EcoSight Business Model Canvas

Key Activities Value Proposition Customer Relationships Key Partners Customer Segments • Organisations environnementales • Développement de l'application IOS • Identification des espèces en temps • Engagement communautaire • Amateurs de nature et de biodiversité • Amélioration des modèles de • Touristes écoresponsables • Fournisseurs de données géospatiales réel • Actualisations régulières • Conservation de la biodiversité • Scientifiques et chercheurs • Institutions académiques et reconnaissance d'image • Étudiants et éducateurs scientifiques • Mise à jour de la base de données • Carte communautaire interactive • Fournisseurs technologiques d'espèces • Interface utilisateur intuitive • Organisations de conservation : • Plateformes de sensibilisation • Gestion des clusters géographiques Institutions intéressées par des Analyse et suivi personnel et données de localisation données sur la biodiversité pour le environnementale suivi et la conservation. **Key Resources** Channels • Modèles CoreML pour la détection • App Store (iOS) d'espèces sur iOS • Site Web Officiel • Modèles de classification hébergés • Réseaux Sociaux sur le cloud • Influenceurs Écoresponsables • Base de données des espèces • Infrastructure cloud • Ressources humaines

Cost Structure

- Coûts de développement
- Coûts d'infrastructure cloud
- Marketing et sensibilisation
- Maintenance et support
- Licences et données externes

Revenue Streams

• Abonnements premium : Offres pour des fonctionnalités avancées comme des analyses plus poussées, des données d'espèces supplémentaires, ou des options de personnalisation.