







# NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web

 13/05/1992  Nữ  0123123123

 trien.nv195934@gmail.com  132



## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP TRONG TƯƠNG LAI

- Tìm kiếm được tập khách hàng tiềm năng
- Có thể tiếp cận xây dựng mối quan hệ với khách hàng tốt đẹp, thu hút được nhiều khách hàng sử dụng sản phẩm bảo hiểm mà công ty cung cấp
- Được thăng tiến xứng đáng với những cống hiến trong công việc

## KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp

Khả năng thuyết trình

Kỹ năng giải quyết vấn đề

Có khả năng làm việc dưới áp lực cao

## GIẢI THƯỞNG

- Giải nhất tin học văn phòng với điểm số 8.2
- Sinh viên giỏi của trường

## CHỨNG CHỈ

- Tin học văn phòng trình độ B
- Chứng chỉ tiếng Anh

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Chi nhánh Ngân hàng VietinBankThời gian: 06/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- **Giới thiệu sản phẩm về bảo hiểm của Vietinbank đến khách hàng**
- *Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng*
- Làm hồ sơ theo yêu cầu, theo dõi, hỗ trợ khách hàng, hoàn thiện hồ sơ theo yêu cầu từ bộ phận thẩm định
- ~~Hỗ trợ khách hàng trong việc giải quyết quyền lợi bảo hiểm phát sinh~~
- Đảm bảo doanh số kinh doanh theo từng quý, từng năm
- Báo cáo kết quả mỗi ngày cho quản lý

Ngân hàng EximbankThời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank
- Chăm sóc và tư vấn khách hàng
- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng
- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

Chi nhánh Ngân hàng VietinBankThời gian: 06/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- **Giới thiệu sản phẩm về bảo hiểm của Vietinbank đến khách hàng**
- *Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng*
- Làm hồ sơ theo yêu cầu, theo dõi, hỗ trợ khách hàng, hoàn thiện hồ sơ theo yêu cầu từ bộ phận thẩm định
- ~~Hỗ trợ khách hàng trong việc giải quyết quyền lợi bảo hiểm phát sinh~~
- Đảm bảo doanh số kinh doanh theo từng quý, từng năm

## SỞ THÍCH

- Thích đi du lịch
- Tham gia vào các Câu lạc bộ phát triển kỹ năng

## NGƯỜI THAM CHIẾU

Bà Trần Minh Thu  
Giám đốc Công ty Bảo hiểm  
CVtimviec365.com  
0985 237 168

- Báo cáo kết quả mỗi ngày cho quản lý

Ngân hàng EximbankThời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank
- Chăm sóc và tư vấn khách hàng
- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng
- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

## TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN TỪ BẬC MẦM NON TỚI BÂY GIỜ

Cao đẳng kinh tế Thành phố Hồ Chí Minh

Chuyên ngành: Ngoại thương xuất nhập khẩu

Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình 7.0

## HOẠT ĐỘNG

Tham gia vào Nhóm tình nguyện Sao Khuê: làm nhiệm vụ phân phát thức ăn, quần áo quyên góp đến những người vô gia cư

Tình nguyện viên

Tham gia vào nhóm tình nguyện viên hiến máu nhân đạo

## DỰ ÁN THAM GIA

Dự án Mở rộng khách hàng tại Công ty bảo hiểm  
CVtimviec365.com

Vai trò: Nhân viên kinh doanh và quản lý tệp khách hàng cũ tại Công ty

Kết quả: Phát triển thành công tệp khách hàng tiềm năng, vượt data 20%

## THÔNG TIN THÊM

Thêm những thông tin khác ( nếu cần )



