心理学の基礎<1>

第七回 記憶

担当/浜村 俊傑

本日の授業内容

- 1. 前回の復習
- 2. 本日の目的と到達目標
- 3. 記銘 (encoding)
- 4. 保持(storage)
- 5. 想起(retrieval)
- 6. 忘却(forgetting)

前回の復習

学習

◆経験を通じて行動に持続的な変化が生じる

古典的条件づけ

◆条件反射に関する学習(刺激に対しての反応)

オペラント条件づけ

◆強化(あるいは弱化)によって,条件刺激と条件 反応の連合を強める学習

その他の学習

◆洞察学習(ひらめき),潜在学習,観察学習などが存在する

本日の目的と到達目標

目的

- ◆人はどのようにモノを覚え、忘れるのかを知る
- ◆記憶の種類とその特徴を知る

到達目標

- ◆記銘,保持,想起を説明できる
- ◆感覚記憶,短期(作業)記憶,長期記憶の特徴を 説明できる

はじめに

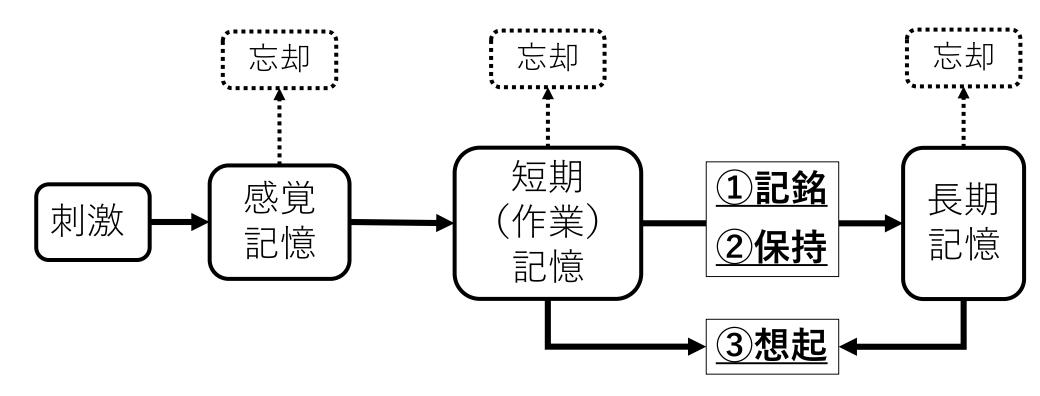
- ◆今回は「認知心理学」の分野を学んでいきます
- ◆記憶=情報を覚え、蓄え、取り出すこと
- ◆記憶形成の一連のプロセス
 - ①記銘(encoding)=覚える(符号化)

②保持(storage) = 蓄える (貯蔵)

③想起(retrieval) = 取り出す(検索)

はじめに

記憶形成のプロセス



記銘(encoding)

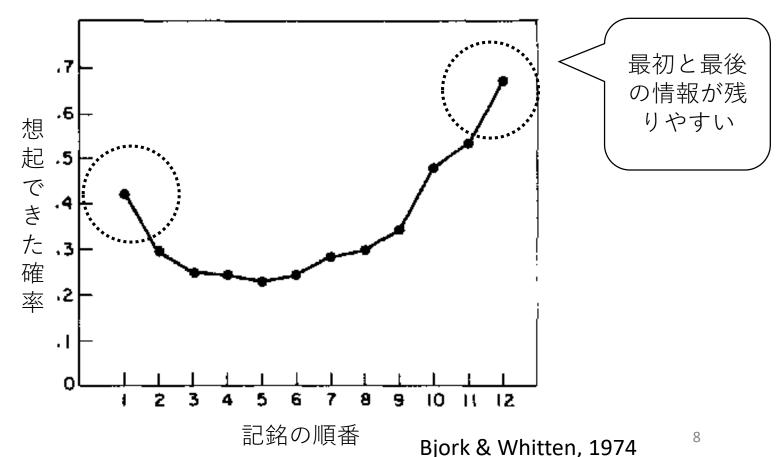
記銘とは

- ◆情報を取り入れること
- ◆記銘①自動的な記銘 (automatic)
 - 例
 - ■スペース/教科書のページの度の箇所に情報があるか
 - ■時間/一日の出来事で何が起こっているか
 - ■頻度/「この人と会うのは今日で3回目だ」
- ◆記銘②努力を要する記銘 (effortful)
 - 例
 - ■テスト勉強,電話番号,人の名前
 - 記銘を繰り返すことにより保持に繋がりやすくなる

記銘 (encoding)

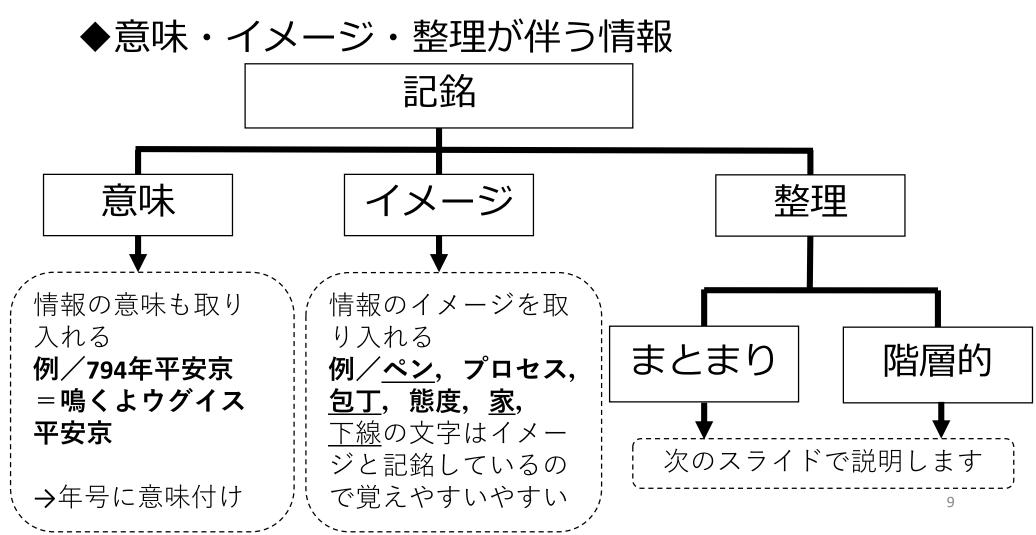
情報提示の順番で覚えやすさが異なる

◆系列位置効果(serial position effect)

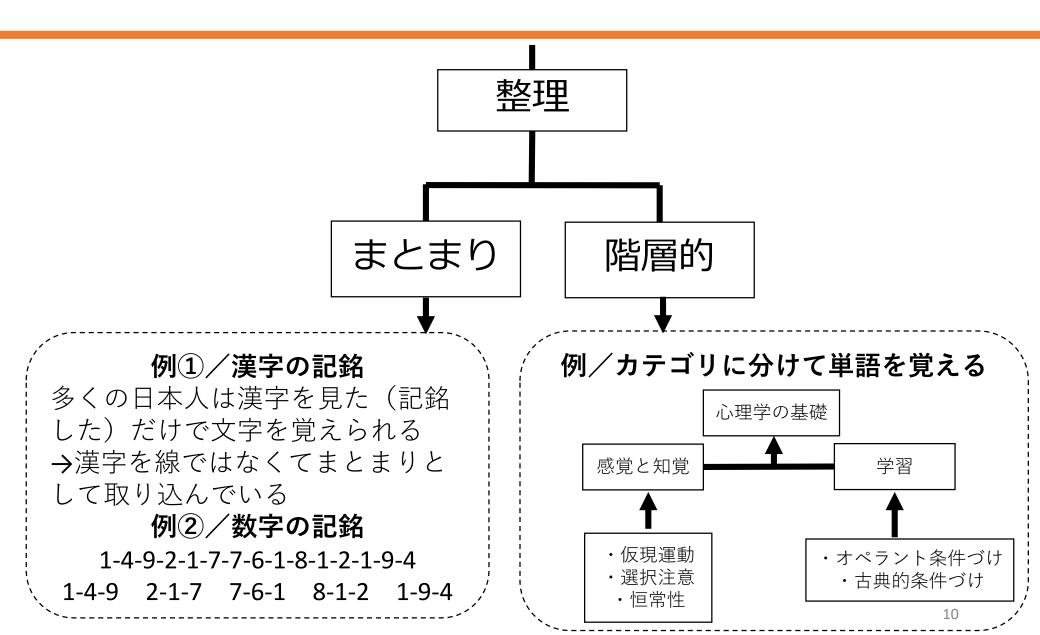


記銘 (encoding)

記銘しやすい情報



記銘 (encoding)

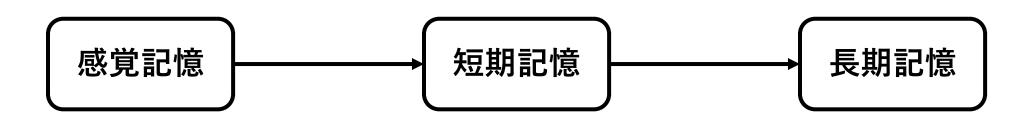


保持とは

◆情報を貯める, 蓄えること

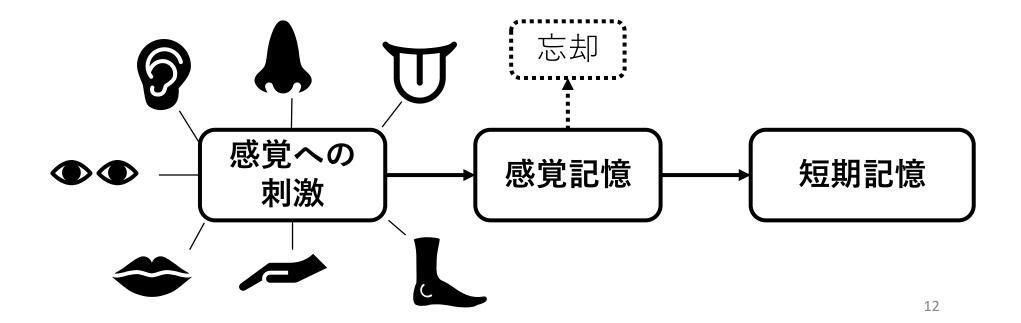
保持の種類

- ◆感覚記憶 (sensory memory)
- ◆または短期記憶(short-term memory)
 - 作業記憶 (working memory)
- ◆長期記憶(long-term memory)



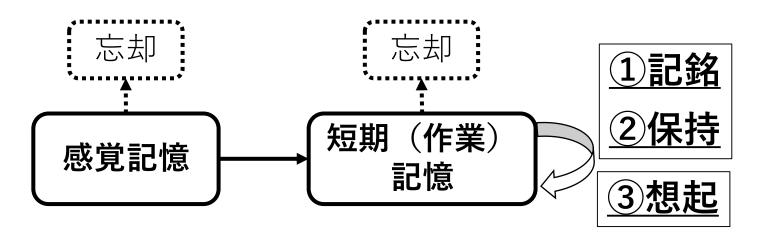
感覚記憶(sensory memory)

- ◆ごく短い間,音声や視覚情報をそのまま記憶できる
- ◆大半はすぐに消失し,注意を向けられたわずかな情報 だけが短期記憶へと移行する



短期記憶(short-term memory)

- ◆感覚記憶のうち、注意を向けられた情報だけが短期記 憶(作業記憶:ワーキング・メモリ)に入る
 - 会話をしたり、暗算をしたり・・・
- ◆記憶できる<u>時間と量に限界</u>がある
- ◆短期(作業)記憶で記銘を繰り返さないと作業記憶から忘却される(まさに作業が必要)



13

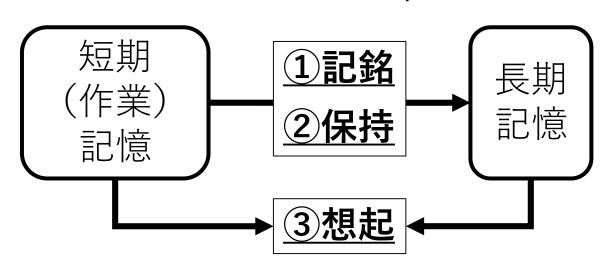
短期記憶(short-term memory)

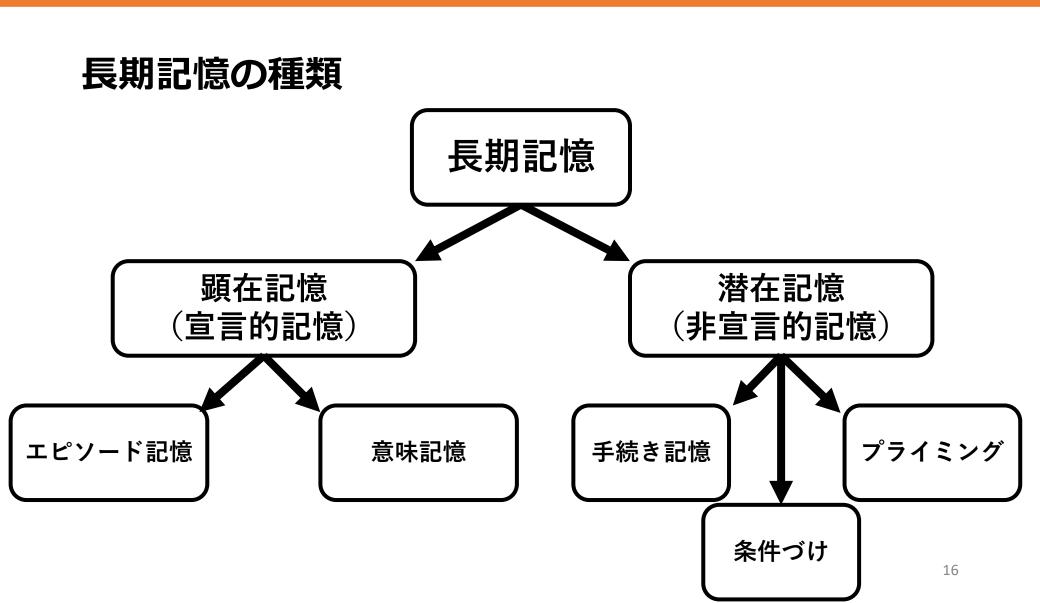
- **◆マジカルナンバー7±2**
 - 人間が短期記憶内で一度に処理できる最大の情報量は7 つ程度
- ◆「みる」より「きく」方が短期記憶で覚えやすい
- ◆アルファベットより数字の方が覚えやすい

- ◆チャンク=意味的なひとまとまりの項目
 - FBI, ABC, BBC, WHO, NHK
- ◆覚えられるチャンクは4程度 (Cowan, 2001)

長期記憶(long-term memory)

- ◆短期記憶の情報は人間の工夫,操作,体験によって長期記憶に送られる
- ◆保持できる<u>量に限界なし</u>
- ◆長期記憶は、長い時間(中には半永久的)にわたって記憶される(例/昔の思い出,家族の名前)





顕在記憶(宣言的記憶)

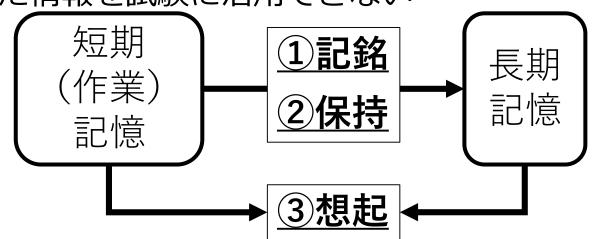
- ◆**エピソード記憶・・・**個人の過去の体験に関する記憶(「いつ・どこで」関する記憶)
 - 例/「去年の夏は北海道に旅行した」
 - 例/「3.11の震災の時, 自分は~にいて~していた」
- ◆意味記憶・・・過去の経験に基づいて形成された 一般的な知識(体験した再現ではなく,いつどこ で覚えたかも特定できないような事実や情報
 - 例/日本では6-7歳から小学校に通う
 - 例/日本の首都は東京

潜在記憶(非宣言的記憶)

- ◆手続き記憶・・・身体で覚える動作や習慣の記憶
 - 例/自転車の乗り方,泳ぎ方,字の書き方
- ◆プライミング・・・事前に刺激を呈示することで,後ほどその刺激の処理が促進させられる(後で詳しく解説)
 - 例/宣伝, ファッションモデル
- ◆条件づけ・・・2つ(以上)のものが連合学習されて形成された記憶(講義の六回を参照)
 - 例/食わず嫌い(古典的条件づけ)
 - 例/洋服を着る(オペラント条件づけ)

想起(retrieval)とは

- ◆保持した情報を取り出すこと
- ◆長期記憶に保存するため,短期記憶で保持した情報の想起を繰り返す(リハーサル)
- ◆長期記憶に保持されても想起できないと意識に上 がらない
 - つまり勉強して情報を保持しても, 想起できないと保持した情報を試験に活用できない

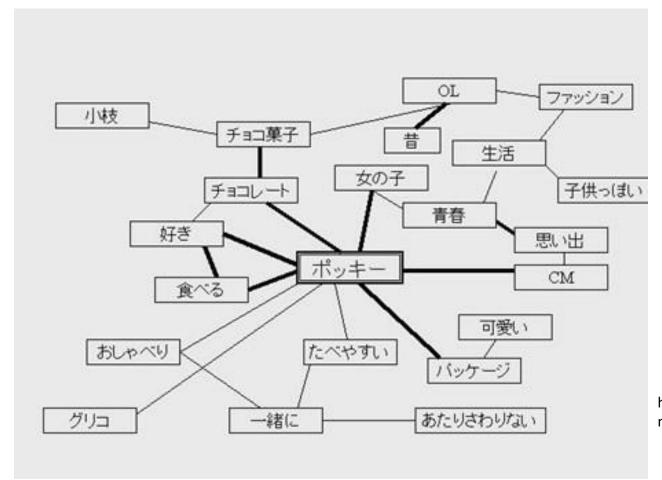


想起の種類

- ◆再生 (Recall)
 - 情報を意識上に思い起こす
 - 一般的にいう「記憶」(勉強した内容をテスト中に思い出す)
- ◆再認 (Recognize)
 - 情報を受け取った際に、過去に受け取ったと認識する
 - 例/小学校の卒業アルバム
- ◆再学習(Relearning)
 - 過去に学んだことをもう一度学ぶ際, 習得が早い
 - 例/高校で習った微分積分

長期記憶の構造

◆意味(連想)ネットワーク



http://hsuzuki.com/plan ning/cb4.htm

想起の手がかり①/プライミング (priming)

- ◆前もって刺激を呈示しておくことにより, その刺激の処理が推進される現象
- ◆例①/小学校のころにやった遊び
 - A「シャンデリア、って10回言ってみて!」
 - B「シャンデリアシャンデリアシャンデリア……」
 - A「じゃ、毒リンゴを食べたお姫様の名前は?」
 - B「シンデレラ」
 - A「ぶ~、白雪姫!」

(RICOHのダイレクトマーケティング, 2019)

- ◆例②/ケンタッキーとクリスマス
 - マーケティングはプライミングの効果を使っている

想起の手がかり②/文脈(context)

◆昔住んだことがある家や通ってた学校に行くと, その時の記憶が一気に想起される

想起の手がかり③/気分(mood)

- ◆現在の気分によって想起する情報が異なる
- ◆<u>気分一致効果</u>と言われている
- ◆例/うつ病の人の想起はネガティブな情報が多い

忘却(forgetting)

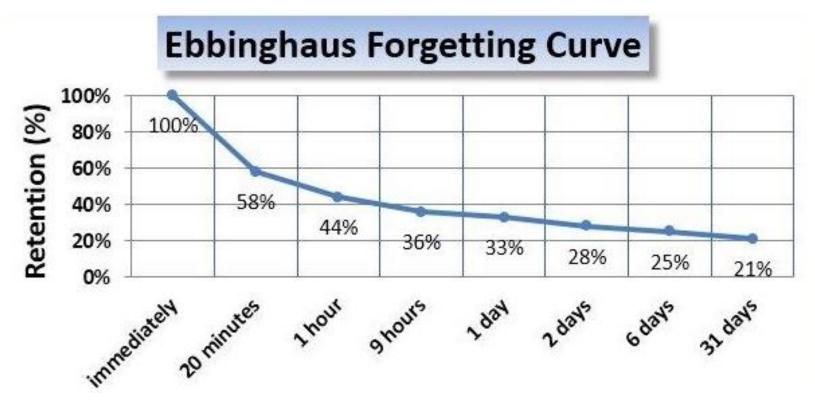
忘却について

- ◆すべての情報が長期記憶に入るわけではない
- ◆エビングハウスによる無意味綴りの実験

→記銘後1日までの間に約3分の2が忘れられ、それ 以降の忘却量は少ない

忘却(forgetting)

◆エビングハウスの忘却曲線



情報を学んでからの時間の経過

おまけ

記憶力を上げるコツ

- 1. 時間をおいて繰り返し学ぶ
- 2. 保持した情報を想起する
- 3. リハーサルをしたり能動的にそのことを考える
- 4. 個人的に意味のあるように学ぶ(語呂合わせ)
- 5. 情報の妨げを防ぐ (例/スペイン語とフランス語 を同時に学ばない)

Myers (2007)

まとめ

記憶形成の一連の流れ

- ◆記銘=情報を取り入れる
- ◆保持=情報を蓄える
- ◆想起=情報を取り出す

記憶の種類

- ◆感覚記憶=一瞬だけ残り、ほとんどは失われる
- ◆短期(作業)記憶=一定の期間と量の情報が残る
- ◆長期記憶=半永久的に情報が残る

忘却

◆忘却曲線によると1日経つと2/3の情報は忘れる

本日の目的と到達目標

目的

- ◆人はどのようにモノを覚え、忘れるのかを知る。
- ◆記憶の種類とその特徴を知る。

到達目標

- ◆記銘,保持,想起を説明できる
- ◆感覚記憶,短期(作業)記憶,長期記憶の特徴を 説明できる

引用文献

- Bjork, R. A., & Whitten, W. B. (1974). Recencysensitive retrieval processes in long-term free recall. Cognitive Psychology, 6(2), 173-189.
- Cowan, N. (2001). The magical number 4 in shortterm memory: A reconsideration of mental storage capacity. Behavioral and Brain Sciences, 24, 87-185.
- Myers, D. G. (2007). Psychology (8th ed.). Worth Publishers.
- RICHOのダイレクトマーケティング. (2019). プライミング効果とは?. Retrieved from https://drm.ricoh.jp/lab/psychology/p00015.html