

# Chinook Strategy Command Center

Date  Location

## 1. SECCIÓN: Resumen (El "Pulse")

Objetivo: Mostrar los números grandes financieros de un vistazo.

### Resumen Financiero & KPIs

KPI - Ingresos Totales

**USD 2.328,60**

KPI 2: Ticket Promedio (AOV)

**USD 5,65**

KPI 3: Cantidad de Clientes VIP (Campeones)

**9**

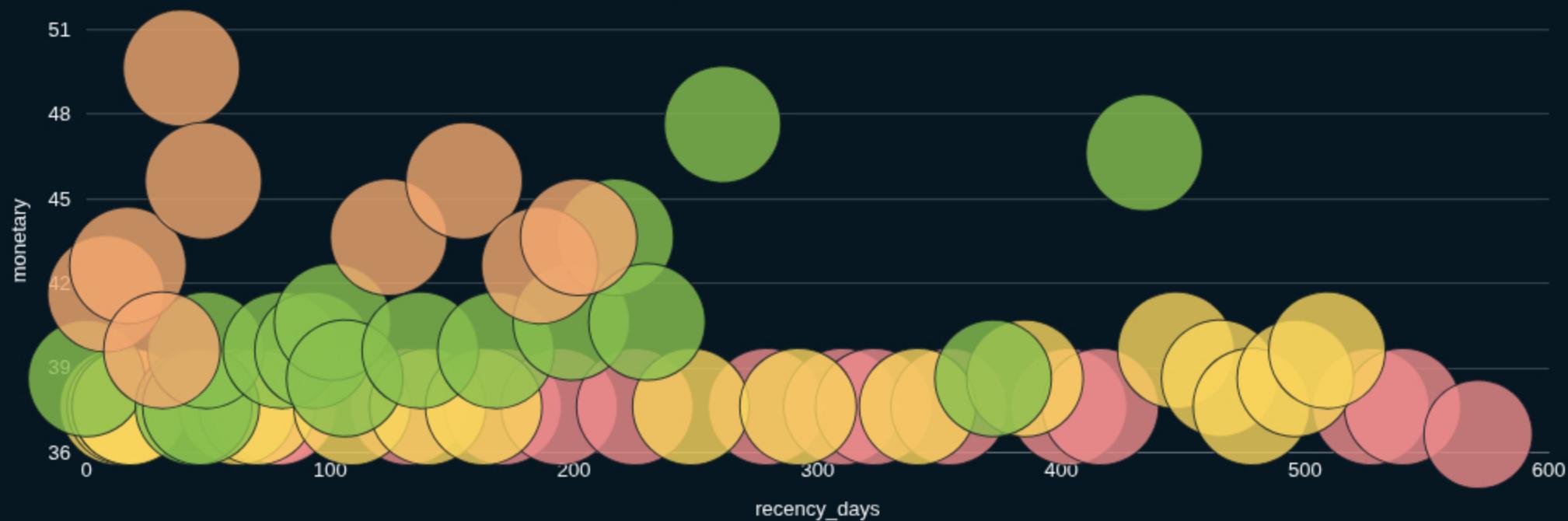
## 2. SECCIÓN: Inteligencia de Clientes

Objetivo: Validar hipótesis sobre dónde vender y qué vender.

### Segmentación Avanzada (Modelo RFM)

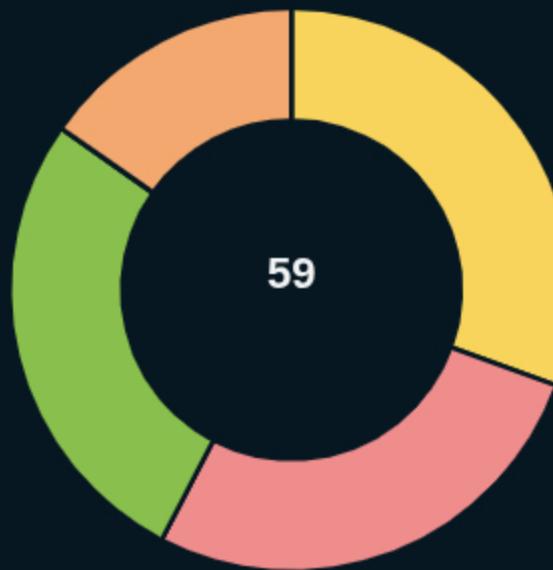
La Matriz de Valor

● Perdidos / Bajo Valor ● Promedio ● Leales Potenciales ● Campeones (VIP)



## Distribución de Segmentos

|                         |       |
|-------------------------|-------|
| ● Promedio              | 30.5% |
| ● Perdidos / Bajo Valor | 27.1% |
| ● Leales Potenciales    | 27.1% |
| ● Campeones (VIP)       | 15.3% |



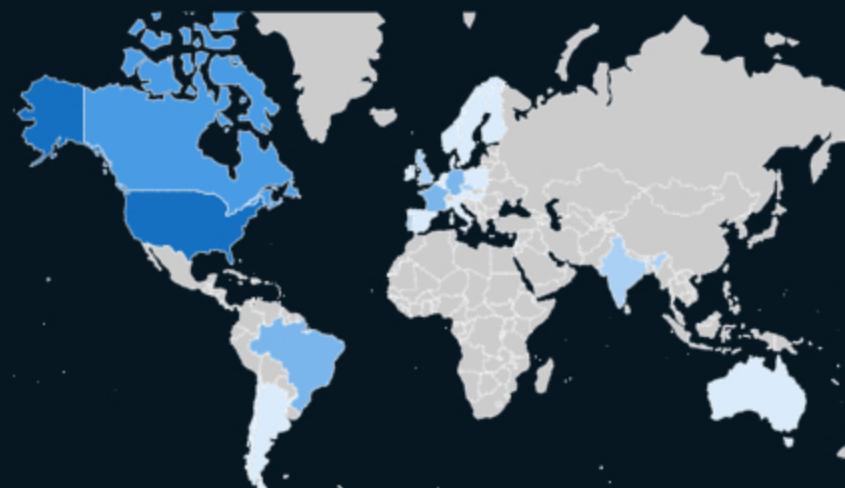
## 3. SECCIÓN: Operaciones y Mercado

Objetivo: Responder "¿Dónde vendemos más?" y "¿Qué formatos debemos borrar?"

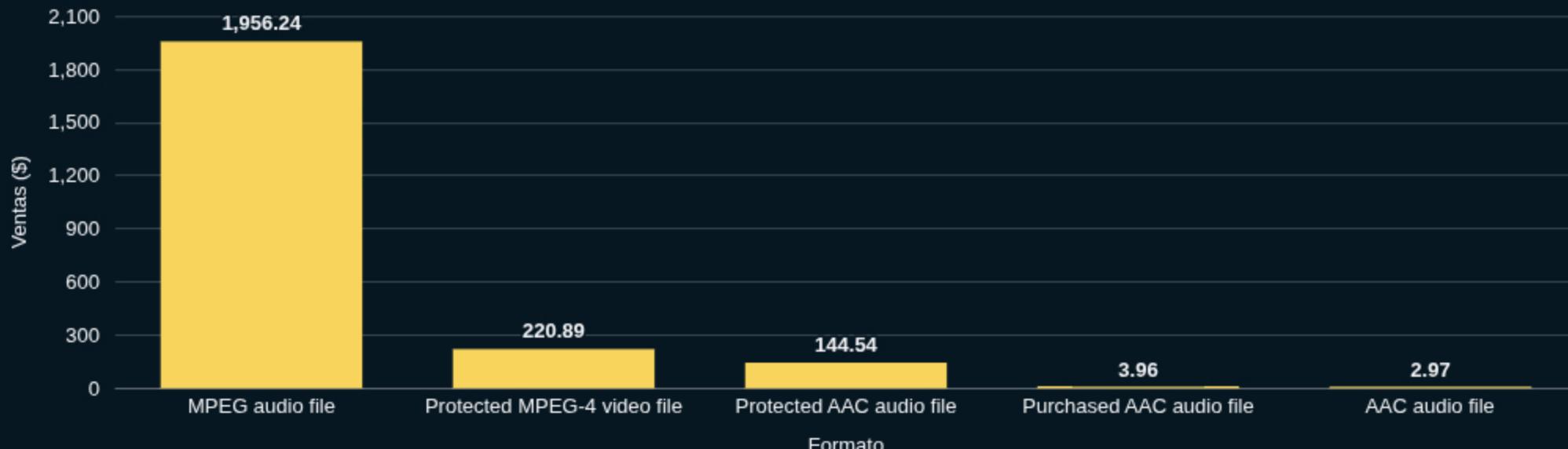
### Operaciones y Mercado

#### Mapa Global de Ventas

- 37.62 - 46.62
- 75.26 - 112.86
- 156.48 - 195.1
- 303.96
- 523.06 +



#### Ventas por Formato



## 4. SECCIÓN: Gestión de Talento y Estrategia Musical

# III Gestión de Talento y Estrategia Musical

## Ranking de Vendedores (Staff Performance)

| Vendedor      | Ventas Totales (\$) | Transacciones | Ticket Promedio |
|---------------|---------------------|---------------|-----------------|
| Jane Peacock  | 833.04              | 146           | 5.71            |
| Margaret Park | 775.4               | 140           | 5.54            |
| Steve Johnson | 720.16              | 126           | 5.72            |

3 rows

## Top 10 Géneros Rentables (Cash Cows)

● Tracks Vendidos ● Ingresos (\$)

