

Tobías González Vera

Wirtschaftsinformatik-Student mit Schwerpunkt auf Business Intelligence, Systementwicklung, Projektmanagement und Geschäftsstrategien, leidenschaftlich dabei, Daten in umsetzbare Ergebnisse zu verwandeln.

✉ tobias.egv@gmail.com 🌐 Website 📄 GitHub in LinkedIn

BILDUNG

•Wirtschaftsinformatik

Schwerpunkt von IT, Führung und Internationales Management, Unternehmertum und Innovation.

2022 - Gegenwart

– Paraguayische-Deutsche Universität (UPA)

– SRH Hochschule Heidelberg

San Lorenzo, Paraguay

Heidelberg, Deutschland

Stipendien: Itaipú (für Amerika) und Erasmus+ (für Europa)

FÄHIGKEITEN

IT-Fähigkeiten	Soft Skills	Business-Fähigkeiten
<div>– Programmierung: OOP, Frameworks (Desktop/Mobil/Web), DevOps, Git</div> <div>– BI & Daten: ETL, SQL/NoSQL, Python (pandas, NumPy, ...), Power BI</div> <div>– Machine Learning: LLM-Entwicklung, scikit-learn, TensorFlow, grundlegendes MLOps</div> <div>– Architektur & Sicherheit: Microservices, ArcGIS/QGIS, Hadoop/Spark, Data Governance</div>	<div>– Führungsstärke: interdisziplinäre Teams auf gemeinsame Ziele ausrichten</div> <div>– Kommunikation: überzeugende Präsentationen, effektive Stakeholder-Abstimmung</div> <div>– Belastbarkeit & Anpassungsfähigkeit: stets über aktuelle Trends informiert, schnelle Strategieanpassung</div> <div>– Kreative Problemlösung: analytische Methoden für innovative Lösungssätze</div>	<div>– Unternehmertum & Forschung: Marktmöglichkeiten erkennen, strategisches Marketing</div> <div>– Logistik & Betrieb: Arbeitsabläufe optimieren, kontinuierliche Verbesserung</div> <div>– Finanzanalyse & Trading: Budgetierung, ROI-Bewertung, fundamentale & technische Marktanalyse</div> <div>– Personal & Change Management: Talententwicklung, Begleitung von Organisationsveränderungen</div>

BERUFSERFAHRUNG

•Business Intelligence Analyst - Praktikum	Asunción, Paraguay
<div>Chacomer S.A.E. - Marktführer in Einzelhandel, Vertrieb und Automobilindustrie in Paraguay..</div> <div>2024</div> <div>– Analysierte und löste Engpässe im Vertrieb im E-Commerce-Sektor.</div> <div>– Entwickelte Key Performance Indicators (KPIs) zur Messung und Überwachung der Leistung.</div> <div>– Erstellte Dashboards zur Datenvisualisierung und Verbesserung der Entscheidungsprozesse mit Power BI.</div> <div>– Verwaltete und interpretierte Daten, um umsetzbare Geschäftseinblicke bereitzustellen.</div>	
•Technischer Assistent - Vollzeit	Capiatá, Paraguay
<div>EnerPy Ambiental S.A. und EnerPy GmbH - Maßgebend im Umweltmanagement und in erneuerbaren Energien.</div> <div>2020 - 2022</div> <div>– Entwicklung und Wartung des internen IT-Systems, Erstellung und Digitalisierung von Betriebsplänen.</div> <div>– Kundenbeziehungen gepflegt und das Unternehmen bei Feldaktivitäten und Besuchen anderer Unternehmen vertreten, operative Entscheidungen getroffen und Dokumentation verwaltet.</div> <div>– Unterstützung und Überwachung in Produktion, Betrieb und Logistik geleistet. Feldaktivitäten geplant und Betriebsprozesse optimiert, wodurch die Reaktionszeiten verkürzt und der Arbeitsfluss verbessert wurden.</div>	
•Projektunterstützung	Asunción, Paraguay
<div>Private Projekte und Beratungen - Strategische Entwicklung in IT, BI und Datenanalyse.</div> <div>2022 - Gegenwart</div> <div>– Beratung zur Implementierung eines "Masterplans für IT" beim Paraguayanischen Institut für Agrartechnologie (2024)</div> <div>– Projekt zur Überwachung und Analyse von Initiativen der digitalen Agenda für Lateinamerika und die Karibik (2022-2023)</div> <div>– Entwicklung und Implementierung von IT-Systemen (2020 - Gegenwart)</div>	

HERVORGEHOBENE PROJEKTE

•Business Intelligence und Managementbericht über Einzelhandelsverkäufe für Unilever Paraguay S.A.	2024
•Systementwicklung: E-Commerce-Web-App, PC-/Mobil-Sozialmedienprototyp, ML-basierter Filmempfeher, QGIS-Kartierung für den Guasu Metropolitan Park	2024
•Unternehmensgründungsprojekt für "Shark Tank UPA" - Erster Platz als CEO und Präsentator	2023
•Marktstudien und Marketingplan für Frutika, Nutring und Panzamor	2023 - 2024

SPRACHEN

Spanisch	Englisch	Deutsch
Muttersprachliches Niveau (C2)	Professionelle Verhandlungssicherheit (C1)	Fortgeschrittenes Niveau (B2)