SISTEMAS DE INFORMACIÓN INTEGRADOS





TOP 10 TENDENCIAS DE NEGOCIOS

- Presión sobre los costos
- Visión única del cliente, gestión de las relaciones con el cliente : CRM
- Escasez de gente y recursos especializados
- Globalización
- Cambios en el mercado o industria causados por el e-business
- De-regulación o re-regulación del mercado
- Crecimiento de la seguridad y asuntos de privacidad
- Desintermediación, removiendo intermediarios
- Competidores formando alianzas
- Incremento del número de fusiones y adquisiciones

Fuente: Gartner Group



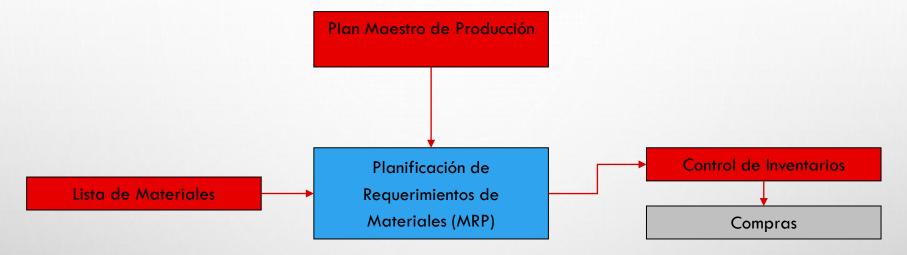
GGartnerGroup

Empresa reconocida de norte américa que se encarga de analizar y evaluar soluciones de tecnologías de información para dar tendencias sobre uso de tecnología.

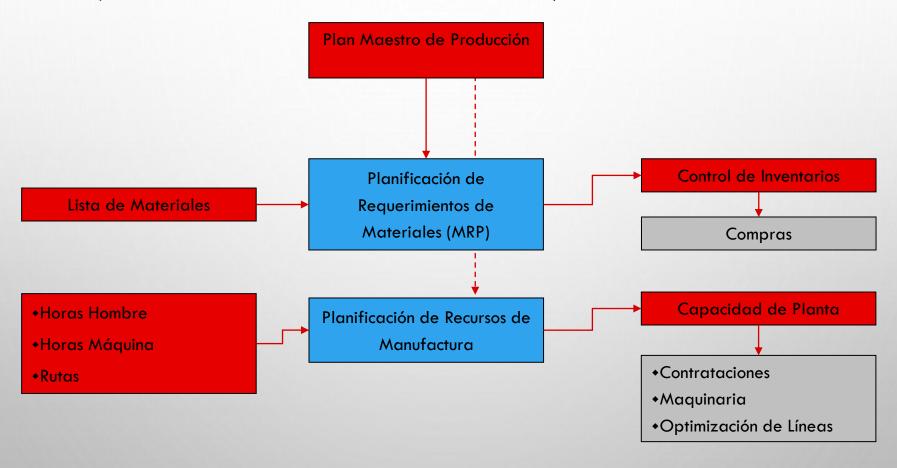
Los sistemas ERP tienen sus orígenes en los sistemas MRP (Planificación de Requerimiento de Materiales) y MRP II (Panificación de Recursos de Manufactura), ambos orientados a la planificación de la producción y soportados por sistemas informáticos.



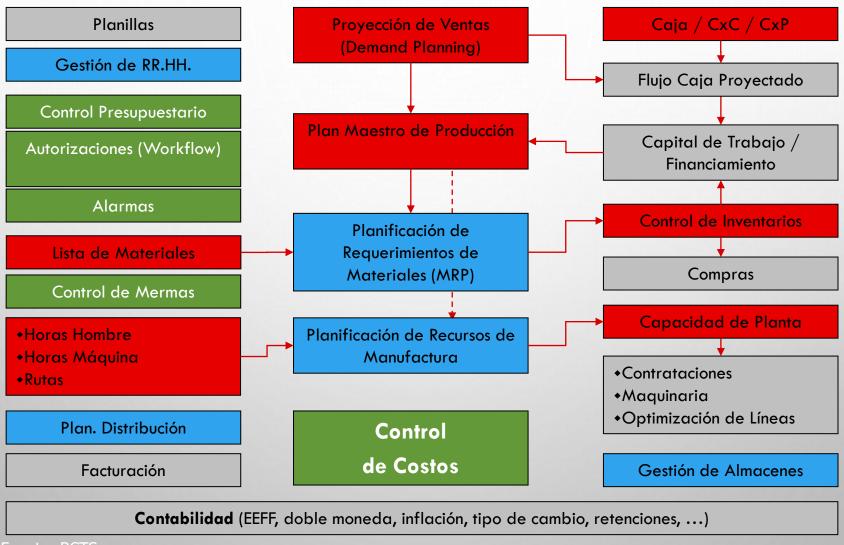
MRP (MATERIAL REQUIREMENT PLANNING)



MRP II (MANUFACTURING RESOURCE PLANNING)



ERP (ENTERPRISE RESOURCE PLANNING)



¿Qué es un ERP?

- Sistema de gestión empresarial que sirve de soporte en las tareas administrativas, de control, de planificación y operación del negocio.
- Sistema de información que busca integrar las funciones y procesos de una organización con el objeto de atender las necesidades de sus distintas áreas.
- Tres características fundamentales:
 - Son multifuncionales
 - Son integrados
 - Son modulares



ERP: características funcionales

- Cálculo automatizado de necesidades de recursos materiales, financieros, de personal, entre otros; proyecciones de venta, financieras, etc.
- Operaciones transaccionales (registro de mercadería, emisión de facturas, transferencias bancarias, emisión de cheques, etc.)

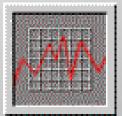


ERP: características funcionales

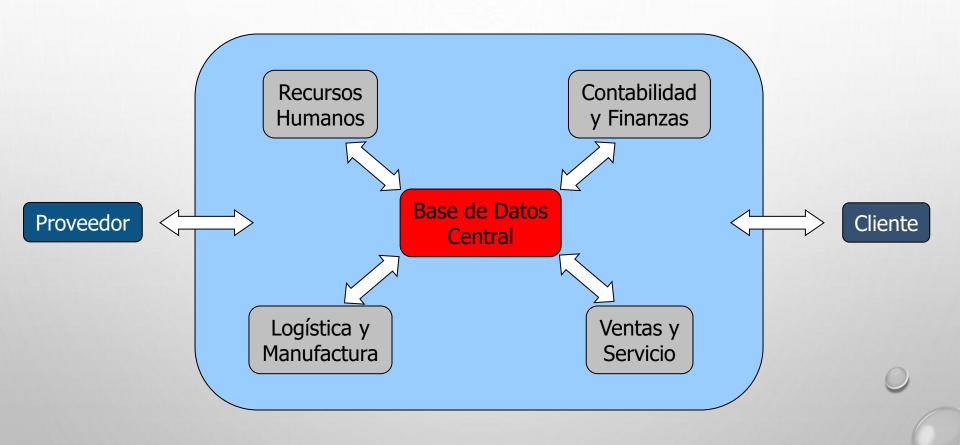
- Generación de documentos legales (EEFF, reportes SUNAT, registros de aduana, certificado de retención, etc.)
- Alertas y autorizaciones (alertas de nivel de stock, bloqueo a clientes morosos, venta con bajo margen, etc.)
- Operaciones transaccionales (registro de mercadería, emisión de facturas, transferencias bancarias, emisión de cheques, etc.)







Anatomía de un Sistema de Información Integrado



ERP: Beneficios

- Integración de procesos críticos de negocios
- Reducción de tiempos y costos en procesos ineficientes
- Obtención de información veraz y oportuna: financiera, de recursos humanos, de clientes, etc.
- Reduce inventarios.
- Estandarización de actividades bajo una plataforma tecnológica.



The R/3 Integration Model



SAP BUSINESS ONE

Orientado a pymes Módulos:



FINA	NZAS		Contabilidad y Finanzas		Tesorería			Control de Costos			Gestión Presupuestaria	
VEN	'AS		Facturación	Ventas por Internet		Picking		Promocione		es	s Listas de Precio	
	PRAS Y ACENES		Compras Locales		Importa	ciones	Gestión de		Inventarios		Planificación del Abastecimiento	
PRO	DUCCIÓN	ı	ista de Materiales	MR	IP	Órden de Produc		cción Plan de Producción		n	Cálculo de Desviaciones Real vs Estándar	s
CRM			Administración de Prospectos	Análisi	is de Op	oortunidades		Call Center		F	Proyecciónes (Pipeline)	
_	RMACIÓN ENCIAL		Reportes Predefinio	Fi	Filtros y Querys (reporteador))	ſ	Drag & Relate		
PER	ONAL		Registro de Datos del Personal									

Factores críticos de éxito

- Compromiso e involucramiento de la alta dirección.
- Equipo de implementación cross-funcional.
- Equipos dediquen buen tiempo a la definición del proceso de implementación (incluye priorización de módulos y ajuste de procesos, además de la clara definición de estrategias y políticas de implementación, inducción, aceptación, migración de datos, etc)
- Clara definición de métricas.(de tiempo, costo, veloc. de respuesta, etc)
- Clara definición del uso de consultores(se puede estal tiempos de consultoría)
- Planeamiento de la capacitación

