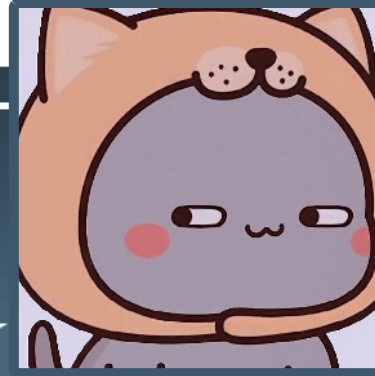


NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web



THÔNG TIN LIÊN HỆ



13/05/1992



Nữ



0123123123



trien.nv195934@gmail.com



123

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP TRONG TƯƠNG LAI

- Tìm kiếm được tập khách hàng tiềm năng
- Có thể tiếp cận xây dựng mối quan hệ với khách hàng tốt đẹp, thu hút được nhiều khách hàng sử dụng sản phẩm bảo hiểm mà công ty cung cấp
- Được thăng tiến xứng đáng với những cống hiến trong công việc

KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp



Khả năng thuyết trình



Kỹ năng giải quyết vấn đề



Có khả năng làm việc dưới áp lực cao



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Chi nhánh Ngân hàng VietinBank Thời gian: 06/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm về bảo hiểm của Vietinbank đến khách hàng

- Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng

- Làm hồ sơ theo yêu cầu, theo dõi, hỗ trợ khách hàng, hoàn thiện hồ sơ theo yêu cầu từ bộ phận thẩm định

- Hỗ trợ khách hàng trong việc giải quyết quyền lợi bảo hiểm phát sinh

- Đảm bảo doanh số kinh doanh theo từng quý, từng năm

- Báo cáo kết quả mỗi ngày cho quản lý

Ngân hàng Eximbank Thời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank

- Chăm sóc và tư vấn khách hàng

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng

- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

Ngân hàng Eximbank Thời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank

- Chăm sóc và tư vấn khách hàng

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng

- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

GIẢI THƯỞNG

- Giải nhất tin học văn phòng với điểm số 8.2
- Sinh viên giỏi của trường

CHỨNG CHỈ

- Tin học văn phòng trình độ B
- Chứng chỉ tiếng Anh

SỞ THÍCH

- Thích đi du lịch
- Tham gia vào các Câu lạc bộ phát triển kỹ năng

NGƯỜI THAM CHIẾU

Bà Trần Minh Thư
Giám đốc Công ty Bảo hiểm CVtimviec365.com
0985 237 168

Chi nhánh Ngân hàng VietinBankThời gian: 06/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm về bảo hiểm của Vietinbank đến khách hàng
- Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng
- Làm hồ sơ theo yêu cầu, theo dõi, hỗ trợ khách hàng, hoàn thiện hồ sơ theo yêu cầu từ bộ phận thẩm định
- Hỗ trợ khách hàng trong việc giải quyết quyền lợi bảo hiểm phát sinh
- Đảm bảo doanh số kinh doanh theo từng quý, từng năm
- Báo cáo kết quả mỗi ngày cho quản lý

TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

Cao đẳng kinh tế Thành phố Hồ Chí Minh
Chuyên ngành: Ngoại thương xuất nhập khẩu
Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình 7.0

DỰ ÁN THAM GIA

Dự án Mở rộng khách hàng tại Công ty bảo hiểm CVtimviec365.com
Vai trò: Nhân viên kinh doanh và quản lý tệp khách hàng cũ tại Công ty
Kết quả: Phát triển thành công tệp khách hàng tiềm năng, vượt data 20%

HOẠT ĐỘNG

Tham gia vào Nhóm tình nguyện Sao Khuê: làm nhiệm vụ phân phát thức ăn, quần áo quyên góp đến những người vô gia cư
Tình nguyện viên
Tham gia vào nhóm tình nguyện viên hiến máu nhân đạo

THÔNG TIN THÊM

Thêm những thông tin khác (nếu cần)

