

Lucky Draw System

User Guide

Version 1.1

Pro1 Global Home Center

System Development Department

Version

Version	Date	Revised By	Comments / Reason
Version 1.0	12.03.2022	Chan Myae Lwin	First Document
Version 1.1	08.08.2022	Chan Myae Lwin	Added Return Invoice

Contents

1.	Introduction	4
2.	Authentication	5
3.	Dashboard	6
4.	Profile	7
5.	Promotions	9
6.	Ticket Headers	12
7.	Tickets	12
8.	Customers	15
9.	Users	15
10.	Roles	16
11.	Reports	17
12.	About Us	19

** ယခု Version တွင် အသစ်ထည့်ထားသော အချက်အလက်များ၊ ပြင်ဆင်ထားသော အချက်အလက်များကို <u>လိုင်းတားထာ</u>းပါသည်။

1. Introduction

Lucky Draw System ဆိုတာ PRO1 Global Home Center တွင် လာရောက် အားပေးနေသော ဝယ်ယူသူများ အတွက် သတ်မှတ်ထားသော Promotion များ၏ အချက်အလက်များကို အခြေခံကာ ၎င်းတို့ ဝယ်ယူထားသော ပြေစာ များရှိ Product များ၏ ဈေးများအပေါ်မှုတည်ပြီး Promotion လက်မှတ်များ တွက်ချက်ထုတ်ပေးသော System တစ်ခုဖြစ်ပါသည်။

ယခု System ကို အသုံးပြုခြင်းဖြင့် Promotion လက်မှတ်များ ထုတ်ရာတွင် အချိန်ကုန်၊ လူပင်ပန်းသက်သာပြီး ထည့်သွင်းထားသော အချက်အလက်များကို အလွယ်တကူ ပြန်လည် ကြည့်ရှုနိုင်ပါသည်။

System တွင် အောက်ပါ လုပ်ငန်းများကို လုပ်ဆောင်နိုင်ပါသည်။

- Promotion များကို ဖန်တီခြင်း၊ ကြည့်ရှုခြင်း၊ ပြင်ဆင်ခြင်း၊ ပယ်ဖျက်ခြင်း။
- Promotion လက်မှတ်များကို တွက်ထုတ်ခြင်း၊ ကြည့်ရှုခြင်း။
- 🌣 ဝယ်ယူသူများကို ကြည့်ရှုခြင်း။
- 💠 အသုံးပြုသူများကို ဖန်းတီခြင်း၊ ကြည့်ရှုခြင်း၊ ပြင်ဆင်ခြင်း။
- 🌣 အသုံးပြုသူများအတွက် ရာထူးနဲ့ လုပ်ပိုင်ခွင့်များ သတ်မှတ်နိုင်ခြင်း။
- 🌣 အစီရင်ခံစာများကို အလွယ်တကူကြည့်ရှုနိုင်ခြင်း။
- 💠 အင်္ဂလိပ်၊ မြန်မာ ၂ ဘာသာ ဖြင့် အသုံးပြုနိုင်ခြင်း။
- အသုံးပြုသူ၏ Password ကို ပြောင်းလဲ နိုင်ခြင်း။

System သည် ရုံးခွဲများတွင် ရုံးခွဲများ၏ Ethernetကို အသုံးပြုပြီး လက်မှတ် တွက်ထုတ်မှုလုပ်ငန်းများကို လုပ်ဆောင်နိုင်ပါသည်။

ထို့ကြောင့် Internet လိုင်းကြောင့် ရုံးချုပ်နှင့် အဆက်အသွယ်မရခဲ့သည် ရှိသော်လည်း ဆက်လက်အသုံးပြုနိုင်ပါသည်။

System ကို အသုံးပြုရန်အတွက် HO အတွက် HO IP နှင့် Branch များအတွက် သက်ဆိုင်ရာ Branch IP များမှ ဝင်ရောက် အသုံးပြုနိုင်ပါသည်။

2. Authentication

System ကို အသုံးပြုရန်အတွက် Login ဝင်ခြင်းကို ပထမဆုံးပြုလုပ်ရပါမည်။ Login ဝင်ရာတွင် Email (သို့) Phone No (သို့) Employee ID နှင့် Password တို့ ကို အသုံးပြုပြီး ဝင်ရောက်နိုင်ပါသည်။ Login ဝင်ရန် လိုအပ်သော အချက်အလက်များကို System Development ဌာနသို့ အသုံးပြုလိုသူများ၏ အချက်အလက်များကို ပေးထားရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Password မေ့သွားပါက System Development ဌာန သို့ဆက်သွယ်နိုင်ပါသည်။

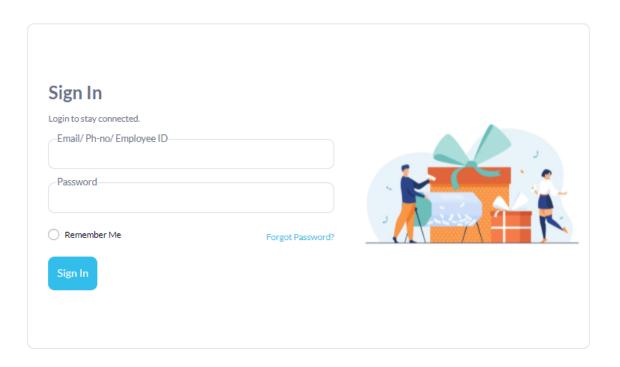


Figure 1. Login Screen

3. Dashboard

ပင်မစာမျက်နှာသည် Login ဝင်ပြီးနောက် ပထမဆုံး မြင်ရမည့် Screen ဖြစ်ပါသည်။ <u>HO ၏ Server တွင် အသုံးပြုထားသော Promotion များ၏ ယနေ့ ထုတ်ယူပြီးသော</u> <u>လက်မှတ်များနှင့် လက်မှတ်စုစုပေါင်းကို ဖော်ပြထားပါသည်။</u>

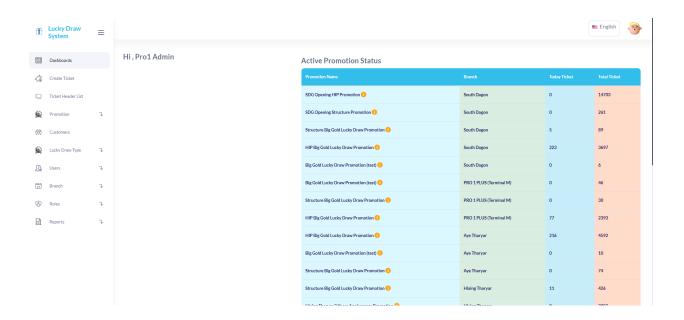


Figure 2. Dashboard Screen

4. Profile

အသုံးပြုသူများ၏ အချက်အလက်ကို ကြည့်ရန်အတွက် Profile ပုံလေးမှ Profile ကို နှိပ်ရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

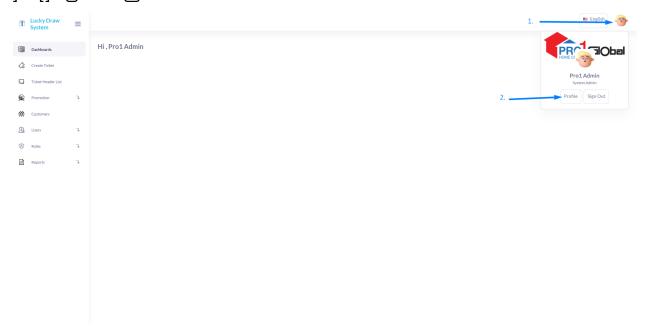


Figure 3.1. Profile Link Screen

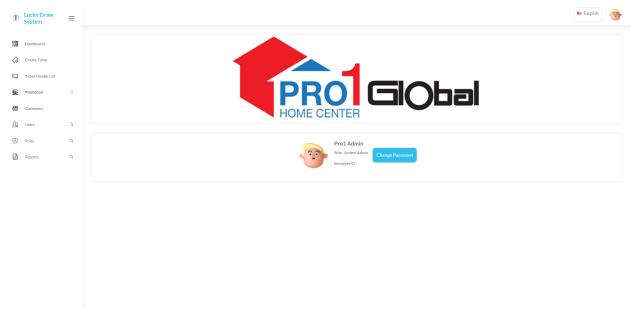


Figure 3.2. Profile Screen

Password ပြောင်းလဲချင်ပါက Change Password menu ကို နှိပ်ပြီး လက်ရှိ အသုံးပြုနေသော Password၊ အသစ်ပြောင်းလဲလိုသော Password တို့ကို ထည့်ပြီး ပြောင်းလဲ လို့ ရပါသည်။

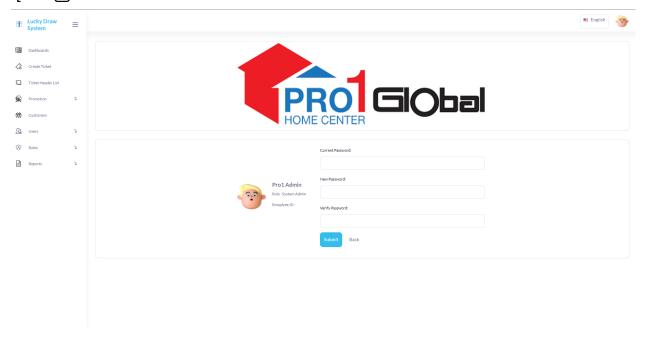


Figure 4. Change Password Screen

5. Promotions

Promotion ဖန်တီးရန်အတွက် Promotion အောက်က Create Promotion ကို ရွေးပြီး သက်ဆိုင်ရာ အချက်အလက်များကို ဖြည့်ရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Name ဆိုတာ Promotion ၏ အမည် ဖြစ်ပါသည်။ Promotion Name များကို လက်မှတ်နံပါတ် တွက်ထုတ်ရာတွင် အသုံးပြုသလို လက်မှတ်စာရွက်ပေါ်တွင်လဲ အသုံးပြုပါသည်။ ထို့ကြောင့် Name သည် မဖြစ်မနေထည့်ရမည့် အချက်တစ်ခုဖြစ်ပြီး စာလုံးရေ ၅၀ ထက် ပိုလို့မရပါ။

ထို့ပြင် (-) စာသားလဲ ပါဝင်လို့မရပါ။

Status ဆိုတာ Promotion ၏ အခြေအနေ ဖြစ်ပါသည်။ Promotion Status များကို ၁။ Pending (အသုံးပြုရန် ခွင့်ပြုချက်တောင်းထားသော အခြေအနေ)

၂။ Active (အသုံးပြုနိုင်သော အခြေအနေ)

၃။ Inactive (အသုံးမပြုနိုင်သော အခြေအနေ) တို့ ဖြစ်ပါသည်။

Lucky Draw Type ဆိုသည်မှာ Promotion အမျိုးအစားကို ဆိုလိုပါသည်။

<u>၁။ Normal Promotion : သတ်မှတ်ထားတဲ့ Amount အပေါ်အခြေခံပြီး လက်မှတ်ရရှိမည့်</u> <u>Promotion ဖြစ်ပါသည်။</u>

၂။ One Ticket Promotion Type : ဘယ်လောက် Amount ပဲ ဝယ်ဝယ် လက်မှတ် ၁ စောင်ပဲ ရရှိမည့် Promotion ဖြစ်ပါသည်။

Branch ဆိုတာ Promotion ပြုလုပ်လိုသော ရုံးခွဲများကို ရွေးရန်ဖြစ်ပါသည်။ ရုံးခွဲနံမည်များ ဖြင့်လဲ ရှာဖွေနိုင်ပါသည်။ ရုံခွဲအားလုံးကို ရွေးချယ်လိုပါက Select All Branch ကို ရွေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Branch ကို အနည်းဆုံး ရုံးခွဲ တစ်ခုကို ရွေးပေးရန်လိုအပ်ပါသည်။

Category ဆိုတာ Promotion အတွက် ပါဝင်စေချင်သော Product အမျိုးအစားများကို ရွေးရန်ဖြစ်ပါသည်။ အမျိုးအစားနံမည်များဖြင့်လဲ ရှာဖွေနိုင်ပါသည်။ အမျိုးအစားအားလုံးကို ရွေးချယ်လိုပါက Select All Category ကို ရွေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။ Category ကို အနည်းဆုံး တစ်ခုရွေးပေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Brand ဆိုတာ Promotion အတွက် ပါဝင်စေချင်သော Brand များကို ရွေးရန်ဖြစ်ပါသည်။ Brand အမည်များဖြင့်လဲ ရှာဖွေနိုင်ပါသည်။ Brand အားလုံးကို ပါဝင်စေလိုပါက Select All Brand ကို ရွေးချယ်ရမှာ ဖြစ်ပါသည်။ Brand အတွက် အနည်းဆုံးတစ်ခု ရွေးပေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။ Start Date ဆိုသည်မှာ Promotion စတင်လိုသောနေ့ဖြစ်ပါသည်။ Start Date အတွက် လက်ရှိနေ့ကို အဆင်သင့်ရွေးပေးထားပါသည်။ Start Date သည် လက်ရှိနေ့ထက် ငယ်လို့မရသလို End Date (Promotion ပြီးဆုံးမည့်နေ့) ထက်လဲ ကြီးလို့မရပါ။

End Date ဆိုသည်မှာ Promotion ပြီးဆုံးမည့်နေ့ဖြစ်ပါသည်။ End Date အတွက် လက်ရှိနေ့ကို အဆင်သင့်ရွေးပေးထားပါသည်။ End Date သည် လက်ရှိနေ့နှင့် Start Date ထက် ငယ်လို့မရပါ။

Amount for one Ticket ဆိုသည်မှာ လက်မှတ်တစ်စောင်အတွက် သတ်မှတ်ထားသော ဈေးနှုန်းဖြစ်ပါသည်။

Discon Status ဆိုသည် ယခု Promotion သည် Discon လို့ သတ်မှတ်ထားသော Product များကို ထည့်သွင်းစဉ်းစားမည့် ဟုတ်မဟုတ်ကို ရွေးပေးရသည့် အချက်ဖြစ်ပါသည်။ ပါဝင်စေလိုပါက Include ကို ရွေးရမှာ ဖြစ်ပြီး မပါဝင်စေလိုပါက Exclude ကိုရွေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Remark ဆိုသည်မှာ Promotion နှင့် သက်ဆိုင်သော အခြားအချက်အလက်များကို မှတ်သားလိုပါက မှတ်သားနိုင်သော နေရာဖြစ်ပါသည်။

Promotion Image ဆိုသည်မှာ Promotion လက်မှတ်တွင် ထည့်သွင်းဖော်ပြမည့် ပုံဖြစ်ပါသည်။ ထိုပုံသည် အလျား 560 px နှင့် အနံ 140 px ရှိရမှာ ဖြစ်ပြီး png Format ဖြစ်ရမည်။ File Size နည်းနည်းဆုံးဖြစ်စေရန်အတွက် png create လုပ်တဲ့အချိန် File Size ကို Smallest file size ကို ရွေးပြီး Save ရပါမည်။ Promotion Image များကို သက်ဆိုင်ရာ Branch Server များတွင်လဲတင်ရန်လိုအပ်ပါသည်။

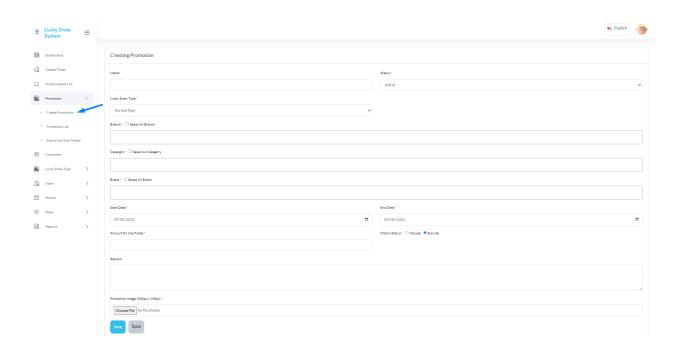


Figure 5. Create Promotion Screen

ထည့်သွင်းပြီးသား Promotion များကို Promotion အောက်က Promotion တွင် ကြည့်နိုင်ပါသည်။ Promotion အမည်၊ စတင်သည့် နေ့၊ ပြီးဆုံးသည့်နေ့နှင့် အခြေအနေတို့အပေါ်မှုပြီးလဲ ရှာဖွေနိုင်ပါသည်။ ပြန်လည်ပြုပြင်လိုပါက Promotion တစ်ခုချင်ဆီ၏ Edit တွင် ကြည့်နိုင်သလို ဖျက်ချင်သော Promotion များကို Delete နှိပ်ပြီး ဖျက်နိုင်ပါသည်။ လက်မှတ် ထုတ်ပြီးသားဖြစ်နေသော Promotion များကို ဖျက်လို့မရပါ။

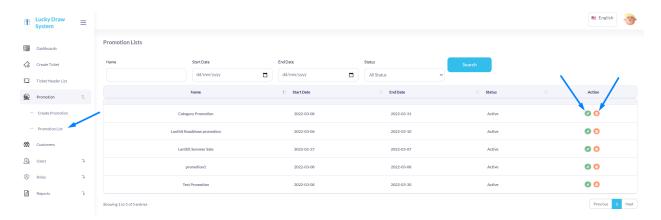


Figure 6. Promotion List Screen

<u>အကြောင်းအမျိုးအကြောင့် Cancel လုပ်လိုက်သော Ticket များသည် မဲပုံးထဲ</u> ပါဝင်ပြီဖြစ် သဖြင့် မဲနိုက်တဲ့အခါ မပါဝင်ကြောင်းသိစေရန်အတွက် Do not Use Ticket Liting ကို ထည့်သွင်းထားခြင်း ဖြစ်ပါသည်။ စာရင်းကို Excel Export လုပ်နိုင်ပါသည်။

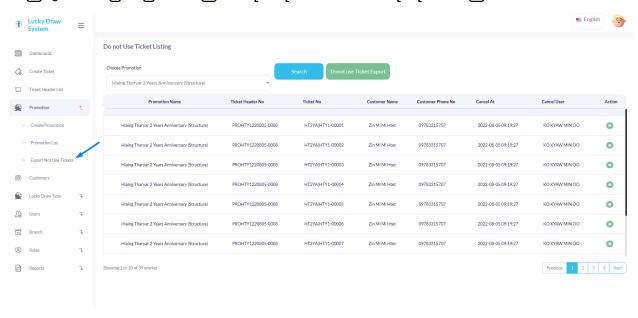
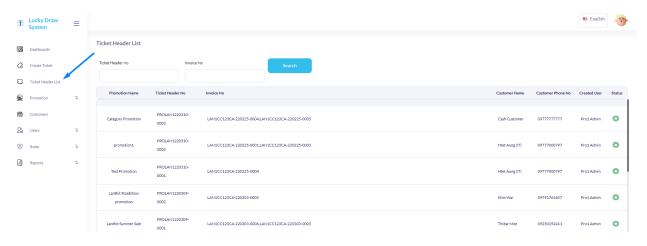


Figure 7. Do not Use Ticket Screen

6. Ticket Headers

Ticket Header ဆိုသည်မှာ ဝယ်ယူသူများ၏ ပြေစာများစုပေါင်းထားသော စာရွက်တစ်ခုဖြစ်ပါသည်။ Ticket Header တွင် Promotion နှင့် ဆိုင်သော အချက်အလက်များ၊ ဝယ်ယူသူနှင့်ဆိုင်သော အချက်အလက်များ၊ ပြေစာနှင့် ဆိုင်သော အချက်အလက်များ၊ လက်မှတ်များ၏ အချက်အလက်များပါဝင်ပါသည်။ ပြုလုပ်ပြီးသား Ticket Header များကို Ticket Header List တွင် ကြည့်ရှု့နိုင်ပါသည်။ Ticket Header No၊ ပြေစာနံပါတ်တို့နှင့်လဲ



ရှာဖွေနိုင်ပါသည်။

Figure 8. Ticket Header List Screen

7. Tickets

Ticket ဆိုသည်မှာ Promotion လက်မှတ် ဖြစ်ပါသည်။ Promotion လက်မှတ်မှာ ဝယ်ယူသူကို ပြန်ပေးရသော လက်မှတ်နှင့် ကံစမ်းမဲပုံထဲသို့ ထည့်ရသော လက်မှတ်ဆိုပြီး ၂ မျိုးရှိပါသည်။ Ticket ဖန်တီးရန်အတွက် Create Ticket ကို နှိပ်ပါ။

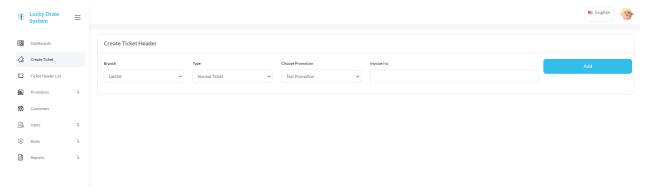


Figure 9. Create Ticket Screen

Branch ဆိုသည်မှာ လက်မှတ်ထုတ်သော ရုံးခွဲဖြစ်ပါသည်။

Type ဆိုသည် လက်မှတ်အမျိုးအစားဖြစ်ပါသည်။ Normal Ticket, Special Ticket နှင့် Return Ticket ဆိုပြီး ခွဲထားပါသည်။

Normal Ticket နှင့် Return Ticket ကိုရွေးချယ်ထားပါက Promotion ၏ အခြေအနေသည် အသုံးပြုနိုင်သောအခြေအနေနှင့် လက်ရှိနေ့သည် Promotion ၏ စတင်ရက် ပြီးဆုံးရက်များ ကြားတွင် ရှိနေမည့် Promotion များကို ပြသပေးမှာဖြစ်ပြီး Special Ticket ကို ရွေးချယ်ထားပါက အသုံးပြုနိုင်သော အခြေအနေရှိသည့် Promotion များအားလုံးကို ပြသမှာ ဖြစ်ပါသည်။

Normal Ticket အတွက် CA နှင့် SA ပြေစာများကိုသာ လက်ခံမှာ ဖြစ်ပါသည်။ ထို့ပြင် ထို ပြေစာများသည် Return Type မဖြစ်ရသလို Promotion ကာလအတွင်းဝယ်ယူထားသော ပြေစာများဖြစ်ရပါမည်။

Special Ticket သည် မိမိတို့ဘက်က အခက်အခဲအချို့ကြောင့် ချက်ချင်း မပေးနိုင်မယ် Invoice များအတွက် ဖြစ်ပါသည်။ ထိုအတွက် Promotion ကာလအတွင်း Deposit ကို ဖွင့်ဖို့ လိုပါသည်။ ထို့အနောက် ထို Deposit များအတွက် CA နှင့် SA ပြေစာများ ကို Promotion ကာလအပြီး ၂ ပတ်အထိ လက်ခံပေးသွားမှာဖြစ်ပါသည်။

ညပမာ။ ။ Promotion ကာလသည် ၈.၈.၂၀၂၂ မှ ၁၀.၈.၂၀၂၂ ဖြစ်မည်ဆိုပါစို့။

ဖြစ်စဉ် ၁) SA/CA Date သည် ၁၅.၈.၂၀၂၂ ဖြစ်ပြီး Deposit ကို ၈.၈.၂၀၂၂ တွင် ဖွင့်ခဲ့သည်။ ထိုပြေစာသည် Deposit ကို Promotion ကာလအတွင်း ဖွင့်ထားခဲ့ပြီး SA/CA တို့ကလည်း Promotion ကာလအပြီး ၂ ပတ်အတွင်း ဝင်ပါသည်။ ထိုအတွက် လက်ခံပါမည်။

ဖြစ်စဉ် ၂) SA/CA Date သည် ၁၅.၈.၂၀၂၂ ဖြစ်ပြီး Deposit ကို ၇.၈.၂၀၂၂ တွင် ဖွင့်ခဲ့သည်။ ထိုပြေစာသည် Deposit ကို Promotion ကာလအတွင်း မဖွင့်ထားခဲ့ပါ။ ထို အတွက် ထို ပြေစာကို လက်မခံပါ။

ဖြစ်စဉ် ၃) SA/CA Date သည် ၃၀. ၈.၂၀၂၂ ဖြစ်ပြီး Deposit ကို ၈.၈.၂၀၂၂ တွင် ဖွင့်ခဲ့သည်။ ထိုပြေစာသည် Deposit ကို Promotion ကာလအတွင်း ဖွင့်ထားသော်လည်း SA/CA ကို သတ်မှတ်ထားသော Promotion ကာလအပြီး ၂ ပတ်အတွင်း မရှိနေပါ။ ထိုအတွက် ထို ပြေစာကို လက်မခံပါ။

Return Ticket သည် Return ဖြစ်သွားသော SA/CA များအတွက် <u>အသုံးပြုရန်ဖြစ်ပါသည်။</u>

Promotion တွင် မိမိ လက်မှတ်တွက်ထုတ်လိုသော Promotion ကိုရွေးရမှာ ဖြစ်ပါသည်။ Invoice no တွင် ဝယ်ယူသူ၏ ပြေစာနံပါတ်ကို ရိုက်ထည့်နိုင်သလို Barcode Scanner ကို အသုံးပြုပြီး ဖြည့်သွင်းနိုင်ပါသည်။

ထိုနောက် Add Invoice ခလုပ်ကို နှိပ်လိုက်ပါက သတ်မှတ်ထားသော Promotion ၏ အချက်အလက်များနှင့် ပေးလိုက်သော ရုံးခွဲ၊ ပြေစာရှိ Product များ၏ အချက်အလက်များကို တိုက်စစ်ကာ ရရှိနိုင်မည့် Ticket အရေအတွက်ကို ဖော်ပြပေးမှာ ဖြစ်ပါသည်။

ယခု System သည် Promotion တစ်ခု၏ သတ်မှတ်ထားသော လက်မှတ်တစ်စောင်စာ ပမာဏပြည့်မှီရန်အတွက် ပြေစာများကို <u>၁၀</u> စောင် အထိပေါင်းခွင့်ပြုထားပါသည်။

Add Invoice နှိပ်လိုက်သောအခါ Invoice တစ်ခုနှင့် တစ်ခု ပိုင်ဆိုင်သော Customer မတူညီပါက မိမိကြိုက်နှစ်သက်သော Customer ကို ရွေးချယ်နိုင်ပါသည်။

Step Sale Promotion အတွက် ဆုများယူခြင်း

ယခု Version တွင် **စုစုပေါင်းပေါင်းငွေ သိန်း ၂၀ ထက် ကျော်လွန်ပါက Step Sale**Promotion ယူမယူကို ရွေးချယ်နိုင်ရန်ထည့်ပေးထားပါသည်။ ထိုနောက် သတ်မှတ် ထားသော
သိန်း ၂၀၊ သိန်း ၃၀၊ သိန်း ၄၀၊ သိန်း ၅၀ နှင့် သိန်း ၁၀၀ တို့အတွက် ယူလိုသော အရေအတွက်ကို
ထည့်သွင်းနိုင်ပါသည်။ ထို့နောက် ရွေးချယ်ထားသော ပမာဏကို လျော့ပြီး ကျန်တဲ့
ငွေကြေးအပေါ်မှုတည်ပြီး လက်မှတ် အရေအတွက်ကို ရရှိမှာ ဖြစ်ပါသည်။ Step Sale

Promotion များကို ပေါင်းယူလို့ရပါသည်။

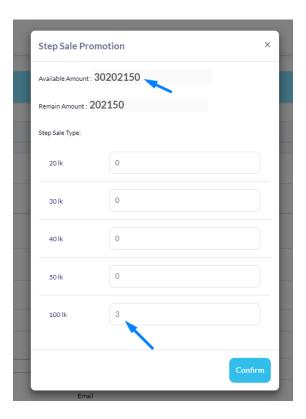


Figure 10. Choose Step Sale Promotion Screen

8. Customers

Customer ဆိုတာ ပြေစာကို အသုံးပြုပြီး Promotion လက်မှတ်များ ထုတ်ယူသော လူများကို ခေါ်ပါသည်။ Customer များသည် ERP System မှ Customer များ၏ ဖုန်းနံပါတ်ကို အခြေခံကာ ရယူထားပါသည်။ ERP တွင်မရှိသော Customer များအတွက် အသစ်ဖန်တီးနိုင်ပါသည်။ **ထို Customer များသည် ERP တွင် ပြန်သိမ်းမည်မဟုတ်ပါ။**

Customer တစ်ယောက်ချင်းစီ၏ အချက်အလက်များကိုလဲ ပြန်ကြည့်နိုင်ပါသည်။

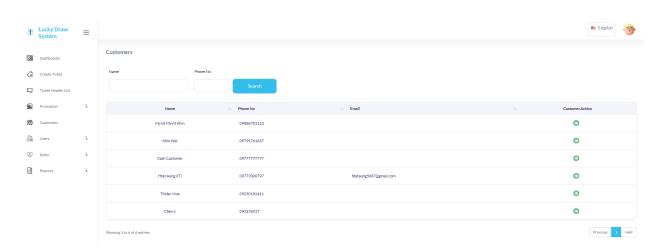


Figure 11. Customers Screen

9. Users

System ကို အသုံးပြုပြီး Promotion လက်မှတ်များ တွက်ထုတ်သူ၊ Promotion များ ဖန်းတီသူ၊ Report များကို ကြည့်ရှု့သူ၊ User များနှင့် Role များကို စီမံသူများကို User ဟု သတ်မှတ်ပါသည်။ User များကို အသစ်ဖန်းတီးနိုင်သလို ၎င်းတို့၏ အချက်အလက်များကိုလဲ ပြုပြင်နိုင်ပါသည်။

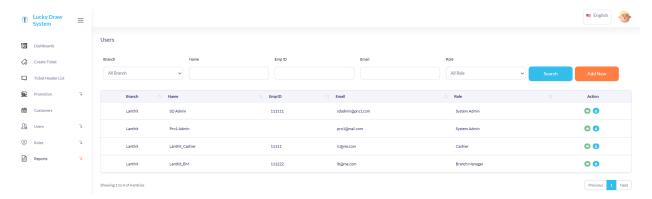


Figure 12. Users Screen

10. Roles

User များကို သက်ဆိုင်ရာ ရာထူးများ သတ်မှတ်နိုင်ပြီး ၎င်းတို့၏ လုပ်ပိုင်ခွင့် Permission များလဲ သတ်မှတ်နိုင်ပါသည်။ လက်ရှိ System တွင် အောက်ပါ Role များပါဝင်ပါသည်။ ၁။ Marketing (Promotion ကို Create လုပ်သူ, Report များကို ကြည့်ရှု့သူ) ၂။ Admin (Promotion ကို Approve လုပ်သူ, Report များကို ကြည့်ရှု့သူ) ၃။ Cashier (Promotion လက်မှတ်များကို ထုတ်ပေးသူ)

၄။ Branch Manager (Promotion လက်မှတ်များအား ပြန်လည် ထုတ်ခွင့်ရှိသူ) ၅။ Finance (Report များကို ကြည့်ရှု့သူ)

၆။ System Admin (System အတွက် Permission အားလုံးကို လုပ်ပိုင်ခွင့်ရှိသူ) တို့ ဖြစ်ပါသည်။

လိုအပ်ချက်တစ်ခုခုကြောင့် Role အသစ်ဖန်တီးလိုပါကလဲ အသစ်ဖန်တီးနိုင်ပါသည်။

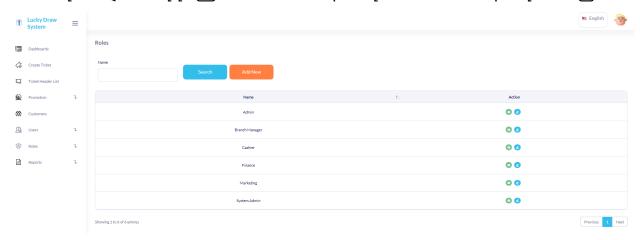


Figure 13. Roles Screen

11. Reports

လက်ရှိ System ၏ အခြေအနေများကို ကြည့်ရှု့ရန်အတွက် အောက်ပါ Reports များ ကို ထည့်သွင်းထားပါသည်။

1. Ticket History : လက်မှတ်တစ်ခုချင်းစီ၏ အချက်အလက်များကို ကြည့်ရှု့ရန်ဖြစ်ပါသည်။ သက်ဆိုင်ရာ Promotion အလိုက် ကြည့်နိုင်ပြီး Excel Export နဲ့ Table View ကို ကြည့်နိုင်ပါသည်။



Figure 14. Ticket History Report Screen

2. Customer Number : လက်မှတ်ထုတ်ယူထားသော Customer များကို Promotion အလိုက်ကြည့်ရှု့နိုင်ပါသည်။ Excel Export၊ Graph View နဲ့ Table View တို့ဖြင့် ရလဒ်ကို ကြည့်နိုင်ပါသည်။

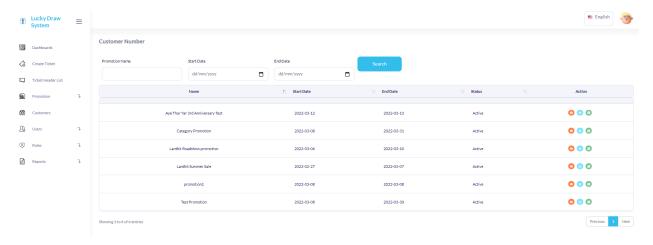


Figure 15. Customer Number Report Screen

3. Coupon Number : ထုတ်ထားသော Ticket များ၏ အရေအတွက်ကို Promotion အပေါ်မှုတည်ပြီး ကြည့်ရန်အတွက် ဖြစ်ပါသည်။ Excel Export၊ Graph View နဲ့ Table View တို့ဖြင့် ရလဒ်ကို ကြည့်နိုင်ပါသည်။

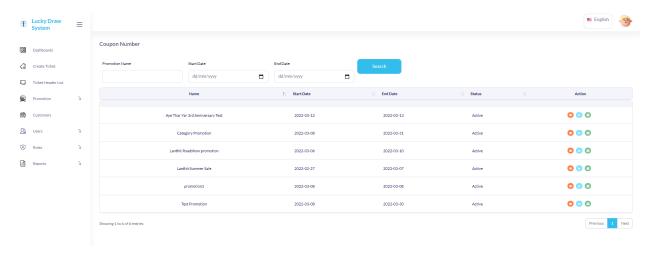


Figure 16. Coupon Number Report Screen

4. Customer Number Compare : Customer အရေအတွက်များ နှင့် လက်မှတ်အရေအတွက်တို့ကို Promotion များအလိုက် နှိုင်ယှဉ်ပြီး ကြည့်ရှု့ရန်အတွက် ဖြစ်ပါသည်။ Promotion ၂ ခု နှိုင်းယှဉ်နိုင်ပြီး ရလဒ်ကို Excel Export၊ Graph View နဲ့ Table View တို့ဖြင့် ကြည့်နိုင်ပါသည်။



Figure 17. Coupon Number Report Screen

5. Customer Status Number : Customer ၏ အမျိုးအစားဖြစ်သည့် Member (ERP တွင် Member ဖြစ်နေသူ), Old (ERP တွင် Member မဖြစ်နေသူ), New (ERP တွင် မရှိသေးသောသူ) တို့ကို Promotion အလိုက်ကြည့်ရှု့ရန် ဖြစ်ပါသည်။ ရလဒ်ကို Excel Export၊ Graph View နဲ့ Table View တို့ဖြင့် ကြည့်နိုင်ပါသည်။

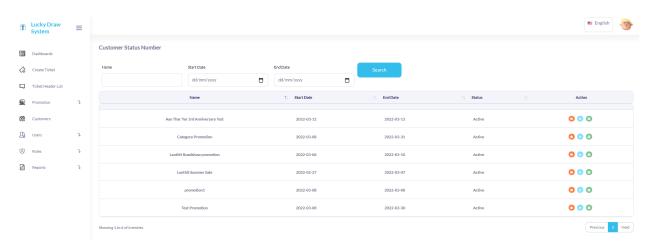


Figure 18. Customer Status Number Report Screen

12. About Us

System Development Department သည် PRO 1 Global Home Center ၏ ရည်မှန်းချက်များ အကောင်းအထည်ဖော်ရာတွင် လိုအပ်သော System များတည်ဆောက်ပေးနေသော Department တစ်ခု ဖြစ်ပါသည်။

System အတွက် လိုအပ်ချက်များရှိပါက 09777048321 ကို Phone ဆက်၍ ဖြစ်စေ၊ Viber ဖြင့် ဖြစ်စေ ဆက်သွယ် အကြံပြုနိုင်ပါသည်။