








NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web

THÔNG TIN LIÊN HỆ

 11/04/1996
 Nữ
 0123123123
 trien.nv195934@gmail.com
 số 1, Trần Nguyên Đán

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

TRONG TƯƠNG LAI

Áp dụng những hiểu biết về thị trường và kinh nghiệm, kỹ năng trong hoạt động bán hàng để phấn đấu trở thành nhân viên chăm sóc khách hàng chuyên nghiệp, không chỉ đảm bảo được những lợi ích thiết thực cho khách hàng mà còn giúp công ty mở rộng hơn nữa tập khách hàng. Được làm việc trong môi trường giàu tính công bằng, có nhiều cơ hội thăng tiến để gắn bó lâu dài với công ty.

KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp và lắng nghe khách hàng



Xử lý tình huống linh hoạt



Quản lý thời gian hiệu quả



Thành thạo tin học văn phòng



Tính kiên nhẫn cao



KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

1. Công ty TNHH Thương mại CVtimviec365.com Thời gian:

Vị trí: Trưởng nhóm Marketing

-Quản lý các cửa hàng trưởng.

-Lập kế hoạch Marketing và phân công nhiệm vụ việc làm cho cấp dưới.

-Hỗ trợ quảng bá sản phẩm trên kênh truyền thông.

-Giới thiệu và tư vấn sản phẩm, giải đáp thắc mắc của khách hàng thông qua điện thoại, email.

2. Công ty Hóa – Mỹ phẩm CVtimviec365.com Thời gian:...

Vị trí: Nhân viên tư vấn khách hàng

-Gọi điện thoại theo danh sách Data có sẵn được Bộ phận kinh doanh cung cấp

-Tư vấn các sản phẩm Hóa – Mỹ phẩm của Công ty và chốt đơn cho khách hàng

-Làm báo cáo hàng ngày về sản lượng hàng hóa bán ra.

1. Công ty TNHH Thương mại CVtimviec365.com Thời gian:

Vị trí: Trưởng nhóm Marketing

-Quản lý các cửa hàng trưởng.

-Lập kế hoạch Marketing và phân công nhiệm vụ việc làm cho cấp dưới.

-Hỗ trợ quảng bá sản phẩm trên kênh truyền thông.

-Giới thiệu và tư vấn sản phẩm, giải đáp thắc mắc của khách hàng thông qua điện thoại, email.

2. Công ty Hóa – Mỹ phẩm CVtimviec365.com Thời gian:...

Vị trí: Nhân viên tư vấn khách hàng

-Gọi điện thoại theo danh sách Data có sẵn được Bộ phận kinh doanh cung cấp

-Tư vấn các sản phẩm Hóa – Mỹ phẩm của Công ty và chốt đơn cho khách hàng

-Làm báo cáo hàng ngày về sản lượng hàng hóa bán ra.

CHỨNG CHỈ

- Chứng chỉ tin học loại A
- Chứng chỉ tiếng Anh loại B

GIẢI THƯỞNG

- Thành viên tích cực trong đội tình nguyện sinh viên của trường Đại học
- Khen thưởng cá nhân ưu tú tại Công ty Hóa – Mỹ phẩm CVtimviec365.com

SỞ THÍCH

- Đi du lịch
- Gặp gỡ bạn bè khi rảnh rỗi
- Hoạt động tình nguyện

NGƯỜI THAM CHIẾU

Thầy Phùng Văn Lộc
Phó Trưởng Khoa Việt Nam Học trường Đại học Sài Gòn
Số điện thoại: 0987 547 251

2. Công ty Hóa – Mỹ phẩm CVtimviec365.comThời gian:...

Vị trí: Nhân viên tư vấn khách hàng

- Gọi điện thoại theo danh sách Data có sẵn được Bộ phận kinh doanh cung cấp
- Tư vấn các sản phẩm Hóa – Mỹ phẩm của Công ty và chốt đơn cho khách hàng
- Làm báo cáo hàng ngày về sản lượng hàng hóa bán ra.

2. Công ty Hóa – Mỹ phẩm CVtimviec365.comThời gian:...

Vị trí: Nhân viên tư vấn khách hàng

- Gọi điện thoại theo danh sách Data có sẵn được Bộ phận kinh doanh cung cấp
- Tư vấn các sản phẩm Hóa – Mỹ phẩm của Công ty và chốt đơn cho khách hàng
- Làm báo cáo hàng ngày về sản lượng hàng hóa bán ra.

TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

Đại học Sài Gòn Hà Nội Việt Nam

Chuyên ngành: Việt Nam học

Xếp loại: Xuất sắc

HOẠT ĐỘNG

Thường xuyên tham gia các hoạt động tình nguyện được tổ chức tại Công ty

Tình nguyện viên

Tham gia vào nhiều hội thảo về chăm sóc khách hàng, kỹ n

DỰ ÁN THAM GIA

Hội thảo Hóa – Mỹ phẩm CV 365, chất lượng trao tay người tiêu dùng

Vai trò: Người lập kế hoạch tổ chức Hội thảo, gửi thiệp mời tới khách mời.

Thông qua hoạt động tổ chức Hội thảo hoàn thiện kỹ năng giao tiếp, mở rộng mối quan hệ xã hội.

THÔNG TIN THÊM

Thêm những thông tin khác (nếu cần)

