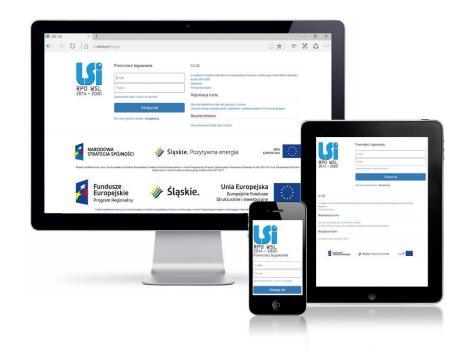


Instrukcja Modułu Negocjacje w ramach Lokalnego Systemu Informatycznego 2014 dla Beneficjentów RPO WSL 2014-2020 w części dotyczącej współfinansowania z EFS



KATOWICE, CZERWIEC 2018 WERSJA 1.0









Spis treści

WS	TĘP	3
	DOSTĘP DO MODUŁU NEGOCJACJE	
2.	PRZEGLĄDANIE NEGOCJACJI - DOSTĘPNE FUNKCJONALNOŚCI	4
3.	STATUSY FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	5
4.	ROZPOCZĘCIE PRACY W MODULE NEGOCJACJE – PRZYJĘCIE FORMULARZA	6
5.	EDYCJA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	8
6.	ZAPIS FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO	10
7.	PRZEKAZANIE FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI	11
8.	PODGLĄD WYPEŁNIONEGO FORMULARZA	12
9.	WYCOFANIE PRZEKAZANIA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI	13
10.	WYŚWIETLANIE FORMULARZA Z OSTATECZNYM STANOWISKIEM IOK	14
11.	PRZEGLĄDANIE HISTORII NEGOCJACJI	16
12.	POBRANIE PDE Z POZIOMU HISTORII NEGOCIACII:	17

WSTĘP

Moduł negocjacje jest narzędziem wspierającym proces uzyskiwania informacji i wyjaśnień od projektodawców w oparciu o uwagi dotyczące spełniania kryteriów wyboru projektów, w zakresie warunków postawionych przez oceniających lub Przewodniczącego Komisji Oceny Projektów. Z modułu korzystają wyłącznie Projektodawcy, których projekty spełniają minimum punktowe.

Wnioskodawca po otrzymaniu informacji o skierowaniu przez oceniającego/oceniających wniosku do negocjacji w terminie określonym przez IOK przygotowuje w LSI2014 odpowiedź i przekazuje ją do IOK. IOK po zapoznaniu się ze stanowiskiem Wnioskodawcy przygotowuje w LSI2014 i przekazuje do Wnioskodawcy ostateczne stanowisko IOK w zakresie kwestii będących przedmiotem negocjacji.

Proces negocjacji w zakresie merytorycznym szczegółowo opisuje aktualny Regulamin dokonywania oceny projektów współfinansowanych ze środków Europejskiego Funduszu Społecznego w ramach Regionalnego Programu Operacyjnego Województwa Śląskiego na lata 2014-2020.

1. DOSTĘP DO MODUŁU NEGOCJACJE

Dostęp do modułu negocjacje możliwy jest z poziomu listy projektów.



2. PRZEGLĄDANIE NEGOCJACJI - DOSTĘPNE FUNKCJONALNOŚCI

Z poziomu listy projektów dostępne są opcje:

- Negocjacje przycisk uruchamia dostęp do modułu, widoczność ikony świadczy o tym iż ze strony IOK rozpoczęto procedurę negocjacji.
- Historia przycisk uruchamia podgląd historii dla poszczególnych etapów negocjacji, z możliwością pobrania PDF każdego etapu.

3. STATUSY FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO

Praca z formularzem negocjacyjnym odbywa się po dwóch stronach przez dwóch rożnych użytkowników. Cześć danych wyświetlana jest po stronie IOK, druga cześć danych po stronie Beneficjenta. W jednym momencie pracować z formularzem może tylko jedna ze stron. W związku z przechodzeniem formularza pomiędzy użytkownikami posiada on różne statusy w zależności od sytuacji.

Poniżej wskazane są możliwe statusy jakie może przyjmować formularz negocjacji:

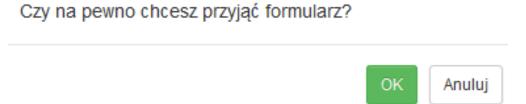
Nazwa Statusu	Informacje nt. statusu
Nowy nie rozpoczęty	Status widoczny tylko po stronie IOK przed rozpoczęciem negocjacji dla wniosków które ocenione są pozytywnie oraz dla których przewidziano negocjacje.
W edycji przez instytucję	Status widoczny tylko po stronie IOK, umożliwia wypełnienie formularza negocjacji
Przekazany do Beneficjenta	Status widoczny po obu stronach, umożliwia przyjęcie formularza po stronie Wnioskodawcy. Do czasu przyjęcia umożliwia wycofanie po stronie IOK.
W edycji przez Beneficjenta	Status widoczny po obu stronach, umożliwia wypełnienie formularza po stronie Wnioskodawcy.
Przekazany do instytucji	Status widoczny po obu stronach, umożliwia przyjęcie po stronie Instytucji. Do czasu przyjęcia, umożliwia wycofanie wnioskodawcy.
 W edycji przez instytucję po przekazaniu 	Status widoczny po obu stronach, umożliwia wypełnienie formularza po stronie IOK.
Zakończono negocjacje	Status widoczny po obu stronach, umożliwia jedynie podgląd formularza z zakończonymi negocjacjami.

4. ROZPOCZĘCIE PRACY W MODULE NEGOCJACJE – PRZYJĘCIE FORMULARZA

Przycisk rozpoczyna pracę z negocjacjami i prezentuje ekran informacyjny z możliwością przyjęcia formularza negocjacyjnego. W celu dalszej pracy z formularzem, wybierz zielony przycisk **Przyjmij**:

. Przyjmij

Po wyborze opcji przyjęcia, system w nowym oknie modalnym wymusi potwierdzenia przyjęcia formularza.



Prawidłowe przyjęcie formularza negocjacji umożliwia edycję formularza negocjacyjnego.

Z tego miejsca możesz też za pomocą przycisku Generuj PDF pobrać PDF zawierający aktualne dane z formularza, czyli na tym etapie będą to Informacje uzupełnione przez IOK, w zakresie propozycji KOP.

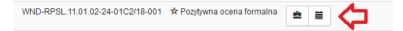


Przycisk Generuj PDF uruchamia widok PDF formularza wypełnionego przez IOK.

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja KOP	WYD001, Przykładowy koszt pierwszy	1 000,00	500,00	500,00	Koszt nieuzasadniony, odbiegający od stawek rynkowych.	
	р		tanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)		0,00			
	С	Stanov	visko IOK (w przypa	dku wyjaśnień Proje	ektodawcy)	0,00		
2	а	Propozycja KOP	WYD001, Przykładowy koszt drugi	10 000,00	5 000,00	5 000,00	Koszt nieuzasadniony, odbiegający od stawek rynkowych.	
	b		ionego przez oceni	- przyjęcie/nieprzyje iających lub wyjaśni nagane)		0,00		
	С	Stanov	visko IOK (w przypa	dku wyjaśnień Proje	ektodawcy)	0,00		

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:



5. EDYCJA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO

Po przyjęciu formularza negocjacyjnego możliwa jest jego edycja. Praca na formularzu negocjacyjnym odbywa się w dwóch sekcjach A i B. Pola wypełnione przez IOK pozostają wyszarzane, aktywne są tylko pola możliwe do wypełnienia przez Projektodawcę.

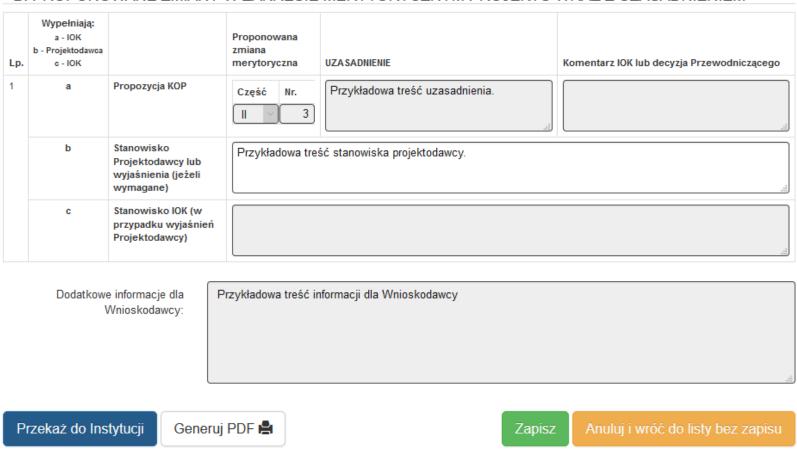
W sekcji A polu proponowana kwota wydatku Projektodawca wprowadza propozycję kwoty dla zakwestionowanego wydatku. W polu uzasadnienie Projektodawca uzasadnia swoją propozycję.

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK	budżecie(nr, kw	rtość Wartość estionowanego zmniejszeni datku wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja WYD001 KOP testowy wydate	1 000.00	500.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	4
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęci postawionego przez oceniających luł		0.00		.4
	С	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśr	nień Projektodawcy)	0.00		d
2	a	Propozycja WYD002 KOP Testowy wydate	10 000.00 5 000.00	5 000.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	4
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęci postawionego przez oceniających luł		0.00		, di
	С	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśr	nień Projektodawcy)	0.00		, il

W sekcji B Projektodawca przedstawia swoje stanowiska w zakresie zaproponowanych przez KOP propozycji lub wprowadza treść stosownych wyjaśnień jeżeli są wymagane.

▶B. PROPONOWANE ZMIANY W ZAKRESIE MERYTORYCZNYM PROJEKTU WRAZ Z UZASADNIENIEM

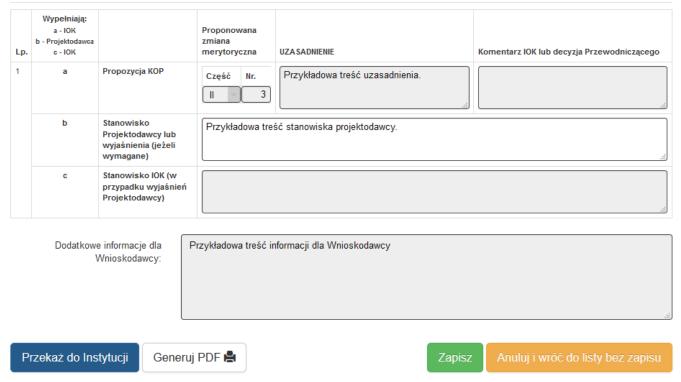


6. ZAPIS FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO

Po wypełnieniu formularz można zapisać za pomocą zielonego przycisku zapisz:

Zapisz

B. PROPONOWANE ZMIANY W ZAKRESIE MERYTORYCZNYM PROJEKTU WRAZ Z UZASADNIENIEM



W każdej chwili można też wycofać się z formularza bez dokonywania zapisu:

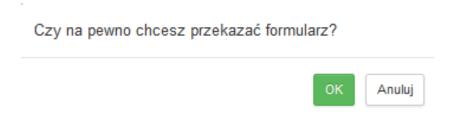
Anuluj i wróć do listy bez zapisu

7. PRZEKAZANIE FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI

W celu przekazania formularza do instytucji należy zastosować przycisk:

Przekaż do Instytucji

Po wybraniu przekazania do instytucji system wymaga potwierdzenia operacji:

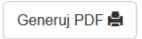


Po potwierdzeniu operacji, system przejdzie do listy projektów oraz w lewym dolnym rogu wyświetli informację o wykonaniu operacji:

[13:30:41] Przekazano fomularz do instytucji 💢

8. PODGLĄD WYPEŁNIONEGO FORMULARZA

Wypełniony formularz można po zapisaniu pobrać w formie PDF za pomocą przycisku Generuj PDF:



Zastosowanie przycisku Generuj PDF umożliwia wyświetlenie wypełnionego i zapisanego formularza w formie pliku PDF.

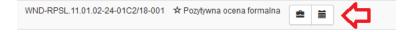
A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - KOK b - Projektodowca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	à	Propozycja KOP	WYD001, testowy wydatek pierwszy	1 000,00	500,00	500,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	ь		vionego przez ocen	 przyjęcie/nieprzyję iających lub wyjaśni magane) 		1 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	•
	c	Stanov	wisko IOK (w przypa	dku wyjaśnień Proje	ektodawcy)	0,00		
2	a	Propozycja KOP	WYD002, Testowy wydatek drugi	10 000,00	5 000,00	5 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	ь		vionego przez ocen	 przyjęcie/nieprzyje iających lub wyjaśni magane) 		10 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	c	Stanov	wisko IOK (w przypa	dku wyjaśnień Proje	ektodawcy)	0,00		

Uwaga!

Podgląd PDF przed zapisaniem zmian, spowoduje wyświetlenie pustych tabel. Przed podglądem PDF należy najpierw zapisać wynik pracy.

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:



9. WYCOFANIE PRZEKAZANIA FORMULARZA NEGOCJACYJNEGO DO INSTYTUCJI

Negocjacje w projekcie: Test M. Nocoń KOP projekt A 24.04.2018

Numer wniosku: WND-RPSL.11.01.02-24-01C2/18-001 Nazwa beneficjenta: Podmiot testowy do testów WNP

Status negocjacji: Przekazany do instytucji

Formularz został przekazany do Instytucji

Cofnij przekazanieC

Generuj PDF 🖨

10.WYŚWIETLANIE FORMULARZA Z OSTATECZNYM STANOWISKIEM IOK

Kliknięcie w ikonę negocjacji umożliwia podgląd formularza zawierającego ostateczne stanowisko IOK. Na etapie ostatecznego stanowiska, możliwy jest jedynie podgląd formularza bez jakiejkolwiek możliwości edycji:

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie(nr, nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	а	Propozycja KOP	WYD001	1 000.00	500.00	500.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
		KOP	testowy wydatek pierwszy				.15	11
	b	Stanowisko Projektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęcie warunku postawionego przez oceniających lub wyjaśnienia (jeżeli wymagane)					Przykładowa treść uzasadnienia.	,ii,
	С	Stanowisko IO	K (w przypadku wyjaśnień Projekt	odawcy)		500.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	.#)
2	а	Propozycja KOP	WYD002 Testowy wydatek drugi	10 000.00	5 000.00	5 000.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	.45
	b		ojektodawcy - przyjęcie/nieprzyjęc a (jeżeli wymagane)	cie warunku postawione	go przez oceniających	10 000.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	.#j
	С	Stanowisko IO	K (w przypadku wyjaśnień Projekt	odawcy)		10 000.00	Przykładowa treść uzasadnienia.	,ij.

Możliwy jest również podgląd PDF, za pomocą przycisku Generuj PDF:



Uruchomienie przycisku Generuj PDF umożliwia podgląd PDF wypełnionego i przekazanego przez IOK.

A. KWESTIONOWANE WYDATKI WRAZ Z UZASADNIENIEM

Lp.	Wypełniają: a - IOK b - Projektodawca c - IOK		Pozycja kwestionowanego wydatku w budżecie (nr,nazwa)	Wartość kwestionowanego wydatku	Wartość zmniejszenia wydatku	Proponowana kwota wydatku	Uzasadnienie	Komentarz IOK lub decyzja Przewodniczącego
1	a	Propozycja KOP	WYD001, testowy wydatek pierwszy	1 000,00	500,00	500,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	b		ionego przez oceni	- przyjęcie/nieprzyje iających lub wyjaśni nagane)		1 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	С	Stanowisko IOK (w przypadku wyjaśnień Projektodawcy)			ektodawcy)	500,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
2	a	Propozycja KOP	WYD002, Testowy wydatek drugi	10 000,00	5 000,00	5 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	b		ionego przez oceni	- przyjęcie/nieprzyje iających lub wyjaśni nagane)		10 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	
	С	Stanov	visko IOK (w przypa	dku wyjaśnień Proje	ektodawcy)	10 000,00	Przykładowa treść uzasadnienia.	_

Dostęp do PDF z wszystkich etapów negocjacji, cały czas jest możliwy również z poziomu historii negocjacji:



11.PRZEGLĄDANIE HISTORII NEGOCJACJI

Przycisk Historia Negocjacji na liście projektów wywołuje okno modalne historii Negocjacji, w której można śledzić przebieg zdarzeń związanych z negocjacjami oraz pobierać PDF z każdego etapu.

Historia negocjacji

↓₹ ID	↓↑ Data zdarzenia	Zdarzenie	Dodatkowy opis	Linki	Użytkownik
85	2018-05-07	Przekazany do instytucji (6)		•	[Benef.] mnTESTwnp
84	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta	Beneficjent cofnął przekazanie (5)		[Benef.] mnTESTwnp
83	2018-05-07	Przekazany do instytucji (5)		•	[Benef.] mnTESTwnp
82	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta	Beneficjent cofnął przekazanie (4)		[Benef.] mnTESTwnp
81	2018-05-07	Przekazany do instytucji (4)		•	[Benef.] mnTESTwnp
80	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta	Beneficjent cofnął przekazanie (3)		[Benef.] mnTESTwnp
79	2018-05-07	Przekazany do instytucji (3)		•	[Benef.] mnTESTwnp
78	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta	Beneficjent cofnął przekazanie (2)		[Benef.] mnTESTwnp
77	2018-05-07	Przekazany do instytucji (2)		•	[Benef.] mnTESTwnp
76	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta	Beneficjent cofnął przekazanie (1)		[Benef.] mnTESTwnp
75	2018-05-07	Przekazany do instytucji (1)		•	[Benef.] mnTESTwnp
74	2018-05-07	W edycji przez Beneficjenta			[Benef.] mnTESTwnp
73	2018-05-07	Przekazany do Beneficjenta (1)		•	[Oper] mnocon
72	2018-05-07	W edycji przez instytucję			[Oper] mnocon

12. POBRANIE PDF Z POZIOMU HISTORII NEGOCJACJI:

Linki

Kliknięcie w link pliku z poziomu historii negocjacji

rozpoczyna automatyczne pobieranie pliku PDF.

