

## Práctica1 – Empresa

Consideremos la base de datos **EMPRESA** que contiene información correspondiente a una sencilla aplicación de procesamiento de pedidos para una empresa de distribución. Consta de las siguientes tablas:

■ Tabla **CLIENTES** con los siguientes campos.

- **numclie**: número de cliente
- **nombre** : nombre y apellidos del cliente
- **repclie**: número del empleado asignado al cliente, que será el que generalmente le atienda.
- **limitecredito**: límite de crédito del cliente

Nombre del campo	Tipo	Tamaño	Clave	Null
numecle	Numérico Entero	4	Primaria	No
nombre	Carácter	20		No
repclie	Numérico Entero	3		Sí
limitecredito	Numérico Entero	4		No

■ Tabla **EMPLEADOS** con los siguientes campos:

- **numemp**: número del empleado
- **nombre**: nombre y apellidos del empleado
- **edad** : edad del empleado
- **oficina** : número de la oficina donde trabaja el empleado,
- **titulo** : el cargo que desempeña el empleado
- **contrato** : fecha en que se contrató al empleado
- **jefe** : número de su jefe inmediato,
- **cuota** : cuota del empleado, sería el importe mínimo de ventas que debe alcanzar el empleado en el año
- **ventas** : importe de ventas realizadas durante este año

Nombre del campo	tipo	tamaño	clave	null
numemp	Numérico Entero	3	Primaria	No
nombre	Carácter	20		No
edad	Numérico Entero	2		Sí
oficina	Numérico Entero	2		No
titulo	Carácter	15		Sí
contrato	Fecha			No
jefe	Numérico Entero	3		No
cuota	Numérico Entero	5		Sí
ventas	Numérico Entero	5		No

■ Tabla **OFICINA** con los siguientes campos:

- **oficina**: código de la oficina
- **ciudad**: ciudad donde está ubicada
- **region** : región a la que pertenece
- **dir** : director de la oficina (su número de empleado)
- **objetivo** : objetivo de ventas que debe alcanzar la oficina
- **ventas**: ventas de la oficina

Nombre del campo	tipo	tamaño	clave	null
<b>oficina</b>	Numérico Entero	2	Primaria	No
<b>ciudad</b>	Carácter	15		No
<b>region</b>	Carácter	10		No
<b>dir</b>	Numérico Entero	3	Ajena(Empleados)	No
<b>objetivo</b>	Numérico Entero	5		Sí
<b>ventas</b>	Numérico Entero	5		No

■ Tabla **PRODUCTOS** con los siguientes campos:

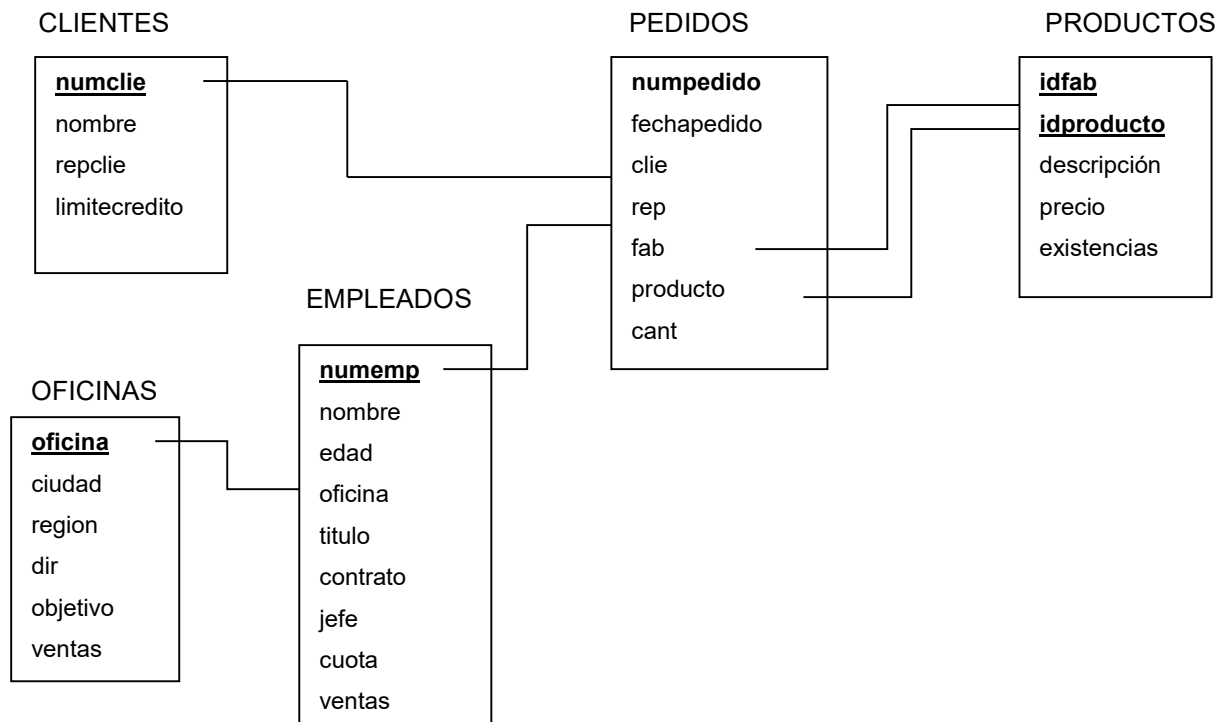
- **idfab**: identificativo del fabricante del producto
- **idproducto**: código que utiliza el fabricante para codificar el producto.
- **descripcion**: nombre del producto
- **precio**: precio del producto
- **existencias**: número de unidades del producto que tenemos en almacén.

Nombre del campo	tipo	tamaño	clave	null
<b>idfab</b>	Carácter	3	Primaria	No
<b>idproducto</b>	Carácter	5	Primaria	No
<b>descripcion</b>	Carácter	20		No
<b>precio</b>	Numérico Entero	2		No
<b>existencias</b>	Numérico Entero	3		No

■ Tabla **PEDIDOS** con los siguientes campos:

- **numpedido**: nº de pedido. Clave Primaria.
- **fechapedido** : fecha del pedido
- **clie** : cliente que efectúa el pedido
- **rep** : representante que tramita el pedido
- **fab**: fabricante del producto que se pide
- **producto**: idproducto del producto que se pide.
- **cant**: cantidad que se pide del producto

Nombre del campo	tipo	tamaño	clave	null
<b>numpedido</b>	Numérico Entero	6	Primaria	No
<b>fechapedido</b>	Fecha			No
<b>clie</b>	Numérico Entero	4	Ajena (clientes)	No
<b>rep</b>	Numérico Entero	3	Ajena (empleados)	No
<b>fab</b>	Carácter	3	Ajena (productos)	No
<b>producto</b>	Carácter	5	Ajena (productos)	No
<b>cant</b>	Numérico Entero	3		No



## PARTE 1

- 1.- Obtener una lista de todos los productos indicando para cada uno su idfab, idproducto, descripción, precio y precio con I.V.A. incluido (es el precio anterior aumentado en un 21%).
- 2.- De cada pedido queremos saber su número de pedido, fab, producto, cantidad, precio unitario e importe.
- 3.- Listar de cada empleado su nombre, y nº de días que lleva trabajando en la empresa.
- 4.- Obtener la lista de los clientes ordenados por código de representante asignado, y dentro del representante por el nombre de manera ascendente.
- 5.- Obtener las oficinas ordenadas por orden alfabético de región y dentro de cada región por ciudad, si hay más de una oficina en la misma ciudad, aparecerá primero la que tenga el número de oficina mayor.
- 6.- Obtener los pedidos ordenados por fecha de pedido.
- 7.- Listar toda la información de los pedidos de ENERO.
- 8.- Listar los números de los empleados que tienen una oficina asignada.
- 9.- Listar los números de las oficinas que no tienen director.
- 10.- Listar los datos de las oficinas de las regiones del centro y del este (tienen que aparecer primero las del este y después las del centro).
- 11.- Listar los empleados de nombre Julia.
- 12.- Listar los productos cuyo idproducto acabe en X.

## PARTE 2

- 1.- Listar las oficinas del 'Este' indicando para cada una de ellas su número, ciudad, números y nombres de sus empleados.
- 2.- Listar los pedidos mostrando su número, nombre del cliente, el límite de crédito del cliente correspondiente y el importe.
- 3.- Listar los datos de cada uno de los empleados, la ciudad y región en donde trabaja.
- 4.- Listar las oficinas con objetivo superior a 60000 Euros indicando para cada una de ellas el nombre de su director.
- 5.- Listar los pedidos superiores a 1200 euros, incluyendo el nombre del empleado que tomó el pedido y el nombre del cliente que lo solicitó.
- 6.- Hallar los empleados que realizaron su primer pedido el mismo día en que fueron contratados.
- 7.- Listar los códigos y nombre de los empleados que tienen una línea de pedido superior a 1000 Euros o que tengan una cuota inferior a 1000 Euros

## PARTE 3

- 1.- ¿Cuál es la cuota media y las ventas medias de todos los empleados?
- 2.- Hallar el importe medio de pedidos, el importe total de pedidos y el precio medio de venta (el precio de venta es el precio unitario en cada pedido).
- 3.- Hallar el precio medio de los productos del fabricante ACI.
- 4.- ¿Cuál es el importe total de los pedidos realizados por el empleado Luis Lozano?
- 5.- Hallar en qué fecha se realizó el primer pedido (suponiendo que en la tabla de pedidos tenemos todos los pedidos realizados hasta la fecha).
- 6.- Hallar cuántos pedidos hay de más de 1500 Euros.
- 7.- Listar cuántos empleados están asignados a cada oficina, indicar el número de oficina y cuántos hay asignados.
- 8.- Para cada empleado, obtener su número, nombre, e importe vendido por ese empleado a cada cliente indicando el número de cliente.
- 9.- Para cada empleado cuyos pedidos suman más de 2500 Euros, hallar su importe medio de pedidos. En el resultado indicar el número de empleado y su importe medio de pedidos.
- 10.- Listar de cada producto, su descripción, precio y cantidad total pedida, incluyendo sólo los productos cuya cantidad total pedida sea superior al 75% de las existencias; y ordenado por cantidad total pedida.
- 11.- Saber cuántas oficinas tienen empleados con ventas superiores a su cuota, no queremos saber cuáles sino cuántas hay.
- 12.- Saber cuáles son las oficinas tienen empleados con ventas superiores a su cuota,

## PARTE 4

- 1.- Listar los nombres de los clientes que tienen asignado el representante Juan Zamora (suponiendo que no pueden haber representantes con el mismo nombre).
- 2.- Listar los vendedores (numemp, nombre, y nº de oficina) que trabajan en oficinas "buenas" (las que tienen ventas superiores a su objetivo).
- 3.- Listar los vendedores que no trabajan en oficinas dirigidas por el empleado 108
- 4.- Listar los productos (idfab, idproducto y descripción) para los cuales se ha recibido pedidos de 2500 Euros o más
- 5.- Listar los clientes asignados a Ana Menendez
- 6.- Listar las oficinas en donde haya un vendedor cuyas ventas representen más del 10% del objetivo de su oficina.
- 7.- Listar las oficinas en donde todos los vendedores tienen ventas que superan al 50% del objetivo de la oficina.
- 8.- Listar las oficinas que tengan un objetivo mayor que la suma de las cuotas de sus vendedores

## PARTE 5

- 1.- Crear una tabla (llamarla NUEVAEMPLEADOS) que contenga las filas de la tabla empleados. Seguidamente cargarla con los datos de la tabla EMPLEADOS
- 2.- Crear una tabla (llamarla nuevaoficinas) que contenga las filas de la tabla oficinas.
- 3.- Crear una tabla (llamarla nuevaproductos) que contenga las filas de la tabla productos.
- 4.- Crear una tabla (llamarla nuevapedidos) que contenga las filas de la tabla pedidos.
- 5.- Subir un 5% el precio de todos los productos del fabricante ACI de la tabla NUEVAPRODUCTOS.
- 6.- Añadir una nueva oficina para la ciudad de Madrid, con el número de oficina 30, con un objetivo de 10000 y región Centro y director 109.
- 7.- Cambiar los empleados de la oficina 21 a la oficina 30 en la tabla NUEVAEMPLEADOS,
- 8.- Eliminar los pedidos del empleado 105 en la tabla nuevapedidos.
- 9.- Eliminar las oficinas que no tengan empleados de la tabla nuevaoficinas.
- 10.- Recuperar los precios originales de los nuevosproductos a partir de la tabla productos.  
(los habíamos modificado en el apartado 5)
- 11.- Recuperar las oficinas borradas a partir de la tabla nuevaoficinas.
- 12.- Recuperar los pedidos borrados en el ejercicio 8 a partir de la tabla nuevapedidos.
- 13.- A los empleados de la oficina 30 asignarles la oficina 21.