

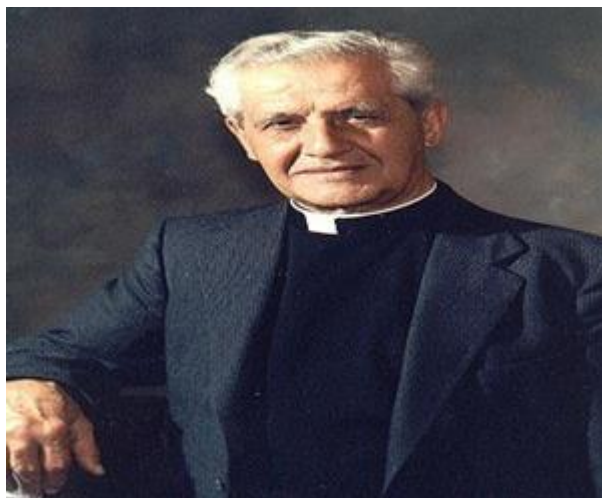


**NOMBRE: KEVIN DAVID GIL ORTIZ.**

**FECHA: 10 DE MARZO DE 2025.**

**PROFESOR: LUIS IGNACIO ROJAS GARCIA.**

**MATERIA: COMUNICACIÓN ESCRITA Y PROCESOS LECTORES II.**



# **Fundamentos de la Argumentación. -Lista 1/8.**

## **1. LA ARGUMENTACION.**

Argumentar es la manera en que defendemos una idea usando razones y pruebas. No se trata solo de ganar discusiones, sino de construir ideas bien fundamentadas que ayuden a tomar mejores decisiones.

## **2. PARA QUE SIRVE LA ARGUMENTACION.**

La argumentación permite expresar ideas de forma clara y organizada para que los demás las entiendan y las consideren válidas. También ayuda a resolver diferencias sin necesidad de pelear, solo con el uso del diálogo.

## **3. OBJETIVOS DE LA ARGUMENTACION.**

Persuadir: Convencer a otras personas de que una idea es válida, utilizando hechos y razonamientos lógicos.

Informar: Explicar un tema con claridad, aportando datos que ayuden a comprenderlo mejor.

Deliberar: Analizar distintas opciones en grupo para tomar la mejor decisión posible.

## **4. IMPORTANCIA DE SABER ARGUMENTAR.**

Argumentar bien es esencial en muchos aspectos de la vida. Nos ayuda a:

Defender nuestras ideas y derechos sin recurrir a la violencia.

Participar en debates y discusiones de manera respetuosa.

Resolver problemas dialogando en lugar de discutir sin sentido.

Analizar la información antes de tomar decisiones importantes.

## **5. ORGANIZACIÓN DE LOS ARGUMENTOS**

Los argumentos pueden representarse gráficamente con herramientas como los mapas argumentativos, que nos ayudan a visualizar cómo se conectan las ideas y sus justificaciones.

## 6. TIPOS DE ARGUMENTOS.

Deductivos: Se parte de una idea general para llegar a una conclusión específica.

Inductivos: Se usan ejemplos concretos para llegar a una conclusión general.

## 7. PARTES DE UN ARGUMENTOS.

Tesis: La idea principal que queremos demostrar.

Premisas: Son las razones o evidencias que apoyan la tesis.

Conclusión: Es el resultado lógico que se obtiene de las premisas.

## 8. LA ARGUMENTACION A LO LARGO DE LA HISTORIA.

Desde la antigua Grecia, argumentar ha sido una habilidad clave. Aristóteles estudió este tema en su libro *Retórica*, explicando cómo hacer argumentos efectivos. Aunque el tiempo ha pasado, sus enseñanzas siguen siendo útiles en debates, negocios y hasta en redes sociales.

# #2 CRUCIGRAMA PARTE FINAL.

Fundamentos de la argumentación: x Actividad de argumentación y: x +

presencialaulasuniminuto.edu.co/mod/book/view.php?id=475305&chapterid=37145

Horizontal

3 Herramienta visual que representa las conexiones entre afirmaciones y conclusiones. (2 palabras) (4,13)

MAPA ARGUMENTATIVO

5 Tipo de argumento que establece una generalización basada en ejemplos específicos. (9)

INDUCTIVO

6 Resultado lógico de un conjunto de premisas. (3)

LEY

Vertical

1 Proceso de defender una idea o punto de vista con razones y evidencia. (10)

ARGUMENTAR

2 Argumento que depende de la credibilidad

53/54 Intentar de nuevo

20°C Mayorm, nublado

Buscar

ESP LAA 10:15 p. m. 10/03/2025