



「橙影互联」 AI智能营销体系

——只为提高你的销售业绩

橙影互联
network
橙 | 影 | 互 | 联
销售体系

ORANGE SHADOW
INTERCONNECTION SALES SYSTEM

盛视天橙 全资子公司
上海橙影互联网科技有限公司

Part1

「橙影互联」 关于我们

AI 智慧营销 | 强大你的生意

十多年来专注于为销售型公司提供全体系销售解决方案！

目前主营：

获客产品（帮助企业获取意向客户数据）：获客宝+百度SEO+电信信息流广告

筛客产品：智能AI外呼机器人

管客产品：外呼CRM+客户管理系统

外呼线路：提供全国部分地区电话线路

企业发展中遇到的壁垒



企业管理方式失效

随着移动信息化的加剧，微信的普及，企业该如何利用现代化管理方式进行管理？



客户管理工具缺失

客户资料流失日益严重，企业该如何使用工具进行客户管理？



销售管理难度大

销售队伍年轻、流动快，销售动态无法掌控，企业该如何进行销售管理？

整合营销时代，企业完全数字化、智能化是发展新趋势

IT时代

1.0

信息化
效率业务

建设-找客户

优化-收集信息

整合-客户资料

支持业务，沉淀数据

数字化转型

2.0

数据化
洞察业务

集成-业务处理

共享-办公协同

分析-数据报表

洞察业务，指导决策

DT时代

3.0

智能化
创新业务

探索-数据应用

亮点-新卖点

创新-新零售方式

探索想法，产生创新

←
倒逼

→
驱动

AI 智能营销实现产业链上数字化技术跨越鸿沟



销售困扰？AI帮您找客户、筛客户、成交客户、沉淀客户

● 客户数据哪里来？

企业信息查询、负责人电话查询、企业地址查询、企业各类信息查询、电话手机批量下载.....

● 客户意向怎么筛？

AI机器人快速筛选、短信营销即时到达、网站关键词霸屏百度、360、搜狗、新媒体自媒体我们也专业.....

● 客户成交细节要把控好！

线索到成交管理、电话微信短信拜访全纪录、智能提醒、销售日常KPI考核、工作报告、合同回款进销存让你把握好每一个跟进成交细节.....PC手机全兼容哦！

销售赋能系统

1、找客户用获客宝

2、筛意向用AI电话机器人

3、业务员管理跟进成交一条龙

全套：帮企业建立全套销售体系

橙影互联只为您考虑产品销售的各个环节



获客宝

找客户
多引擎智能获客



AI机器人

电销筛选
快速找到A、B类客户



管理跟进成交

跟进、管理、成交、
沉淀客户、员工管理、
办公管理

Part2

「橙影互联」智慧体系

橙——获客宝

让通过验证的销售线索转入CRM，利用CRM的销售管理功能实现客户的后续跟进，实现销售闭环



搜索条件



搜索结果



加入公海



打电话



成交



跟进客户



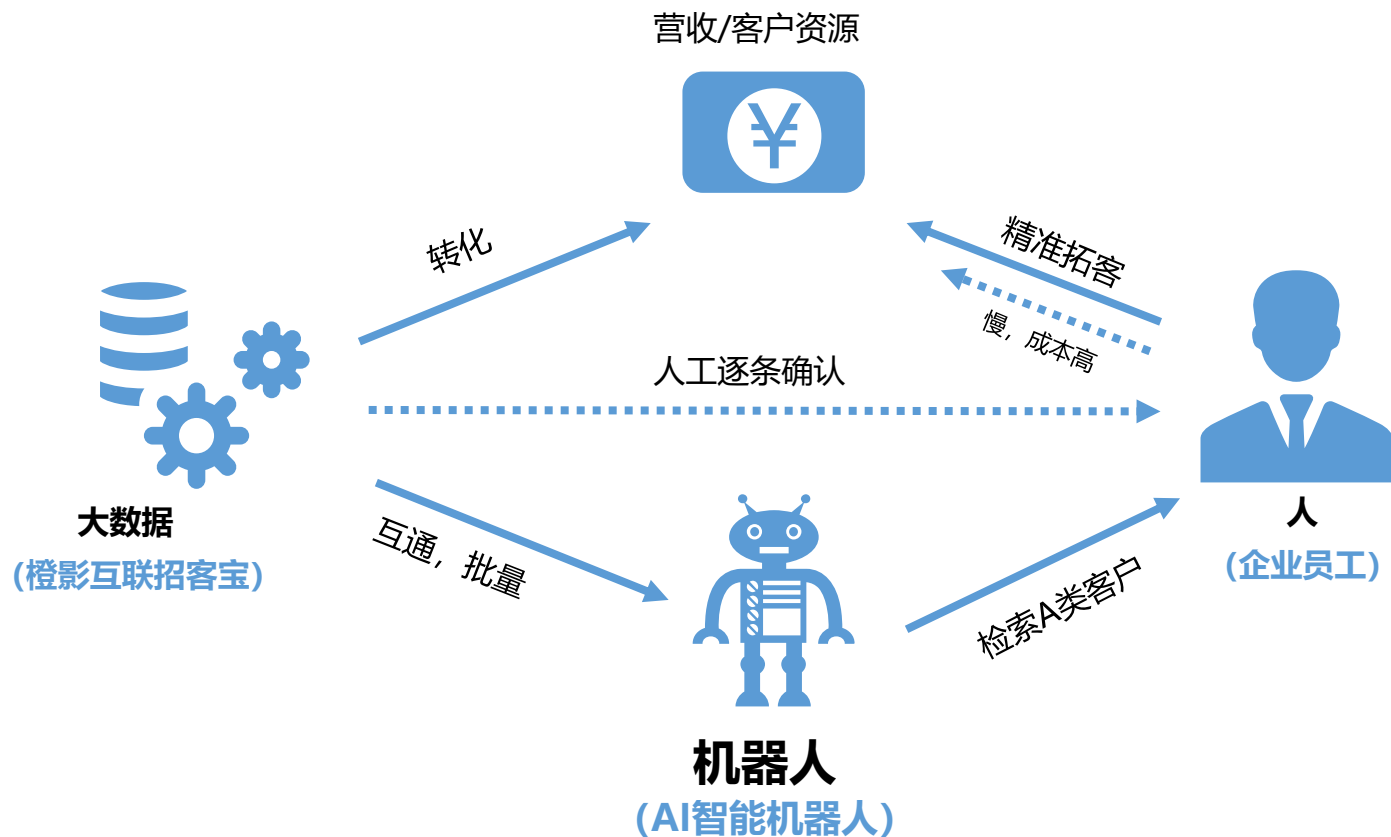
录入CRM系统



转客户

AI 机器人

打通AI机器人，支持创建群呼计划，导入号码自主呼叫，模拟真人声音与客户进行电话销售，替代了人工机械式的工作



橙

——CRN统一各部门信息流，实现办公协同



销售外勤、打卡、签到、报告一步就位

拜访签到



语音写跟进



附近客户



工作报告



员工离职客户数据不流失

客户分类

中国移动 17:03 100%		
工作	全部客户	新增
筛选	排序	Q
已通过	上海赞想贸易有限公司	初访
已通过	上海星星贸易有限公司	初访
已通过	南京百合信息科技有限公司	初访
已通过	北京加一信息科技有限公司	初访
已通过	广州星级信息科技有限公司	成交
已通过	神州信息科技有限公司	初访
待1级审批	深圳至极信息科技有限公司	初访
已通过	安徽可可信息科技有限公司	成交
已否决	白河信息科技有限公司	初访

客户查重

中国移动 17:06 100%		
快捷功能	查重	
客户	线索	联系人
Q 赞想		

上海赞想贸易有限公司

名片扫描

中国移动 17:07 100%

快捷功能名片扫描

拍一拍名片,将名片信息存入爱客

拍名片

或者,从本地相册上传本地名片

上传名片

回款管理

中国移动 17:09 100%

新增合同配置回款计划保存

第1期回款计划删除

计划回款日期2017-12-16

计划回款金额10000

备注

第2期回款计划删除

计划回款日期2017-12-27

计划回款金额13333

备注

第3期回款计划删除

计划回款日期请选择

计划回款金额必填

备注

自带行业模板，提供现成且深度的解决方案

行业模板：深入剖析各行业的业务特点，为首次使用的用户提供现成且深度的解决方案，从而帮助企业优化和规范业务流程，提升营销效率及效果，给企业注入强劲动力，实现企业管理目标；



请选择合适您的行业

我们将会根据你选择的行业，配置更加适合你的系统



互联网金融



教育培训



会计/审计



没有合适的行业



新增客户

* 客户名称

李海

Q

客户类型

A(重要客户)

贷款需求金额

150000

贷款需求时间

2019-01-10 14:00

✕

* 贷款负债

60000

* 信用卡负债

30000

* 电话

* 预约面谈时间

* 面谈反馈

面谈表上传

最多上传9张图片 (按住ctrl可上传多张)

+

个人概况

请选择个人概况

- 深度契合业务特点的定制版CRM比如金融贷款行业，上手就是深度契合业务的数据模板，客户资产、征信情况、贷款需求金额、贷款需求时间等关键信息一键收集；
- 互联网金融、教育培训、会计/审计

线索池管理，管理员统一分配流转

线索池，是一个建立在CRM系统中的线索资源库，在未电话联系前，管理员可以将各处得到的线索统一汇总到线索池，再将线索批量转移给每位销售，销售无需再次导入，直接跟进即可。

导入客户

上传文档 云端导入 完成

1、[点击下载导入数据模板](#) 2 将要导入的数据填充到数据导入模板文件中。

注意事项：

- 1) 模板中的表头不可更改，表头行不可删除；
- 2) 除必填的列以外，不需要的列可以删除；
- 3) 单次导入的数据不超过4000条。

2、选择数据重复时的处理方式：

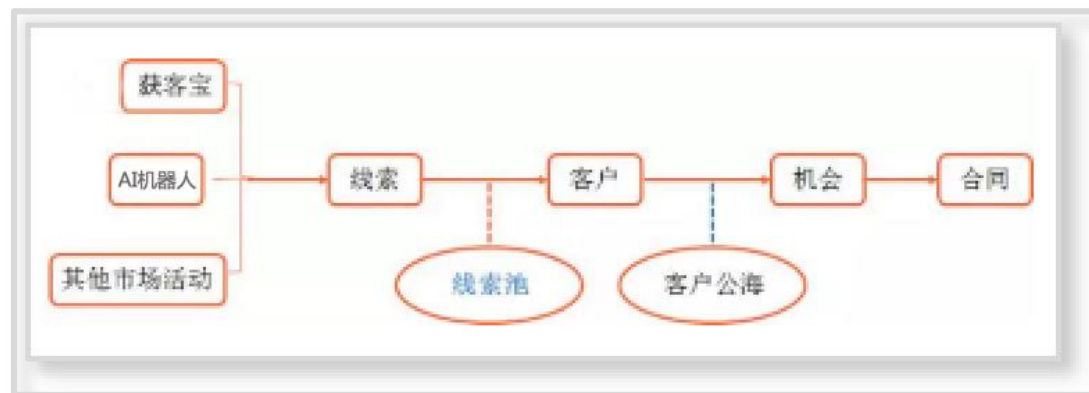
不导入

3、选择要导入的数据文件。

+ 选择文件 3

查看历史导入记录

开始导入 取消



- TO B 企业线索
- TO C 个人线索

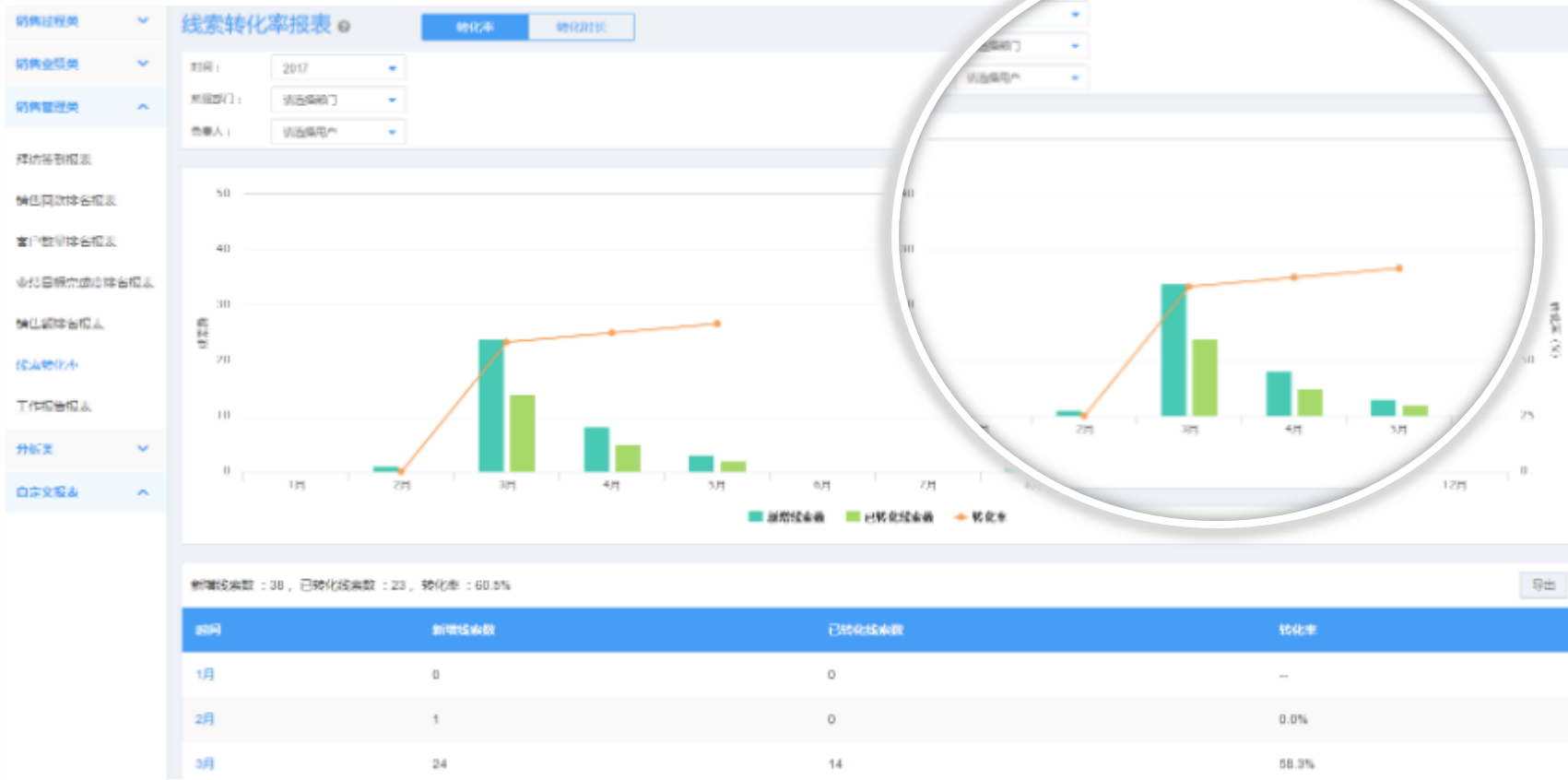
客户公海，助力TO B企业有效累积客户

开启客户公海后，不及时跟进，长期不成交（时间可自定义设置）的客户自动调入公海，其他销售可以抢公海的客户，激发销售狼性！

- 同时支持多个公海，例如销售一组公海池，销售二组公海池
- 掉公海前几天会先提醒销售跟进客户
- 独特的公海池机制保证每一条客户信息被及时科学、高效分配及跟进

自动生成各类报表，企业数据沉淀

智能化数据报表：大数据时代，基于销售过程中产生的庞大数据，CRM会有详细的数据报表并且支持自定义，为您的决策提供支撑。



- 业绩分析
- 绩效分析
- 自定义报表

(销售预测与分析，多维度深度剖析销售全流程，科学决策，提升赢单率/销售额)

谢谢观看

做大做强 强大你的生意

全套销售解决方案服务商！

盛视天橙全资子公司
上海橙影网络科技有限公司

