METODA GENERAL ELECTRIC (MATRICEA MCKINSEY)

Metoda General Electric este o formă mai avansată a matricei BCG. General Electric introduce un instrument de planificare a portofoliului mai comprehensiv, care permite evaluarea portofoliului de activități al unei companii în raport cu două grupe de criterii (factori): atractivitatea pieței (industriei) și potențialul competitiv al companiei în domeniul respectiv.

Este mai sofisticată decât matricea BCG sub 3 aspecte:

- Atractivitatea pieței (industriei) înlocuiește Rata de creștere a pieței (RCP). Include mai mulți factori care permit determinarea atractivității pieței/industriei.
- Potențialul competitiv al companiei înlocuiește Poziția concurențială (PCf). Include o gamă mai largă de factori care permit determinarea potențialului competitiv al fiecărei USA.
- Matricea GE este de tipul 3*3, în timp ce matricea BCG este 2*2.

Metoda presupune urmarea a patru paşi:

PASUL 1:

Determinarea factorilor care vor fi luați în considerare, din cele două categorii (factori care sunt importanți pentru strategia globală a companiei).

Notații:

A1, A2, ... Ai, ... Am ← factorii din categoria Atractivitatea pieței; **P1, P2, ... Pj, ... Pn** ← factorii din categoria Potențialul competitiv al companiei;

m. n –numărul de factori

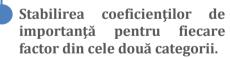
Exemplu:

Factori externi -
Atractivitatea pieței
(industriei)

• Mărimea pieței, rata de creștere a pieței, profitabilitatea pieței, bariere de intrare și ieșire de pe piață, segmentarea pieței, structura distribuției, intensitatea concurenței, legislația existentă, structura distribuției, variabilitatea cererii (sezonalitatea), dezvoltarea tehnologică, oportunitatea de diferențiere a produselor, etc.

Factori interni – Potențialul competitiv al companiei • Partea de piață, gradul de notorietate, loialitatea consumatorilor, calitatea produselor, mărimea capacității de producție, eficiența distribuției, competitivitatea prețurilor, tehnologia existentă, gradul de pregătire a personalului, accesul la resurse financiare și alte tipuri de resurse, marjele relative de profit (eficiența vânzărilor), avantajele geografice, etc.

PASUL 2:



Notații:

ki – coeficientul de importanță atașat factorului de influență Ai, ∑ki
 = 1. i=1.m

 ${f rj}$ – coeficientul de importanță atașat factorului de influență Pj, \sum rj = 1, j= 1,n

În general, SUMA acestor coeficienți pe fiecare categorie este egală cu 1.

PASUL 3:

Stabilirea consecințelor fiecărui factor (*impact, scor*) asupra USA din portofoliul de activități.

Notații:

Ais – consecința (impactul) factorului Ai asupra USA ,s'
Pjs – consecința (impactul) factorului PJ asupra USA ,s'
s ia valori de la 1 la z

În general iau valori între **1** și **10**, unde:

• 1- « total neatrăgător »

10 - « foarte atrăgător » ş

• 1- « potential competitiv foarte slab »

10 - « potențial competitiv foarte ridicat ».

PASUL 4:



Notații:

Xas – valoarea atractivității pieței pt. USA 's', Xas = \sum ki*Ais, i=1,m **Xps** – valoarea potențialului competitiv pt. USA 's', Xps = \sum rj*Pjs, j=1,n

Vom avea perechile **USAs** (**Xps**, **Xas**)

sau USA (Potentialul competitiv al companiei, Atractivitatea pietei).

PASUL 5:

USA.

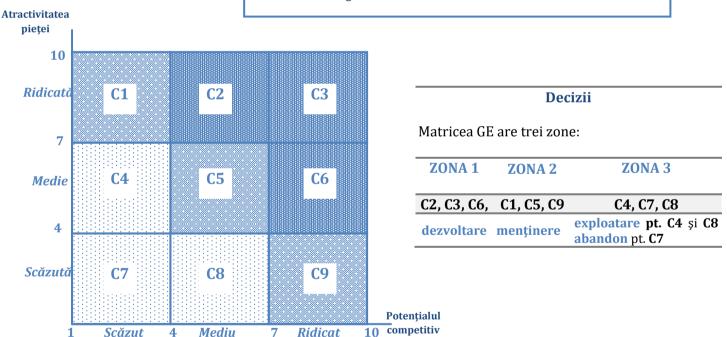


Un exemplu cu matricea GE (valorile 1, 4, 7 și 10 nu sunt predefinite!!! Trebuie întotdeauna calculate pe baza datelor din aplicație!):

!!!Atenție la punctul de pornire și cel final. Valoarea minimă este calculată prin înmulțirea consecinței *minime* cu suma coeficienților de importanță pe categorie, iar pentru valoarea maximă înmulțim consecința *maximă* cu suma coeficienților de importanță pe categorie.

Exemplu: dacă $1 \le A$ is ≤ 10 (consecințele iau valori de la 1 la 10), atunci M in $= 1*\sum k$ i, M ax $= 10*\sum k$ i, i = 1,m

Pasul:
$$\frac{Max - Min}{Nr.de\ segmente} = \frac{Max - Min}{3}$$



Caracterizarea zonelor:

Zona 1	Cea mai favorabilă zonă, include cele mai puternice USA în care compania ar trebui să investească pentru dezvoltare.
Zona 2	Cuprinde acele USA care au un nivel mediu de atractivitate globală. Compania ar trebui să mențină nivelul de investiție.
Zona 3	Cea mai nefavorabilă zonă, indică USA care au un nivel redus de atractivitate globală. Compania ar trebui să ia în considerare posibilitatea fructificării (exploatării) sau a abandonului acestor USA.

al firmei

Cele mai bune activități (USA): se află pe cele mai atractive piețe și unde compania are un potențial competitiv ridicat.

APLICATIE REZOLVATĂ:



Pe baza datelor de mai jos, analizați portofoliul de activitate al companiei ModernFashion SA, construind matricea GE. Consecințele iau valori de la 1 la 10:

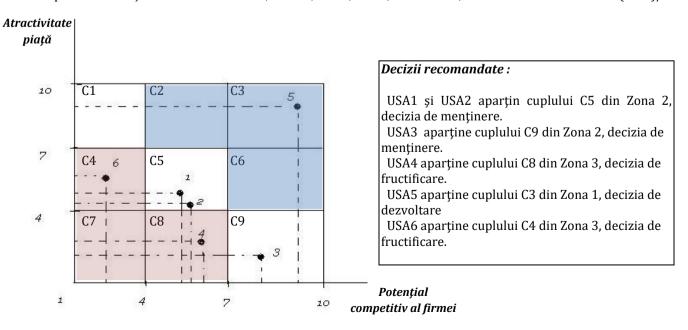
Factori	Coef. de	Consecințe											
	importanță	U	USA1		USA2		USA3		USA4	USA5		USA6	
A1	0,15	4		8		2		3		9		4	
A2	0,2	3		7		2		2		10		5	
A3	0,3	5		4		4		3		9		5	
A4	0,35	6		1		1		4		10		6	
P1	0,25	5		8		8		3		9		1	
P2	0,45	6		4		8		7		8		2	
Р3	0,30	5		6		8		6		10		1	

Rezolvare:

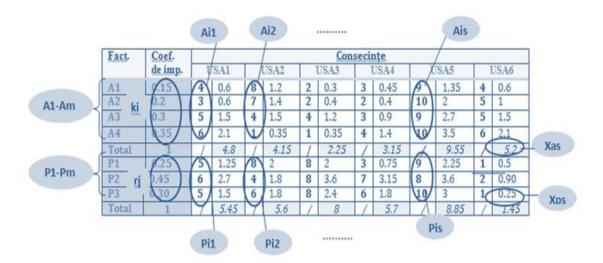
Factori	Coef. de		Consecințe											
	importanță	U	USA1		USA2		USA3		USA4		USA5		USA6	
A1	0,15	4	0,6	8	1,2	2	0,3	3	0,45	9	1,35	4	0,6	
A2	0,2	3	0,6	7	1,4	2	0,4	2	0,4	10	2	5	1	
A3	0,3	5	1,5	4	1,5	4	1,2	3	0,9	9	2,7	5	1,5	
A4	0,35	6	2,1	1	0,35	1	0,35	4	1,4	10	3,5	6	2,1	
Total	1	/	4,8	/	4,15	/	2,25	/	3,15	/	9,55	/	5,2	
P1	0,25	5	1,25	8	2	8	2	3	0,75	9	2,25	1	0,25	
P2	0,45	6	2,7	4	1,8	8	3,6	7	3,15	8	3,6	2	0,90	
Р3	0,30	5	1,5	6	1,8	8	2,4	6	1,8	10	3	1	0,30	
Total	1	/	5,45	/	5,6	/	8	/	<i>5,7</i>	/	8,85	/	1,45	

USA(Potențial competitiv, Atractivitate piață): USA1 (5,45; 4,8) USA2 (5,6; 4,15) USA3 (8; 2,25) USA4 (5,7; 3,15) USA5 (8,85; 9,55) USA6 (1,45; 5,2)

Suma coeficienților de importanță pentru fiecare categorie de factori este 1, iar consecințele atașate iau valori cuprinse între 1 și 10. Deci: Min = 1*0,15+1*0,2+1*0,3+1*0,35=1*1=1, Max = 1*10=10 Pas: (10-1)/3=3



Reprezentarea vizuală a notațiilor metodei GE pe tabelul cu analiza datelor:



APLICAȚII DE REZOLVAT:



Aplicația 1

Pe baza datelor din tabel, analizați portofoliul de activitate al companiei WorkingIdea SA, construind matricea GE:

Factori	Coef. de	Consecințe											
	importanță	US	USA1 USA2 USA3		5A3	USA4			JSA5				
A1	0,6	5		4		3		2		3			
A2	0,35	3		5		2		3		4			
A3	0,85	4		3		4		2		3			
A4	0,2	4		5		4		4		5			
P1	0,5	2		5		3		4		5			
P2	0,7	3		4		2		3		4			
Р3	0,2	4		5		2		5		3			
P4	0,6	2		4		2		4		5			

Notă: Suma coeficienților de importanță este 2 și consecințele fiecărei USA sunt apreciate pe o scală de la 2 la 5.

Aplicația 2

Pe baza datelor următoare, analizați portofoliul de activitate al companiei Fun2Go SRL construind matricea GE. Consecințele iau valori de la **1 la 10**:

Factori	Coef. de		Consecințe												
	importanță	US	SA1	US	5A2	USA3		USA4		USA5		USA6		USA7	
A1	0,1	4		8		2		3		9		4		8	
A2	0,2	3		7		2		2		7		5		9	
A3	0,2	5		4		4		3		9		5		8	
A4	0,2	6		1		1		4		8		6		9	
A5	0,3	9		7		6		4		6		4		7	
P1	0,15	5		8		8		3		9		3		9	
P2	0,3	6		4		8		7		8		2		8	
Р3	0,1	5		6		8		6		2		3		9	
P4	0,15	5		7		6		8		5		3		4	
P5	0,3	6		5		8		7		6		4		6	

Aplicația 3

Pe baza datelor din tabel, analizați portofoliul de activitate al companiei Dog&Cats SRL, construind matricea GE.

Factori	Coef. de		Consecințe											
	importanță	USA	1 USA	2 U	SA3	USA4	U	SA5	USA6		USA7		USA8	
A1	0,6	2	3	3	2	2	3		2		2		3	
A2	0,35	3	4	4	4	ŀ	2		3		3		4	
A3	0,65	4	3	5	3	3	4		3		4		2	
A4	0,2	4	2	2	2	2	5		2		4		5	
A5	0,2	2	3	3	5	5	3		4		5		5	
P1	0,5	5	3	3	3	3	2		2		4		3	
P2	0,7	3	5	5	2	?	3		3		5		4	
Р3	0,2	4	2	3	4	ŀ	5		5		4		2	
P4	0,6	2	4	2	3	3	2		2		5		4	

Notă : Consecințele fiecărei USA sunt apreciate pe o scală de la **2 la 5**.

Aplicația 4

Pe baza datelor din tabel, analizați portofoliul de activitate al companiei TimeisMoney SA, construind matricea GE.

Factori	Coef. de		Consecințe										
	importanță	USA1	USA2	USA3	USA4	USA5	USA6	USA7	USA8				
A1	0,6	4	3	4	2	2	2	7	8				
A2	0,35	8	2	8	4	4	8	3	4				
A3	0,65	4	7	5	5	5	3	6	2				
A4	0,4	4	6	8	8	8	9	4	8				
P1	0,5	5	6	3	3	7	5	9	3				
P2	0,7	8	5	5	2	3	4	5	8				
Р3	0,2	4	2	3	9	5	7	4	2				
P4	0,6	7	4	2	3	2	4	5	4				

Notă: consecințele sunt apreciate pe o scală de la **1 la 10**.