



DREAM IT. DZYNE IT. DO IT.  
SUEÑALO. DISEÑALO. HAZLO.



# ByDzyne

PLANIFICADOR  
DE LANZAMIENTO

La Guía Definitiva Para  
Construir Tu Negocio

# Declaración de ingresos

El Programa Financiero de Recompensas es una excelente oportunidad diseñada para recompensarte por tu arduo trabajo. Como todos somos únicos y diferentes, los resultados de todos variarán. Todas y cada una de las afirmaciones o representaciones, en cuanto ingresos de ByDzyne o dentro del programa, no deben considerarse ganancias promedio, ni pueden usarse como un indicador de tu éxito o resultados futuros. El rendimiento pasado no es garantía de resultados futuros. Las divulgaciones de ingresos no son una garantía de rendimiento ni un indicador de rendimiento anticipado. Los resultados monetarios y de ingresos se basan en muchos factores, dentro y fuera de tu control, incluidos factores económicos, habilidades comerciales y de ventas, calidad del tiempo, dedicación, ética laboral y liderazgo aplicado a este negocio. Algunos se desempeñarán muy por encima del promedio y obtendrán un ingreso sustancial, mientras que otros se desempeñarán por debajo del promedio y es posible que algunos no obtengan ningún ingreso en absoluto. ByDzyne no garantiza ni asegura ingresos, resultados o éxito específicos. Si confía en nuestros ejemplos e información; debe aceptar el riesgo de no hacerlo tan bien como los ejemplos proporcionados.

Rango de Pago (PAR)	BAs únicos por PAR	Ganancias generadas por Ciclo de Pago		
		Alto	Bajo	Promedio
CORONA	5	\$185,921.29	\$134,891.43	\$156,837.56
PRESIDENTE 3 ESTRELLAS	6	\$120,559.90	\$51,839.43	\$66,233.53
PRESIDENTE 2 ESTRELLAS	14	\$59,440.62	\$22,999.43	\$36,007.09
PRESIDENTE	33	\$35,661.35	\$11,057.92	\$19,751.36
DIAMANTE 3 ESTRELLAS	22	\$13,740.72	\$7,109.05	\$9,899.83
DIAMANTE 2 ESTRELLAS	77	\$12,048.30	\$4,259.76	\$6,816.70
DIAMANTE	192	\$9,384.27	\$2,113.04	\$3,472.90
DIRECTOR 3 ESTRELLAS	299	\$5,622.00	\$1,012.20	\$1,759.08
DIRECTOR 2 ESTRELLAS	523	\$5,129.24	\$500.00	\$979.76
DIRECTOR	692	\$4,407.18	\$136.57	\$522.62
PRO-CONSTRUCTOR	1,240	\$3,444.56	\$10.00	\$182.01
CONSTRUCTOR	6,055	\$2,600.00	\$10.00	\$152.46
EMBAJADOR DE MARCA	22,105	\$2,000.00	\$0.00	\$2.54

La Declaración de ingresos representa las ganancias máximas, mínimas y promedio por ciclo de pago desde el 1 de Julio de 2020 hasta el 30 de Junio de 2021, obtenidas por los embajadores de marca activos de ByDzyne en cada rango de pago.

Las estadísticas de ingresos que se muestran incluyen comisiones y bonificaciones obtenidas por los BA de ByDzyne de conformidad con el Programa Financiero de Recompensas de ByDzyne®. El volumen de negocio (BV) generado dentro de un ciclo de pago se utiliza para calcular sus comisiones, bonificaciones y rango. Cuanto más alto sea el rango, más bonificaciones y comisiones podrá ganar. Las cifras de este cuadro no deben considerarse garantías de sus ganancias o ganancias reales únicamente por participar en el Programa Financiero de Recompensas de ByDzyne®.

ENTRE EL 01/07/2020 y el 30/06/2021, EL NÚMERO DE EMBAJADORES DE MARCA ACTIVOS DE BYDZYNE QUE NO HAN RECIBIDO NINGUNA COMISIÓN, BONIFICACIÓN U OVERRIDE ES 15.972 O EL 72,13% DE DICHOS EMBAJADORES DE LA MARCA.

ENTRE EL 01/07/2020 y el 30/06/2021, LA CANTIDAD MEDIA DE COMISIONES, BONOS Y OVERRIDES RECIBIDAS POR TODOS LOS EMBAJADORES DE MARCA ACTIVOS EN BYDZYNE ES DE \$0.00. EL 72,13% DE TODOS LOS EMBAJADORES DE MARCA ACTIVOS HAN RECIBIDO, EN SU CONJUNTO, MENOS O IGUAL A ESTA CANTIDAD. EL 27,87% DE TODOS LOS EMBAJADORES DE MARCA ACTIVOS HAN RECIBIDO, EN SU CONJUNTO, MÁS DE ESTA CANTIDAD.

ENTRE EL 01/07/2020 y el 30/06/2021, LA CANTIDAD PROMEDIO DE COMISIONES, BONOS Y OVERRIDES QUE HAN RECIBIDO TODOS LOS EMBAJADORES DE LA MARCA BYDZYNE ACTIVA ES \$540.05.

Al 30 de junio de 2021, ha habido 8 BAs que han calificado para la promoción de \$50,000 (Zona Presidencial) Bono de Super Auto & Casa de Lujo. Hasta la fecha, no hay calificados para la promoción de bonificación de súper auto y casa de lujo de \$250,000 (Zona Corona).

\*USA: Un BA activo es un BA que vende un mínimo de 60 BV en valor de productos a sus clientes minoristas o preferenciales inscritos personalmente cada mes. (Para la Zona de Distribuidor o Director, 60 BV es el mínimo para mantener los rangos de pago y las comisiones aplicables. Para la Zona Diamante, Presidente o Corona, 120 BV es el mínimo para mantener los rangos de pago y las comisiones aplicables).

Global: Un BA activo es un BA que compra un mínimo de 60 BV en valor de productos a sus clientes minoristas o preferenciales inscritos personalmente cada mes. (Para la Zona de Distribuidor o Director, 60 BV es el mínimo para mantener los rangos de pago y las comisiones aplicables. Para la Zona Diamante, Presidente o Corona, 120 BV es el mínimo para mantener los rangos de pago y las comisiones aplicables).



DREAM IT. DZYNE IT. DO IT.

¡Bienvenido a ByDzyne! Como nuevo Embajador de Marca, tu éxito es importante para nosotros. A través de décadas de experiencia hemos desarrollado un sistema sencillo que ha demostrado poder encaminarte a alcanzar tus metas financieras y de estilo de vida. Completa este planificador en tus primeras 24 horas y prepárate para el éxito desde el día 1.

SUÉÑALO - "DREAM IT"

## CONÉCTATE

Conéctate a la comunidad en línea de ByDzyne y permanece en comunicación constante con tu Embajador de Marca y el Equipo de Liderazgo Ejecutivo:



**SITIO WEB CON RECURSOS**  
unitedbydzyne.com



**PÁGINA DE FACEBOOK**  
fb.me/bydzyneofficial



**INSTAGRAM**  
instagram.com/bydzyneofficial



**CANAL DE YOUTUBE**  
youtube.bydzyne.com



**TELEGRAM**

English: t.me/bydzyne

Spanish: t.me/ByDzyneSpanish

Portuguese: t.me/ByDzynePortuguese

French: t.me/ByDzyneFrench



**GRUPO DE FACEBOOK**

facebook.com/groups/unitedbydzyne

Tus Líderes de Equipo están aquí para apoyarte a medida que construyes tu negocio. Anota el nombre y el número de teléfono tanto de la persona que te inscribió, como el del Diamante en línea ascendente o superior:

Nombre	Teléfono	Rank

Nombre	Teléfono	Rank

## Tu Equipo de Soporte Ejecutivo de ByDzyne

Utiliza el Soporte de ByDzyne si necesitas ayuda con pedidos, comisiones, herramientas y operaciones de negocio.

Para abrir un ticket de soporte:



Ingresa a: ByDzyne.com/signin



Da Clic en "Soporte" en tu Back Office

## Lista De Tareas

Marca los recuadros conforme completes:

- ☐ Fijé El Canal de Telegram
- ☐ Le Di Like a la Página de FB
- ☐ Me Uní al Grupo de FB
- ☐ Me suscribí al Sitio Web con Recursos
- ☐ Me Suscribí al Canal de Youtube
- ☐ Seguí la Cuenta de Instagram
- ☐ Escribí los datos de contacto a la persona que me inscribió y a la persona que lo inscribió



Continúa sólo después de completar todas las tareas anteriores.

Fecha en la que empecé mi plan de lanzamiento

## ESCRIBE TU “POR QUÉ”

Tu “por qué” es la razón más importante por la que estás llevando a cabo el plan para crear un ingreso con ByDzyne. ¿Si el dinero y el tiempo no fueran un impedimento, qué soñarías estar haciendo? ¿Pasarías más tiempo de viaje, harías algún pasatiempo, o estarías más con tu familia? Tal vez consiguiendo un auto nuevo o comprando la casa de tus sueños? Tómate unos minutos para definir tu “porque” - se lo más específico posible. ¡El estar en contacto con tu “por qué” te ayuda a mantener la concentración y te permite convertir tus sueños en realidad!

## MI “POR QUÉ”:

[illegible]

## SUÉÑALO - "DREAM IT"

## CREA UN TABLERO DE SUEÑOS

Un tablero de sueños retoma tu "porqué" y lo convierte en una potente herramienta visual, como un recordatorio constante para mantenerte inspirado y motivado..

### Tablero de Sueños Físico:

- Conseguir una cartulina
- Colocar tu “por qué” escrito en esa cartulina
- Hacer un collage con fotos e imágenes relacionadas con tu “por qué”

### Tablero de Sueños Digital:

- Descargar una app para hacer collages como "PicCollage" o "Layout de Instagram"
- Buscar fotos relacionadas con tu "por qué" y toma una foto de tu "por qué" escrito
- Hacer tu collage y utilizarlo como tu foto de portada para tus perfiles sociales

## Lista De Tareas

Marca los recuadros conforme completes:

1. Escribí mi "por qué" específico
2. Realicé mi tablero de sueños físico y coloqué mi por qué
3. Realicé mi tablero de Sueños Digital y lo compartí en línea
4. Compartí mi "por qué" y mi tablero de sueños con al menos 2 personas



Continúa sólo después de completar todas las tareas anteriores



## ¿Sabías Qué?

Estudios científicos muestran que crear una versión escrita y una visual de tu "por qué" eleva en un **33% más** las probabilidades de alcanzar tus objetivos?

Sigue estas directrices al crear tu "porqué" para maximizar la eficacia de esta herramienta

- Escríbelo en un papel
- Hazlo lo más específico posible
- Hazlo lo suficientemente amplio para extenderte
- Léelo al despertar y al ir a la cama
- Compártelo con gente que te pueda apoyar y pida su consejo



## DISEÑALO - "DZYNE IT"

**SISTEMA 3-6-9**

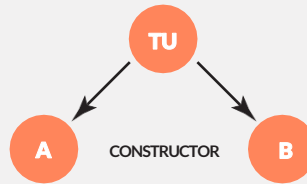
Ahora que has encontrado tu "por qué" y te has comprometido con él, ¡es hora de crear el plan que lo hará realidad! Hemos desarrollado un Sistema 3-6-9 simple, que te muestra los pasos de acción exactos que te ayudarán a alcanzar tus metas a corto y mediano plazo. Simplemente sigue esta hoja de ruta y enseña a los miembros de tu equipo a hacer lo mismo. Está comprobado que funciona: todo lo que tienes que hacer es ser consistente y ponerlo en práctica!

**3****Mis primeras 48 Horas: CONSTRUCTOR**

Inscribe a un Embajador de Marca (BA) en tu equipo izquierdo y uno en tu equipo derecho con un mínimo de 185BV

Fecha en que alcancé esta meta:

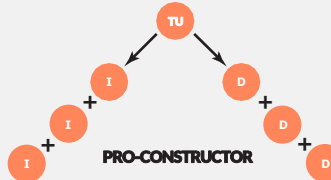
*Fecha & hora 48hrs a partir de ahora*

**6****Mi Primer Mes: PRO-CONSTRUCTOR**

Inscribe 2 BA más en tu equipo izquierdo y 2 más en tu equipo derecho ayudando a tus BA a convertirse en constructores (un total de 6).

Fecha en que alcancé esta meta:

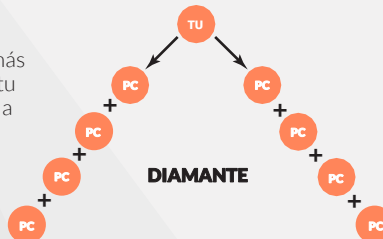
*Fecha & hora 1 mes a partir de ahora*

**9****Mis Primeros 2 Meses: DIAMANTE**

Crea un total de 9 Pro-Constructores (tu más 4 miembros del equipo a tu izquierda y 4 a tu derecha) para ayudarte a avanzar de rango a Diamante.

Fecha en que alcancé esta meta:

*Fecha & hora 30 días a partir de ahora*

**Lista De Tareas**

Marca los recuadros conforme completes:

- ☐ Establecer mi objetivo de 48hrs
- ☐ Establecer mi objetivo de 1 mes
- ☐ Establecer mi objetivo de 2 meses!



Continúa sólo después de completar todas las tareas anteriores

**¿Por qué el Nivel del 20%?**

Recomendamos altamente comenzar al nivel del 20% con un mínimo de 500BV, y duplicar este kit de inscripción en todo su equipo.

Aquí está el por qué:

- Te permite maximizar tu comisión con base en tu esfuerzo.
- En la mayoría de los casos, tendrá una variedad de productos y / o servicios para demostrar, probar y compartir.
- ¡No puedes vender desde un carrito vacío! ¡Más producto equivale a más clientes potenciales!

**Estrategia de Lanzamiento del 20%**

Hemos desarrollado una estrategia simple basada en comenzar a inscribir a nuevos miembros de BA donde TODOS compran al nivel del 20% con un mínimo de 500BV:

- 3** Conviértete en un Pro-Constructor = US\$900
- 6** Conviértete en un Constructor = US\$300
- 9** Crea Pro Constructores = US\$4,080

Basado en un mínimo de 500BV por BA inscrito en su pierna menor.

Los ingresos potenciales que se muestran arriba se basan en el logro exitoso del plan de lanzamiento ByDzyne™ dentro de un ciclo de pago. Los ejemplos hipotéticos de REMANENTES anteriores suponen que todos los Embajadores de la Marca en su equipo mantienen el Estado Activo con al menos 30 BV por mes. Esta ilustración es solo para fines educativos y no se considera proyecciones o garantías de sus ganancias o beneficios reales con este negocio. El éxito en este negocio resulta solo de la venta exitosa de productos, lo que requiere trabajo duro, dedicación, buenas habilidades de ventas y liderazgo.

DISEÑALO – “DZYNE IT”

# CREA TU LISTA

Es el momento de crear una lista de 100 personas que conoces con quienes deseas compartir. Deja la sección de los Top 10 en blanco inicialmente. Una vez que hayas determinado quienes son los mejores 10 prospectos, coloca los nombres en las líneas “Top 10” - éstas deben ser las personas con las que estás más emocionado de alcanzar.

**CONSEJO:** Las personas están especialmente más dirigidas al éxito si:

- Tienen más de 25 años
- Tienen Hijos
- Tienen trabajo o carrera
- Son dueños de una casa
- Están casados

Califica a tus contactos del 1 al 5 con base en cuantos de los puntos de arriba aplican para ellos.

## MI TOP 10:

Conecta tu Top 10 con tu patrocinador/Líder de equipo

Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>

## MI LISTA DE 100:

Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>
Nombre	Teléfono	Puntaje	1	2	3	4	5	Conectado	<input type="checkbox"/>	Presentado	<input type="checkbox"/>	Cerrado	<input type="checkbox"/>

## Lista De Tareas

Marca los recuadros conforme completes:

- ☐ Descargué el Impulsor de Memoria de [UnitedByDzyne.com](#)
- ☐ He creado mi lista de 100 nombres
- ☐ Escribí mi top 10 de nombres en los primeros 10 espacios



Continúa sólo después de completar todas las tareas anteriores

BY  
DZYNE





BY  
DZYNE

HAZLO - "DO IT"

## ES HORA DEL LANZAMIENTO

¿Qué tan rápido quieres alcanzar tu "por qué" y tus objetivos? ¡Cuanto antes establezcas una fecha de lanzamiento con la persona que te inscribió o líder de equipo y los conectes con tu lista de personas, más rápido llegarás!

Voy a lanzar mi negocio en:

Persona que me inscribió / líder de equipo que lanzará mi negocio será:

Fecha

Nombre

Lo lanzaré a través de:

☐ Zoom / Webinar

☐ Reunión en Casa

☐ Otro


### Lanzamiento De Tareas:

Marca los recuadros conforme completes:

- ☐ Conectar con la persona que me inscribió / líder de equipo para planear mi lanzamiento
- ☐ Establecer la fecha de lanzamiento y el formato de la presentación
- ☐ Conectar e invitar a mi Top 10 inicial de mi lista de contactos
- ☐ Dar seguimiento a los asistentes
- ☐ Mostrarles cómo unirse y comenzar con el Planificador de lanzamiento D3

HAZLO - "DO IT"

## CONECTA - CONCEPTO - CIERRE

Nuestro simple pero efectivo acercamiento toma solo 3 pasos: **C**onectar, compartir el **C**oncepto & **C**errar (CCC). Síguelo de cerca para maximizar tus resultados.

1/

### CONECTA

Es hora de trabajar con la persona que te inscribió o líder de equipo para poner el plan en acción. Comienza por acercarte a tu lista de los 10 nombres principales con su guía.

Tu objetivo es simplemente comunicarte, averiguar si están abiertos a las últimas tendencias de productos y / o si mantienen abiertas sus opciones comerciales.

#### CONSEJOS PARA TENER ÉXITO:

- No cambies la forma en que normalmente te conectas con ellos.
- Se agradable y pregúntales cómo lo están haciendo, pero se breve
- ¡No hables demasiado del negocio! Todo lo que estás haciendo es conectarte y pasar al paso 2.
- Llama dos veces; si al principio no responden, llámalos de inmediato.

2/

### COMPARTE EL CONCEPTO

- Con clientes potenciales, comparte el video del producto en función de sus intereses personales.
- Con embajadores de marca potenciales, usa el video ByDzyne 3 Minute para compartir el concepto de ByDzyne.

#### CONSEJOS PARA TENER ÉXITO:

- Comparte los videos utilizando el sitio web de recursos [UnitedByDzyne.com](http://UnitedByDzyne.com)
- Deja que las herramientas hablen por ti.
- Recuerda, tus prospectos van a copiar lo que hagas. Manténlo simple para mostrarles que ellos también pueden hacerlo.

3/

### CIERRE

- Con Clientes potenciales, envía el enlace de tu Página de Ventas Personales (PSP) para comprar los productos
- Con Embajadores de Marca potenciales, comparte con ellos la Presentación General de ByDzyne de 30 Minutos (BDO) y pregúntales si son A/B/C

A = Envía tu PSP de inmediato para unirse como BA  
 B = Trabaja con la persona que te inscribió / Líder de equipo para que responda tus preguntas  
 C = Obtén 2 referencias (para producto y negocio)

#### CONSEJOS PARA EL ÉXITO:

- Si dicen "no", simplemente significa "no ahora". Siempre solicita 2 referencias y da seguimiento con ellas en unas pocas semanas.
- ¿A quién conoces que sería genial en esto y quién sabes que amaría nuestros productos?
- Si el cliente potencial está cerca, invítalo al próximo evento en línea o fuera de línea para que pueda aprender más.

## Compromisos PRINCIPALES

Estos son las actividades más valiosas para construir un negocio exitoso. Haz un compromiso para practicarlos y enseñarle a los miembros de tu equipo a hacerlo también

#### Diariamente

- Sigue los pasos de acción de CCC con al menos 2 personas diariamente
- Usa los productos y comparte tus experiencias con ellos
- Invierte de 10-30+ minutos al día para desarrollo personal.

#### Semanalmente

- Asiste a los entrenamientos en línea
- Revisa [UnitedByDzyne.com](http://UnitedByDzyne.com) para todos los eventos
- Mantente conectado en el Sistema y en los canales de redes sociales
- Mantente conectado con los miembros que inscribas personalmente para apoyo.

#### Mensualmente

- Asiste a un evento social o local con compañeros BA

#### Trimestralmente

- Attend a regional ByDzyne™ event

#### Anualmente

- Asiste a la convención de ByDzyne™
- Mantente activo por 1 año a partir de ahora

☐ Estoy de Acuerdo con los Compromisos Principales

Firma

HAZLO - "DO IT"

## ZOOM AL ÉXITO

¿Qué tan rápido quieres alcanzar tu "por qué" y tus objetivos? ¡Cuanto antes establezcas una fecha de lanzamiento con la persona que te inscribió / líder de equipo y te conectes con tu lista de personas, más rápido llegarás! Averigua exactamente cuándo y cómo lanzarás tu negocio y luego anótalo.

### ZOOM PARA PROSPECTOS

Después de crear su lista de nombres, invite a sus principales clientes potenciales a un Zoom BDO privado (Presentación General de ByDzyne™).

Pídele a la persona que te inscribió o al líder de tu equipo que te ayuden a presentarte. Este NO es tu lanzamiento principal en Zoom, está diseñado para presentar ByDzyne™ a tus 10 mejores prospectos.

**¿No Tienes Zoom?** Es de uso gratuito para hasta 100 asistentes. Solo ve a [Zoom.us](http://Zoom.us), crea una cuenta y descarga la aplicación en tu teléfono y tu computadora.

### PASOS A SEGUIR:

- Descarga Zoom en: <http://Zoom.us>
- Comparte un video de oportunidad con ellos e invítalos a tu Zoom
- Después del Zoom, muéstrales como unirse y dales tu enlace de acceso
- Establece una fecha dentro de las siguientes 24 horas para darle seguimiento con ellos al Planificador de Lanzamiento D<sup>3</sup>
- Establece el siguiente tiempo de Zoom (Dentro de 3-6 días) para compartir ByDzyne™ con tu top 10 de prospectos

### LANZAMIENTO PRINCIPAL EN ZOOM

Este es tu Zoom de lanzamiento principal al que invitarás a todos los prospectos de tu lista de nombres a asistir.

Usa el mismo formato, pidiéndole a la persona que te inscribió o líder de equipo que te ayude a presentar el BDO. Esto debe registrarse, ya que usted y su equipo lo utilizarán como herramienta de presentación hasta que puedan grabar sus propios Zoom BDO.

### PASOS A SEGUIR:

- Sigue los mismos pasos de CCC
- Graba este Zoom BDO & distribúyelo entre los miembros de tu equipo.
- Esta grabación de BDO ahora se convierte en una poderosa herramienta de reclutamiento que tu equipo puede utilizar para edificar la oportunidad y los líderes.

### DUPLICANDO CON ZOOM

La clave para experimentar un crecimiento exponencial es pasar el relevo a otro miembro del equipo y desarrollar líderes dentro de tu organización.

El objetivo es edificar el liderazgo y validar la oportunidad. Zoom BDO es una herramienta de prospección que todo tu equipo puede utilizar para hacer crecer sus organizaciones siguiendo el Plan de lanzamiento D<sup>3</sup> y los pasos de acción de CCC.

Ayuda a los miembros de tu equipo a desarrollar su negocio con Zoom, para que puedas duplicar esta estrategia en toda tu organización.

### PASOS A SEGUIR:

- Después de grabar tu lanzamiento Zoom BDO, haz que tu equipo use la grabación hasta que graben su propio BDO.
- Identifica a los miembros del equipo que siguen el sistema y ayúdalos a presentarse ante sus mejores prospectos y que graben su propio lanzamiento Zoom.
- Enseña y duplica esta estrategia a tu organización.
- Alienta a los miembros del equipo a aceptar los Compromisos básicos.

### CONSEJOS PARA TENER ÉXITO:

- Mantenerse conectado con los miembros de tu equipo y ayudarlos diariamente ANTES de tu Zoom. Debes instalar la confianza de que el sistema está comprobado y que ayuda a su éxito.
- Establece la fecha Lo Antes Posible para tu Fecha de Lanzamiento Oficial, que debe ser al comienzo del próximo ciclo de pago. Nunca dejes la fecha de lanzamiento demasiado lejos.



### Zoom Cosas Por Hacer:

Marca los recuadros conforme completes:

- ☐ Establecer mi fecha de transmisión web de Zoom para mis mejores prospectos con la persona que me inscribió o líder de equipo
- ☐ Compartí el video de 3 Minutos de ByDzyne con ellos y los invité a un Zoom
- ☐ Presente el negocio con mi línea ascendente a los mejores prospectos
- ☐ Seguimiento a los asistentes.
- ☐ Les mostré cómo unirse y comenzar con el Plan de Lanzamiento D<sup>3</sup>
- ☐ Establecer mi fecha de lanzamiento principal de Zoom para todos mis prospectos
- ☐ Seguí el mismo proceso de CCC con perspectivas de lanzamiento Zoom

### ¿Qué pasa si dicen que "No"?

"No" simplemente significa "no ahora". Solo por que no sea el momento correcto ahora no significa que no lo será después. Sigue estos pasos si recibes un "no"

#### Inmediatamente

- Invítalos al siguiente Zoom
- Invítalos al siguiente evento en vivo

#### Una Semana Después

- Actualízalos sobre tu progreso en ByDzyne™ y comparte testimonios para el producto y el negocio.
- Invítalos a tu Zoom de lanzamiento SOLO para recibir asistencia. Puede decir "Como amigo", podría usar su apoyo. No necesito que se una a nada. Quiero mostrarles a mis socios comerciales que puedo llenar el Zoom. Solo 20 minutos para un amigo.

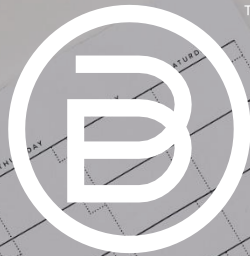
#### Un mes Después

- Invítalos a un evento mensual, trimestral o anual. Puedes hacer esto cada pocos meses si el momento aún no es el adecuado para ellos.



# DB

DREAM IT. DZYNE IT. DO IT.



BY  
DZYNE