

The Business Model Canvas

Name of authors: Tomás Batista (89296), Diogo Andrade (89265), Flávia Figueiredo (88887)

Group N°: 7








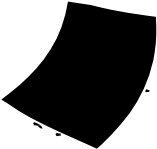

On:

09

03

2020

Iteração: #2

<div><div>Parceiros Chave</div><div></div><div><div>1. Optimization and economy of scale</div><div>2. Acquisition of particular resources and activities</div><div>3. Uso dos contentores já existentes para aplicarmos o nosso adaptador com sensores</div></div></div>	<div><div>Actividades Chave</div><div></div><div><div>1. Problem Solving</div><div>2. Platform/Network</div></div></div> <div><div>Recursos Chave</div><div></div><div><div>1. Physical</div><div>2. Financial</div><div>3. Intellectual</div><div>Montagem dos contentores</div><div>Desenvolvimento software e hardware</div><div>"Fee" p/ uso dos sensores</div></div></div>	<div><div>Proposta de Valor</div><div></div><div><div>1. Performance</div><div>2. Job</div><div>3. Cost Reduction</div><div>4. Acessibility</div><div>5. Convenience and usability</div><div>Informação sobre a lotação dos contentores</div></div></div>	<div><div>Relacionamento c/ Cliente</div><div></div><div><div>1. Automated Service</div><div>2. Personal Assistance</div></div></div> <div><div>Canais</div><div></div><div><div>1. Own Channel e Direct</div><div>2. Website</div><div>Contacto direto com empresas de recolha de lixo e com empresas que detenham os contentores ou que os fabriquem</div></div></div>	<div><div>Segmentação de Clientes</div><div></div><div><div>1. Niche Market</div><div>Empresas de recolha de lixo</div><div>Empresas que detenham contentores</div></div></div>
<div><div>Estrutura de Custos</div><div></div><div><div>1. Value-driven</div><div>Desenvolvimento software e hardware</div></div></div>			<div><div>Fluxo de Receitas</div><div></div><div><div>1. Asset Sale</div><div>2. Usage Fee</div><div>Empresas pagam para ter acesso à aplicação e ao sistema de leitura de lotação</div><div>Pagamento mensal para acesso aos recursos</div></div></div>	