



## **RAKERNAS**

**RKAP 2022** 

Disampaikan oleh GM Keuangan dan TI PT Pesonna Optima Jasa

Cipanas, 30 Maret 2022

## Agenda





**Evaluasi RKAP 2021** 



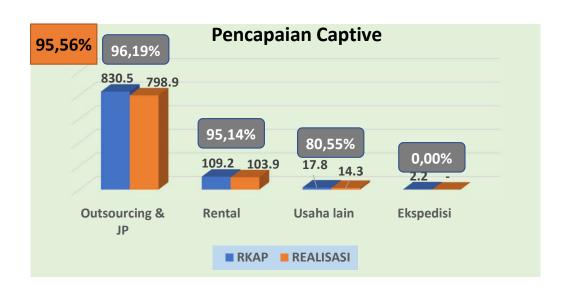


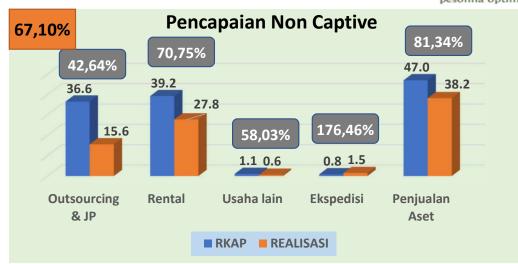
**RKAP 2022** 

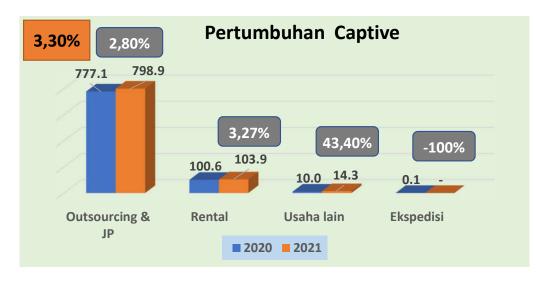


#### Kondisi Pendapatan Existing



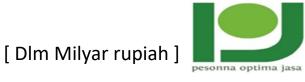








#### Kondisi Biaya Existing











## KPI 2021



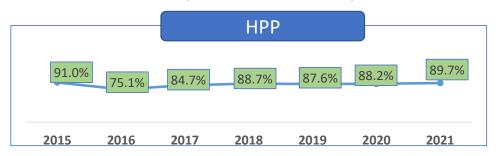
#### [ Dlm Juta rupiah ]

	_				[ Dilii Juta Tupiaii ]	
Perspektif dan Komponen	Bobot	Target KPI	Nilai		Pencapaian	Hasil
I. Keuangan & Pasar	50	•			•	
1 Laba ( Rugi ) Bersih	15	100%		62,014	51,483	12.45
2 Pendapatan Usaha	15	100%	1,0	84,420	1,001,353	13.85
3 Pendapatan Non Captive	10	100%	1	24,723	83,691	6.71
4 Pencapaian ROE	10	100%		22.40%	19.33%	8.63
II. Fokus Pelanggan	5					
1 Indeks Kepuasan Pelanggan	5	4.3	Score 1-5		4.35	5.06
III. Efektifitas Produk & Proses	20					
1 Penyerapan Belanja Modal Non Captive( Rp. Juta )	5	100%		46,650	33,657	3.61
2 Program CSR	5	100%		415	432	5.21
3 Implementasi ERP Terintegrasi	10	80%	Target 30 September 2021		30-Sep	10
IV. Fokus Tenaga Kerja	15					
1 Produktifitas Laba Per Karyawan	10	333	Jumlah Karyawan 186 Org		336	10.09
2 Indeks Kepuasan Pegawai	5	4.4	Score 1-5		4.41	5.01
V. Kepemimpinan Tata Kelola	10					
1 Tindak lanjut Hasil Temuan Internal/Eksternal Audit	5	100%			100%	5.00
2 Pedoman Manajemen Risiko	5	80%	Target 30 September 2021		15 Agst	5
Total	100					90.62

## Trend Biaya dan Laba



#### Biaya, Laba / Pendapatan



Kenaikan HPP dibanding Pendapatan mencerminkan Margin Kotor semakin kecil, hal ini bisa terjadi karena Manajemen Fee TAD semakin kecil, Tarif Sewa rental asset makin kecil karena adanya kompetisi dengan pesaing.



Penurunan biaya tak langsung mencerminkan semakin efisien perusahaan mengelola biaya ini yang merupakan biaya tetap.



Net profit margin tertinggi dicapai pada tahun 2020, kemudian turun pada tahun 2021 disebabkan adanya efek pandemi dimana tidak adanya kenaikan UMK/UMP yang berpengaruh terhadap pendapatan TAD dan tingkat sewa kendaraan semakin kompetitif.

## Agenda







## Proyeksi Jangka Panjang

[ Dlm Milyar rupiah ]





## Pendapatan

#### Laba







#### Reborn For Sustainable Growth



#### **INISIATIF STRATEGIS**

- 1. Melakukan sinergi dengan ME Pegadaian dalam memasarkan Produk POJ dan Pegadaian
- 2. Perluasan pasar Rental non Captive
- 3. Mengembangkan Customer Relationship

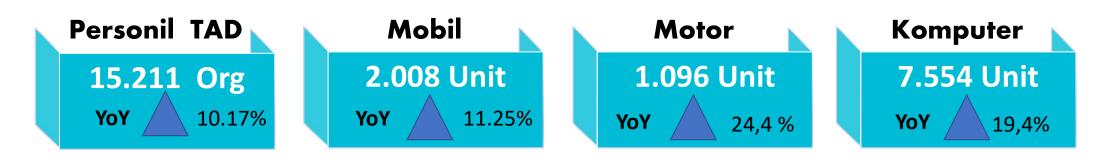
- 1. Mencari alternatif pendanaan yang murah
- 2. Penyempurnaan Modul ERP



- 1. Pembuatan Pedoman Pemeriksaan Kanton Pusat, Kantor Perwakilan dan Area PT POJ
- 2. Pengembangan kualitas SDM Internal Auditor dengan mengikuti pelatihan yang relevan dengan tugas
- 3. Mengembangkan Dashboard Monitoring Tindak Lanjut Internal

## Highlight Target Korporasi 2022







## Breakdown Target NonCaptive





**4.762** м **110** org 26 Mobil





**4.595** м **110** org 26 Mobil





**4.975** м **110** org 26 Mobil



**4.785** м **110** org 26 Mobil



**4.185** м **110** org 26 Mobil



**220** org 50 Mobil







# Terima Kasih

