



# NGUYỄN VĂN TRIỂN

Lập trình web

## THÔNG TIN LIÊN HỆ



Nữ



13/05/1992



0359108396



trien.nv195934@gmail.co

m



Y9 ngũ tự do

## MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP TRONG TƯƠNG LAI

- Tìm kiếm được tập khách hàng tiềm năng
- Có thể tiếp cận xây dựng mối quan hệ với khách hàng tốt đẹp, thu hút được nhiều khách hàng sử dụng sản phẩm bảo hiểm mà công ty cung cấp
- Được thăng tiến xứng đáng với những cống hiến trong công việc

## SỞ THÍCH

- Thích đi du lịch
- Tham gia vào các Câu lạc bộ phát triển kỹ năng

## GIẢI THƯỞNG

- Giải nhất tin học văn phòng với điểm số 8.2
- Sinh viên giỏi của trường

## CHỨNG CHỈ

- Tin học văn phòng trình độ B
- Chứng chỉ tiếng Anh

## KỸ NĂNG

Kỹ năng giao tiếp



Khả năng thuyết trình



Kỹ năng giải quyết vấn đề



Có khả năng làm việc dưới áp lực cao



## KINH NGHIỆM LÀM VIỆC

**Chi nhánh Ngân hàng VietinBank** Thời gian: 06/2017

đến nay

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- **Giới thiệu sản phẩm về bảo hiểm của Vietinbank đến khách hàng**

- *Tìm kiếm và chăm sóc khách hàng*
- Làm hồ sơ theo yêu cầu, theo dõi, hỗ trợ khách hàng, hoàn thiện hồ sơ theo yêu cầu từ bộ phận thẩm định
- ~~Hỗ trợ khách hàng trong việc giải quyết quyền lợi bảo hiểm phát sinh~~

- Đảm bảo doanh số kinh doanh theo từng quý, từng năm

- Báo cáo kết quả mỗi ngày cho quản lý

**Ngân hàng Eximbank** Thời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank

- Chăm sóc và tư vấn khách hàng

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng

- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

**Ngân hàng Eximbank** Thời gian: 07/2016 – 05/2017

Vị trí: Nhân viên kinh doanh

- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank

- Chăm sóc và tư vấn khách hàng

- Tìm kiếm khách hàng tiềm năng

- Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

# NGƯỜI THAM CHIẾU

Bà Trần Minh Thu  
Giám đốc Công ty Bảo hiểm CVtimviec365.com  
0985 237 168

**Ngân hàng Eximbank**Thời gian: 07/2016 – 05/2017

- Vị trí: Nhân viên kinh doanh
- Giới thiệu sản phẩm bảo hiểm tới tập khách hàng của Eximbank
  - Chăm sóc và tư vấn khách hàng
  - Tìm kiếm khách hàng tiềm năng
  - Thực hiện hồ sơ theo yêu cầu, hỗ trợ khách hàng giải quyết các vấn đề phát sinh

## TRÌNH ĐỘ HỌC VẤN

**Cao đẳng kinh tế Thành phố Hồ Chí Minh**  
Chuyên ngành: Ngoại thương xuất nhập khẩu  
Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình 7.0

## HOẠT ĐỘNG

- Tham gia vào Nhóm tình nguyện Sao Khuê: làm nhiệm vụ phân phát thức ăn, quần áo quyên góp đến những người vô gia cư
- Tình nguyện viên
- Tham gia vào nhóm tình nguyện viên hiến máu nhân đạo
- Tham gia vào Nhóm tình nguyện Sao Khuê: làm nhiệm vụ phân phát thức ăn, quần áo quyên góp đến những người vô gia cư
- Tình nguyện viên
- Tham gia vào nhóm tình nguyện viên hiến máu nhân đạo

## DỰ ÁN THAM GIA

- Dự án Mở rộng khách hàng tại Công ty bảo hiểm CVtimviec365.com
- Vai trò: Nhân viên kinh doanh và quản lý tập khách hàng cũ tại Công ty
- Kết quả: Phát triển thành công tập khách hàng tiềm năng, vượt data 20%
- Dự án Mở rộng khách hàng tại Công ty bảo hiểm CVtimviec365.com
- Vai trò: Nhân viên kinh doanh và quản lý tập khách hàng cũ tại Công ty
- Kết quả: Phát triển thành công tập khách hàng tiềm năng, vượt data 20%

## THÔNG TIN THÊM

- Thêm những thông tin khác ( nếu cần )
- Thêm những thông tin khác ( nếu cần )
- Thêm những thông tin khác ( nếu cần )

