	
5.3 GESTÃO DO CONHECIMENTO	
5.4 FERRAMENTAS E TÉCNICAS DE INTELIGÊNCIA COMPETITIVA	28
5.4.1 Técnicas de Inteligência Competitiva	28
5.4.2 Ferramentas de Inteligência Competitiva	34
6 METODOLOGIA	41
6.1 CLASSIFICAÇÃO DA PESQUISA	41
6.2 AMBIENTE DA PESQUISA	
6.2.1 Interagi Tecnologia	41
6.2 OBJETO DA PESQUISA	43
6.3.1 O Software Eficiente	43
6.3.2 Funcionalidades do software	44
6.3.2.1 Requisitos relacionados ao processo de recuperação de informação	
6.3.2.2 Requisitos gerais	46
6.4 COLETA DE DADOS	46
6.4.2 Instrumentos para coleta de dados	46
6.4.3 Software Eficiente: Módulo de Gestão dos processos de fluxo livre e de fluxo	
definido	47
6.4.4 Software Eficiente: Módulo de Gestão de documentos	
6.4.5 Software Eficiente: Módulo de Gestão de atividades e Agenda de compromissos	
6.4.6 Software Eficiente: Módulo de Pesquisa de satisfação	
6.4.7 Software Eficiente: Módulo de Gestão de planos de ação	56
7 ANÁLISE DOS DADOS E CONSIDERAÇÕES FINAIS	57

7.1 VERIFICAÇÃO DE REQUISITOS QUE PODEM QUALIFICAR O <i>SOFTWARE</i>	
EFICIENTE COMO UMA FERRAMENTA DE INTELIGÊNCIA COMPETITIVA	57
7.2 CONSIDERAÇÕES FINAIS	64
8 REFERÊNCIAS	66
ANEXO A – AVALIAÇÃO DE SATISFAÇÃO	70
ANEXO B – QUESTIONÁRIO DE AVALIZAÇÃO DO SISTEMA EFICIENTE CO	OMO
FERRAMENTA VÁLIDA PARA INTELIGÊNCIA COMPETITIVA	72

1 INTRODUÇÃO

A inteligência Competitiva é um método para coletar informações e disponibiliza-las aos gerentes tomadores de decisão em forma de conhecimento estratégico necessários para entender sua área de atuação visando a melhoraria das estratégias individuais ou coletivas. A inteligência econômica agrega conceitos de inovação, informação e conhecimento. Neste contexto o estudo, se propõe a apresentar conceitos relacionados à inteligência competitiva por meio da literatura da área visando investigar um *software* de gestão de processos chamado Eficiente verificando se o mesmo pode ser considerado um instrumento estratégico que impulsiona a inteligência competitiva no contexto da empresa Interagi Tecnologia, criadora deste software.

2 PROBLEMA DE PESQUISA

O *software* Eficiente pode ser considerado um instrumento que impulsiona a inteligência competitiva na Interagi Tecnologia?

3 JUSTIFICATIVA

Recentemente além da preocupação com a preservação da informação, também existe uma preocupação com o seu resgate e acesso, devido à explosão informacional. Diante de tantas informações, determinar relevância em tempo oportuno se tornou um desafio. O trabalho dos profissionais da informação, que antes era voltado basicamente para o tratamento da informação, passa a ser complementado pelo resgate de informações relevantes, em menor tempo possível.

Atualmente, a informação passa a ter valor de mercado, produto ou recurso estratégico. As tecnologias da informação marcaram a cultura informacional de modo que as pessoas, e organizações se tornaram imediatistas. Uma informação de grande valor deve ser localizada em tempo hábil para que o seu usuário obtenha vantagem sobre a concorrência.

Neste contexto surgem os profissionais da inteligência competitiva. O serviço de inteligência competitiva visa coletar e analisar informações sobre determinado campo de atuação profissional. Esta informação tratada gera conhecimento para auxiliar os tomadores decisão.

Para aperfeiçoar o processo de inteligência competitiva, empresas têm investido no desenvolvimento de *softwares* para automação dos processos de inteligência. Este é o caso da Interagi Tecnologia, desenvolvedora do Software Eficiente. O software automatiza processos, trata informações, oferece ao gerente total controle sobre as atividades desenvolvidas dentro da organização e relata o tempo despendido em cada atividade. Além do controle do grupo, o gerente pode ter acesso à todas as informações tramitadas dentro da organização.

4 OBJETIVOS

4.1 GERAL

Caracterizar e definir o *software* Eficiente como uma ferramenta que favorece a inteligência competitiva no contexto da empresa Interagi Tecnologia.

4.2 ESPECÍFICOS

- a) Entender os conceitos relacionados com o tema Inteligência Competitiva;
- b) Identificar os tipos de ferramentas que favorecem a Inteligência Competitiva nas organizações;
- c) Categorizar o *Software* Eficiente como ferramenta válida para a inteligência competitiva.

5 REVISÃO DE LITERATURA

5.1 INTELIGÊNCIA COMPETITIVA

Kira Tarapanoff (2004) descreve os alvos da inteligência competitiva (IC) como um meio de fornecer aos gerentes tomadores de decisão os conhecimentos necessários para entender seu meio ambiente, ou seja, área de atuação para melhorar as estratégias individuais ou coletivas. A inteligência econômica evoca conceitos de inovação, informação e conhecimento.

A IC tem como objetivo captar informações e conhecimento, transformando- os em inteligência. Isto contribui diretamente no processo de tomada de decisão e otimização das técnicas de competitividade. É o que afirma FULD (1994 *apud* Mendes; Marcial; Fernandes, 2009 p. 33)

No enfoque da organização, a inteligência é entendida como "proposições que lhe permitem tomar decisões". Essa afirmação baseia-se no fato de que a Inteligência, e não a informação, ajuda o gestor a adotar tática adequada para o mercado e a realinhar as ações estratégicas para garantir uma sobrevivência de longo prazo. Considerando esse ponto, as organizações que conseguem converter informação em inteligência são as que ganham a competição (FULD, 1994 apud MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2009, p. 33).

De acordo com Miller (2002) o processo de inteligência competitiva passa por quatro fazes: 1) a fase de identificação das necessidades informacionais, 2) a fase de coleta das informações, 3) a analise e sistematização das informações, e por ultimo 4) a disseminação da inteligência gerada. Dados organizados, tornam-se informação, e as informações analisadas transformam-se em inteligência Para demonstrar esse ciclo Kahaner (1996 *apud* MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2009, p. 48) apresenta a seguinte figura:

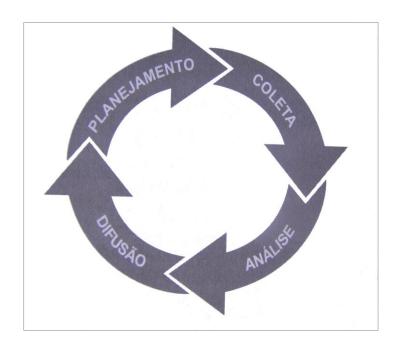


Figura 1- Ciclo da produção de inteligência adaptado de Kahaner (1996)

Para chegar à inteligência competitiva propriamente dita, existe um ciclo nomeado por Mendes; Marcial e Fernandes (2009) como "Ciclo da produção da inteligência", que é o processo de transformação de dados e informações em inteligência, para que esta esteja pronta para ser utilizada pelo decisor. Basicamente é formado por quatro etapas: planejamento, coleta, análise e difusão. Onde o planejamento é a etapa de estudo preliminar e geral do problema na qual se estabelecem os procedimentos necessários para o atendimento da demanda informacional. A coleta é o processo de obtenção de dados e informações, por meio de diversos métodos e fontes. A análise é o momento de aplicação de juízo e valor. Momento em que a Inteligência é gerada. A última etapa é a difusão ou disseminação, que consiste na entrega da inteligência formalizada, apresentada de forma simples, clara, objetiva, lógica, sintética e de fácil absorção para o usuário. (MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2009, p. 48-49).

Conclui-se então que, a informação passa por um processo antes de tornar-se inteligência competitiva. Para Miller (2002) inteligência é a informação filtrada, depurada. Toda a informação coletada não basta ser lida, é necessário se fazer uma análise de acordo com o cenário da organização.

5.1.1 Áreas de Intersecção

A inteligência competitiva pode ser considerada como interdisciplinar, por estar correlata com outras áreas do conhecimento. É o que mostra Marcial e Ornelas (2007) no pentágono de IC:

ACHMUSTRACIAO

WEORMACIAO

ANTELIGENCIA

ONTRANCIA

ONTELIGENCIA

MIELIGENCIA

MIELIGENCIA

MIELIGENCIA

Figura 2: Pentágono de IC (MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2010, p.36).

A inteligência competitiva como mostra a figura acima, está relacionada com a administração, proteção do conhecimento, ciência da informação e tecnologia da informação. Está ligada a Ciência da Informação, principalmente no que diz respeito às metodologias de gerenciamento de informações formais; a Tecnologia da Informação, no que se refere às ferramentas de compartilhamento e disseminação de informação; Administração, principalmente representada por suas áreas de planejamento, estratégia e gestão e a Proteção do Conhecimento, principalmente em técnicas de segurança da informação. (ÁLVARES, 2012).

5.1.2 Globalização e Economia da Informação

De acordo com Álvares (2012) a globalização traz consigo a necessidade de repensar estratégias de negócios. Diante desse cenário a inteligência competitiva é considerada uma resposta adequada aos desafios que as organizações devem enfrentar.

A globalização é definida por FRIEDMAN (2013). como um processo de interação e integração entre pessoas, empresas e governos de diferentes nações.

Processo esse impulsionado pelo comércio e investimento internacionais, com o auxílio da tecnologia da informação. Focando a difusão de informações é possível afirmar que esta é diretamente ligada à competitividade, formação de estratégias, comercialização internacional, concorrência, cooperação e competição.

Álvares (2012) afirma que o conhecimento assume importância vital, como um novo e determinante fator de produção. O conhecimento também pode ser visto como um motor da produtividade e do crescimento econômico e as mudanças que advêm com a economia do conhecimento. Estas mudanças alteram profundamente a organização da própria economia e da sociedade.

Dentro de uma organização não só a informação, mas o conhecimento também está em constante fluxo. O que não acontece com o conhecimento pessoal, acontece com o conhecimento organizacional que é dinâmico. "As pessoas buscam o conhecimento porque esperam que ele as ajude a ter sucesso em seu trabalho." (DAVENPORT; PRUSAK, 1998, p. 30). Seguindo esse pensamento Davenport e Prusak (1998) afirmam que existe um "Mercado do conhecimento", o qual funciona de modo similar aos outros mercados, o que o diferencia é o objeto da troca, que não tem seu poder diminuído por ser intangível.

5.1.1 Principais Características da Inteligência Nacional

No Brasil os estudos sobre Inteligência competitiva (IC) não são os mais evoluídos, tão pouco são estudados há muito tempo. Os primeiros livros sobre IC em língua portuguesa só foram publicados em 2001 no Brasil. Mas apesar de terem sido lançados recentemente, os estudos caminham em considerável velocidade. Em 2004, apenas três anos após o lançamento dos primeiros livros, a Associação Brasileira de Analistas de Inteligência Competitiva (ABRAIC), órgão responsável por incentivar pesquisas em IC lançou o "Prêmio de Inovação em Inteligência competitiva". Em 2008 a mesma associação premiou pela primeira vez as organizações brasileiras que aplicaram as melhores práticas de IC, com o "Prêmio Excelência". (MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2009).

As ferramentas tecnológicas que apoiam a IC são poucas no mundo inteiro. No Brasil a primeira ferramenta tecnológica foi a "Córtex Competitiva", que surgiu em

2005. Foi esta a ferramenta responsável pelo prêmio de inovação. Nos últimos anos com incentivo da ABRAIC muitas empresas estão investindo em IC. (MENDES; MARCIAL; FERNANDES, 2009).

Mendes; Marcial e Fernandes (2009, p. 102-106) levantam alguns problemas no processo de inteligência competitiva como:

- A falta de capacitação do pessoal de IC;
- Pouca utilização dos métodos de Contra inteligência competitiva;
- Falta de sistematização no monitoramento;
- Poucos recursos:
- Falta de interação entre analistas e usuários;
- Reduzida utilização das redes sociais;
- Poucos modelos de avaliação das atividades de IC e a
- Falta de cultura de IC nas organizações.

Também são relatados fatores de sucesso como:

- O alinhamento entre as estratégias da organização com a agenda de premências críticas;
- Capacitação dos profissionais e formação da cultura de IC;
- Apoio da alta administração.

5.1.2 Informação no Processo de Tomada de Decisão

Miller (2002) sintetiza como o processo de inteligência competitiva se inicia dentro de uma empresa. Segundo o autor, antes mesmo de ter o nome de inteligência competitiva, surge a necessidade de informação decorrente de fatores como, perda de mercado, redução dos lucros, movimentos na concorrência entre outros de efeito negativo sobre a empresa. Neste contexto quando o decisor se depara com o valor da informação competitiva, a tendência é que ele solicite cada vez mais informações. À medida que crescem as solicitações, cresce também a necessidade de pessoal qualificado para processá-las.

No atual cenário organizacional, é possível perceber um grande volume de informações relevantes ou não para o desenvolvimento interno da empresa. Entretanto,

com o aumento da informação, o desafio é torná-la inteligível para que esta possa auxiliar no processo decisório.

De acordo com Simon (1972 apud VALENTIM, 2012, p. 13) "O processo decisório é inerente ao ser humano e às organizações, pois se trata de uma atividade crucial que ocorre em todos os ambientes." Dentro das organizações, decisões são tomadas a todo o momento, sejam para resolver um problema ou para analisar uma oportunidade que venha em benefício à empresa. Para embasar este processo decisório, a inteligência faz uso de informações que orientam o gerente no momento da tomada decisão. "A inteligência competitiva trata da análise das informações sobre mercado e da geração de recomendações para os que decidem dentro das empresas." (MILLER, 2002, p. 25). O objetivo do profissional da inteligência competitiva é transformar dado em informação e informação em inteligência competitiva.

A gestão da informação para o processo de tomada de decisão tem sido observada pelos empresários, guiados pela ideia de Jerry P. Miller (2002, p. 31) "[...] não há maneira de as organizações operarem eficazmente sem um sistema de coleta e análise de informações". Canongia (1998 apud VALENTIM, 2002) afirma que a inteligência competitiva,

objetiva agregar valor à informação, fortalecendo seu caráter estratégico, catalisando, assim, o processo de crescimento organizacional. Nesse sentido, a coleta, tratamento, análise e contextualização de informação permitem a geração de produtos de inteligência, que facilitam e otimizam a tomada de decisão no âmbito tático e estratégico. (CANONGIA, 1998 apud VALENTIN, 2002, p. 2-3).

Para exemplificar este processo de tratamento da informação até a tomada de decisão, será apresentado o seguinte ciclo:

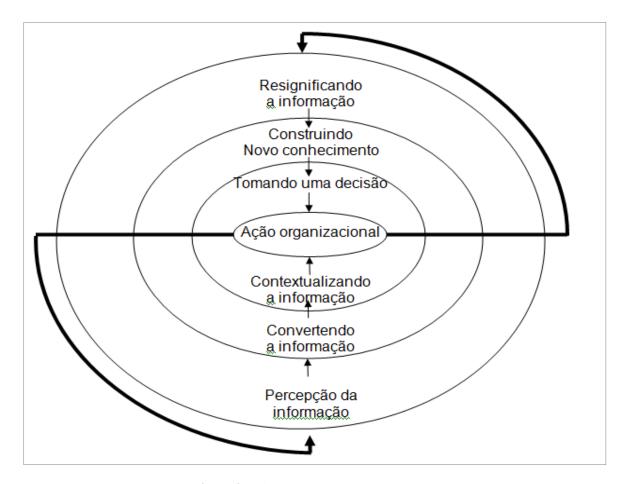


Figura 3: Adaptada de (CHOO, 2003).

5.2 GESTÃO DA INFORMAÇÃO

Um conceito de informação, apresentado por Sveiby (1998), afirma que se trata de "quando falamos ou escrevemos, utilizamos a linguagem para articular alguns de nossos conhecimentos tácitos, na tentativa de transmiti-los a outras pessoas". (SVEIBY, 1998, p. 47).

Analisando a Gestão da informação no cenário da inteligência competitiva, é possível perceber que, se bem gerenciada, a informação gera grande vantagem competitiva. É o que afirma Assis (2008):

o desenvolvimento da competência essencial de uma empresa passa, necessariamente, pela qualidade da informação que ela consome – considerando aqui a informação como um importante insumo do conhecimento e como um diferencial competitivo. (ASSIS, 2008, p.?).

A informação pura não facilita na tomada de decisão, pois esta ainda que facilmente recuperada, se não tornar-se inteligência não será um diferencial competitivo dentro da organização.

A menos que se reduza a sobrecarga de informações a que tomadores de decisão estão sujeitos, não se pode esperar que qualquer informação adicional fornecida por um sistema seja usada eficazmente. Mesmo os documentos relevantes podem apresentar muitas informações redundantes. (SANTOS; BERAQUET, 2001, p.1).

Existem formas de melhorar o gerenciamento da informação para facilitar a tomada de decisão. De acordo com Santos e Beraquet (2001) as empresas, além da construção de bancos de dados, de sistemas de codificação, de indexação de arquivos e linguagem de acesso é necessário que:

- Selecionem, avaliem, formalizem e validem a informação;
- Estabeleçam regras e práticas comuns;
- Estabeleçam referências, implantem ferramentas que democratizem a informação;
- Assegurem-se de que as referências estão sendo compartilhadas por quem é de direito;
- Criem ferramentas de orientação, de links entre os diferentes documentos;
- Definam regras de circulação e de prioridades de acesso à informação;
- Elaborem produtos e serviços informacionais customizados.

Davenport (1998) apresenta a Ecologia da informação como método de gerenciamento nas organizações. Ele ressalta a importância de entender a cultura organizacional para facilitar o uso da informação. A figura a seguir representa um modelo ecológico para o gerenciamento da informação:

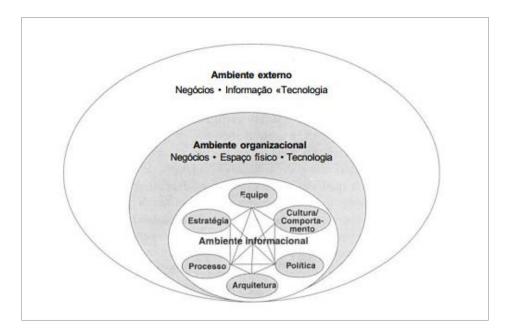


Figura 4: Modelo Ecológico para o gerenciamento da informação. (DAVENPORT, 1998 p.50)

Na figura o círculo interno representa o núcleo da abordagem ecológica. O ambiente informacional começa no amplo ambiente organizacional, incluindo a posição global dos negócios, os investimentos em tecnologia e a distribuição física. O ambiente externo na ecologia da informação consiste em informações sobre três tópicos fundamentais: mercados de negócios em geral; mercados tecnológicos e mercados da informação.

Os seis componentes abrangidos estratégia; política; são: cultura/comportamento; staff; processos e arquitetura da informação. O objetivo da estratégia é dizer a utilidade da informação para a empresa. As políticas de informação, dizem como os membros da organização tratam a informação. O comportamento com relação à informação é o que determina a cultura informacional da organização. Staff são os recursos humanos importantes, pois as pessoas ainda são os melhores meios para identificar, categorizar, filtrar, interpretar e integrar a informação. Quanto aos processos, facilita as muitas maneiras como os gerentes, cientistas, pessoal administrativo e contadores identificam, adquirem, compreendem e atuam sobre a informação. A arquitetura da informação, ecologicamente falando, pode ser um guia para estruturação e localização das informações dentro da organização. (DAVENPORT, 1998).

5.3 GESTÃO DO CONHECIMENTO

Para falar em gestão do conhecimento é necessário definir o que é o conhecimento. De acordo com Sveiby (1998) o conhecimento é tácito e de difícil definição, o que torna difícil sua conceituação. Para ajudar na conceituação de conhecimento Sveiby cita a teoria do conhecimento desenvolvida por Polany no final da década de 1940 e início de 1950. Polany tem uma visão pessoal do conhecimento, desenvolvido de acordo com o cenário sócio cultural sendo assim, de propriedade individual, não coletiva. O conceito de Polany é baseado em três teses principais:

A primeira regra não resulta de um conjunto de regras articuladas ou algoritmos. O conhecimento é ao mesmo tempo público e em grande parte pessoal (isto é, por ser construído por seres humanos, contém emoções). O conhecimento subjacente ao explícito é mais fundamental; todo conhecimento é tácito ou tem raízes no conhecimento tácito, ou seja, tem raízes na prática. (POLANY, [entre 1940 e 1950] apud SVEIBY, 1998).

Com base nesses princípios Sveiby conclui que, para Polany não existe conhecimento objetivo no sentido científico, não se aplica a epistemologia, não há certezas. O conhecimento apesar de pessoal pode ser produzido em conjunto, o que o descaracteriza como privado e subjetivo. O autor continua seu raciocínio afirmando que o conhecimento é orientado para a ação, sustentado por regras e está em constante mutação. Em conclusão Sveiby (1998) define conhecimento como "uma capacidade de agir".

Valentim (2006) define gestão do conhecimento como, gestão integrada que busca mapear os fluxos informais e desenvolver nas pessoas um comportamento voltado ao compartilhamento e socialização do conhecimento, visando à troca e, portanto, a construção de novos conhecimentos.

O conhecimento tem tornado-se cada vez mais valioso dentro das organizações. Os gerentes tem valorizado cada vez mais o capital intelectual, investindo para o desenvolvimento dos seus colaboradores. Já que de acordo com Nonaka e Takeuchi (2008) o que a empresa tem de mais valioso hoje é o conhecimento acumulado e as pessoas que o possuem. Nonaka e Takeuchi (2008) também falam a respeito da criação de conhecimento. Os autores dizem que a empresa pode criar conhecimento através da interação entre conhecimento explícito e tácito.

De acordo com o autores existem quatro modos de conversão do conhecimento: 1) socialização; 2) externalização; 3) combinação e 4) internalização. Onde a socialização e a conversão de conhecimento tácito em conhecimento tácito. A externalização é a conversão do conhecimento tácito para o conhecimento explícito, possibilitando o compartilhamento do documento. A combinação é usada quando se agrupam peças de conhecimento explícito criando conjuntos sistemáticos. E a internalização é a inclusão do conhecimento explícito ao tácito, é como obter um conhecimento mediante a prática de determinada atividade. (NONAKA; TAKEUSHI, 2008. p. 169).

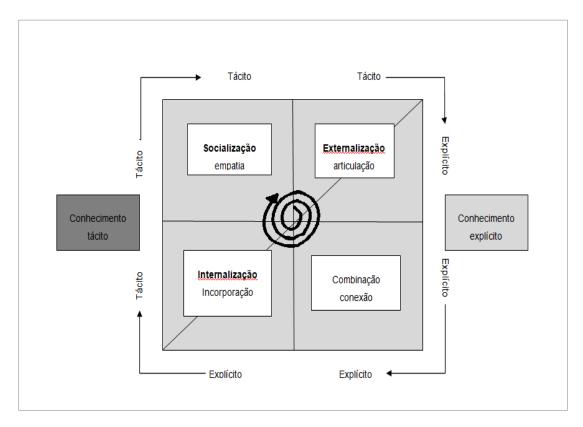


Figura 5: Processo de conversão do conhecimento. (NONAKA; TAKEUSHI, 2008. p. 169).

5.4 FERRAMENTAS E TÉCNICAS DE INTELIGÊNCIA COMPETITIVA

No contexto atual as tecnologias da informação tem papel de destaque nos processos empresariais, pela capacidade de melhorar o monitoramento do mercado. As contribuições da TI para IC estão relacionadas às suas capacidades de apoio na gerência das principais chaves de desempenho, apoio no processo de captura e organização de informações, apoio aos analistas de IC, apoio na geração de uma base de conhecimento e repositórios e apoio na disponibilização de um ambiente colaborativo e de redes de analistas. (GOMES; BRAGA; LAPA, 2012).

Em relação aos sistemas de inteligência competitiva, GOMES; BRAGA; LAPA(2012) o objetivo central de um sistema de IC é prover informação analisada em forma de alternativas para apoiar a tomada de decisão. Esse tipo de sistema deve se adequar à cultura organizacional do meio onde for aplicado.

Algumas técnicas e ferramentas podem ser usadas para facilitar a aplicação de IC. Estes métodos promovem aos agentes de IC, maior eficácia na realização ao gerar inteligência, podem ser usados no monitoramento do grupo, de informações e da própria organização.

5.4.1 Técnicas de Inteligência Competitiva

Painel de Especialistas:

Morato e Fernandéz (2004) afirmam que para aplicação do método chamado de Painel de Especialistas é necessário:

- Definir uma determinada área temática (os especialistas devem ter competências essenciais na área definida);
- Formar um grupo de 10 a 15 pessoas. Que pode ser composto por pessoas internas ou externas à organização. Com equilíbrio entre Equilíbrio quanto a idade, sexo, origem geográfica, origem profissional etc.;

 Dar atenção em relação às personalidades dominantes, bem como a possíveis interesses subliminares.

Os membros do grupo devem ter um conjunto de qualificações que tornaram o trabalho possível. Dentre estas qualificações estão:

- Conhecimento considerável da área em questão;
- Habilidade de comunicação, expressão e síntese;
- Criatividade, imaginação e criticidade;
- Capacidade de auto avaliação;
- Logicidade e visão de futuro;
- Capacidade de trabalhar em grupo;
- Direção do Painel;
- Gestão eficiente e eficaz (prazos, limitações, variáveis internas e externas);
- Liderança;
- Capacidade de motivação;
- Capacidade de resolução de conflitos;
- Capacidade de neutralizar personalidades fortes.

Brainstorm/Brainstorming:

Osborn (1953) discorre a respeito do *Brainstorm/Brainstorming*, apontando as origens e o método de aplicação no livro denominado "*Applied Imagination*". O objetivo é gerar conhecimento sobre um tema específico. As sessões são gravadas, para depois as ideias e as opiniões serem analisadas e sistematizadas de acordo com a aplicabilidade.

SWOT – Strengths, Weakness, Opportunities, Threats / FOFA – Fortalezas, Fraquezas, Oportunidades, Ameaças.

A análise S.W.O.T. é uma ferramenta excelente para analisar as forças e fraquezas internas de uma organização, e as oportunidades e ameaças externas que surgem como consequência. (VALUE BASED MANAGEMENT, 2007). Conhecido como F.O.F.A em português, a análise *SWOT* é uma ferramenta estruturada para analisar o ambiente interno e elaboração estratégica de uma organização. Essas permitem identificar as Forças e Fraquezas, Oportunidades e Ameaças que uma organização possui.

Segundo VALUE BASED MANGEMENT (2007), Forças e Fraquezas (*Strenghts e Weaknes*) são fatores internos para criação ou destruição, por exemplo, ativos¹, habilidades, recursos que a organização tem a sua disposição em relação aos competidores.

Por outro lado, as Oportunidades e Ameaças (*Opportunities e Threats*) são fatores externos para criação ou destruição de valor, os quais não há um controle específico da parte organizacional, mas que emerge ou da dinâmica competitiva do Mercado em questão, ou de fatores demográficos, econômicos, políticos, tecnológicos, sociais ou legais.

Técnica Delphi:

De acordo com Kairalla (1984) a técnica Delphi baseia-se na suposição de que julgamentos intuitivos são uma fonte valiosa de percepção do futuro. Dois elementos são essenciais a esta técnica: Anonimato e Retroalimentação, sua aplicação depende da seleção dos participantes e elaboração dos questionários.

Redes Colaborativas/Redes de Cooperação:

Barney (2004 apud VALENTIM, 20012. p. 33) afirmam que as redes colaborativas, ou rede de cooperação auxiliam nas relações técnico-científicas ou

_

Santos (2010) define ativo como prováveis benefícios econômicos futuros. Fonte: http://www.slideshare.net/apostilacontabil/conceito-de-ativo. Acesso em 03 Abr. 2013.

culturais/artísticas entre indivíduos ou grupos de indivíduos, mediante as tecnologias de informação e comunicação (TIC).

As redes têm a facilidade de ser local, regional ou global. Elas também podem ser especializadas, segmentadas ou mistas, direcionadas a pessoas físicas ou jurídicas. E o tempo pode ser determinado ou indeterminado. Este modelo permite que a comunidade envolvida, siga regras claras (compartilhamento, plano de discussões, avaliações, etc.), pratique a divisão de trabalho (organização da participação dos integrantes da comunidade), identifique os níveis de atividades (macro ou micro, genérico ou aprofundado), controle a frequência (períodos, horários etc.), sistematize as atividades (documentação, sistemas de informação, portal/site etc.). (BARNEY, 2004 apud VALENTIM, 2012. p. 34).

Prática Benchmarking:

Segundo Maximiano (2006) o *benchmarking* é a técnica por meio da qual a organização compara o seu desempenho com outra. Através dela, a organização tem o acesso e o poder de observar em outras organizações melhores práticas para cada uma das áreas funcionais da organização (Administração Geral, Financeira, *Marketing*, Comercial, Produção e Recursos Humanos), adaptando suas tarefas, de acordo com a conduta destas organizações.

A análise interna de uma organização segundo Maximiano (2006) é definida como a identificação de pontos fortes e fracos dentro da organização, anda em paralelo com a análise do ambiente. A comparação do desempenho destas áreas com empresas de destaque é conhecida como prática *benchmarking*.

Storytelling:

O *Storytelling* é composto por 5 etapas: ouvir; aprender; descobrir; explorar e criar. O objetivo central é expor histórias organizacionais visando a implantação de novas ideias, desenvolvimento da criatividade na organização, fortalecer a marca, transmitir valores organizacionais, promover a colaboração na empresa e transmitir conhecimento aos novos integrantes da organização. (TERRA, sd.)

Páginas Amarelas (Who is Who):

A ferramenta é usada para buscar pessoas com determinado conhecimento e ou experiência. É conhecido como "Banco de Talentos", pois mapeia e identifica os processos de geração de conhecimento, quem são as pessoas que atuam nesses processos e registra, atualiza essas informações em base de dados para futuras demandas. (SILVA, 2002).

Mapas de Conhecimento:

Em meados dos anos 1960 Joseph Novak e seu grupo desenvolveram uma pesquisa com estudantes de ensino fundamental na Universidade de Cornell (EUA). A representação dos conceitos encontrados na pesquisa e a necessidade de organizá-los para melhor visualização, levou o grupo a elaborar mapas conceituais.

Para a formação de um mapa conceitual é necessário esquematizar o conhecimento existente em uma organização. Construindo um mapa para visualizar a localização do conhecimento dentro da organização por meio de gráficos. O primeiro passo é estruturar um conceito específico, constituído por uma palavra ou duas, e por meio de conexões entre os conceitos é possível gerar uma hipótese significativa. Os conceitos são organizados hierarquicamente do mais geral para o mais específico. (NOVAK, 1998).

Sistemas Especialistas:

Os sistemas especialistas visam à captura do conhecimento especializado de um indivíduo, com o objetivo de resolver problemas específicos. Há várias técnicas para capturar o conhecimento de um especialista sobre determinado problema. A partir da captura sistematizam-se por meio de relações as possibilidades, de modo a responder questões específicas. Aplicando-se a inteligência artificial. (HARMON; KING, 1988).

Engenharia de processo de negócios:

Davenport, Dickson e Marchand (2004) afirmam que, ao adotar uma abordagem de processo, a organização adota o ponto de vista do cliente. Os processos compõem a estrutura que permite que a empresa produza valor para os seus clientes, fazendo com que eles percebam vantagem ou benefício em cada transação com a organização. Para alguns autores como Leite e Rezende (2007) o *Business Process Management* (BPM) pode ser considerado uma evolução do *workflow* (fluxo de trabalho). De acordo com os autores o BPM além de automatizar o fluxo de trabalho, ele também monitora os processos conciliando tarefas humanas e operações automatizadas.

5.4.2 Ferramentas de Inteligência Competitiva

Uma ferramenta de Inteligência Competitiva precisa contribuir com todas as etapas do processo de IC, ou seja, desde a identificação das necessidades informacionais, até a avaliação da inteligência. Algumas ferramentas podem ser consideradas de IC. Seguem alguns exemplos:

Workflow:

Segundo Cruz (1998) *workflow* é a tecnologia que possibilita automatizar processos, racionalizando-os e potencializando-os, por meio de dois componentes implícitos: organização e tecnologia.

Para o *Workflow Management Coalition* (WMC, 1996 apud CRUZ, 2001, p. 66) "*workflow* consiste em um facilitador computadorizado ou automático de um processo de negócio, em parte ou no todo. Sendo assim, pode-se definir *workflow* como automatização de processos".

Diante das definições de *workflow* apresentadas por CRUZ (1998) são apresentadas também diferenças entre esta tecnologia e o *workgroup* para que não sejam confundidas. Segundo Cruz (1998) modelo *workgroup*² é baseado na informação, onde o foco principal está na informação que será processada. Já no *workflow*, a ênfase é dada ao processo, sendo ele o meio pelo qual a informação será processada.

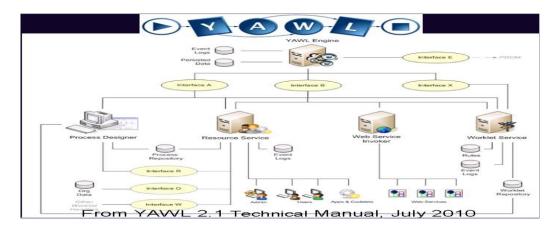


Figura 6: Yawl. Fonte: http://www.yawlfoundation.org/

-

Fonte: http://www.yawlfoundation.org/

CmapTools (Mapas Conceituais)

O CmapTools é uma ferramenta que possibilita a elaboração de esquemas conceituais e representá-los graficamente, ou seja, desenhos de mapas conceituais. Com base na teoria da aprendizagem significativa, os mapas conceituais auxiliam na organização e representação do conhecimento.

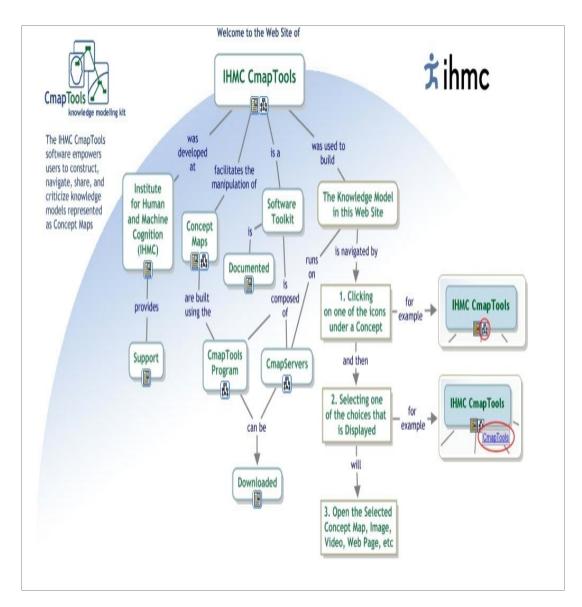


Figura 7: Cmap Tools. Fonte: http://cmap.ihmc.us/

Mindjet (Brainstorm):

Mindjet MindManager é uma das ferramentas mais utilizadas no campo da Ciência e Gestão da Informação para criação de mapas mentais, ou simplesmente a organização de ideias obtidas durante um *brainstorming*.

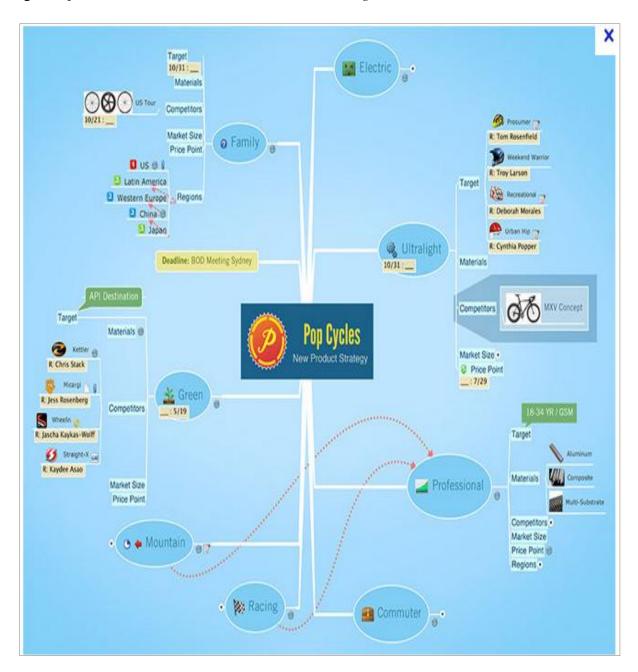


Figura 8: Mindjet. Fonte: http://www.mindjet.com/

Data Mining and Analytics Software (Data Mining):

Data Mining ou em português "Mineração de dados" é um recurso que possibilita encontrar informações relevantes, como padrões, associações, mudanças, anomalias e estruturas, em grandes quantidades de dados armazenados em banco de dados, depósitos de dados ou outros repositórios de informação.³

O Kdnuggets⁴ é um site de mineração de dados e descoberta de conhecimentos. Neste site é possível encontrar notícias sobre "Data Mining Community's Top Resource", "Software for Data Mining, Analytics, and Knowledge Discovery", "Jobs in Data Mining and Analytics" e "Meetings and Conferences in Data Mining, Knowledge Discovery." As categorias listadas são "Databases/OLAP" e "Data Mining/Online Publications".

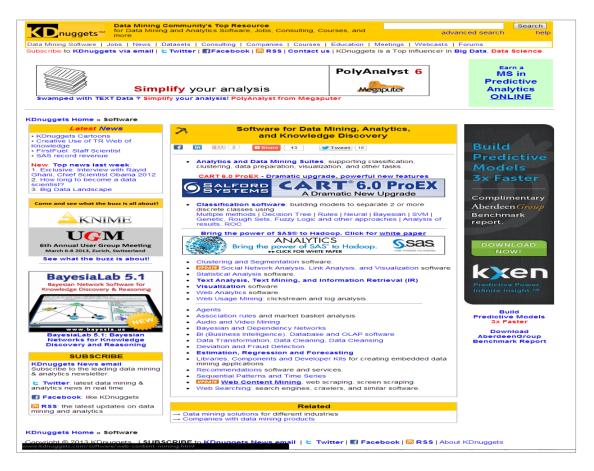


Figura 9: Kdnuggets. Fonte: http://www.kdnuggets.com/software/index.html

_

Faculdade de Computação de Mato Grosso do Sul. Disponível em http://www.dct.ufms.br/~mzanusso/Data_Mining.htm. Acesso em: 02 mar. 2012.

Fonte: http://www.kdnuggets.com/software/index.html

Pajek (Redes):

Segundo Batagelj e Mrvar (1998) o *Pajek*⁵ é um *software* usado para gerar visualização de redes complexas. Ele permite manipular redes que podem chegar a milhões de vértices. O nome do programa vem do esloveno e significa aranha em português.

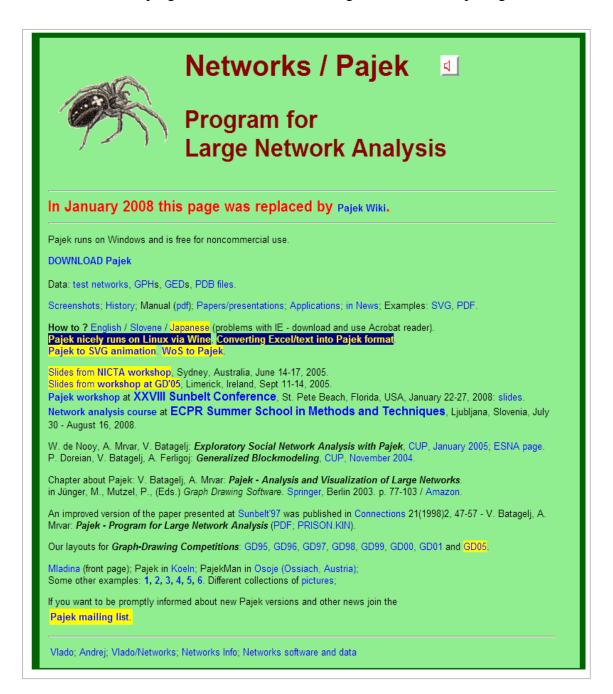


Figura 10: Pajek. Fonte: http://vlado.fmf.uni-lj.si/pub/networks/pajek/

Fonte: http://vlado.fmf.uni-lj.si/pub/networks/pajek/

Ucinet (Redes)

O *Ucinet*⁶ tem se destacado no Brasil como um *software* para mapeamento e análise de dados de redes sociais. Ele levanta medidas e propriedades sobre as redes como: sociograma, cliques, *cut-points*, restrição, densidade, regiões, força dos laços, centralidade de grau de entrada, centralidade de grau de saída, centralidade de intermediação, centralidade de fluxo de intermediação, centralidade de proximidade, centralidade de informação, centralidade de *Bonacich*, *cluster*, centro-periferia, coeficiente de agrupamento. (LIMAS; DANTAS, 2006).

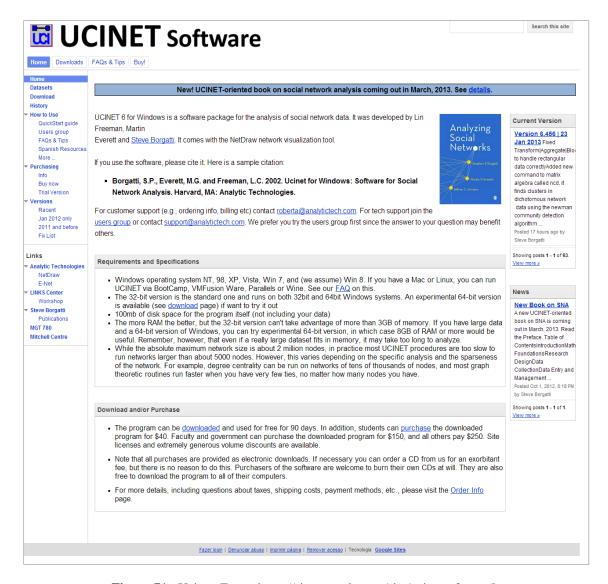


Figura 71: Ucinet. Fonte: https://sites.google.com/site/ucinetsoftware/home

⁶ Fonte: https://sites.google.com/site/ucinetsoftware/home

Treebolic (Redes)

Treebolic⁷ é um componente Java cujo objetivo é proporcionar uma apresentação hiperbólica de dados hierárquicos. Uma árvore processada com nós, arestas e espaços de exposição que estão sujeitos a uma curvatura especial. Este processo dá origem ao nome que em português quer dizer árvore simbólica.

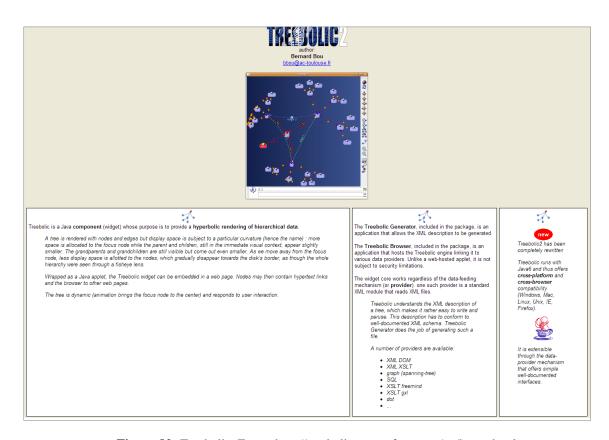


Figura 82: Treebolic. Fonte: http://treebolic.sourceforge.net/en/home.html

_

Fonte: http://treebolic.sourceforge.net/en/home.html

6 METODOLOGIA

6.1 CLASSIFICAÇÃO DA PESQUISA

A pesquisa é classificada nos métodos qualitativo e descritivo. De acordo com Marconi e Lakatos (2009) o método qualitativo oferece analises comportamentais e culturais detalhadamente. Para esse método é necessário uma estrutura prévia, as regras precisas são dispensáveis, dando lugar a uma estruturação mais simples com embasamento teórico e planejamento para nortear a pesquisa. A primeira etapa da pesquisa qualitativa é a coleta de dados para elaboração da teoria. É ideal que no método qualitativo o ambiente natural da pesquisa seja a fonte direta de dados, sendo descritivo, e que faça analise intuitiva dos dados. Existe uma preocupação com o processo além dos resultados, e o significado é enfatizado.

O método descritivo tem como objetivo observar, registrar, analisar, descrever e correlacionar fatos ou fenômenos sem manipula-los. (KARAM; HENRIETE, 2013). A presente pesquisa será realizada no contexto descritivo, ou seja, descrevendo as características, propriedades ou relações existentes entre o *software* Eficiente e um *software* de inteligência competitiva.

6.2 AMBIENTE DA PESQUISA

6.2.1 Interagi Tecnologia

Fundada no ano de 2002 como Net4u, a empresa que posteriormente se chamaria INTERAGI Tecnologia LTDA, teve o seu desenvolvimento com o Programa de Incubação de Empresas (PROINE) da Universidade Federal de Goiás (UFG). Foi ainda participante da Comunidade Tecnológica de Goiás (COMTEC) e ganhadora do prêmio Bolsa Gestão Empresarial, em 2004, promovido pelo Serviço de Apoio às Micro e Pequenas Empresas (SEBRAE) e Instituto Evaldo Lodi (IEL).

O principal produto oferecido pela empresa até então eram os portais e intranets desenvolvidos pela empresa. No ano de 2007 a já consolidada INTERAGI Tecnologia LTDA, desenvolveu uma ferramenta encarregada de gerenciar sistemas de gestão da qualidade

baseados no modelo NBR ISO 9001/2000, a fim de utilização e comércio. Esse sistema buscou a melhoria de processos e qualidade dos serviços. O público-alvo seria o mercado de telecomunicação, especificamente, Call Center.

Após um período de experiência, a empresa INTERAGI percebeu o dinamismo das tecnologias para esse fim e decidiu mudar a vertente da ideia inicial. Optou então por desenvolver o *software* com o nome de Eficiente no intuito de gerir processos de negócio. E é nessa perspectiva de Gerenciamento de Processo de Negócio (BPM) que o *software* Eficiente trabalha atualmente. Com 10 anos de mercado a INTERAGI desenvolve hoje *softwares* para a gestão de processos de negócios, *e-commerce*, compras e licitações, locação e manutenção de equipamentos, projetos de pesquisa e inventários turísticos. (INTERAGI, 2012)⁸.

Realizam ainda o projeto, a implantação e a manutenção de portais e intranets, bem como o suporte completo à gestão. (INTERAGI, 2012⁹). A matriz da empresa está localizada na Rua C 184, quadra 452, lote 18, sobrado 1, Bairro Jardim América, CEP 74275-220, em Goiânia, estando presente em todas as regiões do Brasil. O seu horário de funcionamento compreende de segunda-feira à sexta-feira, no período de 8h às 12h, e das 14h às 18h.

A INTERAGI Tecnologia LTDA possui visão, missão e valores¹⁰ que formam a sua cultura organizacional.

MISSÃO: Prover soluções tecnológicas que tornem mais eficientes os processos das organizações.

VISÃO: Tornar mais eficientes os processos do mundo.

VALORES: Perseverança, coragem, justiça, cuidado com as pessoas e busca constante de conhecimento e melhoria.

Assim, a INTERAGI Tecnologia LTDA busca meios tecnológicos que melhorem as atividades empresarias relacionadas a seus processos. Nessa perspectiva, pretende ser referência nacional, oferecendo serviços mais eficientes.

Disponível em: http://www.interagi.com.br/eficiente/sites/interagi.com.br/pt-br/site.php?secao=empresa Acesso em: 16 nov. 2012.

Disponível em: http://www.interagi.com.br/eficiente/sites/interagi.com.br/ptbr/site.php?secao=empresa. Acesso em: 16 nov. 2012.

Disponível em: http://www.interagi.com.br/eficiente/sites/interagi.com.br/ptbr/site.php?secao=empresa. Acesso em: 16 nov. 2012.

6.2 OBJETO DA PESQUISA

6.3.1 O Software Eficiente

O software Eficiente começou a ser pensado e desenvolvido no ano de 2007 quando os proprietários abandonaram a ideia de construir um software que trabalhasse na perspectiva de melhorar processos ligados à organização e qualidade de serviços. A partir de então, o Eficiente começa a dar foco na gestão de processos de negócios, o chamado BPM (Bussiness Process Management), é uma tecnologia que automatiza os processos e proporciona aos gestores um controle personalizado de acordo com as necessidades das organizações. Com isso, o software constitui a principal promessa da empresa. Apesar de já ser comercializado, ele sofre constantes mudanças, pois necessita adaptar-se às diversas realidades exigidas pelos seus clientes.

Segundo informações contidas no *site*¹¹ a empresa é pioneira na prática de gestão de processos de negócios. Isso só foi possível graças ao investimento em pesquisas e estudos. Isto vem contribuindo diretamente para o desenvolvimento e sucesso da empresa.

A Interagi trabalha em equipes voltadas para a criação e desenvolvimento de seus projetos. Sendo assim, os gestores das equipes responsáveis por criar projetos que supostamente serão desenvolvidos, buscam informações estratégicas. Para Davenport (1997, p. 65) a estratégia gira em torno de escolhas e de ênfases (a que tipos de negócios dedicar-se, que produtos criar, que mercados atingir).

A busca de informação estratégica está ligada a inteligência, que interligada a informação resultam nos processos de inteligência competitiva. Mendes; Marcial e Fernandes (2009, p. 33) conceituam inteligência como "proposições que permitem a tomada de decisão". Assim, a informação pura deve estar aliada a inteligência, uma vez que só a informação não caracteriza uma tática com ações estratégicas nas relações de negócio. Nesse contexto, é evidente que a empresa se preocupe com a informação usada estrategicamente, o que no ramo empresarial constitui um diferencial competitivo.

No presente estudo, diante de suas vastas funcionalidades, parte-se da hipótese de que o *software* Eficiente pode ser considerado como uma ferramenta de Inteligência competitiva.

1 1

¹ Disponível em:

http://www.interagi.com.br/eficiente/sites/interagi.com.br/ptbr/site.php?secao=sistemaeficiente>. Acesso em: 28 nov. 2012.

6.3.2 Funcionalidades do *software* ¹²

Um dos gestores da empresa e desenvolvedor do *software*, Rafael Santana afirma que, o *software* facilita a gestão por parte dos Administradores da empresa gerando relatórios, que proporcionam ganho na produtividade. E um grande diferencial do software é a capacidade de fornecer e atualizar as Informações em tempo real (*online*).

Os gestores da empresa INTERAGI Tecnologia LTDA., destacam as principais funcionalidades do *software* Eficiente, compreendidas em: Gestão dos processos de fluxo livre; Gestão dos processos de fluxo definido; Gestão de documentos; Gestão das atividades; Agenda de compromissos; Pesquisa de satisfação; Gestão de planos de ação.

O software Eficiente possui basicamente 8 módulos, que são:

- Gestão de processos;
- Gestão de conteúdo web;
- Gestão de contratos;
- Gestão de indicadores:
- Gestão de *E-commerce*;
- Gestão de locação e manutenção de equipamentos;
- Gestão técnica e
- Gestão de compras e licitações.

Vale destacar que o *software* Eficiente permite ainda a customização de soluções específicas para cada tipo de negócio e projeto. Permite ainda o mapeamento e a modelagem dos processos, a organização de documentos e o monitoramento das etapas do processo de forma automatizada.

Ao facilitar a divisão de tarefas e dinamizar o fluxo de informações, o Eficiente elimina os gargalos, reduz o tempo despendido na execução das atividades por parte da equipe e o custo das mesmas, o que reflete em melhorias dos níveis de produção e de lucratividade.

Com base nos critérios de avaliação de *software* apresentados por Côrte et al. (1999), serão apresentados mais alguns critérios de avaliação que se aplicam ao *software* Eficiente.

-

Disponível em:

http://www.interagi.com.br/eficiente/sites/interagi.com.br/ptbr/site.php?secao=sistemaeficiente. Acesso em: 28 nov. 2012.

- Acesso simultâneo de usuários às bases de dados;
- Armazenamento, recuperação e classificação correta dos caracteres da língua portuguesa (Português Brasil): maiúsculas, minúsculas, cedilha e caracteres especiais;
- Arquitetura de rede cliente/servidor;
- Capacidade de atualização dos dados em tempo real;
- Capacidade de elaboração de estatística com geração automática de gráficos;
- Compatibilidade com os softwares de rede Novell Netware, Microsoft Windows NT ou OS/400;
- Disponibilidade de help on-line sensível ao conteúdo em língua portuguesa;
- Garantia de manutenção e disponibilização de novas versões;
- Gestão de bases de dados com diferentes tipos de documentos e diferentes formatos
- Interface gráfica;
- Níveis diferenciados de acesso aos documentos;
- Recuperação de base de dados textuais;
- Segurança na forma de registro e de gerenciamento dos dados;
- Senha para as funções que atualizam dados;
- Software cliente: sistema operacional Windows 97 ou superior;
- Tabela de parâmetros para personalizar o funcionamento do software ;
- Tratamento de textos e imagens;
- Uso de data no formato dia/mês/ano, sendo o ano, com quatro dígitos de uso corrente, na língua portuguesa;
- Acesso à base de dados via browser Internet/Intranet.

6.3.2.1 Requisitos relacionados ao processo de recuperação de informação

Constituem-se em recursos especiais de pesquisa para localizar documentos em múltiplas bases de dados, com filtragem de resultados e combinações de conjuntos, agregando as características imprescindíveis:

- Capacidade de ordenar e classificar os documentos pesquisados;
- Capacidade de permitir que os resultados de pesquisas sejam gravados;
- Elaboração de estatísticas;
- Estratégia de pesquisa on-line nas bases de dados por qualquer palavra, campo ou subcampo;
- Recuperação por truncamento à esquerda, à direita e ao meio, operadores booleanos, proximidade e distância entre termos.

6.3.2.2 Requisitos gerais

- Treinamento
- Instalação teste e garantia
- Suporte técnico e manutenção
- Documentação (Idioma local)
- Condições institucionais (flexível às necessidades e cultura da empresa).

6.4 COLETA DE DADOS

6.4.2 Instrumentos para coleta de dados

A coleta de dados se dará por meio de entrevistas e Análise heurística. Considera-se a entrevista como sendo um instrumento de contato direto entre pessoas para coleta de dados, diagnosticar ou tratar problemas sociais. O objetivo principal de uma entrevista é obter informações sobre certo assunto ou problema. (MARCONI e LAKATOS, 2003)

A analise heurística é formada por regras constituídas para analisar parâmetros com intenção de realizar avaliações de ambientes virtuais. A Avaliação Heurística é um método baseado na verificação de uma pequena lista de regras (heurísticas) ou na própria experiência dos avaliadores que visam, de forma econômica, fácil e rápida, descobrir grandes problemas potenciais e propor soluções. (NIELSEN, 1990)

A Avaliação Heurística pode ser aplicada em qualquer etapa do ciclo de desenvolvimento do software, permitindo amparar o desenvolvimento de projetos, sendo aconselhável nas fases iniciais, onde a interface, às vezes, se restringe a um esboço descrito em papel (NIELSEN, 1995).

A seguir serão detalhadas as funcionalidades do software Eficiente.

6.4.3 Software Eficiente: Módulo de Gestão dos processos de fluxo livre e de fluxo definido

OLIVEIRA. et all, 2010 afirma que a gestão por processos é mais eficaz com o uso de tecnologias da informação e comunicação (TIC). As TICs facilitam o monitoramento do desempenho e a comunicação, tornando o ambiente mais colaborativo. Uma das principais características da gestão por processos é que nesse método o foco está no cliente e não na organização, e para sua eficiência é necessário o gerenciamento do conhecimento(GC). O gerenciamento do conhecimento contribui diretamente com o gerenciamento por processos e vice versa.

Por um lado, a implantação de um sistema BPM (vc cita BPM anteriormente) para apoiar a Gestão por processos colabora no registro, disseminação e na produção do conhecimento organizacional, corroborando com os anseios da GC. Por outro lado, as práticas de GC auxiliam na eficiência e melhoria contínua dos processos, indo ao encontro dos objetivos da Gestão por Processos (OLIVEIRA. *et all*, 2010 p. 150)

Essa funcionalidade pode ser representada pelas figuras 6, 7, e 8¹³:

. .

Fonte: http://www.interagi.com.br/eficiente/ Acesso em: 03 abr.13



Figura 13: Manutenção de Processos no Software Eficiente

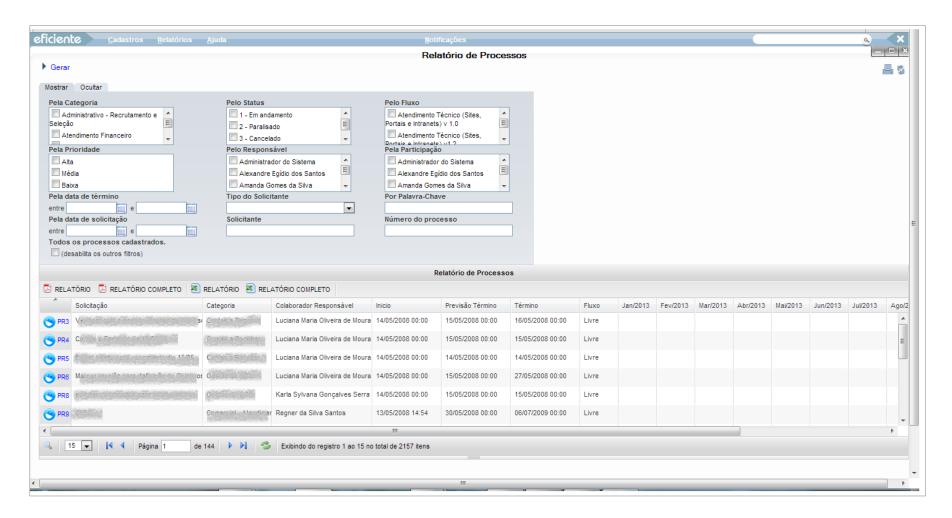


Figura 14: Relatório de Processos no Software Eficiente



Figura 15: Histórico de Processo no Software Eficiente.

6.4.4 Software Eficiente: Módulo de Gestão de documentos

No cenário atual, um dos maiores obstáculos para recuperar determinada informação é o método como foi gerenciada. Segundo STARBIRD E VILHAUER (1997) "o gerenciamento eficiente da informação, em termos de custos é a chave para manutenção e aprimoramento da produtividade e o gerenciamento eletrônico de documentos tem uma importante contribuição a prestar nessa tarefa." Uma informação recuperada e apresentada em tempo hábil gera vantagens competitivas. Outra vantagem no gerenciamento de documentos é a facilidade de tramitação dos documentos internamente, feito eletronicamente, este gerenciamento pode poupar tempo, recursos humanos e materiais. O software Eficiente contém um disco virtual que pode ser usado para o gerenciamento dos documentos eletrônicos. Como mostra a figura 10:

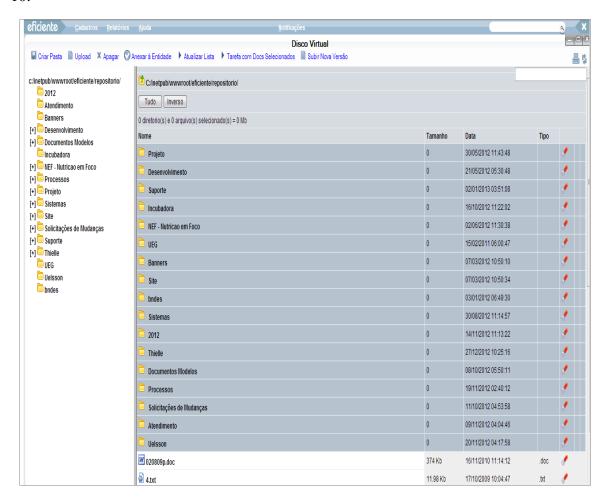


Figura 16: Disco virtual do Software Eficiente.

6.4.5 Software Eficiente: Módulo de Gestão de atividades e Agenda de compromissos

No serviço de gestão de atividades¹⁴, os gestores lançam na página inicial do Eficiente metas (atividades) a serem cumpridas com índice de prioridade e tempo estimado para execução da tarefa. Na agenda de compromissos¹⁵ são colocados os compromissos a serem cumpridos com hora e data. Uma grande vantagem destes serviços está no gerenciando das atividades, tendo em vista prazos e índices de prioridade. Tanto para cumprir tarefas quanto para manter compromissos, os gestores conseguem monitorar melhor as atividades cotidianas da empresa. O gerenciamento de atividades monitora o tempo gasto, e controla a execução de tarefas.

Tendo em mente qual o tempo gasto nas atividades, os gestores tem mais autonomia para agendar compromissos, que dependem de determinada tarefa a ser realizada. O aproveitamento do tempo de trabalho mantendo organizada a agenda de atividades e compromissos da empresa geram diferencial competitivo, auxiliando na tomada de decisão. É o que mostra as figuras 11 e 12:

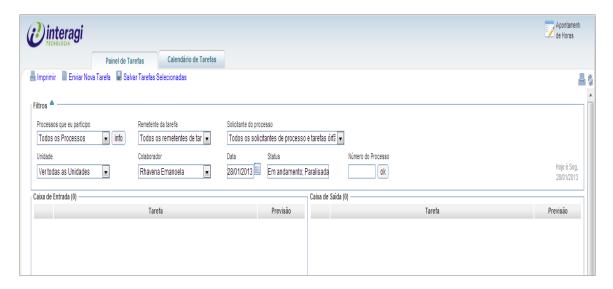


Figura 17: Painel de tarefas no Software Eficiente.

Fonte: http://www.interagi.com.br/eficiente/ Acesso em: 03 abr.13

¹⁵ Fonte: http://www.interagi.com.br/eficiente/ Acesso em: 03 abr.13

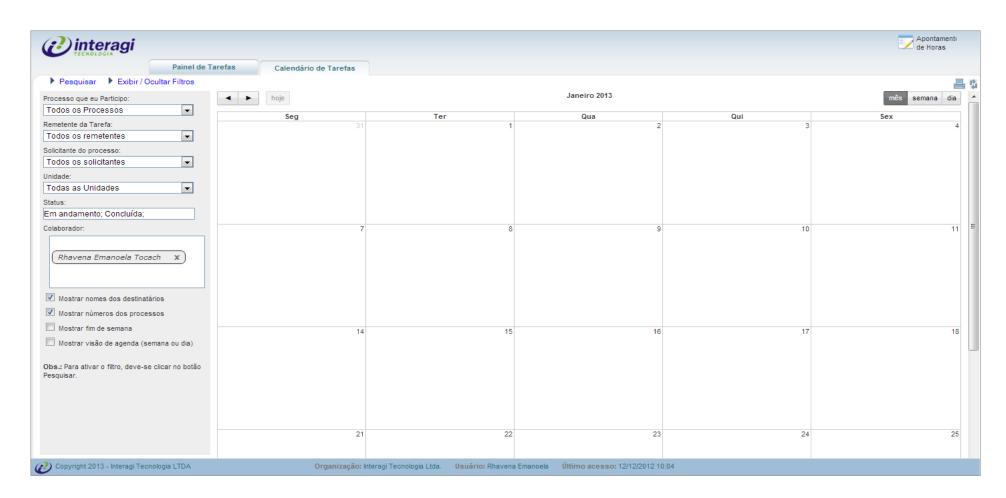


Figura 18: Calendário de Tarefas no Software Eficiente.

6.4.6 Software Eficiente: Módulo de Pesquisa de satisfação

Um dos principais focos da IC é a satisfação do cliente. Manter boas relações, vínculos e atrair novos clientes. Pensando nisso os desenvolvedores do *software* Eficiente criaram um "canal do cliente" onde o cliente pode fazer reclamações, deixar sugestões, solicitar atendimento, entrar em contato direto com os desenvolvedores do *software*. O canal funciona como uma interface simplificada do software, permitindo ao cliente sanar dúvidas sobre suas funcionalidades. Através do canal do cliente é possível fazer a pesquisa de satisfação do usuário, já que no canal existe um formulário com perguntas referentes à satisfação do usuário. O canal do cliente é frequentemente monitorado, sanando dúvidas com *prints* de tela em formato de tutorial. Os clientes deram aos desenvolvedores um *feedback* positivo com relação ao canal, pois ao acessá-lo conseguem por muitas vezes encontrar sua dúvida nas dúvidas mais frequentes, eles afirmam que o cabal facilitou muito o contanto com os desenvolvedores do *software*.

Fonte: http://www.interagi.com.br/eficiente/canais/clientes/principal.php Acesso em: 03 abr.13

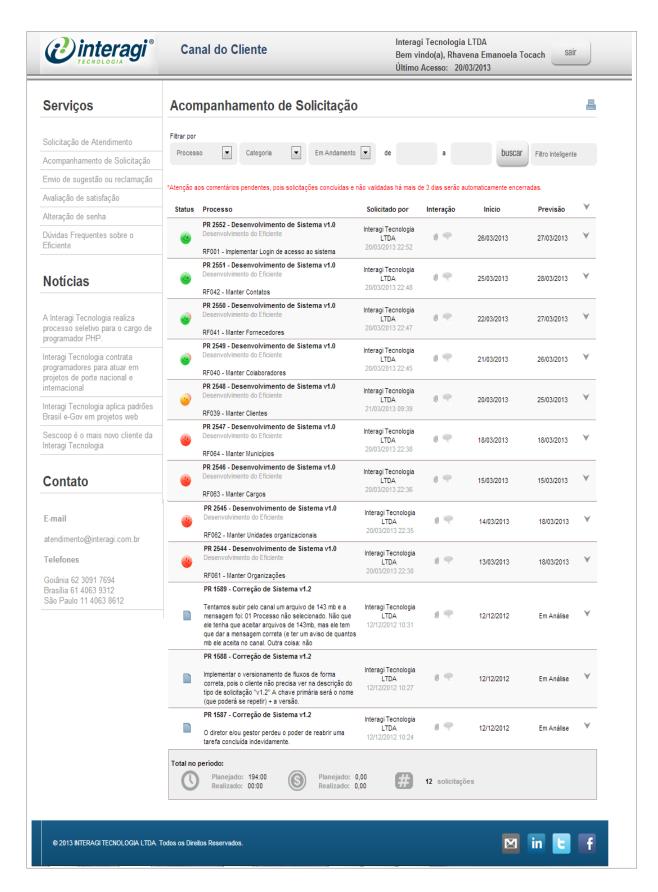


Figura 19: Canal do cliente no Software Eficiente.

6.4.7 Software Eficiente: Módulo de Gestão de planos de ação

De acordo com HOHHOF (2002) a tecnologia além de organizar o fluxo de informações, ajuda a concentrá-lo em funções de inteligência subsidiando decisões táticas e operações de negócios, além do planejamento estratégico. O *software* Eficiente é capaz de gerir atividades como: gerenciar planos de ação; táticas de negócios; planejamento estratégico e estratégia do processo.

No *software* Eficiente o foco da gestão dos planos de ação está no processo de correção. Este processo se dá quando o cliente encontra algum problema ou dificuldade, encaminha esse problema à empresa, onde ela corrige o erro ou ajuda a solucionar a dúvida e faz o acompanhamento junto ao cliente.

A tela representativa para esse módulo é o canal do cliente, pois o foco central da gestão de planos de ação na Interagi, são os processos de correção e atendimento ao cliente.



Figura 20: Envio de sugestões ou reclamações no software Eficiente

7 ANÁLISE DOS DADOS E CONSIDERAÇÕES FINAIS

7.1 VERIFICAÇÃO DE REQUISITOS QUE PODEM QUALIFICAR O SOFTWARE EFICIENTE COMO UMA FERRAMENTA DE INTELIGÊNCIA COMPETITIVA

Para verificar se o *software* Eficiente pode ser qualificado como sendo uma ferramenta de IC, a pesquisa terá como embasamento teórico o estudo de GOMES e BRAGA (2012) o qual apresenta uma metodologia de construção de um sistema de IC composta por 6 (seis) etapas.

Para saber se o *software* Eficiente pode ser considerado um sistema de IC ou não, cada uma destas etapas foi analisada com base na escala de Likert. A escala de *Likert* é composta por um conjunto de frases, em cada uma delas se pede ao sujeito avaliado para manifestar o grau de concordância, desde o discordo totalmente, até o concordo totalmente. No presente estudo, serão usados três níveis de analise:

- 0-não atende;
- 1-atende parcialmente;
- 2-atende eficazmente.

Pretende-se com a utilização desta escala, verificar se as etapas que fazem parte de um sistema de IC, de acordo com a metodologia proposta são contempladas pelo *software* Eficiente ou não. Segue a descrição de cada etapa e a devida verificação do *software* Eficiente.

Etapa 1: Identificação das necessidades de inteligência

O objetivo dessa etapa é identificar quais decisões são e serão tomadas pelos gestores do software que são os próprios tomadores de decisão. Através dessas questões é possível identificar, decisões a serem tomadas, e os riscos que envolvem essas decisões. O melhor meio de identificar essas decisões é através de entrevistas com os gerentes abordando tópicos como:

Perguntas a serem feitas para identificar as Software Eficiente - resultado obtido necessidades de inteligência: Quais decisões precisam ser tomadas? Software Eficiente: Decisões de desempenho, produtividade, redução de custos, investimento em inovação e qualidade. O que precisam saber? Software Eficiente: produtividade da equipe; acompanhamento de processos, desempenho das atividades da empresa em geral, etc. 1- De acordo com as questões O que já sabem? propostas, conclui-se que o software Eficiente contempla parcialmente a 1ª Software Eficiente: No momento em que etapa de um Sistema de IC proposta acessam o Eficiente, os gestores já têm por GOMES e BRAGA (2006), uma informações prévias sobre atividades, prazos e vez que as informações necessitadas Por que precisam saber disso? pelos gestores não são contempladas na sua totalidade, já que o software trata Software Eficiente: Para que a utilização do software seja mais eficaz, indo direto ao ponto. apenas informações tramitadas internamente. Quando precisam saber? Software Eficiente: Sempre que o acesso ao software for necessário. O que farão com a inteligência gerada, uma vez obtida? Software Eficiente: Melhora nos processos internos em geral e no atendimento ao cliente; Possibilidade de aumento na produtividade.

Quanto custará obtê-la? Se cada membro da equipe leva cerca de 1 hora por dia para alimentar o software, o custo é de 1 hora trabalhada de cada membro da equipe.

Quanto poderia custar não obtê-la?

Projetos perdidos ou com prazos expirados, reclamações de clientes por atraso, equipe ociosa ou executando tarefas redundantes,

tomada de decisões erradas, etc.

Tabela 8 - Etapa 1: Identificação das necessidades de inteligência.

Dificuldades dessa etapa: falta de preparo do entrevistador, dificuldade em aplicar o questionário e falta de tempo dos gestores e colaboradores em respondê-los.

Etapa 2: Identificação das necessidades de informação

Esta etapa é importante para levantar informações relevantes que irão responder aos questionamentos apresentados na primeira etapa. Para tal é preciso elaborar o mapa das fontes de informação internas. É necessário definir a linguagem de busca e terminologia juntamente com as estratégias de pesquisa para que a próxima etapa seja bem executada.

O que esta etapa contempla	Software Eficiente - resultado obtido
Elaboração do mapeamento das fontes de informação (internas).	1- Pode-se considerar que esta etapa é parcialmente contemplada, uma vez que a base de dados do <i>software</i> Eficiente é uma das fontes de informação utilizadas pelos gestores na tomada de decisões. Vale ressaltar que esta base de dados contempla informações referentes ao ambiente interno.

Tabela 9 - Etapa 2: Identificação das necessidades de informação

Dificuldades dessa etapa: falta de recursos humanos para organizar e monitorar as fontes de informação mais relevantes. Ex.: documentos da empresa, o disco virtual do software, relatórios de reuniões, etc.

Etapa 3: Coleta e tratamento das informações

O objetivo dessa etapa é definir como será planejada e efetuada a coleta de informações internas necessárias. Para sucesso da análise é necessário gerenciar a informação, organizar, classificar e indexar de acordo com a terminologia da área. Este processo de gerenciamento facilita a recuperação de informações já tratadas.

Perguntas a serem feitas para identificar as formas de coleta e tratamento das informações:	Software Eficiente - resultado obtido
Quais as necessidades de informação estão diretamente ligadas ao software Eficiente? Software Eficiente: Informações internas	
Identificar a estratégia de busca (no software): Software Eficiente: Locais onde encontrar as informações de que necessita (Software Eficiente e Disco Virtual).	1-Atende ao critério parcialmente. As informações internas necessárias podem ser encontradas na base de dados do software e no disco virtual que a empresa também utiliza em paralelo.
Quem fará a coleta? Software Eficiente: Gestores e equipe de colaboradores.	

Tabela 10 - Etapa 3: Coleta e tratamento das informações.

Dificuldades dessa etapa: Identificação e manutenção das fontes indicadas para cada necessidade informacional dentro da organização. O disco virtual do *software* não é alimentado, a organização utiliza um repositório paralelo para armazenamento e compartilhamento dos documentos.

Etapa 4: Análise final da informação (gerador de inteligência)

O objetivo dessa etapa é atender à 1ª com analises dos produtos de inteligência. Nesta etapa o analista deve transformar o que foi coletado em informação significativa. A analise é um resumo apresentando conclusões sobre determinado assunto. É muito importante também que o gestor encontre o que precisa, em tempo hábil e ter a certeza de que as informações são fidedignas.

Perguntas a serem feitas para identificar como se dá o processo final de análise da informação:	Software Eficiente - resultado obtido
O gestor precisa achar o que precisa, em tempo hábil e ter a certeza de que as informações são fidedignas.	2-Atende ao critério eficazmente. Os gestores são os próprios criadores do software . Desta forma, eles conseguem localizar em tempo hábil e confiam nas informações de que necessitam.

Tabela 11 - Etapa 4: Análise final da informação.

Dificuldade dessa etapa: Falta de treinamento em metodologias de análise.

Etapa 5:Disseminação do produto de inteligência

Esta etapa pretende definir o melhor formato e meio de entrega para o produto de inteligência. Algumas observações devem ser consideradas nesta etapa:

Perguntas a serem feitas para identificar como ocorre a disseminação do produto de inteligência:	Software Eficiente - resultado obtido
Definição de mecanismos Software Eficiente: disseminação entre os gestores ou para a equipe.	 Atende ao critério parcialmente. A empresa é muito dinâmica, os membros
Definição da linguagem Software Eficiente: gestores – um tipo de linguagem / equipe: outro tipo de linguagem	compartilham informações geradas de acordo com as necessidades identificadas.
Definição da frequência. Software Eficiente: semanal.	

Tabela 12 - Etapa 5: Disseminação do produto de inteligência.

Dificuldades dessa etapa: O que pode ser considerado como dificuldade nesta etapa é que ainda não há uma padronização de tempo para entrega dos produtos de IC.

Etapa 6: Avaliação dos produtos e do processo de inteligência

Esta etapa pretende avaliar se o *software* é eficaz para a produção de inteligência, e se o produto de IC foi eficaz para os tomadores de decisão. Para essa avaliação as etapas anteriores foram bem sucedidas, a satisfação do usuário e dos resultados obtidos com o uso dos produtos do *software*. É muito importante fazer também a verificação de adequação dos produtos de IC gerados.

Perguntas a serem feitas para identificar como ocorre a avaliação dos produtos e do processo de inteligência:	Software Eficiente - resultado obtido
Pesquisa de satisfação do usuário Software Eficiente: possui.	
Avaliações econômicas, com base nos resultados da inteligência.	1-Os módulos dessa etapa atendem ao critério
Discussões internas promovidas pela equipe Software Eficiente: gera este tipo de discussões entre os membros da equipe.	parcialmente, uma vez que o software Eficiente apesar de realizar pesquisa de satisfação do usuário, não realiza avaliações econômicas com base nos resultados da
Avaliação final de resultados Software Eficiente: Os gestores realizam constantes avaliações sobre o desempenho e qualidade das informações geradas pelo software.	inteligência.

Tabela 13 - Etapa 6: Avaliação dos produtos e do processo de inteligência

Dificuldades dessa etapa: Esta etapa é para avaliação de implantação do software . Pode-se ter dificuldade em descobrir qual o retorno do investimento feito na construção desse software

.

	Etapas	Software Eficiente
	1 - Identificação das	1
	necessidades de inteligência	
	2 - Identificação das	1
	necessidades de informação	
	3 - Coleta e tratamento das	1
Software de Inteligência	informações	
Competitiva	4 - Análise final da informação	4
	(gerador de inteligência)	
	5 - Disseminação do produto de	1
	Inteligência	
	6 - Avaliação dos produtos e do	1
	processo de inteligência	

Quadro sintético dos resultados obtidos na análise do software Eficiente de acordo com a metolodogia de GOMES e BRAGA (2012)

7.2 CONSIDERAÇÕES FINAIS

Embora não exista na empresa Interagi Tecnologia uma área específica de Inteligência Competitiva, percebe-se que o ambiente é composto por atores (equipe) que trabalham com a mentalidade de IC, sendo potencialmente considerados pontos de captação de informação. Percebe-se que a empresa tende a caminhar para um futuro processo de formalização de IC com o intuito de ter melhor entendimento sobre sua capacidade e dos seus concorrentes, clientes, entidades governamentais, fornecedores, entre outros.

Tendo como missão prover soluções tecnológicas que tornem mais eficientes os processos das organizações, percebe-se que a empresa está alinhada aos conceitos de Inteligência Competitiva, uma vez que seus valores são: perseverança, coragem, justiça, cuidado com as pessoas e busca constante de conhecimento e melhoria.

Tão importante quanto o que acontece no ambiente externo é monitorar constantemente o que acontece no ambiente interno. A empresa Interagi Tecnologia LTDA teve e tem isso como premissa ao elaborar e fazer uso do *software Eficiente*. Conclui-se portanto que, tendo conhecimento do seu próprio organismo, a empresa consegue com mais embasamento tomar decisões táticas e estratégias.

O sistema de inteligência é focado em identificar, coletar, tratar, analisar e disseminar em tempo hábil informações fidedignas para subsidiar a tomada de decisão. Um sistema capaz de gerenciar as atividades da empresa, prever acontecimentos internos, favorecer a construção de cenários e gerenciar informações, pode ser considerado um instrumento estratégico, que levará os gestores da organização a tomarem decisões certas, tornando assim a organização cada vez mais inserida e competitiva no mercado.

Diante disto, conclui-se que o software Eficiente pode ser considerado como um recurso que impulsiona a inteligência competitiva na empresa Interagi Tecnologia. Apesar das limitações apresentadas, não há desqualificação do *software*, uma vez que entende-se que o reconhecimento como ferramenta de IC pode ser obtido se o produto final fornecido pelo *software* provê sinais do ambiente no qual a empresa está inserida, corroborando com a tomada de decisão.

8 REFERÊNCIAS

ALERIJI, Alberto. **Documentos eletrônicos ganham espaço do papel no Brasil**. São Paulo: Reuters, 2003. Disponível em: http://www.faap.br/noticias/imprensa/espaco_papel.htm. Acesso em: 1 nov. 2012.

ÁLVARES, Lilian. Formação em Inteligência Competitiva. In: **Congresso Ibero americano de gestão do conhecimento e inteligência competitiva**, 3. Seminário sobre informação na internet, 4., 2012. Brasília: UNB, 2012.

ASSIS, Wilson Martins de. **Gestão da informação nas organizações**: como analisar e transformar em conhecimento informações captadas no ambiente de negócios: exemplos práticos. Belo Horizonte : Autêntica Editora, 2008.

BATAGELJ, V.; MRVAR, A. **Pajek:** program for analysis and visualization of large networks. (1998). Disponível em: http://90.146.8.18/en/archiv_files/20041/FE_2004_batageljmrvar_en.pdf>. Acesso em: 02 mar. 2013.

BELLOTTO, Heloisa Liberalli. **Arquivos permanentes:** Tratamento documental. 4. Ed. Rio de Janeiro: FGV, 2006. 320 p.

BREMBATTI, Katia. **Empresas reduzem o número de papel**. Maringá: Gazeta do povo, 2012. Disponível em: http://www.gazetadopovo.com.br/vidaecidadania/meio-ambiente/conteudo.phtml?id=1278655>. Acesso em: 09 Jan. 2013.

CENTRO DE GESTÃO E ESTUDOS ESTRATÉGICOS (Brasil). **Glossário:** ciência tecnologia e informação. Disponível em: . Acesso em: 15 mar. 2013.

CORRÊA, Kenneth. **Administração e Gestão:** conceitos técnicas e teorias administrativas. Disponível em: http://www.administracaoegestao.com.br/planejamento-estrategico/analise-swot/. Acesso em: 05 mar. 2013.

CRUZ, T. E-Workflow: como implantar e aumentar a produtividade de qualquer processo. São Paulo: CENADEM, 2001. _____. **Workflow**: a tecnologia que vai revolucionar processos. São Paulo: Atlas, 1998.

DATAGRAMAZERO: Revista de Ciência da Informação. Brasil: Dgz, v. 3, n. 3, jun. 2001. Disponível em: http://www.rexlab.ufsc.br:8080/more/formulario6>. Acesso em: 15 mar. 2013.

DATAGRAMAZERO: Revista de Ciência da Informação. Brasil: Dgz, v. 2, n. 3, jun. 2001. Disponível em: http://www.dgz.org.br/jun01/Art_01.htm. Acesso em: 27 mar. 2013.

DAVENPORT, T.H.; DICKSON, T.; MARCHAND, D.A. **Dominando a Gestão da informação**. Porto Alegre: Bookman, 2004.

FERREIRA, Paula Barreto; COHRS, Cibelli Rizzo; DOMENICO, Edvane Birelo Lopes De. **Software cmap Tools para a construção de mapas conceituais**: avaliação de estudantes de enfermaria. São Paulo, v. 6, n. 4, p.01-10, ago. 2012. Disponível em: http://www.scielo.br/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S008062342012000400026&lang=pt. Acesso em: 15 mar. 2013.

GOMES, Elizabeth; BRAGA, Fabiane; LAPA, Eduardo. A construção de um sistema de Inteligência competitiva. In: STAREC, Claudio.**Gestão da informação, inovação e inteligência competitiva:** como transformar a informação em vantagem competitiva nas organizações. São Paulo: Saraiva, 2012. Cap. 16, p. 303-324.

HARMON, P.; KING, D. **Sistemas especialistas**: a inteligência artificial chega ao mercado. Rio de Janeiro: Campus, 1988. 304p.

KAIRALLA, Anna Sylvia Silveira. Técnica delphi para análise de um sistema de informação: estudo de viabilidade. **Ciência da Informação**, Brasília, v. 13, n. 1, p. 11-23, jan./jun. 1984. Janeiro: FGV, 2004. 320p.

KARAM, Henriete. **Pesquisa científica tipos e métodos.** Disponível em: http://www.faculdadesequipe.com.br/arquivos/1324cac16c8bab1ce5de20c9124353aee265c8f4.pdf>. Acesso em: 24 mar. 2013.

KOTLER, Philip; ROBERTO, Eduardo L. **Marketing social**: estratégias para alterar o comportamento público. Rio de Janeiro: Campus, 1992. 392 p.

LIMAS, Rubeniki Fernandes de; DANTAS, Geórgia G. Cordeiro. **Memex:** Informação cultura e tecnologia. Disponível em: http://mamoura.eci.ufmg.br/memex1/?hipertexto:O_Uso_de_Software s_para_a_An%E1lise_de_Redes_Sociais>. Acesso em: 13 mar. 2013.

MARCONI, Marina de Andrade; LAKATOS, Eva Maria. **Fundamentos de Metodologia Científica.** 5. ed. São Paulo: Atlas, 2003. 311 p.

Metodologia	Científica.	5. ed.	São	Paulo:	Atlas,	2009.	311	p

MCGEE, James . **Gerenciamento estratégico da informação**: aumente a competitividade e a eficiência de sua empresa utilizando a informação como uma ferramenta estratégica. 21. ed. Rio de Janeiro: ELSEVIER, 2004. 244 p.

MENDES, Andrea; MARCIAL, Elaine; FERNANDES, Fernando. Fundamentos da inteligência competitiva. Brasília: Thesaurus, 2010. 134 p.

MORATO MURILLO, A.; FERNÀNDEZ GÜELL, J. M. Metodologias de prospectiva tecnológica industrial. Curitiba: UNINDUS; OPTI, 2004.

NIELSEN, J.; MOLICH, R.. Heuristic evaluation of user interfaces - Disponível em http://www.acm.org/dl. Seattle, Washington, United States, 1990. Acesso em: 27.mar. 2013.

NIELSEN, J. Technology Transfer of Heuristic Evaluation and Usability Inspection. 1995. Disponível em: http://www.useit.com. Acesso em: 27.mar. 2013.

NOVAK, J. D. **Learning, creating, and using knowledge**: concept maps as facilitative tools in school and corporations. New Jersey: LEA, 1998. 251p.

OSBORN, A. F. **Applied imagination**: Principles and procedures of creative writing. Oxford: Scribner's, 1953. 317p.

PORTAL WEBMARKETING (Brasil). **O que é globalização.** Disponível em: http://www.portalwebmarketing.com/Gest%C3%A3o/Oque%C3%A9aGlobaliza%C3%A7%C3%A3o/tabid/1177/Default.aspx. Acesso em: 2013 mar. 24.

REVISTA DE GESTÃO: Administração – ciências contáveis. Minas Gerais: Cefos, v.4, 2007. Anual. Disponível em:

http://www.revistaadm.mcampos.br/EDICOES/artigos/2007volume4/joseflaviobontempodesenvolvimentoplanoacoesestrategicas.pdf. Acesso em: 15 mar. 2013.

SANTOS, Ivan Macedo Dos. **O conceito de ativo.** Disponível em: http://www.slideshare.net/apostilacontabil/conceito-de-ativo. Acesso em: 03 abr. 2013.

SILVA, S. L. da. Informação e competitividade: a contextualização da gestão do conhecimento nos processos organizacionais. **Ciência da Informação**, Brasília, v.31, n.2, p.142-151, maio/ago. 2002.

SIQUEIRA, Jairo. **Ferramentas de Criatividade**: Brainstorming. Siqueira Consultoria. Rio de Janeiro. 23/07/2007. Disponível em: http://criatividade.files.wordpress.com/>. Acesso em: 02 mar.2013.

TARAPANOFF, Kira. Inteligência social e inteligência competitiva. Encontros Bibli: Revista Eletrônica de Biblioteconomia e Ciência da Informação, n. especial, p. 11-26, jan./jun. 2004. Disponível em: http://www.periodicos.ufsc.br/index.php/eb/article/view/289. Acesso em: 27 mar. 2013

VALENTIM, Marta. (Org.). **Informação, conhecimento e inteligência organizacional**. Marília: FUNDEPE Editora, 2006. 281p.

VALENTIM, Marta. Prospecção e monitoramento informacional no âmbito da ICO e o processo decisório. In: **Seminário sobre informação na internet**, 4., 2012. Brasília: Ministério da Ciência Cultura e informação, 2012. p. 1-42.

TERRA, J. C. C. **Storytelling como ferramenta de gestão**. 6 p. Disponível em: http://biblioteca.terraforum.com.br/BibliotecaArtigo/Storytelling%20como%20ferramenta%20de%20gest%C3%A3o.pdf. Acesso em: 06 Fev. 2013.

TARAPANOFF, Kira. Inteligência social e inteligência competitiva. Encontros Bibli: Revista Eletrônica de Biblioteconomia e Ciência da Informação, n. especial, p. 11-26, jan./jun. 2004. Disponível em: http://www.periodicos.ufsc.br/index.php/eb/article/view/289. Acesso em: 27 mar. 2013

MENDES, Andrea; MARCIAL, Elaine; FERNANDES, Fernando. Fundamentos da inteligência competitiva. Brasília: Thesaurus, 2010. 134 p.

MORATO MURILLO, A.; FERNÀNDEZ GÜELL, J. M. Metodologias de prospectiva tecnológica industrial. Curitiba: UNINDUS; OPTI, 2004.

OSBORN, A. F. **Applied imagination**: Principles and procedures of creative writing. Oxford: Scribner's, 1953. 317p.

REVISTA DE GESTÃO: Administração – ciências contáveis. Minas Gerais: Cefos, v.4, 2007. Anual. Disponível em:

< http://www.revistaadm.mcampos.br/EDICOES/artigos/2007volume 4/joseflavio bontempo des envolvimento plano acceses trategicas.pdf

ANEXO A – AVALIAÇÃO DE SATISFAÇÃO

interagi ®	Canal do Cliente	Interagi Tecnologia LTDA Bem vindo(a), Rhavena Emanoela Tocach Último Acesso: 20/03/2013
Serviços	Avaliação de satisfação	
Solicitação de Atendimento	Avalie nosso a	atendimento
Acompanhamento de Solicitação	Tivalic 110330 (atenumento
Envio de sugestão ou reclamação Avaliação de satisfação	*Obrigatório	
Alteração de senha	Cliente: *	
Dúvidas Frequentes sobre o Eficiente		
Notícias		<u></u>
A Interagi Tecnologia realiza rrocesso seletivo para o cargo de rrogramador PHP.	Questionário respondido por: *	
nteragi Tecnologia contrata programadores para atuar em projetos de porte nacional e nternacional	Qual o nome do coordenador.	/gerente de seu projeto? *
nteragi Tecnologia aplica padrões Brasil e-Gov em projetos web		
Sescoop é o mais novo cliente da nteragi Tecnologia		De la companya de la
E-mail atendimento@interagi.com.br	2. Como você avalia o atendime ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1)	nto do coordenador/gerente de seu projeto? *
Soiânia 62 3091 7694 Brasīlia 61 4063 9312 São Paulo 11 4063 8612	3. Como você considera o atend	limento da equipe técnica? *
	4. Como você avalia o prazo par ó ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1)	a a execução dos projetos e/ou solicitações? *
	5. O cumprimento dos prazos a ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1)	cordados é? *
	6. Como você considera a comu projetos e solicitações desenvo	nicação por parte da Interagi em relação aos seus olvidas? *

	avalia a metodologia de implantação de novos projetos, funcionalidades ou
solicitações? *	•
Ótimo (5)	
Bom (4)	
Regular (3)	
Ruim (2)	
Péssimo (1)	
0 1 (331110 (1)	
9. Em rolação	pas trainamentos oforacidos pala Interari, vecê os considera?
	aos treinamentos oferecidos pela Interagi, você os considera? *
Otimo (5)	
Bom (4)	
Regular (3)	
Ruim (2)	
Péssimo (1)	
	avalia o atendimento da equipe do setor administrativo/financeiro? *
Ótimo (5)	
Bom (4)	
Regular (3)	
Ruim (2)	
Péssimo (1)	
10 Coma :=	analia a infraoctrutura da Intersei Tocoplogia?
Ótimo (5)	avalia a infraestrutura da Interagi Tecnologia? *
Bom (4)	
Regular (3)	
Ruim (2)	
Péssimo (1)	
Interagi? *	avalia seu nível de satisfação com relação aos serviços prestados pela
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2)	avalia seu nível de satisfação com relação aos serviços prestados pela
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3)	avalia seu nível de satisfação com relação aos serviços prestados pela
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1)	
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? *
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza,	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) , ssalvas(4) licaria também outras empresas(3)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) , ssalvas(4) licaria também outras empresas(3)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1)
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? *
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer
Interagi? * Ótimo (5) Bom (4) Regular (3) Ruim (2) Péssimo (1) 12. Indicaria o Com certeza, Sim, com res Sim, mas ind Talvez, existe Definitivame 13. Qual(is) co	s produtos e serviços da Interagi Tecnologia? * , seria minha primeira opção (5) ssalvas(4) licaria também outras empresas(3) e outra empresa de minha preferência (2) nte não / Nunca (1) llaborador(es) da Interagi Tecnologia merecem seu elogio? * o é extremamente importante para o crescimento e amadurecimento de ortanto, aproveite o espaço abaixo para comentar, criticar, sugerir, fazer

Enviar

Nunca envie senhas em formulários do Google.

Tecnologia <u>Google Docs</u>

ANEXO B – QUESTIONÁRIO DE AVALIZAÇÃO DO SISTEMA EFICIENTE COMO FERRAMENTA VÁLIDA PARA INTELIGÊNCIA COMPETITIVA.

Questionário aplicado ao gestor Rafael Santana para avaliação do Sistema Eficiente como ferramenta válida para a inteligência competitiva;

Responda as seguintes perguntas:

O sistama oforaca informações que indicam	Sim. As decisões que precisam ser tomadas,
O sistema oferece informações que indicam	
quais decisões precisam ser tomadas?	são as relacionadas à processos
Decisões de desempenho, produtividade,	automatizados, produção e levantamento de
redução de custos, investimento em inovação e	requisitos para execução das etapas dos
	projetos.
qualidade.	
	Por ex.: Quando a equipe de
	desenvolvimento conclui determinado
	produto, o Eficiente aponta se será necessário
	que esse produto passe pela equipe de
	usabilidade.
O sistema oferece o que precisam saber?	Sim, esta necessidade é atendida através dos
(produtividade da equipe; acompanhamento de	módulos como o painel de tarefas.
processos, desempenho das atividades da	
empresa em geral, etc.)	
O sistema indica por que precisam saber disso?	Sim. As tarefas são inseridas no contexto de
Para que a utilização do software seja mais	um processo que por sua vez desencadeia
Tara que a utilização do software seja mais	outras tarefas. Isso torna o trabalho mais
eficaz: ir direto ao ponto;	objetivo.
O sistema indica quando precisam saber?	O sistema expõe prazos, tempos
Antes de acessar o sistema;	determinados para execução de tarefas.
Times de acessar o sistema,	Além disso, ao logar no sistema é possível
	observar as datas e prazos, o que há de
	tarefas pendentes, quais são as atividades do
	dia, e quais serão as atividades do dia
	seguinte.

O sistema auxilia a decidir o que farão com a Sim. O sistema auxilia no destino inteligência gerada, uma vez obtida? inteligência ao gerar relatórios de todos os processos. Melhora nos processos internos em geral. O sistema indica quanto custará obtê-la? O sistema fornece dados para identificar os gastos, não os gera automaticamente. Estes Ex.:Se cada membro da equipe leva cerca de 1 dados são analisados por dois parâmetros: hora por dia para alimentar o software. O custo é o de 1 hora trabalhada de cada membro da Tempo gasto e o valor direto. equipe. O sistema mostra quanto poderia custar não O sistema é capaz de apresentar essa obtê-la? informação de forma indireta. Fornece apenas dados, por exemplo, através do Projetos perdidos ou com prazos expirados, demonstrativo de tarefas não realizadas, e reclamações de clientes por atraso, equipe valor da hora não aplicada. ociosa ou executando tarefas redundantes, tomada de decisões erradas, etc.

O Eficiente pode auxiliar no levantamento de necessidades informacionais demandadas ta de busca de informação pelos gestores quanto pela equipe? Quais são os locais para busca de informação? Estes locais de busca estão atendendo as buscas satisfatoriamente?

Esta etapa é importante para levantar informações relevantes que irão responder aos questionamentos apresentados na primeira etapa. Para tal é preciso elaborar o mapa das fontes de informação internas. É necessário definir a linguagem de busca e terminologia juntamente com as estratégias de pesquisa para que a próxima etapa seja bem executada.

Necessidade de informação: quais as necessidades de informação estão diretamente ligadas ao Eficiente? Informações internas, relatórios de processos, informações sobre clientes, acompanhamento de atividades, etc.

Existem canais de busca nos módulos do sistema. O canal mais geral de busca é o calendário de atividades, após ele está o painel de tarefas com alguns filtros, e canal mais específico que são os relatórios com vários filtros de busca. Além destes existe também o painel de bordo que indica qual a área da empresa com maior fluxo de processos. Os canais de busca estão passando por aperfeiçoamento. O disco virtual, por exemplo, apresenta algumas falhas de usabilidade, fazendo com que a equipe tenha mais afinidade com o outro repositório utilizado pela empresa. Por se tratar de uma empresa de tecnologia com uma equipe diversificada, há uma grande preocupação em estabelecer terminologias, para que haja maior compreensão entre os profissionais das diferentes áreas atuação.

Sobre a coleta e tratamento das informações

O objetivo dessa etapa é definir como será planejada e efetuada a coleta de informações internas necessárias. Para sucesso da análise é necessário gerenciar a informação, organizar, classificar e indexar de acordo com a terminologia da área. Este processo de gerenciamento facilita a recuperação de informações já tratadas.

Responda as seguintes perguntas para avaliar esta etapa.

Qual a estratégia de busca usada no software?	Processos em andamento e clientes. A classificação é feita de modo hierárquico entre os departamentos da empresa. Os processos por exemplo são classificados por categorias. A busca pode ser feita por meio do nome do solicitante (cliente ou colaborador). Classificação (Categorias) Palavras chave em campos de busca. Obs.: Não há um campo de busca geral no sistema, os campos de buscas são específicos
Quem fará a coleta?	em cada módulos. Qualquer usuário cadastrado no sistema. Respeitando as restrições departamentais.
	Por ex.: O grupo de desenvolvimento não tem acesso aos documentos do setor administrativo.

Sobre a análise final da informação (gerador de inteligência)

O objetivo dessa etapa é atender à 1^a com analises dos produtos de inteligência. Nesta etapa o analista deve transformar o que foi coletado em informação significativa. A analise é um resumo apresentando conclusões sobre determinado assunto. É muito importante também que o gestor encontre o que precisa, em tempo hábil e ter a certeza de que as informações são fidedignas.

Responda a seguinte pergunta:

O gestor deve achar o que precisa, em tempo hábil e ter a certeza de que as informações são fidedignas. O sistema Eficiente atende a essa necessidade? Há confiabilidade, pois a equipe é treinada para alimentar o sistema, existe um grande investimento na cultura organizacional e incentivo para quem mantém suas tarefas atualizadas. Os desenvolvedores estão trabalhando com indicadores de
desempenhos. Através desses indicadores é
possível saber, por exemplo, quanto tempo
um membro da equipe gasta alimentando o
software, através do calculo de horas
trabalhadas.

Sobre a disseminação do produto de inteligência

Esta etapa pretende definir o melhor formato e meio de entrega para o produto de inteligência. Algumas observações devem ser consideradas nesta etapa, o Eficiente pode contemplar as seguintes observações?

Definição de mecanismos Software Eficiente: disseminação entre os gestores ou para a equipe.	A maior fonte é o email. O email foi espelho para o desenvolvimento do software. O ponto negativo do email é a eventual falha no envio, no software não existe esta dificuldade, pois toda mensagem enviada é registrada.
Definição da linguagem Software Eficiente: gestores – um tipo de linguagem / equipe: outro tipo de linguagem	Há uma tentativa de padronização da linguagem usada. È recomendado que a equipe use verbos no infinitivo denotando ação.