






# NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web

 27/09/1995  
 Nữ  
 0123123123  
 trien.nv195934@gmail.com  
 số 1

## TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN



Trường Đại học Mở Địa chất Hà Nội  
Cử nhân kế toán  
Tốt nghiệp loại Khá – Hệ chính quy  
Điểm trung bình: 7.2

## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC



Phòng kinh doanh Bất động sản LamerThời gian: 11/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản

- **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán**
- *Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty*
- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty
- Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng

Công ty Bất động sản VinyerThời gian: 12/2016 – 5/2017

Vị trí: Thực tập sinh

- Tìm kiếm các nhà cung cấp sản phẩm nội thất
- Đăng bài quảng cáo, giới thiệu các dự án nhà đất trên facebook
- Tư vấn và tương tác cùng với khách hàng

Phòng kinh doanh Bất động sản LamerThời gian: 11/2017 đến nay

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP



### TRONG TƯƠNG LAI

Tôi mong muốn phấn đấu trở thành một chuyên viên trong lĩnh vực bất động sản trong khoảng thời gian 3 năm và luôn là người có thành tích dẫn đầu tại phòng kinh doanh.

Mục tiêu lâu dài của tôi là trong vòng 5 đến 10 năm nữa sẽ có thể tự làm một nhà kinh doanh riêng trong lĩnh vực bất động sản.

## KỸ NĂNG



Kỹ năng giao tiếp



Kỹ năng Làm việc nhóm hiệu quả



Kỹ năng thành thạo tin học văn phòng



Kỹ năng thuyết phục khách hàng



Sự nhanh nhạy trong môi trường nhà đất



Khai thác, tìm kiếm khách hàng tiềm năng



Luôn có tinh thần kiên trì, nỗ lực đạt mục tiêu lớn



Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản

- **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán**
- *Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty*
- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty
- ~~Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng~~

Phòng kinh doanh Bất động sản LamerThời gian: 11/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản

- **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán**
- *Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty*
- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty
- ~~Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng~~

Phòng kinh doanh Bất động sản LamerThời gian: 11/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản

- **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán**
- *Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty*
- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty
- ~~Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng~~

## DỰ ÁN THAM GIA



Tham gia dự án Xây dựng căn hộ Green Pearl Bắc Ninh  
Vai trò: Nhân viên phụ trách đóng góp ý tưởng tại phòng Kinh doanh

Kết quả: Bản thân đóng góp được nhiều ý tưởng hay cho kế hoạch phát triển dự án, đồng thời cũng kêu gọi được sự hưởng ứng nhiệt tình tham gia đóng góp ý kiến từ đồng đảo các thành viên khác tại công ty.

## HOẠT ĐỘNG



Tham gia hoạt động tình nguyện viên khi còn là sinh viên của trường Đại học Mỏ địa chất Hà Nội  
Tình nguyện viên

Tham gia tích cực vào các hoạt động sinh hoạt ngoại khóa tại Công ty Bất động sản Lamer

## GIẢI THƯỞNG



- Nhân viên có hiệu suất làm việc ổn định tại công ty Bất động sản Lamer với thành tích mỗi tháng chốt sales ít nhất được 1 dự án
- Sinh viên thực tập sinh tích cực và được công ty trao chứng nhận thành tích thực tập

## SỞ THÍCH



- Đọc tin tức vào buổi sáng
- Nghe nhạc
- Đọc sách về thiết kế nội thất

## NGƯỜI THAM CHIẾU



Ông Hoàng Nhật Minh  
Phó phòng Kinh doanh Bất động sản  
Số điện thoại: 0358 743 186

## CHỨNG CHỈ



- Chứng chỉ tin học văn phòng trình độ B
- Chứng chỉ tiếng Anh bằng B1

## THÔNG TIN THÊM



Thêm những thông tin khác ( nếu cần )