

# **Universidad Don Bosco**

Cruz González, José Roberto

Garay Alvarado, Bryan Walberto GA181935

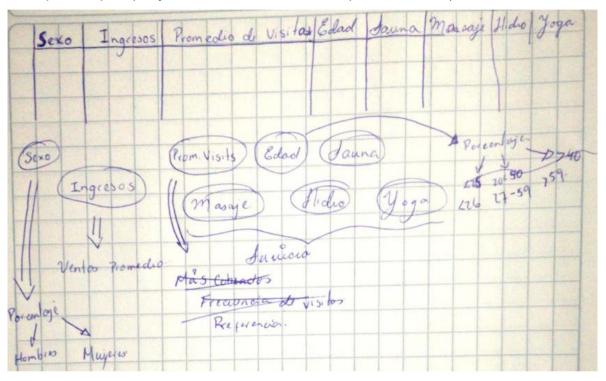
CG181933

# **DESARROLLO**

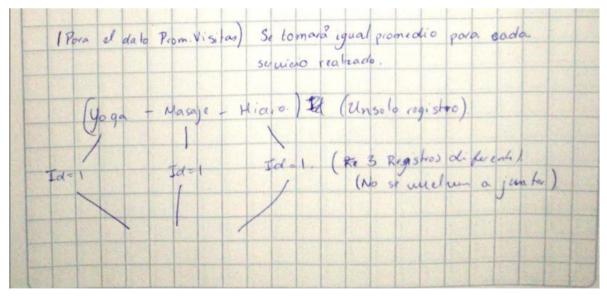
# **Ejercicio 1**

## Análisis de datos y flujo de datos

Planteamiento del ordenamiento de datos para su correspondiente análisis (en la solución se explica el por qué y las conclusiones de este planteamiento)

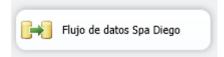


Luego se declara el sentido de los datos que son un poco dudosos acerca del sentido que cobran en la tabla:



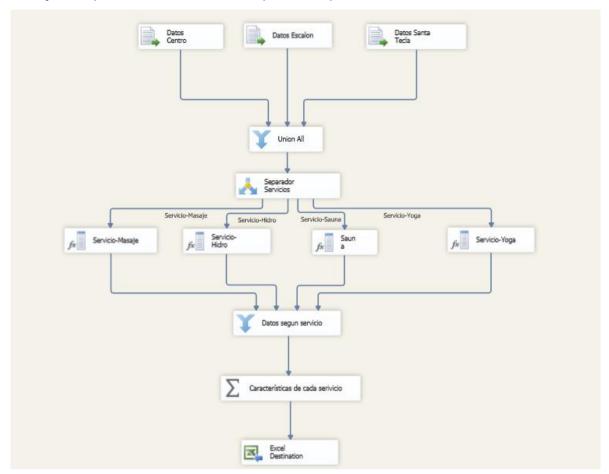
Además, se muestra un poco de las inconsistencias que pueden surgir del planteamiento de flujo de datos.

## Funcionamiento y resultado



En el panel de control de flujo se añadió una tarea, que es donde está diseñado el ETL que obtiene los datos y realiza los procesos para obtener la información requerida.

El flujo completo de datos está comprendido por este diseño:

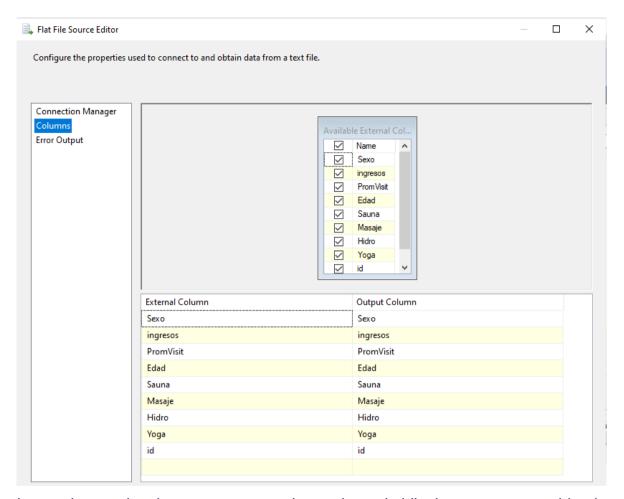


#### Obtención de datos:

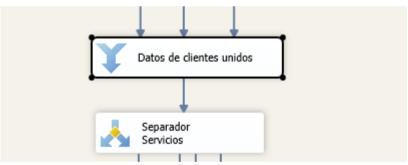
Para la obtención de datos se realiza por medio de los controles: "Flat File Source", porque a pesar de que es un archivo de Excel, todos los IDE para este manejo de datos los toman como "archivos delimitados", y en específico estos archivos se encuentran delimitados por "comas", y por "saltos de línea".



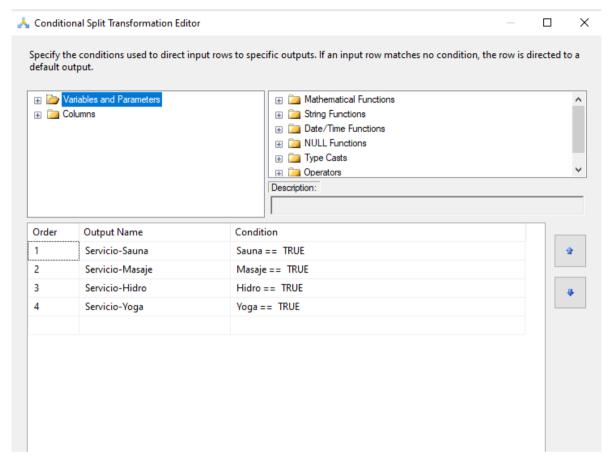
La configuración de cada conexión obtiene y establece las columnas de la siguiente manera:



Luego de esto, los datos se unen para juntar datos de id's de personas repetidas (por si ha visitado o tiene registro en diferentes sucursales) posteriormente estos se dividen nuevamente, pero ahora por tipo de servicio, es decir ahora sin separación de sucursal diferente, sino por servicio brindado en todas las sucursales:



El Split condicional se realiza de la siguiente manera, viendo cuando un registro tenga en valor **TRUE**, cualquiera de los diferentes servicios, y si se visitan por ejemplo 3 al mismo tiempo este registro se divide ahora 3 diferentes, categorizándolos por el servicio:

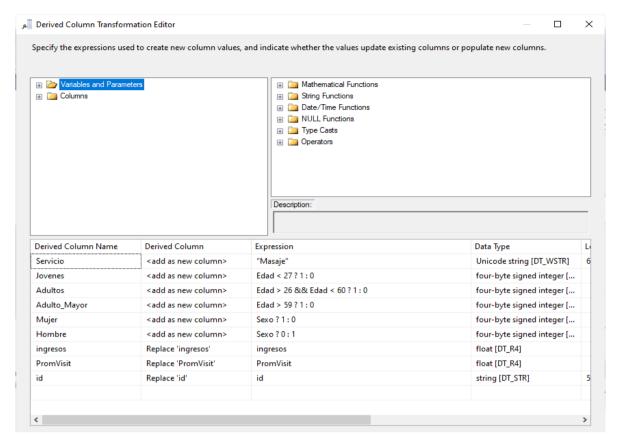


Luego de la obtención de los registros categorizados por el servicio que se da a cada cliente, pasan a ser transformados en una tabla derivada, para transformar los datos para luego recopilarlos en el final, se puede observar como hasta ahora la estructura ha sido la siguiente:

Carga de datos -> Unión de datos -> Categorización de datos unidos -> Transformación de datos



Los datos transformados por cada servicio son los siguientes:

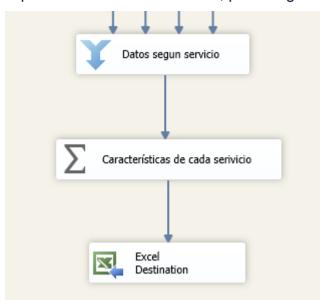


## Las columnas pasan a ser las siguientes:

#### Columnas

Servicio	Indica el tipo de servicio (como está separado es constante
	para cada tabla derivada)
Jóvenes	Indica si el cliente es menor de 27 años (Si se cumple el valor
	tomado será de 1)
Adultos	Indica si el ciente tiene una edad entre 26 y 60 años (Si se
	cumple el valor tomado será de 1)
Adulto_Mayor	Indica si el cliente tiene una edad mayor a 59 años (Si se
	cumple el valor tomado será de 1)
Mujer	Indica si el sexo es TRUE (Hemos designado TRUE como
	mujer por los nombres que hemos visto en los datos) si el valor
	es true se le indica el valor de 1, véase que el tipo de dato no
	es para indicar verdadero sino como contador entero.
Hombre	Indica si el sexo es FALSE (Hombre) si el valor es false se le
	indica el valor de 1, véase que el tipo de dato no es para indicar
	verdadero sino como contador entero.
Ingresos	Valor replicado de Ingresos
PromVisit	Valor replicado de PromVisit
Id	Nombre de cliente

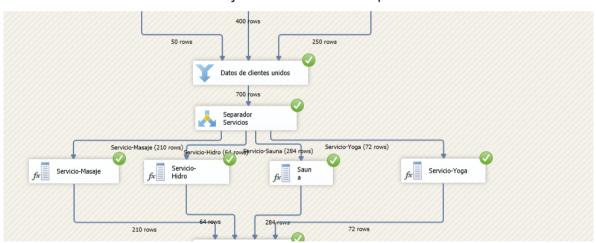
Y por último se unen los datos, para luego sumarlos y colocarlos en el archivo destino:



La sumatoria es para agrupar por cada servicio diferente, y obtener de cada uno datos como qué grupo de personas (Joven, Adulto o adulto mayor) consume más qué tipo de servicio, además también qué sexo prefiere más qué servicio.

Por eso se planteó de esa manera.

Puede verse el resultado de la ejecución del diseño que es satisfactorio:



Y se finaliza con 4 filas, que son los 4 servicios diferentes del spa:



Se puede observar que se ha añadido un control de columna derivada, esto no modifica la estructura de los datos, sino que solamente ajusta los valores para realizar un buen mapeo para que Excel lo reconozca de mejor manera, y también

Derived Column Name	Derived Column	Expression
Servicio	Replace 'Servicio'	Servicio
ingresos	Replace 'ingresos'	ROUND(ingresos,2)
PromVisit	Replace 'PromVisit'	ROUND(PromVisit,2)
Jovenes	Replace 'Jovenes'	ROUND(Jovenes,4)
Adultos	Replace 'Adultos'	ROUND(Adultos,4)
Adulto_Mayor	Replace 'Adulto_Mayor'	ROUND(Adulto_Mayor,4)
Hombre	Replace 'Hombre'	ROUND(Hombre,4)
Mujer	Replace 'Mujer'	ROUND(Mujer,4)

realiza aproximaciones para mejor lectura de los datos de la siguiente manera:

El resultado de los datos es el siguiente:

Α	В	С	D	E	F	G	Н
Servicio	ingresos	PromVisit	Jovenes	Adultos	Adulto_Mayor	Hombre	Mujer
Masaje	1710.86	3.92	0.1287	0.7571	0.1143	0.6143	0.3857
Hidro	1738.35	4	0.1562	0.7656	7.81E-02	0.5156	0.4844
Yoga	1692.75	3.78	0.1944	0.6389	0.1667	0.6806	0.3194
Sauna	1689.8	3.99	0.1232	0.757	0.1197	0.507	0.493

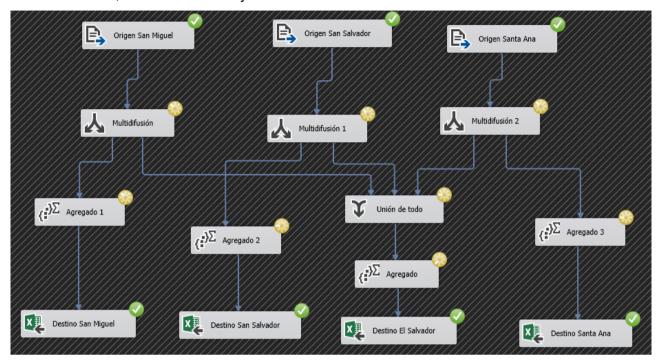
Podemos concluir de esta estructura, por ejemplo, que el servicio más cotizado es el Hidro, donde la mayor cantidad de personas son adultos.

Otro ejemplo, se puede concluir que el masaje es más cotizado por los hombres que por las mujeres.

También se puede concluir que el Hidro es el servicio que más vende entre las 3 sucursales.

# **Ejercicio 2**

A continuación, se muestra el flujo de datos.



En los agregados se selecciona todas las columnas exceptuando el "id" y se selecciona la opción de suma

El resultado se almacena en diferentes hojas de un mismo archivo Excel, los resultados son:

## San Miguel:

4	Α	В	С	D	Е	F	G	Н	1	J	K	L	М	N
1	Rosas	Claveles	Macetas	Tierra	Girasoles	Hortensia	Globos	Tarjetas	fOrquÃ-di	CarmesÃ-	Lirios	Aurora	Tulipanes	Listón
2	157	137	141	141	150	157	151	143	158	158	160	160	149	149

## San Salvador:

1	Α	В	С	D	E	F	G	Н	1	J	K	L	М	N
1	Rosas	Claveles	Macetas	Tierra	Girasoles	Hortensia	Globos	Tarjetas	fOrquÃ-di	CarmesÃ-	Lirios	Aurora	Tulipanes	Listón
2	612	350	392	368	371	374	587	384	380	353	365	384	357	690

## Santa Ana:

1	Α	В	С	D	E	F	G	Н	1	J	K	L	М	N
1	Rosas	Claveles	Macetas	Tierra	Girasoles	Hortensia	Globos	Tarjetas	fOrquÃ-di	CarmesÃ-	Lirios	Aurora	Tulipanes	Listón
2	176	246	245	236	266	243	154	252	259	236	270	260	247	136

## El Salvador (unión de los 3 departamentos anteriores):

	Α	В	С	D	E	F	G	Н	1	J	K	L	М	N
1	Rosas	Claveles	Macetas	Tierra	Girasoles	Hortensia	Globos	Tarjetas	fOrquÃ-di	CarmesÃ-	Lirios	Aurora	Tulipanes	Listón
2	945	733	778	745	787	774	892	779	797	747	795	804	753	975

## **Análisis**

## San Miguel:

La cantidad de unidades vendidas por tipo de producto se mantienen bastante cercanas las unas de la otras, sin ver un producto que sobresalga demasiado por encima de los demás. La variación en las ventas oscila entre las 137 (claveles) y 160 (Lirio, Aurora) unidades.

Dada la información anterior se recomienda crear diversas combinaciones, tratando de que sean llamativas a los clientes, no se recomienda forzar la inclusión de los clavales en dichas combinaciones, ya que a pesar de que es el producto menos vendido, la diferencia con el producto más vendido no es demasiada significativa.

#### San Salvador:

A diferencia de San Miguel, en San Salvador la diferencia de ventas entre el producto mas y menos vendido es más significativa.

La variación oscila entre 690 (Listón) y 353 (Carmesí) unidades vendidas.

Debido a lo anterior se recomienda crear combinaciones en las que se unan algunos de los productos mas vendidos con los menos vendidos, y se evite combinar los productos menos vendidos entre sí. Por ejemplo, se podría crear un arreglo con Carmesí, Rosas y Listón.

## Santa Ana:

En Santa Ana tenemos un caso intermediario entre San Miguel y San Salvador, ya que la diferencia de ventas de los productos es significativa, pero no al nivel de San Salvador. Entre 136 (Listón) y 270 (Lirios) unidades varían las ventas.

Las recomendaciones son crear diversas combinaciones juntando los productos más y menos vendidos, al igual que en San Salvador.

#### El Salvador:

Para esto se ha tomado como una aproximación a nivel nacional, la suma de los 3 departamentos anteriormente mencionados. Con esto se obtiene y caso bastante parecido al de Santa Ana.

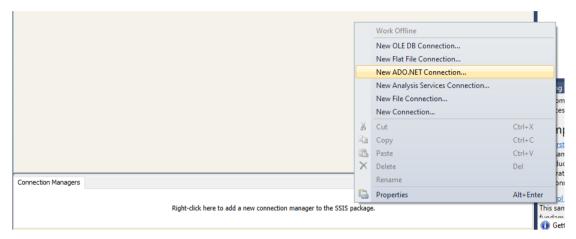
Las ventas oscilan entre 733 (Claveles) y 975 (Listón) unidades.

Se recomienda la creación de combinaciones variadas tratando de mezclar los productos más y menos vendidos, para así, impulsar las ventas de los productos menos vendidos.

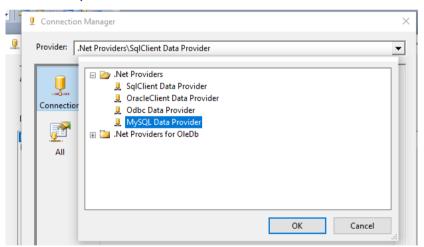
# **Ejercicio 3**

Para realizar el ejercicio, se añaden las conexiones pertinentes tanto a "*MySQL*" como a "*SQL Server*", el proceso es similar, y para fines de demostración de la realización de este desafío se muestra cómo se realiza la conexión a "*MySQL*".

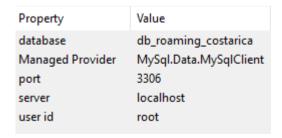
Se añade una conexión de ADO.NET:



Para poder conectar con "MySQL" es necesario instalar el proveedor .NET indicado, es el siguiente, de esta manera podremos conectar a una base de datos:

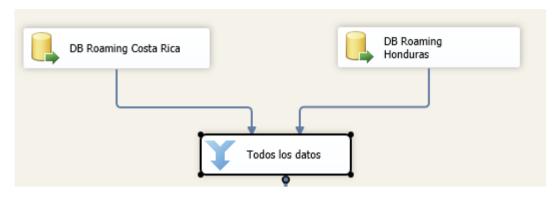


La configuración se realiza en el apartado All se puede observar en la imagen anterior debajo de *"Connection"* y la tabla de propiedades y valores se configuran de la siguiente manera:

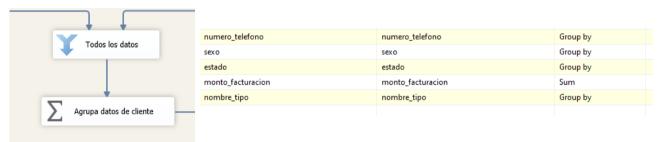


**Nota:** Para extraer los datos se debe realizar una consulta a la tabla requerida, esto debido a posibles incompatibilidades.

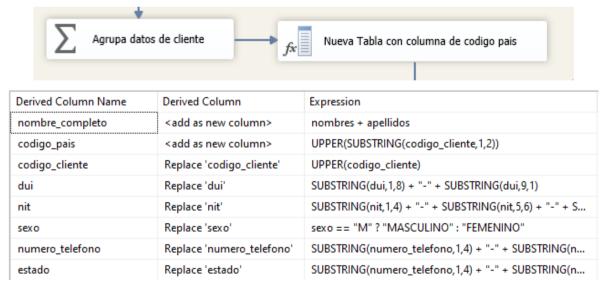
Y de esta manera conectamos satisfactoriamente a la base de datos en "MySQL", ahora agregaremos la conexión a la base de datos en SQL SERVER pasos que ya se han visto en clase por lo tanto no los añadiremos como procedimiento, las conexiones quedan de la siguiente manera:



Posteriormente juntamos los datos de ambas bases de datos, para los datos ya unidos ahora juntamos las facturaciones acumuladas para un cliente (sin repetir cliente se suman las facturaciones):



Posteriormente para cada dato ya unificado, se formatea cada dato y además se añade la nueva columna "Codigo Pais":



Se puede observar la columna "Código país" en la que se extrae los primeros 2 caracteres de del código cliente.

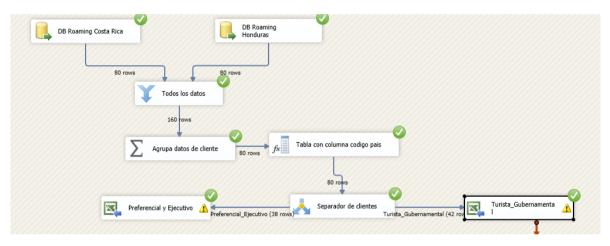
Y por último solo se añade un separador condicional, indicando que tipos de datos irán para cada archivo:



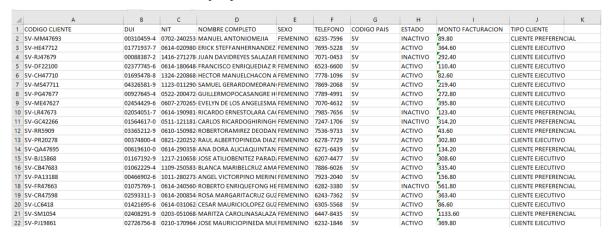
## Las condiciones son las siguientes:

Order	Output Name	Condition
1	Preferencial_Ejecutivo	idtipocliente == 1    idtipocliente == 2
2	Turista_Gubernamental	idtipocliente == 3    idtipocliente == 4

## Resultado



Excel - Cliente Preferencial y Ejecutivo



# Excel - Cliente Turista y Gubernamental

	А	В	С	D	Е	F	G	н	1	J	К
1	CODIGO CLIENTE	DUI	NIT	NOMBRE COMPLETO	SEXO	TELEFONO	CODIGO PAIS	ESTADO	MONTO FACTURACION	TIPO CLIENTE	
2	SV-SR47678	00542374-0	0210-150150	RICARDO ANTONIOSILIEZAR SA	FEMENINO	6293-0678	SV	ACTIVO	61.20	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
3	SV-ME47714	00449568-9	1009-100279	ERIC ALEXANDERMEJIA MOLIN	FEMENINO	7083-1594	sv	ACTIVO	61.40	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
4	SV-FF47704	01054713-5	0511-070282	FRANCISCO STEVEFLORES SAR	FEMENINO	7921-1113	sv	ACTIVO	70.80	CLIENTE TURISTA	
5	SV-VS5897	00141561-4	0610-091159	SALVADORVASQUEZ MELARA	FEMENINO	6333-5201	sv	ACTIVO	334.40	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
6	SV-LE47654	01945136-5	0614-181071	EVELYN ELIZABETHLOPEZ DE CA	FEMENINO	7833-2389	sv	ACTIVO	183.40	CLIENTE TURISTA	
7	SV-AL47672	00492838-9	0210-020382	LUIS ALONSOALVAREZ HERNA	FEMENINO	7663-1438	SV	INACTIVO	301.80	CLIENTE TURISTA	
8	SV-EM47658	00374984-9	0619-030179	MARVIN VITELIOERAZO VASQI	FEMENINO	7786-5956	sv	INACTIVO	93.40	CLIENTE TURISTA	
9	SV-MF47700	00889131-6	0614-091258	FRANCISCO REMBERTOMIXCO	FEMENINO	6276-3473	sv	INACTIVO	155.20	CLIENTE TURISTA	
10	SV-CC47631	02216998-5	0112-260574	CARLOS ADALBERTOCASTRO A	FEMENINO	6541-4440	sv	ACTIVO	85.60	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
11	SV-CO47689	02473300-7	1010-290665	OSCAR MAURICIOCARRILLO TL	FEMENINO	6288-8115	sv	ACTIVO	127.80	CLIENTE TURISTA	
12	SV-RC47664	00569371-9	0614-020383	CARLOS RODOLFOROSALES MA	FEMENINO	6566-6345	sv	ACTIVO	367.60	CLIENTE TURISTA	
13	SV-GM47660	01129927-2	0805-120572	MANUEL ENRIQUEGRANDE CA	FEMENINO	6284-5726	sv	INACTIVO	186.20	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
14	SV-PC47670	01040243-2	0714-230573	CRUZ MARINAPALACIOS DE GL	FEMENINO	6203-9568	sv	ACTIVO	194.60	CLIENTE TURISTA	
15	SV-HG47715	03816206-4	0614-241087	GUSTAVO RAFAELHERNANDEZ	FEMENINO	7104-8822	sv	ACTIVO	363.00	CLIENTE TURISTA	
16	SV-DR47657	00864458-1	0312-050365	ROSSANA ELISABETHDIAZ DE C	FEMENINO	7457-5307	sv	ACTIVO	283.80	CLIENTE TURISTA	
17	SV-CM1664	01596553-2	0210-091163	MARTA ALICIACABRERA MART	FEMENINO	6280-5523	sv	ACTIVO	202.80	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
18	SV-RM47671	00738151-2	0614-310570	MANUEL ALFREDORIVERA MED	FEMENINO	7189-5007	sv	ACTIVO	302.80	CLIENTE TURISTA	
19	SV-HM47684	04432219-3	0614-120391	MILTON SAMUELHERNANDEZ	FEMENINO	7581-2813	sv	INACTIVO	192.40	CLIENTE GUBERNA	MENTAL
20	SV-BA47686	00119483-2	0614-251259	ANA IRMABENITEZ ARGUETA	FEMENINO	6270-5458	SV	ACTIVO	390.80	CLIENTE TURISTA	
21	SV-NS47705	00115399-5	0604-090668	SIMEONNAVARRETE LEONOR	FEMENINO	6124-2645	sv	ACTIVO	199.00	CLIENTE TURISTA	
22	SV-⊔47662	03975969-4	0612-240888	JORGE MATEOLOPEZ URQUILLA	FEMENINO	7832-6391	sv	ACTIVO	205.80	CLIENTE TURISTA	