

# NGUYỄN VĂN TRIỂN

LÂP TRÌNH WEB



Nữ



19/05/1995



0359108396



trien.nv195934@gmail.com



Y9 ngõ tư do

## MUC TIÊU NGHỀ NGHIỆP TRONG TƯ

LAI

- Áp dụng những kinh nghiệm bán hàng, sự hiểu biết về thị trường bất động sản để trở thành một nhân viên bán hàng chuyên nghiệp, có thể mang đến nhiều giá tri lợi ích cho khách hàng cũng như giá trị phát triển bền vững cho công ty. Từ đây, mong muốn giúp cho Công ty có nhiều khách hàng thân thiết, mở rộng khả năng tiếp cận khách hàng.
- Trong vòng 3 năm tới mong muốn trở thành một nhân viên sale Bất động sản hàng đầu tại công ty. Trong 5-10 năm tới sẽ có thể tự kinh doanh riêng trong lĩnh vực bất động sản.

#### KỸ NĂNG

Am hiểu và có kỹ năng phân tích thị



## TRÌNH ĐÔ HOC VẤN

#### **ĐẠI HỌC CV365**

Chuyên ngành: Quản trị kinh doanh Tốt nghiệp loại Khá, điểm trung bình 7.0



## KINH NGHIÊM LÀM VIỆC



## CÔNG TY CP BẤT ĐÔNG SẨN CV365

Vị trí: Nhân viên kinh doanh bất động sản

- Tham gia viết bài quảng bá các sản phẩm bất động sản trong sự án của Công ty thông qua kênh facebook và trên các diễn đàn.
- Giới thiệu và tư vấn các sản phẩm bất động sản.
- Giải đáp các thắc mắc của khách hàng về sản phẩm Bất động sản thông qua facebook và email.



#### **CÔNG TY THƯƠNG MẠI ĐỒ CHƠI CV365**

Vị trí: Nhân viên bán hàng

- Trực tiếp bán hàng tại cửa hàng bán lẻ đồ chơi CV365.
- Đóng góp ý tưởng quảng bá sản phẩm trong các ấn phẩm truyền thông tờ rơi, banner, poster,...
- Đăng quảng cáo marketing trên kênh bán hàng facebook của cửa hàng.
- Lập báo cáo về sản lượng hàng bán ra cuối ngày.



## **CÔNG TY THƯƠNG MẠI ĐỒ CHƠI CV365**

Vị trí: Nhân viên bán hàng

trường bất động sản

Kỹ năng giao tiếp và đàm phán tốt

Khả năng ngoại ngữ tốt

#### CHỨNG CHỈ

- Chứng chỉ hoàn thành khóa đào tạo kinh doanh bất động sản tại Trung tâm dạy nghề CV365.
- Chứng chỉ tiếng Anh TOEIC 750

#### SỞ THÍCH

- Gặp gỡ bạn bè
- Đi du lịch
- Đọc sách, nghe nhạc

#### **NGƯỜI THAM CHIẾU**

Nguyễn Văn B - Trưởng phòng kinh doanh Công ty Cổ phần Bất động sản CV365 Số điện thoại: 038 7584 120

## GIẢI THƯỞNG

- Nhân viên ưu tú nhất của Phòng Kinh doanh
  Công ty Cổ phần Bất động sản CV365 trong
  Lễ tổng kết thi đua năm 2018.
- Đạt thành tích Sinh viên nghiên cứu khoa học giỏi vào năm thứ 3 của trường Đại học CV365.
- Nhận giấy chứng nhận từ Hội đồng Thanh niên tình nguyện Đoàn trường.

- Trực tiếp bán hàng tại cửa hàng bán lẻ đồ chơi CV365.
  - Đóng góp ý tưởng quảng bá sản phẩm trong các ấn phẩm truyền thông tờ rơi, banner, poster,...
  - Đăng quảng cáo marketing trên kênh bán hàng facebook của cửa hàng.
  - Lập báo cáo về sản lượng hàng bán ra cuối ngày.



#### **HOẠT ĐỘNG**

## - THAM GIA ĐỘI HIẾN MÁU TÌNH NGUYỆN TẠI TRƯỜNG ĐẠI HỌC

Tình nguyện viên

- Tình nguyện viên cho các chiến dịch hỗ trợ người nghèo vùng cao do thành phố Hà Nội phát động.
- THAM GIA ĐỘI HIẾN MÁU TÌNH NGUYỆN TẠI TRƯỜNG ĐAI HỌC

Tình nguyện viên

- Tình nguyện viên cho các chiến dịch hỗ trợ người nghèo vùng cao do thành phố Hà Nội phát động.



#### THÔNG TIN THÊM

#### ĐẠI HỌC CV365

Thêm những thông tin khác ( nếu cần )

#### ĐẠI HỌC CV365

Thêm những thông tin khác ( nếu cần )



#### DƯ ÁN THAM GIA

- THAM GIA DỰ ÁN "BẤT ĐỘNG SẢN CV365 ĐỒNG HÀNH CÙNG THỦ ĐÔ TRONG THỜI KỲ HÔI NHÂP"
- Vai trò trong dự án: Nhân viên lập chiến lược kinh doanh và lên chương trình quảng bá các sản phẩm bất động sản tại Công ty Cổ phần Bất động sản CV365.
- Kết quả thực hiện: Ngay từ khi bắt đầu chạy dự án vào tháng 9/2018, Công ty Cổ phần Bất động sản đã

có 50 suất đăng ký nhà ở. Con số này tiếp tục tăng trong giai đoạn tiếp theo của Dự án.

©work247.vn