

Fundamentele serviciilor

2021-2022

NOTA FINALĂ se formează din:



7 puncte: examen scris în sesiune

- 30 întrebări tip grilă cu o singură variantă de răspuns corectă (0,2 p/ întrebare) 6p
- Oficiu 1p



3 puncte: proiect în timpul semestrului

Punctaj detaliat proiect (3p):	Se va ține cont de:	
3 puncte - proiect scris	corectitudinea și actualitatea datelororiginalitate/ sugestii/ propuneri	
Din care: X 0,8 p − Cerință 1 X 1,3 p − Cerință 2 X 0,5 p − Cerință 3 X 0,4 p − Cerință 4	 respectarea structurii, a regulilor de citare şi tehnoredactare includerea bibliografiei după fiecare parte încărcată pe platformă 	

Categorii de servicii

- Servicii educaționale (învățământ preșcolar, primar și gimnazial, liceal, universitar)
- Servicii de cazare (hoteluri de 5 stele, hoteluri de 4 stele, hoteluri de 3 stele, pensiuni etc.)
- Servicii de alimentație publică (restaurante a la carte, restaurante fast-food, cafenele, cofetării, cluburi etc.)
- Servicii de transport (rutier, aerian, naval, feroviar)
- Servicii de telecomunicații (telefonie mobilă, internet, televiziune prin cablu)
- Servicii financiar-bancare (instituții bancare, companii de asigurări etc.)
- Servicii culturale (teatre, muzee, cinematografe etc.)
- Servicii sportive (săli de fitness, cluburi sportive etc.)
- Servicii medicale (stomatologie, oftalmologie, policlinici, spitale etc.)
- Servicii de înfrumusețare (cosmetică, coafor, întreținere corporală, tatuaj etc.)
- Servicii de curățenie
- Servicii de design (design interior, arhitectură, web design etc.)
- Servicii de publicitate
- Servicii de organizare evenimente
- X Servicii imobiliare
- Servicii funerare
- Servicii profesionale (consultanță managerială, servicii juridice, contabile etc.)

^{*} Notă: Lista prezentată mai sus este doar orientativă!

Structura proiectului:

Subcapitole	Conținut		
PRIMA PAGINĂ	UNIVERSITATEA "BABEŞ-BOLYAI" CLUJ-NAPOCA FACULTATEA DE ȘTIINȚE ECONOMICE ȘI GESTIUNEA AFACERILOR Specializarea: TITLUL PROIECTULUI Nume și prenume: Grupa:		
CUPRINSUL PROIECTULUI	Indicarea paginilor generată în mod automat		
CERINȚA 1 (1 pagină) (0,8 p)	 Descrierea motivației alegerii categoriei de servicii și a localității Descrierea ofertei serviciului analizat la nivelul localității (număr de ofertanți, particularitățile ofertei) 		
CERINȚA 2 (3 pagini) (1,3p)	 Identificarea și descrierea succintă a principalilor 3 ofertanți pentru serviciul ales Indicarea unor criterii relevante (între 5-8) pentru analizarea comparativă a ofertanților identificați (elemente ce pot deveni criterii puteți găsi în suportul de curs - Secvența 1). În procesul de selecție a criteriilor de analiză puteți folosi următorul raționament: sunteți un consumator care dorește să achiziționeze serviciul ales; în funcție de ce criterii veți analiza ofertele firmelor de pe piață astfel încât să luați cea mai bună decizie privind presatorul de servicii? Analiza comparativă a celor 3 ofertanți pe baza criteriilor identificate (se recomandă elaborarea unui tabel de sinteză) Descrierea asemănărilor și deosebirilor dintre firmele prestatoare de servicii analizate pe baza criteriilor menționate anterior 		
CERINȚA 3 (1 pagină) (0,5p)	 Prezentarea opiniei personale cu privire la câteva direcții de dezvoltare viitoare ale categoria de servicii analizate (minim 3). De exemplu, vă puteți gândi la modul în care criza COVID a influențat categoria de servicii (nu doar ofertanții analizați) sau modul în care inovațiile din sfera IT influențează prestarea serviciului. 		
CERINȚA 4 (0,4p)	 Respectarea regulilor de tehnoredactare și citare sugerate Includerea bibliografiei la finalul fiecărei părți încărcate pe platformă 		

Exemplu - Tabel analiză comparativă

	Ofertant 1	Ofertant 2	Ofertant 3
Criterii de analiză			
Criteriul 1	 - analiza calitativă - se vor prezenta detalii legate de modul în care Criteriul 1 se aplică pentru Ofertantul 1 		
Criteriul 2			
Criteriul 8			

^{*}textul din tabel poate fi formatat Times New Roman, mărimea 10

OBSERVAŢII!!!

- **X** Proiectele se vor realiza individual.
- X Nu se acceptă lucrări fără bibliografie!
- Proiectul scris se realizează într-un document Word, după care se convertește în format PDF și se salvează cu denumirea:

ID IE NUME PRENUME P1

Termen limită de încărcare pe platforma Moodle: 01.11.2020, ora 24.00

ID IE NUME PRENUME P 2

Termen limită de încărcare pe platforma Moodle: 15.01.2021, ora 24.00

Proiectul nu trebuie listat, ci se încarcă la secțiunea **Assignment** pentru fiecare parte, până la data limită indicată anterior.

REGULI DE TEHNOREDACTARE:

- Proiectul va fi redactat utilizând diacritice!
- **Font:** Times New Roman/Calibri / Cambria, mărime (size) 12
- Paragraf: Aliniere (Alignment): Justified

Spațiere (Line Spacing): Multiple la 1,15 (în căsuța din dreapta!)

- **K** Fără alineat, cu un spațiu între paragrafe!
- **Formatul paginii** (Page Layout): Size A4
- **Margini:** Top: 2,54 cm, Bottom: 2,54 cm

Left: 2,54 cm, Right: 2,54 cm

REGULI DE CITARE: Toate sursele citate pe parcursul lucrării **trebuie să se regăsească** la final în referințele bibliografice și invers.

X Pe parcursul lucrării, referințele bibliografice vor apărea sub forma:

- dacă sursa conține: un singur autor: (Popescu, 2015), doi autori: (Popescu & Moisescu, 2015), mai mulți autori: (Popescu et al., 2015);
- dacă sursa este electronică:
- ✓ În cazul informațiilor din presa scrisă în format electronic, se va indica numele autorului articolului respectiv urmat de an: (Reștea, 2018)
- ✓ În cazul articolelor cu autor necunoscut, se va indica: (Fără autor, 2019)
- ✓ În cazul informațiilor preluate de pe site-urile ofertanților analizați, se indică sursa acestora prin menționarea site-ului: (www.bancatransilvania.ro)
- ✓ În cazul informațiilor preluate din rapoartele unor instituții sau din studiile de piață derulate de anumite firme de cercetare a pieței, care nu au autori menționați, numele autorului va fi înlocuit de numele instituției/firmei: (Consiliul Concurenței, 2009)
- Referințele bibliografice apar și la sfârșitul proiectului, <u>ordonate alfabetic după numele</u> <u>primului autor</u>, spre exemplu:

Hoffman, K. & Bateson, J. (2011). *Services Marketing: Concepts, Strategies, & Cases* (ed. 4th). Mason: South-Western Cengage Learning.

Wirtz, J. & Lovelock, C. (2016). *Services Marketing: People, Technology, Strategy* – 8th Ed., World Scientific.

* În cazul surselor electronice, la elaborarea bibliografiei se vor respecta următoarele reguli.

Exemplu pentru articol din presa scrisă în format electronic

Reștea, K. (2019). Colliers: 2019, an de reechilibrare pe piața imobiliară. Care sunt estimările pentru Cluj, cea mai scumpă piață din țară?. Disponibil la adresa: https://actualdecluj.ro/colliers-2019-an-de-reechilibrare-pe-piata-imobiliara-care-sunt-estimarile-pentru-cluj-cea-mai-scumpa-piata-din-tara/ (accesat în data de 11.09.2019)

Exemplu pentru articol fără autor din presa scrisă în format electronic

Fără autor, (2019). Tranzacții imobiliare în 2019. Cluj, în scădere! http://www.monitorulcj.ro/economie/71717-cum-merg-tranzactiile-imobiliare-in-2019-clujul-in-scadere#sthash.YiK4hl9b.dpbs (accesat în data de 13.09.2019)

Exemplu pentru informații preluate de pe pagina web a unei companiei:

- Dacă informațiile se regăsesc sub un titlu, dar fără autor și an publicare Fără autor (necunoscut). BT Pay. Un nou loc pentru cardurile tale...business. Disponibil la adresa: https://www.bancatransilvania.ro/blog//how-to/bt-pay-un-nou-loc-pentru-cardurile-tale-business/ (accesat în data de 05.09.2019)
- Dacă informațiile se găsesc într-o secțiune fără titlu:
 https://www.bancatransilvania.ro/credit-online/ (accesat în data de 11.09.2019)

Exemplu pentru raport publicat de o instituție

Consiliul Concurenței (2009). RAPORT de investigație pentru analizarea pieței imobiliare și a serviciilor conexe tranzacțiilor imobiliare. Disponibil la adresa: http://www.consiliulconcurentei.ro/uploads/docs/items/bucket2/id2969/raport_piata_imobiliare_si_serv_conexe.pdf (accesat în data de 9.09.2019)