代理主动加入

1. 代理加入时 系统的必填资料：姓名 手机号码 密码
2. 产品组合弱化 只对旧客户开放
3. 等级即便不选 也要有展示
4. 推荐的业务流程：确认等级之后 就选货/充值/大礼包/缴费 然后填写资料（注意1） 付款 然后补充其他资料 方便代理快速加入
5. （注意1）如果存在其他必填资料 则要先填资料 如果不是自动审核 则需要总部审核 提交总部审核 总部审核通过后 才可付款
6. 如果是成为代理后填写资料 则审核时只能驳回资料 如果是注册时填写 则审核时可以驳回资料/驳回申请
7. 存在填写开户资料时 可以填写和代理不同的姓名 但4要素必须都有 （姓名/身份证/手机号/银行卡号）如果只有这4要素 则自动审核（23分钟左右）
8. 存在设置 可以让代理首充/首进/缴费对象是总部 之后是上级代理
9. 注意首进时要区分付款后成为代理/发货后成为代理；首缴/礼包/首充都是付款后成为代理 但如果线下打款 还是需要人工审核
10. 出现乱价窜货时 会扣减保证金
11. 如果任务金的付款是向总部 保证金和任务门槛可以一起付 如果付款是向上级 则保证金和任务门槛要分开付 因为保证金就是要给总部的
12. 如果是先填资料再成为代理 且先缴纳保证金 再成为代理 则填资料优先
13. 完整付款下单流程？选商品-填必要资料-填其他必要资料（如果存在 且是注册时填写）-做任务

总部添加

1. 首充的上传凭证 和货款账户输入框里面的金额可以不一样 可以上传10w的凭证 但是输入框只有5w
2. 货款账户就是个虚拟数字标识

上级代理添加下级代理 暂时不做

会员/分享商满足条件成为代理

必须要开启分享商功能 和 分享商满足条件可成为代理

1. 分享商现在只需要完成两个任务中的一个:拓展n个分享商/累计店铺销售额（自己买也行）
2. 现在不让自动发起申请了 只能手动发起 （会在代理小店中的明显位置有一个“立即成为代理”的入口 注意1）
3. 这种情况只支持成为最低级代理
4. 流程4.1 会在代理小店中有“我要成为代理”的入口（注意2）
5. 注意1和注意2的两个入口是在一个页面的

店铺购买时达到相应的门槛可以直接注册成为代理

1. 下单时给出提示 当前购买可以成为代理（按照代理的不同等级进货价 可以成为对应等级的代理 但是该代理必须有首进）
2. 现在只能按零售价不成为代理 和按代理进货价成为代理了 其余的都取消
3. 小店有成为代理的入口时 在此小店成为的代理 如果有存在商品组合 默认和其小店代理一样
4. 成为代理后 原分享商关系链还是原样 但是多了一个代理邀请的关系链
5. 分享商一定能通过其小店代理发的链接注册成为代理 但不一定能通过其他人发的链接成为代理

特殊场景

1. 注册时 可驳回资料/申请（资料在注册时填写） 可驳回申请（资料在注册后填写）
2. 注册完成后 可驳回资料（资料在注册后填写）
3. 首进订单撤单 根据设置：付款后成为代理-允许撤单 且撤单后不影响身份/发货后成为代理-允许撤单 撤单后代理注册流程回答未下单

代理降级

1. 层级进货模式 充值关联层级上级 自己有余额或者下级充值账户有余额 都不能降级（下级充值时相当于这个钱直接给上级了）（和充值对象无关 只和充值模式有关）

代理升级

1. 升级条件界定：无门槛/只存在历史完成内容界定升级/只存在升级需要做的任务门槛/存在历史完成内容+升级任务门槛
2. 无门槛的升级一定要手动发起 有升级任务时一定也要手动发起（需要代理主动做一些事情才行） 仅存在历史完成任务时 才可以自动发起
3. 关联层级进货 充值关联上级/充值关联总部且等比例扣减上级 当前代理充值账户有余额 不可发起升级 还有一种情况（20分钟）
4. 每次充值都需要考虑充值关联和充值对象吗？比如首充/升级充值/常规充值
5. 设置升级时/升级后缴纳保证金
6. 本期总部手动升级代理 不界定任务门槛 不生效奖励（一次性升级奖励）
7. 手动升级时 可能也存在保证金问题 需要用户自己去缴纳（原型中未体现）

代理邀请

1. 分享商链中升级先后顺序可能会导致邀请人不同
2. 在不允许分享商在其他人的二维码那里注册的情况下 如果点击了他人的二维码/链接 两种情况（可以成为所属代理商的被邀请人 不让注册）但如果点击了所属代理的二维码/链接 可以成为所属代理商的被邀请人 invite-x特殊业务

代理层级

1. 降级时 如果不考虑回归 要判断被降级代理的下级的新层级上级为谁
2. 手动变更上级时 如果当前关联层级精活 且充值关联进货上级 如果充值账户内有余额时 不可以手动变更 （注意 等比扣减时是没问题的 因为都向总部进货）
3. Rank-x特殊场景
4. 首进时生成了临时层级上级 可以对此临时层级上级任意变更（只要满足变更条件）因为下单时 整条关系链就保存好了 该向谁进货转单都已经定好了

代理进货关系

下单时 进货关系链就已经保存好了 转单时不管代理等级发生了怎样的变化 都是按照这个默认保存的上级去进货 但如果存在代理关闭 要特殊判断

代理回归

1. 笔记特殊场景
2. 如果循环代理时 发现其被手动变更过层级上级 那么这个代理以及其后面的那些代理都不再回归
3. 要注意回归时是按直邀回归（1层） 还是按邀请团队回归（多层）

b->b1->b2 b升级为a 按直邀 只有b1回归 按团队 b1和b2都回归

1. 降级时 如果被降级代理不满足回归条件 那么这个降级代理后面的团队都不回归（必须这个降级代理要先满足条件回归才行 他都不回归 后面的都不回归了）
2. 代理变更上级时 如果存在下级 一起带走 手动回归时 按照邀请关系链再逐个判断
3. 关联层级进货 且充值关联上级 关闭再开启后 不触发回归
4. 回归出几个题 升级降级 各种等级

关联层级进货 充值关联上级 界定代理是否有充值账户余额 有余额时不可变更

业务模式

关联总部进货模式 仅针对订单流程 代理之间没有利益关系（无差价 利益一般要通过奖励发放）

关联层级进货模式 仅针对订单流程而言 进货代理和发货人之间的每一层都存在利益关系（有差价）

关联总部进货模式 充值只能向总部充

关联上级进货模式 充值有充值关联（总部/上级）/充值对象（总部/上级）的区分

总部新增代理添加订单时 默认这个订单都是总部发货的

代理降级时 要判断降级代理和其团队与该降级代理的邀请人进行等级对比 此时先判断降级代理和邀请人是否满足回归条件 如果不满足 直接就不回归了

代理变更邀请人时 要判断该代理和其团队与新邀请人进行层级对比

在团队中判断等级时（注意这里是判断团队的人 不是直推那个人） 先判断跟不跟邀请上级走（先判断等级是否小于邀请上级）如果不跟上级走 再和降级代理的邀请人（降级时）/新邀请人（变更邀请人时）进行等级判断 此时如果不符合回归条件 则直接不回归；如果直推在和邀请人判断时就不满足回归条件 直接不回归

对于不回归的情况 不一定都是直接挂总部 是要看不回归的这个代理在其他人回归后 再对应的新进货上级是谁 如果是总部 就挂在总部 如果不是 就挂在对应的代理后面

代理审核

如果存在保证金 在保证金缴纳前 肯定是不会发货的 此时后台可以驳回申请 这样已下单的订单就走撤单流程

注意在计算代发比例时 后台可能设置为发货奖励金给总部 但是未必每次总部都能拿到 因为如果是线下打款给上级的方式 然后上级转了几次后 某个上级发货了 此时这个钱是全部在上级那里了 虽然设置了总部拿奖励 但此时肯定也拿不到了（单没转到总部 或者是支付方式纯线下 总部完全不参与时 总部肯定拿不到 但如果是使用微信支付 这个钱就转到总部了 此时总部就拿的到） 另外要注意 如果设置为总部拿奖励 然后付款方式是进货代理直接打款给总部 那此时总部就已经拿到奖励金了 具体谁发货 就给谁收入 这之间的代理就只能拿差价\*代发比例的钱

保证金那里 未补缴指的是一次都没缴过 待补缴可能是两种：1.之前缴了 但是被扣的不够了2. 升级后保证金增加了 但是没缴

零售订单时 如果同时设置了代发价和代发比例 则小店代理要按照代发价-零售价算（不乘以代发比例） 向上转 要按照代发价差价\*代发比例算

邀请链接 可以选择3天或永久 但如果切换了设置 则立刻失效

只有在注册中填资料的审核 代理端有审核权限的人才可以驳回资料