|  |  |
| --- | --- |
| CÔNG TY DỊCH VỤ MOBIFONE KHU VỰC 2 | **CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM** |
| **PHÒNG BÁN HÀNG & MARKETING** | Độc lập – Tự do – Hạnh phúc |
| \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Số: 210/BH&M | TP.HCM, ngày 18 tháng 08 năm 2015 |
|  |  |

**BÁO CÁO ĐÁNH GIÁ HỒ SƠ ĐỀ XUẤT**

Gói chào giá: ${@tenGoiThau}

Thuộc phương án: ${@tenpada}

Kính gửi: **Giám đốc Công ty Dịch vụ MobiFone Khu vực 2**

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

Tổ chuyên gia xét chào giá cạnh tranh được Giám đốc Công ty Dịch vụ MobiFone Khu vực 2thành lập theo Quyết định số … ngày … để thực hiện đánh giá HSĐX gói chào giá cạnh tranh “${@tenGoiThau}” thuộc phương án “${@tenpada}”.

Căn cứ HSMCGCT và HSĐX của các nhà cung cấp tham dự gói chào giá nêu trên, tổ chuyên gia xét chào giá cạnh tranh đã tiến hành đánh giá HSĐX trong thời gian từ ngày … đến ngày…. Kết quả đánh giá HSĐX gói chào giá nêu trên được tổng hợp theo các nội dung như sau:

## *I. TÓM TẮT QUÁ TRÌNH CHÀO GIÁ CẠNH TRANH*

Nội dung cụ thể liên quan đến quá trình tổ chức chào giá cạnh tranh như sau:

| **Stt** | **Nội dung** | | **Văn bản đính kèm (bản chụp)** |
| --- | --- | --- | --- |
| 1. | Mời chào giá cạnh tranh | | |
| 1.1 | Đăng tải thông báo | * Báo Người lao động. | Số báo đăng tải các ngày 07, 08, 10/08/2015 |
| 1.2 | Thời gian phát hành HSMCGCT | * Từ 15h00 ngày 07/08/2015 đến ... ngày .... |  |
| 1.3 | Làm rõ HSMCGCT | … |  |
| 1.4 | Thời điểm đóng chào giá. | ... ngày ... |  |
| 1.5 | Danh sách nhà cung cấp nhận HSMCGCT | * listNhaThauCT | Biên bản bàn giao tài liệu/... |
| 1.6 | Danh sách nhà cung cấp nộp HSĐX đến thời điểm hết hạn nộp HSĐX. | * listNhaThauCT | Phiếu giao nhận |
| 1.7 | Danh sách nhà cung cấp nộp HSĐX sau thời điểm hết hạn nộp HSĐX. | … |  |
| 2. | Thời gian và địa điểm mở chào giá | … ngày 17/08/2015 tại ${@phongBan} – Công ty Dịch vụ MobiFone Khu vực 2, MM18 Trường Sơn, P14, Q10, Tp. Hồ Chí Minh | Biên bản mở chào giá |
| 3. | Các vấn đề khác trong quá trình mở chào giá | … |  |

## *II. KẾT QUẢ ĐÁNH GIÁ HỒ SƠ ĐỀ XUẤT*

### Danh sách các nhà cung cấp nộp HSĐX đúng quy định

|  |
| --- |
| * + listNhaThauCT |

### Các vấn đề phát sinh cần xử lý tình huống khi tổ chức chào giá cạnh tranh: …

### Kết quả đánh giá, kiểm tra tính hợp lệ của HSĐX

1. Kết quả đánh giá các nội dung này được tổng hợp theo **Biểu số 1** dưới đây.

**Biểu số 1**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **TT** | **Nội dung đánh giá** | danhSachNT |
| 1 | Tư cách hợp lệ của nhà cung cấp |  |
| 2 | Tính hợp lệ của thỏa thuận liên danh (nếu có); |  |
| 3 | Tính hợp lệ của đơn chào giá |  |
| **KẾT LUẬN** | |  |

b)Thuyết minh về các trường hợp HSĐX không đạt: không có

c) Các nội dung bổ sung, làm rõ HSĐX nhằm chứng minh tư cách hợp lệ của nhà cung cấp: …

### Kết quả đánh giá về năng lực và kinh nghiệm

Trên cơ sở đánh giá về năng lực và kinh nghiệm của từng nhà cung cấp theo **Biểu số 7***,* kết quả đánh giá nội dung này được tổng hợp theo **Biểu số 2** dưới đây:

**Biểu số 2**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **TT** | **Nội dung đánh giá** | danhSachNT |
| 1 | **Kinh nghiệm** |  |
| 2 | **Năng lực sản xuất và kinh doanh** |  |
| 3 | **Năng lực tài chính** |  |
| **KẾT LUẬN** | |  |

### Kết quả đánh giá về mặt kỹ thuật

#### *5.1. Danh sách nhà cung cấp có HSĐX đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật*

|  |
| --- |
| * + listNhaThauCT |

#### *5.2. Danh sách nhà cung cấp có HSĐX không đáp ứng yêu cầu về kỹ thuật: …*

#### *5.3. Các nội dung bổ sung, làm rõ HSĐX trong quá trình đánh giá:* *…*

#### *5.4. Các nội dung lưu ý trong quá trình đánh giá:* *…*

#### *5.5 Bảng chi tiết kết quả đánh giá kỹ thuật HSĐX*

Trên cơ sở đánh giá HSĐX của từng nhà cung cấp theo **biểu số 8**, kết quả đánh giá HSĐX được tổng hợp theo **Biểu số 3** với các nội dung cơ bản như sau:

**Biểu số 3**

| **Stt** | **Nội dung đánh giá**  **(theo tiêu chuẩn đánh giá về kỹ thuật)** | danhSachNT |
| --- | --- | --- |
|  | Phạm vi cung cấp |  |
|  | Thời gian, tiến độ thực hiện |  |
|  | Tiêu chí kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp |  |
|  | Năng lực cán bộ, chuyên gia |  |
|  | Điều kiện thanh toán |  |
|  | Địa điểm thực hiện |  |
|  | Các yêu cầu khác |  |
|  | **Tổng hợp** |  |

### Kết quả xác định giá chào giá

***6.1. Sửa lỗi:*** ...

***6.2. Hiệu chỉnh sai lệch:*** ...

***6.3. Tổng hợp và xếp hạng:***

Việc tổng hợp và xếp hạng được thực hiện theo **...**:

**…** (Đơn vị: đồng)

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **TT** | Nội dung |  |
|  | Xác định giá dự chào giá trước thuế |  |
|  | Sửa lỗi |  |
|  | Hiệu chỉnh sai lệch |  |
|  | … |  |

## *III. KẾT LUẬN VÀ KIẾN NGHỊ*

Trên cơ sở so sánh và xếp hạng các HSĐX, đối chiếu với giá gói chào giá trước thuế được phê duyệt là **…** VNĐ, HSĐX của nhà cung ... có giá chào trước thuế là ... VNĐ thấp hơn giá gói chào giá trước thuế được phê duyệt, Tổ chuyên gia xét chào giá cạnh tranh đưa ra kết luận và đề nghị về kết quả chào giá cạnh tranh như sau:

**Nhà cung cấp được đề nghị vào thương thảo hợp đồng:**

**...**

## *CHỮ KÝ XÁC NHẬN CỦA CÁC THÀNH VIÊN TỔ CHUYÊN GIA XÉT CHÀO GIÁ CẠNH TRANH.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Tổ trưởng  **Hồ Quang Minh** | Tổ viên  **Phạm Ngọc Thảo Vi** | Tổ viên  **Trần Thị Mai Loan** |

# Phụ lục I. DANH MỤC TÀI LIỆU ĐÍNH KÈM

*Các tài liệu đính kèm được liệt kê theo Danh mục tài liệu đính kèm dưới đây:*

| **TT** | **Tài liệu** | **Ngày tháng** | **Số, ký hiệu** |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Văn bản phê duyệt phương án | 29/07/2015 | 916/MOBIFONE KV2-KHĐT |
|  | Văn bản thành lập tổ chuyên gia xét chào giá cạnh tranh | 30/07/2015 | 927/MOBIFONE KV2-TCHC |
|  | Văn bản phê duyệt HSMCGCT | 06/08/2015 | 973/MOBIFONE KV2- KHĐT |
|  | Tài liệu xác nhận nhà cung cấp nộp HSĐX |  | Phiếu giao nhận |
|  | Biên bản mở HSĐX/chào giá | 17/08/2015 |  |
|  | Bản đánh giá của các thành viên tổ chuyên gia xét chào giá cạnh tranh *(lập theo các Biểu số 7, 8)* |  |  |
|  | Số báo đăng tải thông báo Mời chào giá cạnh tranh (báo Người lao động) | 07, 08, 10/08/2015 |  |

**Biểu số 7**

**BẢNG ĐÁNH GIÁ VỀ NĂNG LỰC KINH NGHIỆM**

1. Nhà cung cấp được đánh giá: ...

| **TT** | **Nội dung đánh giá** | **Mức yêu cầu tối thiểu để được đánh giá là đáp ứng (đạt)** | **Kết quả đánh giá** | **Ghi chú** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Kinh nghiệm:** |  |  |  |
|  | * Hợp đồng (tổ chức chương trình bán hàng/tiếp thị…hoặc có tính chất tương tự) với tư cách là nhà cung cấp chính hoặc nhà cung cấp phụ tại Việt Nam và nước ngoài trong thời gian 01/01/2014 đến đến nay (thể hiện bằng bản sao hợp đồng và các giấy tờ liên quan). | * 02 hợp đồng trị giá ≥ 2 tỷ đồng/hợp đồng hoặc nhiều hợp đồng với tổng giá trị các hợp đồng ≥ 4,5 tỷ đồng | Đạt |  |
|  | * Số năm hoạt động trong lĩnh vực xúc tiến thương mại/tổ chức sự kiện/các hoạt động hỗ trợ kinh doanh khác có tính chất tương tự gói chào giá | * ≥ 01 năm | Đạt |  |
| **2** | **Năng lực sản xuất và kinh doanh:** |  |  |  |
|  | Tổng số lao động của nhà cung cấp (thể hiện bằng bảng kê khai danh sách). Trong đó: | * ≥ 182 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên quản lý dự án: có bằng Đại học liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực và hợp đồng lao động còn hiệu lực tối thiểu 06 tháng) | * ≥ 02 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên giám sát chương trình: có bằng Cao đẳng trở lên, liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực). * Nhân viên tiếp thị (thể hiện bằng bản sao CMND). | * ≥ 12 người * ≥ 168 người | Đạt  Đạt |  |
| **3** | **Năng lực tài chính** |  |  |  |
| * Vốn điều lệ | * ≥ 3 tỷ đồng | Đạt |  |
| * Doanh thu năm 2014 | * ≥ 4 tỷ đồng | Đạt |  |
| **KẾT LUẬN** | | | **ĐẠT** |  |

1. Nhà cung cấp được đánh giá: ...

| **TT** | **Nội dung đánh giá** | **Mức yêu cầu tối thiểu để được đánh giá là đáp ứng (đạt)** | **Kết quả đánh giá** | **Ghi chú** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Kinh nghiệm:** |  |  |  |
|  | * Hợp đồng (tổ chức chương trình bán hàng/tiếp thị…hoặc có tính chất tương tự) với tư cách là nhà cung cấp chính hoặc nhà cung cấp phụ tại Việt Nam và nước ngoài trong thời gian 01/01/2014 đến đến nay (thể hiện bằng bản sao hợp đồng và các giấy tờ liên quan). | * 02 hợp đồng trị giá ≥ 2 tỷ đồng/hợp đồng hoặc nhiều hợp đồng với tổng giá trị các hợp đồng ≥ 4,5 tỷ đồng | Đạt |  |
|  | * Số năm hoạt động trong lĩnh vực xúc tiến thương mại/tổ chức sự kiện/các hoạt động hỗ trợ kinh doanh khác có tính chất tương tự gói chào giá | * ≥ 01 năm | Đạt |  |
| **2** | **Năng lực sản xuất và kinh doanh:** |  |  |  |
|  | Tổng số lao động của nhà cung cấp (thể hiện bằng bảng kê khai danh sách). Trong đó: | * ≥ 182 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên quản lý dự án: có bằng Đại học liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực và hợp đồng lao động còn hiệu lực tối thiểu 06 tháng) | * ≥ 02 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên giám sát chương trình: có bằng Cao đẳng trở lên, liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực). * Nhân viên tiếp thị (thể hiện bằng bản sao CMND). | * ≥ 12 người * ≥ 168 người | Không đạt  Đạt | * 04 nhân viên giám sát có bằng cấp không liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự |
| **3** | **Năng lực tài chính** |  |  |  |
| * Vốn điều lệ | * ≥ 3 tỷ đồng | Đạt |  |
| * Doanh thu năm 2014 | * ≥ 4 tỷ đồng | Đạt |  |
| **KẾT LUẬN** | | | **KHÔNG ĐẠT** |  |

1. Nhà cung cấp được đánh giá: ...

| **TT** | **Nội dung đánh giá** | **Mức yêu cầu tối thiểu để được đánh giá là đáp ứng (đạt)** | **Kết quả đánh giá** | **Ghi chú** |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **1** | **Kinh nghiệm:** |  |  |  |
|  | * Hợp đồng (tổ chức chương trình bán hàng/tiếp thị…hoặc có tính chất tương tự) với tư cách là nhà cung cấp chính hoặc nhà cung cấp phụ tại Việt Nam và nước ngoài trong thời gian 01/01/2014 đến đến nay (thể hiện bằng bản sao hợp đồng và các giấy tờ liên quan).   *Đối với nhà thầu liên danh, các thành viên liên danh phải có các hợp đồng tương tự, hoặc tổng giá trị các hợp đồng tương ứng với phần công việc đảm nhận trong liên danh.* | * 02 hợp đồng trị giá ≥ 2 tỷ đồng/hợp đồng hoặc nhiều hợp đồng với tổng giá trị các hợp đồng ≥ 4,5 tỷ đồng | Đạt |  |
|  | * Số năm hoạt động trong lĩnh vực xúc tiến thương mại/tổ chức sự kiện/các hoạt động hỗ trợ kinh doanh khác có tính chất tương tự gói chào giá   *Trong trường hợp liên danh, thì tối thiểu một nhà thầu phải đạt mức yêu cầu bên* | * ≥ 01 năm | Đạt |  |
| **2** | **Năng lực sản xuất và kinh doanh:** |  |  |  |
|  | Tổng số lao động của nhà cung cấp (thể hiện bằng bảng kê khai danh sách). Trong đó: | * ≥ 182 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên quản lý dự án: có bằng Đại học liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực và hợp đồng lao động còn hiệu lực tối thiểu 06 tháng) | * ≥ 02 người | Đạt |  |
|  | * Nhân viên giám sát chương trình: có bằng Cao đẳng trở lên, liên quan đến quản trị kinh doanh, kinh tế hoặc tương tự (thể hiện bằng bản sao các văn bằng có chứng thực). * Nhân viên tiếp thị (thể hiện bằng bản sao CMND). | * ≥ 12 người * ≥ 168 người | Đạt  Đạt |  |
| **3** | **Năng lực tài chính** |  |  |  |
| * Vốn điều lệ   *Trong trường hợp liên danh, ít nhất một thành viên phải đáp ứng mức yêu cầu trên* | * ≥ 3 tỷ đồng | Đạt |  |
| * Doanh thu năm 2014   *Trong trường hợp liên danh, doanh thu trung bình hàng năm của cả liên danh được tính bằng tổng doanh thu trung bình hàng năm của các thành viên trong liên danh* | * ≥ 4 tỷ đồng | Đạt |  |
| **KẾT LUẬN** | | | **ĐẠT** |  |

## *CHỮ KÝ XÁC NHẬN CỦA CÁC THÀNH*

## *VIÊN TỔ CHUYÊN GIA XÉT CHÀO GIÁ CẠNH TRANH.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Tổ trưởng  **Hồ Quang Minh** | Tổ viên  **Phạm Ngọc Thảo Vi** | Tổ viên  **Trần Thị Mai Loan** |

**Biểu số 8**

**BẢNG ĐÁNH GIÁ VỀ MẶT KỸ THUẬT**

1. Nhà cung cấp được đánh giá: ...

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TT** | **Nội dung đánh giá** | **Yêu cầu của HSMCG** | **Nội dung nhà cung cấp chào** | **Kết quả đánh giá (Đạt/không đạt)** | **Ghi chú** |
| 1 | Phạm vi cung cấp | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.1 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.1 Phần B | Đạt |  |
| 2 | Thời gian, tiến độ thực hiện | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.2 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.2 Phần B | Đạt |  |
| 3 | Tiêu chí kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.3 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.3 Phần B | Đạt |  |
| 4 | Năng lực cán bộ, chuyên gia | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.4 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.4 Phần B | Đạt |  |
| 5 | Điều kiện thanh toán | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.5 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.5 Phần B | Đạt |  |
| 6 | Địa điểm thực hiện | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.6 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.6 Phần B | Đạt |  |
| 7 | Các yêu cầu khác | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.7 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.7 Phần B | Đạt |  |
| **KẾT LUẬN** | |  |  | **ĐẠT** |  |

1. Nhà cung cấp được đánh giá: ...

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **TT** | **Nội dung đánh giá** | **Yêu cầu của HSMCG** | **Nội dung nhà cung cấp chào** | **Kết quả đánh giá (Đạt/không đạt)** | **Ghi chú** |
| 1 | Phạm vi cung cấp | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.1 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.1 Phần B | Đạt |  |
| 2 | Thời gian, tiến độ thực hiện | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.2 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.2 Phần B | Đạt |  |
| 3 | Tiêu chí kỹ thuật, biện pháp tổ chức cung cấp | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.3 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.3 Phần B | Đạt |  |
| 4 | Năng lực cán bộ, chuyên gia | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.4 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.4 Phần B | Đạt |  |
| 5 | Điều kiện thanh toán | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.5 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.5 Phần B | Đạt |  |
| 6 | Địa điểm thực hiện | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.6 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.6 Phần B | Đạt |  |
| 7 | Các yêu cầu khác | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.7 Phần B | Đáp ứng yêu cầu tại Mục 3.7 Phần B | Đạt |  |
| **KẾT LUẬN** | |  |  | **ĐẠT** |  |

## *CHỮ KÝ XÁC NHẬN CỦA CÁC THÀNH VIÊN TỔ CHUYÊN GIA XÉT CHÀO GIÁ CẠNH TRANH.*

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Tổ trưởng  **Hồ Quang Minh** | Tổ viên  **Phạm Ngọc Thảo Vi** | Tổ viên  **Trần Thị Mai Loan** |