

***Kính thưa đ/c Trịnh Thị Hồng Vân – Bí thư Đảng ủy, Chủ tịch HĐQT Công ty
Kính thưa các đồng chí lãnh đạo!***

Kính thưa toàn thể hội nghị!

Được sự phân công của Ban Tổ chức, tôi xin thông qua nội dung giao ước thi đua năm 2026 như sau:

- Căn cứ Giao ước thi đua của Công ty Yến sào Khánh Hòa năm 2026;
- Căn cứ vào nhiệm vụ kinh doanh của Chi nhánh Hà Nội năm 2026.

Hôm nay, ngày 18 tháng 01 năm 2026, tại Chi nhánh Hà Nội dưới sự chứng kiến của Lãnh đạo Công ty Yến sào Khánh Hòa, tập thể Chi nhánh Hà Nội thống nhất ký kết và cam kết thực hiện giao ước thi đua năm 2026 với các nội dung sau:

ĐỐI VỚI CÔNG TÁC CHỈ ĐẠO, ĐIỀU HÀNH CỦA BAN GIÁM ĐỐC CHI NHÁNH HÀ NỘI.

Lãnh đạo, điều hành Chi nhánh triển khai hiệu quả các chỉ tiêu, nhiệm vụ sản xuất kinh doanh năm 2026 do Công ty giao; phân đầu hoàn thành và vượt các chỉ tiêu về doanh thu, sản lượng, độ phủ thị trường và hiệu quả kinh doanh.

Chủ động xây dựng, tổ chức thực hiện kế hoạch kinh doanh theo từng khu vực, kế hoạch doanh số theo ngày, tuần, tháng; tăng cường quản trị thị trường, chăm sóc khách hàng, phát triển hệ thống phân phối theo định hướng của Công ty, nâng cao năng lực cạnh tranh của sản phẩm Yến sào Khánh Hòa.

Tăng cường đào tạo, bồi dưỡng chuyên môn, nghiệp vụ và năng lực quản lý; xây dựng tập thể Chi nhánh đoàn kết, trách nhiệm, đáp ứng tốt yêu cầu nhiệm vụ được giao.

Quản lý chặt chẽ tài chính, kiểm soát chi phí, sử dụng hiệu quả nguồn lực; thực hành tiết kiệm, chống lãng phí góp phần hoàn thành các chỉ tiêu sản xuất kinh doanh năm 2026.

Thực hiện nghiêm nội quy, quy chế của Công ty và đơn vị; bảo đảm thu nhập người lao động phù hợp với năng lực, kết quả công việc; thực hiện đầy đủ, kịp thời các chế độ, chính sách theo quy định của Nhà nước và của Công ty.

ĐỐI VỚI CÁC BỘ PHẬN VĂN PHÒNG:

Nâng cao trình độ chuyên môn, nghiệp vụ và kỹ năng công tác cho đội ngũ cán bộ, nhân viên; đáp ứng yêu cầu nhiệm vụ trong lĩnh vực văn phòng, tài chính kế toán và quản lý, hỗ trợ hiệu quả hoạt động kinh doanh.

Ứng dụng công nghệ thông tin, chuyển đổi số trong công tác văn phòng, tài chính và quản lý kinh doanh; khai thác hiệu quả các phần mềm, hệ thống dùng chung của Công ty, nâng cao chất lượng quản trị, rút ngắn thời gian xử lý công việc, tăng tính minh bạch và hiệu quả điều hành.

Thực hiện tốt công tác tham mưu, tổng hợp, phân tích số liệu; cung cấp thông tin kịp thời, chính xác phục vụ công tác chỉ đạo, điều hành của Ban Giám đốc Chi nhánh.

Tăng cường phối hợp với các phòng, ban chức năng và hệ thống Văn phòng Công ty; chuẩn hóa quy trình nghiệp vụ, hồ sơ, dữ liệu; bảo đảm thống nhất, đồng bộ, an toàn thông tin trong quản lý, điều hành.

Thực hiện nghiêm các quy định về quản lý tài chính, kiểm soát chi phí, thực hành tiết kiệm, nâng cao hiệu quả sử dụng nguồn lực được giao.

ĐỐI VỚI KINH DOANH, THỊ TRƯỜNG:

Tổ chức triển khai thực hiện kế hoạch kinh doanh được giao; xây dựng kế hoạch bán hàng theo từng khu vực, theo ngày, tuần, tháng phù hợp với đặc thù thị trường, bảo đảm tiến độ và chỉ tiêu doanh thu.

Chủ động nghiên cứu thị trường, khách hàng, đối thủ; đề xuất các giải pháp bán hàng, chính sách giá, chương trình khuyến mãi phù hợp nhằm thúc đẩy tiêu thụ sản phẩm và tăng trưởng doanh thu.

Tăng cường điểm bán, phủ kín thị trường được giao. Thực hiện công tác bán hàng, chăm sóc và duy trì hệ thống khách hàng; quản lý dữ liệu khách hàng bằng công nghệ thông tin, nâng cao chất lượng phục vụ và mức độ hài lòng của khách hàng.

Chuyên sâu nghiệp vụ kinh doanh tất cả các dòng sản phẩm, phát huy giá trị truyền thống ngành nghề, góp phần lan tỏa hình ảnh và uy tín thương hiệu Yến sào Khánh Hòa trên thị trường.

Tổ chức các hoạt động quảng bá, trưng bày, nhận diện thương hiệu tại các điểm bán, cửa hàng trọng điểm thuộc khu vực quản lý.

Tiếp nhận, tổng hợp ý kiến phản hồi của khách hàng; kịp thời đề xuất biện pháp xử lý, khắc phục nhằm nâng cao chất lượng sản phẩm và dịch vụ.

Tổ chức xây dựng, quản lý và phát triển đội ngũ nhân viên bán hàng chuyên nghiệp; phân công, hướng dẫn, kiểm tra, đánh giá hiệu quả công việc; nâng cao ý thức trách nhiệm, đạo đức nghề nghiệp, kỷ luật lao động và tinh thần gắn bó với thương hiệu Yến sào Khánh Hòa.

ĐỐI VỚI TOÀN THỂ CÁN BỘ, CÔNG NHÂN, NGƯỜI LAO ĐỘNG CHI NHÁNH HÀ NỘI.

Rèn luyện phẩm chất đạo đức, ý thức kỷ luật, tinh thần trách nhiệm; chấp hành nghiêm Thỏa ước Lao động tập thể, Nội quy lao động và Quy chế Công ty. Nghiêm túc thực hiện 09 chuẩn mực văn hóa doanh nghiệp; giữ gìn, phát huy uy tín và giá trị thương hiệu Yến sào Khánh Hòa.

Chủ động đề xuất giải pháp sáng kiến trong công việc; nâng cao năng suất, chất lượng và hiệu quả lao động gắn với nhiệm vụ được giao. Đánh giá thi đua căn cứ vào kết quả thực hiện nhiệm vụ, chỉ tiêu và KPI được giao; bảo đảm phản ánh đúng hiệu quả và chất lượng công việc.

Toàn thể cán bộ, công nhân, người lao động Chi nhánh Hà Nội quyết tâm thi đua lao động sáng tạo, đoàn kết, kỷ cương, trách nhiệm; phấn đấu hoàn thành thắng lợi nhiệm vụ sản xuất kinh doanh và nhiệm vụ chính trị năm 2026.

Giao ước thi đua năm 2026 được toàn thể cán bộ, công nhân, người lao động Chi nhánh Hà Nội thống nhất cam kết, quyết tâm thực hiện.

Kính thưa Hội nghị.

Tôi vừa thông qua nội dung tóm tắt của giao ước thi đua năm 2026. Sau đây là phần ký kết giao ước thi đua.

Xin trân trọng kính mời các đồng chí Lãnh đạo Công ty lên vị trí trung tâm để chứng kiến lễ ký kết giao ước thi đua năm 2026, tạo khí thế thi đua sôi nổi, tiếp thêm động lực để Chi nhánh Hà Nội quyết tâm hoàn thành thắng lợi, kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2026.

**** Xin trân trọng kính mời:***

- Đ/c Trịnh Thị Hồng Vân: Bí thư Đảng ủy, Chủ tịch Hội đồng thành viên Công ty;
- Đ/c Nguyễn Thanh Hải: Phó Bí thư Đảng ủy, Thành viên HĐQT, Tổng Giám đốc Công ty;
- Đ/c Lê Đức Tiến: Phó Bí thư Đảng ủy, Phó Tổng Giám đốc Công ty;
- Đ/c Nguyễn Khoa Bảo: Ủy viên Ban thường vụ Đảng ủy, Phó Tổng Giám đốc Công ty;
- Đ/c Võ Thị Thu Trang: Ủy viên Ban thường vụ Đảng ủy, Thành viên HĐQT Công ty;
- Đ/c Lê Khắc Trung: Đảng ủy viên, Trưởng Ban Kiểm soát Công ty.

Đợt 1: Trước tiên, xin trân trọng kính mời đại diện Chi ủy Chi bộ, Ban Giám đốc và các tổ chức đoàn thể gồm: Công đoàn bộ phận, Chi hội Phụ nữ, Chi đoàn Thanh niên lên vị trí để thực hiện ký kết giao ước thi đua.

- 1. Chi ủy Chi bộ: Đ/c: Nguyễn Mạnh Thắng - Bí thư chi bộ
- 2. BGĐ: Đ/c: Lương Thị Phương - Phó GD chi nhánh
- 3. Công đoàn bộ phận: Đ/c: Nguyễn Viết Đức - Chủ tịch Công đoàn Bộ phận
- 4. Chi hội phụ nữ: Đ/c: Nguyễn Thu Hà – Đại diện
- 5. Chi Đoàn Thanh niên: Đ/c: Nguyễn Thị Thanh Thủy – Bí thư chi đoàn

Xin mời các đồng chí lên vị trí để ký kết giao ước thi đua.

(Sau khi ký xong)

Xin trân trọng cảm ơn Đ/c Trịnh Thị Hồng Vân, Bí thư Đảng ủy, Chủ tịch HĐQT, các Đ/c trong HĐQT, Ban TGD, Trưởng Ban Kiểm soát Công ty.

Đợt 2: Tiếp theo chương trình, xin mời

- Đồng chí: Hồ Kim Phong - Giám đốc TT Kinh doanh
- Đ/c: Phan Thị Giang - Tổng GD Công ty CP NGK Yên sào Khánh Hòa
- Đ/c: Phan Thị Tuyết Trinh - Phó GD Nhà máy chế biến nguyên liệu
- Đ/c: Nguyễn Thị Lan – Giám đốc Nhà máy Sanest Food
- Đ/c: Nguyễn Mạnh Thắng - Bí thư Chi bộ, Giám đốc Chi nhánh
- Đ/c: Lương Thị Phương - Phó bí thư Chi bộ, Phó Giám đốc CN

Lên chứng kiến lễ ký kết giao ước thi đua để tiếp thêm sức mạnh cho các bộ phận hoàn thành xuất sắc kế hoạch SXKD năm 2026

Xin trân trọng kính mời đại diện Bp Kinh doanh, Bộ phận Kế toán, BP Tổng hợp lên vị trí để thực hiện ký kết giao ước thi đua:

1. BP Kinh Doanh: Đ/c Đặng Nam Trung
2. BP Kế toán Đ/ Lương Thị Hồng Nhung
3. Bộ phận Tổng hợp Đ/c Nguyễn Thu Hà

Xin mời các đồng chí lên vị trí để ký kết giao ước thi đua

(Sau khi ký xong)

Xin trân trọng cảm ơn ban Lãnh đạo các đơn vị, BGĐ chi nhánh, cảm ơn các bộ BP

Kính mời các đồng chí Ban Giám đốc CN nán lại sân khấu để chứng kiến các đợt ký kết tiếp theo!

Mời bộ phận KD chi nhánh cùng lên chứng kiến lễ ký kết giao ước thi đua của các tổ thị trường

Đợt 3: Tiếp theo chương trình, xin mời Đại diện các Tổ thị trường (HN1, HN2, HN3,HN4, HN5)

1. Tổ thị trường HN1: Đ/c Hoàng Việt Chiến
2. Tổ thị trường HN2: Đ/c Phạm Tuấn Vũ
3. Tổ thị trường HN3: Đ/c Đỗ Thanh Tùng
4. Tổ thị trường HN4: Đ/c Phạm Tuấn Ngọc
5. Tổ thị trường HN5: Đ/c Nguyễn Văn Sơn

Xin mời các đồng chí lên vị trí để ký kết giao ước thi đua

Ký xong

Xin cảm ơn các đồng chí.

Đợt 4: Tiếp theo chương trình, xin mời Đại diện các Tổ thị trường (HN6, Phú Thọ, Thái Nguyên, Lào Cai, Sơn La)

1. Tổ thị trường HN6: Đ/c Nguyễn Đức Ngọc
2. Tổ thị trường Phú Thọ: Đ/c Đặng Quang Lục
3. Tổ thị trường Thái Nguyên: Đ/c Lưu Quang Chiến
4. Tổ thị trường Lào Cai: Đ/c Trần Thị Khuyên
5. Tổ thị trường Sơn La; Đ/c Sa Sa

Xin mời các đồng chí lên vị trí để ký kết giao ước thi đua

Ký xong

Xin cảm ơn các đồng chí.

Đợt 5: Tiếp theo xin mời Tổ thị trường Tuyên Quang, Điện Biên. Lai Châu

1. Tổ TT Tuyên Quang: Đ/c Đinh Đức Tuyên
2. Tổ TT Điện Biên: Đ/c Nguyễn Thị Thuỷ
3. Tổ TT Lai Châu: Đ/c Đặng Nam Trung

Xin mời các đồng chí lên vị trí để ký kết giao ước thi đua

Ký xong

Xin cảm ơn các đồng chí.

Đợt 6: Tiếp theo xin mời Tổ thị trường Cao Bằng, Show room, CHLK+ Siêu thị

1. Tổ TT Cao Bằng: Đ/c Nông Hoàng Hiệp
2. Hệ thống Showroom: Đ/c Vương Thuý Hằng
3. Hệ thống CHLK+ ST: Đ/c Phạm Thanh Bình

Ký xong

Xin trân trọng cảm ơn các đồng chí Lãnh đạo Chi nhánh và BP Kinh doanh. Cảm ơn các tổ Thị trường.

Chúng ta đã hoàn thành nội dung ký kết giao ước thi đua. Tôi xin chân thành cảm ơn đ/c Trịnh Thị Hồng Vân – Chủ tịch hội đồng thanh viên Công ty, Ban Giám đốc Công ty, Ban kiểm soát Công ty, Lãnh đạo các Đơn vị và Ban lãnh đạo Chi nhánh Hà Nội đã lên chứng kiến ký kết giao ước thi đua của các Bộ phận và tổ thị trường. Tôi xin chân thành cảm ơn ạ