以下题目均基于关联层级进货模式，

1、存在代理邀请关系A——B——A1——B1——C1——C2——D1，A、B、C、D的进货折扣分别为：20%、30%、45%、60%，一商品的零售价位200元。设置代理进货订单代发比例为80%。此时所有代理都只有线下付款的方式没有其他支付方式，D1向上级购买商品10件。当D1上级没有发货，通过线下付款方式代发给上级，最终由最高级代理发货，问，

哪些代理参与代发？  **C2、B1**

每个代理代发时付款金额分别为多少？**C2=960、B1=720**

发货奖励金谁获得？ **A1 ，共120元**

2、存在代理层级关系A——C——D。此时，D邀请了C1加入。一商品x进货价为：A:30元、B：40元、C、55元、D：80元。零售价位130元。此时设置了高推的订单奖励，推荐C等级时，奖励为5元/个。此时代理D零售小店内，会员购买了5个商品，使用微信支付，D直接使用向总部代发，未设置代发价格，代发比例为：小店代理70%，中间代理80%。问

哪些人有收入？ **D=175 C=100 A=100 总部=275**

收入分别为多少？

3、代理层级关系为A（3折）——B（4折）——C（5.5折）——D（8折）。均开通充值权限，关联上级充值模式，向上级充值。所有商品未单独设置价格，统一为代理默认折扣。问代理D充值1000元，向谁充值？**C**

假设D现在用充值的1000元进行下单购买商品，可以像谁下单？**C**

若由总部发货，请问每个代理的收支情况是怎么样的？

**D代发使用货款：1000**

**C代发使用货款：687.5**

**B使用：500**

**A使用：375**

4、充值关联总部，下级充值按比例扣减上级货款模式下，代理层级关系为A（2折）——B（3折）——C（5折）——D（7折）。若D用货款购买一商品700元，总部发货。请问基于该订单，哪些人有收入？分别为多少？

**均没有收入**

5、存在代理进货价为：A：70元、B：90元、C：120元。存在分享商关系为a-b-c，假设分享商c直接购买1件代理类的商品共花200元（自己购买享1层奖励），通过线下打款付给代理。设置了两层分享奖励（10元、8元），均由代理出，代理a所属代理为C，C没有发货，通过线下打款给上级B代发，B通过线下打款给A代发，A通过第三方支付（交易手续费为5‰）给总部代发，代发价分别为：A：100元、B：130元、C：150。代发比例为：小店代理80%，中间代理90%。

问每个代理代发时付款多少？**C：150 B：132 A：105**

哪些人会获得可提现的收入，分别是多少？

**总部有可提现收入为：104.47**

**c10 b8**

6、存在代理邀请关系为A——B——A1——B1——C1——C2——D1，对代理B1进行变更上级为A，后关闭B1，此时D1下单通过线下打款给总部1000元，购买了一件商品，无代发差价比例，折扣比例分别为2折、3折、4折、5折；请问，哪些人可以获得收入，分别是多少？

**A：400**

**C2：200**

**总部：400**