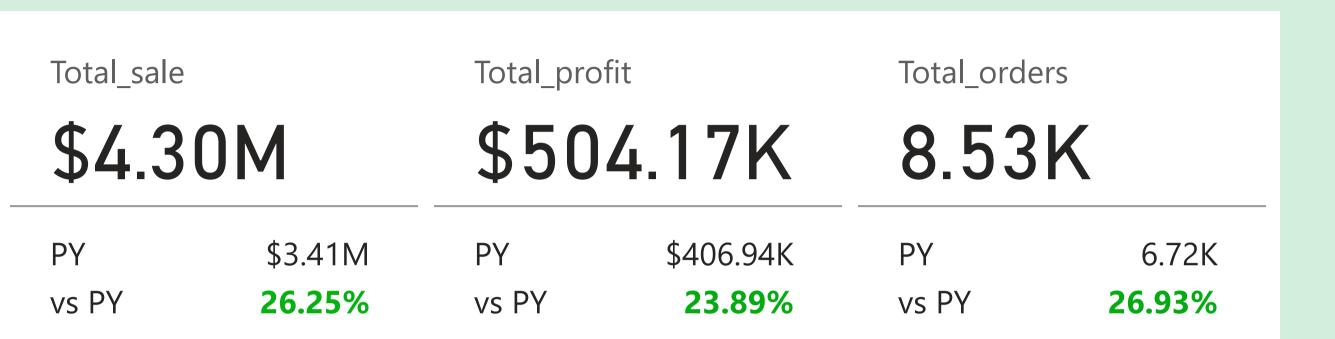
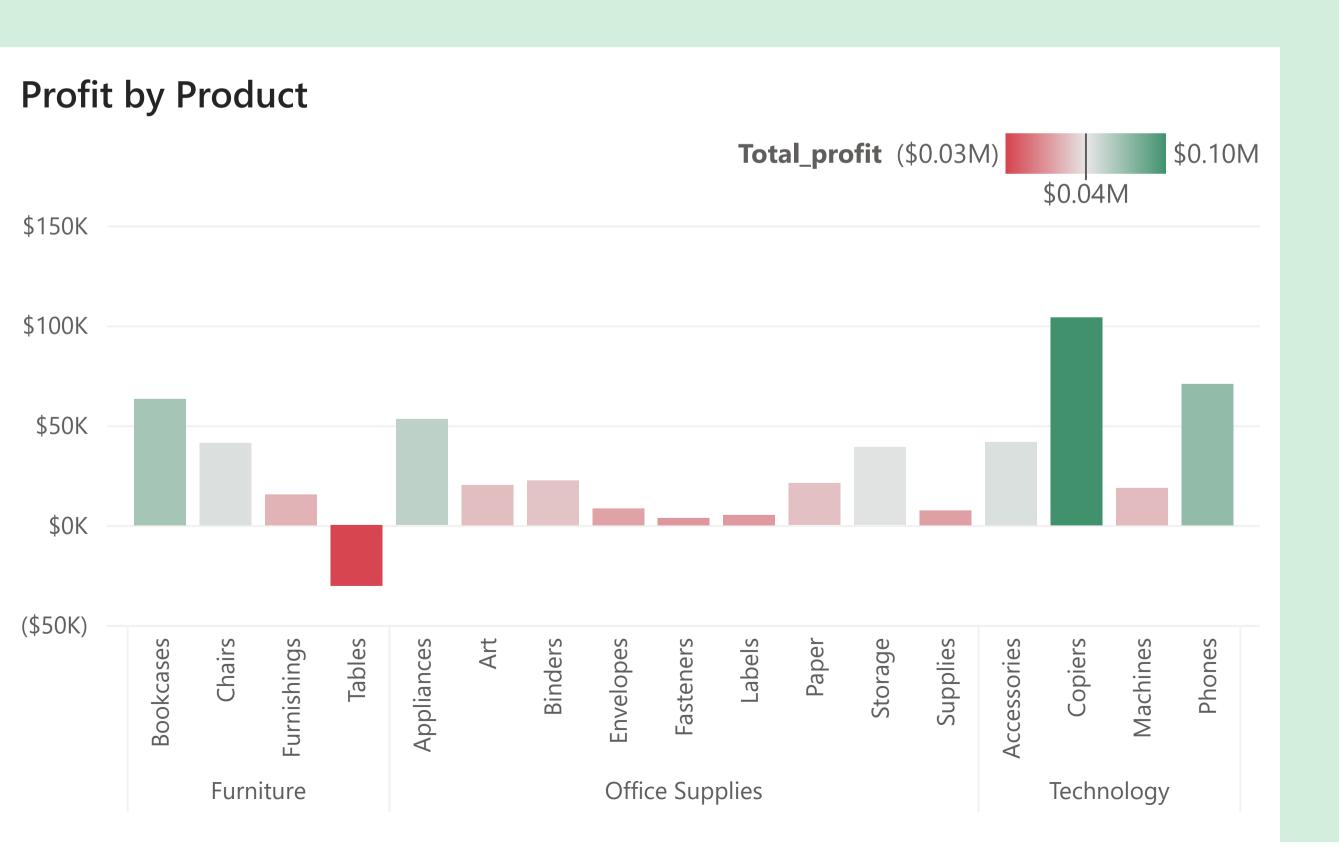
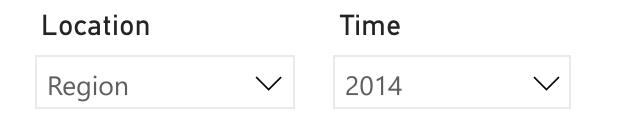
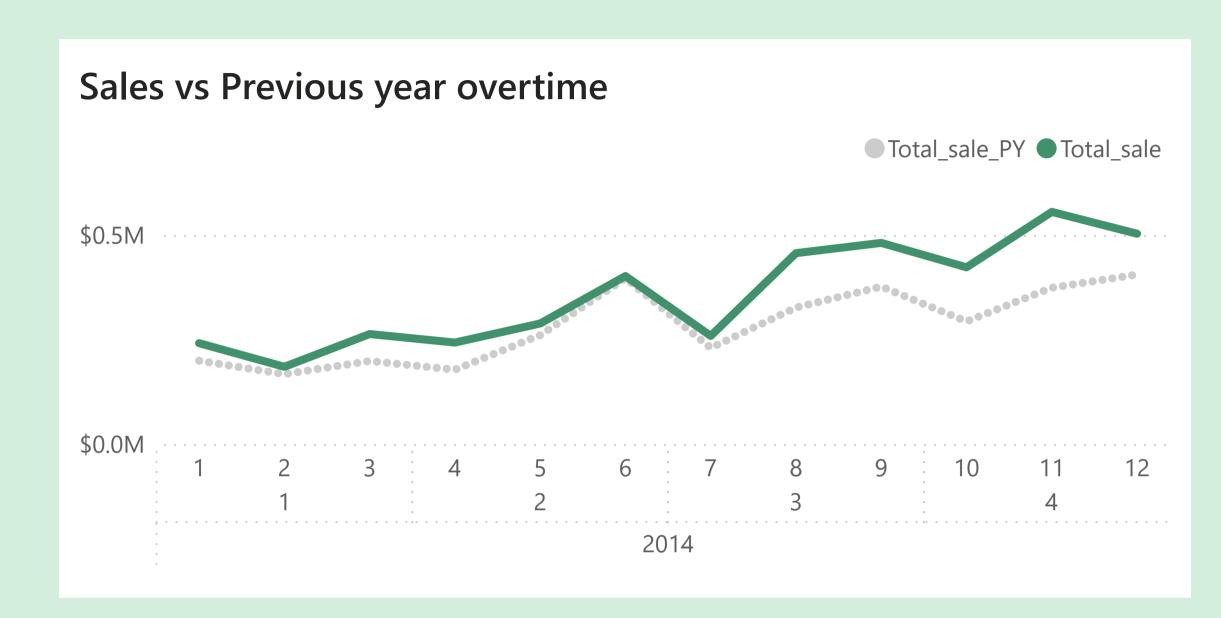
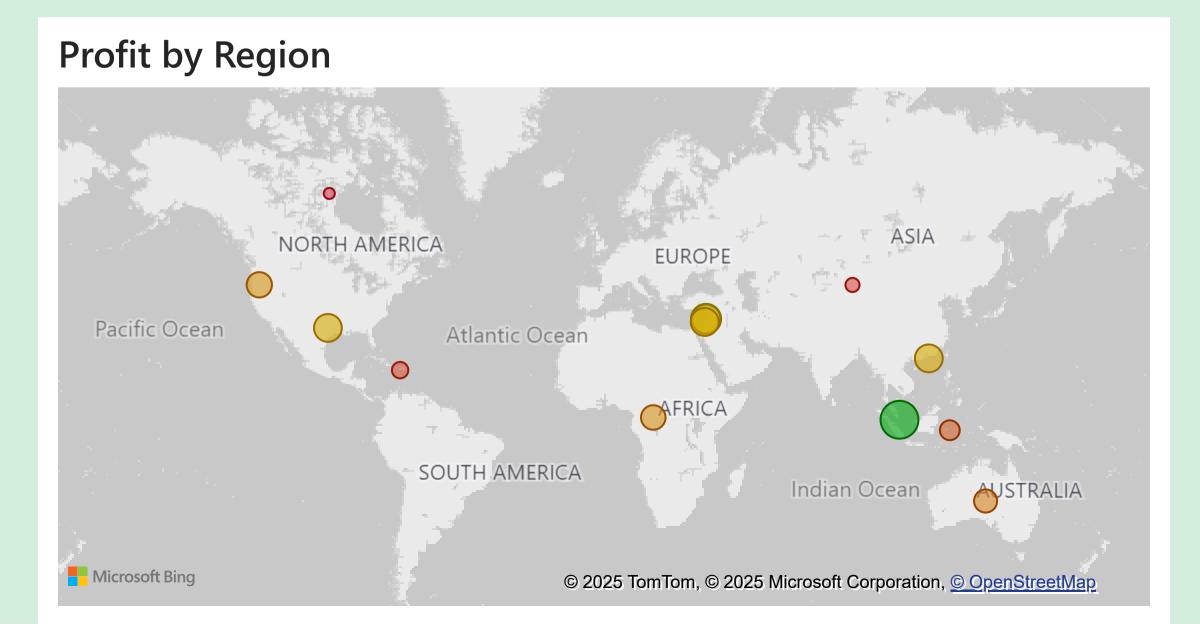
Sales Overview









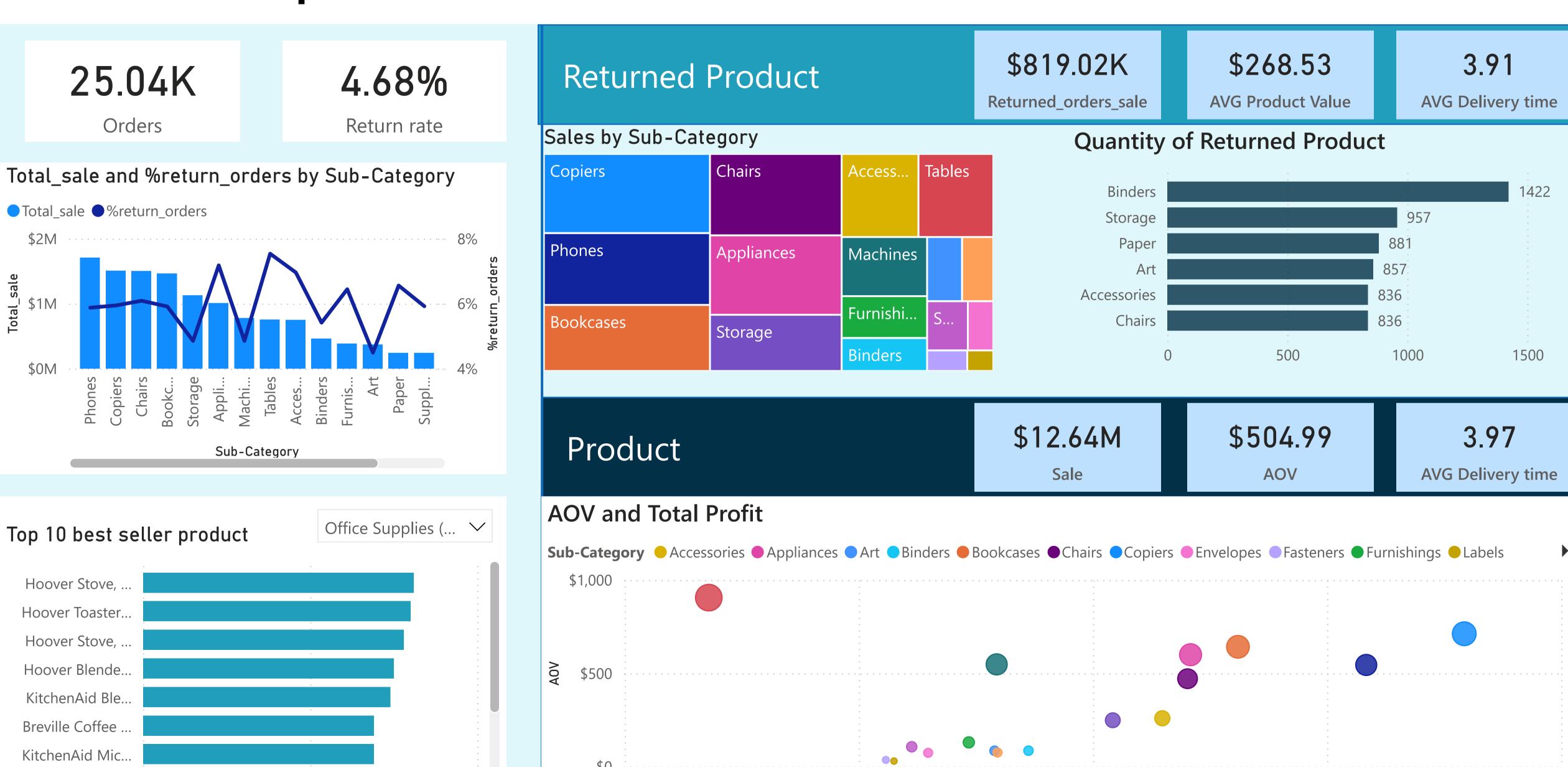


Product Report

50

Parameter_product

Sub-Category



\$0.0M

\$0.1M

Profit

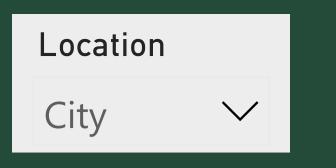
\$0.2M

\$0.3M

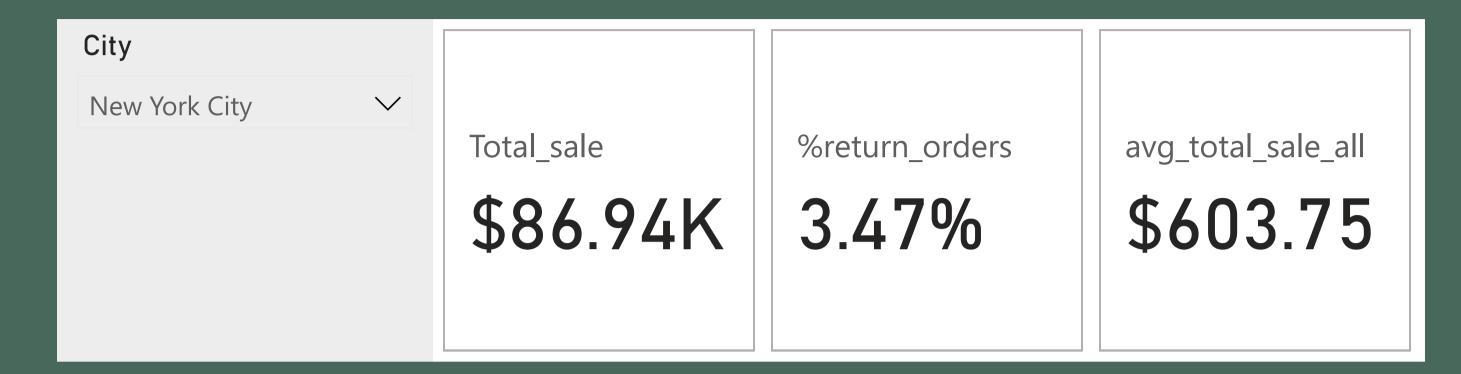
(\$0.1M)

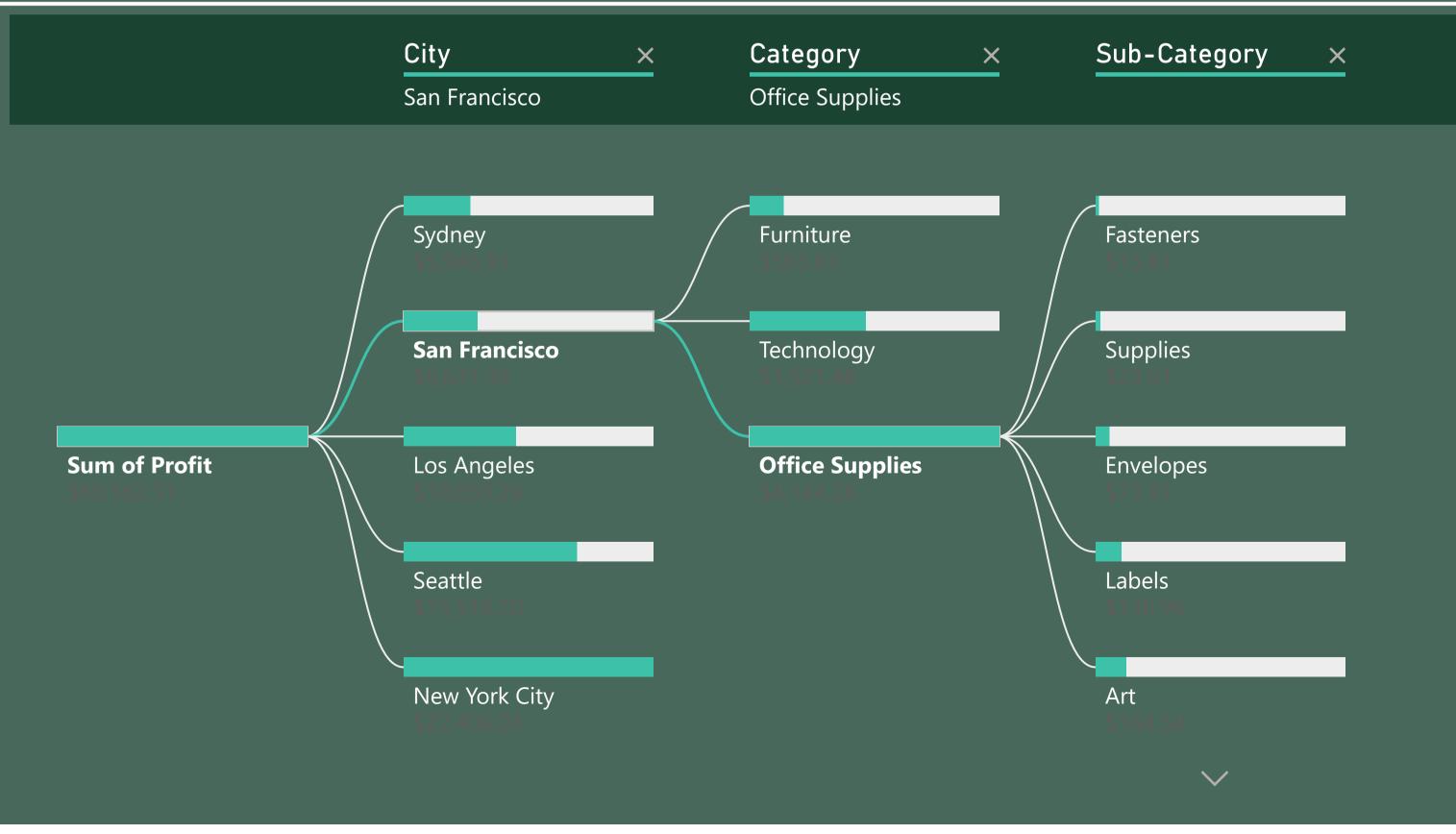
100

Location Report











Insight and Recommendation

OVERVIEW

- · Sale và profit đều tăng khá nhiều so với năm trước (khoảng 25%)
- · Mặt hàng table có profit âm (lỗ) -> cắt giảm mặt hàng này
- Khu vực South America có profit cao nhất

PRODUCT

• Office Supplies profit cao nhưng AOV thấp => cần tăng bán kèm để nâng giá trị đơn => khuyến mãi product bán được ít trong category office supplies, các chương trình giảm giá khi mua kèm.

(Appliance đang có profit và AOV khá cao => có thể bán kèm các sản phẩm giá thấp hoặc bị trả lại nhiều (binder, art, paper), hoặc tặng kèm khi mua appliance.)

• Furniture profit thấp, AOV cao => tăng profit => tìm cách giảm chi phí (thu hẹp thị trường), tăng giá bán

Table: sale thấp trong khi tỷ lệ bị trả hàng cao => tìm nhà cung cấp khác hoặc bỏ mặt hàng này

Technology vừa có profit vao và AOV cao => tập trung vào category này

Trong Technology: Copier vừa có AOV cao vừa có profit cao, trong đó Hewllet copy machine là dòng máy bán chạy nhất

MARKET

- · United States là thị trường bán được nhiều đơn hàng nhất, đặc biệt là ở New York city
- · Tại NYC thì các mặt hàng Technology, đặc biệt là phone bán chạy nhất. NYC cũng cổ tỷ lệ trả hàng thấp hơn trung bình => thị trường cần đẩy mạnh
- Seattle có profit cao thứ 2 sau NYC, lĩnh vực có profit cao nhất cũng là technology, nhưng phần lớn đến từ copier, phone chỉ chiếm số ít
- · Sydney Australia cũng có doanh số cao. Mặt hàng có profit cao nhất ở đây là Bookcase.
- ·San Francisco là thành phố duy nhất trong top 5 profit có **Office supplies** chiếm tỷ lệ trong profit cao nhất, trong đó nhiều nhất là **Art**, sau đó là Label và envelopes