ローカルLLM売上予測ツール モックアップ仕様書

概要

ビジネス・アナリスト向けの売上予測ツールのモックアップ作成仕様書です。ローカルLLMを活用し、ユーザーとの対話を通じて自動的に予測モデルを構築するツールを開発します。

開発環境

- ハードウェア: Apple MacBook Air M3 2024
- メモリ: 16GB
- **OS**: MacOS 15.6.1 (24G90)

ツール概要

基本機能

- 売上予測の予測値を作成するツール
- ローカルLLMが自動でPythonモデルを作成することで予測を実現
- 時系列を含むデータを受け取り、対話的に予測モデルの仕様を策定
- 予測値の提供、正確性の説明、根拠の説明が可能

特徴

- **ローカル稼働**: データは外部に漏れず、機密保持が可能
- 対話型設計: ツール側から問いかけを行い、ユーザーが回答することで分析計画を策定
- ビジネス用語対応: ビジネス・アナリストが普段使用する用語で操作可能

想定ユーザー

- 対象: ビジネス・アナリスト
- スキルレベル:
 - o Excel使用経験あり(数字を見ることに抵抗なし)
 - o 統計学の学習経験なし(今後学習意欲あり)
 - 機械学習の実装経験なし

開発目的

- 1. ビジネス・アナリストが将来の予測値を出すことができるようにする
- 2. 予測値の意味を説明できるようにする
- 3. 予測値の信頼性を説明できるようにする
- 4. 予測値の導出過程を説明できるようにする

モックアップ作成範囲

1. 環境構築

- LLMのおすすめとインストール・スクリプト
- 環境設定スクリプト:
 - o LLM環境
 - o LLMそのもの
 - o UI環境 (Streamlitなど)
 - o Python conda環境

2. 主要機能のPythonコード

2.1 対話UI機能

- ユーザーへの問いかけができるUI
- 実際に問いかけるPythonプログラム

2.2 分析仕様策定機能

• ユーザーからの回答を得て、予測モデルの仕様を策定するコード

2.3 予測モデル構築機能

• 分析仕様に従って予測モデルを構築するプログラム

2.4 予測值出力機能

• 構築した予測モデルを活用して予測値を出力するコードを自動生成する仕組み

2.5 モデル解説機能

• 構築した予測モデルを解説する機能

- o レポート出力方法
- o ユーザーからの質問に答える方法

ユーザーとの対話設計(重要)

重要①: ビジネス目的の理解

基本方針

- オープン・クエスチョンは厳禁
 - o 「ビジネス目的は何ですか?」のような質問は避ける
- クローズド・クエスチョン中心
 - o Yes/Noで答えられる質問を優先

対話フロー

- 1. 業界の確認
 - o 「ユーザー様の業界は何になりますか?」
 - o 想定回答例:「病院です」
- 2. 目的の推定と確認
 - o 系列の名前と内容から類推
 - 例:「ビジネス目的としては、将来の受診者数を予測して、ドクターやナースの配置 計画に活かしたい、ということですか?」
 - Noの場合:「予測の受診者数の値をどのように使いますか?」
- 3. 系列内容の確認
 - o 系列の名前が不明な場合:「この数字の列は何の数字ですか?」
 - o 業種情報と組み合わせてクローズドクエスチョンを作成

重要②: データ傾向の発見

確認項目

- **基本構造**: 時間を表す列と系列を表す列の確認
- **時系列要素**: トレンド、季節性、ランダム要素の分析
- 欠損パターン: 特定タイミングでの欠損値発見
 - 例:深夜時間帯、土日祝、年末年始、年度始め4月
- **ピーク・トラフパターン**: 特定タイミングでの特徴発見

o 例:毎朝9時過ぎ、午後1時過ぎ、月曜、祝日明け

• データ数の評価:

- 元データの行数確認
- o サマリー化後のデータ数での予測可能性評価
- 例:2022年4月~2025年8月の1000行以上のデータを週単位でサマリーすると200行程度になり、時系列予測にギリギリ耐えられるレベル

分析計画の自動策定

プロセス

- 1. **ビジネス目的の理解** (重要①から)
 - 例:受診者数を把握し、月毎の目標受診者数に対する不足数を推定、追加募集の判断 材料とする
- 2. データ特徴の理解 (重要②から)
 - 例: 土日祝・GW・年末年始が欠損値、週別サマリー(1日平均受診者数)の方が系列 が安定
- 3. 目的とデータ特徴の整合性確認
 - o ビジネス目的:月別予測(各月の受診者数1日あたり)
 - o 技術的可能性:週別サマリーでの週別予測
- 4. 分析計画の策定
 - o 重要①と重要②のメモから簡潔かつ要点を落とさないステートメントを作成

分析プロセスの自動実行

データ準備

- 分析計画に従ったデータの前処理
- 例:週別サマリーデータの作成

モデル構築

- 分析計画に従った時系列予測モデルの構築
- 統計量やグラフの保持
- 学習・検証データの適切な分割
- 予測精度の統計量保持

精度管理

- 内部基準: MAPE < 10%
- **改善アプローチ**(基準未達成時):
 - 1. データ準備方法の修正
 - 週別サマリーの計算方法変更(平均→中央値→最大値)
 - 日別データでの欠損値処理、曜日の外部変数化
 - 2. 学習・検証データ区分の変更
 - 3. 予測アルゴリズムの変更(ARIMA→SARIMA→Prophet)

最終判定

- 複数回の改善でもMAPE < 10%に達しない場合
- 最良のモデルを採用し、精度の課題と改善案をステートメント化

アウトプット機能

予測値のダウンロード

• CSV形式でのダウンロード機能

モデル解説機能

「予測のしくみのアウトプット」(PDF出力)

- 1. 分析計画とその理由
- 2. 予測値の導出過程
- 3. ビジネスアナリスト向けの説明資料

例示内容

- 分析計画とその計画にした理由: 週別サマリーデータ(1日平均受診者数)を使用した理由 は、土日祝・年末年始の欠損値が多く、日別データでは系列が不安定だったため。月別予測 を行う目的に対し、週別予測から月別集計することで十分な精度を確保
- 受診者数は前週が前々週に比べて増加すれば増加する傾向
- 季節的には初夏がピーク
- 予測値の±5%に実際の受診者数が入る精度
- 過去データでのバックテスト結果

予測値の活用方法(週別予測値をExcelで加工し、月別追加募集数を算出、健保組合への働きかけなど)

ユーザー質問への対応

想定される3つのジャンルの質問に対応:

1. **使い方**: 「この予測値をどう使えば良いのか」

2. 信頼性: 「この予測値は信用できるのか・正確なのか・どの程度正確か」

3. 根拠: 「この予測値はどのように得られたのか、自分が説明できるようにしてほしい」

対象予測アルゴリズム

• 主要対象: 時系列解析

• 候補手法: ARIMA、SARIMA、Prophet

Zの仕様書に基づいて、ローカルLLMを活用した売上予測ツールのモックアップを作成してください。