

NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web

MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP TRONG TƯƠNG LAI

Tôi mong muốn phấn đấu trở thành một chuyên viên trong lĩnh vực bất động sản trong khoảng thời gian 3 năm và luôn là người có thành tích dẫn đầu tại phòng kinh doanh.

Mục tiêu lâu dài của tôi là trong vòng 5 đến 10 năm nữa sẽ có thể tự làm một nhà kinh doanh riêng trong lĩnh vực bất động sản.

KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp

Kỹ năng Làm việc nhóm hiệu quả

Kỹ năng thành thạo tin học văn phòng

Kỹ năng thuyết phục khách hàng

Sự nhanh nhạy trong môi trường nhà đất

Khai thác, tìm kiếm khách hàng tiềm năng

Luôn có tinh thần kiên trì, nỗ lực đạt mục tiêu lớn

GIẢI THƯỞNG

- Nhân viên có hiệu suất làm việc ổn định tại công ty Bất động sản Lamer với thành tích mỗi tháng chốt sales ít nhất được 1 dự án
- Sinh viên thực tập sinh tích cực và được công ty



27/09/1995



Nữ



0123123123



trien.nv195934@gmail.com



số 1

TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

Trường Đại học Mở Địa chất Hà Nội

Cử nhân kế toán

Tốt nghiệp loại Khá – Hệ chính quy

Điểm trung bình: 7.2

KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

Phòng kinh doanh Bất động sản Lamer Thời gian: 11/2017 đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản

- **Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán**

- *Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty*

- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty

- ~~Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng~~

Công ty Bất động sản Vinyer Thời gian: 12/2016 – 5/2017

Vị trí: Thực tập sinh

- Tìm kiếm các nhà cung cấp sản phẩm nội thất

- Đăng bài quảng cáo, giới thiệu các dự án nhà đất trên facebook

- Tư vấn và tương tác cùng với khách hàng

Phòng kinh doanh Bất động sản Lamer Thời gian: 11/2017

trao chứng nhận thành tích thực tập
SỞ THÍCH
<div><div>- Đọc tin tức vào buổi sáng</div><div>- Nghe nhạc</div><div>- Đọc sách về thiết kế nội thất</div></div>
CHỨNG CHỈ
<div><div>- Chứng chỉ tin học văn phòng trình độ B</div><div>- Chứng chỉ tiếng Anh bằng B1</div></div>
NGƯỜI THAM CHIẾU
<div><div>Ông Hoàng Nhật Minh</div><div>Phó phòng Kinh doanh Bất động sản</div><div>Số điện thoại: 0358 743 186</div></div>

<div><div>đến nay</div><div>Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản</div><div><div>- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán</div><div>- Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty</div><div>- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty</div><div>- Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng</div></div></div>
<div><div>Phòng kinh doanh Bất động sản Lamer</div><div>Thời gian: 11/2017 đến nay</div><div>Vị trí: Nhân viên kinh doanh Bất động sản</div><div><div>- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng cho những dự án mà công ty đã mở bán</div><div>- Chăm sóc tệp khách hàng cũ của công ty</div><div>- Đi khảo sát thị trường nhà đất theo lịch phân công của công ty</div><div>- Gặp gỡ khách hàng ký kết hợp đồng</div></div></div>
<div><div>DỰ ÁN THAM GIA</div><div><div>Tham gia dự án Xây dựng căn hộ Green Pearl Bắc Ninh</div><div>Vai trò: Nhân viên phụ trách đóng góp ý tưởng tại phòng Kinh doanh</div><div>Kết quả: Bản thân đóng góp được nhiều ý tưởng hay cho kế hoạch phát triển dự án, đồng thời cũng kêu gọi được sự hưởng ứng nhiệt tình tham gia đóng góp ý kiến từ đồng đảo các thành viên khác tại công ty.</div></div></div>
<div><div>HOẠT ĐỘNG</div><div><div>Tham gia hoạt động tình nguyện viên khi còn là sinh viên của trường Đại học Mỏ địa chất Hà Nội</div><div>Tình nguyện viên</div><div>Tham gia tích cực vào các hoạt động sinh hoạt ngoại khóa tại Công ty Bất động sản Lamer</div></div></div>
<div><div>THÔNG TIN THÊM</div><div><div>Thêm những thông tin khác (nếu cần)</div><div>Thêm những thông tin khác (nếu cần)</div></div></div>

