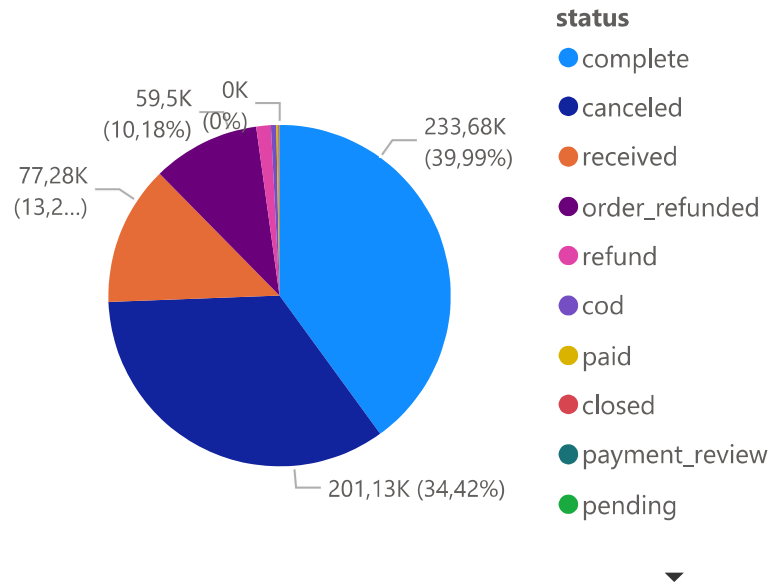
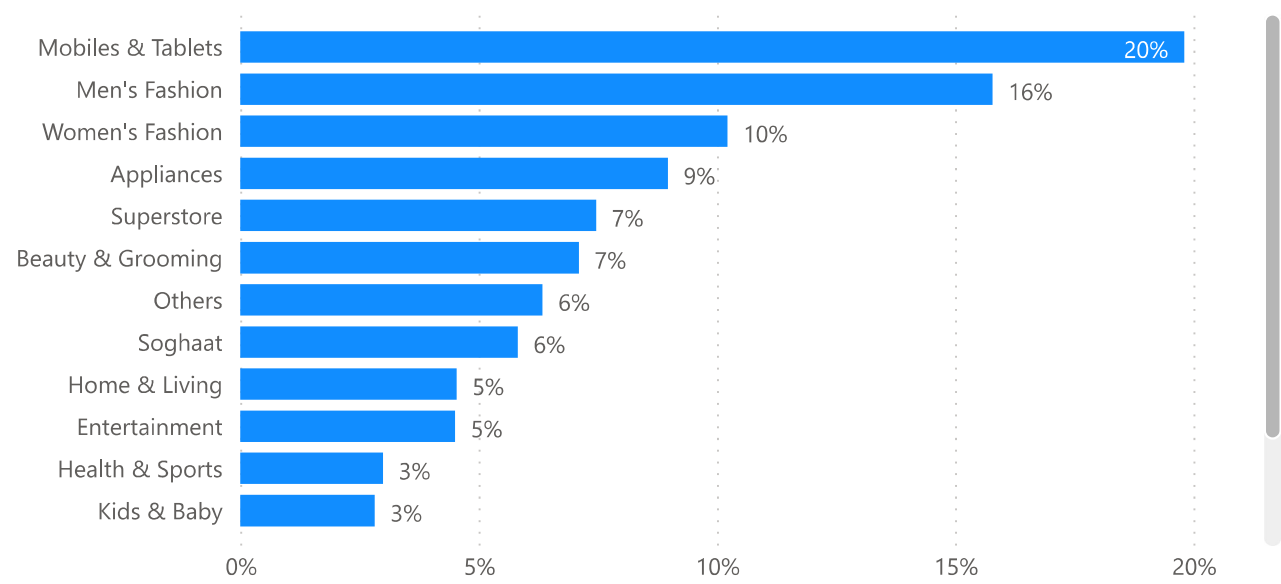


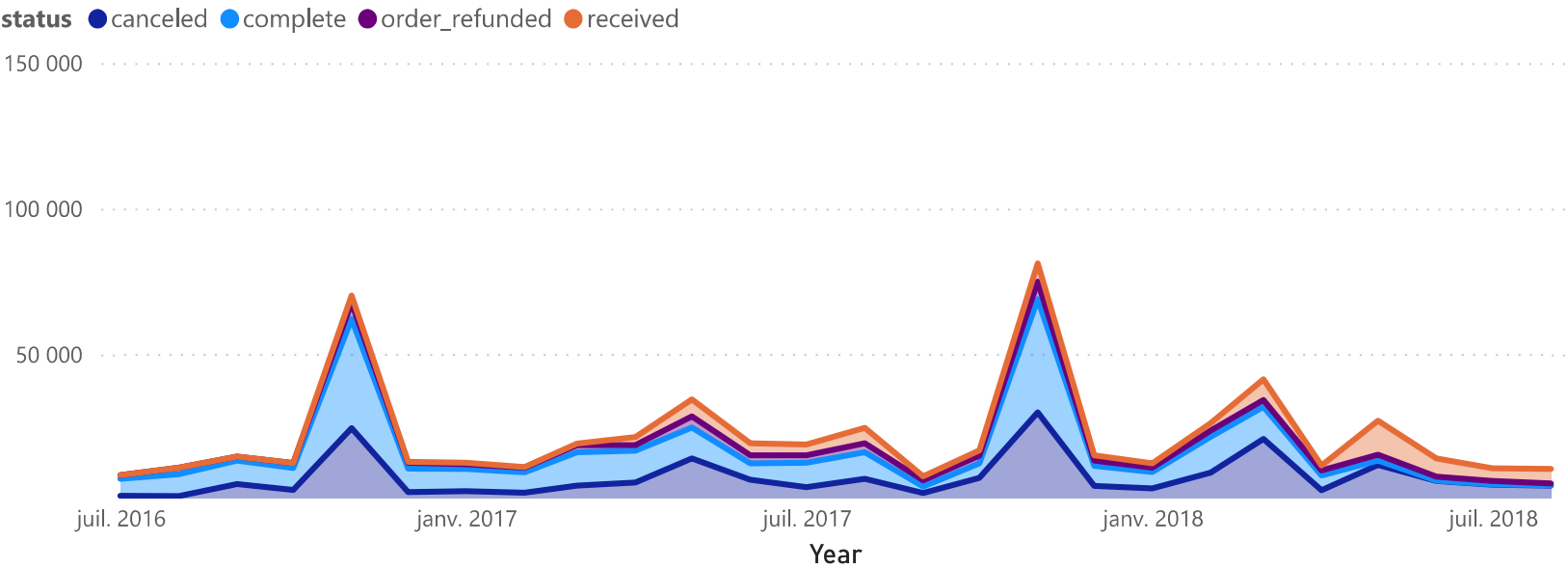
Répartition Nb de commandes par statut



Répartition Nb de commandes par catégorie de produits

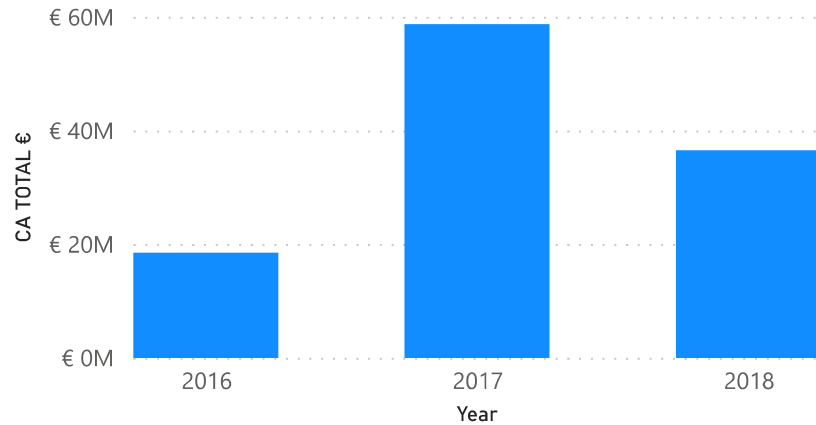


Evolution Nb de commandes pour les 4 principaux statuts de commandes



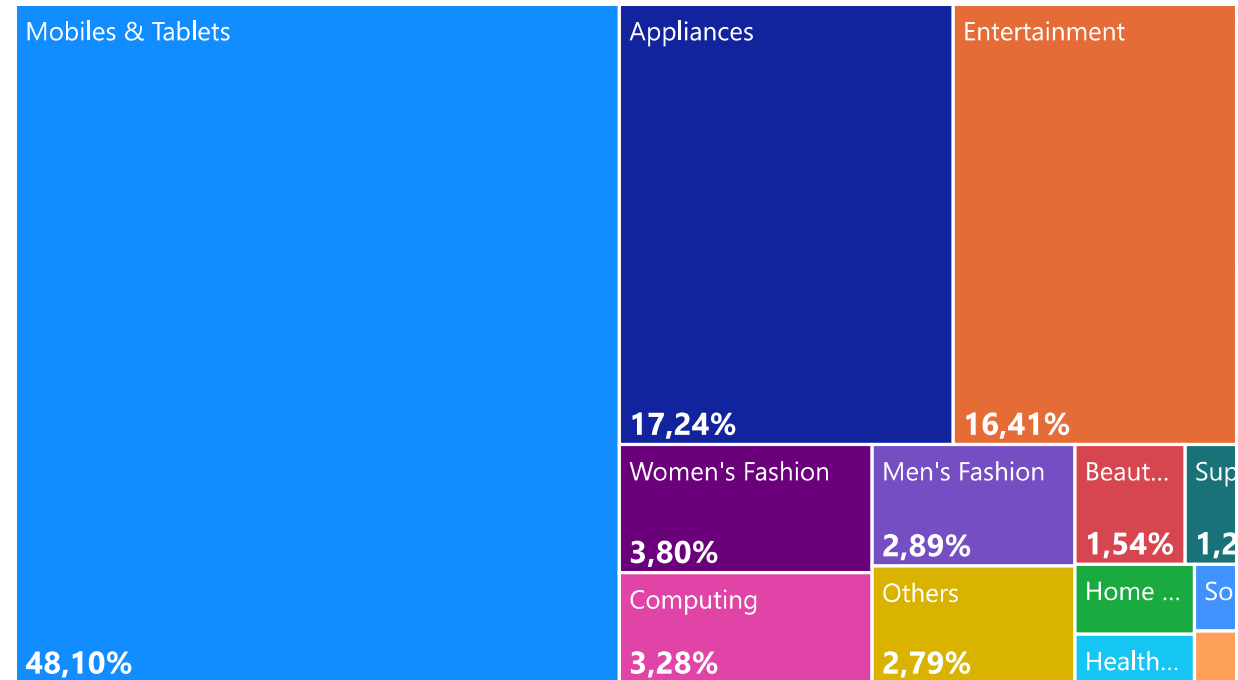
Nous observons des pics de commandes toute catégories confondues lors des fêtes du Pakistan : Novembre, Mars, Mai

Evolution du CA € par année

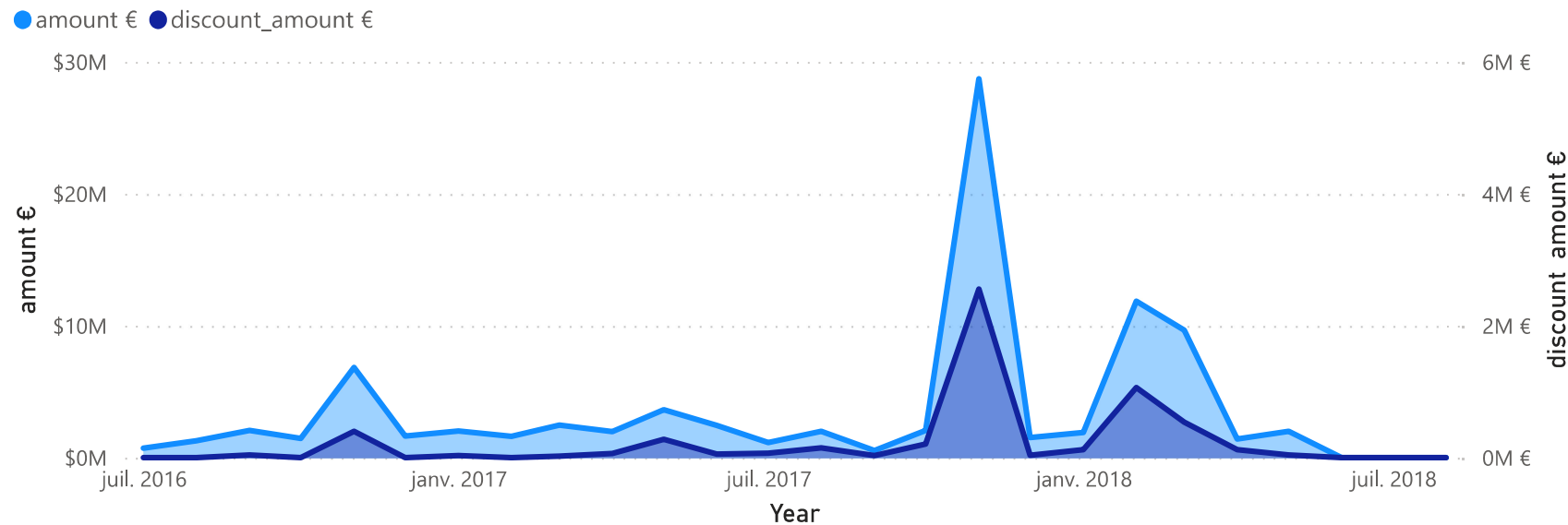


2017 est la seule année complète. Elle est vraiment représentative du CA de l'entreprise

Répartition par Categories de produits

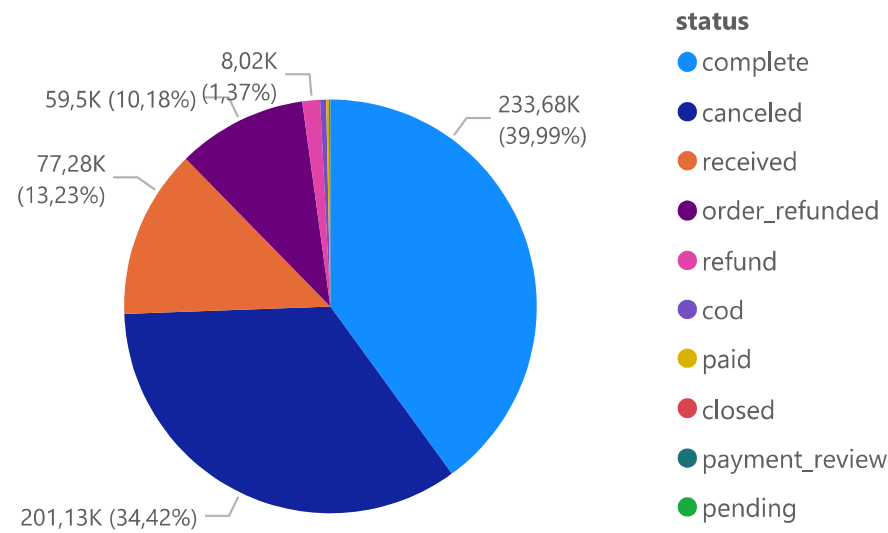


Influence des promotions

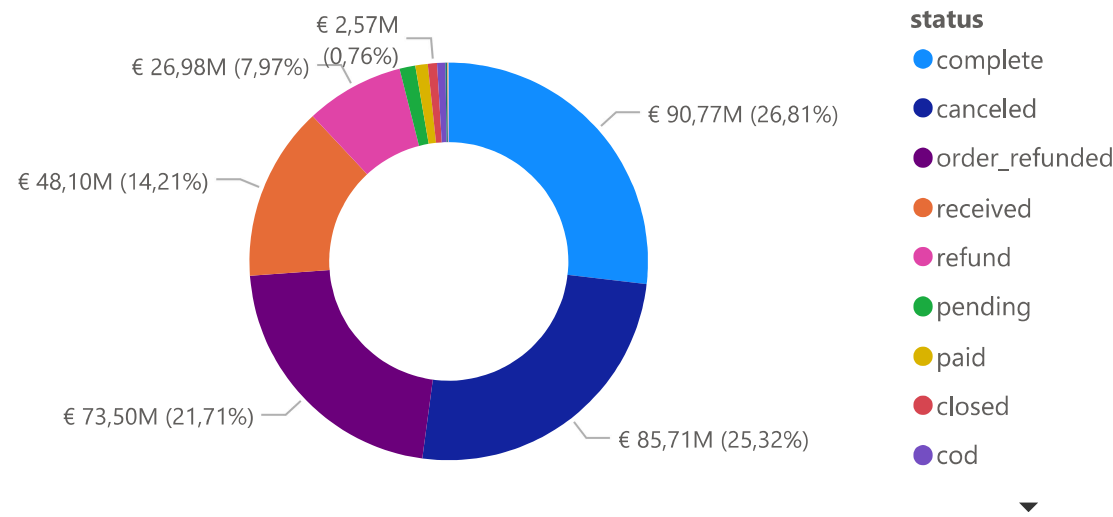


Les promotions boostent le chiffres d'affaire.
Les principaux pic du CA ont lieu lors de fortes promotions

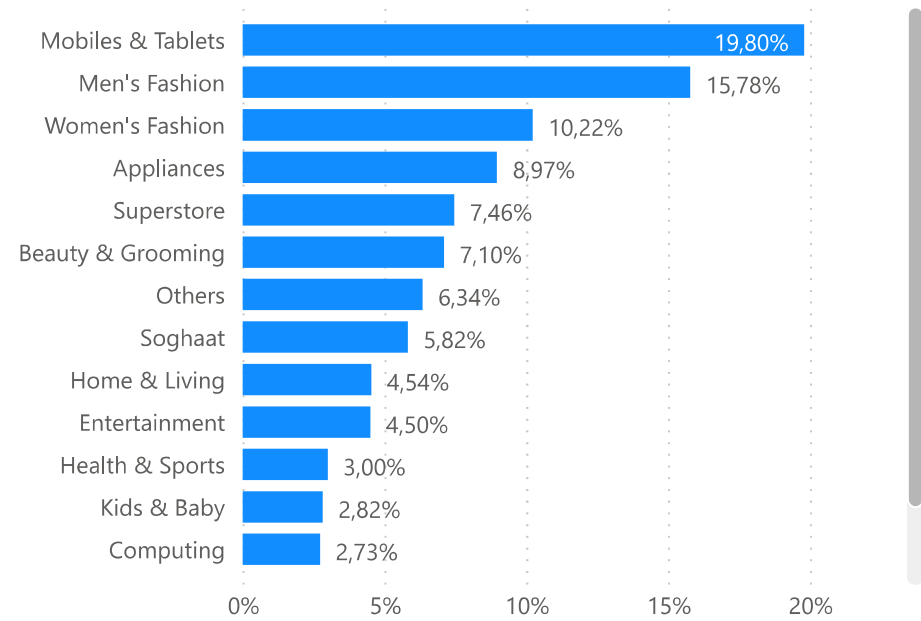
Répartition Nb de commandes par statut



Répartition € par statut de commande

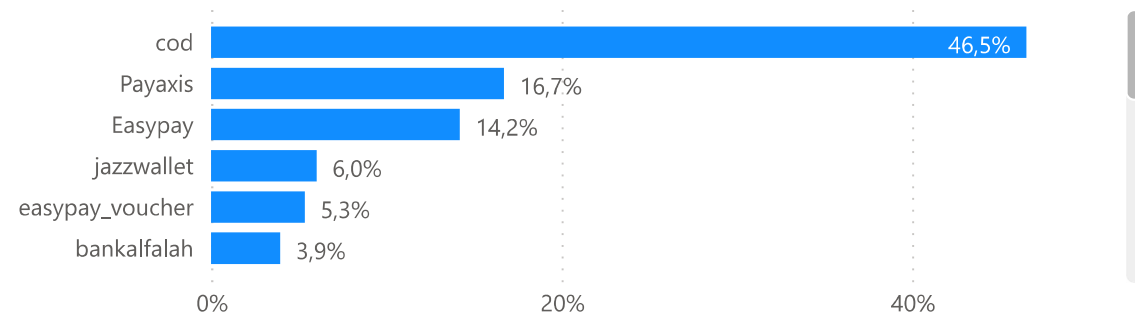


Répartition des commandes par catégorie de produits



Les commandes en statut "Completed" ne représentent que 26.81% du montant total € des commandes(soit un manque à gagner de près de 74%!!!)

Répartition Nb commandes par moyen de paiement



Le cod (cash on delivery - ou paiement en espèces lors de la livraison) semble être le mode de paiement préféré des Pakistanais