データ分析ポートフォリオ

~theLook_ecommerce~

目次

- ・分析計画
 - ・前提
 - ・分析環境
 - ・データセット情報
 - ・ゴール、分析目的、分析手法の設定
 - ・レポート一覧
- ・分析実行
 - ・実行コード、レポート
- ・分析結果の考察(施策の立案)

分析計画

分析環境

データセット	Big Query Pablic Data (theLook_ecommerce)
SQL実行環境	Big Query
機械学習	Big Query ML(Auto ML)
レポーティング	Looker Studio

データセット(サマリ情報)

- ・ECサイトの売上サンプルデータを使用
- ・データセットはGoogle Big query Public dataから取得

データセット ID	bigquery-public-data.thelook_ecommerce
作成	2022/02/26, 8:52:02 UTC+9
デフォルトのテーブル の有効期限	なし
最終更新	2022/09/20, 16:58:24 UTC+9
データのロケーション	US
説明	Fictitious E-Commerce Dataset
デフォルトの照合	
デフォルトの丸めモー ド	ROUNDING_MODE_UNSPECIFIED
大文字 / 小文字の区別 なし	false
ラベル	

データセット(テーブル情報)

トランザクションデータ

events

フィールド名	種類
id	INTEGER
user_id	INTEGER
sequence_number	INTEGER
session_id	STRING
created_at	TIMESTAMP
ip_address	STRING
city	STRING
state	STRING
postal_code	STRING
browser	STRING
traffic_source	STRING
uri	STRING
event_type	STRING

order_items

フィールド名	種類
id	INTEGER
order_id	INTEGER
user_id	INTEGER
product_id	INTEGER
inventory_item_id	INTEGER
status	STRING
created_at	TIMESTAMP
shipped_at	TIMESTAMP
delivered_at	TIMESTAMP
returned_at	TIMESTAMP
sale_price	FLOAT

inventory_items

フィールド名	種類
id	INTEGER
product_id	INTEGER
created_at	TIMESTAMP
sold_at	TIMESTAMP
cost	FLOAT
product_category	STRING
product_name	STRING
product_brand	STRING
product_retail_price	FLOAT
product_department	STRING
product_sku	STRING
product_distribution_center_id	INTEGER

orders

フィールド名	種類
order_id	INTEGER
user_id	INTEGER
status	STRING
gender	STRING
created_at	TIMESTAMP
returned_at	TIMESTAMP
shipped_at	TIMESTAMP
delivered_at	TIMESTAMP
num_of_item	INTEGER

マスタデータ

distribution_centers

フィールド名	種類
id	INTEGER
name	STRING
latitude	FLOAT
longitude	FLOAT

products

フィールド名	種類
id	INTEGER
cost	FLOAT
category	STRING
name	STRING
brand	STRING
retail_price	FLOAT
department	STRING
sku	STRING
distribution_center_id	INTEGER

users

フィールド名	種類
id	INTEGER
first_name	STRING
last_name	STRING
email	STRING
age	INTEGER
gender	STRING
state	STRING
street_address	STRING
postal_code	STRING
city	STRING
country	STRING
latitude	FLOAT
longitude	FLOAT
traffic_source	STRING
created_at	TIMESTAMP

ゴール、分析目的、分析手法の設定

ゴール

分析目的

分析手法

管理会計

売上、粗利の実績、移動平 均、予測の可視化(ダッシュ ボード)

顧客グループごとのプロ モーション施策立案

商品グループ(ヘッド・ロングテール)に応じた販売戦略 策定、在庫の最適化 売上、粗利の5項移動平均と予測

売上、粗利の月別実績、前年同月比を可視 化

直近1年の売上高順に顧客をグルーピング し、顧客属性(年齢・性別・地域)に関する インサイトを取得

顧客を購入時期、購入頻度、購入金額に応 じてランキング・グルーピング

トラフィックソース別・地域別のUU・ セッション数・CV・CVRを可視化

直近1年間について商品を売上への貢献度 順にグルーピング 時系列分析

移動平均分析

K平均法クラスタリング

デシル分析

RFM分析

トラフィックソース分析

パレート分析

ABC分析

分析実行

レポートとSQLソースコード

・レポートURL

https://lookerstudio.google.com/reporting/7fbab8cd-9f02-4d07-b43a-3b2b0acbf583

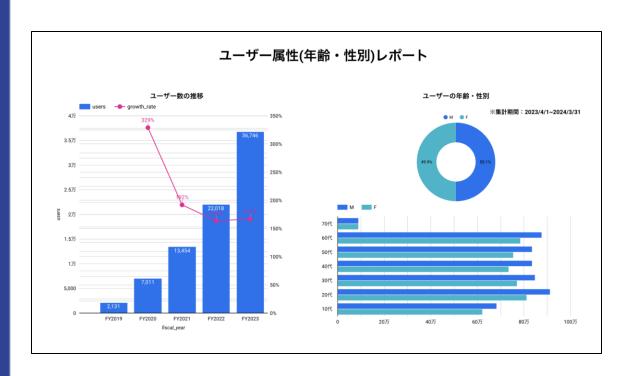
・SQLソースコードURL(GitHub)

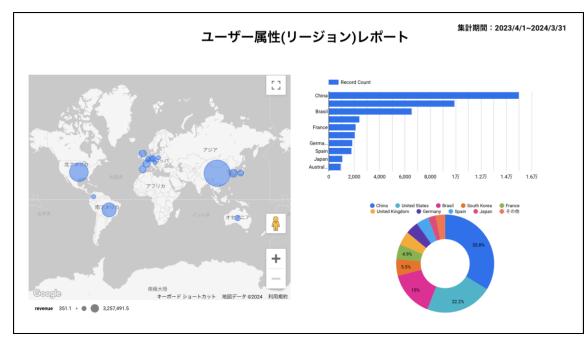
https://github.com/tomatty/portfolio theLook ecommerce.git

分析結果の考察(施策の立案)

顧客に対する理解

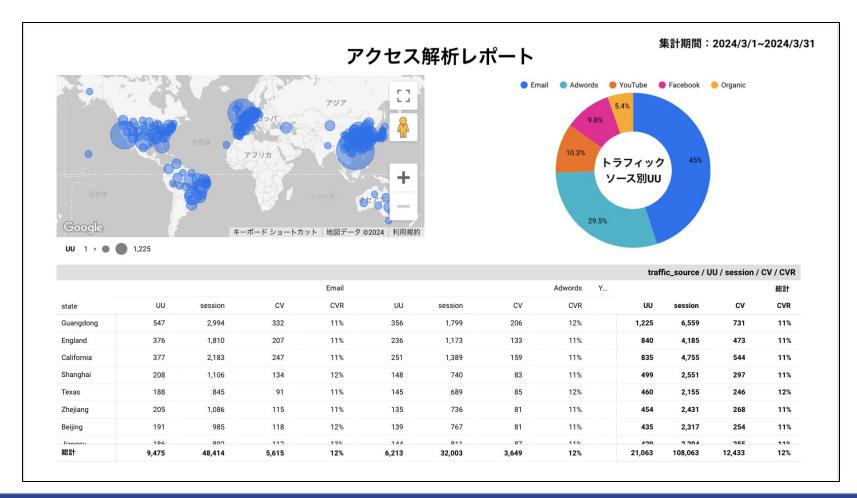
- ・顧客は10代から70代まで年齢・性別・国を問わず、幅広く獲得できている
- ・顧客数は過去5年間、毎年150%以上の成長率で増加している





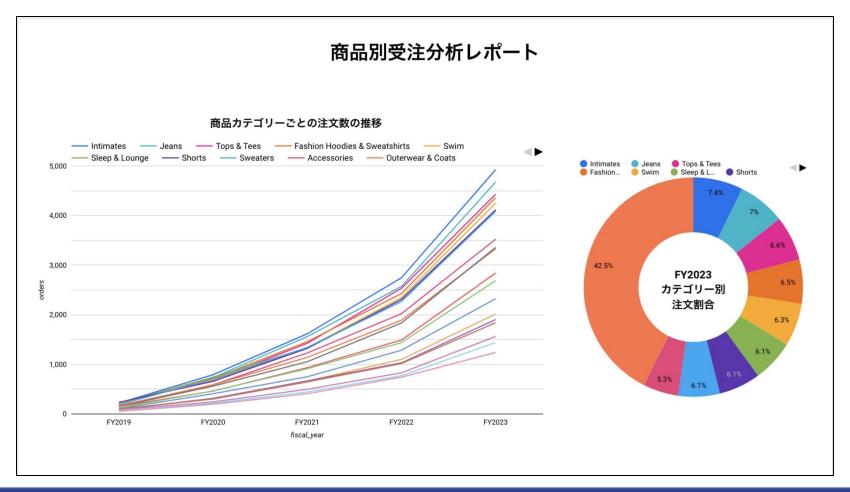
顧客に対する理解

・直近1ヶ月間のアクセス解析によると、E-mailとペイドメディア(Aswords)からの流入が全体の70%を占めており、自然検索による流入は5.4%と比較的低い



商品に対する理解

- ・商材は衣料品で構成されている
- ・過去5年間、どの商品カテゴリーも注文数は増加している



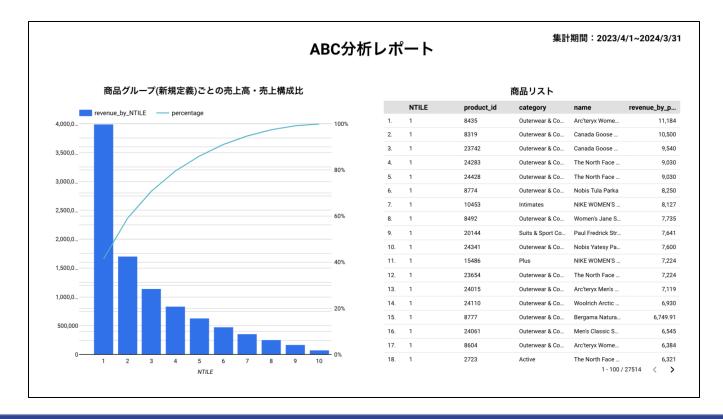
売上に対する理解

- ・売上高、粗利は過去5年間、毎年増加している
- ・ 当期の売上高は前期と比較して280%以上の成長率を達成する予測である



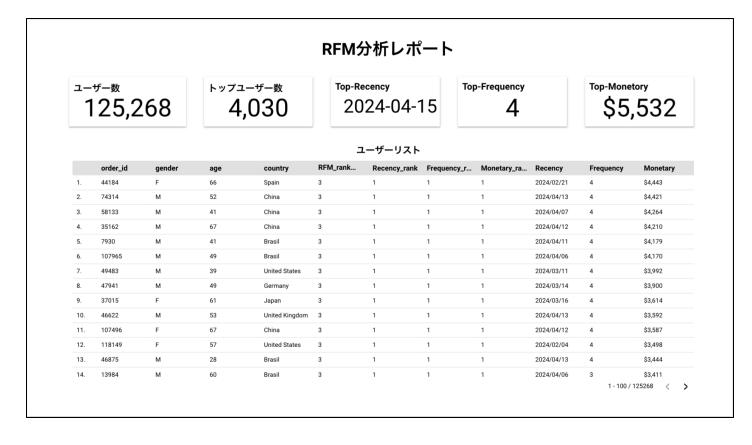
施策1

- ・ターゲットは年齢、性別、国を問わず幅広く設定し、多品種適量の商品を揃え、 ロングテールの売上を確保する
- ・在庫はABC分析結果に基づき、商品グループごと適量をストックする
- ・今後は商品ごとの需要予測に基づく自動発注ソリューションの導入を検討する



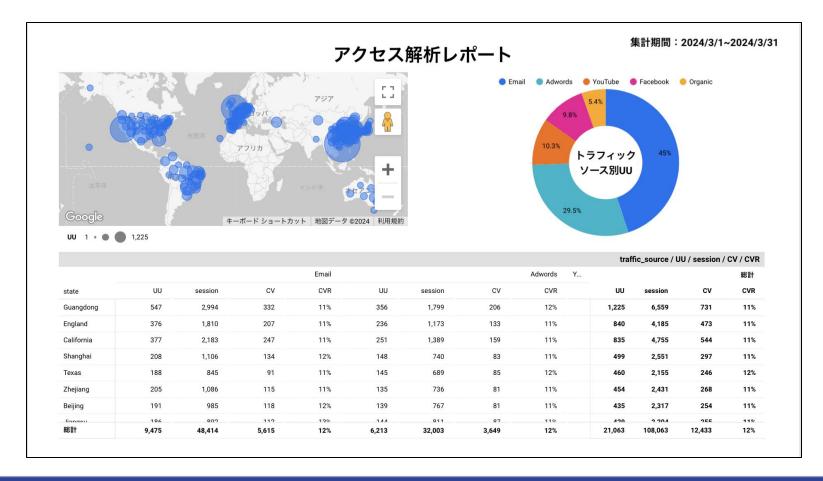
施策2

- ・RFM分析結果に基づき、ランクに応じたメール配信(例:継続特典、クーポン、 アップセリング、クロスセリング)を定期的に行う
- ・メール配信は顧客の言語で配信を行う



施策3

・ペイドメディアに対する投資とソーシャルメディアの運用を継続し、グローバル 規模で認知向上、新規顧客獲得を狙う



Thank you