

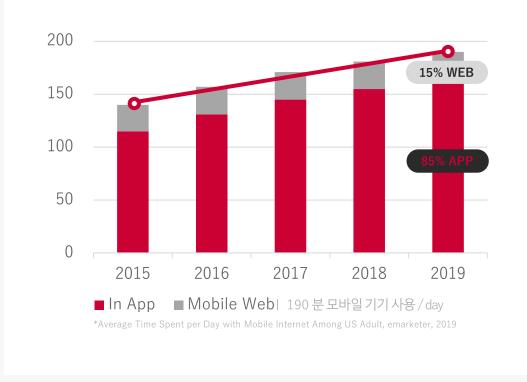
시장배경

모바일 앱의 중요성이 지속적으로 증가

사용자는 모바일 환경에서 Web보다 App 형태를 선호하며, App은 기업에게 강력한 마케팅 수단이 됨

APP vs WEB 하루 사용량 비교

- 현대인은 매일 190분 동안 모바일 기기 사용
- 모바일 기기 사용량은 지속적인 증가추세



앱 개발의 필요성



Push Notification & Marketing

앱이 제공하는 푸시 메시지를 통해 강력한 리텐션 마케팅이 가능.

앱은 추가 비용이 발생하지 않는 마케팅 방법이며, 효과적인 브랜딩 수단이 됨



뛰어난 기능 구현과 사용자 친화성

자유롭게 UI를 구성할 수 있으며 tap, swipe, drag, pinch 등의 모션을 사용한 기능 가능.

사용자의 휴대기기에 접근이 가능하며 이를 활용한 네이티브 서비스가 가능함.

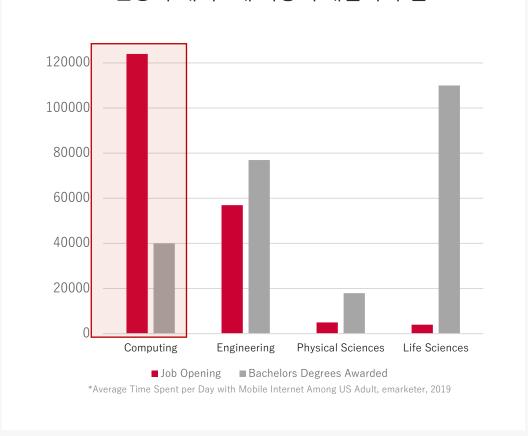
시장문제

개발자 부족 및 개발비용 문제

App의 장점에도 불구하고 높은 비용과 개발자 부족으로 인해 개발에 어려움이 있음

개발자 부족 현황

• 전공자 대비 3배 이상의 개발자가 필요



높은 앱 개발 비용



높은 초기 개발 비용

- 회사 내 자금사정 등의 문재로 인해 충분한 수준의 개발 인력 확보가 어려움
- 외주 개발을 진행할 경우 개발시점에서 수천만원의 비용이 발생함



유지 관리의 어려움

- 지속적인 유지관리 비용이 발생, 이슈에 대해 즉각적인 대응이 어려움
- 새로운 업데이트가 필요하기 때문에 지속적인 테스트와 결과 반영이 어려움

서비스 개요

3

Hitbim 앱 빌더는 새로운 앱 개발 방식은 제시

전체 앱 개발 과정을 혁신하고 개발자와 비개발자 모두에게 솔루션을 제공함



기존 앱 개발 방식

3

모바일 앱 개발은 복잡하고 힘든 작업

기존의 앱 개발은 많은 경험과 높은 기술력을 가진 소수의 개발자만이 진행 가능한 매우 복잡한 작업



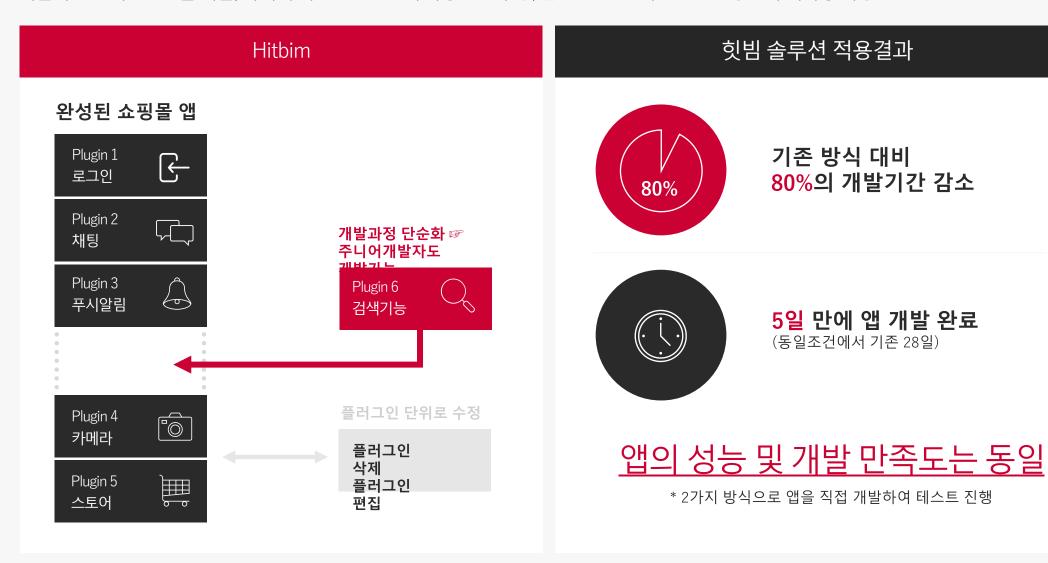




앱 개발의 혁신

플러그인 단위로 모바일 앱 개발

개발자는 플러그인만을 개발, 나머지 작업은 Hitbim이 자동으로 수정, 한 번 만든 플러그인은 코딩없이 재사용 가능



앱 개발의 혁신

플러그인 단위로 모바일 앱 개발

개발자는 플러그인만을 개발, 나머지 작업은 Hitbim이 자동으로 수정, 한 번 만든 플러그인은 코딩없이 재사용 가능.

Plugin 1 **F** All plugins are 로그인 reusable! Plugin 2 채팅 Plugin 3 Plugin 6 푸시알림 검색기능 Plugin 4 카메라 Plugin 5 스토어

뒷빔 솔루션 적용결과

기존 방식 대비 80%의 개발기간 감소

5일 만에 앱 개발 완료 (동일조건에서 기존 28일)

앱의 성능 및 개발 만족도는 동일

* 2가지 방식으로 앱을 직접 개발하여 테스트 진형

솔루션

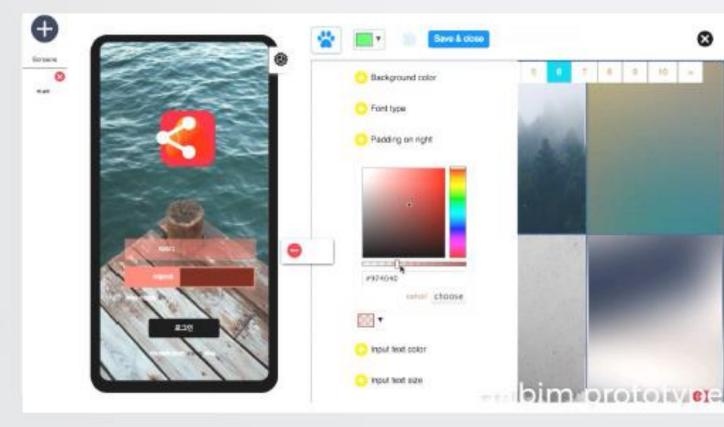
비 개발자를 위한 노코딩 솔루션

플러그인을 코딩 없이 편집, 재사용 하여 앱을 출시 할 수 있음

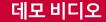
2021년 현재,

No-coding 앱 빌더로 만든 앱은 일반적인 방식의 앱과 같은 수준의 완성도

Hitbim 의 Drag – Drop 방식의 편집 툴은 세계 최고수준의 편집 자유도를 구현



Hitbim

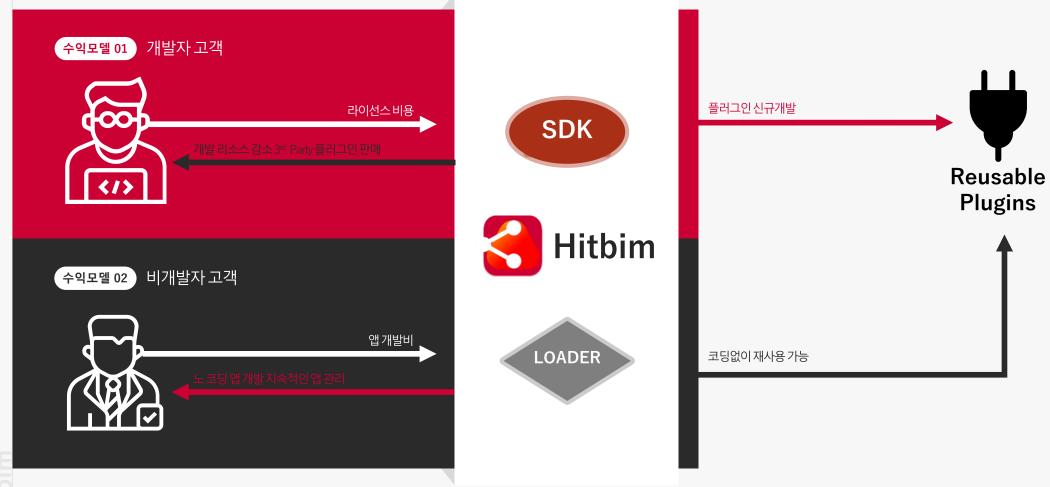


(https://youtu.be/tpLZbSzJvTM)

비즈니스 모델

3

개발자에 대한 리소스 감소 라이선스 비용, 비 개발자 노코딩 앱 개발 비용



Hitbim

시장 규모 및 가능성

글로벌 시장 규모는 \$12B, 이중 1%가 Low-Code, No-code App builder 에 의한 시장



No-code 앱 빌딩 트렌드

- 앱 개발 시장은 매년 12%씩 성장
- 2024년 까지 전체 앱의 65% 앱 빌더로 개발

"By 2024, no-code application development will be responsible for more than 65% of application development activity."

-Gartner



경쟁사 현황

국내외 앱 빌더

국내의 앱 빌더들은 실제 모바일 앱을 만들어 내지 못함. 글로벌 앱 빌더 시장은 빠른 성장 중에 있으며 30개 이상의 서비스가 활발하게 제공

해외 앱 빌더 서비스



Google M&A

60M\$ (2020. 01) Google sheet 연동 앱 개발

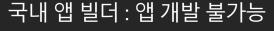


Amazon 앱빌더

2020년 6월 런칭(베타서비스) 데이터 처리용 웹 앱 제공



Revenue: 10M\$ (120억원) 가장 많이 사용되는 앱 빌더 2015년 설립, 미국





앱 빌더의 개발 수요 존재

- 국내에도 앱 빌더 서비스의 수요는 존재함 (스마트메이커 주간 다운로드 수: 1,500회 이상)
- 많은 고객들이 기존 앱 빌더로 앱을 개발하고자 하지만, 실제로 출시되는 앱은 찾아볼 수 없음



실제 앱 개발이 불가능

- 사용자가 선호하는 Native 앱이 아닌 단순한 Web-App 개발만이 가능함
- 사용이 복잡하기 때문에 별도의 강의를 수강하여 사용법을 습득해야 함 (100시간 이상)
- 개발결과물의 완성도가 매우 떨어짐-> 비즈니스용으로 사용 불가능



서비스 차별성

강점 및 포지셔닝

일반적인 개발로 만들어진 앱과 완성도 차이 없음, 비 개발자 뿐만 아니라 개발자를 위한 솔루션을 함께 제공, 뛰어난 편집 자유도 (Drag & Drop)

경쟁전략 & 강점



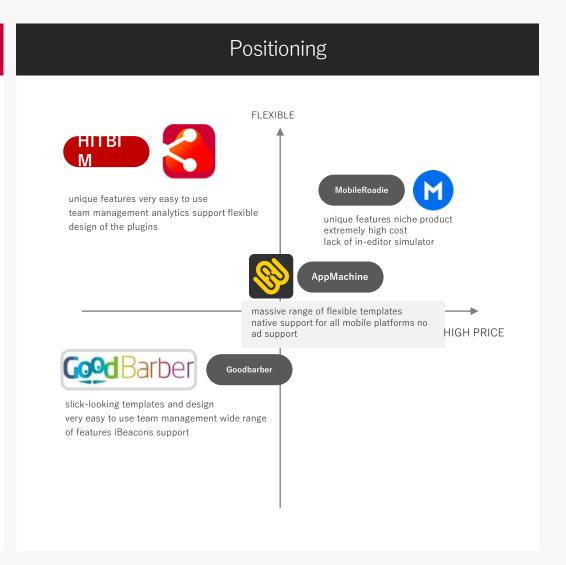
개발 완성도와 편집 자유도

- 플러그인의 UI를 편집 시 직관적인 drag & drop 방식의 편집 툴 제공
- 최고 수준의 편집 자유도를 제공하며, Zeplin 등의 디자인 툴과의 연동이 가능



개발자 솔루션 함께 제공

- 해외 앱빌더 들은 고급 개발인력을 직접 고용하여 템플릿화된 서비스를 제공
- 힛빔은 개발 리소스 절감을 통해 개발비용 문제를 해결, 비개발자 뿐만 아니라 개발자들도 참여하는 플랫폼 구축



솔루션 검증 사례

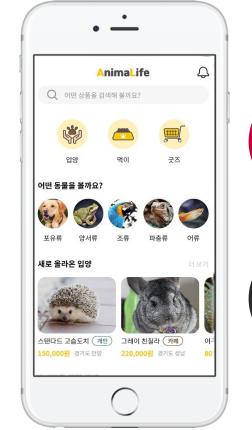
2건의 개발 사례 비교

20페이지 내외의 앱 개발 2건 실제 진행: 개발기간, 결과물의 완성도, 재현 가능성 비교 -> 4배의 효율성





사례 02. 힛빔 솔루션 사용



AnimalLife



(75%절감)



코딩없이 계속 재구현 가능

시장진입 전략



국내 초기 스타트업에서 시작, 해외 3rd Party 개발자 유입, Appsumo 를 통한 글로벌 마케팅

시장진입 전략



180만 개의 앱 중 5%

- 전체 15만개, 한국 3,000개의 앱이 매달 출시됨
- 15%의 앱은 앱 빌더로 즉시 개발 가능
- 초기 스타트업을 시작으로 국내 앱 출시 점유율 5%를 21년 목표로 마케팅 진행



글로벌 진입 전략

- 미국의 웹 서버 기업 Opalstack 과 함께 출시 앱 유지 보수에 대한 BM 제공
- 미국의 SaaS 마케팅 플랫폼 AppSumo를 통해 해외 초기 고객 확보 (2월 중 계약 완료)

기술개발 계획





• 보유기술

플러그인 개발 SDK, Compiler, SaaS 플랫폼

• 기대효과

개발자 리소스 감축, 앱 출시 가능 MVP 테스트 완료 후 서비스가 출시됨

~ 6월



~ 12월

• 보유기술

플러그인 100개 보유 (채팅, 예약, 결제 등)

• 기대 효과

전체 앱의 5% 노코딩 구현 가능 신규 앱 개발 시 일부 기능만 개발 후 출시 가능

가능 • **보유기술**

플러그인 1500개 보유, AI 이미지 인식 (R&D)

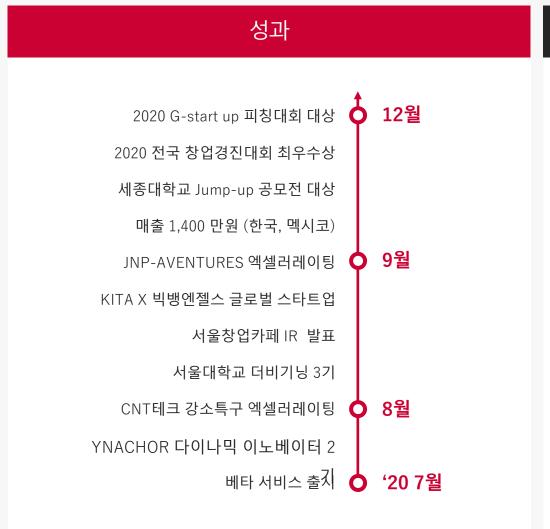
• 기대 효과

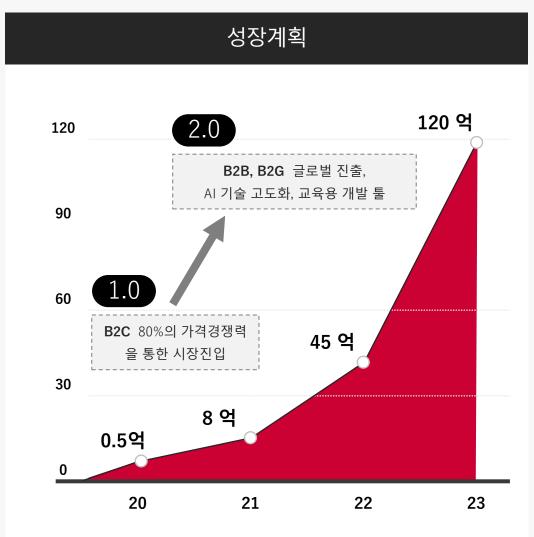
전체 앱의 15% 노코딩 구현 가능, 국내 앱 출시 5% 점유, 디자인 파일을 플러그인으로 전환

현황 및 성장계획



20'년 하반기 3달간 9개의 엑셀러레이팅 사업 선정 진행, 21'년 본격적인 성장 통해 3년 이내 글로벌 매출 120억원 달성 목표





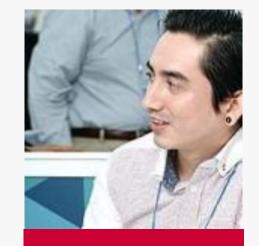
팀 역량

한국인 2명과 멕시코인 2명으로 구성, 다년간의 스타트업 경험 및 풀스텍 개발역량, 해외 진출 역량 보유





석정웅 HITBIM, CEO ㈜플리퍼코퍼레이션 CEO ㈜제이케이이노베이션 이사 서울대학교 지구환경과학부



HITBIM, CTO Inforced Co. Companies Director / Mextl Co. CTO 2014 외국인 창업대전 최우수상 Universidad de Leon.

Mauricio Ramcerva





힛빔은 **기술력과 글로벌 진출 역량** (한국어, 영어, 스페인어 사용가능, 해외 현지 팀원)을 보유한

爆 2020년 7월 베타 출시 이후 1,400만원의 매출 기록을 하반기 서비스 공개 이후 다수의 엑셀러레이팅 사업 선정 후 참여 중(9개), 창업경진대회 (대상 2회 등) 수상

~ 3월

2억원

Seed Round Funding

- **사용계획** 기획자 1명, 개발자 3명, 디자이너 1명
 - 월 인건비: 1,500만원 x 12개월 = 1.8억
 - 기타예비비(서버): 2,000만원
 - 플러그인 1,500개 개발

2021년

5,000건, 안정성 및 범용성 <u>Portfolio</u> Revenue

- 매출계획 · 스타트업대상앱개발: 420만원 x 100건 = 4.2억
 - 개발자 라이선스: 연 120만원 x 350명 = 4.2억
 - 일반고객 개발 건: 4500건
 - 유지비 매출: 10만원/월 x 450명 = 5,000만원/월

소셜임펙트

45억원

Growth

UN SDGs · 좋은 일자리확대와 경제성장

- 산업혁신
- 사회기반시설 확충





Seed 라운드에서 12개월간의 운전자금 2억원 투자 유치 희망 5,000건의 앱 개발은 앱빌더의 안정성과 범용성을 증명, 이후 폭발적인 성장 가능