



**Microsoft Partner**

Gold Enterprise Resource Planning  
Silver Data Platform



# QUẢN LÝ CHƯƠNG TRÌNH KHUYẾN MẠI BÁN

Biên soạn: NaviWorld Việt Nam

Phiên bản: 2.1 - Ngày 20/11/2012



1. INTRODUCTION 

6. VALIDATION PERIOD 

11. TOTAL DISCOUNT OFFER 

16. COUPON ISSUE 

2. OFFER PROCESS 

7. PROMOTION 

12. TENDER TYPE OFFER 

17. STORE COUPON 

3. PRICE OVERVIEW 

8. DISCOUNT OFFER 

13. ITEM POINT OFFER 

18. GIFT CARD / VOUCHER 

4. DISCOUNT POSTING 

9. MULTIBUY DISCOUNT 

14. LINE DISCOUNT OFFER 

19. OFFER CASES 

5. RETAIL PRICE GROUP 

10. MIX & MATCH 

15. MEMBER POINT OFFER 

20. PRACTICE 



# 1. INTRODUCTION - GIỚI THIỆU



Microsoft Dynamics

- ❖ LS Retail NAV hỗ trợ nhiều công cụ để setup các kịch bản khuyến mại và cũng giúp người dùng đưa ra các ý tưởng xây dựng nhiều kịch bản khuyến mại hấp dẫn khác nhau
- ❖ Tài liệu này sẽ hỗ trợ người dùng hiểu được cách thức xây dựng kịch bản khuyến mại bằng các hướng dẫn hình ảnh trực quan kết hợp với một số kịch bản thực tế
- ❖ Phạm vi áp dụng
  - ✓ Trung tâm thu mua, Phòng Marketing
  - ✓ Trung tâm thương mại/cửa hàng, Phòng IT
  - ✓ Ban giám đốc
- ❖ Một số ký hiệu trong tài liệu
  - ✓ [F]: Tại trường dữ liệu; [M]: Tại menu của màn hình; [Op]: Tại hộp lựa chọn



Giải thích tác dụng chính của màn hình



Các bước thực hiện



Về mục trước;



Về đầu trang



Mục tiếp theo;



## 2. OFFER PROCESS - QUY TRÌNH KHUYẾN MẠI CHUNG



Microsoft Dynamics



### Quy trình tổng thể của chức năng Chiết khấu, Khuyến mại

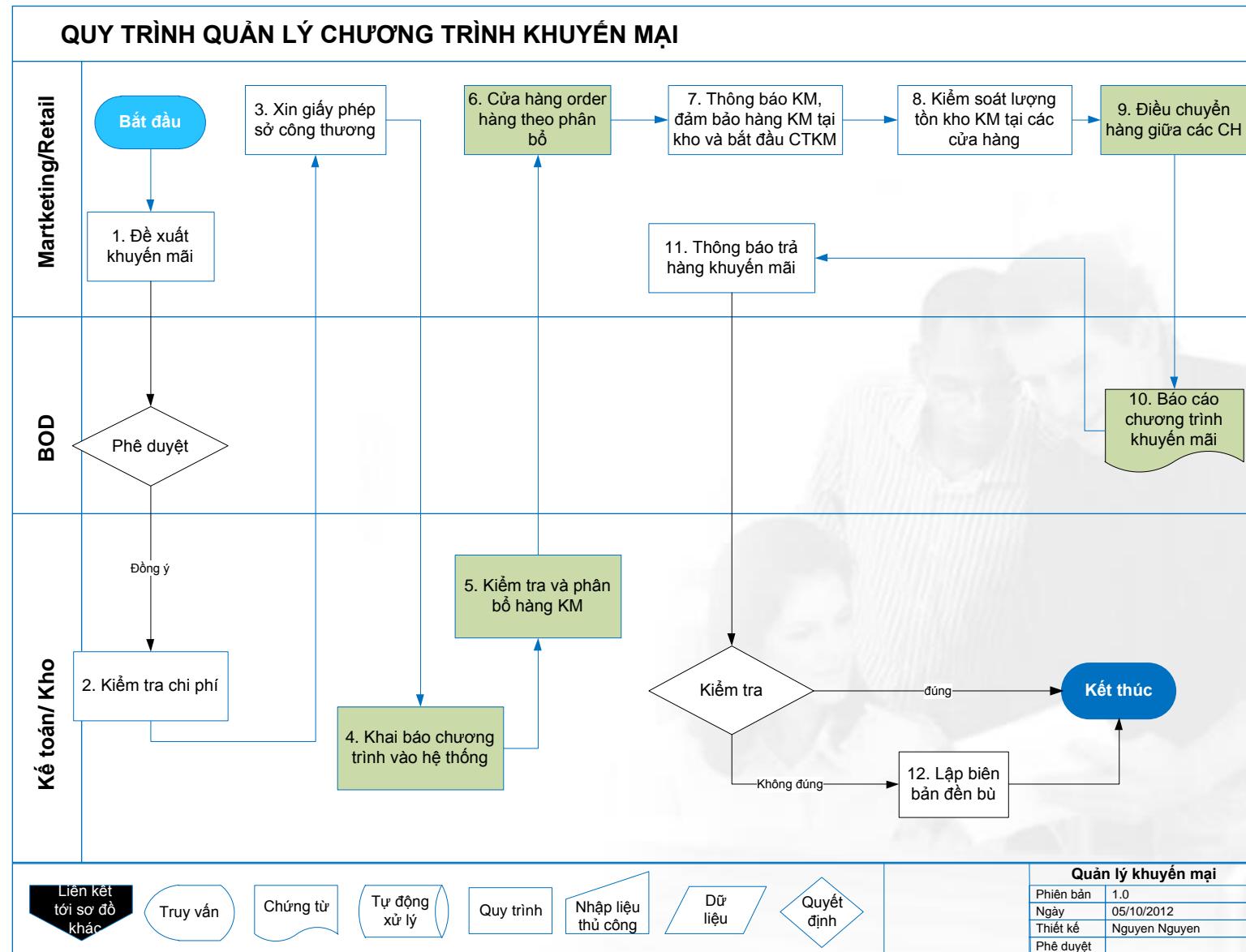
- Các phòng ban đưa ra ý tưởng xây dựng các kịch bản khuyến mại
- Các loại chiết khấu thường được Buyer Admin khởi tạo tại Văn phòng chính (HO)
- Buyer Admin định nghĩa và quản lý chương trình Khuyến mại bằng một mã số
- Mã số chương trình được gán cho một (nhiều) mặt hàng, nhóm hàng liên quan
- Các chương trình khuyến mại được chuyển xuống Trung tâm thương mại/cửa hàng theo thời gian khai báo
- Trung tâm thương mại/cửa hàng có thể xem nhưng không thể chỉnh sửa nội dung khuyến mại
- Doanh số khuyến mại cập nhật về Văn phòng chính



## 2. OFFER PROCESS - QUY TRÌNH KHUYẾN MẠI CHUNG



Microsoft Dynamics





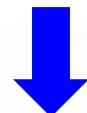
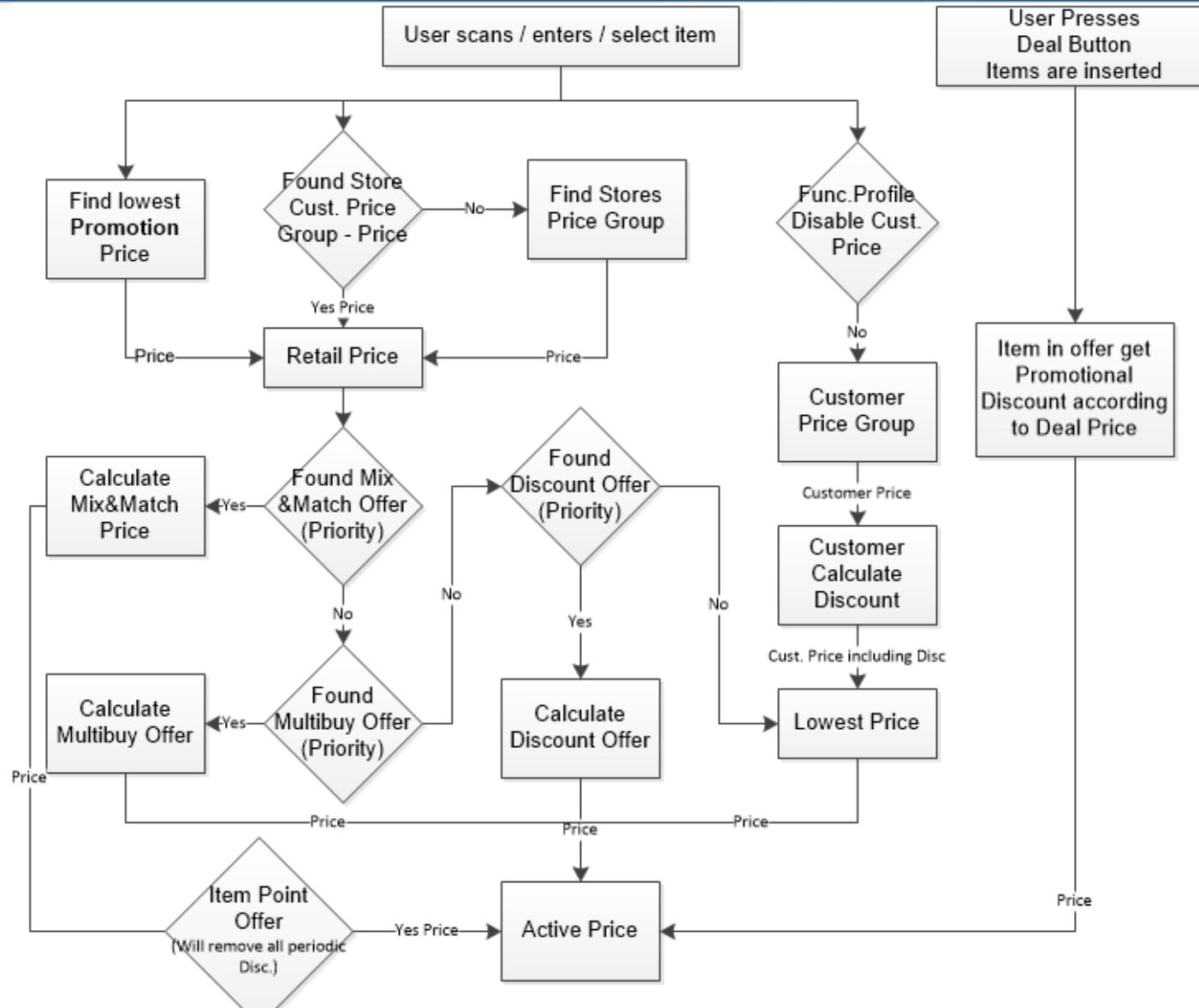
### 3. PRICE OVERVIEW AND PRICE PRIORITY



- Giá bán (**1 - Standard Price**) của mặt hàng A được setup theo Item Card
- Giá bán được áp dụng theo từng thời điểm, từng nhóm khách hàng, từng cửa hàng hoặc nhóm cửa hàng
- Để tính Active price (giá bán hiện tại) của mặt hàng A hệ thống sẽ tìm thời gian hiệu lực, tìm cửa hàng được áp dụng trước rồi đến giá trong Promotion
- Giá trong Promotion hay trong Stores Price thấp hơn sẽ được ưu tiên áp dụng để tính ra giá bán lẻ (**2 - Retail Price**) áp dụng tại POS
- Với (**2 - Retail Price**) ở trên hệ thống sẽ tiếp tục tìm xem mặt hàng A xem có trong nhóm chương trình khuyến mại (Period Discount) để tính tiếp ra giá khuyến mại (**3 - Discount Price**). Nếu có nhiều chương trình với mặt hàng A trong Period Discount thì hệ thống sẽ lấy chương trình có ưu tiên hơn để áp dụng. Nếu không có thì vẫn giữ nguyên giá Retail Price
- Nếu mặt hàng A được setup giá riêng cho một nhóm khách hàng (Customer price group) hoặc có chính sách chiết khấu riêng thì hệ thống sẽ so sánh với Retail Price/Discount Price được tìm ở trên. Giá thấp nhất (**4 – Customer Price**) sẽ được tự động lựa chọn tại POS
- Lúc này hệ thống sẽ có giá hiện tại (Active Price). Trường hợp dùng công cụ DEAL thì hệ thống sẽ hủy bỏ toàn bộ giá trên và dùng giá chiết khấu trong DEAL
- Đối với Item Point Offer hệ thống cũng sẽ không tính giá trong Periodic Discount để thực hiện khuyến mại tiếp. Lưu ý: Hệ thống tính tỷ lệ giảm trong item point offer để thực hiện giảm giá
- Hệ thống tiếp tục giảm giá bằng các công cụ Line/Total/Coupon và Tender type theo các hệ số ưu tiên mô tả ở trang sau để tính ra giá cuối cùng Final Price

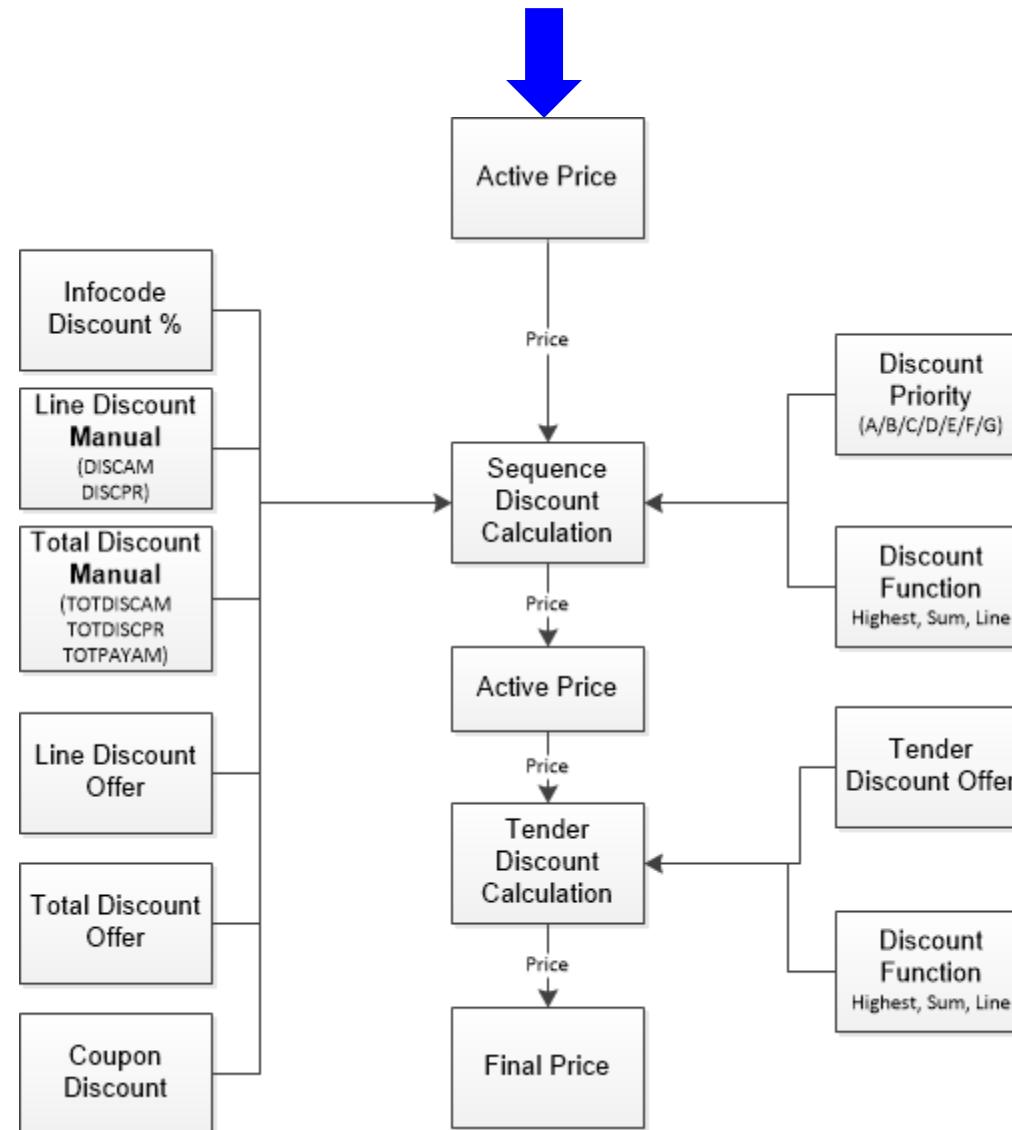


### 3. PRICE OVERVIEW AND PRICE PRIORITY



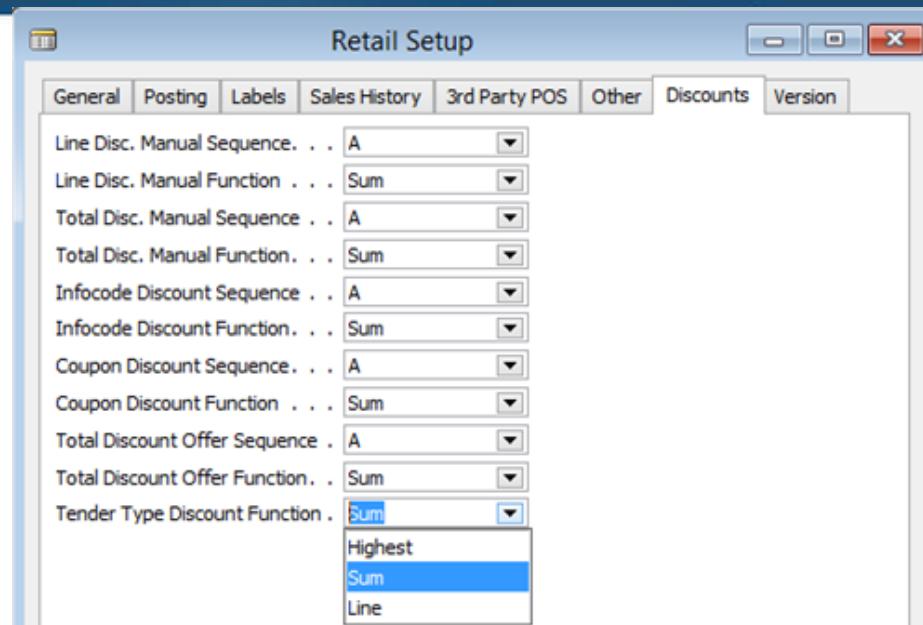


### 3. PRICE OVERVIEW AND PRICE PRIORITY





### 3. PRICE OVERVIEW AND PRICE PRIORITY



- Calculation Sequence: Đây là mã xác định thứ tự việc thực hiện chiết khấu được setup từ A tới G
- Discount function: Sum / Highest / Line được xác định để tính toán cách thức chiết khấu trong phạm vi Sequence

Sum: Tính tỷ lệ chiết khấu của nhiều công cụ vào 1 lần chiết khấu

Highest: Lấy giá trị chiết khấu cao nhất để áp dụng

Line: Thực hiện chiết khấu lần lượt cho từng loại

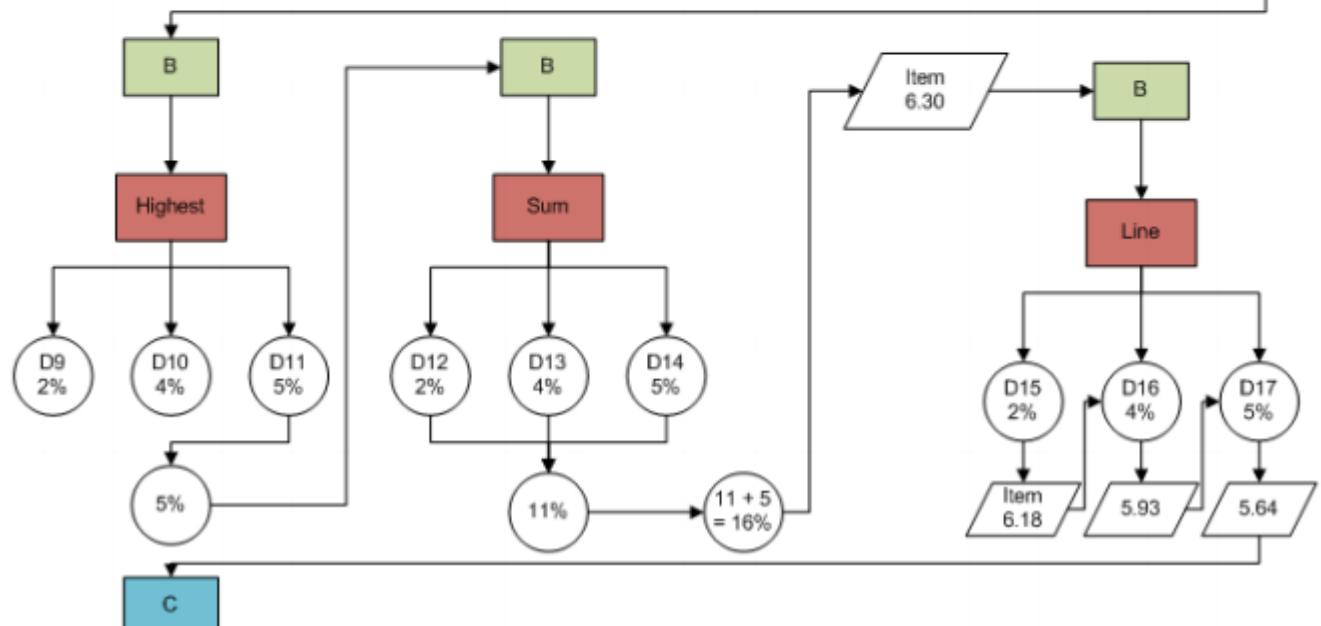
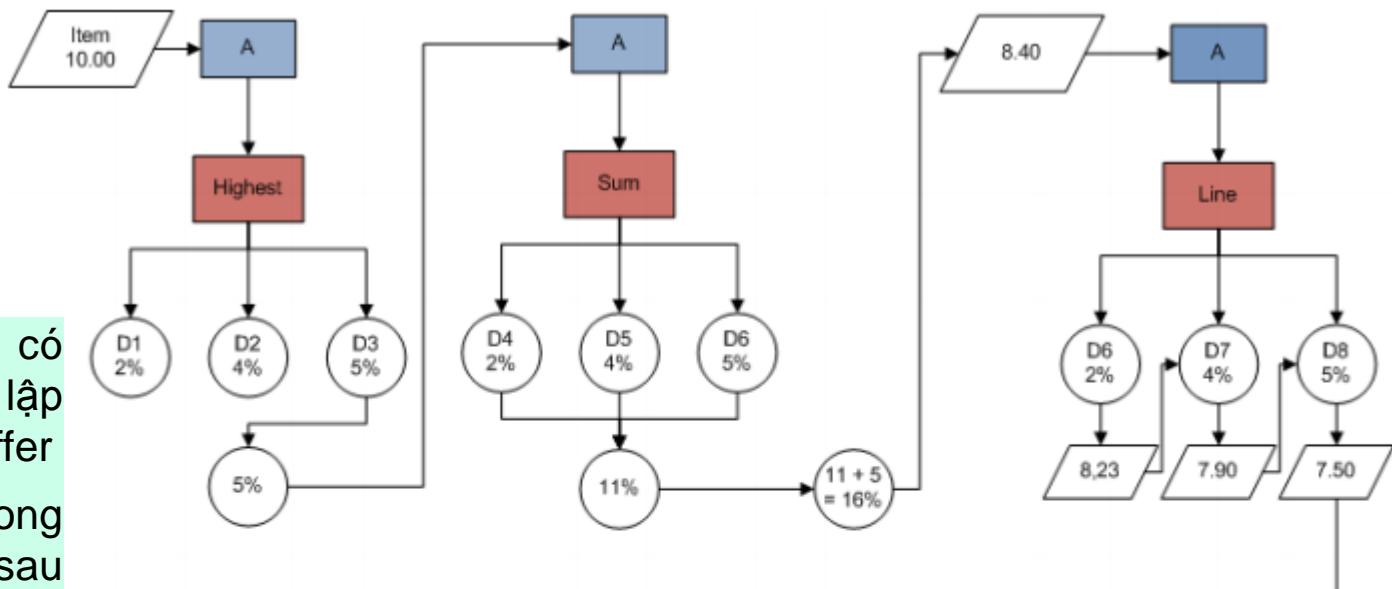
(Xem minh họa bằng sơ đồ trang bên để hiểu rõ hơn)



### 3. PRICE OVERVIEW AND PRICE PRIORITY



- Giả sử mặt hàng bên có giá 10 đồng được thiết lập trong 17 Line Discount Offer
- 9 Offer đầu nằm trong Sequence A, 9 Offer sau nằm trong Sequence B
- 3 Offer trong một nhóm Discount Function (Highest / Sum / Line)





## 4. DISCOUNT POSTING SETUP



The screenshot shows the LS Retail - BackOffice interface. On the left, the navigation tree includes Franchise, Sales Commission, Periodic Activities, Reports, Setup (which is selected and highlighted with a red box), Store Card, Retail Users, Retail Calendar, and Distribution. Below the tree are several system links: LS Retail - BackOffice, LS Retail - Member Mgmt, LS Retail - POS, LS Retail - Loss Prevention, and LS Retail - InStore Mgmt. The main window is titled 'Retail Setup' and contains several tabs: General, Posting (which is selected and highlighted with a red box), Labels, Sales History, 3rd Party POS, Other, Discounts, and Version. The 'Posting' tab displays various discount posting options with checkboxes. A large red box highlights the first seven checkboxes: Post Total Disc., Post Infocode Disc., Post Line Disc., Post Periodic Disc., Post Cust. Disc., Post Coupon Disc., and Post Line Disc. Offer. To the right of these are other configuration options: Commission Active, Calculate in Statement Posting, Calculate in Sales Posting, Exclude Returns, Bal. Acc. Type (set to G/L Account), and Bal. Acc. No. (with an up/down arrow). Below the checkboxes are Source Code (set to BACKOFFICE), Item Posting Date (set to Statement Po...), Post Always Reserve I..., Update Cost Amount (checked), Only Two Dimensions (unchecked), and Dimension 1 Mandatory (unchecked).

- Discount Posting: Cho phép khai báo những chương trình khuyến mại nào sẽ được định khoản vào tài khoản khuyến mại (nếu được đánh dấu như trên) và những chương trình nào không định khoản
- Hiện tại hệ thống hỗ trợ 9 loại khai báo chiết khấu cho phép khai báo có hạch toán vào tài khoản khuyến mại hay không





## 4. DISCOUNT POSTING SETUP



Financial Management

General Posting Setup

Gen. Bus.	Gen. Prod.	Sales	POS Line	POS InfoCode	POS Periodic	POS Cust.	POS Coup.	POS Inv.	POS Line.	POS Total	POS Tender
Posting Group	Posting Group	Account	Disc. Offer Account	Disc. Offer Account	Type Disc Account						
BANLE	11	51111..	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000
BANLE	12	51111..	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000
BANLE	13	51111..	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000
BANLE	14	51111..	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000	5210000

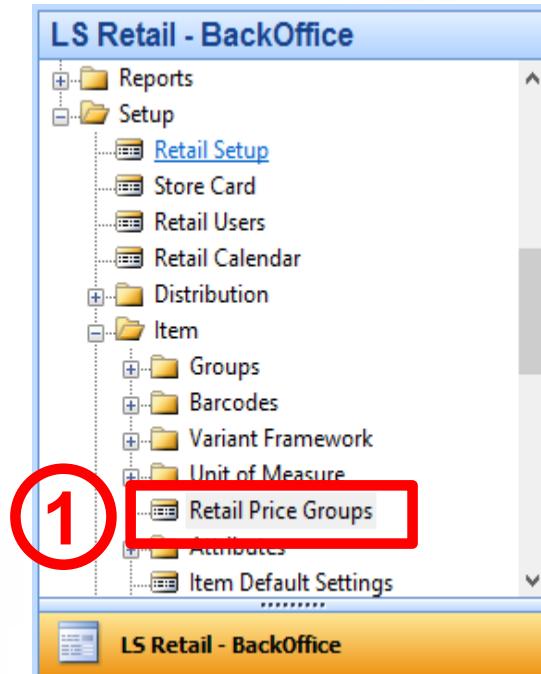
Gen. Bus. Po... Gen. Prod. P... Account Name

BANLE 11

Setup Copy... Help

- ! Để hệ thống tự động hạch toán vào các tài khoản khuyến mại thì cần phải khai báo đầy đủ các loại offer (9 loại) vào các tài khoản như trên
- Lưu ý: Để hệ thống tự động định khoản thì cần kết hợp khai báo tài khoản ở đây đồng thời phải setup thêm tại màn hình Retail Setup trên Tab Posting như trang trước

## ← ↑ → 5. RETAIL PRICE GROUP – NHÓM GIÁ BÁN



- Retail Price Group: Được xác định để áp dụng giá bán, chương trình khuyến mại được thực hiện **Ở ĐÂU?** Tại 1 cửa hàng, nhóm cửa hàng khác nhau hoặc trên toàn hệ thống
- Mỗi cửa hàng có thể có nhiều nhóm giá bán với các mức ưu tiên khác nhau
- Mức ưu tiên thường đặt theo thứ tự ưu tiên là: Cửa hàng -> Nhóm cửa hàng -> Tất cả hệ thống
- Retail Price Group dùng để khai báo giá bán, chương trình khuyến mại

➤ [M] Retail Price Group: Chọn để mở màn hình khai báo nhóm giá theo hình trên



## 5. RETAIL PRICE GROUP – NHÓM GIÁ BÁN

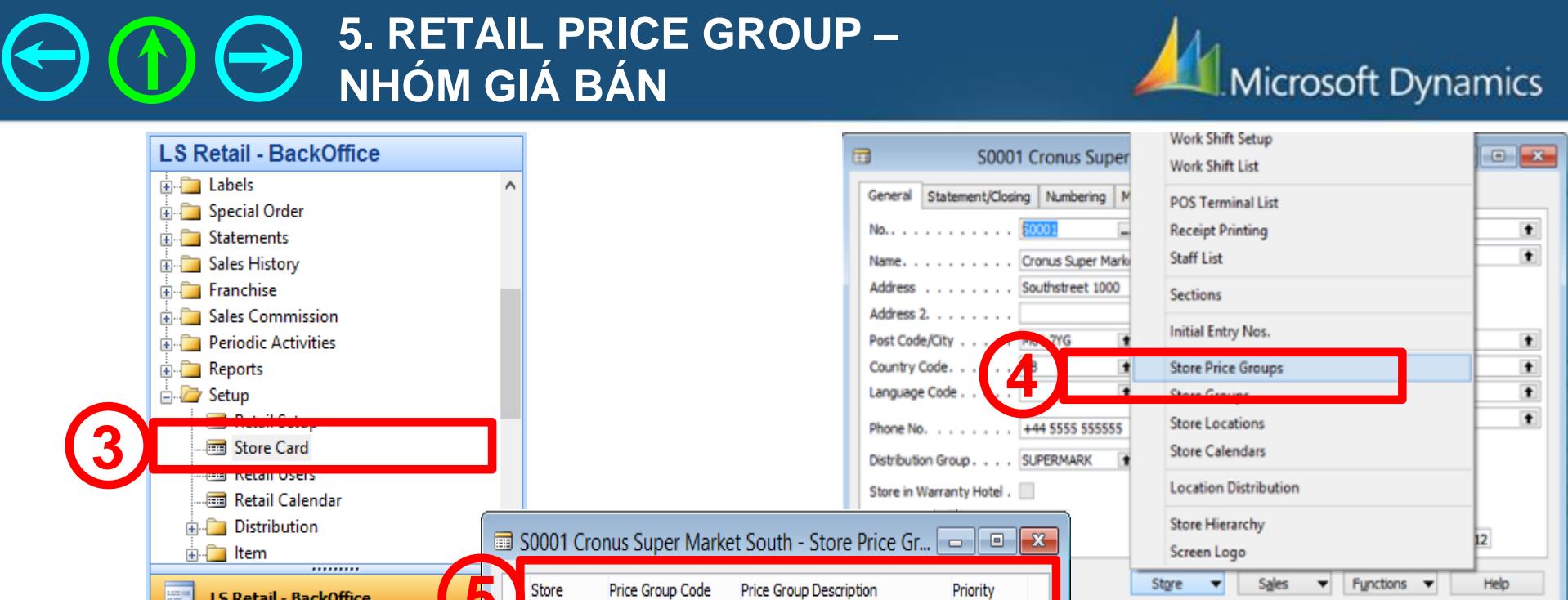


Retail Price Groups

Code	Description	Price Includes VAT	VAT Bus. Posting Gr. (Price)	Store Group	Allow Invoice Disc.	Allow Line Disc.	Default Priority	Retail Price Group	Max P Chang
ALL	All stores	✓	NATIONAL	ALL	✓	✓	100	✓	
BAR	Restaurant with Bar	✓	NATIONAL	S0005	✓	✓	0	✓	
CATLUNCH	Catering Lunch menu	✓	NATIONAL	S0011	✓	✓	0	✓	
DELIVERY	Delivery restaurants	✓	NATIONAL	RESTAURANT	✓	✓	0	✓	
FASHION	Fashion stores	✓	NATIONAL	FASHION	✓	✓	50	✓	
FOOD	Food markets	✓	NATIONAL	FOOD	✓	✓	50	✓	
FUEL	Fuel North	✓	NATIONAL		✓	✓	0	✓	
LUNCH	Lunch menu	✓	NATIONAL	S0005	✓	✓	0	✓	
RESTAU...	Restaurants	✓	NATIONAL	RESTAURANT	✓	✓	0	✓	
S0001	Cronus Super Market South	✓	NATIONAL	S0001	✓	✓	0	✓	
SEPMENU	Self-service	✓	NATIONAL	S0005	✓	✓	0	✓	
TAKEOUT	Takeout Restaurants	✓	NATIONAL	RESTAURANT	✓	✓	0	✓	

2

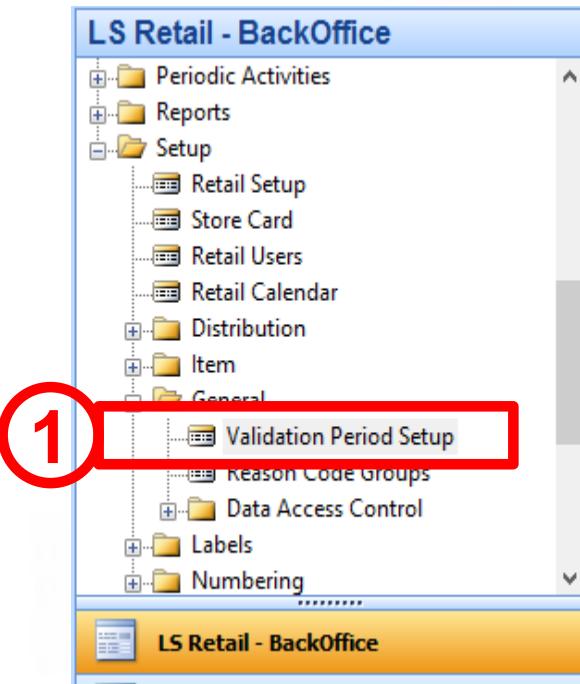
- a) [F] Code: Nhấn F3 để tạo mới nhóm giá bán rồi nhập tên nhóm
- b) [F] Description: Nhập tên nhóm giá
- c) [Op] Price Includes VAT: Chọn giá mặc định bao gồm cả VAT
- d) [F] Store Group: Chọn Cửa hàng, nhóm cửa hàng hoặc tất cả tại cột Store Group để xác định nơi áp dụng nhóm giá bán
- e) [F] Default Priority: Nhập mức ưu tiên cho nhóm. Số lớn nhất là ưu tiên cao nhất
- f) Nhập đầy đủ các thông tin còn lại của các cột như hình trên



- 3 ➤ [M] Store Card: Mở màn hình để khai báo nhóm giá bán cho từng cửa hàng. Khai báo lần lượt từng cửa hàng
- 4 ➤ [M] Store Price Groups: Chọn nhóm giá cửa hàng để gán nhóm giá
- 5
  - a) [F] Store: Chọn mã cửa hàng
  - b) [F] Price Group Code: Chọn mã nhóm giá (Cửa hàng, nhóm cửa hàng...)
  - c) [F] Priority: Khai báo mức ưu tiên. Cấp cửa hàng ưu tiên cao nhất với số 100



## 6. VALIDATION PERIOD – THỜI GIAN HIỆU LỰC



- Validation Period: Khoảng thời gian được thiết lập để xác định KHI NÀO thì chương trình khuyến mại hoặc Coupon, Voucher, Infocode được áp dụng
- Có thể dùng để thiết lập GIỜ VÀNG, NGÀY VÀNG khuyến mại

- 1) a) [M] Validation Period Setup: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo thời gian cho các kỳ khuyến mại

## ← ↑ → 6. VALIDATION PERIOD – THỜI GIAN HIỆU LỰC



2 - Validation Period Setup Card

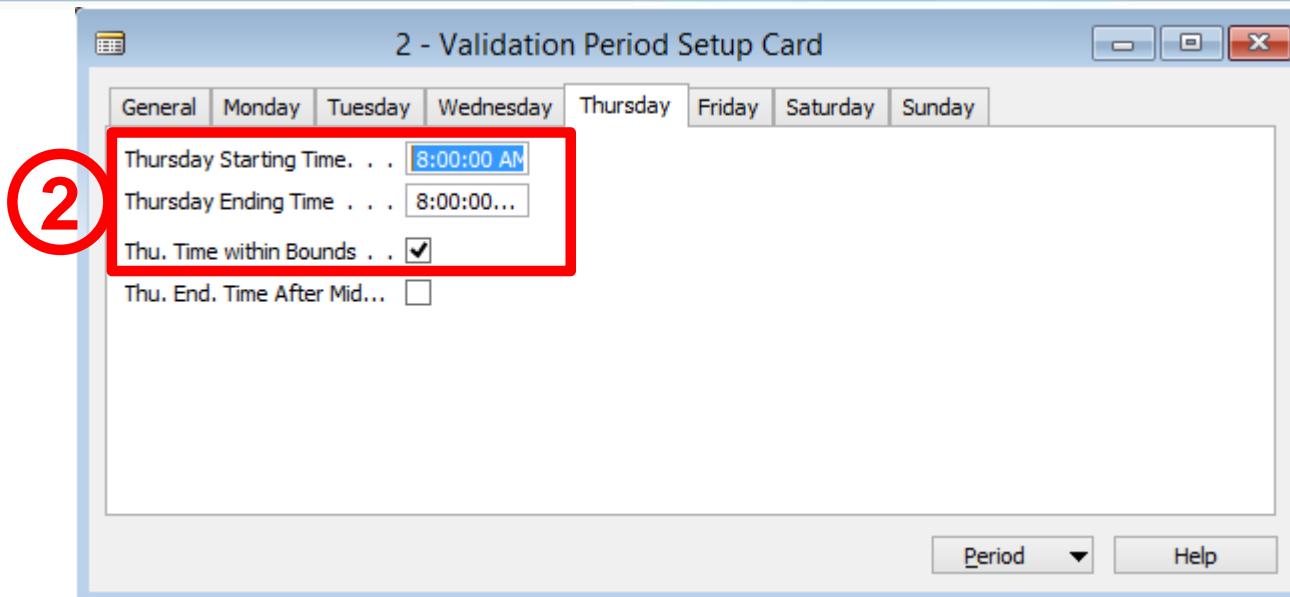
General	Monday	Tuesday	Wednesday	Thursday	Friday	Saturday	Sunday
ID . . . . .	<input type="text" value="2"/>						
Description . . . . .	Thursday & Friday Q3 2007						
Starting Date . . . . .	<input type="text" value="07/01/07"/>						
Ending Date. . . . .	<input type="text" value="09/30/07"/>						
Time within Bounds . . . . .	<input type="checkbox"/>						
Starting Time . . . . .	<input type="text"/>						
Ending Time. . . . .	<input type="text"/>						
Ending Time After Mid...	<input type="checkbox"/>						
<input type="checkbox"/> Time Bound on Monday . . .							
<input type="checkbox"/> Time Bound on Tuesday . . .							
<input type="checkbox"/> Time Bound on Wednesday . . .							
<input checked="" type="checkbox"/> Time Bound on Thursday . . .							
<input checked="" type="checkbox"/> Time Bound on Friday . . .							
<input type="checkbox"/> Time Bound on Saturday . . .							
<input type="checkbox"/> Time Bound on Sunday . . .							

Period Help

1

- 1) a) [F] ID: Đặt dấu nháy “|” tại field này và nhấn F3 để tạo mới kỳ khuyến mại  
b) [F] Description: Nhập tên kỳ khuyến mại  
c) [F] Starting date: Nhập ngày bắt đầu có hiệu lực  
d) [F] Ending date: Nhập ngày cuối cùng có hiệu lực  
e) [Op] Time within Bounds: Chọn hiệu lực trong phạm vi thời gian. Nếu khai báo thời gian tại [Tab] General: thì hệ thống sẽ áp dụng cho tất cả các ngày trong tuần  
f) [F] Starting time: Nhập giờ bắt đầu có hiệu lực  
g) [F] Ending time: Nhập giờ cuối cùng có hiệu lực

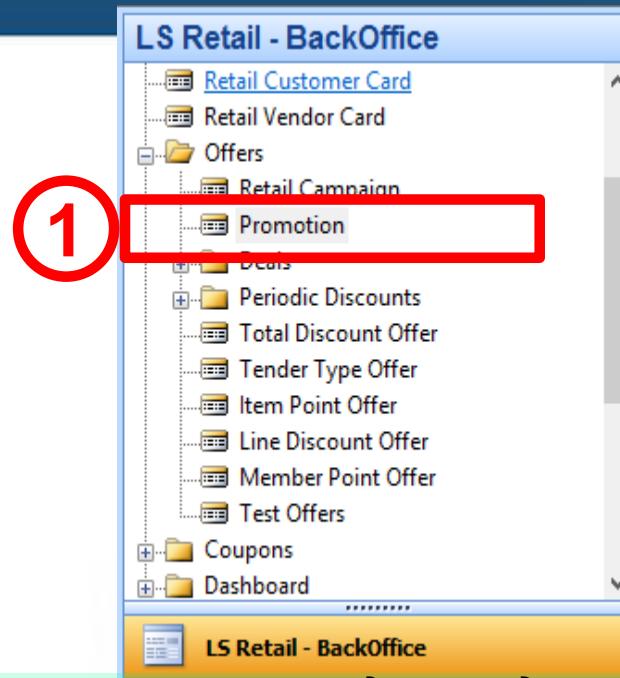
## ← ↑ → 6. VALIDATION PERIOD – THỜI GIAN HIỆU LỰC



- ② a) [Tab] Monday, Tuesday, Wednesday,.. Nếu muốn mỗi ngày sẽ áp dụng vào một giờ đặc biệt, giờ vàng “Happy hour” thì khai báo bổ sung vào các Tab này
- b) [Op] Time within Bounds: Chọn hiệu lực trong phạm vi thời gian. Nếu khai báo thời gian tại [Tab] General: thì hệ thống sẽ áp dụng cho tất cả các ngày trong tuần
- c) [F] Starting time: Nhập giờ bắt đầu có hiệu lực
- d) [F] Ending time: Nhập giờ cuối cùng có hiệu lực



## 7. PROMOTION – GIẢM GIÁ



- **Promotion:** Là công cụ thường dùng để thay đổi giá đồng loạt cho 1 nhóm mặt hàng như là một dạng thay đổi giá
- Sự khác biệt với việc đổi giá ở màn hình Retail Item Card là việc đổi giá ở đây được áp dụng theo giờ vàng, được gắn với các sự kiện đặc biệt, áp dụng theo dõi hạn mức chiết khấu với các hội viên, dùng thanh lý hàng mùa vụ
- **Giá bán của những mặt hàng áp dụng trong chương trình này sẽ được ưu tiên cao nhất và dùng làm giá cơ bản để tính cho các công cụ chiết khấu khác nên cần đặc biệt lưu ý khi đổi giá tại đây**
- **Duy nhất giá khuyến mại khai báo ở đây sẽ được in trên nhãn giá khuyến mại**

a) [M] Promotion: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 7. PROMOTION – GIẢM GIÁ



Microsoft Dynamics



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

S10016 100030 - Promotion

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics																
No... S10016	Last Date Modified 12/11/13	Description 100030	Discount Tracking No. ↑	Price Group ALL	Status Enabled																	
<table border="1"><thead><tr><th>Type</th><th>No.</th><th>Exclude Mea...</th><th>Unit of Description</th><th>Standard Price Including VAT</th><th>Disc. %</th><th>Offer Price Including VAT</th><th>Discount Amount Including VAT</th></tr></thead><tbody><tr><td>Item</td><td>100030</td><td></td><td>PROMOTION TEST 2</td><td>37,500.00</td><td>40.00</td><td>22,500.00</td><td>15,000.00</td></tr></tbody></table>							Type	No.	Exclude Mea...	Unit of Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT	Item	100030		PROMOTION TEST 2	37,500.00	40.00	22,500.00	15,000.00
Type	No.	Exclude Mea...	Unit of Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT															
Item	100030		PROMOTION TEST 2	37,500.00	40.00	22,500.00	15,000.00															

Disable Promotion Functions Help

2

- [F] No: Đặt dấu nhắc “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- [F] Price Group:** Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
- [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



## 7. PROMOTION – GIẢM GIÁ



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

3

S10016 100030 - Promotion

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics		
Currency Code . . . . .	[F]	Member Type . . . . .	Scheme					
Customer Disc. Group . . . . .	[F]	Member Value . . . . .	[F]					
Coupon Code . . . . .	[F]	Member Attribute . . . . .	[F]					
Coupon Qty Needed. . . . .	0	Member Attribute Value . . . . .	[F]					
Sales Type Filter . . . . .								
Price Group Validation . . . . .								
Valid in Store								
Type	No.	Exclude	Unit of Mea...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT
Item	100030			PROMOTION TEST 2	37,500.00	40.00	22,500.00	15,000.00

Enable      Promotion      Functions      Help

3

- a) [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
- b) [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
- c) [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
- d) [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
- e) [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
- f) [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
- g) [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



- Dùng để khai báo **KHI NÀO** sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

**4**

S10016 100030 - Promotion

Validation Period ID . . . . .							
Validation Description . . . . .							
Starting Date . . . . .							
Ending Date. . . . .							
Type	No.	Exclude Mea...	Unit of Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT
Item	100030		PROMOTION TEST 2	37,500.00	40.00	22,500.00	15,000.00

Enable    Promotion    Functions    Help

- 4** a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 7. PROMOTION – GIẢM GIÁ



Microsoft Dynamics



5

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH (tỷ lệ giảm giá) sẽ áp dụng cho khách hàng
- Khai báo ở Header để có thể copy cho toàn bộ các mặt hàng ở dưới line. Tuy nhiên ở dưới line có thể khai báo theo tỷ lệ riêng

S10016 100030 - Promotion

General Triggers Periodic Trigger Benefits Settings Store Group Statistics

Disc. % from Std. Price . 40.00|  
Disc. Amount from Std... 0.00  
Rounding Method . . . . ↑

Type	No.	Exclude Mea...	Unit of Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT
Item	100030		PROMOTION TEST 2	37,500.00	40.00	22,500.00	15,000.00

Enable Promotion Functions Help

5

- a) [F] Disc. % from Std. Price: Tỷ lệ giảm giá sẽ được áp dụng
- b) [F] Disc. Amount from Std: Giá trị sẽ giảm trừ từ giá chuẩn của mỗi mặt hàng



**6**

- Dùng để chặn các loại chiết khấu khác không áp dụng. Lý do vì giá thay đổi ở Promotion luôn được ưu tiên cao nhất nên nếu để các chương trình khác chạy nó sẽ lấy giá trong Promotion làm giá cơ bản

S10017 Giảm giá thanh lý cuối ngày - Promotion

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Settings		Store Group		Statistics			
Block Sales Commission .	<input type="checkbox"/>	Block Tender Type Dis...	<input type="checkbox"/>	Block Periodic Discount. .	<input checked="" type="checkbox"/>	Block Member Points. .	<input type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . .	<input type="checkbox"/>	Block Manual Price Cha...	<input checked="" type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>
Block InfoCode Discount. .	<input checked="" type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . .	<input type="checkbox"/>	Block Line Discount Offer	<input checked="" type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . .	<input type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>	Block Total Discount O...	<input type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . .	<input type="checkbox"/>

Type	No.	Exclude	Unit of Mea...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT
Item	40000	<input type="checkbox"/>	PCS	Swimsuit Linda Beach	91.00	30.00	63.70	27.30
Item	40010	<input type="checkbox"/>	PCS	Towel Linda Beach	50.00	30.00	35.00	15.00

**6**

- [F] Block Sales Commission: Khóa không tính thưởng hoa hồng nhân viên với những mặt hàng áp dụng ở đây
- [F] Block Periodic Discount: Khóa mặt hàng này trong chương trình Discount offer, Multibuy Offer, Mix & Match
- [F] Block Manual Price Change,...Khóa đổi giá thủ công và các chương trình khác
- [F] Buyer ID: Lọc theo nhân viên mua hàng/nhóm nhân viên mua hàng



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào và tỷ lệ giảm giá mỗi mặt hàng sẽ được áp dụng
- Có thể khai báo từng nhóm/mặt hàng hoặc chọn lọc cùng lúc

S10016 100030 - Promotion

Type	No.	Exclude	Unit of Mea...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Offer Price Including VAT	Disco Amor Indu
Product Group	DVD			DVDs	0.00	40.00	0.00	
Item								
Product Group								
Item Category								
All								
Special Group								

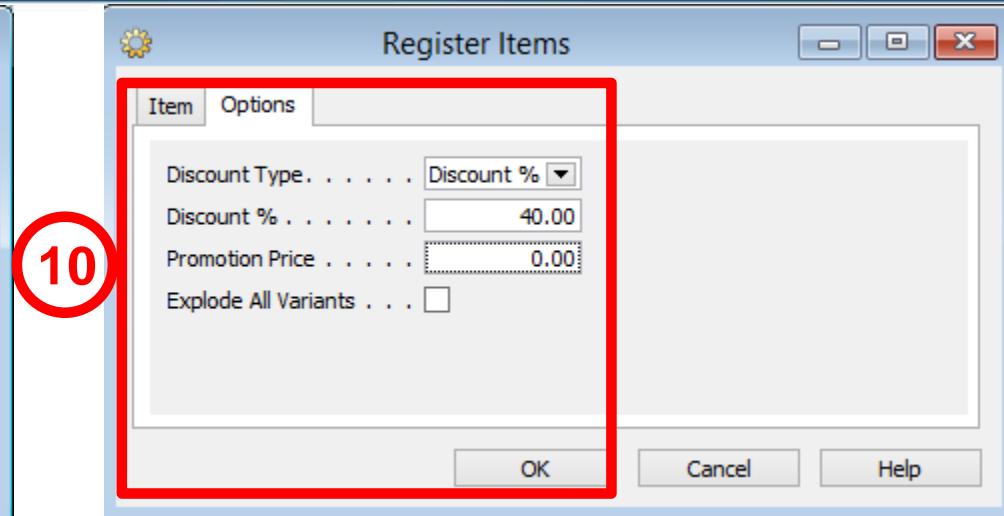
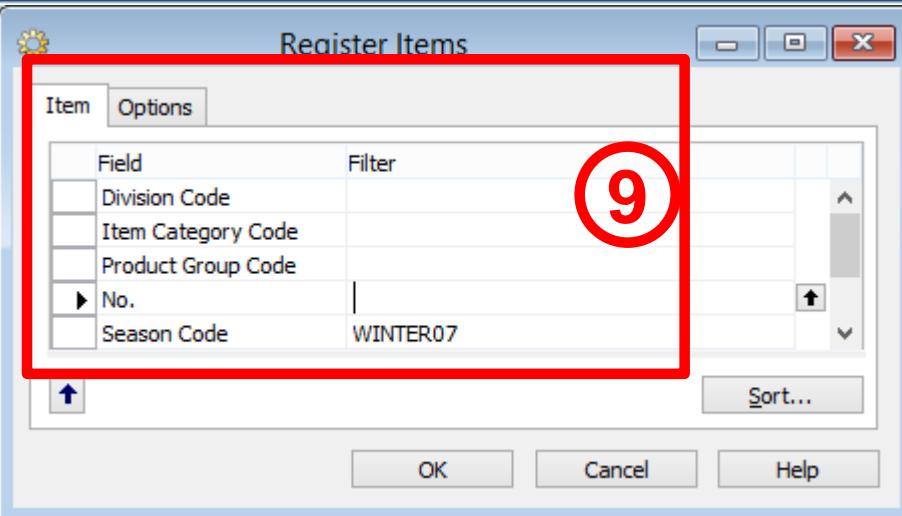
Enable      Promotion      Functions      Help

Test Offer      Get Items      Get Items (Event Banks)      Get Item (Special Groups)

**7** a) [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Category: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm

b) [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá  
 c) [F] Disc. %: Khai báo mỗi mặt hàng hoặc mỗi nhóm có tỷ lệ chiết khấu khác nhau  
 d) [B] Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện ở bước cuối cùng

**8** a) [M] Get Items: Nếu chọn lọc theo tiêu chí thì có thể truy cập vào màn hình lựa chọn để lọc các mặt hàng theo tiêu chí riêng biệt này: theo sự kiện, mùa vụ,...

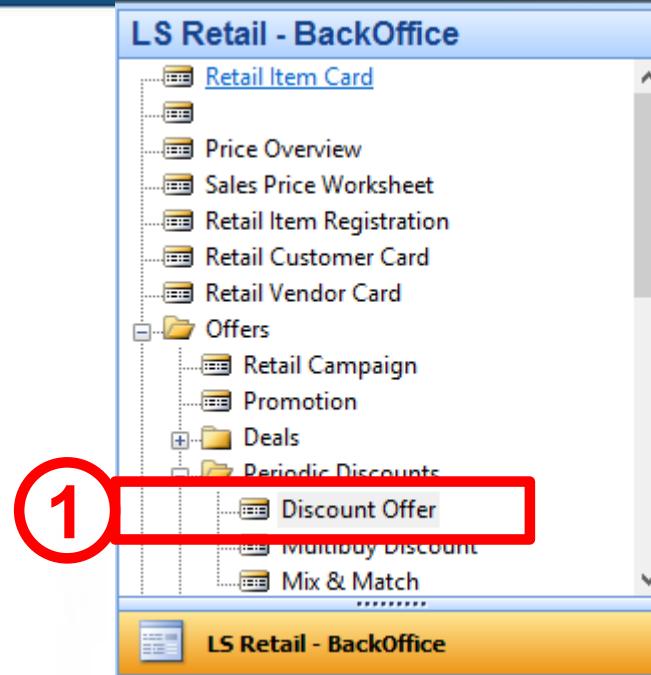


- 9**
- [F] Season Code, Even link...: Chọn các mặt hàng trong 1 mùa vụ để thực hiện giảm giá. Lưu ý: Phải khai báo mặt hàng mùa vụ ở Item Card trước thì mới lọc ở đây được
  - [F] Division,...: Lọc các mặt hàng mùa vụ theo Division hoặc Product

- 10**
- [F] Discount Type: Chọn loại chiết khấu.
  - [F] Discount %: Khai báo tỷ lệ giảm giá nếu field trên cùng chọn loại giảm giá là Discount %
  - [F] Promotion Price: Khai báo một giá cho tất cả nhóm được chọn nếu field trên cùng chọn là Promotion Price
  - [B] OK: Nhấn OK để import toàn bộ mặt hàng cần giảm giá và tỷ lệ giảm giá vào hệ thống



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



- Discount Offer: Công cụ thường dùng để tạo chương trình giảm giá và tặng hàng (danh sách mặt hàng), phiếu mua hàng, tặng điểm
- Sự khác biệt giữa Discount Offer và Promotion là: Promotion thường được hiểu là đổi giá và được ưu tiên cao nhất còn Discount Offer thường dùng để làm khuyến mại lớn hơn có thêm quà tặng và với một số thông tin bổ sung khác

**1a) [M] Discount Offer:** Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1044 - Discount Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No...	P1044					Last Date Modified . . .	09/13/12	
Description . . . . .	100030					Discount Tracking No. . . . .		↑
Price Group . . . . .	ALL	▲						
Status . . . . .	Enabled							
Priority . . . . .	420							

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude Meas...	Unit of	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	C
► Item	100030				CAR...	PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00	^
Item	10010					Milk 2 Liters		1.64	50.00

Disable Disc. Offer Functions Help

- 2) a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) **[F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn**
- f) [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

3

P1044 - Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics	
Currency Code . . . . .	Member Type . . . . .	Scheme						
Customer Disc. Group . . . . .	Member Value . . . . .							
Coupon Code . . . . .	Member Attribute . . . . .							
Coupon Qty Needed. . . . .	0	Member Attribute Value . . . . .						
Amount to Trigger . . . . .	0.00	Sales Type Filter . . . . .						
Price Group Validation . . .				Valid in Store				
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Unit of Exclude Meas...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	C
Item	100030			CAR...	PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00	1
Item	10010			Milk 2 Liters		1.64	50.00	2
<   >								
				Disable	Disc. Offer	Functions	Help	

- 3
- a) [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
  - b) [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
  - c) [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
  - d) [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
  - e) [F] Amount to Trigger: Giá trị tối thiểu phải mua để được kích hoạt chiết khấu
  - f) [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
  - g) [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
  - h) [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

P1044 - Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics		
Validation Period ID . . . . .	2	↑							
Validation Description . . . . .	Thursday & Friday Q3 2007								
Starting Date . . . . .	07/01/07								
Ending Date. . . . .	09/30/07								
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	C
Item	100030				CAR...	PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00	^
Item	10010				Milk 2 Liters		1.64	50.00	▼

Enable Disc. Offer Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



5

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH (tỷ lệ giảm giá) sẽ áp dụng cho khách hàng
- Khai báo ở Header để có thể copy cho toàn bộ các mặt hàng ở dưới line. Tuy nhiên ở dưới line có thể khai báo theo tỷ lệ riêng

P1044 - Discount Offer

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude Meas...	Unit of Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	C I
Item	100030				CAR... PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00	<input type="button" value="^"/>
Item	10010				Milk 2 Liters	1.64	50.00	<input type="button" value="▼"/>

5

- a) [F] Disc. % from Std. Price: Tỷ lệ giảm giá sẽ được áp dụng
- b) [F] Disc. Amount from Std: Giá trị sẽ giảm trừ từ giá chuẩn của mỗi mặt hàng



- Dùng để chặn các loại chiết khấu khác không cho áp dụng. Lý do có thể một mặt hàng nằm trong nhiều chương trình nên muốn tạm thời khóa chương trình khác

**6**

P1044 - Discount Offer

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Additional Benefits		Settings		Store Group		Statistics							
<input type="checkbox"/> Block Sales Commission . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Manual Price Cha...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Line Discount Offer	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/> Block Infocode Discount . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Total Discount O...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Tender Type Dis...	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Member Points . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Block Printing . . . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Buyer Group Code. . . . .	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> Maximum Discount Am...	<input type="checkbox"/>
												<input type="text"/> 0.00									
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude Meas...	Unit Of	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	Il												
Item	100030				CAR...	PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00													
Item	10010				Milk 2 Liters		1.64	50.00													

Enable  Disc. Offer  Functions  Help

**6**

- [F] Block Sales Commission: Khóa không tính thưởng hoa hồng nhân viên với những mặt hàng áp dụng ở đây
- [F] Block Periodic Discount: Khóa mặt hàng này trong chương trình Discount offer, Multibuy Offer, Mix & Match
- [F] Block Manual Price Change,...Khóa đổi giá thủ công và các chương trình khác
- [F] Buyer ID: Lọc theo nhân viên mua hàng/nhóm nhân viên mua hàng
- [F] Maximum Discount Amount: Khai báo giá trị chiết khấu tối đa được áp dụng trên một hóa đơn mua hàng



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



Microsoft Dynamics



7

- Dùng để khai báo quà tặng bổ sung như: Item, Item-List, Member Points

P1041 - Discount Offer

Type	No.	Variant Code	Description	Value Type	Value
Coupon	COUP0102		5.00 off Radio Portable		
▶ Item		1001	Touring Bicycle	Amount	
Item-List	GOLF01		Golf		
Member Points				Points	5,000.00

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %
▶ Product Gro	ACC					Accessories	0.00	0.0

Enable Disc. Offer Functions Help

7

- [F] Type: Chọn từ danh sách loại quà tặng thêm
- [F] No.: Chọn mã số mặt hàng, mã số Coupon, mã danh sách quà
- [F] Value Type: Chọn giá trị Amount hoặc điểm Points
- [F] Value: Nhập giá trị được hưởng. Nếu để trống có nghĩa là được tặng free đối với Type là item



- Những mặt hàng được tặng thêm hoặc mua thêm với giá ưu đã thì hệ thống sẽ popup lên màn hình POS để thu ngân lựa chọn
- Trường hợp muốn setup khuyến mại tặng kèm mà không popup tại POS thì dùng Mix&Match và bỏ popup



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào và tỷ lệ giảm giá mỗi mặt hàng sẽ được áp dụng
- Có thể khai báo từng nhóm/mặt hàng hoặc chọn lọc cùng lúc

8

9

P1044 - Discount Offer

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Including VAT	Disc. %	C
Item	100030				CAR...	PROMOTION TEST 2	900,000.00	50.00	
Item	10010			✓		Milk 2 Liters	1.64	50.00	
Product Group									
Item Category									
All									
Special Group									

Enable Disc. Offer Functions Help Test Offer Get Items Get Items (Event Links) Get Items (Special Groups)

8

- a) [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
- b) [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
- c) [F] Disc. %: Khai báo mỗi mặt hàng hoặc mỗi nhóm có tỷ lệ chiết khấu khác nhau
- d) [B] Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình. Thực hiện ở bước cuối cùng

9

- a) [M] Get Items: Nếu chọn lọc theo tiêu chí thì có thể truy cập vào màn hình lựa chọn để lọc các mặt hàng theo tiêu chí riêng biệt này: theo sự kiện, mùa vụ,...



## 8. DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU



Register Items

Item Options

Field	Filter
Division Code	
Item Category Code	
Product Group Code	
No.	
Season Code	WINTER07

Sort... OK Cancel Help

10

11

Register Items

Item Options

Discount % . . . . . 50.00  
Explode All Variants . . .

OK Cancel Help

10

- a) [F] Season Code, Even link...: Chọn các mặt hàng trong 1 mùa vụ để thực hiện giảm giá. Lưu ý: Phải khai báo mặt hàng mùa vụ ở Item Card trước thì mới lọc ở đây được
- b) [F] Division,...: Lọc các mặt hàng mùa vụ theo Division hoặc Product

11

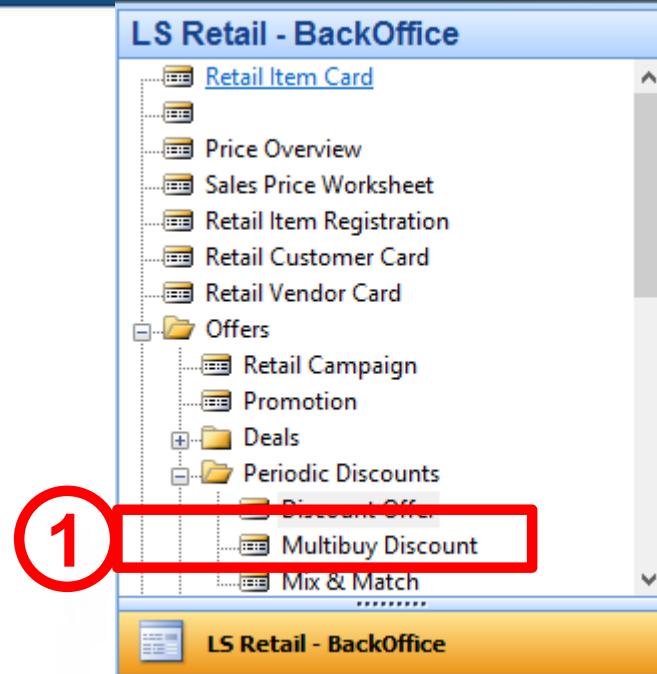
- a) [F] Discount %: Khai báo tỷ lệ giảm giá sẽ áp dụng cho các mặt hàng, nhóm hàng
- b) [B] OK: Nhấn OK để import toàn bộ mặt hàng cần giảm giá và tỷ lệ giảm giá vào hệ thống



## 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



Microsoft Dynamics



- Multibuy Discount: Khuyến mại theo số lượng khách hàng mua với mục đích để khuyến khích khách hàng mua theo gói, lốc nhiều để được hưởng khuyến mại
- Khách hàng mua bội số mặt hàng được hưởng giá ưu đãi, chiết khấu và hưởng thêm quà tặng là hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm

1

a) [M] Multibuy Discount: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình

## ← ↑ → 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group và loại chiết khấu

2

P1001 - Multibuy Discount

No.....	P1001	Last Date Modified .....	03/15/12
Description .....	Multibuy - 5 - 5 %	Discount Type.....	Discount %
Price Group .....	ALL	Discount Tracking No..	Deal Price
Status .....	Disabled	Discount %	Discount Amount
Priority .....	20		

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	50030					Document File, 4 Holes
Item	50020					Document File, 2 Holes

Enable Multibuy Functions Help

- 2
- [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
  - [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn
  - [F] Discount Type: Deal Price - Giá theo gói; Discount % - Tỷ lệ giảm theo gói; Discount Amount – Giá trị giảm theo gói
  - [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

3

P1001 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics																		
Currency Code . . . . .			Member Type . . . . .	Scheme																					
Customer Disc. Group . . . . .			Member Value . . . . .																						
Coupon Code . . . . .			Member Attribute . . . . .																						
Coupon Qty Needed. . . . .	0		Member Attribute Value . . . . .																						
				Sales Type Filter . . . . .																					
				Price Group Validation . . . . .	Valid in Store																				
<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th>Type</th> <th>No.</th> <th>Variant Type</th> <th>Variant Code Exclude</th> <th>Unit of Measure</th> <th>Description</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Item</td> <td>50030</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Document File, 4 Holes</td> </tr> <tr> <td>Item</td> <td>50020</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Document File, 2 Holes</td> </tr> </tbody> </table>								Type	No.	Variant Type	Variant Code Exclude	Unit of Measure	Description	Item	50030				Document File, 4 Holes	Item	50020				Document File, 2 Holes
Type	No.	Variant Type	Variant Code Exclude	Unit of Measure	Description																				
Item	50030				Document File, 4 Holes																				
Item	50020				Document File, 2 Holes																				
<input type="button" value="Enable"/> <input type="button" value="Multibuy"/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>																									

- 3**
- [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
  - [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
  - [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
  - [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
  - [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
  - [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
  - [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

P1001 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Validation Period ID . . . . .	2		Validation Description . . . . .	Thursday & Friday Q3 2007			
Starting Date . . . . .	07/01/07		Ending Date. . . . .	09/30/07			

Type	No.	Variant Type	Variant Code Exclude	Unit of Measure	Description
Item	50030				Document File, 4 Holes
Item	50020				Document File, 2 Holes

Enable Multibuy Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng

5

P1001 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Min. Quantity      Unit Price/Disc. %/Disc. Amount							
▶		5			10		
		10			15		
		15					

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
▶ Item	50030					Document File, 4 Holes
Item	50020					Document File, 2 Holes

Enable Multibuy Functions Help

5

- a) [F] Min. Quantity: Số lượng cần mua để được hưởng khuyến mại
- b) [F] Unit Price/ Disc. %/Disc. Amount: Khai báo đơn giá, tỷ lệ giảm hoặc giá trị giảm tùy thuộc vào setup Discount type ở màn hình trước



- Công cụ Multibuy chỉ áp dụng mua theo đơn vị tính cơ bản base UOM khai báo tại màn hình Item Card. Các đơn vị tính khác của mặt hàng sẽ không được áp dụng ở đây. Ví dụ Base UOM là LON thì sẽ không khai báo được đơn vị CARTON ở đây. Phải dùng Mix & Match để setup



- Dùng để chặn các loại chiết khấu khác không cho áp dụng. Lý do có thể một mặt hàng nằm trong nhiều chương trình nên muốn tạm thời khóa chương trình khác

6

P1001 - Multibuy Discount

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Block Sales Commission . . .		Block Member Points . . .						
Block Manual Price Cha...	<input type="checkbox"/>	Block Printing . . . . .						
Block Line Discount Offer	<input type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .						
Block Infocode Discount .	<input checked="" type="checkbox"/>	Buyer Group Code . . .						
Block Total Discount O...	<input type="checkbox"/>	Maximum Discount Am...						
Block Tender Type Dis...	<input type="checkbox"/>	0.00						

Type	No.	Variant Type	Variant Code Exclude	Unit of Measure	Description
Item	50030				Document File, 4 Holes
Item	50020				Document File, 2 Holes

Enable Multibuy Functions Help

- 6
- [F] Block Sales Commission: Khóa không tính thưởng hoa hồng nhân viên với những mặt hàng áp dụng ở đây
  - [F] Block Periodic Discount: Khóa mặt hàng này trong chương trình Discount offer, Mix & Match...
  - [F] Block Manual Price Change,...Khóa đổi giá thủ công và các chương trình khác
  - [F] Buyer ID: Lọc theo nhân viên mua hàng/nhóm nhân viên mua hàng
  - [F] Maximum Discount Amount: Khai báo giá trị chiết khấu tối đa được áp dụng trên một hóa đơn mua hàng



## 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



- Dùng để khai báo quà tặng bổ sung như: Item, Item-List, Member Points

7

P1001 - Multibuy Discount

Type	No.	Variant Code Description	Value Type	Value
Item	1001	Touring Bicycle	Amount	
Item-List	MILKYOGURT	Milk and Yogurt		
Coupon	COUP0104	0.30 off Sparkling Water		
Member Points			Points	300.00

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	50030					Document File, 4 Holes
Item	50020					Document File, 2 Holes

Enable Multibuy Functions Help

7

- [F] Type: Chọn từ danh sách loại quà tặng thêm
- [F] No.: Chọn mã số mặt hàng, mã số Coupon, mã danh sách quà
- [F] Value Type: Chọn giá trị Amount hoặc điểm Points
- [F] Value: Nhập giá trị được hưởng. Nếu để trống có nghĩa là được tặng free đối với Type là item



## 9. MULTIBUY DISCOUNT – KHUYẾN MẠI MUA NHIỀU



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

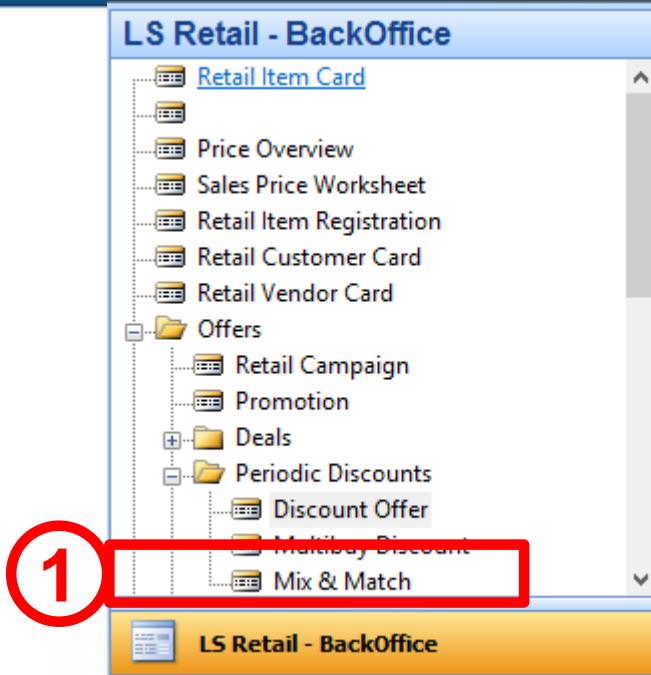
8

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	50030					Document File, 4 Holes
Item	50020					Document File, 2 Holes

- 8
- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Category: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
  - [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
  - [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình



## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



- Mix & Match: Là công cụ khuyến mại với sự ràng buộc có sự kết hợp giữa các nhóm hàng theo tiêu chí A hoặc B và C hoặc D và x,y,z... được mua cùng để được các khuyến mại đặc biệt
- Đây cũng là công cụ cho phép sự lựa chọn của khách hàng tại POS khi một mặt hàng nằm trong nhiều chương trình khuyến mại
- Mỗi chương trình có thể cho phép lựa chọn popup tại POS hoặc scan để tự động giảm giá

**1) [M] Mix & Match:** Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1003 - Mix & Match									
General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
No.....	P1003					Last Date Modified . . .	09/14/12		
Description . . . . .	Diary x2 + Stapler					Discount Tracking No. . .			
Price Group . . . . .	ALL								
Status . . . . .	Disabled								
Priority . . . . .			40						
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Trigger Line Group	Pop-up on POS	Stand	
Item	50050			Appointment Diary		2 A			
Item	50060			Stapler		1 B			

**Enable** **Mix & Match** **Functions** **Help**

- 2
- [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
  - [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - [F] Priority:** **Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn**
  - [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

3

P1003 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Currency Code . . . . .	<input type="button" value="↑"/>	Member Type . . . . .	Scheme					
Customer Disc. Group . . . . .	<input type="button" value="↑"/>	Member Value . . . . .						
Coupon Code . . . . .	<input type="button" value="↑"/>	Member Attribute . . . . .						
Coupon Qty Needed. . . . .		0	Member Attribute Value . . . . .					
Amount to Trigger . . . . .	0.00	Sales Type Filter . . . . .						
Price Group Validation . . . . . Valid in Store								
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group	Trigger Pop-up on POS	Stand
Item	50050			Appointment Diary	2 A			
Item	50060			Stapler	1 B			

3

- [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
- [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
- [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
- [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
- [F] Amount to Trigger: Giá trị tối thiểu phải mua để được kích hoạt chiết khấu**
- [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
- [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
- [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



- Dùng để khai báo **KHI NÀO** sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

P1003 - Mix & Match

General								Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics	
Validation Period ID . . . . .								2	↑							
Validation Description . . . . .								Thursday & Friday Q3 2007								
Starting Date . . . . .								07/01/07								
Ending Date. . . . .								09/30/07								
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group	Trigger Pop-up on POS	Stand								
Item	50050			Appointment Diary		2 A										
Item	50060			Stapler		1 B										

Enable Mix & Match Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng

5

P1003 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
<input type="radio"/> Deal Price	0.00				Same/Diff. M&M Lines . . .	Same/Diff. M...		
<input type="radio"/> Discount %	0.00				No. of Line Groups . . .			
<input checked="" type="radio"/> Discount Amount	6.00				No. of Times Applicable . . .	2		
<input type="radio"/> Least Expensive	0							
<input type="radio"/> Least Exp. Disc. %	0.00							
<input type="radio"/> Line specific								

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group POS	Trigger Pop-up on	Stand
Item	50050			Appointment Diary		2 A		
Item	50060			Stapler		1 B		

Enable Mix & Match Functions Help

5

- [Op] Deal Price: Chọn hình thức giá thỏa thuận cho cả gói
- [Op] Discount %: Chọn hình thức giảm theo tỷ lệ % cho cả gói
- [Op] Discount Amount: Chọn hình thức giảm theo giá trị cho cả gói
- [Op] Least Expensive: Chọn số mặt hàng rẻ nhất sẽ được giảm x %
- [Op] Line specific: Chọn giảm giá theo cài đặt chi tiết dưới line
- [F] No. of Times Applicable: Số lần áp dụng cho gói khuyến mại



## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



6

- Dùng để chặn các loại chiết khấu khác không cho áp dụng. Lý do có thể một mặt hàng nằm trong nhiều chương trình nên muốn tạm thời khóa chương trình khác

P1003 - Mix & Match

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group	Trigger Pop-up on POS	Stand
Item	50050			Appointment Diary		2 A		
Item	50060			Stapler		1 B		

Enable Mix & Match Functions Help

6

- [F] Block Sales Commission: Khóa không tính thưởng hoa hồng nhân viên với những mặt hàng áp dụng ở đây
- [F] Block Periodic Discount: Khóa mặt hàng này trong chương trình Discount offer, Mix & Match...
- [F] Block Manual Price Change,...Khóa đổi giá thủ công và các chương trình khác
- [F] Buyer ID: Lọc theo nhân viên mua hàng/nhóm nhân viên mua hàng



- Dùng để khai báo quà tặng bổ sung như: Item, Item-List, Member Points

7

P1003 - Mix & Match

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics																											
Type	No.	Variant Code Description			Value Type	Value																														
Item	10010	Milk 2 Liters			Amount																															
Item-List	MILKYOGURT	Milk and Yogurt																																		
Coupon	COUP0104	0.30 off Sparkling Water																																		
Member Points					Points	400.00																														
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Type</th> <th>No.</th> <th>Exclude</th> <th>Unit of Measure</th> <th>Description</th> <th>No. of Items Needed</th> <th>Line Group</th> <th>Trigger Pop-up on POS</th> <th>Stand</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Item</td> <td>50050</td> <td></td> <td></td> <td>Appointment Diary</td> <td></td> <td>2 A</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>Item</td> <td>50060</td> <td></td> <td></td> <td>Stapler</td> <td></td> <td>1 B</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>										Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group	Trigger Pop-up on POS	Stand	Item	50050			Appointment Diary		2 A			Item	50060			Stapler		1 B		
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	No. of Items Needed	Line Group	Trigger Pop-up on POS	Stand																												
Item	50050			Appointment Diary		2 A																														
Item	50060			Stapler		1 B																														
<input type="button" value="Enable"/> <input type="button" value="Mix &amp; Match"/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>																																				

7

- [F] Type: Chọn từ danh sách loại quà tặng thêm
- [F] No.: Chọn mã số mặt hàng, mã số Coupon, mã danh sách quà
- [F] Value Type: Chọn giá trị Amount hoặc điểm Points
- [F] Value: Nhập giá trị được hưởng. Nếu để trống có nghĩa là được tặng free đối với Type là item



## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

8

P1002 - Mix & Match

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
<input type="radio"/> Deal Price	0.00				Same/Diff. M&M Lines . . .	Same/Diff. M...			
<input type="radio"/> Discount %	20.00				No. of Line Groups . . .				
<input type="radio"/> Discount Amount	0.00				No. of Times Applicable . . .				
<input type="radio"/> Least Expensive	2								
<input checked="" type="radio"/> Line specific	0.00								
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description	Trigger Pop-up on . . .	No. of Items Needed	Deal Price/Disc. %	Disc. Type	Line Group
Item	40000			Swimsuit Linda Beach		1	0.00	Deal Price	A
Item	40010			Towel Linda Beach		1	0.00	Deal Price	B
Item	40020			Skirt Linda Professional Wear		1	60.00	Disc. %	B
Product Group									
Item Category									
Special Group									

Enable Mix & Match Functions Help

- 8
- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
  - [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
  - [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
  - [F] Line Group: Chọn để khai báo sự kết hợp của các nhóm (chi tiết trang sau)
  - [F] Trigger Pop-up on POS: Chọn mặt hàng chính cần kích hoạt để bật màn hình chọn mặt hàng khuyến mại tại POS
  - [F] No. of Items Needed: Số lượng mặt hàng cần mua để kích hoạt chương trình
  - [F] Disc. Type: Chọn loại giảm giá theo chi tiết từng dòng. Hoặc deal price hoặc Disc. %
  - [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc

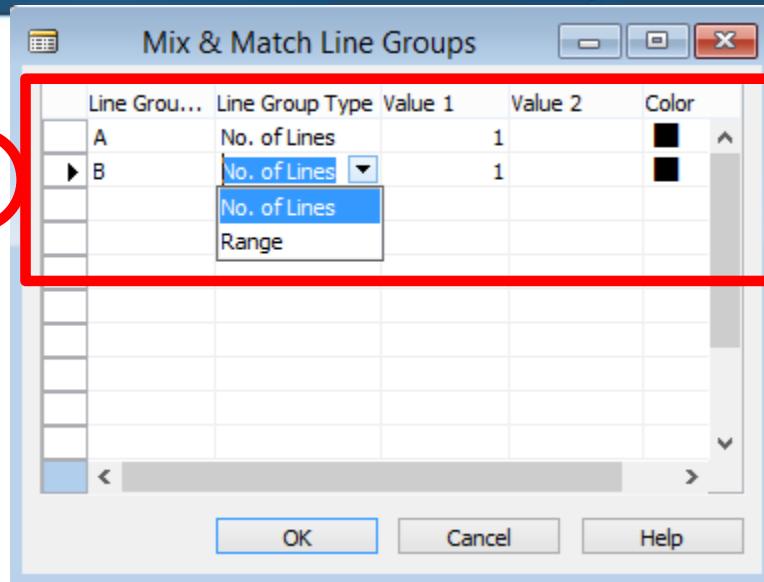


## 10. MIX & MATCH – KHUYẾN MẠI KẾT HỢP



- Khai báo các nhóm hàng và sự kết hợp số lượng mặt hàng
- Ví dụ: Mua các mặt hàng trong nhóm A kết hợp với các mặt hàng trong nhóm B với số lượng từ 1 trở lên sẽ được hưởng giá trị khuyến mại theo tỷ lệ khai báo
- Có 4 line, 2 line nhóm A, 2 line nhóm B thì điều kiện mua là hoặc mặt hàng line 1 hoặc mặt hàng line 2 và mặt hàng line 3 hoặc mặt hàng line 4 kết hợp với nhau để được khuyến mại

9

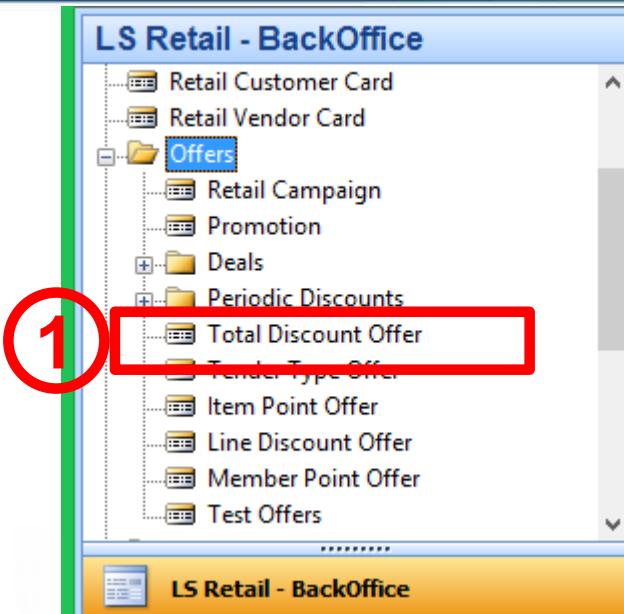


9

- [F] Line Group: Có thể khai báo nhiều nhóm dòng A, B, C,... Mỗi nhóm dòng A hoặc B có thể gắn với 1 hoặc nhiều dòng mặt hàng, nhóm hàng tùy thuộc vào từng kịch bản
- Line Group Type: Chọn No. of Lines để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua. Chọn Range để kích hoạt giá trị được phép trong khoảng từ Value 1 đến Value 2. Ví dụ nhóm B được phép mua số lượng từ 1 đến 99
- [F] Color: Màu sắc thể hiện trong nhóm khuyến mại



## 11. TOTAL DISCOUNT – CHIẾT KHẨU THEO GIÁ TRỊ MUA



- Total Discount Offer: Khuyến mại theo tổng giá trị đơn hàng được thanh toán. Mỗi mức giá trị đơn hàng sẽ có một mức khuyến mại tùy thuộc vào kịch bản khuyến mại sẽ tặng quà hay giảm giá

1

- a) [M] Total Discount Offer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1026 - Total Discount Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No...	P1026						Last Date Modified . . . 02/15/12
Description . . . . .	Golf Clubs Offer						Discount Tracking No. . . . .
Price Group . . . . .	ALL	▲					
Status . . . . .	Disabled						
Priority . . . . .	250						

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs
Item	54150			✓		Junior Club set

**Enable** **Total Disc.** **Functions** **Help**

- 2
- [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
  - [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - [F] Priority:** **Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn**
  - [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

P1026 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . . <input type="text"/> ↑	Member Type . . . . . <input type="text"/> ↓	Scheme <input type="button" value="▼"/>				
Customer Disc. Group . . . <input type="text"/> ↑	Member Value . . . . . <input type="text"/> ↑					
Coupon Code . . . . . <input type="text"/> ↑	Member Attribute . . . . . <input type="text"/> ↑					
Coupon Qty Needed. . . . <input type="text"/> 0	Member Attribute Value . . . <input type="text"/> ↑					
			Sales Type Filter . . . .	<input type="button" value="↑"/>		
			Price Group Validation . .	Valid in Store <input type="button" value="▼"/>		
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
▶ Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs
Item	54150			✓		Junior Club set

Enable  Functions  Help

3

- a) [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
- b) [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
- c) [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
- d) [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
- e) [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
- f) [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
- g) [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 11. TOTAL DISCOUNT – CHIẾT KHẤU THEO GIÁ TRỊ MUA



P1026 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Validation Period ID . . . . .	3 ↑					
Validation Description . . . . .	Year 2012					
Starting Date . . . . .	01/01/12					
Ending Date. . . . .	12/31/12					

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs
Item	54150			✓		Junior Club set

Enable    Total Disc.    Functions    Help



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



5

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng
- Với mỗi mức giá trị đơn hàng sẽ áp dụng một mức khuyến mại khác nhau

P1026 - Total Discount Offer

General							Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Settings		Store Group		Statistics			
Step Amount		Type	No.	Variant ...		Description		Value Type		Value										
50.00		Discount						%		5.00										
50.00		Item	1001			Touring Bicycle		Amount												
50.00		Coupon	COUP0105			Soft Drinks 10% off														
50.00		Member Points						Points		400.00										
100.00		Discount						%		30.00										
* 100.00		Item	10010			Milk 2 Liters		Amount												
		Type	No.	Variant Type		Variant...	Exclude	Unit of...	Description											
		Product Group	GOLFCLUBS																	
		Item	54150				✓													

Enable    Total Disc.    Functions    Help

5

- [F] Step Amount: Nhập giá trị đơn hàng phải đạt được. Có thể nhập nhiều dòng nếu có nhiều loại khuyến mại tích hợp cùng
- [F] Type: Chọn hình thức khuyến mại. Có 5 loại khuyến mại đi kèm có thể áp dụng cùng lúc là:
  - + Discount – giảm giá trên tổng đơn hàng => khai báo tỷ lệ giảm giá hoặc giá trị giảm ở [F] Value Type: là % hoặc Amount. [F] Value chọn mức giảm giá
  - + Item, Coupon, Member Point và Item list là các hình thức khuyến mại bổ sung giống như các công cụ offer khác



6

- Dùng để chặn các loại chiết khấu khác không cho áp dụng. Lý do có thể một mặt hàng nằm trong nhiều chương trình nên muốn tạm thời khóa chương trình khác

P1026 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics																					
<input type="checkbox"/> Block Sales Commission . . . . .	<input type="checkbox"/> Buyer ID . . . . .																										
<input type="checkbox"/> Block Tender Type Disc... . . . . .	<input type="checkbox"/> Buyer Group Code. . . . .																										
<input type="checkbox"/> Block Member Points. . . . .																											
<input type="checkbox"/> Block Printing . . . . .																											
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Type</th> <th>No.</th> <th>Variant Type</th> <th>Variant...</th> <th>Exclude</th> <th>Unit of...</th> <th>Description</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>▶ Product Group</td> <td>GOLFCLUBS</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Golf Clubs</td> </tr> <tr> <td>Item</td> <td>54150</td> <td></td> <td></td> <td>✓</td> <td></td> <td>Junior Club set</td> </tr> </tbody> </table>							Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description	▶ Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs	Item	54150			✓		Junior Club set
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description																					
▶ Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs																					
Item	54150			✓		Junior Club set																					
<input type="checkbox"/> Enable <input type="button" value="Total Disc."/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>																											

6

- [F] Block Sales Commission: Khóa không tính thưởng hoa hồng nhân viên với những mặt hàng áp dụng ở đây
- [F] Block Tender Type Disc.: Khóa mặt hàng này trong chương trình khuyến mại theo loại tiền thanh toán
- [F] Block Member Points: Khóa tích lũy điểm hội viên
- [F] Buyer ID: Lọc theo nhân viên mua hàng/nhóm nhân viên mua hàng



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

7

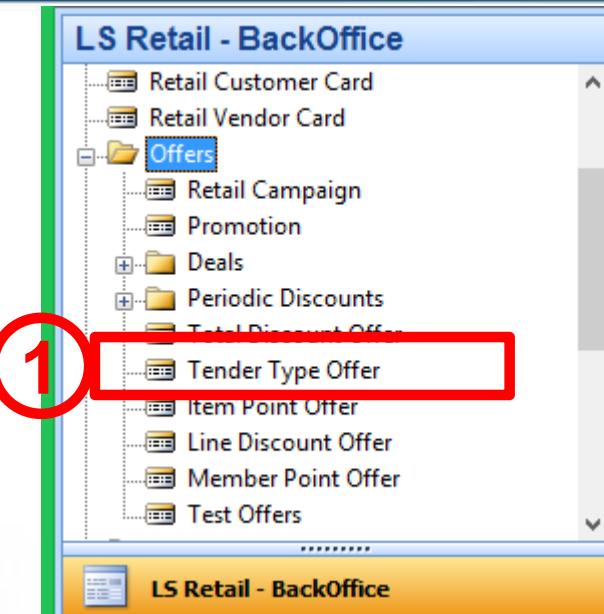
P1026 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics																												
Sales (Qty) . . . . .	0																																	
Sales (LCY) . . . . .	0.00																																	
Profit (LCY) . . . . .	0.00																																	
Profit % . . . . .	0.00																																	
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Type</th> <th>No.</th> <th>Variant Type</th> <th>Variant...</th> <th>Exclude</th> <th>Unit of...</th> <th>Description</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>Product Group</td> <td>GOLFCLUBS</td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td>Golf Clubs</td> </tr> <tr> <td>Item</td> <td>54150</td> <td></td> <td></td> <td><input checked="" type="checkbox"/></td> <td></td> <td>Junior Club set</td> </tr> <tr> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>							Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description	Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs	Item	54150			<input checked="" type="checkbox"/>		Junior Club set							
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description																												
Product Group	GOLFCLUBS					Golf Clubs																												
Item	54150			<input checked="" type="checkbox"/>		Junior Club set																												
<input type="button" value="Enable"/> <input type="button" value="Total Disc."/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>																																		

7

- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Category: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
- [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
- [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
- [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc

## ← ↑ → 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



- Tender Type Offer: Chiết khấu theo các hình thức thanh toán. Với mỗi loại thanh toán như tiền mặt, thẻ ngân hàng, phiếu mua hàng, trả góp,... khách hàng sẽ được chiết khấu theo tỷ lệ % hoặc 1 giá trị nào đó

1

- a) [M] Total Discount Offer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



## 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



Microsoft Dynamics



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1037 - Tender Type Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No... . . . . .	P1037				Last Date Modified . . . . .	09/15/12	
Description . . . . .	Card Discount				Discount Tracking No. . . . .		↑
Price Group . . . . .	ALL	↑					
Status . . . . .	Disabled						
Priority . . . . .	350						

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
► Item Category	STATIONARY					Stationary
Item Category	GOLF					Golf

Enable    Tender T...    Functions    Help

2

- [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
- [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn**
- [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type và Loại thanh toán sẽ áp dụng

**3**

P1037 - Tender Type Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Tender Type Code . . .	3	Member Type . . . . .	Scheme				
Tender Type Value . . .	1	Member Value . . . . .					
Customer Disc. Group . . .		Member Attribute . . . . .					
Coupon Code . . . . .		Member Attribute Value . . .					
Coupon Qty Needed. . . . .	0	Sales Type Filter . . . . .					
Price Group Validation . . . Valid in Store							
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description	
▶ Item Category	STATIONARY					Stationary	
Item Category	GOLF					Golf	

Enable    Tender T...    Functions    Help

- 3**
- [F] Tender Type Code: Loại thanh toán áp dụng để hưởng chiết khấu
  - [F] Tender Type Value: Giá trị của loại thanh toán nếu có
  - [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
  - [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
  - [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
  - [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
  - [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
  - [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

P1037 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics																					
<table><tr><td>Validation Period ID . . . . .</td><td>7 ↑</td></tr><tr><td>Validation Description . . . . .</td><td>Year 2013</td></tr><tr><td>Starting Date . . . . .</td><td>01/01/13</td></tr><tr><td>Ending Date. . . . .</td><td>12/31/13</td></tr></table>							Validation Period ID . . . . .	7 ↑	Validation Description . . . . .	Year 2013	Starting Date . . . . .	01/01/13	Ending Date. . . . .	12/31/13													
Validation Period ID . . . . .	7 ↑																										
Validation Description . . . . .	Year 2013																										
Starting Date . . . . .	01/01/13																										
Ending Date. . . . .	12/31/13																										
<table border="1"><thead><tr><th>Type</th><th>No.</th><th>Variant Type</th><th>Variant Code</th><th>Exclude</th><th>Unit of Measure</th><th>Description</th></tr></thead><tbody><tr><td>Item Category</td><td>STATIONARY</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>Stationary</td></tr><tr><td>Item Category</td><td>GOLF</td><td></td><td></td><td></td><td></td><td>Golf</td></tr></tbody></table>							Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description	Item Category	STATIONARY					Stationary	Item Category	GOLF					Golf
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description																					
Item Category	STATIONARY					Stationary																					
Item Category	GOLF					Golf																					
<p>Enable    Tender T...    Functions    Help</p>																											

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị

## ← ↑ → 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



5

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng
- Có thể áp dụng tỷ lệ hoặc giá trị chiết khấu

P1037 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Tender Offer % . . . .	2.00					
Tender Offer Amount . .	0.00					
Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item Category	STATIONARY					Stationary
Item Category	GOLF					Golf

Enable    Tender T...    Functions    Help

5

- a) [F] Tender Offer %: Tỷ lệ chiết khấu sẽ áp dụng cho đơn hàng
- b) [F] Tender Offer Amount: Giá trị chiết khấu sẽ áp dụng cho đơn hàng



## 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



6

- Dùng để chặn tích lũy điểm, yêu cầu chọn Tender type

P1037 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Prompt for Action . . . . .	Ask for Tender T <input type="button" value="▼"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="text"/>	<input type="button" value="↑"/>		
Block Member Points . . . . .	<input type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . . . .	<input type="text"/>	<input type="button" value="↑"/>		
Block Printing . . . . .	<input type="checkbox"/>					

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item Category	STATIONARY					Stationary
Item Category	GOLF					Golf

Enable  Functions  Help

6

- [F] Prompt for Action: Chọn None hoặc Ask for Tender Type để yêu cầu chọn loại thanh toán
- [F] Block Member Points: Chặn tích lũy điểm
- [F] Block Printing: Chặn in trên đơn hàng



## 12. TENDER TYPE OFFER – CHIẾT KHẤU THANH TOÁN



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

P1037 - Tender Type Offer

General Triggers Periodic Trigger Additional Benefits Settings Store Group Statistics						
Sales (Qty.) . . . . .	0					
Sales (LCY) . . . . .	0.00					
Profit (LCY) . . . . .	0.00					
Profit % . . . . .	0.00					

7

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Measure	Description
Item Category	STATIONARY					Stationary
Item Category	GOLF					Golf

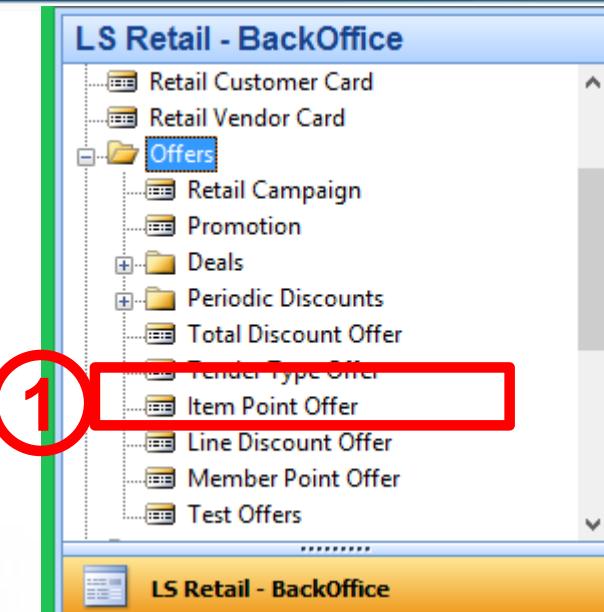
Enable Tender T... Functions Help

7

- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
- [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
- [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
- [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



- Item Point Offer: Chiết khấu điểm dùng để offer cho khách hàng một chương trình dùng điểm để mua một số mặt hàng có giá ưu đãi đặc biệt hoặc có thể gọi là đổi điểm lấy quà. Hệ thống cũng cho phép dùng điểm để thanh toán nhưng sẽ mặc định áp dụng cho tất cả các mặt hàng
- 1) a) [M] Item Point Offer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1040 - Item Point Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No. . . . .	P1040				Last Date Modified . . .	09/15/12	
Description . . . . .	Stationary PO				Discount Tracking No. . .		↑
Price Group . . . . .	ALL	▲					
Status . . . . .	Disabled						
Priority . . . . .	380						

Type	No.	Variant T...	Varia...	Ex...	Description	Member Points	Discount Am...	Offe
Item	50000				Briefcase, Leather	10	4.00	^
Item	50010				Briefcase, Vinyl	10	4.00	
Item	50020				Document File, 2 H...	10	4.00	▼

Enable Item Poin... Functions Help

- 2
- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - c) [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
  - d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - e) [F] Priority: **Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn**
  - f) [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type và Giá trị tối thiểu phải mua để được áp dụng

**3**

P1040 - Item Point Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . .				Member Type . . . . .	Club		
Customer Disc. Group . . . . .				Member Value . . . . .			
Coupon Code . . . . .				Member Attribute . . . . .			
Coupon Qty Needed. . . . .	0			Member Attribute Value . . . . .			
Amount to Trigger . . . . .	0.00			Sales Type Filter . . . . .			

Type	No.	Variant T...	Varia...	Ex...	Description	Member Points	Discount Am...	Offe
Item	50000				Briefcase, Leather	10	4.00	
Item	50010				Briefcase, Vinyl	10	4.00	
Item	50020				Document File, 2 H...	10	4.00	

Enable    Item Poin...    Functions    Help

- 3**
- a) [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
  - b) [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
  - c) [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
  - d) [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
  - e) **[F] Amount to Trigger: Giá trị tối thiểu phải mua để được kích hoạt chiết khấu**
  - f) [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
  - g) [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
  - h) [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



Microsoft Dynamics



4

- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

P1040 - Item Point Offer

Type	No.	Variant T...	Varia...	Ex...	Description	Member Points	Discount Am...	Offe
Item	50000				Briefcase, Leather	10	4.00	▲
Item	50010				Briefcase, Vinyl	10	4.00	▼
Item	50020				Document File, 2 H...	10	4.00	▼

Enable Item Poin... Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



5

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng
- Hệ thống sẽ giảm theo giá trị với mỗi điểm bị trừ

P1040 - Item Point Offer

Type	No.	Variant T...	Varia...	Ex...	Description	Member Points	Discount Am...	Offe
Item	50000				Briefcase, Leather	10	4.00	
Item	50010				Briefcase, Vinyl	10	4.00	
Item	50020				Document File, 2 H...	10	4.00	

Enable Item Poin... Functions Help

5

- a) [F] Member Points: Số điểm sẽ bị trừ
- b) [F] Discount Amount Value: Giá trị tiền sẽ được giảm



- Đối với một số trường hợp giá bán tại các cửa hàng khác nhau hệ thống sẽ dùng Price Group setup ở đây và tính ra tỷ lệ % giảm giá rồi áp dụng với Price Group tại cửa hàng thực hiện chương trình này



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



- Dùng để chặn tích lũy điểm và một số loại chiết khấu khác

6

P1040 - Item Point Offer

No.	Variant Type	Variant Code	Ex...	Description	Member Points	Discount Amount Including VAT	Offer Price Including VAT
	50000			Briefcase, Leather	10	4.00	96.00
	50010			Briefcase, Vinyl	10	4.00	66.00

Enable Item Poin... Functions Help

- 6
- [F] Block Sales Commission: Chặn không tính hoa hồng nhân viên
  - [F] Block Manual Price change: Chặn đổi giá thủ công
  - [F] Block Total Discount Offer: Không áp dụng với chiết khấu tổng hóa đơn
  - [F] Block Tender Type Discount: Chặn không cho áp dụng chiết khấu thanh toán
  - [F] Block Member Points: Chặn không tích lũy điểm
  - [F] Block Printing: Không tin trên đơn hàng
  - [F] Buyer ID: Khai báo nhân viên mua hàng nếu cần, dùng để lọc thông tin



## 13. ITEM POINT OFFER – CHIẾT KHẨU = ĐIỂM



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

7

P1040 - Item Point Offer

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Ex...	Description	Member Points	Discount Amount Including VAT	Offer Indu
Item	50000				Briefcase, Leather	10	4.00	
► Item	50010				Briefcase, Vinyl	10	4.00	
Item								
Product Group								
Item Category								
All								
Special Group								

Enable    Item Poin...    Functions    Help

7

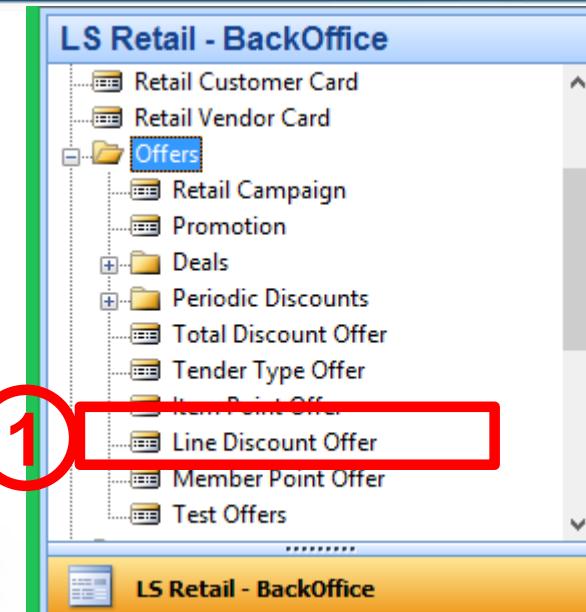
- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm; Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
- [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
- [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
- [F] Member Points: Số điểm sẽ bị trừ khi thực hiện chiết khấu
- [F] Discount Amount Including VAT: Giá trị chiết khấu sẽ được hưởng
- [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẤU LINE



Microsoft Dynamics



- Line Discount Offer: Công cụ dùng để thực hiện chiết khấu tự động hoặc thủ công với hạn mức khai báo cho phép tại POS và là loại duy nhất có thể setup theo cơ chế ưu tiên Sum / Highest / Line tại form khai báo
- Mức ưu tiên ở đây không so sánh với các loại trong Period Discount



- a) [M] Line Discount Offer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

P1025 - Line Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics	
No. . . . . <input type="text" value="P1025"/>	Description . . . . . <input type="text" value="Discount - Trolleys"/>	Last Date Modified . . . . <input type="text" value="09/16/12"/>					
Price Group . . . . . <input type="button" value="ALL"/>	Status . . . . . <input type="button" value="Disabled"/>	Discount Tracking No. . . . <input type="button" value="↑"/>					
Priority . . . . . <input type="text" value="240"/>							
Int : Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Indu...	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Ind...
<input type="button" value="▶"/>			Golf Trolleys	0.00	6.00	0.00	0.00
<input type="button" value="◀"/>							

Enable Line Disc. Functions Help

- 2
- [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
  - [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - [F] Discount Tracking No.: Nếu có chiến dịch hội viên đang bị hạn chế số lần mua, giá trị mua với chương trình này thì sẽ thể hiện mã số ở đây



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type và
- Hình thức chiết khấu tự động hay thủ công

P1025 - Line Discount Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Line Discount Group C...				Member Type . . . . .	Scheme		
Line Discount Execution .	Automatic			Member Value. . . . .			
Currency Code . . . . .	Manual-Line			Member Attribute . . . . .			
Customer Disc. Group . . . . .	Manual-Trans.			Member Attribute Value . . . . .			
Coupon Code . . . . .	Automatic			Sales Type Filter . . . . .			
Coupon Qty Needed. . . . .	0			Price Group Validation . . . . .	Valid in Store		

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Incl... %	Disc. %	Off Ind
▶ Product...	GOLFT...					Golf Trolleys	0.00	6.00	

Enable    Line Disc.    Functions    Help

**3**

- [F] Line Discount Group Code: Nhóm chiết khấu (chi tiết trang sau)
- [F] Line Discount Execution: Hình thức tự động hay thủ công line, thủ công giao dịch
- [F] Currency Code: Áp dụng với một loại tiền tệ được thanh toán
- [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
- [F] Coupon Code: Áp dụng khi có mã coupon được kích hoạt
- [F] Coupon Qty Needed: Số lượng coupon cần để kích hoạt
- [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
- [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
- [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể

# ← ↑ → 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



- Khai báo các nhóm chiết khấu thủ công để gắn vào nút lệnh tại POS

4

P1025 - Line Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Line Discount Group C...						
Line Discount Execution .	Automatic					
Currency Code . . . . .						
Customer Disc. Group . . . . .						
Coupon Code . . . . .						
Coupon Qty Needed. . . . .	0					

Line Discount Offer Group L...

Sequence Code	Code	Description	Sequence Function
A	DAMAGE	Damage	Highest
A	MIN-DAMAGE	Minor Damage	Sum

OK Cancel Line Disc... H

4

- [F] Line Discount Group Code: Chọn nhóm chiết khấu để chuyển màn hình
- [B] Nhấn nút Line Discount hoặc phím Shift + F5

5

MIN-DAMAGE Minor Damage - Line Disc...

General	
Code . . . . .	MIN-DAMAGE
Description . . . . .	Minor Damage
Requirement . . . . .	
Sequence Code . . . . .	A
Sequence Function . . . . .	Sum

Line Disc... Help

5

- [F] Code: Đặt dấu nháy “|” tại field này và nhấn F3 để tạo mới nhóm chiết khấu Line
- [F] Descripton: Nhập tên cho nhóm
- [F] Requirement: Chọn Customer hoặc Member sẽ áp dụng, để trống sẽ không ràng buộc áp dụng cho ai
- [F] Sequence Code: Chọn từ A đến G tùy thuộc vào kịch bản
- [F] Sequence Function: Chọn Sum / Highest / Line tùy thuộc vào kịch bản khuyến mại

Thoát cửa sổ để trở về danh sách và chọn nhóm này

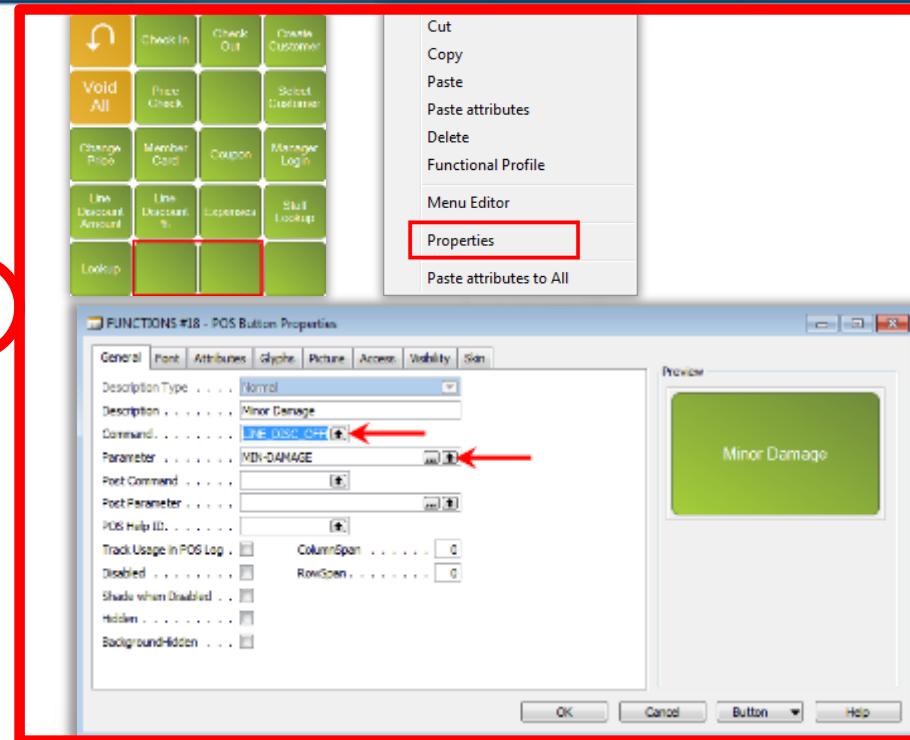


## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẤU LINE



- Gán nhóm này vào nút lệnh tại POS
- Lưu ý, thao tác này thường được nhân viên IT thực hiện trên hệ thống

6



- 6
- [M] Chọn 1 nút trống tại màn hình POS và nháy chuột phải. Lưu ý bạn phải có quyền
  - [M] Chọn Properties để vào màn hình khai báo nút lệnh
  - [F] Description: Nhập tên nút lệnh
  - [F] Command: Chọn lệnh chiết khấu thủ công LINE\_DISC\_OFFER
  - [F] Parameter: Nhập nhóm chiết khấu vừa tạo ở trang trên
  - [B] Ok: Nhấn Ok để kết thúc khai báo



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

7

P1025 - Line Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics		
Validation Period ID . . .	3							
Validation Description . . .	Year 2012							
Starting Date . . . . .	01/01/12							
Ending Date. . . . .	12/31/12							
int	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Inclu...	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Ind...
>				Golf Trolleys	0.00	6.00	0.00	0.00
<								

Enable Line Disc. Functions Help

7

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



8

- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng
- Có thể chiết khấu theo tỷ lệ % hoặc giá trị

P1025 - Line Discount Offer

General Triggers Periodic Trigger Benefits Settings Store Group Statistics

Discount % Value . . . . . 5.00  
Discount Amount Value . . . . . 0.00

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude Meas...	Unit of Description	Standard Price Inclu...	Disc. %	Off Ind
▶ Product...	GOLFT...				Golf Trolleys	0.00	6.00	

Enable Line Disc. Functions Help

8

- a) [F] Discount % Value: Tỷ lệ chiết khấu
- b) [F] Discount Amount Value: Giá trị tiền sẽ được giảm



- Khi mặt hàng nằm trong nhiều chương trình khuyến mại thì tỷ lệ chiết khấu sẽ được quyết định phụ thuộc vào cách setup Sequence và Discount Function ở tab Setting



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



9

- Dùng để setup mã Sequence và Discount Function
- Chặn tích lũy điểm và một số loại chiết khấu khác

P1025 - Line Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Sequence Code . . . . . A	Block Printing . . . . .					
Sequence Function . . . . . Highest	Buyer ID . . . . .					
Block Total Discount O... <input type="checkbox"/>	Buyer Group Code. . . . .					
Block Tender Type Dis... <input type="checkbox"/>	Maximum Discount Am... 0.00					
Block Member Points. . . . .						

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Unit of Measure	Description	Standard Price	Disc. %	Off Ind
▶ Product...	GOLFT...				Golf Trolleys	0.00	6.00	

Enable Line Disc. Functions Help

9

- [F] Sequence Code: Mã nhóm thứ tự chiết khấu
- [F] Sequence Function: Loại chiết khấu Sum / Highest / Line (Xem minh họa phần đầu tài liệu)
- [F] Block Total Discount Offer: Không áp dụng với chiết khấu tổng hóa đơn
- [F] Block Tender Type Discount: Chặn không cho áp dụng chiết khấu thanh toán
- [F] Block Member Points: Chặn không tích lũy điểm
- [F] Block Printing: Không tin trên đơn hàng
- [F] Buyer ID: Khai báo nhân viên mua hàng nếu cần, dùng để lọc thông tin



## 14. LINE DISCOUNT OFFER – CHIẾT KHẨU LINE



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

10

P1025 - Line Discount Offer

Type	No.	Variant Type	Variant Code	Exclude	Unit of Meas...	Description	Standard Price Incl...	Disc. %	Off Ind
Produ...	GOLFT...					Golf Trolleys	0.00	6.00	
Item									
Product Group									
Item Category									
All									
Special Group									

Enable Line Disc. Functions Help

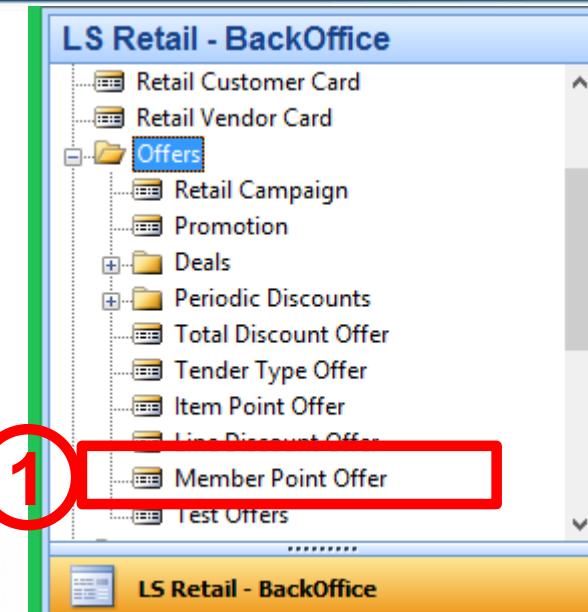
- 10
- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
  - [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
  - [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
  - [F] Disc. %: Tỷ lệ chiết khấu với mỗi mặt hàng
  - [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc



## 15. MEMBER POINT OFFER – TẶNG ĐIỂM



Microsoft Dynamics



- Member Point Offer: Là công cụ cho phép khai báo thưởng điểm bổ sung bên cạnh hệ thống tích lũy điểm chuẩn. Có thể setup nhân đôi, nhân ba số điểm hoặc bổ sung thêm 1 giá trị điểm nào đó

①

- a) [M] Member Point Offer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



- Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng Ở ĐÂU với [F] Price Group

2

M000001 - Member Point Offer

	General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group
No . . . . .	M000001				Last Date Modified . . .	09/06/12
Description . . . . .	Offer of the week - Cronus					
Price Group . . . . .	ALL					
Status . . . . .	Disabled					
Priority . . . . .	10					

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Description	Value Type	Value
► Item Category	GOLF				Golf	Replace...	
Item Category	STATIO...				Stationary	Replace...	
Item	1000				Bicycle...	Replace...	

- 2) a) [F] No: Đặt dấu nhắc “!” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi  
 b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi  
 c) [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống  
 d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng



- Chú ý: Chủ yếu là khai báo thông tin áp dụng CHO AI với [F] Member Type

3

M000001 - Member Point Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group
Customer Disc. Group . . .				Member Type . . . . .	Club	
Price Group Validation . . .	Valid in Store			Member Value . . . . .	CRONUS	
				Member Attribute . . . . .		
				Member Attribute Value . . . . .		
				Sales Type Filter . . . . .		

Type	No.	Variant Type	Variant... Exclude	Description	Value Type	Value
Item Category	GOLF			Golf	Replace...	
Item Category	STATIO...			Stationary	Replace...	
Item	1000			Bicycle...	Replace...	

Enable Member ... Functions Help

3

- [F] Customer Disc. Group: Áp dụng cho một nhóm khách hàng
- [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên
- [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ hay hạng hội viên
- [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Ví dụ chỉ áp dụng cho nhóm khách nữ, theo ngày sinh, độ tuổi, hay một chiến dịch cụ thể



## 15. MEMBER POINT OFFER – TẶNG ĐIỂM



Microsoft Dynamics



- Dùng để khai báo KHI NÀO sẽ áp dụng chương trình
- Nếu để trống hệ thống sẽ hiểu áp dụng không thời hạn

4

M000001 - Member Point Offer

General Triggers Periodic Trigger Benefits Settings Store Group

Validation Period ID . . . . . 6 ↑  
Validation Description . . . . . Happy Hours  
Starting Date . . . . .  
Ending Date. . . . .

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Description	Value Type	Value
Item Category	GOLF				Golf	Replace...	
Item Category	STATIO...				Stationary	Replace...	
Item	1000				Bicycle...	Replace...	

Enable Member ... Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



- Dùng để khai báo LỢI ÍCH sẽ áp dụng cho khách hàng

**5**

M000001 - Member Point Offer

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Settings		Store Group	
<input type="checkbox"/> Line Specific . . . . .											
Value Type . . . . .		<input type="button" value="Replacement per unit"/> Factor									
Value . . . . .		Additional per unit									
<input type="button" value="Replacement per unit"/>											
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Description	Type	Value	Type	Value	Type	Value
Item Category	GOLF				Golf	Replace...		Replace...		Replace...	
Item Category	STATIO...				Stationary	Replace...		Replace...		Replace...	
Item	1000				Bicycle...	Replace...		Replace...		Replace...	
<input type="button" value="Enable"/> <input type="button" value="Member ..."/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>											

- 5**
- [Op] Line Specific: Chọn nếu khai báo theo chi tiết dưới dòng
  - [F] Value Type: Chọn các loại tặng điểm: Replacement per unit – Thay thế cách tính điểm chuẩn; Additional per unit – Bổ sung thêm bên cạnh cách tính điểm chuẩn; Factor – Hệ số nhân với cách tính điểm chuẩn
  - [F] Value: Giá trị khai báo tương ứng với các tham số trên



## 15. MEMBER POINT OFFER – TẶNG ĐIỂM



- Chỉ để khai báo mã Buyer/ Buyer Group

6

M000001 - Member Point Offer

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Settings		Store Group	
Buyer ID . . . . .											
Buyer Group Code. . . . .											
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Description	Value Type	Value				
▶ Item Category	GOLF				Golf	Replace...					
Item Category	STATIO...				Stationary	Replace...					
Item	1000				Bicycle...	Replace...					

Enable Member ... Functions Help

6

- a) [F] Buyer ID: Khai báo nhân viên mua hàng nếu cần, dùng để lọc thông tin



- Khai báo nhóm hàng/mặt hàng nào sẽ được áp dụng

7

M000001 - Member Point Offer

Type	No.	Exclude	Description	Value Type	Value
Item Category	GOLF		Golf	Additional per unit	2
Item Category	STATIONARY		Stationary	Factor	3
Item	1000		Bicycle...	Factor	4

**Enable** **Member ...** **Functions** **Help**

7

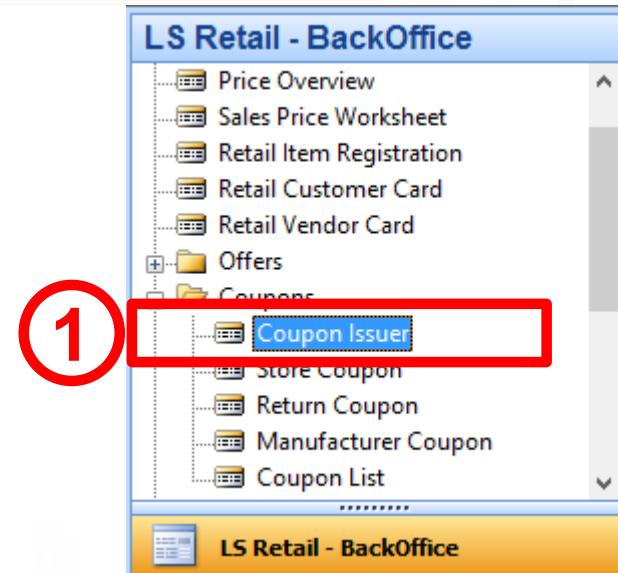
- [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm; Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Categroy: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
- [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
- [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
- [F] Value Type: Nhập cách tính điểm bổ sung
- [F] Value: Giá trị cho mỗi cách tính điểm
- [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc



## 16. COUPON ISSUER – PHÁT HÀNH PHIẾU GIẢM GIÁ



Microsoft Dynamics



- COUPONS: Đây là 1 dạng phiếu giảm giá (theo tỷ lệ % hoặc theo giá trị) được áp dụng đối với từng nhóm hoặc mặt hàng. Khách hàng sử dụng phiếu này để thanh toán cho các lần mua hàng 1 lần hoặc có thể nhiều lần
- Có những loại Store Coupon, Return Coupon và Manufacturer Coupon
  - a) [M] Coupon Issuer: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới loại phiếu Coupon

1



- Khai báo mã số loại Coupon. Có 2 loại Coupon: 1 loại Discount để giảm giá và 1 loại Tender để thanh toán như 1 loại thanh toán

11 Our Company - Coupon Issuer Card

General																																																																						
Code . . . . .	<input type="text" value="11"/>	Blocked . . . . .	<input type="checkbox"/>	Default Handling . . . . .	Discount	Default Price Group . . . . .	All																																																															
Vendor No. . . . .	<input type="text"/>																																																																					
Issuer Name . . . . .	<input type="text" value="Our Company"/>																																																																					
<table border="1"> <thead> <tr> <th>Code</th> <th>Type</th> <th>Coupon R...</th> <th>Description</th> <th>Price Group</th> <th>Calculation Type</th> <th>Discount</th> </tr> </thead> <tbody> <tr><td>COUP0101</td><td>Store Cou...</td><td>2255</td><td>Office Supplies 5%</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0102</td><td>Store Cou...</td><td>4466</td><td>Amount Disc 500</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0103</td><td>Return C...</td><td>6543</td><td>Linda Line - Return coupon</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0105</td><td>Return C...</td><td>5484</td><td>Soft Drinks 10% off</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0106</td><td>Store Cou...</td><td>6585</td><td>15% off CD Player Portable</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0107</td><td>Store Cou...</td><td>7469</td><td>7% off Golf Clothing &amp; Acc</td><td>ALL</td><td>Triggers Offer</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0108</td><td>Store Cou...</td><td>3985</td><td>2 % off Bread Rice Dairy</td><td>ALL</td><td>Triggers Offer</td><td>Discount</td></tr> <tr><td>COUP0109</td><td>Store Cou...</td><td>9658</td><td>Free Icecream std.</td><td>ALL</td><td>Discount</td><td>Discount</td></tr> </tbody> </table>								Code	Type	Coupon R...	Description	Price Group	Calculation Type	Discount	COUP0101	Store Cou...	2255	Office Supplies 5%	ALL	Discount	Discount	COUP0102	Store Cou...	4466	Amount Disc 500	ALL	Discount	Discount	COUP0103	Return C...	6543	Linda Line - Return coupon	ALL	Discount	Discount	COUP0105	Return C...	5484	Soft Drinks 10% off	ALL	Discount	Discount	COUP0106	Store Cou...	6585	15% off CD Player Portable	ALL	Discount	Discount	COUP0107	Store Cou...	7469	7% off Golf Clothing & Acc	ALL	Triggers Offer	Discount	COUP0108	Store Cou...	3985	2 % off Bread Rice Dairy	ALL	Triggers Offer	Discount	COUP0109	Store Cou...	9658	Free Icecream std.	ALL	Discount	Discount
Code	Type	Coupon R...	Description	Price Group	Calculation Type	Discount																																																																
COUP0101	Store Cou...	2255	Office Supplies 5%	ALL	Discount	Discount																																																																
COUP0102	Store Cou...	4466	Amount Disc 500	ALL	Discount	Discount																																																																
COUP0103	Return C...	6543	Linda Line - Return coupon	ALL	Discount	Discount																																																																
COUP0105	Return C...	5484	Soft Drinks 10% off	ALL	Discount	Discount																																																																
COUP0106	Store Cou...	6585	15% off CD Player Portable	ALL	Discount	Discount																																																																
COUP0107	Store Cou...	7469	7% off Golf Clothing & Acc	ALL	Triggers Offer	Discount																																																																
COUP0108	Store Cou...	3985	2 % off Bread Rice Dairy	ALL	Triggers Offer	Discount																																																																
COUP0109	Store Cou...	9658	Free Icecream std.	ALL	Discount	Discount																																																																

Coupon I... Help

2

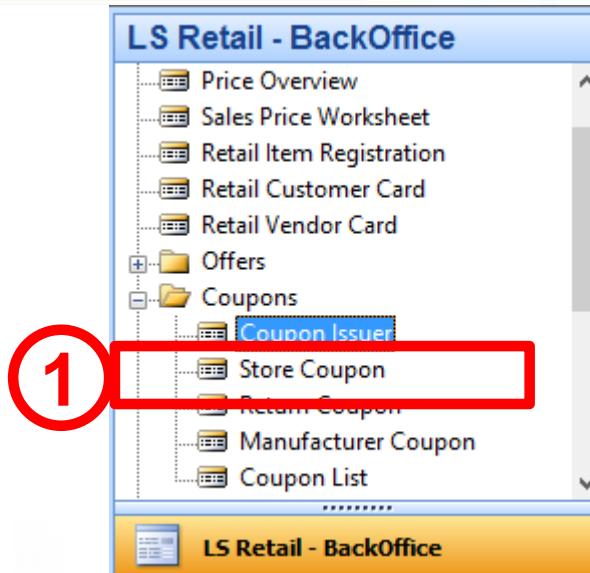
- a) [F] Code: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 và nhập mã số để tạo mới loại Coupon, field này dùng để hệ thống nhận dạng loại coupon
- b) [F] Vendor No.: Để trống nếu không phải là coupon nhà cung cấp
- c) [F] Issuer Name: Nếu Vendor để trống thì có thể nhập “Our Company” hoặc tên khác
- d) [Op] Blocked: Chọn nếu muốn khóa loại coupon này
- e) [F] Default Handling: Chọn Discount nếu là loại Coupon Discount (dùng chiết khấu và chọn Tender nếu là loại Coupon Tender (dùng để thanh toán))
- f) Default Price Group: Chọn nhóm giá bán lẻ



## 17. STORE COUPON



Microsoft Dynamics



- Store Coupon: Một loại Coupon dùng để khai báo Phiếu giảm giá thường dùng nhất và có thể phát hành trước tại Backoffice hoặc có thể phát hành cùng với giao dịch bán hàng



- a) [M] Store Coupon: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới chương trình khuyến mại



## 17. STORE COUPON

2

- a) [F] Code: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã
- b) [F] Description: Nhập mô tả loại Coupon
- c) [F] Coupon Issuer: Chọn 11 (Loại Discount)
- d) [F] Coupon Reference No. Số tham chiếu để tạo barcode
- e) [F] Price Group: Chọn ĐỊA ĐIỂM áp dụng chương trình. Có thể 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng hoặc toàn bộ hệ thống
- f) [F] Calculation Type: Hệ thống tự hiển thị sau khi chọn Coupon Issuer
- g) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng

2

COUP0101 Office Supplies 5% - Store Coupon

General	Issue	Use	Validation Period	Statistics	Other
Code . . . . .	COUP0101				
Type . . . . .	Store Coupon				
Description . . . . .	Office Supplies 5%				
Description 2 . . . . .					
Coupon Issuer . . . . .	11				
Coupon Reference No. . . . .	2255				
Price Group . . . . .	ALL				
Calculation Type . . . . .	Discount				
Status . . . . .	Disabled				

Use Restriction

Type	No.	Variant Type	Variant or Dim 1 C...	Exclude	Unit of Measure	Description
Product Group	OFFICE					Office Supplies

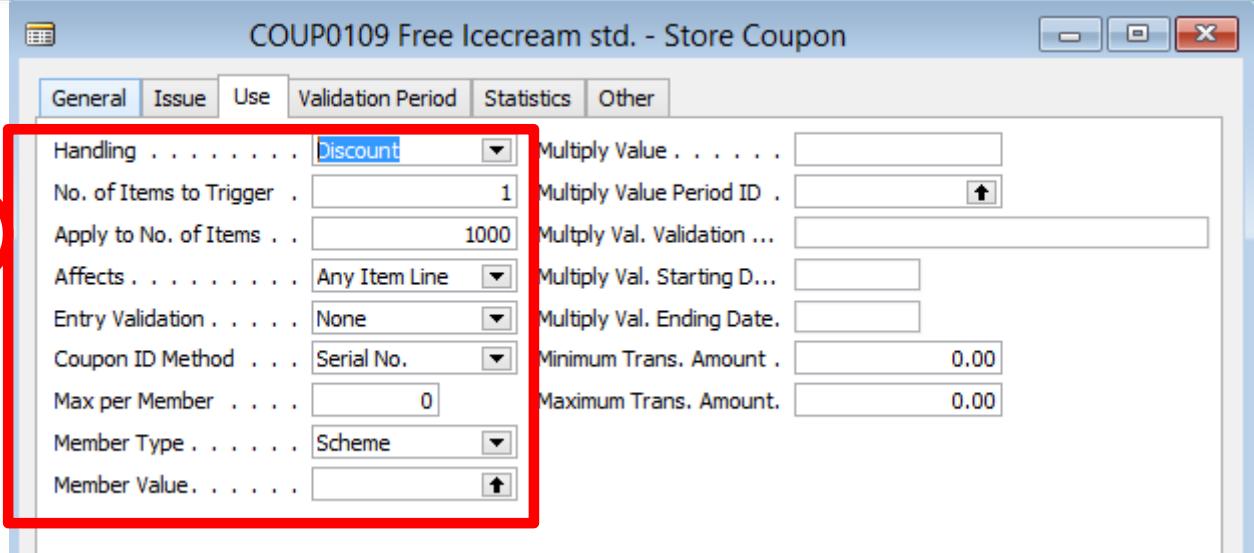
Enable      Coupon      Help

COUP0109 Free Icecream std. - Store Coupon

General	Issue	Use	Validation Period	Statistics	Other
Calculation Type . . . . .	Discount				Barcode Element 1. . . . .
Discount Type. . . . .	Discount %				Barcode Element 2. . . . .
Value . . . . .	5.00				Barcode Element 3. . . . .
Barcode Mask . . . . .	94RRRRNNNNNNNM	▲			Barcode Element 4. . . . .
First Valid Date Formula .					Barcode Element 5. . . . .
Last Valid Date Formula .					Barcode Element 6. . . . .
Extra Print Setup . . . . .	COUPONWPRC	▲			Barcode Element 7. . . . .
Rounding Method . . . . .		▲			Barcode Element 8. . . . .

3

- 3
- a) [F] Calculation Type: Chọn Discount nếu dùng để chiết khấu, Trigger nếu chỉ để kích hoạt các chương trình Offer
  - b) [F] Discount Type: Discount % nếu là loại Coupon giảm theo %, Discount Amount nếu là loại Coupon giảm theo giá trị
  - c) [F] Value: Giá trị sẽ chiết khấu
  - d) [F] Barcode Mask: Chọn khuôn mẫu mã vạch để hệ thống tạo barcode
  - e) [F] First Valid Date Formula: Ngày Coupon bắt đầu có hiệu lực kể từ ngày phát hành: ví dụ 1D là 1 ngày sau
  - f) [F] Last Valid Date Formula: Ngày cuối cùng Coupon còn hiệu lực kể từ ngày phát hành: ví dụ 3M là 3 tháng sau
  - g) [F] Barcode Element 1 – 8: Dùng để cấu tạo barcode và sinh bộ mã Coupon



4

- ④
- [F] Handling: Chọn Discount nếu là loại chiết khấu và Tender nếu là thanh toán
  - [F] No. of Item to Trigger: Số lượng mặt hàng cần để kích hoạt Coupon
  - [F] Apply to No. of Items: Số mặt hàng sẽ apply
  - [F] Affects: Any/Last/Next Item line dùng để kích hoạt bất kỳ/mặt hàng cuối cùng hoặc mặt hàng tiếp theo sau khi scan Coupon. Thường để any item line
  - [F] Entry Validation: Apply to Entry áp cho giao dịch trước, Not Found & Create – tạo nếu không tìm thấy
  - [F] Coupon ID Method: Chọn Serial No. hệ thống sẽ kiểm tra mã số
  - [F] Max per Member: Số lượng Coupon tối đa cho mỗi Member
  - [F] Member Type: Chọn theo Câu lạc bộ hoặc hạng thẻ
  - [F] Member Value: Chọn tên Câu lạc bộ hoặc tên hạng



## 17. STORE COUPON



COUP0109 Free Icecream std. - Store Coupon

General		Issue		Use		Validation Period		Statistics		Other	
Handling . . . . .	Discount	Multiply Value . . . . .		No. of Items to Trigger . . . . .	1	Multiply Value Period ID . . . . .		Apply to No. of Items . . . . .	1000	Multiply Val. Validation ...	
Apply to No. of Items . . . . .	1000	Multiply Val. Validation ...		Affects . . . . .	Any Item Line	Multiply Val. Starting D...		Entry Validation . . . . .	None	Multiply Val. Ending Date.	
Affects . . . . .	Any Item Line	Multiply Val. Starting D...		Entry Validation . . . . .	None	Minimum Trans. Amount . . . . .	0.00	Coupon ID Method . . . . .	Serial No.	Maximum Trans. Amount.	0.00
Entry Validation . . . . .	None	Minimum Trans. Amount . . . . .	0.00	Coupon ID Method . . . . .	Serial No.	Maximum Trans. Amount.	0.00	Max per Member . . . . .	0	Member Type . . . . .	Scheme
Coupon ID Method . . . . .	Serial No.	Max per Member . . . . .	0	Member Type . . . . .	Scheme	Member Value. . . . .		Member Value. . . . .			

5

- 5) a) [F] Multiply Value: Giá trị được nhân lên vào ngày đặc biệt. Ví dụ giá trị Coupon là 100.000 thì sử dụng vào ngày này có thể được nhân 2 nếu setup là 2  
b) [F] Multiply Value Period ID: Kỳ được khuyến mại tăng hệ số  
c) [F] Val...: Hệ thống tự động điền vào các field này  
d) [F] Minimum Trans. Amount: Đơn hàng tối thiểu để được kích hoạt bội số thường (Vì được tăng giá trị Coupon nên khuyến khích khách hàng phải mua nhiều)  
e) [F] Maximum Trans. Amount: Đơn hàng tối đa để được kích hoạt bội số thường (Vì giá trị Coupon được tăng lên nhiều nên thường giới hạn giá trị đơn hàng)



## 17. STORE COUPON



Microsoft Dynamics

COUP0109 Free Icecream std. - Store Coupon

General Issue Use Validation Period Statistics Other

Validation Period ID . . . . . 2 ↑  
Validation Description . . . . . Thursday & Friday Q3 2007  
Starting Date . . . . . 07/01/07  
Ending Date . . . . . 09/3... ↓

Use Restriction

Type	No.	Variant Type	Variant or Dim 1 C...	Exclude	Unit of Measure	Description
All						

Enable Coupon Help

⑥

⑥

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng (**hiệu lực chỉ để phát hành coupon**). Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 17. STORE COUPON



Microsoft Dynamics

- 7
- a) [F] Type: Chọn item: Khai báo mặt hàng được giảm, Product Group: Toàn bộ mặt hàng trong Product Group được giảm; Item Category: Toàn bộ mặt hàng trong Item Category được giảm; All: Tất cả mặt hàng trong hệ thống; Special Group: Những mặt hàng trong nhóm đặc biệt được giảm
  - b) [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
  - c) [F] Unit of Measure: Khai báo đơn vị tính. Nếu để trống hệ thống sẽ mặc định base UOM
  - d) [B] Enable: Nhấn Enable để kích hoạt chương trình. Chỉ thực hiện khi khai báo kết thúc

COUP0101 Office Supplies 5% - Store Coupon

General		Issue	Use	Validation Period	Statistics	Other
Used Amount . . . . .	0.00					
Used Quantity . . . . .	0					
Issued Amount . . . . .	0.00					
Issued Quantity . . . . .	1					

Use Restriction

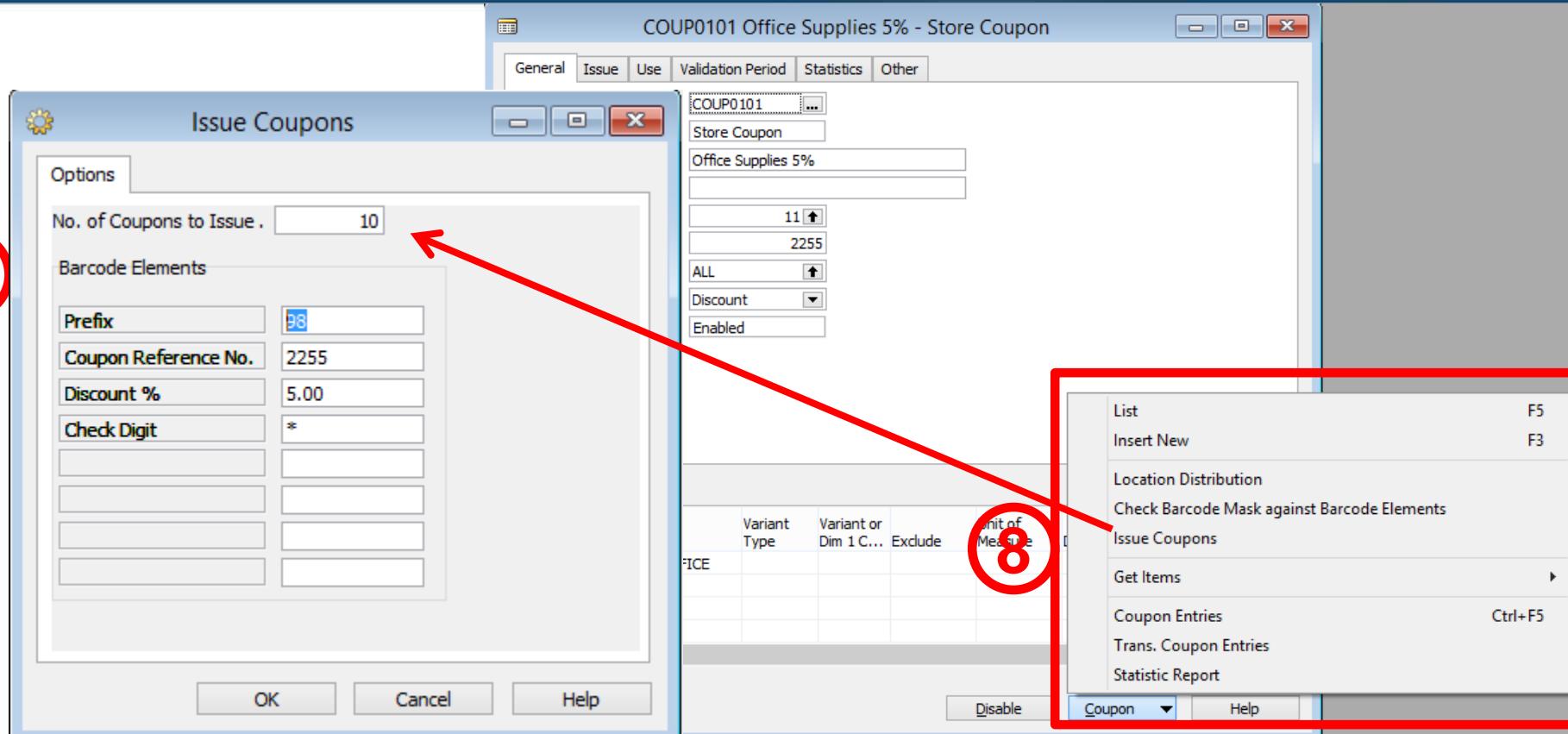
Type	No.	Variant Type	Variant or Dim 1 C...	Exclude	Unit of Measure	Description
Product Group	OFFICE					Office Supplies
Item						
Product Group						
Item Category						
Special Group						
All						

⑦

98 of 9



## 17. STORE COUPON



- 8 a) [M] Check Barcode Mask against BarcodeElements: Kiểm tra cách tạo barcode đúng chưa  
b) [M] Get items: Để lọc danh sách những mặt hàng sẽ áp dụng Coupon  
c) [M] Coupon Entries: Xem thông tin các giao dịch Coupon  
d) [M] Issue Coupons: Phát hành Coupon tại BackOffice

- 9 a) [F] No.of Coupons to Issue: Số lượng Coupon sẽ phát hành  
b) [F] Ok. Nhập Ok để đồng ý phát hành Coupon



## 17. STORE COUPON

Microsoft Dynamics

Coupon Entry

Coupon Code	Line No.	Coupon Reference...	Barcode	Coupon Function	Discount Type	Value	Issuer Store
COUP0101	1	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	1	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	2	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	3	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	4	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	5	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	6	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	7	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001
COUP0101	8	2255	9822550005004	Issue	Discount %	5.00	S0001

Coupons Help

Type No. variant variant or Dim 1 C... Exclude Unit Measure

Product Group OFFICE

Disable Coupon Help

10

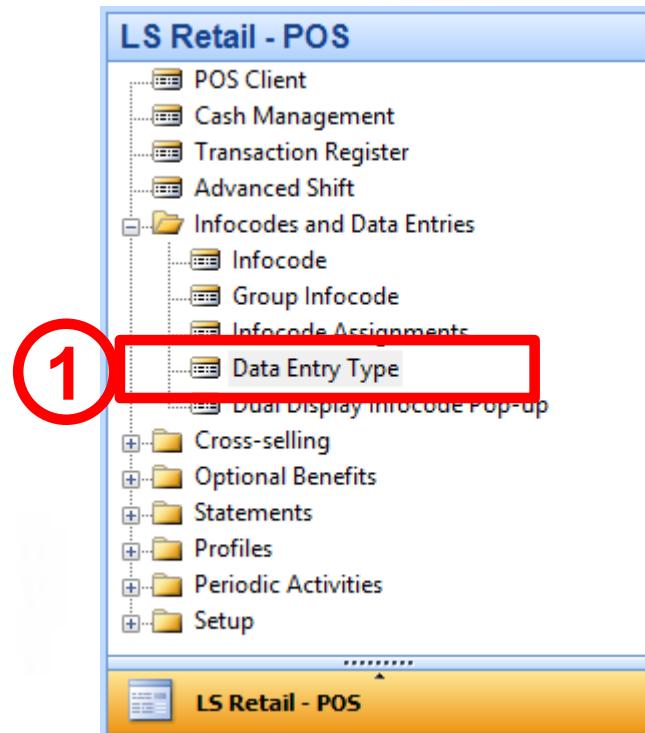
List F5  
Insert New F3  
Location Distribution  
Check Barcode Mask against Barcode Elements  
Issue Coupons  
Get Items  
Coupon Entries Ctrl+F5  
Trans. Coupon Entries  
Statistic Report

10

- a) [M] Coupon Entries: Xem thông tin các giao dịch Coupon
- b) Lúc này có thể sử dụng Coupon tại POS với các mã số vừa được hệ thống tạo
- Trường hợp khác có thể gắn Coupon này với các Offer để hệ thống phát hành Coupon mỗi khi khách hàng mua những mặt hàng có trong các Offer
  - Cách tạo Return Coupon tương tự. Sự khác biệt là loại return Coupon chỉ phát hành tại POS và có thêm setup với những mặt hàng sẽ được áp dụng phát hành với Coupon này
  - Manufacturer Coupon được tạo tương tự nhưng khác là loại thanh toán thay vì Discount



## 18. GIFTCARD / VOUCHER



- GiftCard: Một loại phiếu thanh toán có giá trị ngang như một loại thanh toán là tiền mặt. Có thể quản lý tồn kho vật lý của GiftCard dưới dạng một mặt hàng
- Có thể dùng CSDL HO để truy cập và cập nhật số dư online
- Có thể dùng để ghép vào các chương trình khuyến mại như một item

1

- a) [M] Data Entry Type: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới GiftCard



- Khai báo GiftCard hoặc Voucher dùng làm Phiếu thanh toán

2

**GIFTCARDNO - POS Data Entry Type Card**

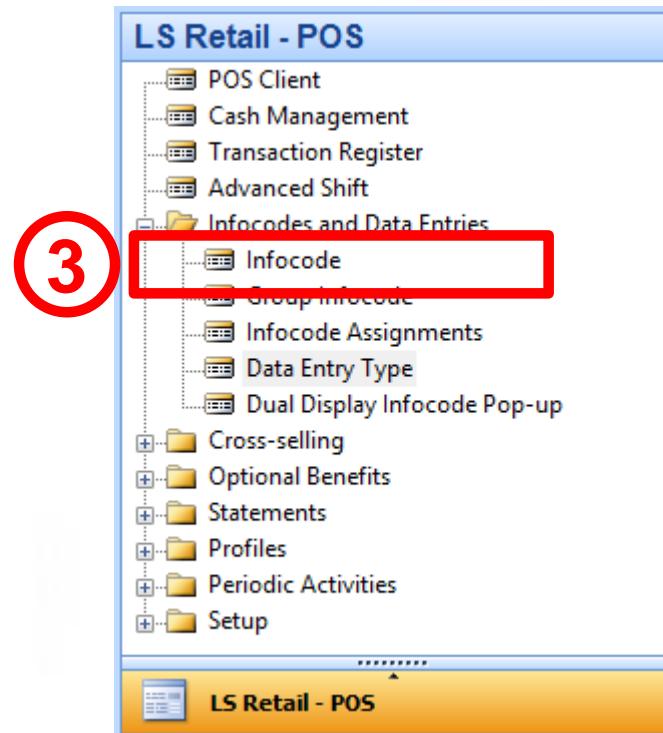
General	
Code . . . . .	GIFTCARDNO
Description . . . . .	Gift Card Numbers
Data Entry Only Allowed.	<input checked="" type="checkbox"/>
Check Amount . . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>
Numbering . . . . .	No. Series
No. Series . . . . .	R-GIFTCARD
Create Voucher Entry . . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>
Create Barcode . . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>
Barcode Mask . . . . .	0301AAAAAA... <input type="button" value=""/>
No. of entries . . . . .	9
No. of open entries . . . . .	7
Amount. . . . .	10,491.25
Open Amount. . . . .	9,091.25
Use Full Remaining Bal...	<input checked="" type="checkbox"/>
One Time Redemption . . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>
Refill . . . . .	<input type="checkbox"/>
Expiration Policy. . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>
Expiration Formula . . . . .	3M

Entry ▾ Help

- 2) a) [F] Code: Nhấn F3 để tạo mới mã số GiftCard “GIFTCARDNO”
- b) [F] Description: Nhận tên loại GiftCard
- c) [F] Data Entry Only Allowed, Check Amount, Create Voucher Entry: Chọn để kích hoạt giá trị
- d) [Op] Numbering: Chọn No Series để hệ thống tự sinh mã số, None – để nhập thủ công mã số GiftCard
- e) [F] One Time Redemption: Chỉ cho sử dụng một lần
- f) [F] Expiration Policy / Expiration Formula: Kích hoạt hạn sử dụng Gift Voucher



## 18. GIFTCARD / VOUCHER



- Inforcode: Một công cụ dùng để kích hoạt hành động tiếp theo phải khai báo khi chọn mặt hàng, khách hàng hoặc một giao dịch nào đó tại POS
- Chọn infocode gắn với GiftCard để kích hoạt nút phát hành GiftCard, thanh toán bằng GiftCard tại POS



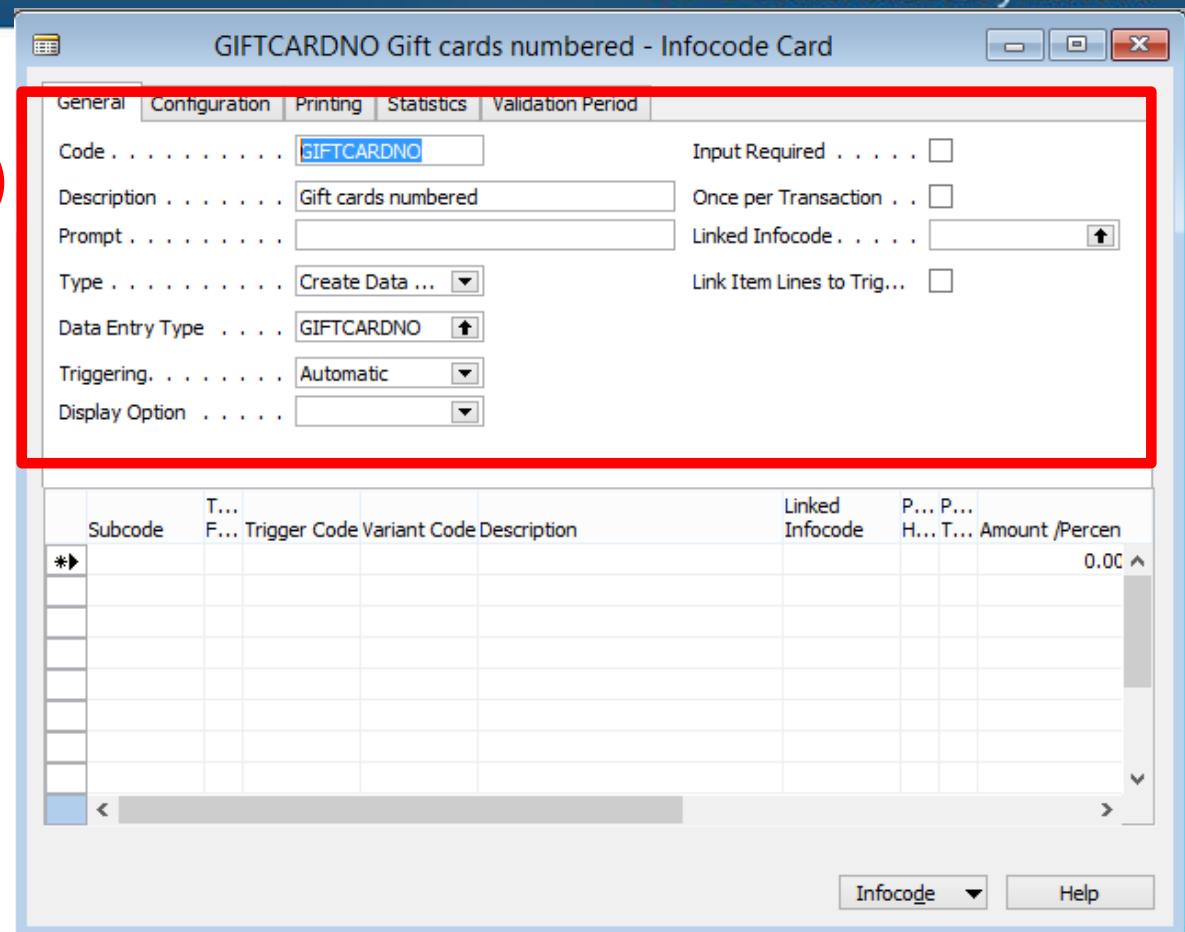
3

- a) [M] Infocode: Chọn theo đường dẫn hình ảnh trên để khai báo mới Infocode



- Khai báo InfoCode để kích hoạt chức năng phát hành GiftCard
- Infocode này được dùng để gắn vào 1 mã hàng xác định (item no.)

4



4

- [F] Code: Nhấn F3 để tạo mới mã số Infocode “GIFTCARD”
- [F] Type: Chọn **Create Data Entry** để hệ thống tạo dữ liệu GiftCard
- [F] Data Entry Type: Chọn mã số GiftCard vừa khai báo ở trên “GIFTCARDNO”
- [Tab] Validation Period: Chọn thời gian cho phép kích hoạt Infocode



- Khai báo InfoCode để kích hoạt chức năng kiểm tra GiftCard quay về
- Infocode này sẽ được tiếp tục gắn vào Tender Type

**5**

GIFTCARDIN Gift card number - Infocode Card

General		Configuration	Printing	Statistics	Validation Period
Code . . . . .	GIFTCARDIN	Input Required . . . . .	<input checked="" type="checkbox"/>		
Description . . . . .	Gift card number	Once per Transaction . . . . .	<input type="checkbox"/>		
Prompt . . . . .	Gift card no.	Linked Infocode . . . . .	<input type="button" value="↑"/>		
Type . . . . .	Apply To Entry	Link Item Lines to Trig...	<input type="checkbox"/>		
Data Entry Type . . . . .	GIFTCARDNO	<input type="button" value="↑"/>			
Triggering. . . . .	Automatic	<input type="checkbox"/>			
Display Option . . . . .	<input type="checkbox"/>				

Subcode	T... F... Trigger Code Variant Code Description	Linked Infocode	P... P... H... T... Amount /Percen
*			0.00

InfoCode Help

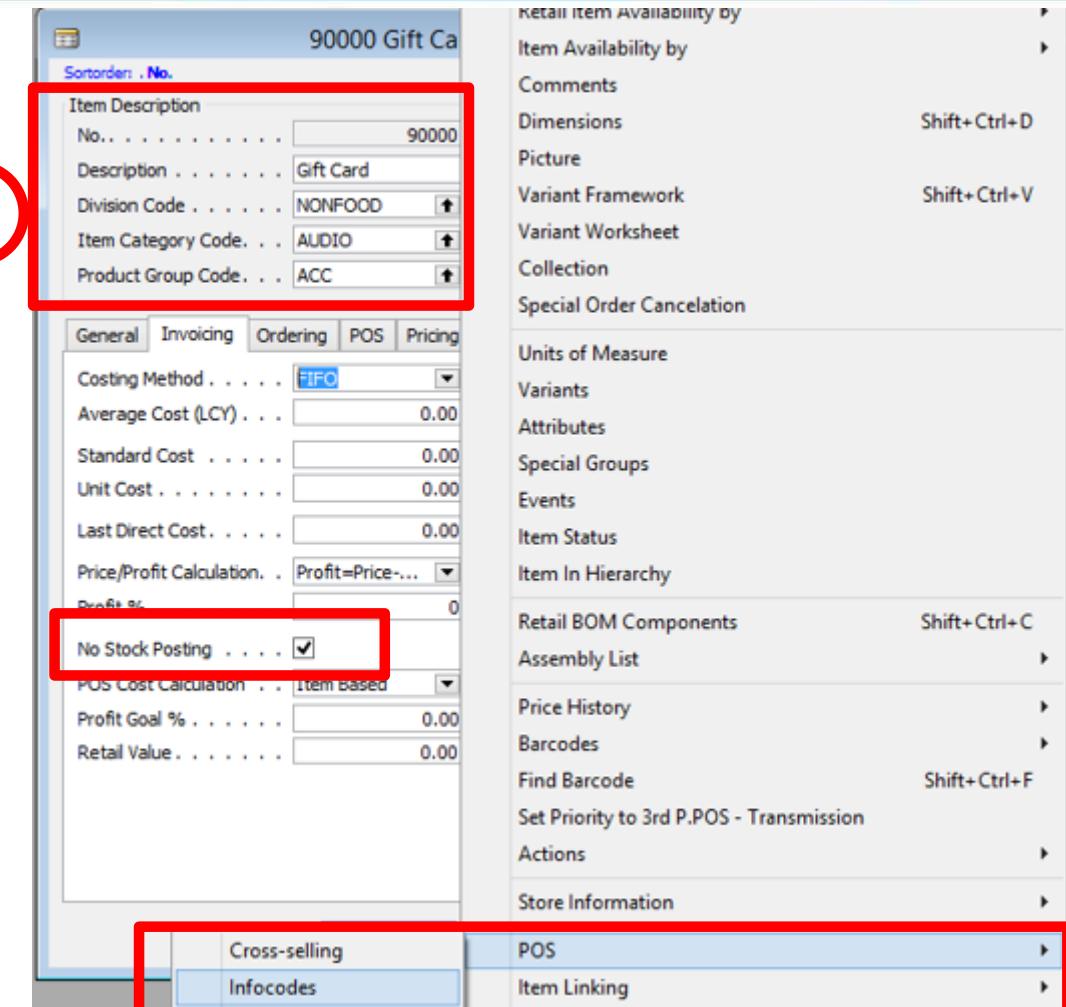
**5**

- [F] Code: Nhấn F3 để tạo mới mã số InfoCode “GIFTCARD”
- [F] Type: Chọn **Apply to Entry** để hệ thống dùng dữ liệu GiftCard phát hành để áp dụng
- [F] Data Entry Type: Chọn mã số GiftCard vừa khai báo ở trên “GIFTCARDNO”
- [F] Input Required: Chọn để kích hoạt yêu cầu phải nhập mã số GiftCard khi quay về
- [Tab] Validation Period: Chọn thời gian cho phép kích hoạt Infocode



- Tạo mới một mã hàng để gắn Infocode khai báo ở trên
- Infocode sẽ kích hoạt liên kết Item và Giftcard với nhau khi bán mặt hàng này tại POS. Mỗi lần mặt hàng này được bán hệ thống sẽ tự tạo Data Entry trong GiftCard

**6**



- [F] No: Nhấn F3 để tạo mới mã hàng, khai báo tên hàng và các thông tin khác như một mặt hàng
- [F] No Stock Posting: Chọn nếu không muốn mặt hàng có tồn kho và doanh số
- [M] Item: Chọn menu Item ở dưới và chọn Infocodes theo đường dẫn trên để gắn infocode

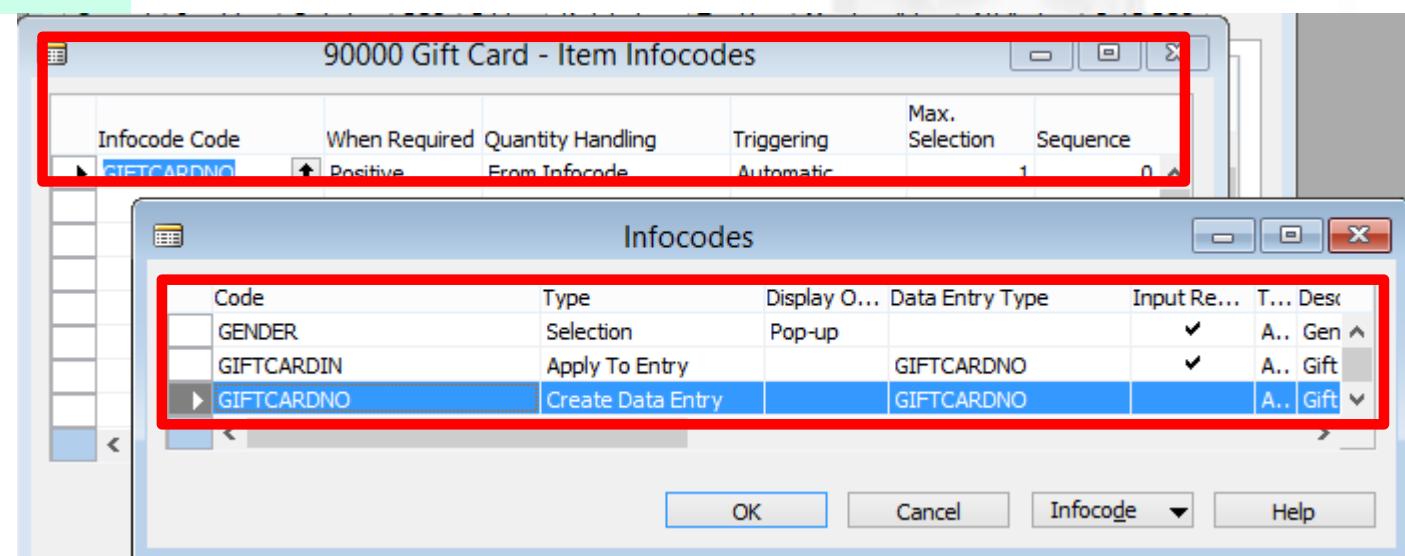


## 18. GIFTCARD / VOUCHER



- Gắn Infocode vào Item
- Sau khi gắn mã Infocode GiftCard vào Item thì có thể phát hành (bán item) này tại POS

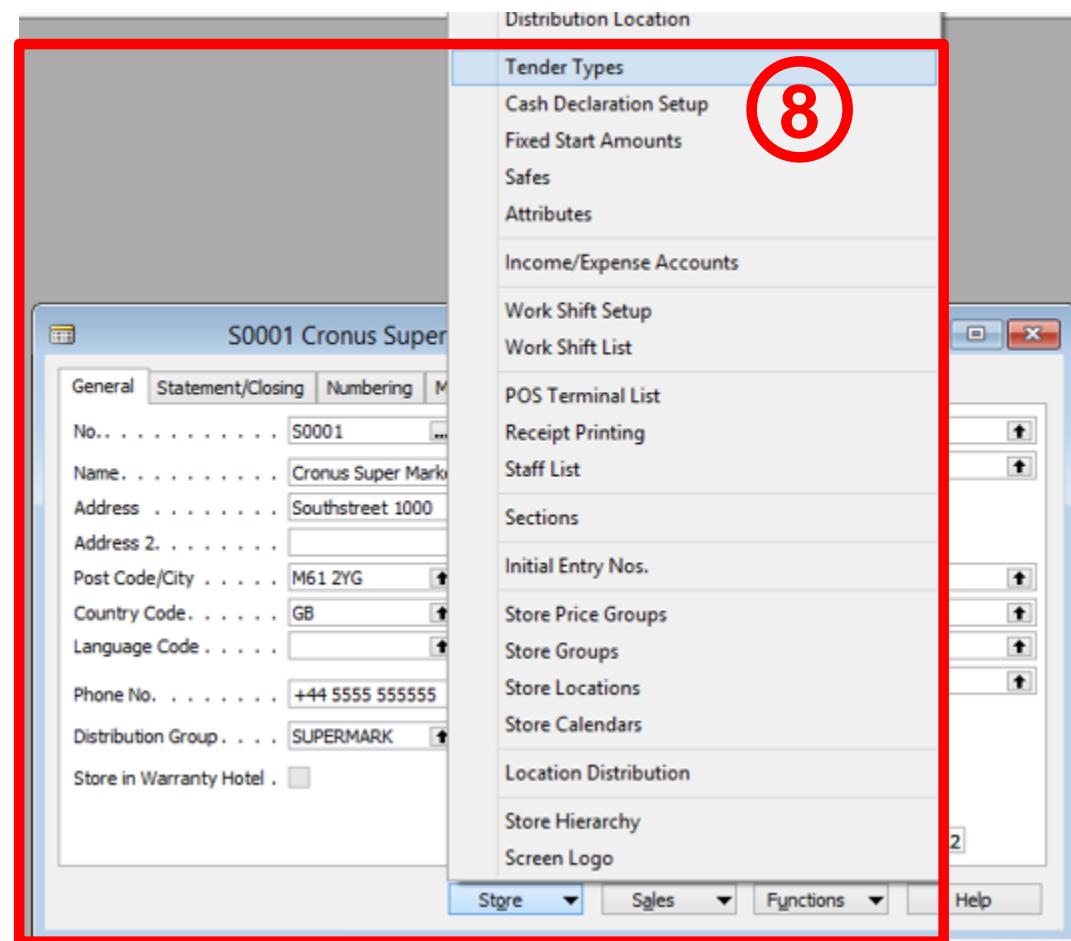
7



- a) [F] Infocode Code: Chọn mã số GiftCard phát hành “GIFTCARDNO”, loại GiftCard có chức năng Create Data Entry khi bán tại POS



- Khai báo loại thanh toán GiftCard cho mỗi cửa hàng



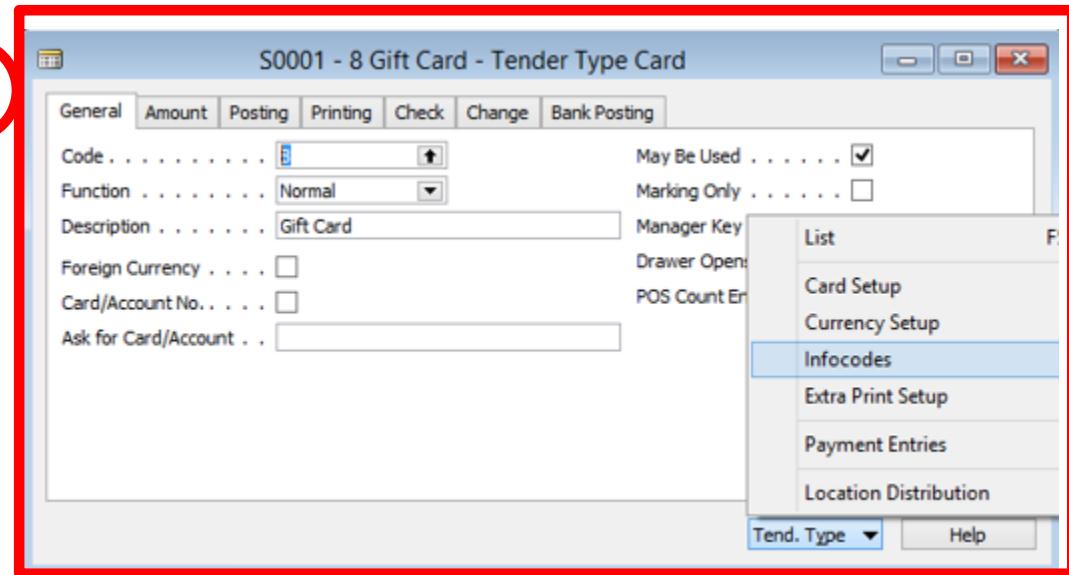
8

- a) [M] Store: Chọn Tender Type theo đường dẫn trên để khai báo loại thanh toán là GiftCard



- Gắn Infocodes cho Tender Type

9



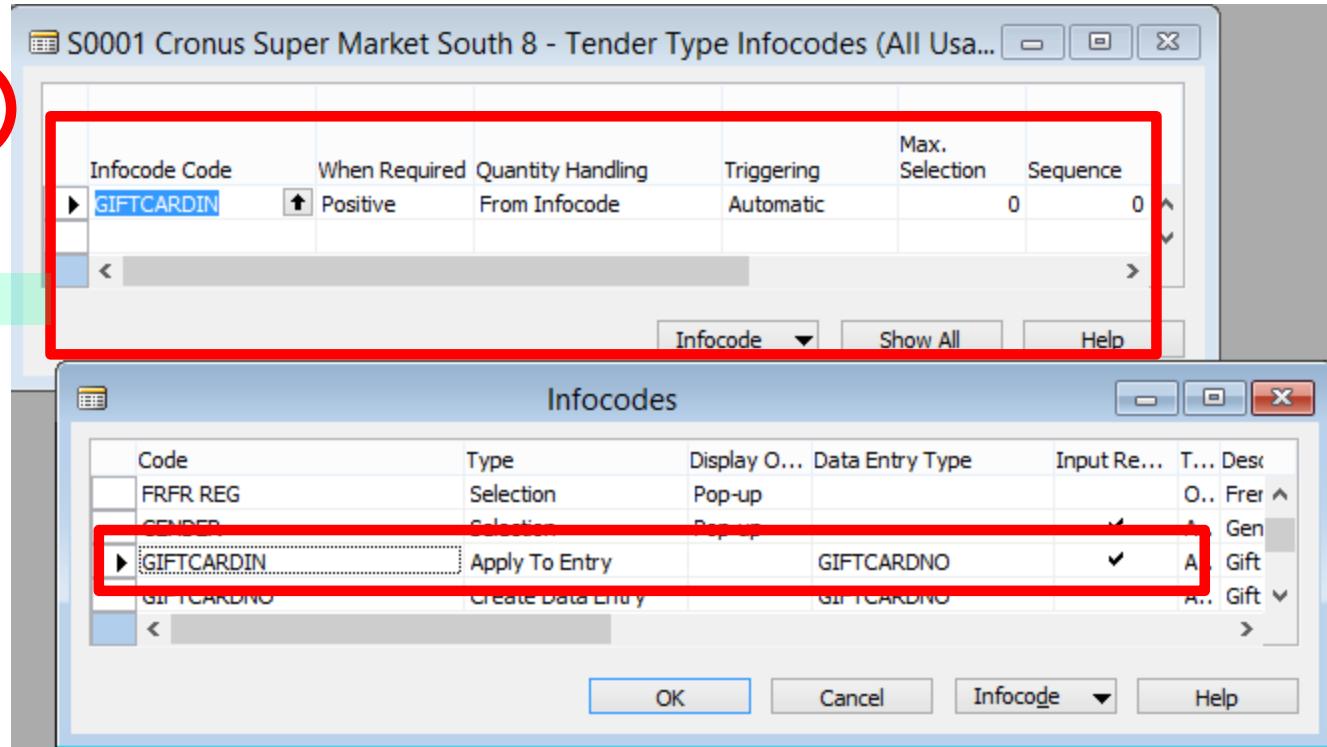
9

- [F] Code: Nhấn F3 tạo mới Tender Type, nếu có rồi thi không cần tạo mới, thường mã số là của GiftCard là 8
- [M] Tend. Type: Chọn Infocode theo màn hình trên để gắn vào Tender Type



- Chọn Infocode để gắn

10



The screenshot shows two windows from Microsoft Dynamics:

- Tender Type Infocodes (Top Window):**

Infocode Code	When Required	Quantity Handling	Triggering	Max. Selection	Sequence
GIFTCARDIN	Positive	From Infocode	Automatic	0	0
- Infocodes (Bottom Window):**

Code	Type	Display O...	Data Entry Type	Input Re...	T... Desc
FRFR REG	Selection	Pop-up			O.. Frer ^
GENPER	Calculation	Pop-up			Gen ^
<b>GIFTCARDIN</b>	<b>Apply To Entry</b>		<b>GIFTCARDNO</b>	<input checked="" type="checkbox"/>	A.. Gift ^
GIFTCARDNO	Create Data Entry		GIFTCARDNO		All.. Gift ^

The Infocode 'GIFTCARDIN' is selected in both windows and highlighted with a red box. A red circle with the number '10' is positioned above the top window.

10

- [F] Infocode Code: Chọn mã số GiftCard quay về “GIFTCARDIN”, loại GiftCard có chức năng thu về khi thanh toán tại POS



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

Danh sách các kịch bản dưới đây có thể áp dụng thêm điều kiện sau:

- ❖ Vào ngày vàng, giờ vàng, ngày sinh nhật của hội viên.
  - ❖ Áp dụng cho Câu lạc bộ hội viên, hạng thẻ Vàng, hạng thẻ Bạc, nhóm hội viên nữ, nhóm hội viên dưới 30 tuổi, nhóm hội viên dưới 1000 điểm, nhóm hội viên thích chơi Tennis,...
  - ❖ Áp dụng tại 1 cửa hàng, 1 nhóm cửa hàng, toàn bộ hệ thống
  - ❖ Áp dụng 1,2,3, n lần/ giá trị chiết khấu trong 1 tuần, tháng, quý đối với khách hàng là hội viên
  - ❖ Áp dụng khi có phiếu Coupon đi kèm
- 
1. Giảm giá 50% toàn bộ mặt hàng mùa vụ: Mùa hè, mùa đông. Không áp dụng những mặt hàng này trong các chương trình giảm giá khác
  2. Giảm giá 30% toàn bộ nhóm hàng thanh lý “model off”, loại trừ một nhóm giá trị cao không áp dụng
  3. Giảm giá 20% đồng loạt các mặt hàng Văn phòng phẩm cho sự kiện Back to School
  4. Giảm giá 70% cho các mặt hàng tươi sống vào cuối ngày

Kịch bản 1-4: Có thể sử dụng Promotion nếu những mặt hàng này không trùng với các kịch bản khuyến mại khác. Hoặc có thể dùng Discount Offer trong Periodic Discounts, Line Discount Offer

5. Giảm tỷ lệ % theo số lượng hàng chính được mua tăng dần : Mua 3 chai Coca được giảm 5%, mua 6 chai được giảm 7%, mua 9 chai được giảm 10%
6. Giảm tỷ lệ % và được tặng hàng theo số lượng hàng chính được mua tăng dần: Mua 5 chai Coca được giảm giá 10% và tặng 2 chai Lavie, mua 10 chai được giảm 15% và tặng 2 chai Lavie



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

7. **Giảm tỷ lệ % và mua hàng khác giá rẻ theo số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 5 chai Coca được giảm giá 30% và mua 1 chai Lavie với giá rẻ 1000 đồng, mua 10 chai Coca được giảm giá 30% và mua 1 chai Lavie với giá rẻ 1000 đồng
8. **Giảm giá trị/mặt hàng với mỗi số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 2 chai Coca được giảm 2000 đồng/chai, mua 4 chai được giảm 3000đ/chai, mua 6 chai được giảm 4000đ/chai
9. **Giảm giá trị/mặt hàng và tặng hàng theo số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 5 chai Coca được giảm 1000 đồng/chai và tặng 1 chai lavie, mua 10 chai được giảm 2000 đồng/chai và tặng 1 chai lavie
10. **Giảm giá trị/mặt hàng và được mua hàng khác giá rẻ theo số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 5 chai Coca được giảm 1000 đồng/chai và tặng 1 chai lavie, mua 10 chai được giảm 2000 đồng/chai và tặng 1 chai lavie
11. **Giá cố định/mặt hàng với mỗi số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 3 chai Coca được hưởng mức giá 5000/chai, mua 6 chai được hưởng mức giá 4000đ/chai
12. **Giá cố định/mặt hàng và được tặng hàng theo số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 3 chai Coca được hưởng mức giá 5000/chai và được tặng 1 chai Lavie, mua 6 chai được hưởng mức giá 4000đ/chai và được tặng 1 chai Lavie
13. **Giá cố định/mặt hàng và được mua hàng khác giá rẻ theo số lượng hàng chính được mua tăng dần:** Mua 3 chai Coca được hưởng mức giá 5000/chai và được tặng 1 chai Lavie, mua 6 chai được hưởng mức giá 4000đ/chai và được tặng 1 chai Lavie
14. **Giảm tỷ lệ % hoặc Giảm giá trị/mặt hàng hoặc Giá cố định/mặt hàng và được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm theo số lượng hàng chính được mua tăng dần. Không có điều kiện hoặc điều kiện khách hàng có phiếu Coupon (ví dụ cắt từ tạp chí), Áp dụng cho 1 nhóm hàng, loại trừ 1 số mặt hàng:** Mua 3 chai rượu bất kỳ được giảm 10% và được tặng 1 chai Vodka, tặng 1 phiếu mua hàng 200.000, tặng thêm 500 điểm nếu có thẻ hội viên, mua 6 chai rượu bất kỳ được giảm 15% và được tặng 1 chai vodka, tặng 1 phiếu mua hàng 200.000, tặng thêm 500 điểm nếu có thẻ hội viên. Không áp dụng cho rượu vang



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

**Kịch bản 5-14: Có thể sử dụng Multibuy Discount trong Periodic Discount Cấp độ mua khác nhau sẽ có sự khác nhau về tỷ lệ giảm %, giá trị giảm, giá cố định**

**NHƯNG giống nhau quà tặng ở tất cả cấp độ số lượng.**

**Lưu ý: Quà tặng (Hàng, phiếu mua hàng, điểm) sẽ chỉ được hưởng duy nhất 1 lần / 1 đơn hàng với công cụ Additional Benefit của Multibuy. Muốn setup hưởng quà tặng theo số lượng mua sẽ phải setup dưới line của công cụ Mix&Match**

**Đơn vị tính để Multibuy chiết khấu là đơn vị cơ bản trong Retail Item Card (Base Unit of Measure)**

- 15. Giảm tỷ lệ %/mặt hàng với bất kỳ số lượng mua:** Mua bất kỳ mặt hàng thực phẩm khô được giảm giá 10%
- 16. Giảm tỷ lệ %/mặt hàng cho các nhóm hàng khác nhau, mỗi nhóm hàng 1 tỷ lệ giảm:** Giảm giá đồng loạt theo ngành hàng như 10% sản phẩm nội thất, 5% cho gia dụng, điện tử, điện lạnh, 2% thiết bị văn phòng
- 17. Giảm tỷ lệ %/mặt hàng và tặng 1 mặt hàng với bất kỳ số lượng mua:** Mua bất kỳ số lượng mặt hàng thực phẩm khô được giảm giá 10% và tặng 1 gói bột ngọt
- 18. Giảm tỷ lệ %/mặt hàng và được mua 1 danh sách mặt hàng giá rẻ với bất kỳ số lượng hàng chính được mua:** Mua bất kỳ số lượng mặt hàng thực phẩm khô được giảm giá 10% và được mua một số mặt hàng gạo với giá rẻ
- 19. Giảm 1 giá trị/mặt hàng với bất kỳ số lượng mua:** Mua bất kỳ mặt hàng gạo được giảm giá 20.000đ/kg
- 20. Giảm 1 giá trị/mặt hàng và tặng 1 mặt hàng với bất kỳ số lượng mua:** Mua bất kỳ mặt hàng đường được giảm giá 10.000đ/kg và tặng 1 gói bột ngọt
- 21. Giảm 1 giá trị/mặt hàng và được mua 1 danh sách mặt hàng giá rẻ với bất kỳ số lượng hàng chính được mua:** Mua bất kỳ mặt hàng sữa bột được giảm giá 50000đ/hộp và được mua một số mặt hàng đường với giá rẻ



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

22. Giảm tỷ lệ % hoặc giảm 1 giá trị/mặt hàng được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm với bất kỳ số lượng mua: Mua bất kỳ mặt hàng nước rửa chén được giảm giá 10% và được tặng 1 lốc giấy vệ sinh, tặng phiếu mua hàng 50.000đ
23. Giảm tỷ lệ % hoặc giảm 1 giá trị/mặt hàng được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm với bất kỳ số lượng mua nhưng tổng giá trị mua phải đủ X đồng: Mua bất kỳ mặt hàng nước rửa chén được giảm giá 10% và được tặng 1 lốc giấy vệ sinh, tặng phiếu mua hàng 50.000đ nhưng giá trị tối thiểu phải mua là 500.000 đồng
24. Giảm tỷ lệ % hoặc giảm 1 giá trị/mặt hàng được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm với bất kỳ số lượng mua nhưng tổng giá trị mua phải đủ X đồng, tuy nhiên giá trị chiết khấu không quá 500.000đ: Mua bất kỳ mặt hàng bột giặt OMO được giảm giá 10% và được tặng 1 chai nước rửa chén, tặng phiếu mua hàng 50.000đ nhưng giá trị tối thiểu phải mua là 500.000 đồng, giá trị chiết khấu tối đa được hưởng 100.000 đồng
25. Giảm tỷ lệ % hoặc giảm 1 giá trị/mặt hàng trong nhóm A được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm với bất kỳ số lượng mua nhưng tổng giá trị mua phải đủ X đồng, tuy nhiên giá trị chiết khấu không quá 500.000đ, không áp dụng 1 nhóm nhỏ trong A: Mua bất kỳ mặt hàng bột giặt được giảm giá 10% và được tặng 1 chai nước rửa chén, tặng phiếu mua hàng 50.000đ nhưng giá trị tối thiểu phải mua là 500.000 đồng, giá trị chiết khấu tối đa được hưởng 100.000 đồng. Không áp dụng cho nhóm bộ giặt cho máy

**Kịch bản 15-25: Có thể sử dụng Discount Offer trong Periodic Discount: Số lượng mua bất kỳ đều được giảm theo tỷ lệ % hoặc giá trị giảm**

**Có thể chương trình được không chế 1 giá trị chiết khấu tối đa hoặc phải mua tối thiểu 1 giá trị**  
**Lưu ý: Quà tặng (Hàng, phiếu mua hàng, điểm) sẽ chỉ được hưởng duy nhất 1 lần / 1 đơn hàng với công cụ Additional Benefit của Discount Offer. Muốn setup hưởng quà tặng theo số lượng mua sẽ phải setup dưới line của công cụ Mix&Match**



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

26. **Mua n sản phẩm A được tặng n sản phẩm B. Số lượng A tăng thì B cũng được tăng:** Mua mỗi thùng beer Tiger sẽ được tặng 1 gói khô bò, không hạn chế quà tặng
27. **Mua n sản phẩm A được tặng n sản phẩm B. Số lượng A tăng nhưng B bị giới hạn:** Mua mỗi thùng beer Tiger sẽ được tặng 1 hộp quà tặng trị giá 200.000. Số lượng tối đa được hưởng 1 lần /đơn hàng
28. **Mua n nhóm sản phẩm A và n sản phẩm B được tặng hoặc giảm giá nhóm sản phẩm C:** Mua 3 gói Omo và 2 chai nước rửa chén sẽ được tặng thêm gói giấy vệ sinh
29. **Mua n nhóm sản phẩm A và n sản phẩm B được tặng hoặc giảm giá nhóm sản phẩm C chỉ được áp dụng X lần/hóa đơn:** Mua 3 gói Omo và 2 chai nước rửa chén sẽ được tặng thêm gói giấy vệ sinh chỉ được áp dụng 3 lần /hóa đơn
30. **Mua n mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B và n mặt hàng C được giảm giá X %.** Mua mỗi 3 gói Omo và 2 chai nước rửa chén và 1 gói giấy vệ sinh sẽ được giảm 10%. Mua thêm gói kết hợp trên đều được giảm giá
31. **Mua n mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B và n mặt hàng C được giảm giá X %, chỉ được áp dụng X lần/hóa đơn.** Mua mỗi 3 gói Omo và 2 chai nước rửa chén và 1 gói giấy vệ sinh sẽ được giảm 10% chỉ được áp dụng 5 lần /hóa đơn
32. **Mua từ n tới m mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B được giảm giá X%.** Mua từ 1 đến 3 hộp kem đánh răng kết hợp mua thêm 1 hộp dao cạo râu sẽ được giảm giá 15%. Nếu mua 4 đến 6 hộp kem thì phải mua ít nhất 2 hộp dao và tương tự mua từ 7-9 hộp kem phải mua ít nhất 3 hộp dao mới được giảm giá số lượng mua thêm
33. **Mua từ n tới m mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B được giảm giá X% nhưng giá trị mặt hàng mua này phải đạt tối thiểu X đồng.** Mua từ 1 đến 3 hộp kem đánh răng kết hợp mua thêm 1 hộp dao cạo râu sẽ được giảm giá 15%. Nếu mua 4 đến 6 hộp kem thì phải mua ít nhất 2 hộp dao và tương tự mua từ 7-9 hộp kem phải mua ít nhất 3 hộp dao mới được giảm giá số lượng mua thêm. Tổng giá trị tối thiểu mặt hàng này phải mua là 200.000 đồng



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



34. **Mua từ n tới m mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B được giảm giá X%, chỉ được áp dụng X lần.** Mua từ 1 đến 3 hộp kem đánh răng kết hợp mua thêm 1 hộp dao cạo râu sẽ được giảm giá 15%. Số lần áp dụng tối đa là 2 nên chỉ có thể mua thêm từ 4-6 hộp kem kết hợp với mua thêm 1 hộp dao. Nếu mua từ 7 hộp kem trở lên, kết hợp mua 3 hộp dao trở lên sẽ không được hưởng tỷ lệ chiết khấu mua thêm
35. **Mua từ n tới m mặt hàng A kết hợp với n mặt hàng B được giảm giá X%, chỉ được áp dụng X lần nhưng giá trị mặt hàng mua phải đạt tối thiểu X đồng.** Mua từ 1 đến 3 hộp kem đánh răng kết hợp mua thêm 1 hộp dao cạo râu sẽ được giảm giá 15%. Số lần áp dụng tối đa là 2 nên chỉ có thể mua thêm từ 4-6 hộp kem kết hợp với mua thêm 1 hộp dao. Nếu mua từ 7 hộp kem trở lên, kết hợp mua 3 hộp dao trở lên sẽ không được hưởng tỷ lệ chiết khấu mua thêm. Tổng giá trị tối thiểu mặt hàng này phải mua là 200.000 đồng
36. **Mua n sản phẩm A kết hợp với m sản phẩm B được hưởng giá trọn gói là X đồng, chỉ được áp dụng Y lần/hóa đơn.** Mua 1 Gói Omo kết hợp với 1 chai nước rửa chén được hưởng giá cả gói là 10.000 đồng, chỉ được mua 3 lần/hóa đơn.
37. **Mua sản n phẩm A hoặc n sản phẩm B kết hợp với m sản phẩm C được giảm X đồng cho cả gói, chỉ được áp dụng Y lần/hóa đơn.** Mua 1 Gói Omo 4.5 kg hoặc 1 gói Tide 4.5 kg kết hợp với 1 chai nước rửa chén được giảm 20.000 đồng cho 1 gói, chỉ được mua 3 lần/hóa đơn.
38. **Mua sản phẩm A được tặng sản phẩm B hoặc C và tặng sản phẩm D hoặc E.** Ví dụ mua Samsung Galaxy được tặng thẻ nhớ hoặc bao da và điện thoại nhỏ hoặc miếng dán màn hình
39. **Mua nhóm A giảm giá x% nhóm B – số lượng nhóm A = B:** Mua bất kỳ 1 Tivi 37" sẽ có cơ hội mua lò vi sóng giảm giá 50%. Điều kiện mua 1 TV phải mua 1 Lò vi sóng
40. **Mua nhóm A giảm giá x% nhóm B – số lượng mua nhóm B bất kỳ:** Mua bất kỳ 1 Tivi 37" sẽ có cơ hội mua lò vi sóng giảm giá 50%. Điều kiện chỉ cần mua 1 TV sẽ được mua tối đa 5 chiếc lò vi sóng giảm 50%



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

41. Giảm tỷ lệ % hoặc Giảm giá trị/mặt hàng hoặc Giá cố định/mặt hàng và được tặng hàng, tặng phiếu mua hàng, tặng điểm theo số lượng hàng chính được mua tăng dần. Không có điều kiện hoặc điều kiện khách hàng có phiếu Coupon (ví dụ cắt từ tạp chí), Áp dụng cho 1 nhóm hàng, loại trừ 1 số mặt hàng. Lợi ích giá tiền, tỷ lệ giảm, quà tặng được thay đổi theo số lượng mua:
- Mua 3 mặt hàng thời trang bất kỳ được giảm 10%
  - Mua 6 mặt hàng thời trang bất kỳ được giảm 15% và được tặng 1 chai vodka
  - Mua 9 mặt hàng thời trang bất kỳ được giảm 15% và được tặng 1 chai vodka, tặng 1 phiếu mua hàng 200.000, tặng thêm 500 điểm nếu có thẻ hội viên.
  - Không áp dụng cho hàng trang phục nam
41. **Mua n sản phẩm A được giảm giá X%, tặng sản phẩm B. Chỉ được áp dụng 1 lần. Nếu mua n+1 không được giảm giá hoặc tặng quà.** Ví dụ giống kịch bản trên, thêm điều kiện là chỉ được áp dụng 1 lần nếu đạt giá trị cao nhất 9 mặt hàng cùng lúc
42. **Mua n sản phẩm A được giảm giá X%, đạt X VNĐ thì được giảm giá X+1% và tặng quà.** Ví dụ mua 1 thùng beer được giảm 10%. Nếu mua 3 triệu đơn hàng beer sẽ được giảm 15% và tặng thêm 1 giỏ quà trị giá 100.000đ
43. **Mua các mặt hàng a, b, c, d, e. Giảm giá mặt hàng rẻ nhất:** Mua các mặt hàng áo thun nam sẽ được tặng 2 mặt hàng rẻ nhất
44. **Mua các mặt hàng trong nhóm kịch bản từ 25 đến 42 sẽ được tặng thêm hàng, mua hàng với giá rẻ, tặng thêm phiếu mua hàng, tặng thêm điểm thường:** Mua 1 Gói Omo 4.5 kg hoặc 1 gói Tide 4.5 kg kết hợp với 1 chai nước rửa chén được giảm 20.000 đồng cho 1 gói và tặng thêm 1 chai nước xả vải, 1 phiếu mua hàng bột giặt 50.000 đ, tặng thêm 200 điểm tích lũy, chỉ được mua 3 lần/hóa đơn.



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

**Kịch bản 26-45: Có thể sử dụng Mix&Match trong Periodic Discount: Mua theo bội số, theo giá trị đơn hàng, kết hợp các nhóm, mặt hàng được được giảm theo tỷ lệ %, giá trị giảm**

**Có thể không chế phải mua tối thiểu 1 giá trị, số lần tối đa được áp dụng cho một đơn hàng**

**Lưu ý: Quà tặng (Hàng, phiếu mua hàng, điểm) sẽ chỉ được hưởng duy nhất 1 lần / 1 đơn hàng với công cụ Additional Benefit của Mix&Match. Muốn setup hưởng quà tặng theo số lượng mua sẽ phải setup dưới line của công cụ Mix&Match**

**46. Tổng giá trị đơn hàng đạt X đồng được giảm giá Y%, đạt X+1 đồng được giảm giá Y+1%, tặng quà, đạt X+2 đồng được giảm giá Y+2%, tặng quà, tặng điểm.** Ví dụ Giá trị đơn hàng Sales Order Value (SOV) < 5,000,000 VND được discount 1% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 80,000 VND; nếu 5,000,000 vnd <= SOV < 10,000,000 VND được discount 1,5% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 60,000 VND; nếu SOV >= 10,000,000 VND được discount 2% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 40,000 VND và tặng thêm 1 phiếu mua hàng trị giá 100.000 đ

**47. Tổng giá trị đơn hàng đạt X đồng được giảm giá Y%, đạt X+1 đồng được giảm giá Y+1%, tặng quà, đạt X+2 đồng được giảm giá Y+2%, tặng quà, tặng điểm. Áp dụng cho Category A không bao gồm Product B.** Ví dụ Giá trị đơn hàng Sales Order Value (SOV) < 5,000,000 VND được discount 1% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 80,000 VND; nếu 5,000,000 vnd <= SOV < 10,000,000 VND được discount 1,5% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 60,000 VND; nếu SOV >= 10,000,000 VND được discount 2% và mua được 1 cái máy sấy tóc giá 40,000 VND và tặng thêm 1 phiếu mua hàng trị giá 100.000 đ. Chỉ áp dụng cho nhóm TV, không áp dụng nhóm TV LED

**48. Tổng giá trị đơn hàng đạt X đồng giảm 10%, đạt X+1 đồng giảm 15%. Điều kiện phải có Coupon được cắt từ tạp chí.** Ví dụ Tổng giá trị đơn hàng sản phẩm thời trang nữ đạt 3 triệu đồng giảm 10%, đạt 5 triệu đồng giảm 15%. Điều kiện phải có 1 Coupon được cắt từ tạp chí thời trang A.

**Kịch bản 46-48: Có thể sử dụng Total Discount Offer: Đơn hàng đạt giá trị X được giảm giá hoặc tặng quà**



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

49. **Giảm giá X% cho ngành hàng A nếu thanh toán bằng thẻ ngân hàng:** Giảm giá 15% cho khách hàng khi thanh toán bằng thẻ tín dụng HSBC
50. **Giảm giá X đồng cho ngành hàng B nếu thanh toán bằng thẻ ngân hàng:** Giảm 200.000 đồng /mặt hàng lò vi sóng cho khách hàng khi thanh toán bằng thẻ tín dụng HSBC
51. **Giảm giá X đồng cho ngành hàng A nếu khách hàng đổi điểm để mua mặt hàng trong nhóm này:** Giảm 50.000 đồng cho mỗi sản phẩm thời trang áp dụng cho khách hàng đổi 100 điểm
52. **Giảm giá X đồng cho ngành hàng A nếu khách hàng đổi điểm để mua mặt hàng trong nhóm này:** Áp dụng cho khách hàng đổi 100 điểm lấy trị giá giảm 100.000 đồng cho mỗi sản phẩm thời trang, điều kiện mua tối thiểu là 1 triệu đồng

**Kịch bản 49-50 dùng Tender Type Offer: Thanh toán bằng 1 loại Tender type được giảm giá**

**Kịch bản 51-52 dùng Item Point Offer: Dùng điểm đổi hàng hoặc mua hàng giá rẻ**

53. **Giảm giá X đồng/ X% cho một số mặt hàng bị hư hỏng. Chỉ thực hiện khi có yêu cầu giảm giá:** Giảm 20% cho các mặt hàng bột giặt bị vỡ bao bì. Thực hiện thủ công tại quầy POS
54. **Tặng thêm điểm/ sản phẩm cho khách hàng khi mua hàng trong nhóm sản phẩm A. Điểm tích lũy điểm chuẩn của Câu lạc bộ vẫn được tính:** Tặng thêm 100 điểm/đơn vị mua cho hội viên khi mua mỗi sản phẩm trong nhóm sản phẩm Chăm sóc da. Số điểm tích lũy chuẩn của Câu lạc bộ vẫn được tính
55. **Tặng thêm điểm/ sản phẩm cho khách hàng khi mua hàng trong nhóm sản phẩm A. Điểm tích lũy điểm chuẩn của Câu lạc bộ không được tính:** Tặng 150 điểm/đơn vị mua cho hội viên khi mua mỗi sản phẩm trong nhóm sản phẩm Chăm sóc tóc. Số điểm tích lũy chuẩn của Câu lạc bộ sẽ không được tính thêm
56. **Nhân n lần điểm tích lũy theo công thức chuẩn của Câu lạc bộ hội viên khi mua hàng trong nhóm sản phẩm A:** Nhân 3 số điểm tích lũy chuẩn cho khách hàng khi mua các mặt hàng trong nhóm chăm sóc da.



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

57. Từ ngày 1/3 đến ngày 15/3 giảm giá 5% tổng giá trị đơn hàng từ 2 triệu. Riêng ngày 8/3 giảm giá 8% cho nồi cơm điện Supor.
58. Phát hành Phiếu giảm giá (Coupon) với các mệnh giá sau, mỗi loại 100 phiếu có hiệu lực trong vòng 2 tháng. Ngày bắt đầu hiệu lực sau 10 ngày kể từ ngày phát hành
- Mệnh giá: 100.000đ áp dụng cho tất cả các mặt hàng từ ngày
  - Mệnh giá: 200.000đ áp dụng cho ngành hàng Mỹ phẩm chăm sóc da
  - Mệnh giá: 300.000đ áp dụng cho ngành hàng thực phẩm khô
59. Phát hành Phiếu giảm giá (Coupon) với các mệnh giá sau, mỗi loại 100 phiếu có hiệu lực trong vòng 3 tháng. Ngày bắt đầu hiệu lực sau 1 tuần kể từ ngày phát hành
- Mệnh giá: Giảm 10% áp dụng cho tất cả các mặt hàng từ ngày
  - Mệnh giá: Giảm 20% áp dụng cho ngành hàng Mỹ phẩm chăm sóc da
  - Mệnh giá: Giảm 30% áp dụng cho ngành hàng thực phẩm khô
60. Mua 5 mặt hàng tặng 1 mặt hàng bất kỳ trong danh sách mặt hàng mặt nạ dưỡng da. Mặt hàng được tặng phải là mặt hàng có giá rẻ nhất



## 19. OFFER CASES – KỊCH BẢN MẪU



Microsoft Dynamics

Một số kịch bản dưới đây chưa thể áp dụng với phiên bản hiện tại

1. Phiếu giảm giá 100.000đ không áp dụng cho các chương trình ưu đãi khác. Mỗi phiếu mua hàng chỉ được áp dụng cho 1 hóa đơn tối thiểu từ 300.000đ => Customize
2. Khách hàng có thể lựa chọn 1 trong 2 chương trình: Mua 10 quyền vở tặng 1 quyền vở. Hóa đơn có giá trị 300.000 chiết khấu 3%, 400.000 ->4%...
3. Chương trình khuyến mại áp dụng giảm giá cho một mặt hàng có giá thấp hơn mặt hàng chính => Tùy từng trường hợp mới có thể setup được
4. KH chọn một mặt hàng giảm giá theo yêu cầu. Ví dụ Mua sản phẩm A được giảm giá 20% cho các mặt hàng tiếp theo (chỉ áp dụng 1 mặt hàng tiếp theo). Khách hàng được chọn 1 mặt hàng tiếp theo thay vì hệ thống tự giảm giá mặc định một mặt hàng có lợi nhất cho khách hàng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



### CÔNG CỤ DISCOUNT OFFER

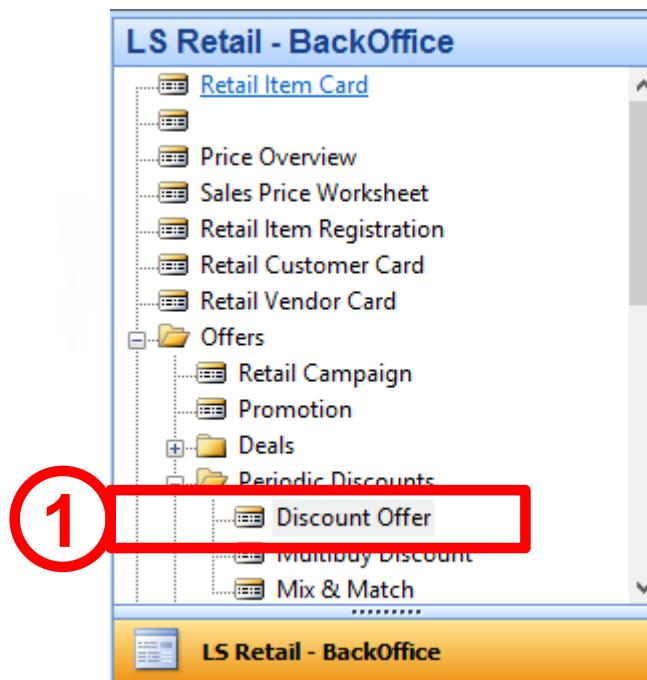
Chương trình 1: Giảm giá % nhóm A loại trừ một nhóm con, không vượt quá giá trị chiết khấu tối đa X đồng

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Hàng hàng nữ giới

Địa điểm áp dụng: Nhóm cửa hàng thuộc trung tâm thương mại

Giảm giá 30% đồng loạt các sản phẩm body, loại trừ nhóm handcare Mỗi hóa đơn không được giảm quá 1 triệu đồng



- 1 a) [M] Discount Offer: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



②

P1052 - Discount Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No.	P1052					Last Date Modified	10/19/12	
Description	Giam nhom A tru nhom A1					Discount Tracking No.		
Price Group	MALL							
Status	Disabled							
Priority	500							

Type	No.	Exclude	Description	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Including VAT
Item Category	101		Body	30.00	0.00	0.00
Product Group	1010005	✓	HAND CARE	0.00	0.00	0.00

Enable Disc. Offer Functions Help

- ②
- a) [F] No: Đặt dấu nhắc “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình: **MALL**
  - d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



3

P1052 - Discount Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . .				Member Type . . . . .	Club			
Customer Disc. Group . . . . .				Member Value. . . . .	CLUB1			
Coupon Code . . . . .				Member Attribute . . . . .	WOMAN			
Coupon Qty Needed. . . . .	0			Member Attribute Value.	YES			
Amount to Trigger. . . . .	0.00			Sales Type Filter . . . . .				
Price Group Validation . . . . . Valid in Store								
Type	No.	Exclude	Description	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Ind...		
Item Category	101		Body	30.00	0.00	0.00		
Product Group	1010005	✓	HAND CARE	0.00	0.00	0.00		

Enable Disc. Offer Functions Help

3

- a) [F] Member Type: Áp dụng cho Câu lạc bộ hay một hạng hội viên. Để trống thì sẽ áp dụng cho tất cả. Với kịch bản này chọn Club để kích hoạt cho tất cả hội viên câu lạc bộ
- b) [F] Member Value: Chọn Câu lạc bộ sẽ áp dụng
- c) [F] Member Attribute: Áp dụng cho nhóm thuộc tính của hội viên. Chọn Woman để chỉ áp dụng cho nhóm khách hàng nữ
- d) [F] Member Attribute Value: Nhập YES để kích hoạt nhóm khách nữ



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



Microsoft Dynamics

P1052 - Discount Offer

General Triggers Periodic Trigger Benefits Additional Benefits Settings Store Group Statistics

Validation Period ID... 3

Validation Description... Year 2012

Starting Date..... 01/01/12

Ending Date..... 12/31/12

Type	No.	Exclude	Description	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Incl...
Item Category	101		Body	30.00	0.00	0.00
Product Group	1010005	<input checked="" type="checkbox"/>	HAND CARE	0.00	0.00	0.00

Enable Disc. Offer Functions Help

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



P1052 - Discount Offer

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Additional Benefits		Settings		Store Group		Statistics	
Block Sales Commis...	<input type="checkbox"/>	Block Member Points . . .	<input type="checkbox"/>	Block Manual Price C...	<input type="checkbox"/>	Block Printing . . . . .	<input type="checkbox"/>	Block Line Discount O...	<input type="checkbox"/>	Buyer ID . . . . .	<input type="checkbox"/>	Buyer Group Code . . .	<input type="checkbox"/>	Maximum Discount A...	1,000,000.00
Block Infocode Discount	<input checked="" type="checkbox"/>	Block Total Discount ...	<input type="checkbox"/>	Block Tender Type Di...	<input type="checkbox"/>										

Type	No.	Exclude	Description	Disc. %	Offer Price Including VAT	Discount Amount Ind...
Item Category	101		Body	30.00	0.00	0.00
Product Group	1010005	✓	HAND CARE	0.00	0.00	0.00

Enable Disc. Offer Functions Help

5

- a) [F] Maximum Discount Amount: Nhập giá trị tối đa được chiết khấu: 1000.000. Trường hợp khách hàng mua nhiều thì cũng chỉ được giảm tối đa 1 triệu đồng. Số lượng mặt hàng mua thêm sẽ được tính giá bình thường



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 1 – DISCOUNT OFFER



## Dòng 1

- a) [F] Type: Chọn Item Category
  - b) [F] No.: Chọn nhóm Body (101)
  - c) [F] Disc %: Nhập 30 để áp dụng giảm 30%

## Dòng 2

- a) [F] Type: Chọn Product Group
  - b) [F] No.: Chọn nhóm HandCare (1010005)
  - c) [F] Exclude: Đánh dấu loại trừ những mặt hàng, nhóm hàng sẽ không được giảm giá
  - d) [F] Disc. %: Để 0 để hệ thống không giảm giá nhóm này
  - e) [B]Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình. Thực hiện ở bước cuối cùng





## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT



### CÔNG CỤ MULTIBUY DISCOUNT

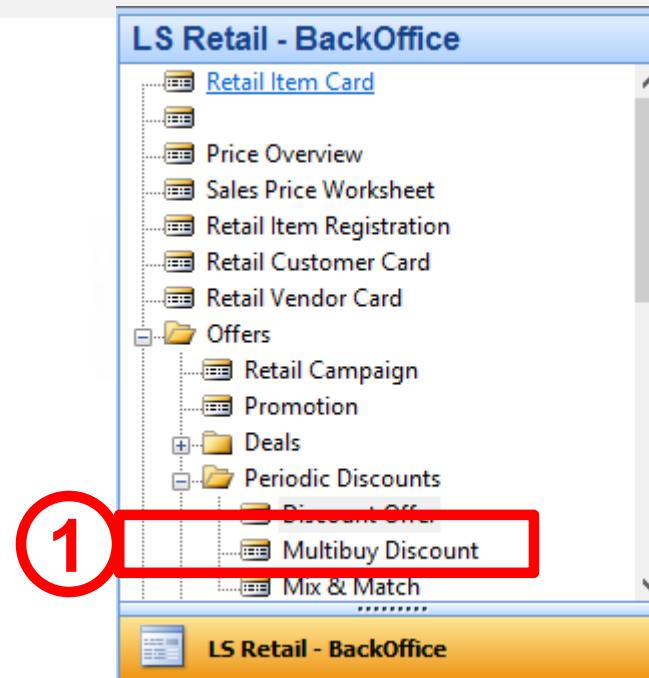
Chương trình 2: Giảm tỷ lệ % theo số lượng hàng chính được mua tăng dần. Không được giảm quá 2 triệu đồng

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012 áp dụng vào cuối tuần

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Mua 3 chai Coca được giảm 5%, mua 6 chai được giảm 7%, mua 9 chai được giảm 10%, giảm không quá 2 triệu trên mỗi hóa đơn



- 1 a) [M] Multibuy Discount: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

2

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
No. .... <input type="text" value="P1053"/>	Description ..... <input type="text" value="Mua nhiều chiết khấu cao"/>	Last Date Modified .....	10/19/12	Discount Type .....	Discount %		
Price Group .....	ALL	Discount Tracking No. ....					
Status .....	Disabled						
Priority .....	510						

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040			Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

- 2
- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình: Chọn ALL để áp dụng tất cả hệ thống cửa hàng
  - d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn
  - f) [F] Discount Type: Discount % - Tỷ lệ giảm theo số lượng mua



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

3

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . .			Member Type . . . . .	Scheme			
Customer Disc. Group . . . . .			Member Value. . . . .				
Coupon Code . . . . .			Member Attribute . . . . .				
Coupon Qty Needed. . . . .	0		Member Attribute Value.				
			Sales Type Filter . . . . .				
			Price Group Validation . . . . .	Valid in Store			

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040			Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

3 Để trống như trên để áp dụng cho tất cả các khách hàng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics		
Validation Period ID . . . . .	5 ↑								
Validation Description . . . . .	Saturday and Sunday								
Starting Date . . . . .	10/19/12								
Ending Date . . . . .	12/19/12								
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description					
▶ Item	100040			Coca Cola					
<input type="button" value="Enable"/> <input type="button" value="Multibuy"/> <input type="button" value="Functions"/> <input type="button" value="Help"/>									

4

- 4) a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT



(5)

P1053 - Multibuy Discount

Min. Quantity	Unit Price/Disc. %/Disc. Amount
3	5
6	7
9	10

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040	▲		Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

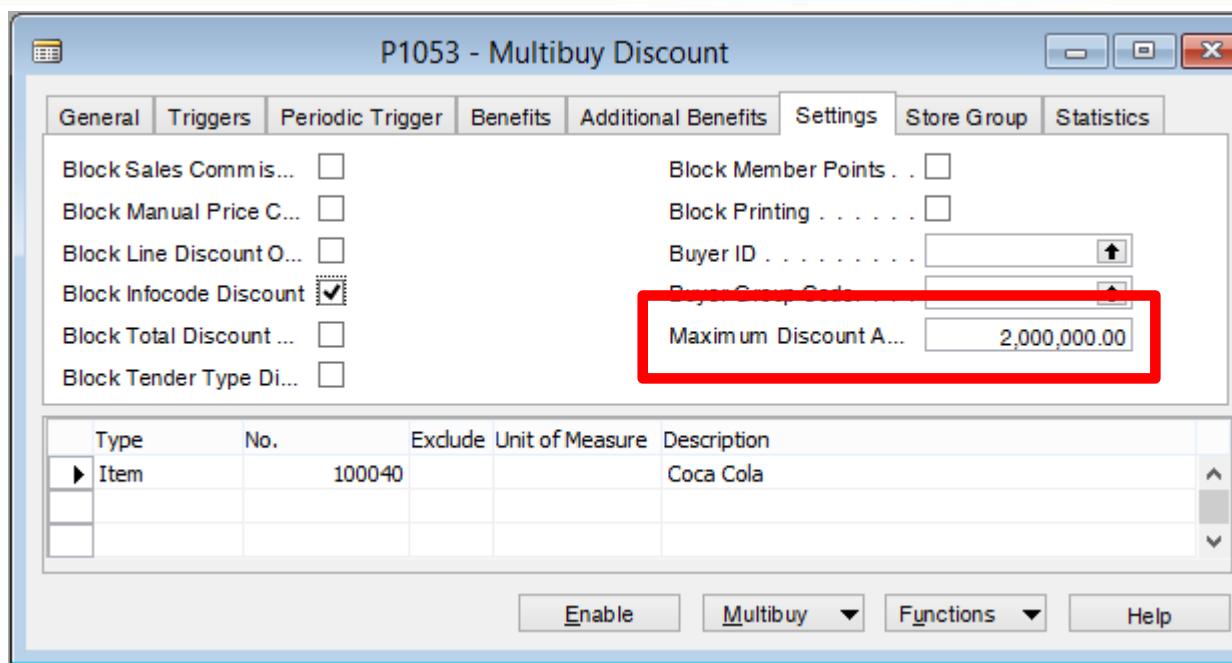
- (5) a) [F] Min. Quantity: Số lượng cần mua để được hưởng khuyến mại  
b) [F] Unit Price/ Disc. %/Disc. Amount: Khai báo tỷ lệ giảm tương ứng với số lượng như trên



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 2 – MULTIBUY DISCOUNT

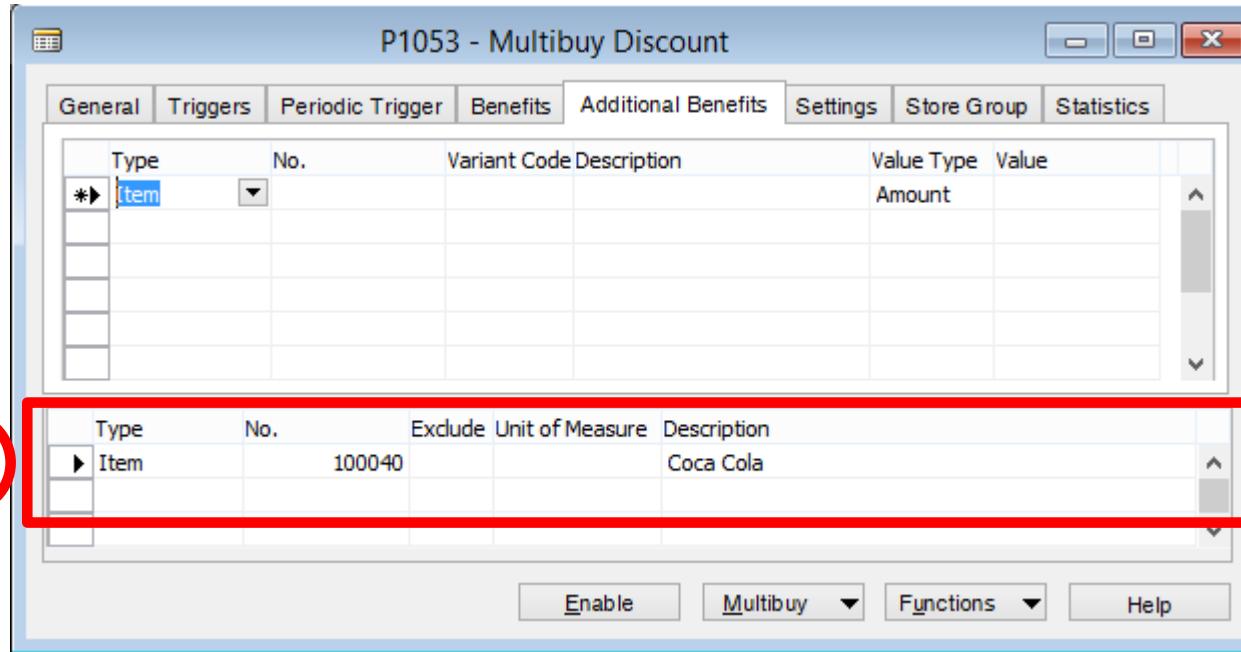


6



6

- a) [F] Maximum Discount Amount: Khai báo giá trị chiết khấu tối đa được áp dụng trên một hóa đơn mua hàng: 2000000
- b) Các trường khác để mặc định như hình trên


**7**

- a) [F] Type: Chọn item: Cocacola để áp dụng mặt hàng được chiết khấu
- b) [B] Enable: Chọn để kích hoạt chương trình



- Công cụ Multibuy chỉ áp dụng mua theo đơn vị tính cơ bản base UOM khai báo tại màn hình Item Card. Các đơn vị tính khác của mặt hàng sẽ không được áp dụng ở đây. Ví dụ Base UOM là LON thì sẽ không khai báo được đơn vị CARTON ở đây. Phải dùng Mix & Match để setup



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



### CÔNG CỤ MULTIBUY DISCOUNT

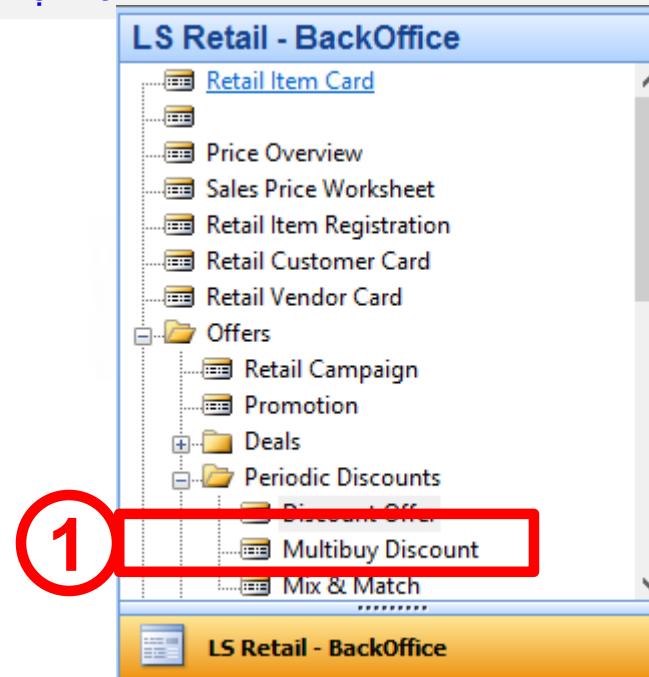
Chương trình 3: Giá cố định/mặt hàng với mỗi số lượng hàng chính được mua tăng dần, chẵn tích lũy điểm

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Mua 3 chai Coca được hưởng mức giá 5000đ/chai, mua 6 chai được hưởng mức giá 4000đ/chai, 9 chai mức giá 3500đ/chai. Không tích lũy điểm hội viên



- 1 a) [M] Multibuy Discount: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

2

P1053 - Multibuy Discount

No.	P1053	Last Date Modified	10/19/12
Description	Mua nhieu chiet khau cao	Discount Type	Deal Price
Price Group	ALL	Discount Tracking No.	
Status	Disabled		
Priority	510		

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040			Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

- 2
- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình: ALL tất cả hệ thống cửa hàng
  - d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn
  - f) [F] Discount Type: Deal Price – Giá bán / đơn vị theo gói mua



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

3

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . .			Member Type . . . . .	Scheme			
Customer Disc. Group . . . . .			Member Value. . . . .				
Coupon Code . . . . .			Member Attribute . . . . .				
Coupon Qty Needed. . . . .	0		Member Attribute Value.				
			Sales Type Filter . . . . .				
			Price Group Validation . . . . .	Valid in Store			

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040			Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

3 Để trống như trên để áp dụng cho tất cả các khách hàng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



Microsoft Dynamics

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
<p>Validation Period ID . . . . . 5 ↑</p> <p>Validation Description . . . . . Saturday and Sunday</p> <p>Starting Date . . . . . . . . . 10/19/12</p> <p>Ending Date . . . . . . . . . 12/19/12</p>							
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description			
► Item	100040			Coca Cola			
<p>Enable Multibuy Functions Help</p>							

4

- 4) a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics								
			<table border="1"><thead><tr><th>Min. Quantity</th><th>Unit Price/Disc. %/Disc. Amount</th></tr></thead><tbody><tr><td>3</td><td>5,000</td></tr><tr><td>6</td><td>4,000</td></tr><tr><td>9</td><td>3,500</td></tr></tbody></table>	Min. Quantity	Unit Price/Disc. %/Disc. Amount	3	5,000	6	4,000	9	3,500				
Min. Quantity	Unit Price/Disc. %/Disc. Amount														
3	5,000														
6	4,000														
9	3,500														

Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description
Item	100040			Coca Cola

Enable Multibuy Functions Help

5

- 5) a) [F] Min. Quantity: Số lượng cần mua để được hưởng khuyến mại  
b) [F] Unit Price/ Disc. %/Disc. Amount: Khai báo giá bán /đơn vị tương ứng với mỗi số lượng mua. Mua 3 giá 5000đ/c, mua 6 giá 4000đ/c. Lưu ý đây không phải giá bán cho cả gói mua



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



6

P1053 - Multibuy Discount

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Block Sales Commis... <input type="checkbox"/>	Block Member Points... <input checked="" type="checkbox"/>						
Block Manual Price C... <input type="checkbox"/>	Block Printing... <input type="checkbox"/>						
Block Line Discount O... <input type="checkbox"/>	Buyer ID... <input type="text"/> <input type="button" value="↑"/>						
Block Infocode Discount <input checked="" type="checkbox"/>	Buyer Group Code... <input type="text"/> <input type="button" value="↑"/>						
Block Total Discount ... <input type="checkbox"/>	Maximum Discount A... <input type="text"/> 0.00						
Block Tender Type Di... <input type="checkbox"/>							
Type	No.	Exclude	Unit of Measure	Description			
Item	100040			Coca Cola			

Enable Multibuy Functions Help

- 6
- a) [F] Block Member Point: Chọn để không tích lũy điểm cho chương trình này
  - b) Các trường khác để mặc định như hình trên



# 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 3 – MULTIBUY DISCOUNT



7

- a) [F] Type: Chọn item: Cocacola để áp dụng mặt hàng được chiết khấu
  - b) [B] Enable: Chọn để kích hoạt chương trình

- Công cụ Multibuy chỉ áp dụng mua theo đơn vị tính cơ bản base UOM khai báo tại màn hình Item Card. Các đơn vị tính khác của mặt hàng sẽ không được áp dụng ở đây. Ví dụ Base UOM là LON thì sẽ không khai báo được đơn vị CARTON ở đây. Phải dùng Mix & Match để setup





## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



### CÔNG CỤ MIX & MATCH

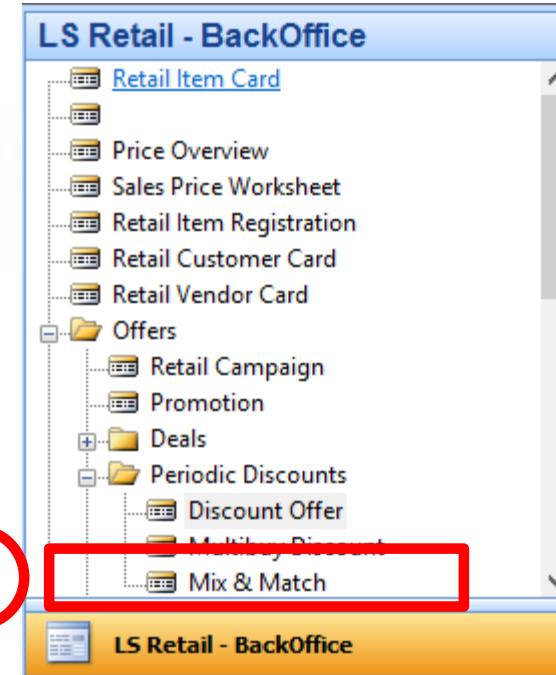
Chương trình 4: Mua n sản phẩm A được tặng n sản phẩm B và C (phiếu mua hàng). Số lượng A tăng thì B, C cũng được tăng

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

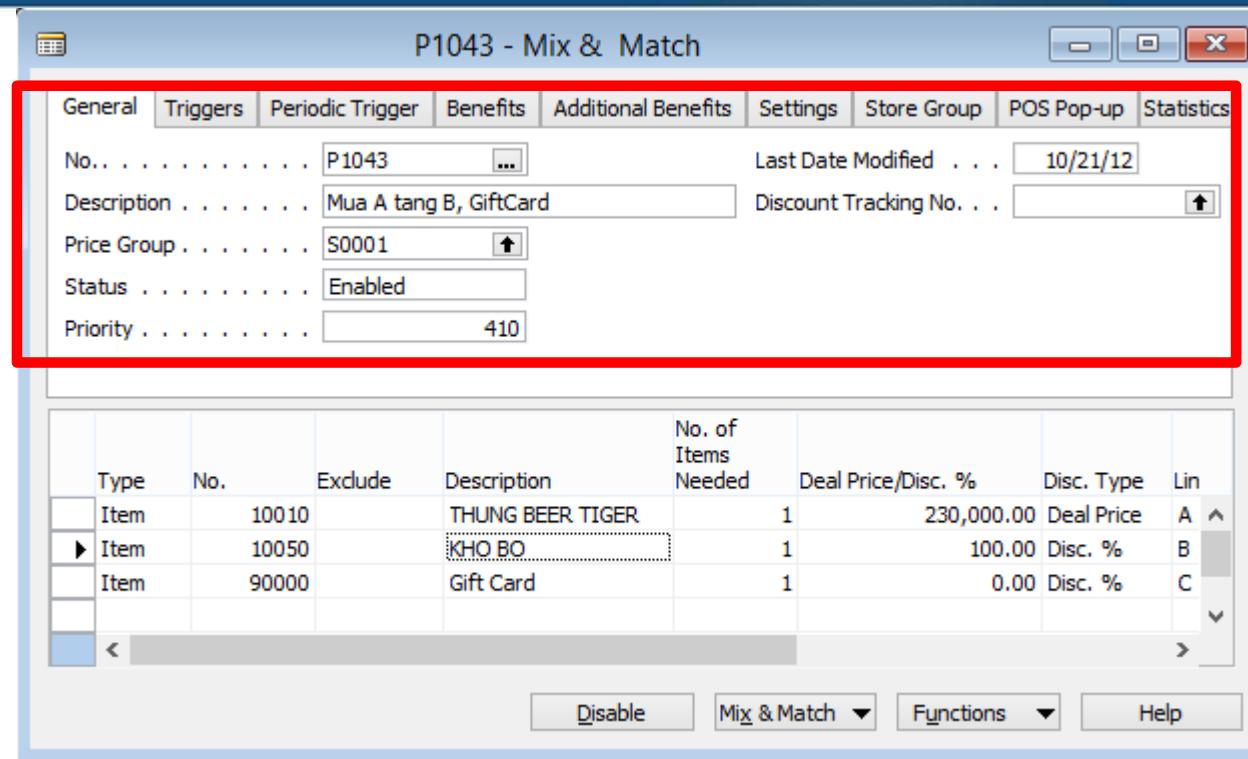
Địa điểm áp dụng: Cửa hàng S001 mới khai trương

Mua mỗi thùng beer Tiger sẽ được tặng 1 gói khô bò, 1 phiếu mua hàng (Gift Voucher) 50000, không hạn chế quà tặng, phiếu mua hàng



1

a) [M] Mix & Match: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



2

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình. Chọn ALL để áp dụng tất cả cửa hàng
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



P1043 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Currency Code . . . . .	Member Type . . . . .	Scheme						
Customer Disc. Group . . . . .	Member Value . . . . .							
Coupon Code . . . . .	Member Attribute . . . . .							
Coupon Qty Needed. . . . .	Member Attribute Value . . . . .							
Amount to Trigger . . . . .	0.00	Sales Type Filter . . . . .						
Price Group Validation . . . . . Valid in Store								

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Deal Price/Disc. %	Disc. Type	Lin
Item	10010		THUNG BEER TIGER	1	230,000.00	Deal Price	A ^
Item	10050		KHO BO	1	100.00	Disc. %	B
Item	90000		Gift Card	1	0.00	Disc. %	C

Disable Mix & Match Functions Help

3

- a) Để trống như hình trên để áp dụng cho tất cả các khách hàng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



④

P1043 - Mix & Match

General		Triggers		Periodic Trigger		Benefits		Additional Benefits		Settings		Store Group		POS Pop-up		Statistics	
Validation Period ID . . .		3															
Validation Description . . .		Year 2012															
Starting Date . . . . .		01/01/12															
Ending Date. . . . .		12/31/12															

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Deal Price/Disc. %	Disc. Type	Lin
Item	10010		THUNG BEER TIGER	1	230,000.00	Deal Price	A ^
► Item	10050		KHO BO	1	100.00	Disc. %	B
Item	90000		Gift Card	1	0.00	Disc. %	C

Disable Mix & Match Functions Help

④

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



P1043 - Mix & Match

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Deal Price/Disc. %	Disc. Type	Lin
Item	10010		THUNG BEER TIGER	1	230,000.00	Deal Price	A ↑
► Item	10050		KHO BO	1	100.00	Disc. %	B
Item	90000		Gift Card	1	0.00	Disc. %	C

5

5

[Op] Line specific: Chọn khai báo chi tiết theo từng dòng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



P1043 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Block Sales Commission . . .				Block Member Points . . .				
Block Manual Price Cha...				Block Printing . . . . .				
Block Line Discount Offer				Buyer ID . . . . .				
Block Infocode Discount .	<input checked="" type="checkbox"/>			Buyer Group Code . . . . .				
Block Total Discount O...								
Block Tender Type Dis...								

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Deal Price/Disc. %	Disc. Type	Lin
Item	10010		THUNG BEER TIGER	1	230,000.00	Deal Price	A ^
Item	10050		KHO BO	1	100.00	Disc. %	B
Item	90000		Gift Card	1	0.00	Disc. %	C

Disable Mix & Match Functions Help

6

6

a) Để trống vì không có khóa chương trình nào



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



- 7** a) Để trống vì không chiết khấu hoặc tăng thêm

**8** a) [F] Type: Chọn Item ở 3 dòng để khai báo mặt hàng được khuyến mại

b) [F] No.: Chọn lần lượt các mã hàng: Beer, Khô bò, phiếu mua hàng

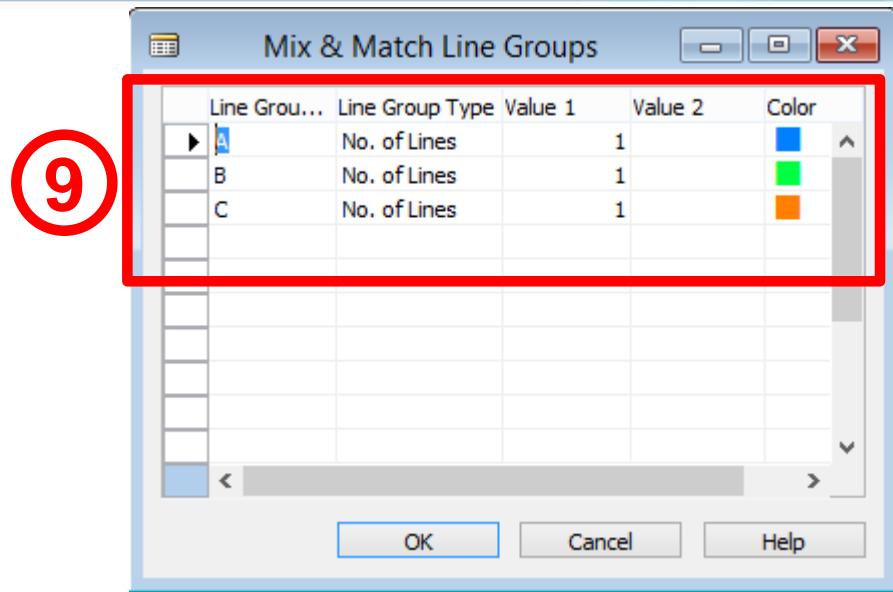
c) [F] No. of Items Needed: Nhập giá trị 1 để ràng buộc số lượng hàng phải mua

d) [F] Line group: Nhập lần lượt A, B, C cho 3 dòng để bắt buộc phải scan 3 nhóm trên hóa đơn. Nếu chưa có thì khai báo bổ sung thêm 3 nhóm. Mỗi nhóm hàng sẽ gắn với một nhóm A, nhóm B, nhóm C (Trang sau)

e) Disc. Type: Chọn Deal Price để khai báo giá sẽ bán mặt hàng A là 230K giảm 50K= giá trị GiftCard, Disc. % để khai báo tỷ lệ sẽ giảm cho nhóm B là 100%, nhóm C là 0% vì cần giữ giá trị cho GiftCard

f) [B] Enable: Chon để kích hoạt chương trình khuyến mai

## ← ↑ → 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 4 – MIX & MATCH



9

- a) [F] Line Group: Nhập đủ 3 nhóm A, B, C
- b) Line Group Type: Chọn No. of Lines để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua.
- c) [F] Value 1: Nhập mỗi dòng giá trị 1
- d) [F] Color: Màu sắc thể hiện trong nhóm khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



### CÔNG CỤ MIX & MATCH

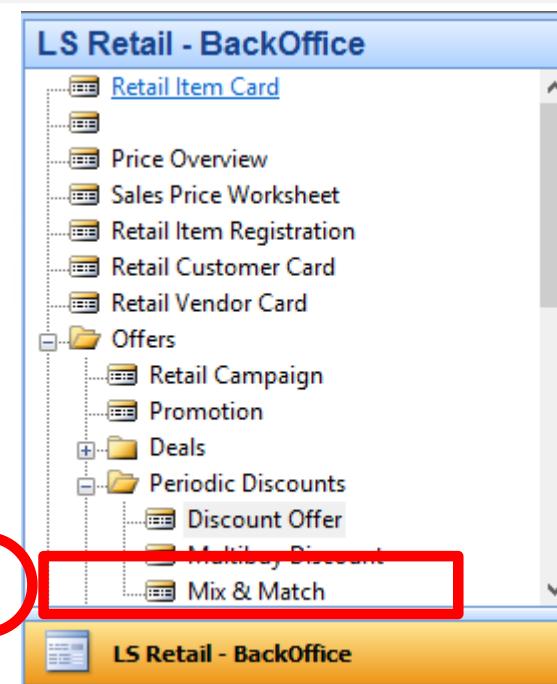
Chương trình 5: Mua n mặt hàng nhóm A kết hợp với n mặt hàng nhóm B và n mặt hàng nhóm C được giảm giá X %, chỉ được áp dụng X lần/hóa đơn.

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Mua mỗi 3 mặt hàng thời trang nữ và 2 mặt hàng thời trang nam và 1 mặt hàng trẻ em sẽ được giảm 40% chỉ được áp dụng 3 lần /hóa đơn



1

- a) [M] Mix & Match: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## **20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH**



P1044 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
No. . . . .	P1044	...			Last Date Modified . . .	10/21/12		
Description . . . . .	n A, n B, n C duoc giam 20%				Discount Tracking No. . .		↑	
Price Group . . . . .	ALL	↑						
Status . . . . .	Enabled							
Priority . . . . .	420							

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Gr...	Standard Price
Product Group	MEN-S		Men-s clothing	3	A	0.0
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	2	B	0.0
▶ Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	C	0.0

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
  - b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
  - c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình. Chọn ALL để áp dụng tất cả cửa hàng
  - d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
  - e) **[F] Priority:** Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



P1044 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Currency Code . . . . .	Member Type . . . . .	Scheme						
Customer Disc. Group . . . . .	Member Value. . . . .							
Coupon Code . . . . .	Member Attribute . . . . .							
Coupon Qty Needed. . . . .	Member Attribute Value . . . . .							
Amount to Trigger. . . . .	0.00	Sales Type Filter . . . . .						
		Price Group Validation . . . . .	Valid in Store					

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Gr...	Standard Price
Product Group	MEN-S		Men-s clothing	3	A	0.0
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	2	B	0.0
▶ Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	C	0.0

Disable Mix & Match Functions Help

3

- a) Để trống như hình trên để áp dụng cho tất cả các khách hàng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



4

P1044 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Validation Period ID . . . . . <input type="text" value="3"/> <input type="button" value="↑"/>								
Validation Description . . . . . Year 2012								
Starting Date . . . . . 01/01/12								
Ending Date. . . . . 12/31/12								
Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Gr...	Standard Price		
Product Group	MEN-S		Men-s clothing	3	A	0.0	<input type="button" value="^"/>	<input type="button" value="▼"/>
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	2	B	0.0	<input type="button" value="^"/>	<input type="button" value="▼"/>
► Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	C	0.0	<input type="button" value="^"/>	<input type="button" value="▼"/>

Disable Mix & Match Functions Help

4

- [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



P1044 - Mix & Match

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Gr...	Standard Price
Product Group	MEN-S		Men-s clothing	3	A	0.0
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	2	B	0.0
► Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	C	0.0

General Triggers Periodic Trigger Benefits Additional Benefits Settings Store Group POS Pop-up Statistics

Deal Price: Same/Diff. M&M Lines . . . Same/Diff. M...  
Discount %: 40.00  
No. of Line Groups . . . 3  
Discount Amount  
Least Expensive  
Line specific  
No. of Times Applicable . . . 3

Disable Mix & Match Functions Help

5

5

[Op] Discount %: Nhập 40 để giảm đồng loạt 40% khi mua đủ theo điều kiện KM

a) [F] No. of Times Applicable: Số lần áp dụng cho gói khuyến mại là 3 lần.

Những mặt hàng mua từ gói thứ 4 trở đi sẽ không được giảm giá



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



P1044 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Block Sales Commission . . .				Block Member Points . . .				
Block Manual Price Cha...				Block Printing . . . . .				
Block Line Discount Offer				Buyer ID . . . . .				
Block Infocode Discount .	<input checked="" type="checkbox"/>			Buyer Group Code. . . .				
Block Total Discount O...								
Block Tender Type Dis...								

⑥

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Gr...	Standard Price
Product Group	MEN-S		Men-s clothing	3	A	0.0 ^
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	2	B	0.0
▶ Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	C	0.0

⑥

**Disable** **Mix & Match ▾** **Functions ▾** **Help**

a) Để trống vì không có khóa chương trình nào



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



- 7 a) Để trống vì không chiết khấu hoặc tặng thêm

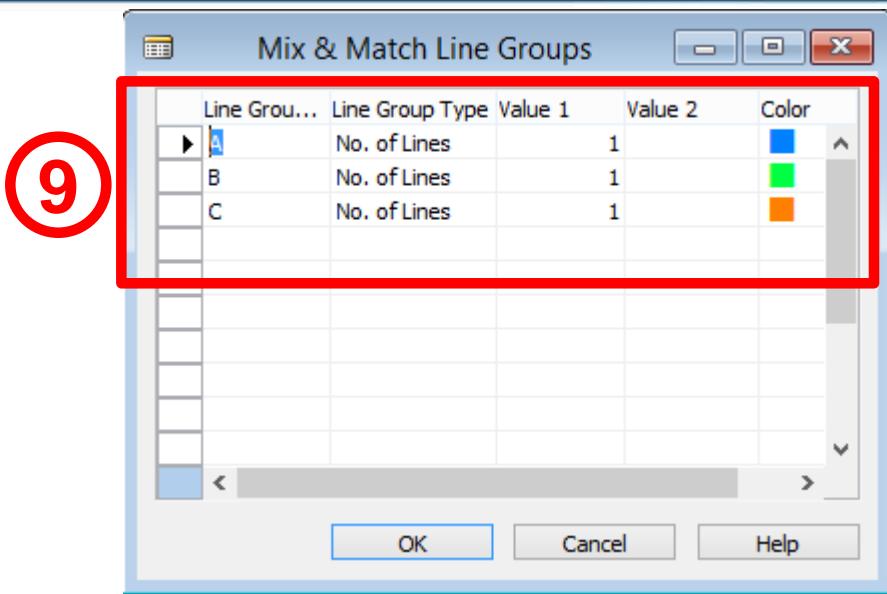
8 a) [F] Type: Chọn Product Group ở 3 dòng để khai báo nhóm được khuyến mại  
b) [F] No.: Chọn lần lượt các mã nhóm: Nam, Nữ, Trẻ em  
c) [F] No. of Items Needed: Nhập lần lượt 3,2,1 để ràng buộc số lượng hàng trong nhóm phải mua  
d) [F] Line group: Nhập lần lượt A, B, C cho 3 dòng. Nếu chưa có thì khai báo bổ sung thêm 3 nhóm. Mỗi nhóm hàng sẽ gắn với một nhóm A, nhóm B, nhóm C (Trang sau)  
e) [B] Enable: Chọn để kích hoạt chương trình khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 5 – MIX & MATCH



Microsoft Dynamics



9

- a) [F] Line Group: Nhập đủ 3 nhóm A, B, C
- b) Line Group Type: Chọn No. of Lines để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua.
- c) [F] Value 1: Nhập mỗi dòng giá trị 1
- d) [F] Color: Màu sắc thể hiện trong nhóm khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



### CÔNG CỤ MIX & MATCH

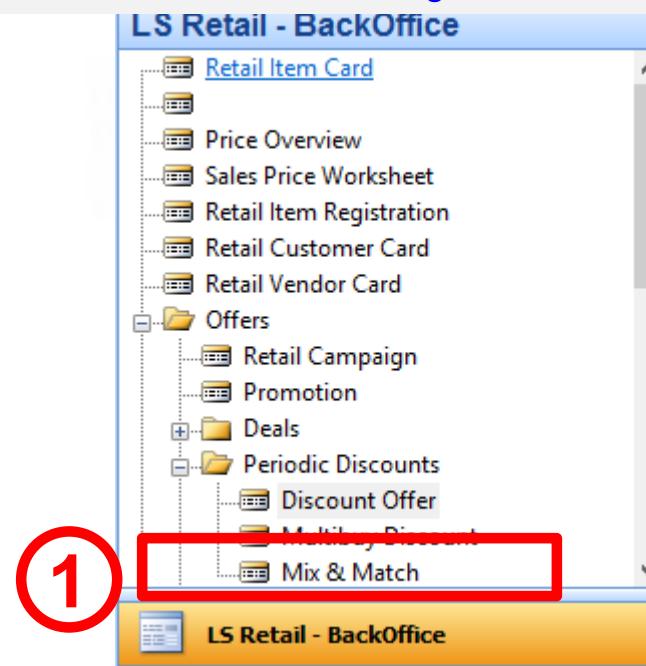
Chương trình 6: Mua từ n tới m mặt hàng nhóm A kết hợp với n mặt hàng B được giảm giá X VND nhưng giá trị mặt hàng mua này phải đạt tối thiểu X đồng. Không áp dụng cho chiết khấu thanh toán bằng thẻ

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

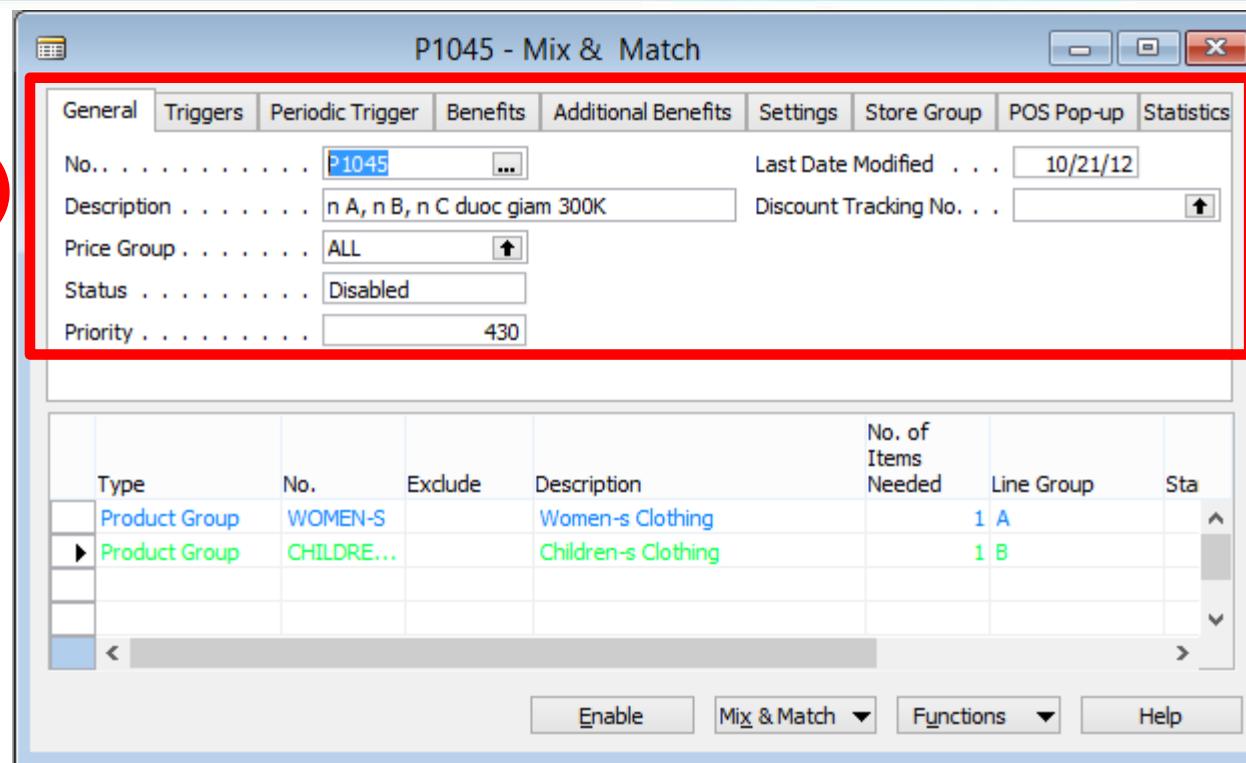
Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Mua từ 1 đến 3 trang phục cho mẹ và mua thêm 1 trang phục cho bé sẽ được giảm 300K. Nếu mua 4 đến 6 trang phục cho mẹ thì phải mua ít nhất 2 trang phục cho bé và tương tự mua từ 7-9 trang phục cho mẹ phải mua ít nhất 3 trang phục cho bé mới được giảm giá số lượng mua thêm. Tổng giá trị tối thiểu mặt hàng này phải mua là 1000.000 đồng. Không áp dụng chiết khấu thanh toán bằng thẻ



- a) [M] Mix & Match: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình


2

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn **ĐỊA ĐIỂM** áp dụng chương trình. Chọn ALL để áp dụng tất cả cửa hàng
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn

## ← ↑ → 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



3

P1045 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Currency Code . . . . .			Member Type . . . . .	Scheme				
Customer Disc. Group . . . . .			Member Value. . . . .					
Coupon Code . . . . .			Member Attribute . . . . .					
Coupon Qty Needed. . . . .	0		Member Attribute Value . . . . .					
Amount to Trigger. . . . .	1,000,000.00		Sales Type Filter . . . . .					
			Price Group Validation . . . . .	Valid in Store				

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	Sta
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	1	A	▲
Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	B	▼

Enable Mix & Match Functions Help

3

- Để trống như hình trên để áp dụng cho tất cả các khách hàng
- [F] Amount to Trigger: Nhập giá trị 1 triệu vào trường này để ràng buộc giao dịch phải đủ 1 triệu thì chương trình KM mới có hiệu lực



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



4

P1045 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Validation Period ID . . .	3							
Validation Description . . .	Year 2012							
Starting Date . . . . .	01/01/12							
Ending Date. . . . .	12/31/12							

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	Status
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	1	A	
► Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	B	

Enable Mix & Match Functions Help

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



P1045 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
<input type="radio"/> Deal Price	0.00			Same/Diff. M&M Lines . . .	Same/Diff. M...			
<input type="radio"/> Discount %	0.00			No. of Line Groups . . .				
<input checked="" type="radio"/> Discount Amount	300,000.00			No. of Times Applicable . . .	2			
<input type="radio"/> Least Expensive	0							
	Least Exp. Disc. %	100.00						
<input type="radio"/> Line specific								

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	Status
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	1	A	
Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	B	

Enable Mix & Match Functions Help

5

- [Op] Discount Amount: Nhập 300.000 để cho phép hưởng mỗi gói mua sẽ được giảm 300.000. Mua nhiều gói thì sẽ được hưởng 300.000 nhân số gói mua
- a) [F] No. of Times Applicable: Sẽ để trống vì không ràng buộc số lần tối đa được hưởng



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



P1045 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
<input type="checkbox"/> Block Sales Commission . . .	<input type="checkbox"/> Block Member Points . . .							
<input type="checkbox"/> Block Manual Price Cha...	<input type="checkbox"/> Block Printing . . . . .							
<input type="checkbox"/> Block Line Discount Offer	<input type="checkbox"/> Buyer ID . . . . .							
<input checked="" type="checkbox"/> Block Infocode Discount . . .	<input type="checkbox"/> Buyer Group Code. . . . .							
<input type="checkbox"/> Block Total Discount O...								
<input checked="" type="checkbox"/> Block Tender Type Dis...								

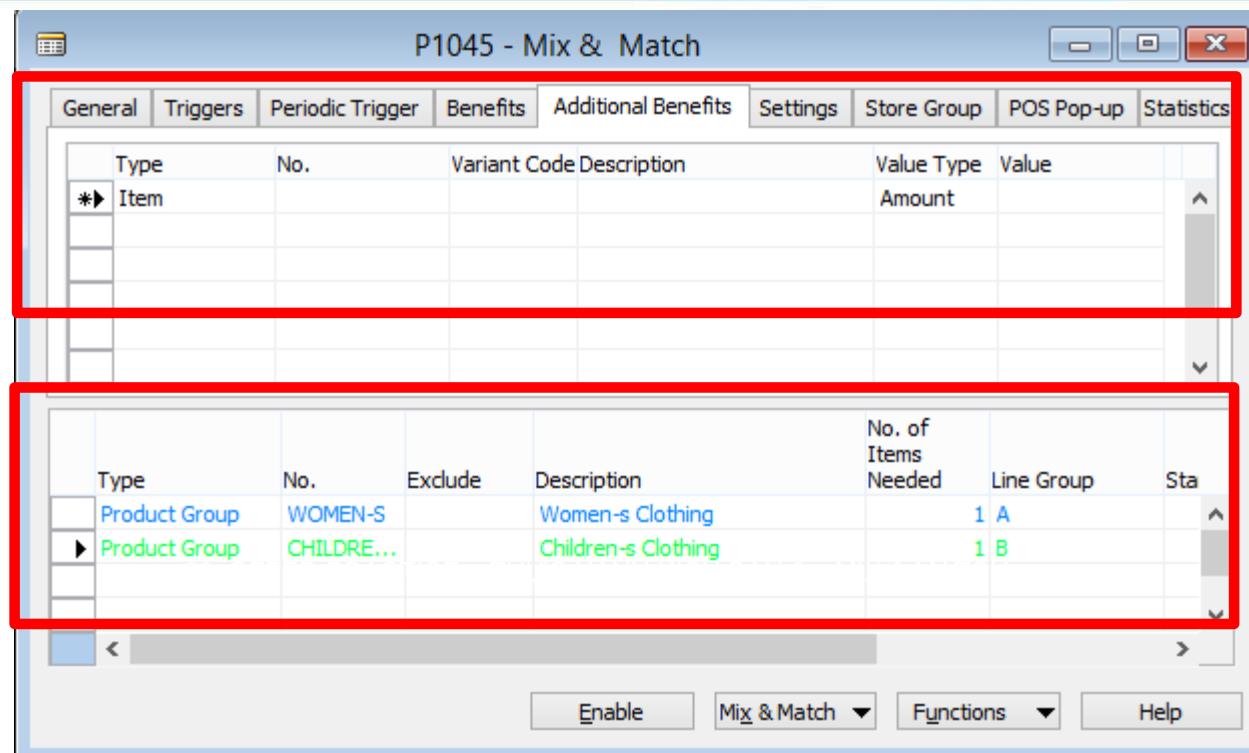
Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	Sta
Product Group	WOMEN-S		Women-s Clothing	1	A	
Product Group	CHILDRE...		Children-s Clothing	1	B	

Enable Mix & Match Functions Help

⑥

⑥

- a) Chọn Block Tender Type Discount để chặn không áp dụng khuyến mại thanh toán bằng thẻ



7

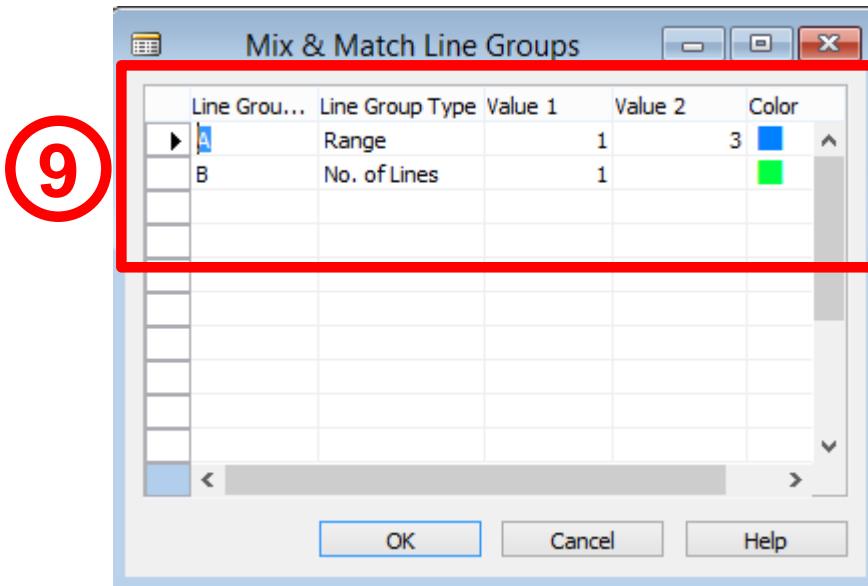
a) Để trống vì không chiết khấu hoặc tặng thêm

8

- a) [F] Type: Chọn Product Group ở 2 dòng để khai báo nhóm được khuyến mại
- b) [F] No.: Chọn lần lượt các mã nhóm: Nữ, Trẻ em
- c) [F] Line Group: Chọn để khai báo sự kết hợp của các nhóm (chi tiết trang sau)
- d) [F] No. of Items Needed: Nhập giá trị 1 để ràng buộc số lượng hàng trong nhóm phải mua
- e) [B] Enable: Chọn để kích hoạt chương trình khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 6 – MIX & MATCH



9

- a) [F] Line Group: Nhập đủ 2 nhóm A, B
- b) Line Group Type: Dòng 1 (Nhóm A) Chọn Range để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua trong khoảng. Ý nghĩa của công cụ này là kích thích khách hàng cố mua tăng lên để đủ số lượng được hưởng KM. Dòng 2 (Nhóm B) Chọn No. of Lines để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua.
- c) [F] Value 1: Nhập mỗi dòng giá trị 1 cho 2 dòng. Value 2: Nhập 3 cho dòng 1 để hệ thống tính số lượng mua từ 1 đến 3 (từ 4 đến 6, từ 7 đến 9,...)
- d) [F] Color: Màu sắc thể hiện trong nhóm khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



### CÔNG CỤ MIX & MATCH

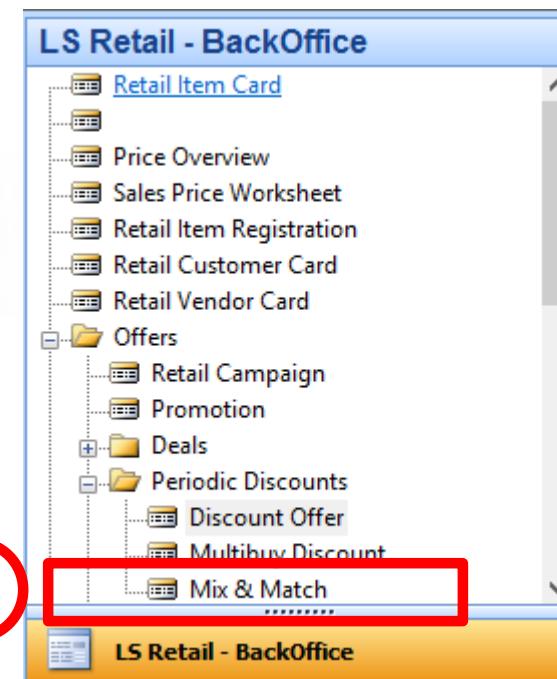
Chương trình 7: Mua n mặt hàng tặng mặt hàng rẻ nhất, không áp dụng chiết khấu Tổng hóa đơn

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng từ 20 tới 30 tuổi

Địa điểm áp dụng: Nhóm cửa hàng mỹ phẩm

Mua 5 mặt hàng tặng 1 mặt hàng bất kỳ trong danh sách mặt hàng mặt nạ dưỡng da. Mặt hàng được tặng phải là mặt hàng có giá rẻ nhất. Không áp dụng cho chương trình chiết khấu Tổng giá trị hóa đơn



1

- a) [M] Mix & Match: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



2

P1046 - Mix & Match

No.....	P1046	Last Date Modified . . .	10/21/12
Description . . . . .	Buy 5 get 1 least expens. free	Discount Tracking No. . .	<input type="button" value="↑"/>
Price Group . . . . .	SUPER		
Status . . . . .	Enabled		
Priority . . . . .	440		

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	⋮
▶ Special Group	SPECIALSKI			6	A	↑
						↓
						>

2

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn SUPER để áp dụng hệ thống cửa hàng ở Siêu thị
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



P1046 - Mix & Match

Currency Code . . . . .	Member Type . . . . .	Club			
Customer Disc. Group . . . . .	Member Value . . . . .	CRONUS			
Coupon Code . . . . .	Member Attribute . . . . .	AGE20			
Coupon Qty Needed. . . . .	Member Attribute Value . . . . .	YES			
Amount to Trigger. . . . .	Sales Type Filter . . . . .				
0.00	Price Group Validation . . . . .	Valid in Store			
Type No. Exclude Description No. of Items Needed Line Group					
Special Group	SPECIALSKI			6	A

Disable Mix & Match Functions Help

3

- a) [F] Member Type: Chọn Club để áp dụng cho khách hàng hội viên
- b) [F] Member Value: Chọn mã câu lạc bộ
- c) [F] Member Attribute: Chọn mã AGE20 để xác định áp dụng cho nhóm đối tượng khách hàng có tuổi từ 20 – 30. Để có mã này cần phải nhóm các khách hàng vào 1 mã trước
- d) [F] Member Attribute Value: Nhập YES để kích hoạt nhóm này



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



4

P1046 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Validation Period ID . . .	3 ↑		Validation Description . . .	Year 2012				
Starting Date . . . . .	01/01/12		Ending Date. . . . .	12/31/12				
Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	E		
► Special Group	SPECIALSKI			6	A	^		
< >								

Disable Mix & Match Functions Help

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



P1046 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
<input type="radio"/> Deal Price				Same/Diff. M&M Lines . . .	Same/Diff. M...			
<input type="radio"/> Discount %				No. of Line Groups . . .		1		
<input type="radio"/> Discount Amount				No. of Times Applicable . . .				
<input checked="" type="radio"/> Least Expensive	1							
<input type="radio"/> Line specific								
Least Exp. Disc. %	100.00							
Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group			
► Special Group	SPECIALSKI				6 A			

Disable Mix & Match Functions Help

5

- 5) a) [Op] Least Expensive: Nhập giá trị 1 để áp dụng 1 mặt hàng rẻ nhất.  
b) [F] Least Exp. Disc. %: Nhập tỷ lệ chiết khấu



- Hệ thống sẽ lấy mặt hàng giá rẻ nhất để chiết khấu trong nhóm dòng được scan đầu tiên vì vậy có thể mặt hàng ở dòng đầu có 6 cái có giá cao nhất thì sẽ được giảm 1 cái. Trên thực tế không thể chặn được vì khách hàng có thể tách hóa đơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



Microsoft Dynamics

P1046 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Block Sales Commission . . .					Block Member Points . . .			
Block Manual Price Cha...					Block Printing . . . . .			
Block Line Discount Offer					Buyer ID . . . . .			
Block Infocode Discount . . .	<input checked="" type="checkbox"/>				Buyer Group Code. . . . .			
Block Total Discount O...	<input checked="" type="checkbox"/>							
Block Tender Type Dis...								

Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group	⋮
▶ Special Group	SPECIALSKI				6 A	↑
						↓
						>
						<

Disable Mix & Match Functions Help

6

6

- a) [Op] Block Total Discount Offer: Chọn Block Total Discount Offer để chặn không áp dụng chiết khấu theo tổng giá trị hóa đơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



P1046 - Mix & Match

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Additional Benefits	Settings	Store Group	POS Pop-up	Statistics
Type	No.	Variant Code Description			Value Type	Value		
Special Group	SPECIALSKI							
Type	No.	Exclude	Description	No. of Items Needed	Line Group			
Special Group	SPECIALSKI			6	A			

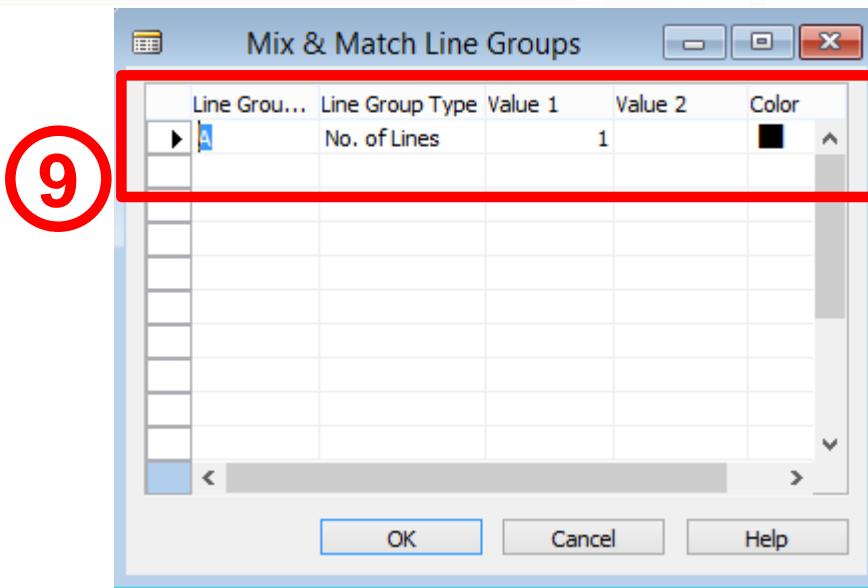
**Disable** **Mix & Match** **Functions** **Help**

- 7 a) Để trống vì không chiết khấu hoặc tặng thêm

8 a) [F] Type: Chọn Special Group. Để có Special group thì cần nhóm những mặt hàng trong danh sách khuyến mại vào 1 Special group  
b) [F] No.: Chọn mã SPECIALSKIN  
c) [F] Line Group: Chọn để khai báo sự kết hợp của các nhóm (chi tiết trang sau)  
d) [F] No. of Items Needed: Nhập giá trị 6 để ràng buộc số lượng hàng trong nhóm phải mua là 6 thì sẽ có 1 mặt hàng được chiết khấu  
e) [B] Enable: Chọn để kích hoạt chương trình khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 7 – MIX & MATCH



9

- a) [F] Line Group: Nhập nhóm A
- b) Line Group Type: Dòng 1 (Nhóm A) Chọn No. of Lines để kích hoạt số lượng mặt hàng của dòng trong nhóm cần mua.
- c) [F] Value 1: Nhập mỗi dòng giá trị 1 cho 1 dòng.
- d) [F] Color: Màu sắc thể hiện trong nhóm khuyến mại



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 8 -TOTAL DISCOUNT OFFER



Microsoft Dynamics

### CÔNG CỤ TOTAL DISCOUNT OFFER

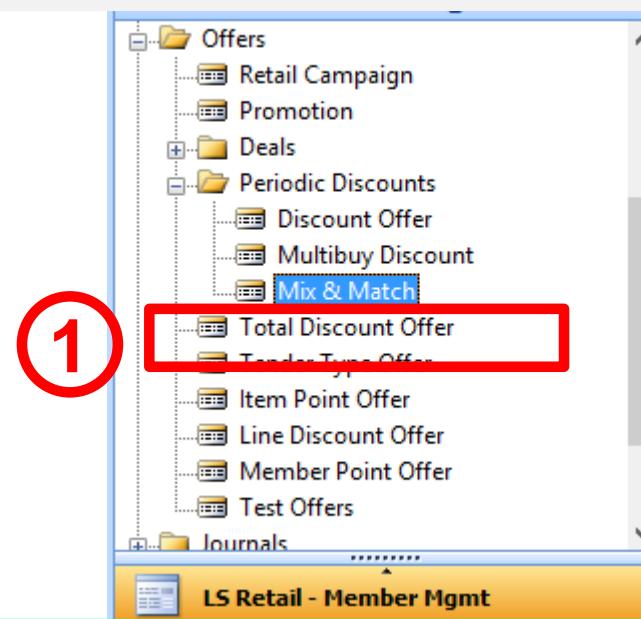
Chương trình 8: Tổng giá trị đơn hàng đạt X đồng được giảm giá Y%, đạt X+1 đồng được giảm giá Y+1%, tặng quà, đạt X+2 đồng được giảm giá Y+2%, tặng quà, tặng điểm, tặng phiếu giảm giá Coupon. Áp dụng giảm giá cho Category A không bao gồm Product B.

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

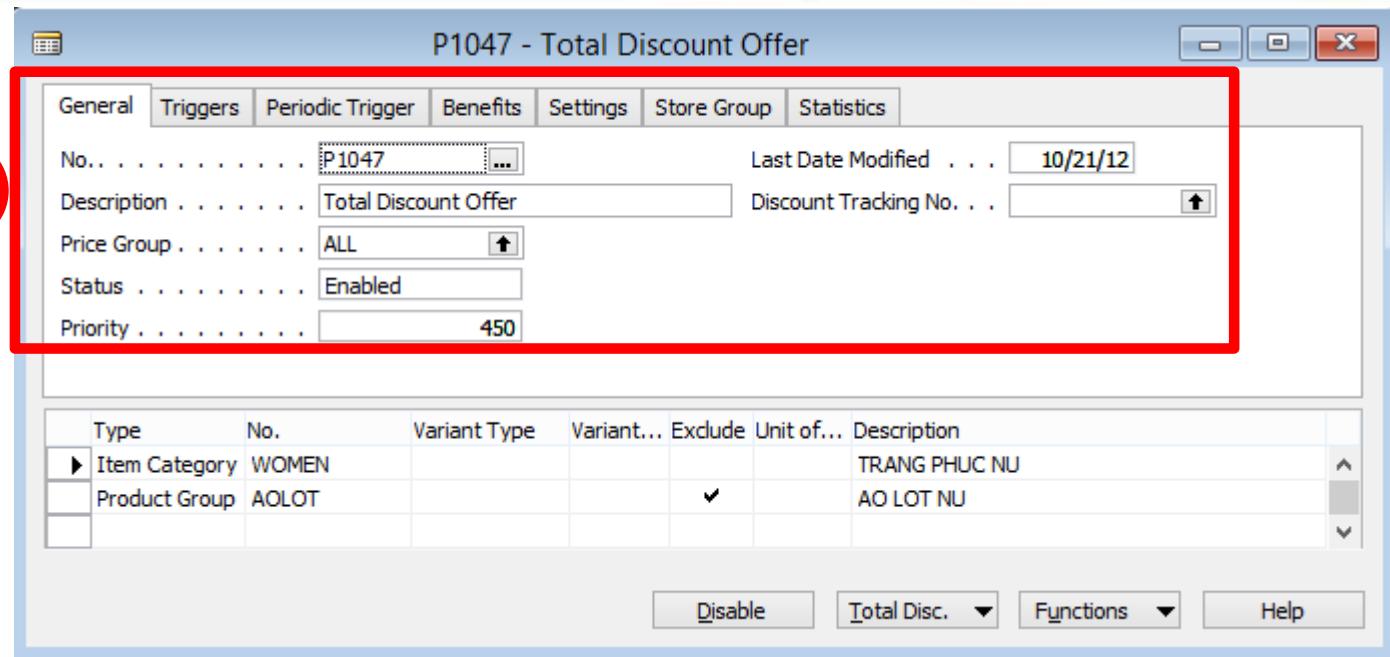
Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Ví dụ Giá trị đơn hàng Sales Order Value 1 triệu  $\leq$  (SOV) < 2 triệu được discount 10% và mua được 1 xe đạp trẻ em giá 80,000 VND; nếu 2 triệu  $\leq$  SOV < 3 triệu được discount 15% và mua được 1 xe đạp trẻ em giá 60,000 VND; nếu SOV  $\geq$  3 triệu được discount 20% và mua được 1 xe đạp trẻ em 40,000 VND, tặng thêm 100 điểm và tặng thêm 1 phiếu giảm giá 10% áp dụng cho hàng trang phục nam. Chỉ áp dụng giảm giá cho nhóm trang phục nữ, không áp dụng nhóm áo lót nữ



a) [M] Total Discount Offer: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



2

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn ALL để áp dụng cho tất cả hệ thống cửa hàng
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 8 – MIX & MATCH



P1047 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Currency Code . . . . .			Member Type . . . . .	Scheme		
Customer Disc. Group . . . . .			Member Value . . . . .			
Coupon Code . . . . .			Member Attribute . . . . .			
Coupon Qty Needed. . . . .	0		Member Attribute Value . . . . .			
			Sales Type Filter . . . . .			
			Price Group Validation . . . . .	Valid in Store		

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
► Item Category	WOMEN					TRANG PHUC NU
Product Group	AOLOT			✓		AO LOT NU

**Disable** **Total Disc.** **Functions** **Help**

3

- 3) a) Để trống để áp dụng cho tất cả khách hàng  
b) Trường hợp khách hàng hội viên mua vẫn sẽ được tặng điểm mặc dù không khai báo câu lạc bộ ở đây



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 8 – MIX & MATCH



P1047 - Total Discount Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Validation Period ID . . . . . <input type="text" value="3"/> <input type="button" value="↑"/>						
Validation Description . . . . . <input type="text" value="Year 2012"/>						
Starting Date . . . . . <input type="text" value="01/01/12"/>						
Ending Date. . . . . <input type="text" value="12/31/12"/>						
Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
► Item Category	WOMEN					TRANG PHUC NU
Product Group	AOLOT			✓		AO LOT NU

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 8 – MIX & MATCH



P1047 - Total Discount Offer

Step Amount	Type	No.	Description	Value Type	Value
1,000,000.00	Discount			%	10.00
1,000,000.00	Item	1000	Bicycle...	Amount	80,000.00
2,000,000.00	Discount			%	15.00
2,000,000.00	Item	1000	Bicycle...	Amount	60,000.00
3,000,000.00	Discount			%	20.00
3,000,000.00	Item	1000	Bicycle...	Amount	40,000.00
3,000,000.00	Coupon	COUP0107	7% off Golf Clothing ...		
3,000,000.00	Member Points			Points	100.00

Type	No.	Variant Type	Variant...	Exclude	Unit of...	Description
Item Category	WOMEN					TRANG PHỤC NỮ
Product Group	AOLOT			✓		AO LỘT NỮ

Disable Total Disc. Functions Help

⑤

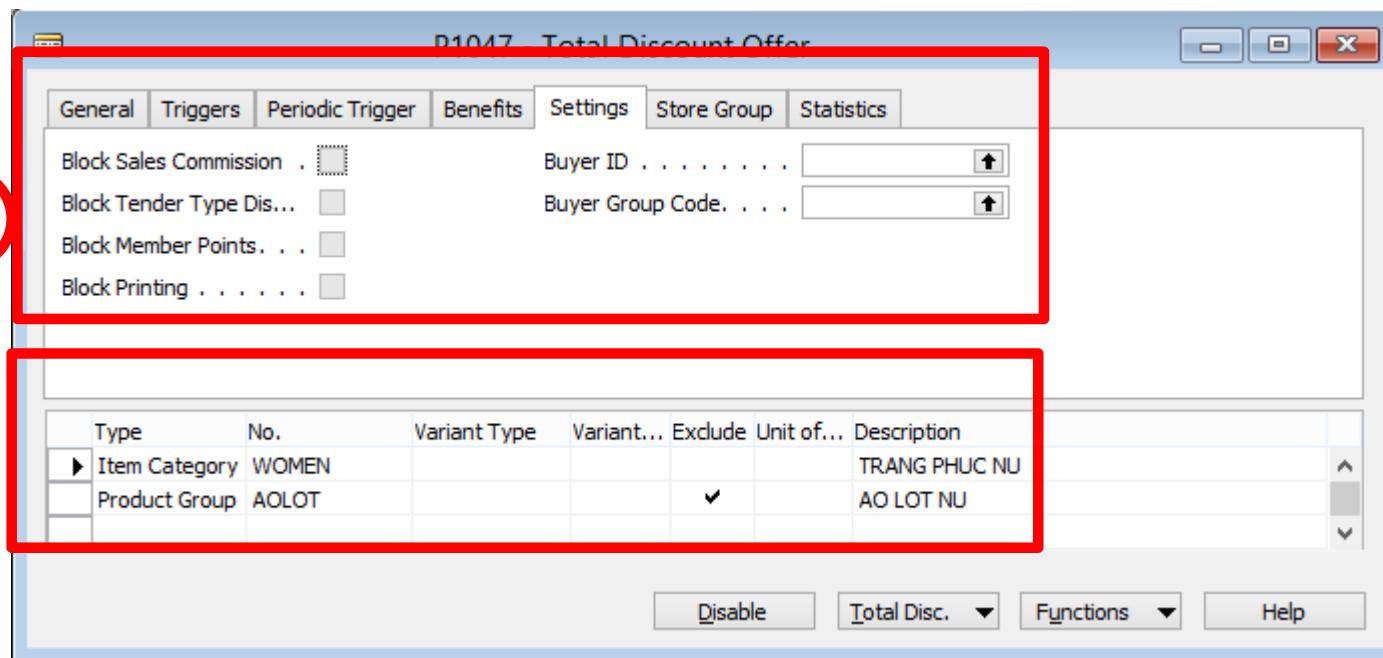
- ⑤ a) [F] Step Amount: Nhập giá trị tổng các mặt hàng phải mua theo các bước từ 1 triệu tới 3 triệu theo hình trên
- b) [F] Type: Chọn Discount, Item, Coupon, Member Points theo hình trên
- c) [F] No.: Chọn mã hàng 1000 (mã hàng được giảm)
- d) [F] Value Type: Chọn các giá trị % hoặc Amount, Points như hình trên
- e) [F] Value: Nhập giá trị tiền, tỷ lệ % và điểm như hình trên



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 8 – MIX & MATCH



Microsoft Dynamics



⑥ a) Để trống vì không khóa các chức năng khác

⑦ a) [F] Type: Chọn Item Category và Product Group  
b) [F] No.: Chọn các nhóm Trang phục nữ và nhóm Áo lót nữ (nhóm con của nhóm trang phục nữ)  
c) [F] Exclude: Đánh dấu vào dòng có nhóm Áo lót nữ để loại trừ  
d) [B] Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 - MEMBER POINT OFFER



Microsoft Dynamics

### CÔNG CỤ MEMBER POINT OFFER

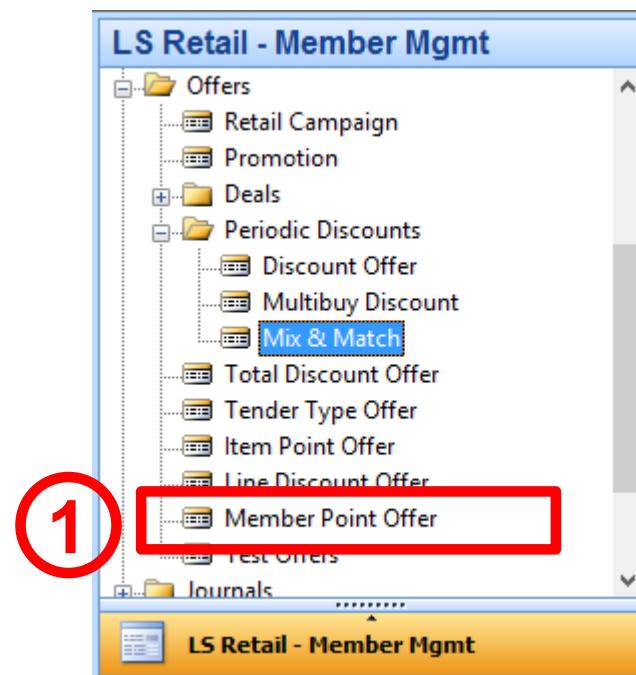
Chương trình 9: Nhân n lần điểm tích lũy theo công thức chuẩn của Câu lạc bộ hội viên khi mua hàng trong nhóm sản phẩm A

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012 vào ngày sinh nhật của khách hàng

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Nhân đôi số điểm tích lũy chuẩn cho khách hàng khi mua các mặt hàng trong nhóm Stationary, Golf



- 1 a) [M] Member Point Offer: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 – MIX & MATCH



2

M000001 - Member Point Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group
No. .... <input type="text" value="M000001"/>	Last Date Modified .....	10/21/12			
Description ..... <input type="text" value="Offer of the week - Cronus"/>					
Price Group ..... <input type="text" value="ALL"/>					
Status ..... <input type="text" value="Disabled"/>					
Priority ..... <input type="text" value="10"/>					

Type No. Variant Type Variant... Ex... Description Value Type Value

Type	No.	Variant Type	Variant...	Ex...	Description	Value Type	Value
Item Category	GOLF				Golf	Factor	
Item Category	STATIONARY				Stationary	Factor	

Enable Member ... Functions Help

2

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn ALL để áp dụng cho tất cả hệ thống cửa hàng
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 – MIX & MATCH



M000001 - Member Point Offer

General		Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group
Customer Disc. Group . . .		Member Type . . . . .	Club			
Price Group Validation . . .	Valid in Store	Member Value. . . . .	CRONUS			
		Member Attribute . . . . .				
		Member Attribute Value . . . . .				
		Sales Type Filter . . . . .				

Type	No.	Variant Type	Variant... Ex...	Description	Value Type	Value
Item Category	GOLF			Golf	Factor	
Item Category	STATIONARY			Stationary	Factor	

Enable Member ... Functions Help

3

3

- a) [F] Member Type: Chọn Club để áp dụng cho các hội viên trong câu lạc bộ
- b) [F] Member Value: Chọn tên câu lạc bộ CRONUS



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 – MIX & MATCH



4

M000001 - Member Point Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Benefits	Settings	Store Group
Validation Period ID . . . .	3				
Validation Description . . . .	Year 2012				
Starting Date . . . . .	01/01/12				
Ending Date. . . . .	12/31/12				

Type	No.	Variant Type	Variant...	Ex...	Description	Value Type	Value
► Item Category	GOLF				Golf	Factor	
Item Category	STATIONARY				Stationary	Factor	

Enable Member ... Functions Help

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 – MIX & MATCH



M000001 - Member Point Offer

General Triggers Periodic Trigger Benefits Settings Store Group

Line Specific. . . . .   
Value Type . . . . . Factor   
Value. . . . . 2

Type	No.	Variant Type	Variant... Ex...	Description	Value Type	Value
► Item Category	GOLF			Golf	Factor	<input type="button" value="^"/>
Item Category	STATIONARY			Stationary	Factor	<input type="button" value="▼"/>

Enable Member ... Functions Help

A red circle with the number 5 is positioned to the left of the "Value Type" dropdown and the "Value" input field.

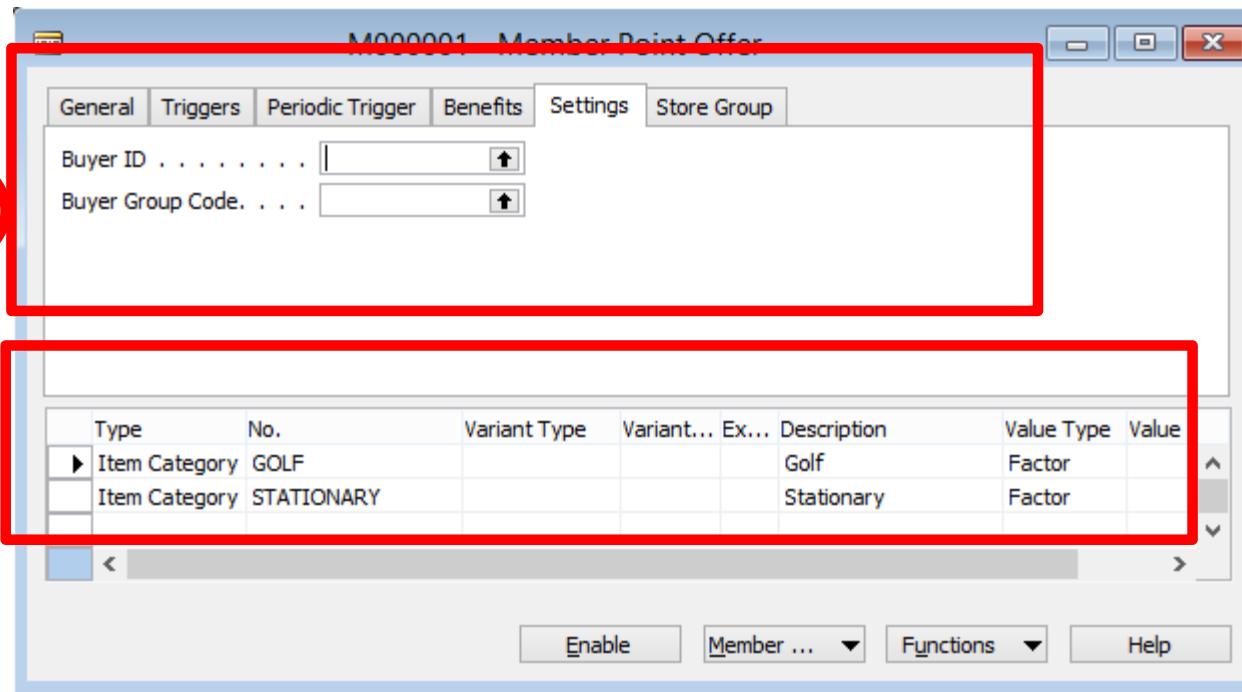
- 5) a) [F] Value Type: Chọn Factor để lấy hệ số điểm được nhân lên  
b) [F] Value: Nhập 2 để hệ thống nhân đôi điểm



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 9 – MIX & MATCH



Microsoft Dynamics



6

a) Để trống không cần khai báo

7

- a) [F] Type: Chọn Item Category
- b) [F] No.: Chọn các nhóm GOLF và STATIONARY
- c) [B] Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



### CÔNG CỤ TENDER TYPE OFFER

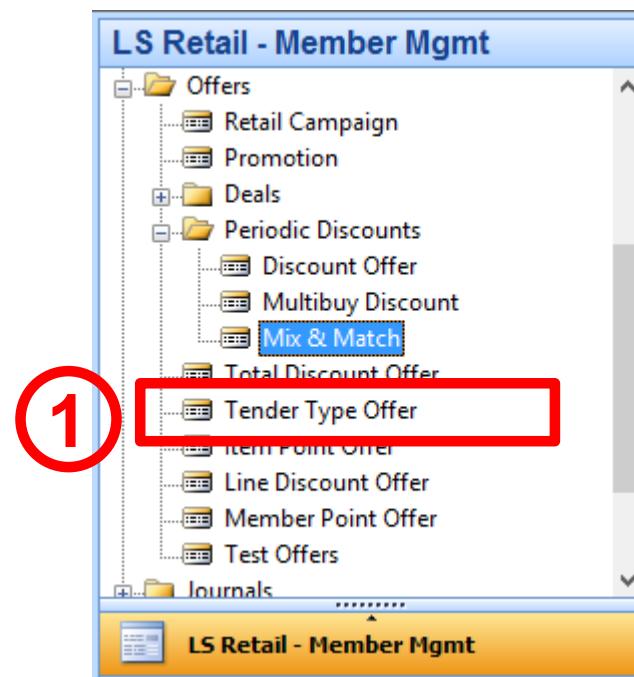
Chương trình 10: Giảm giá X% cho ngành hàng A nếu thanh toán bằng thẻ ngân hàng

Thời gian: Chương trình áp dụng từ ngày 1/11/2012 đến ngày 15/12/2012

Đối tượng áp dụng: Tất cả khách hàng

Địa điểm áp dụng: Tất cả cửa hàng

Giảm giá 15% cho khách hàng khi thanh toán bằng thẻ tín dụng HSBC



- a) [M] Tender Type Offer: Chọn theo đường dẫn trên để khai báo chương trình



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



②

P1031 - Tender Type Offer

No. . . . .	P1031	Last Date Modified . . .	10/21/12
Description . . . . .	HSBC Card discount 3%	Discount Tracking No. . . .	
Price Group . . . . .	ALL		
Status . . . . .	Enabled		
Priority . . . . .	290		

Type No. Variant ... Variant... Exclude Unit of ... Description

All			
-----	--	--	--

Disable Tender T... Functions Help

②

- a) [F] No: Đặt dấu nháy “|” tại đây và nhấn F3 để hệ thống tự tạo mã chương trình khuyến mãi
- b) [F] Description: Nhập mô tả chương trình khuyến mãi
- c) [F] Price Group: Chọn ALL để áp dụng cho tất cả hệ thống cửa hàng
- d) [F] Status: Tình trạng chương trình tự thay đổi khi kích hoạt hoặc dừng
- e) [F] Priority: Mức ưu tiên tự nhảy với số nhỏ nhất được ưu tiên hơn



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



Microsoft Dynamics

P1031 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional	Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Tender Type Code . . . . .	3 ↑	Member Type . . . . .	Scheme				
Tender Type Value . . . . .	↑	Member Value. . . . .	↑				
Customer Disc. Group . . . . .	↑	Member Attribute . . . . .	↑				
Coupon Code . . . . .	↑	Member Attribute Value . . . . .	↑				
Coupon Qty Needed. . . . .	0	Sales Type Filter . . . . .	↑				
Price Group Validation . . . . . Valid in Store							
Type	No.	Variant ...	Variant...	Exclude	Unit of ...	Description	
All							

Enable    Tender T...    Functions    Help

3

3

- a) [F] Tender Type Code: Chọn loại thanh toán là thẻ ngân hàng HSBC, ví dụ 3
- b) Các trường khác để trống



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



4

P1031 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
Validation Period ID . . . . .	3 ↑					
Validation Description . . . . .	Year 2012					
Starting Date . . . . .	01/01/12					
Ending Date. . . . .	12/31/12					

Type No. Variant ... Variant... Exclude Unit of ... Description

All					
-----	--	--	--	--	--

Enable Tender T... Functions Help

4

- a) [F] Validation Period ID: Chọn khoảng thời gian chương trình sẽ được áp dụng. Thời gian này sẽ được khai báo trước
- b) [F] Validation Description, Starting Date, Ending Date: Hệ thống tự hiển thị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



P1031 - Tender Type Offer

General	Triggers	Periodic Trigger	Additional Benefits	Settings	Store Group	Statistics
<p>Tender Offer % . . . . . <input type="text" value="3.00"/></p> <p>Tender Offer Amount . . . . . <input type="text" value="0.00"/></p>						
Type	No.	Variant ...	Variant...	Exclude	Unit of ...	Description
All						

Enable  Functions

5

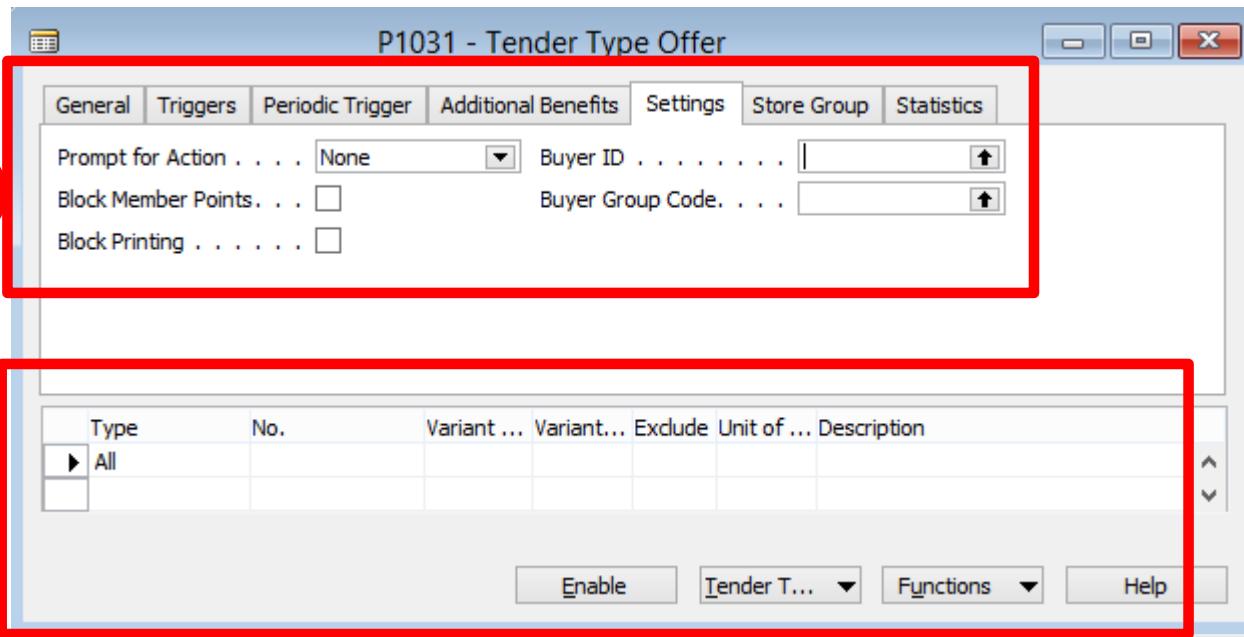
- 5) a) [F] Tender Offer %: Nhập 3 để áp dụng giảm 3% cho toàn bộ giao dịch  
b) [F] Tender Offer Amount: Để trống vì không áp dụng giảm theo giá trị



## 20. OFFER PRACTICE – THỰC HÀNH KỊCH BẢN 10 - TENDER TYPE OFFER



Microsoft Dynamics



6) a) Để trống không cần khai báo khóa chức năng nào

- 7) a) [F] Type: Chọn All để áp dụng cho tất cả các mặt hàng  
b) [B] Enable: Nhấn để kích hoạt chương trình

Naviworld Vietnam Co., Ltd.  
Process Support Center  
Training Department

Head Office: No. 13A, 61/10 Lac Trung Street, Hai Ba Trung District, Hanoi  
Tel: (+844) 3636 6268  
Fax: (+844) 3636 6267

HCM Branch: No 125/22 Nguyen Cuu Van, Binh Thanh District, HCM City  
Tel: (+848) 3840 3177  
Fax: (+848) 3518 0159  
Website: <http://www.naviworld.com.vn>  
Email: info@naviworld.com.vn

## Copyright

This material is intended only for the purpose of presentation and is the intellectual property of Naviworld Viet Nam. Passing on to third parties as well as the use and exploitation of the presentation either in whole or in part is expressly forbidden.