

RENCANA KERJA & ANGGARAN PERUSAHAAN

Rapat Kerja Nasional
PT Pesonna Optima Jasa
Tahun 2022



Profil Perusahaan

VISI

Menjadi Solusi bisnis jasa umum terbaik di Indonesia dengan pelayanan berstandar tinggi.



1. Keputusan RUPS PT. Pegadaian (Persero)
2. Akta Notaris Nanda Fauz Iwan S.H, M.Kn. No : 16 tanggal 19 November 2014
3. Modal Dasar : Rp 100 Miliar
4. Modal Disetor : Rp 100 Miliar

START OPERATION :
19 Nopember 2014

MISI

1. Memberikan pelayanan terbaik dibidang jasa umum.
2. Meningkatkan Sinergi dengan perusahaan induk
3. Meningkatkan nilai perusahaan dengan pemanfaatan sumber daya



Outsourcing

1. Satpam
2. CS / OB
3. Driver,
4. Telle Centre
5. OperatorTelepon
6. DII



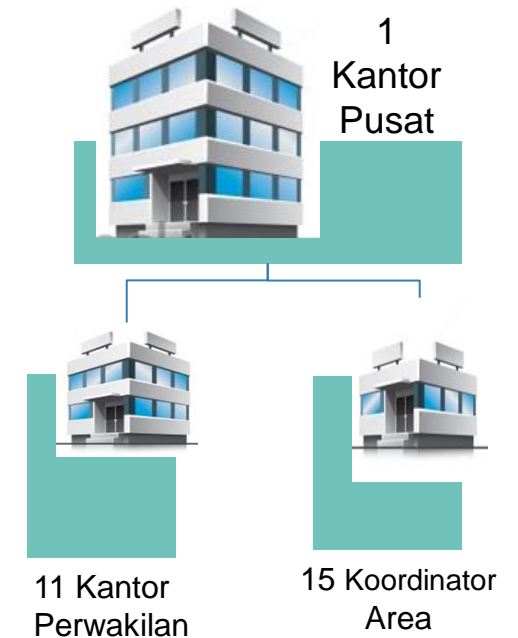
Rental

1. Mobil
2. Sepeda Motor
3. Office Equipment
4. Security Command Centre
5. DII



Usaha Lain

1. Perdagangan
2. Digital Sign / Banner
3. Merchandise
4. Tip-O
5. Kantong / Jepitan BJ
6. Perlengkapan The Gade Café
7. DII



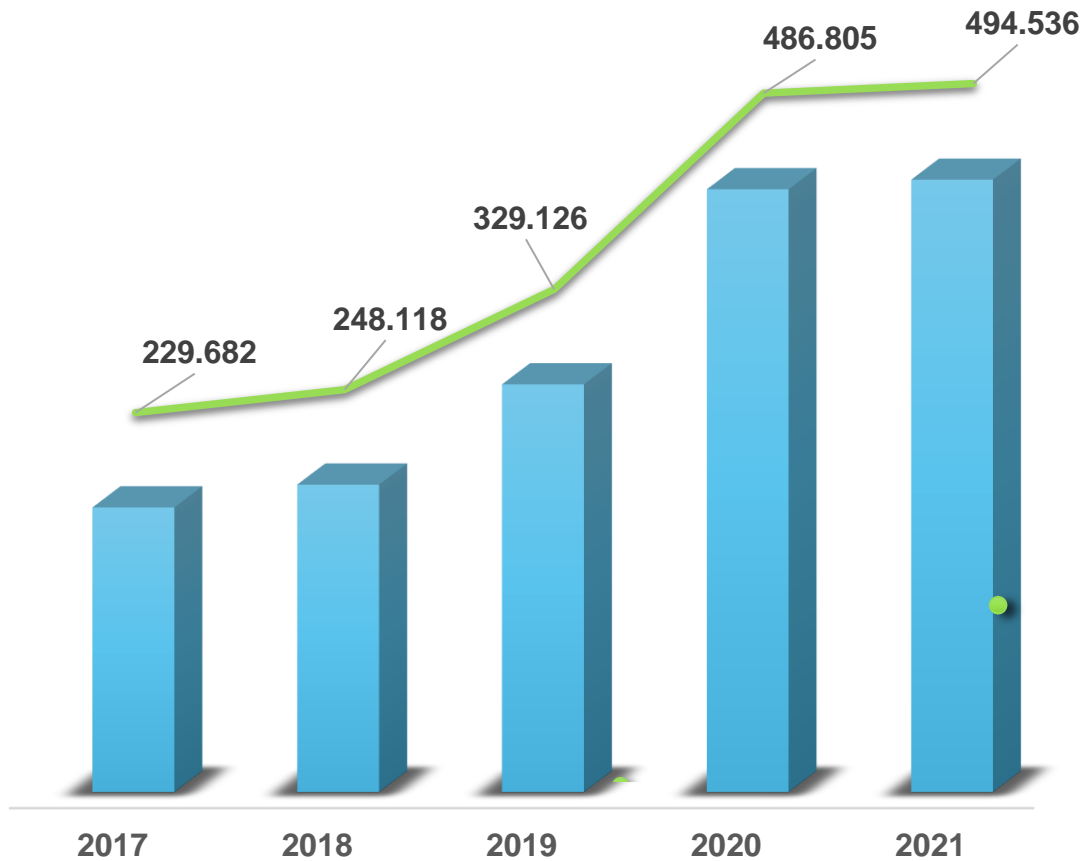
Total Pegawai 13.959

- 6 pegawai penugasan
- 147 pegawai internal
- 13.806 pegawai Outsourcing

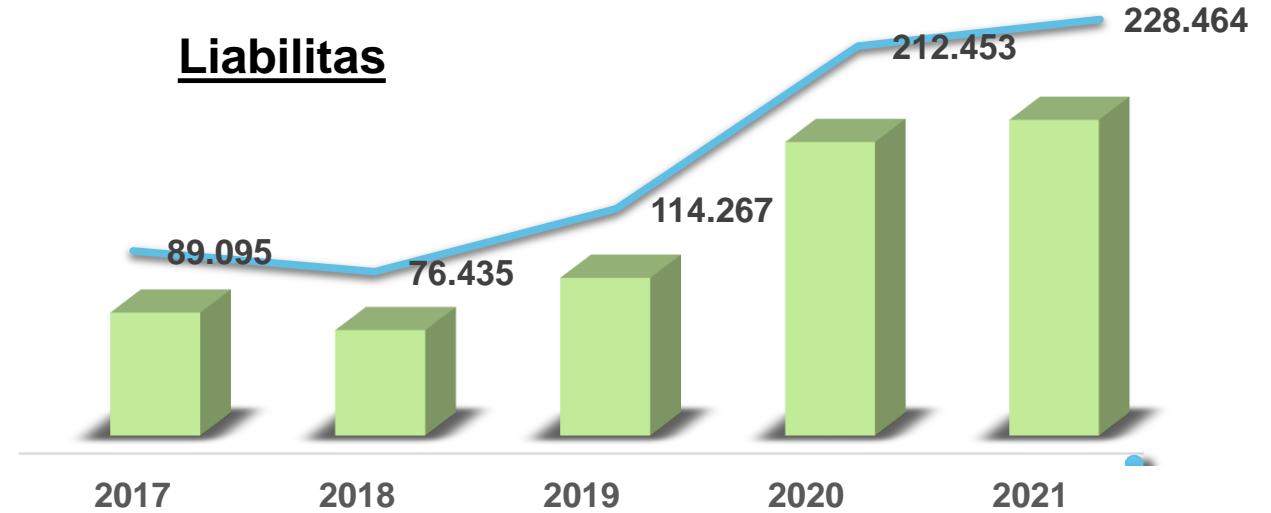
Kinerja Posisi Keuangan Tahun 2017 s.d 2021

(Dalam jutaan rupiah kecuali dinyatakan lain)

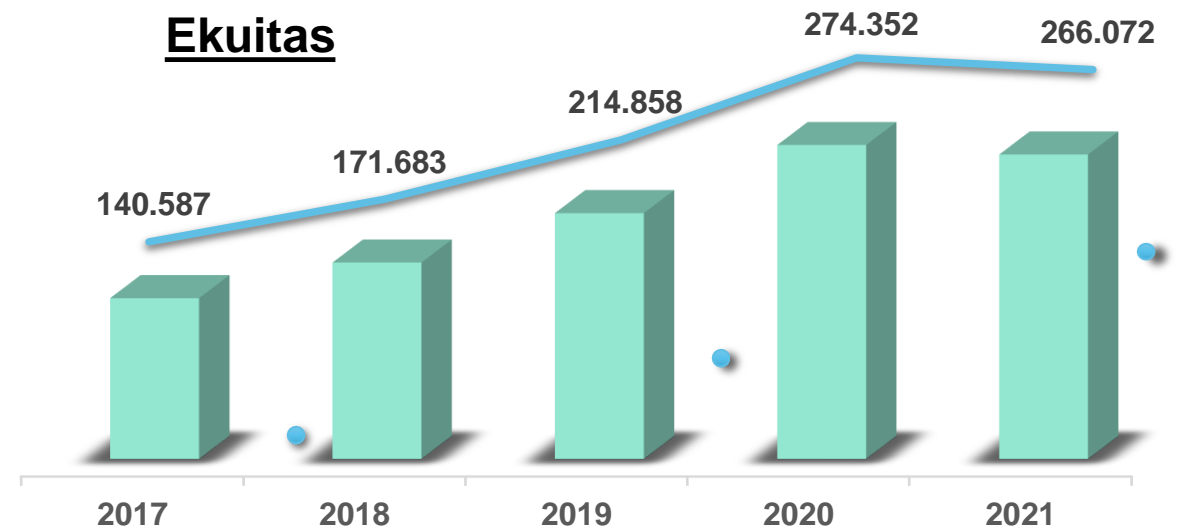
Aset



Liabilitas



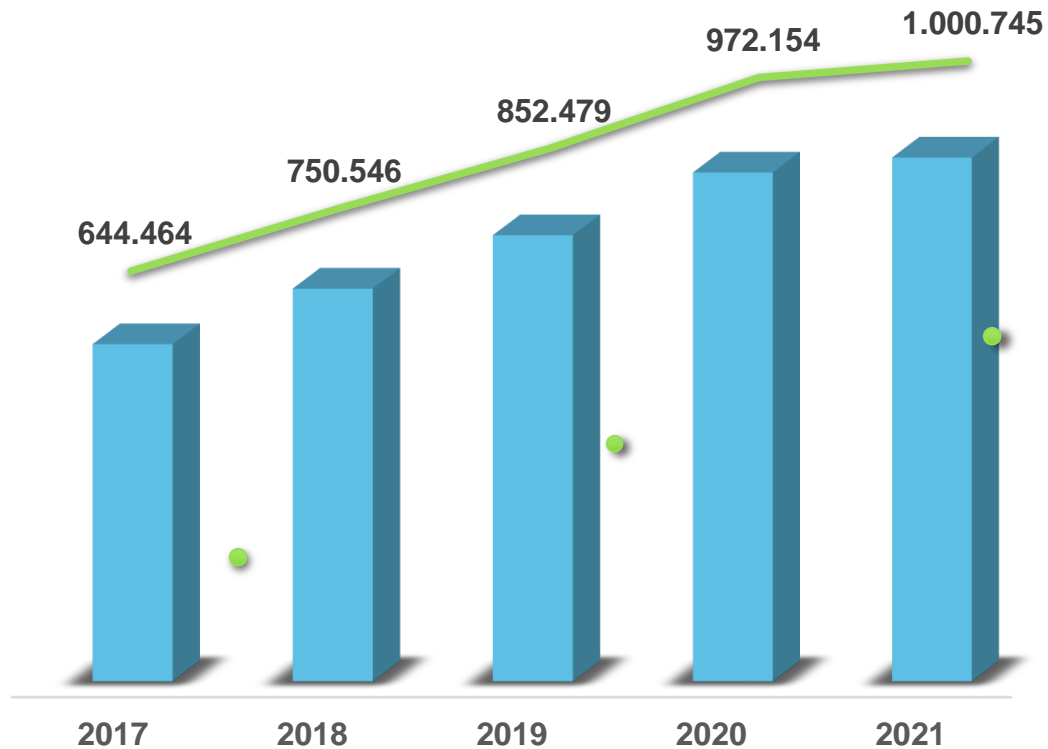
Ekuitas



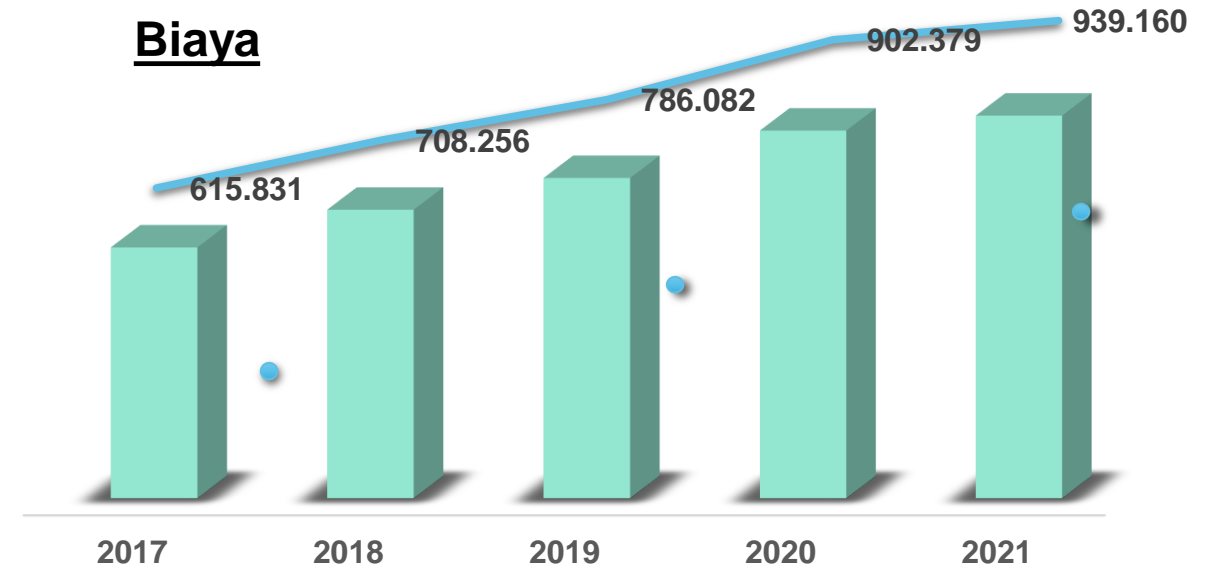
Kinerja Keuangan Laba Rugi Tahun 2017 s.d 2021

(Dalam jutaan rupiah kecuali dinyatakan lain)

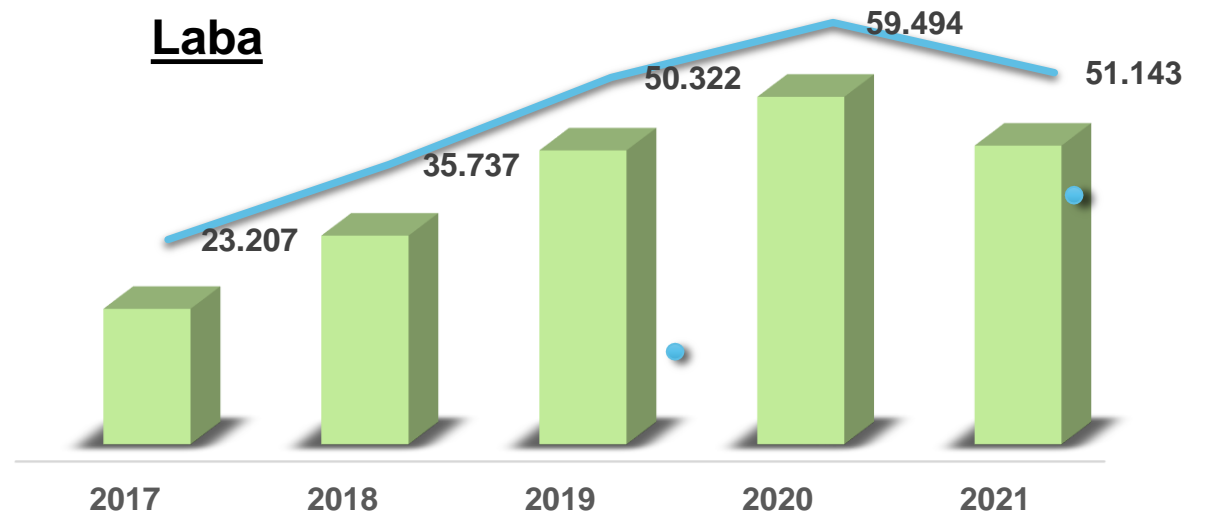
Pendapatan



Biaya



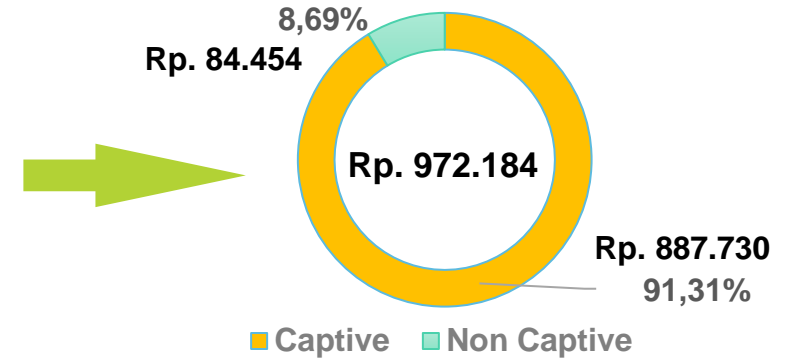
Laba



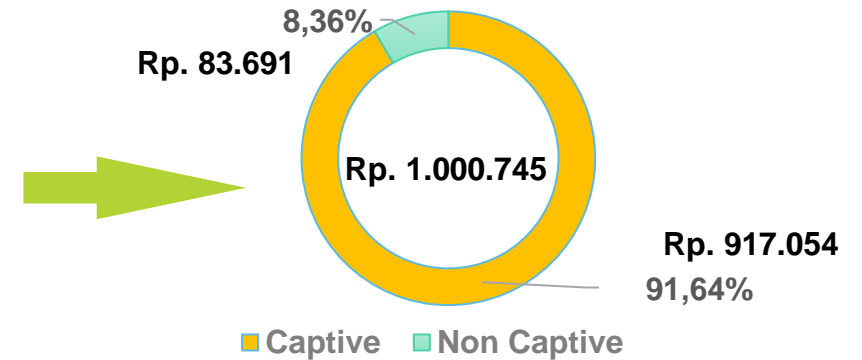
Komposisi Pendapatan

(Dalam Juta Rupiah, Kecuali dinyatakan lain)

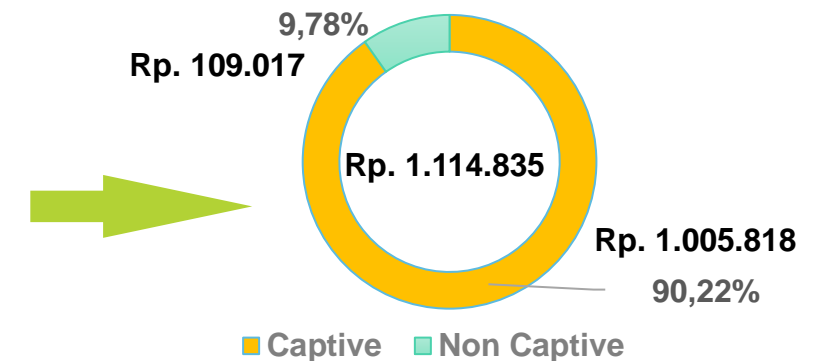
Tahun 2020



Tahun 2021



RKAP 2022



ARAHAN PEMEGANG SAHAM RKAP 2022

ASUMSI DASAR MAKRO

1. Pertumbuhan Ekonomi : 5,2- 5,5%
2. Inflasi : 2% - 4%
3. Nilai tukas : 13.900 - 14.800/USD
4. Suku Bunga Perbankan : 8,5%
5. Kenaikan UMK/P : 1-2%
6. MF TAD : 4 – 4,5%

HAL-HAL LAIN

1. Agar terus meningkatkan kualitas layanan dan menjaga standardisasi termasuk dengan melengkapi sertifikasi terkait manajemen mutu yang diperlukan;
2. Agar terus memperkuat daya saing, salah satunya dapat dilakukan dengan menjalin dan memperkuat kerja sama dengan para mitra/ pemasok dengan harga kompetitif dan kualitas yang memuaskan.

FOCUS BISNIS

1. Jasa penyedia tenaga *outsourcing* (antara lain *security, office boy, cleaning service, driver, sales force, dsb*);
2. Jasa persewaan kendaraan (mobil, sepeda motor, dsb);
3. Jasa persewaan inventaris kantor (komputer, printer, laptop, AC, mesin antrian, e-kios, dsb);
4. Jasa perdagangan seperti alat promosi, alat tulis kantor / ATK, dsb;
5. Jasa ekspedisi;
6. Jasa penyediaan sarana dan prasarana periklanan seperti reklame, *billboard*, brosur, dsb.

INISIATIF STRATEGIS

1. Melakukan sinergi dengan ME Pegadaian dalam memasarkan Produk POJ dan Pegadaian
2. Perluasan pasar Rental non Captive
3. Mengembangkan Customer Relationship

1. Mencari alternatif pendanaan yang murah
2. Penyempurnaan Modul ERP

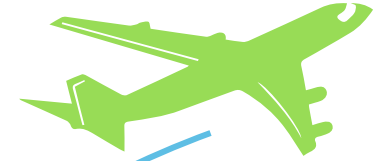
1. Pengembangan Produk Diital : Share2Clean dan Optima Guard
2. Pengembangan jenis tenaga Outsourcing diluar yang ada saat ini
3. Peningkatan kualitas layanan TAD ke Pelanggan .

1. Mewujud Karyawan ber AHLAK
2. Meningkatkan Tata Kelola SDM
3. Meningkatkan Tata Kelola Aset



1. Pembuatan Pedoman Pemeriksaan Kantor Pusat, Kantor Perwakilan dan Area PT POJ
2. Pengembangan kualitas SDM Internal Auditor dengan mengikuti pelatihan yang relevan dengan tugas
3. Mengembangkan Dashboard Monitoring Tindak Lanjut Internal

Target Bisnis RKAP Tahun 2022



Outsourcing

RKAP 2022
15.211 Org

10,17%

Realisasi 2021
13.806 Org

Rental

Mobil

RKAP 2022
2.008 Unit

11,25% %

Realisasi 2021
1.805 Unit

Motor

RKAP 2022
1.096 Unit

24,4%

Realisasi 2021
881 Unit

Komputer

RKAP 2022
7.554 Unit

19,4 %

Realisasi 2021
6.325 Unit



Perbandingan Rasio Keuangan Bisnis Rental Non Captive Tahun 2020

(Dalam Jutaan Rupiah, Kecuali dinyatakan lain)

No	Indikator	PT POJ	Batavia Rent	Trac	MPM Rent	ASSA Rent
1	Usaha Inti	Rental	Rental	Rental	Rental	Rental
2	Aset	486.805	536.303	5.984.072	9.209.838	5.170.895
3	Liabilitas	212.453	311.837	3.315.465	2.885.958	3.731.575
4	Ekuitas	274.352	224.466	2.668.607	6.323.880	1.439.319
5	Pendapatan	18.056	162.257	4.461.165	11.181.671	3.037.359
6	Laba	1.162	3.116	87.511	133.572	70.300
Rasio-Rasio						
	DER (Kali)	0,77	1,39	1,24	0,46	2,59
	ROA (%)	0,24%	0,58%	1,46%	1,45%	1,36%
	ROE (%)	0,42%	1,39%	3,28%	2,11%	4,88%
	NPM (%)	6,44%	1,92%	1,96%	1,19%	2,31%

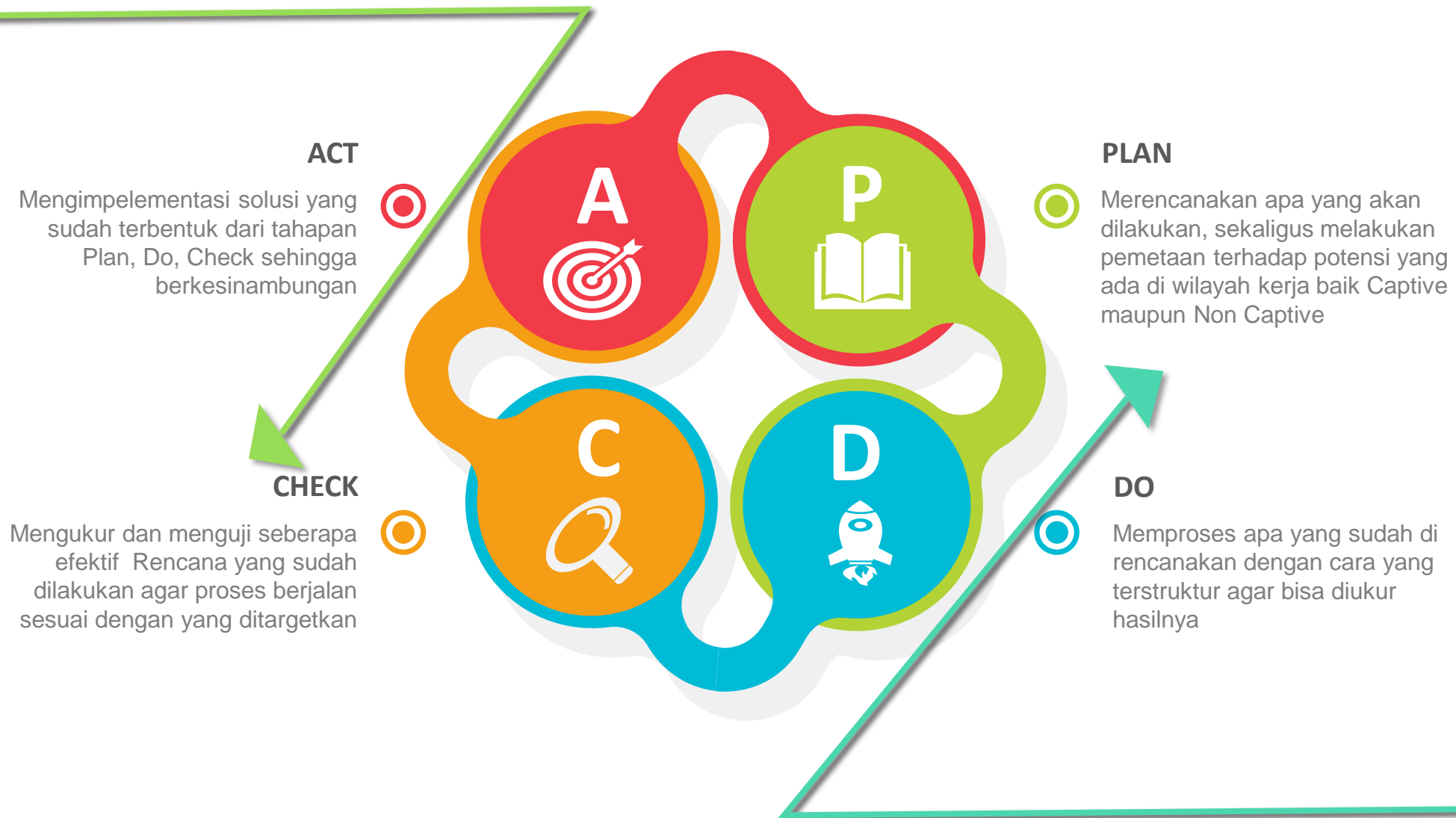
Perbandingan Rasio Keuangan Bisnis Outsourcing Non Captive Tahun 2020

(Dalam Jutaan Rupiah, Kecuali dinyatakan lain)

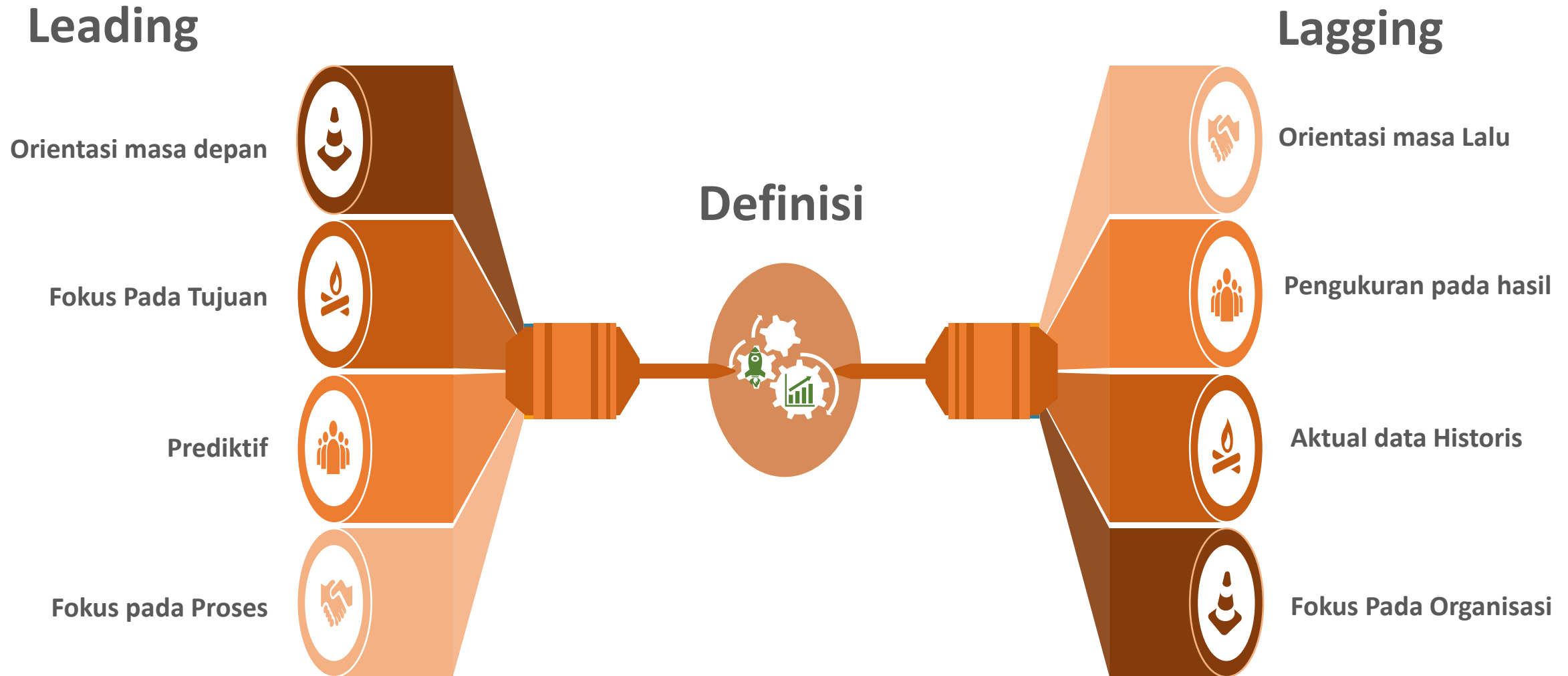
No	Indikator	PT POJ	PKSS	SOSS
1	Usaha Inti	Outsourcing	Outsourcing	Outsourcing
2	Aset	486.805	863.382	293.845
3	Liabilitas	212.453		144.899
4	Ekuitas	274.352		135.318
5	Pendapatan	22.432	3.358.426	1.368.035
6	Laba	630	120.613	16.638
Rasio-Rasio				
	DER (Kali)	0,77		1,07
	ROA (%)	0,13%	13,97%	5,66%
	ROE (%)	0,23%		12,30%
	NPM (%)	2,81%	3,59%	1,22%

P-D-C-A

Proses bisnis yang berkelanjutan



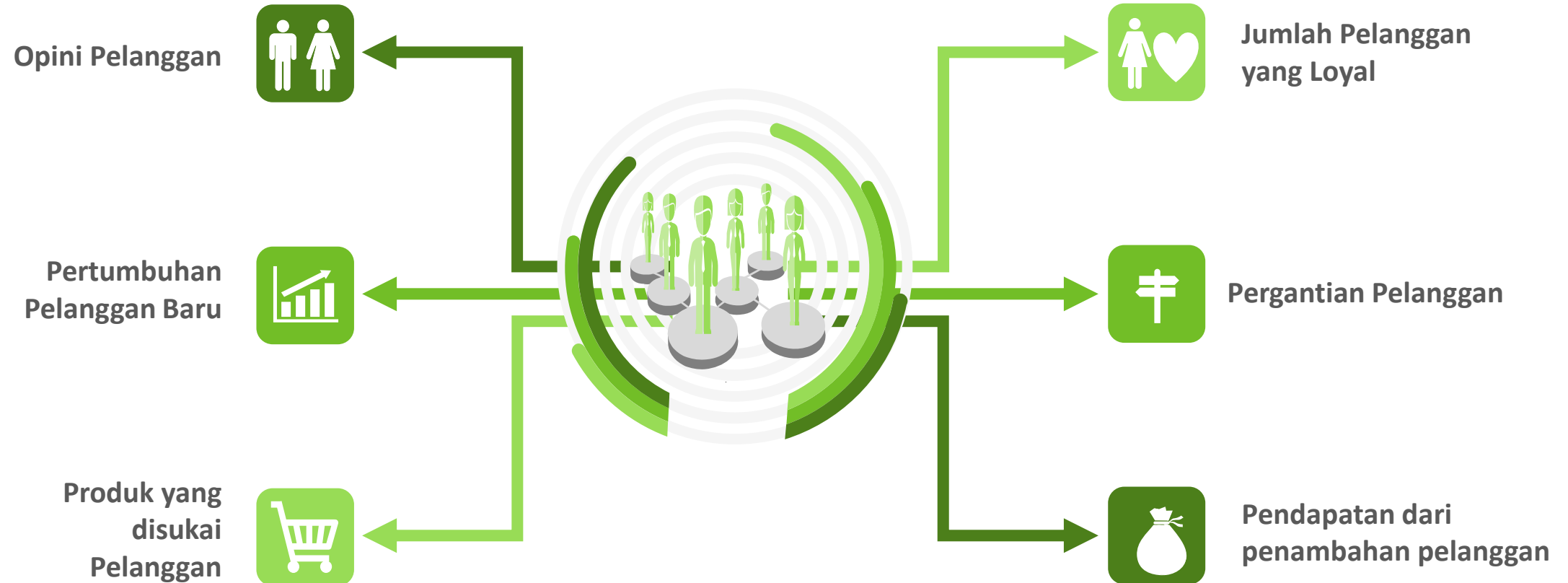
Leading & Lagging Indicator



Leading & Lagging Indicator Pelanggan

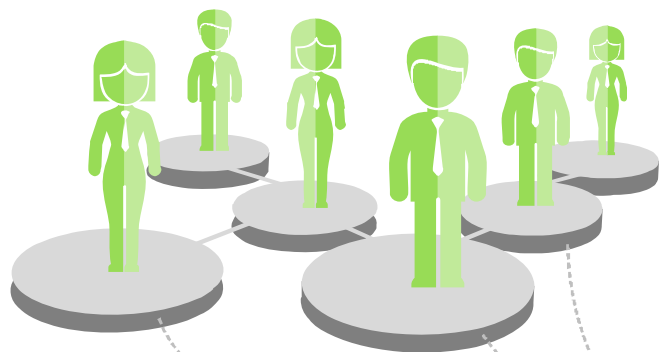
Leading

Lagging

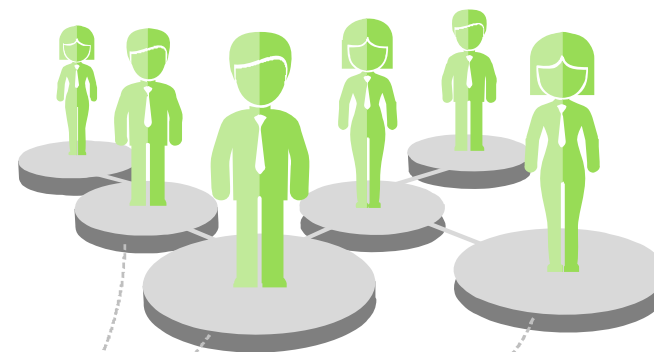




Mencapai target tanpa **Fraud**



Tumbuh



Bersama



*Thank
you*

