TỔ CHỨC GIÁO DỤC FPT

CAO ĐẮNG THỰC HÀNH FPT POLYTECHNIC



TRADING SOCIAL NETWORK / MẠNG XÃ HỘI MUA BÁN

Giảng viên: Trần Công Mua

Thành viên: Bùi Quang Trường – PS07348

Phạm Quang Tâm – PS09980

Đặng Hồng Sơn – PK01312

Nguyễn Phan Minh Trí – PS10149

 $Du\ Thi\ Tr\mbox{\^{a}}m\ Qu\mbox{\^{y}}nh-PS10677$

Lóp : TKTW_2_3

Thành phố Hồ Chí Minh, tháng 5 năm 2021

CONTENTS

LÒI I	MỞ ĐẦU	. 5
Phần	1: Giới Thiệu Dự Án	. 8
1.	Thông tin chung về dự án	. 8
2.	Lý do chọn dự án	. 8
3.	Mục tiêu của dự án	. 8
4.	Giới hạn và phạm vi dự án	. 8
4.	1 Phía người bán trên website	. 8
4.	2 Phía người mua trên website	. 9
4.	3 Phía admin, quản trị viên trên website	. 9
5. 0	Các công cụ và công nghệ sử dụng	. 9
5.	1 Các công cụ xây dựng website	10
5.	2 Các công nghệ sử dụng	10
Phần	2: Phân Tích Chức Năng – Use Case	12
1. 0	Chức năng hệ thống	12
1.	1 Quy trình giao dịch trên website	12
1.	2 Quy trình thanh toán	17
1.	3 Đảm bảo an toàn giao dịch	18
2. P	hân tích chức năng cơ bản	21
2.	1 Chức năng phía người dùng	21
2.	2 Chức năng phía admin	23
3. F	Iệ thống phân quyền	24
4. N	Mockup website	27
sơ ở	tồ làm việc nhóm:	41
phần	3: Xây Dựng Cơ Sở Dự Liệu	42
3.1	Mô hình erds	42
3.2	Chi tiết bảng	43
a.	Bång user	43
b.	Bång category	44
c.	Bång post	45
d.	Bång comment	46

e.	Bång like	47
f.	Bång follow	47
g.	Bång message	48
	Bång chat	
_	: Tổng Kết	
4.1 C	hi tiết bảng	50
4.2 M	Iức độ hoàn thành dự án	51
4.3 K	hó khăn gặp phải và cách giải quyết	52
4.4 B	ài học và kinh nghiệm rút ra	53
LÒI CÀ	ÅM ON	54

NHẬN XÉT (CỦA GIẢNG VIÊN HƯỚNG DẪN)

 ••••
 •••
•••
•••
 •••

Thành phố Hồ Chí Minh, ngày ... tháng ... năm 2021

GIẢNG VIÊN HƯỚNG DẪN

(Ký và ghi rõ họ tên)

NHẬN XÉT (CỦA HỘI ĐỒNG CHẨM THI)
Thành phố Hồ Chí Minh, ngày tháng năm 2020

HỘI ĐỒNG CHẨM THI

(Ký và ghi rõ họ tên)

Mỗi người chúng ta đều có những món đồ cũ không dùng đến, những vật dụng mà khi mua về và vì lý do nào đó mà không dùng tới nữa. Thay vì bỏ không ở trong nhà, chúng ta có thể rao bán nó và kiếm được một khoản tiền, vừa dọn nhà vừa có thêm 1 khoảng thu nhập.

Hay những người cần bán nhà, đất, cho thuê nhà ở, phòng trọ, người làm dịch vụ cần nhiều người biết đến.

Đi kèm đó là những người có nhu cầu mua sắm nhưng có tài chính hạn chế và những sản phẩm mới lại quá đắt so với kinh tế của họ.

Người cần tìm kiếm việc làm, người cần thuê dịch vụ, người tìm thuê nhà, phòng trọ, người tìm mua đất,...

Và tất cả họ cần một nơi rao bán trực tuyến nơi kết nối người mua và người bán khắp cả nước, để có thể đưa sản phẩm của mình đến nhiều người hơn và hiểu được điều đó ĐiChợ đã ra đời.

Công nghệ 4.0 đưa đất nước ta phát triển về kinh tế, xã hội. Đi kèm với công nghệ đó là sự phát triển vượt trội của mạng xã hội như Facebook, Twitter, Zalo,... Nhưng chưa có nhiều mạng xã hội chuyên về trao đổi mua bán cho người tiêu dùng.

ĐiChợ của chúng tôi cung cấp cho người Việt Nam một nền tảng trực tuyến để sử dụng một cách đơn giản, tiện lợi, không rắc rối phức tạp.

Ai cũng có thể tìm kiếm và đăng các thông tin liên quan về các danh mục sản phẩm cần bán khác nhau, từ bất động sản, đồ điện tử đến xe ô tô và còn nhiều hơn nữa.

Mục tiêu của chúng tôi là sẽ trở thành thị trường mạng xã hội mua bán trực tuyến hàng đầu Việt Nam. Với mục đích là cho phép người mua và người bán kết nối và giao dịch an toàn, dễ dàng trong một môi trường tiện lợi và rõ ràng.

Với châm ngôn của chúng tôi "Sản phẩm mà bạn không cần đến vẫn có thể trở thành vật quý giá với người khác". Đừng do dự mà hãy gửi thông tin về sản phẩm của bạn cho chúng tôi ngay bây giờ!

PHẦN 1: GIỚI THIỆU DỰ ÁN

1. THÔNG TIN CHUNG VỀ DƯ ÁN

- Tên dự án: "Mạng xã hội mua bán" (Website)
- Tên tiếng anh : "Trading Social Network"

2. LÝ DO CHỌN DỰ ÁN

- Có thể tạo nên một cộng đồng giúp việc đăng, tìm kiếm và trao đổi thông tin, kết nối giữa người mua và người bán trở nên dễ dàng và thuận tiện.
- Đảm bảo cho các giao dịch được thực hiện một cách an toàn, hạn chế tối đa
 lừa đảo và các rủi ro phát sinh ở các nền tảng khác.

3. MỤC TIÊU CỦA DỰ ÁN

- Trở thành cộng đồng mạng xã hội mua bán và rao vặt trực tuyến hàng đầu
 Việt Nam.
- Cho phép người mua và người bán kết nối và giao dịch an toàn, dễ dàng trong một môi trường tiện lợi và rõ ràng.

4. GIỚI HẠN VÀ PHẠM VI DỰ ÁN

4.1 PHÍA NGƯỜI BÁN TRÊN WEBSITE

- Đăng nhập, đăng kí, lấy lại và thay đổi thông tin tài khoản.
- Có thể chọn loại tin theo mục tin sản phẩm muốn bán và đăng bài viết.

- Các bài viết sẽ được đưa tới những người đang quan tâm về các sản phẩm
 đó.
- Các sản phẩm được đánh giá cảm xúc, bình luận và chia sẻ.
- Nhắn tin với người cần mua sản phẩm của mình.
- Sửa lại thông tin bài viết (chỉ sửa lại trước khi được duyệt bài hoặc được
 nhắc nhở sửa bài từ phía người kiểm suyệt).

4.2 PHÍA NGƯỜI MUA TRÊN WEBSITE

- Đăng nhập, đăng kí, lấy lại và thay đổi thông tin tài khoản.
- Tìm kiếm các sản phẩm theo loại tin mình cần.
- Được đánh giá cảm xúc, bình luận chia sẻ các bài viết mà quan tâm
- Nhắn tin trao đổi với người bán sản phẩm.
- Tố cáo các bài viết hoặc người bán lừa đảo, sản phẩm không đúng.

4.3 PHÍA ADMIN, QUẢN TRỊ VIÊN TRÊN WEBSITE

- Quản trị các danh mục, loại tin.
- Quản trị các thông tin của người dùng.
- Quản trị các bài viết được đăng.
- Kiểm duyệt bài viết trước khi đăng.
- Nhận báo cáo của bài viết và người dùng.
- Thay đổi dữ liệu và giao diện trên website.

5. CÁC CÔNG CỤ VÀ CÔNG NGHỆ SỬ DỤNG

5.1 CÁC CÔNG CỤ XÂY DỰNG WEBSITE

Công cụ	Chức năng				
Visual Studio Code	Dùng để lập trình dự án, phần mềm chính mà nhóm sử dụng.				
Figma	Thiết kế mockup cho dự án				
Swagger	Test và quản lý Api				
TablePlus	Quản lý cơ sở dữ liệu PostgresSQL				
Github	Quản lý soucre code dự án, phân chia công việc				
Messenger	Trò chuyện trao đổi công việc				
Google Chrome	Chạy thử dự án				
Google Drive	Lưu trữ tài liệu dự án				
Microsoft Word	Viết báo cáo dự án				
Power Point	Làm slideshow báo cáo				
VPS	Làm server cho dự án				

5.2 CÁC CÔNG NGHỆ SỬ DỤNG



PHẦN 2: PHÂN TÍCH CHỨC NĂNG – USE CASE

1. CHỨC NĂNG HÊ THỐNG

1.1 QUY TRÌNH GIAO DỊCH TRÊN WEBSITE

- 1. Quy trình dành cho người bán hàng ("Người Bán")
- a. Chuẩn bị tin bài bằng chữ và hình ảnh:

Các tin bài cần đăng phải được chia thành 2 phần được phân theo định dạng bằng chữ và hình ảnh.

Các nội dung bằng chữ nên được đánh máy sẵn trên một chương trình soạn thảo văn bản (MS Word, OpenOffice).

Các nội dung bằng hình ảnh được định dạng theo dạng ảnh jpg, bmp hoặc có thể chụp trực tiếp sản phẩm khi đăng bán.

b. Đưa nội dung lên Website:

Để đưa tin bài lên Website, cần thực hiện tuần tự các bước sau:

Bước 1: Đăng ký tài khoản nếu chưa có tài khoản trên Website

Bước 2: Đăng nhập

Bước 3: Tiến hành đăng tin mua bán:

- + Viết bài liên quan đến sản phẩm (mô tả chi tiết sản phẩm, hình ảnh, giá và thông tin liên hệ của người bán) theo đúng "Loại tin", "Danh mục"... mà người bán muốn đăng.
- + Ban quản trị sẽ tiến hành kiểm duyệt nội dung tin đăng trong thời gian 24h kể từ khi người bán đăng tin. Những tin nào sai quy định đăng tin sẽ được phản hồi yêu cầu chỉnh sửa qua email cho thành viên. Khi nào thành viên sửa lại tin đăng theo đúng quy định ban quản trị mới cho hiển thị lên Website.

2. Quy trình dành cho người mua hàng ("Người Mua")

Khi có nhu cầu mua hàng trên website người mua nên thực hiện theo các bước sau đây:

- Tìm kiếm, tham khảo thông tin sản phẩm, dịch vụ và các người bán mà người mua đang quan tâm;
- Tham khảo thông tin giá và chính sách hỗ trợ của bên bán sản phẩm, dịch vụ mà người mua đang có nhu cầu mua. Có thể tham khảo mặt hàng tương tự của những người bán khác trên website (để đưa ra quyết định mua sản phẩm, dịch vụ đó);
- Dựa trên thông tin tham khảo được từ người bán sản phẩm, dịch vụ người mua liên hệ với người bán qua thông tin liên hệ đăng tải trong nội dung tin bán hàng hóa để hỏi thêm về thông tin sản phẩm, dịch vụ hoặc đến gặp trực tiếp người bán hoặc tiếp xúc trực tiếp để xem và mua sản phẩm, dịch vụ;

- Sau khi đã trao đổi được với người bán, người mua có thể quyết định đặt hàng;
- Người mua lựa chọn cách thức giao dịch (tùy vào thỏa thuận của người mua và người bán)
- Người mua nhận sản phẩm, dịch vụ.
- Người mua thắc mắc, khiếu nại người bán (nếu có)

3. Quy trình giao nhận vận chuyển

- Người mua toàn quyền thỏa thuận với người bán về phương thức giao hàng với món hàng mình đã đặt mua, có thể giao trực tiếp, có thể gửi qua bưu điện, thuê bên thứ ba chuyển phát tùy thuộc vào 2 bên thỏa thuận với nhau về việc giao nhân.
- yêu cầu người bán khi đăng tin bài rao bán sản phẩm phải đưa đầy đủ thông tin về chính sách vận chuyển, thanh toán.
- Người mua cần đọc kỹ những chính sách vận chuyển của người bán trong mỗi tin rao vặt.

4. Quy trình xác nhận/hủy đơn hàng

 Người Mua và Người Bán tự liên lạc với nhau qua thông tin được Người Bán cung cấp khi rao tin để xác nhận việc mua hàng hay hủy mua hàng.

5. Các quy trình khác

Quy trình bảo hành/bảo trì sản phẩm: Người Bán và Người Mua tự thỏa thuận
 với nhau việc bảo hành và bảo trì sản phẩm.

- Quy trình giải quyết tranh chấp, khiếu nại:
- + Mọi tranh chấp, khiếu nại liên quan đến các giao dịch trên sàn giao dịch thương mại điện tử giữa Người mua và Người bán sẽ được hai bên phải tự giải quyết với nhau.
- + Về phía Công ty, trang web có cơ chế thông báo tin quảng cáo sai sự thật. Nếu xác định được Người bán có hành vi vi phạm, Công ty có quyền xử lý theo Quy chế này.
- + Mọi tranh chấp phát sinh giữa Công ty và Người dùng sẽ được giải quyết trên cơ sở thương lượng. Trường hợp không đạt được thỏa thuận như mong muốn, một trong hai bên có quyền đưa vụ việc ra Tòa án nhân dân có thẩm quyền để giải quyết.
- Quy trình đền bù:
- + Nguyên tắc đền bù: Trong trường hợp bất kỳ dịch vụ nào do cung cấp được cho là không đầy đủ hoặc phù hợp, sẽ đưa ra phương án đền bù thỏa đáng cho Người dùng theo nguyên tắc đảm bảo quyền lợi hợp pháp của Người dùng. Dịch vụ được cung cấp không đầy đủ hoặc không phù hợp sẽ được đền bù toàn bộ. Ngoài việc đền bù toàn bộ bằng việc cung cấp dịch vụ khác thay thế hoặc tiếp tục cung cấp phần dịch vụ còn thiếu hay không phù hợp, có quyền dành cho Người dùng lợi ích cộng thêm khác theo thỏa thuận với Người dùng. sẽ gửi thông tin về lợi ích cộng thêm như vậy thông qua email của Người dùng. Những lợi ích cộng thêm như giải pháp đền bù theo thỏa thuận như vậy, trong mọi trường hợp, đều không

được xem là nhằm mục đích khuyến khích Người dùng sử dụng bất kỳ dịch vụ nào do cung cấp.

+ sẽ gửi thông tin về các giải pháp đền bù và cả những lợi ích cộng thêm được xem như giải pháp đền bù, bao gồm nhưng không giới hạn thời gian, phương thức đền bù, thời gian xác nhận việc chấp nhận phương thức đền bù ..., cho Người dùng thông qua email đăng ký. Người dùng phản hồi xác nhận việc chấp thuận với các giải pháp đền bù trong thời hạn được nêu trong email. Người dùng cũng được suy đoán là mặc nhiên chấp thuận những các giải pháp đền bù cộng thêm do đề xuất nếu không nhận được bất kỳ phản hồi từ chối nào của Người dùng khi hết thời hạn được thông báo trong email hoặc nếu Người dùng tiếp tục dịch vụ với phương án đền bù do đưa ra. được xem là hoàn thành việc đền bù vào thời điểm Người dùng phản hồi chấp nhận hoặc khi hết thời hạn phản hồi nêu trong email mà vẫn không nhận được phản hồi nào từ Người dùng, tùy theo thời điểm nào đến sớm hơn.

Dưới đây là quy trình giải quyết tranh chấp, khiếu nại cụ thể:

Khi phát sinh tranh chấp hoặc khiếu nại, trước hết bên bị vi phạm sẽ liên lạc bên kia để khiếu nại, trao đổi và tìm ra phương pháp tự giải quyết trên cơ sở thương lượng, hòa giải.

và người bán có trách nhiệm tiếp nhận khiếu nại và hỗ trợ người mua liên quan đến giao dịch tại Website.

Khi phát sinh tranh chấp, đề cao giải pháp thương lượng, hòa giải giữa các bên nhằm duy trì sự tin cậy của thành viên vào chất lượng dịch vụ của Website và thực hiện theo các bước sau:

Bước 1: Thành viên người mua khiếu nại về hàng hóa của người bán qua email hỗ trợ, Thành viên có thể phản ánh trực tiếp đến ban quản trị.

Bước 2: Bộ phận Chăm Sóc Khách Hàng của Website sẽ tiếp nhận các khiếu nại của thành viên người mua, tùy theo tính chất và mức độ của khiếu nại thì bên Website sẽ có những biện pháp cụ thể hỗ trợ người mua để giải quyết tranh chấp đó.

Bước 3: Trong trường hợp nằm ngoài khả năng và thẩm quyền của Website thì ban quản trị sẽ yêu cầu người mua đưa vụ việc này ra cơ quan nhà nước có thẩm quyền giải quyết theo pháp luật

1.2 QUY TRÌNH THANH TOÁN

không tham gia vào quy trình thanh toán giữa Người mua và Người bán. Người mua và người bán có thể tham khảo các phương thức thanh toán sau đây và lựa chọn áp dụng phương thức phù hợp:

• Cách 1: Thanh toán trực tiếp:

Bước 1: Người mua tìm hiểu thông tin về sản phẩm, dịch vụ được đăng tin;

Bước 2: Người mua đến địa chỉ bán hàng

Bước 3: Người mua thanh toán và nhận hàng;

 Cách 2: Thanh toán sau (COD – giao hàng và thu tiền tận nơi. Cách này được ban quản trị khuyến khích):

Bước 1: Người mua tìm hiểu thông tin về sản phẩm, dịch vụ được đăng tin;

Bước 2: Người mua xác thực đơn hàng (điện thoại, tin nhắn, email);

Bước 3: Người bán xác nhận thông tin Người mua;

Bước 4: Người bán chuyển hàng;

Bước 5: Người mua nhận hàng và thanh toán.

• Cách 3: Thanh toán online qua thẻ tín dụng, chuyển khoản

Bước 1: Người mua tìm hiểu thông tin về sản phẩm, dịch vụ được đăng tin;

Bước 2: Người mua xác thực đơn hàng (điện thoại, tin nhắn, email);

Bước 3: Người bán xác nhận thông tin Người mua;

Bước 4: Người mua thanh toán;

Bước 5: Người bán chuyển hàng;

Bước 6: Người mua nhận hàng.

1.3 ĐẢM BẢO AN TOÀN GIAO DỊCH

Chúng tôi cam kết không ngừng nỗ lực xây dựng một môi trường giao dịch tiện lợi nhưng cũng an toàn cho Người dùng. Tuy nhiên Người dùng cần chủ động phòng ngừa bảo vệ chính mình với các lưu ý sau:

- + Không bao giờ trả tiền trước cho người bán mà bạn không biết. Hạn chế tối đa việc thanh toán toàn bộ 100% tiền hàng/tiền dịch vụ trước khi hoàn thành việc mua bán.
- + Cho dù người bán tiết lộ thông tin cá nhân hoặc số tài khoản ngân hàng của họ, những điều này vẫn không thể bảo vệ bạn khỏi bị lừa.
- + Khi có thể, yêu cầu biên nhận gốc và một biên nhận trên giấy về việc mua bán.
- + Không bao giờ gửi hàng hoá trước khi hoàn tất thoả thuận thanh toán.

Sàn giao dịch thương mại điện tử xây dựng cơ chế bảo đảm an toàn giao dịch như sau:

+ Quản lý thông tin của Người Bán.

Khi đăng ký tham gia bán hàng trên sàn giao dịch thương mại điện tử, thành viên phải cung cấp đầy đủ các thông tin liên quan và phải hoàn toàn chịu trách nhiệm đối với các thông tin này.

Các thông tin cụ thể bao gồm: Họ tên; địa chỉ, số điện thoại, Email, Mật khẩu (điền theo hướng dẫn của website).

Người dùng hiểu và đồng ý rằng bất kỳ thông báo, thông điệp hoặc các thông tin nào khác dù ở dạng văn bản hay dữ liệu ở dạng khác đều được xem là đã nhận bởi Người dùng khi được nhập vào email và/hoặc số điện thoại liên lạc và/hoặc khi được gửi đến địa chỉ do Người dùng cung cấp trên Website Sàn giao dịch TMĐT phục vụ cho mục đích đăng ký.

- + Kiểm soát giao dịch của người bán: Tin rao vặt bán hàng được kiểm duyệt trước khi đăng, nếu là sản phẩm hàng hóa phải có hình chụp thật.
- + Cơ chế hỗ trợ: có mục thông báo tin quảng cáo không nghiêm túc cho Người dùng để thông báo các trường hợp lừa đảo, không đúng quy chế ... để Công ty xem xét xử lý.
- Giải pháp đảm bảo an toàn giao dịch về mặt kỹ thuật:
- + Chúng tôi có đội ngũ kỹ sư lành nghề với kiến thức và kỹ năng hệ thống mạnh để bảo vệ hệ thống của chúng tôi.

Hạ tầng mạng được bảo vệ bởi bức tường lửa (firewall) của doanh nghiệp và các dữ liệu giao dịch được bảo mật tuyệt đối bằng biện pháp mã hóa SSL (Secure Sockets Layer: Đây là một tiêu chuẩn an ninh công nghệ toàn cầu tạo ra một liên kết với nhiều giải thuật mã hóa để mã hóa giữa máy chủ web và trình duyệt.

Liên kết này đảm bảo tất cả các dữ liệu trao đổi giữa máy chủ web và trình duyệt luôn được bảo mật và an toàn).

+ Website thuê hosting tại công ty FPT Việt Nam, là một công ty có hệ thống máy chủ, hosting uy tín.

Công ty đảm bảo thông tin trên website được thể hiện chính xác như những gì Người bán đăng.

Công ty không tích hợp chức năng thanh toán trực tiếp cho giao dịch giữa người bán và người mua nên vấn đề bảo đảm an toàn giao dịch không quá khó.

2. PHÂN TÍCH CHỨC NĂNG CƠ BẢN

2.1 CHÚC NĂNG PHÍA NGƯỜI DÙNG

• Chức năng cơ bản của phía người dùng

o Đăng nhập/đăng ký

Đăng nhập và đăng kí tài khoản, tìm lại tài khoản khi mất qua mail.

Đánh giá Cảm xúc

Đánh giá Bài viết qua biểu tượng thích hay không thích.

o Bình luận

Bình luận ý kiến trực tiếp qua bài viết.

o Chia Se

Chia sẻ bài viết quan tâm.

Nhắn tin trao đổi người bán/ người mua

Nhắn tin trao đổi khi mua bán từ 2 bên.

• Quản lý thông tin trên website

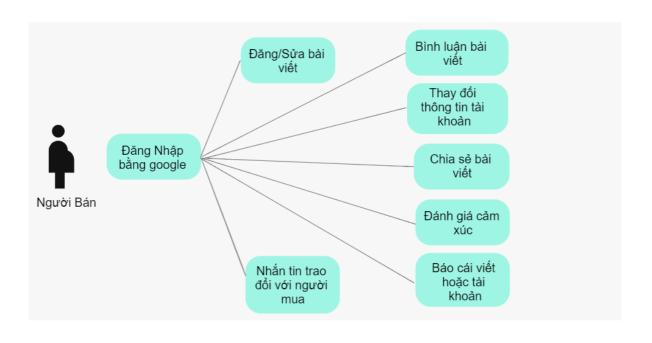
- O Có quyền tố cáo các bài đăng hoặc người bán có hành vi xấu.
- o Thay đổi thông tin liên hệ hay thông tin tài khoản của mình.

• Quản lý bài đăng, tin đăng

Đăng hoặc xóa các bài đăng hợp lệ, không hợp lệ của chính mình.

• Sơ đồ chức năng





2.2 CHỨC NĂNG PHÍA ADMIN

• Chức năng của phía người quản trị

Quản trị thông tin nội dung website
 Thêm, xóa, sửa bài viết.

Quản trị người dùng

Thêm, xóa, sửa cấp lại thông tin dữ liệu tài khoản người dùng.

o Quản trị dữ liệu

Thêm, xóa, sửa catalog, loại tin, bảng giá,...

Quản trị giao diện

Thay đổi giao diện, chèn quảng cáo ,...

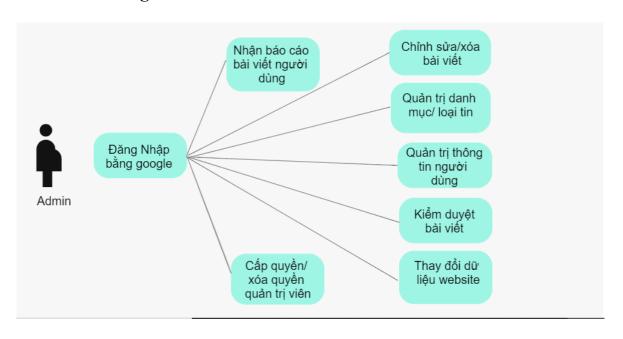
o Quản trị viên

Quản lý bài viết theo danh mục cho người dùng tìm kiếm.

Người kiểm duyệt

Được cấp quyền kiểm duyệt, xóa bài viết khi người dùng đăng tin

• Sơ đồ chức năng



3. HỆ THỐNG PHÂN QUYỀN

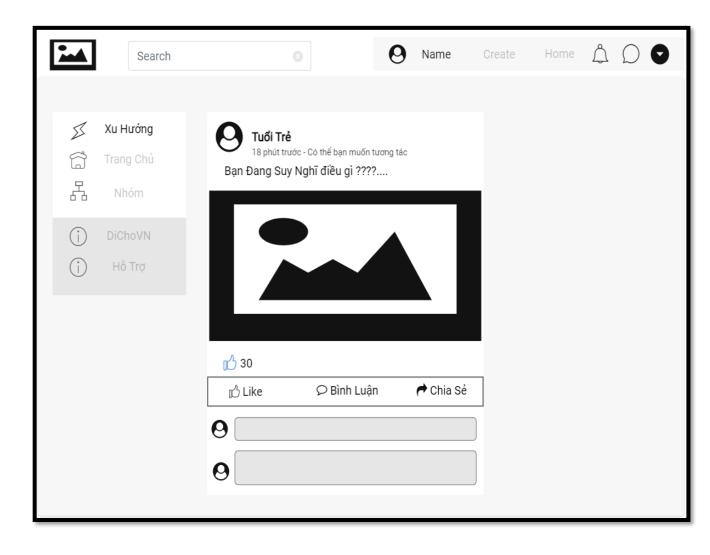
STT	Chức năng	Người mua	Người bán	Quản trị viên	Admin
1	Xem thông tin tài khoản	√	√	✓	√
2	Thay đổi thông tin tài khoản	√	√		√
3	Đăng nhập	√	√	√	√
4	Đăng xuất	√	√	√	✓

STT	Chức năng	Người	Người	Quản trị	Admin
		mua	bán	viên	
5	Cấp mật khẩu khi quên mật				√
	khẩu				
6	Đổi mật khẩu	√	√		√
7	Báo cáo tài khoản/ bài viết	√	✓		
8	Bình luận bài viết	√	√	√	√
9	Đánh giá cảm xúc	√	√	√	√
10	Nhắn tin trao đổi mua bán	√	√		
11	Quản trị danh mục/ loại tin				√
12	Kiểm duyệt bài đăng			√	√
13	Nhận báo cáo bài viết người				
13	dùng tố cáo			V	V
14	Chia sẻ bài viết	√	√	√	√
15	Tìm kiếm sản phẩm	√			
16	Đăng bài viết mua bán sản		/		
10	phẩm		V		
17	Cấp quyền quản trị viên				√

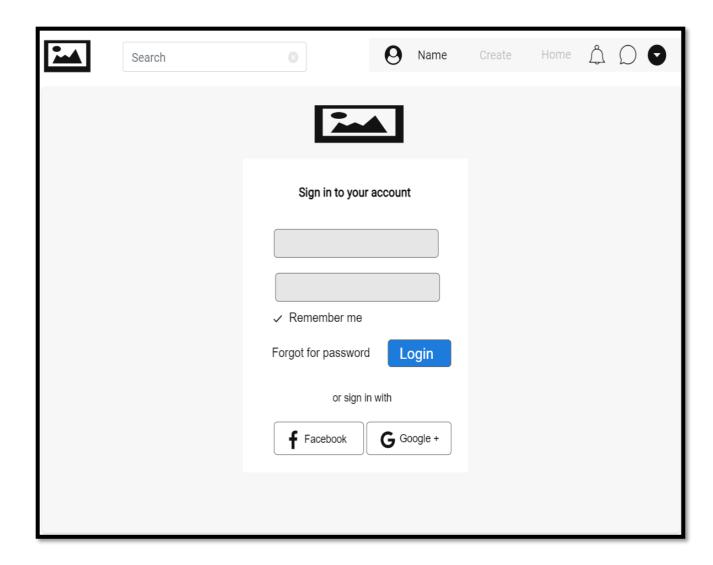
STT	Chức năng	Người mua	Người bán	Quản trị viên	Admin
18	Thay đổi dự liệu website				√

4. MOCKUP WEBSITE

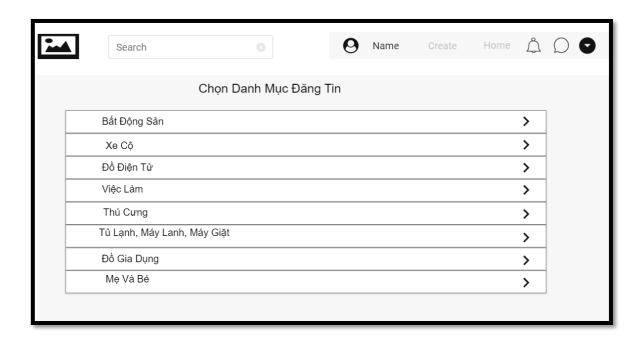
4.1 Giao diện chính



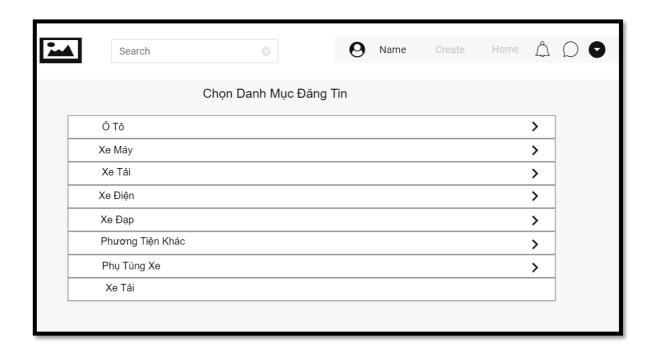
4.2 Trang login



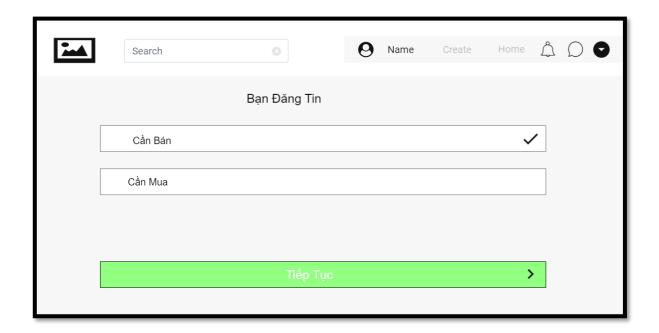
4.3 Trang chọn danh mục đăng tin



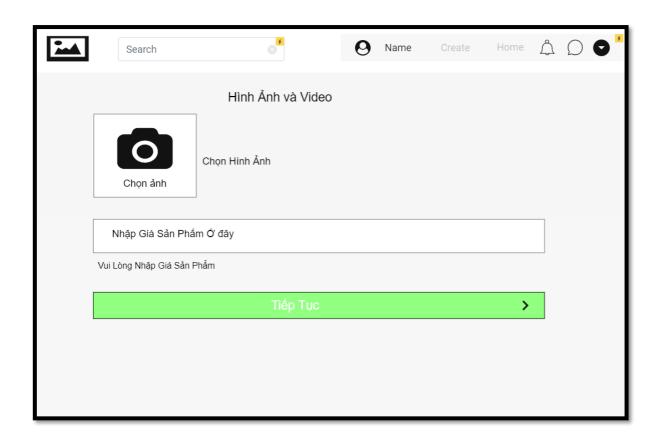
4.4 Trang chọn danh mục đăng tin



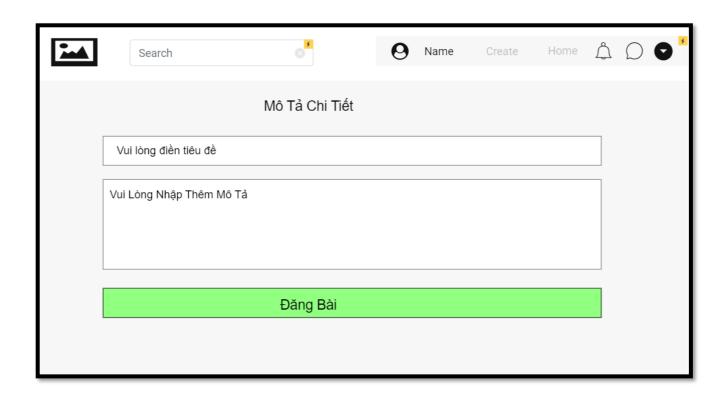
4.5 Trang chọn danh mục đăng tin



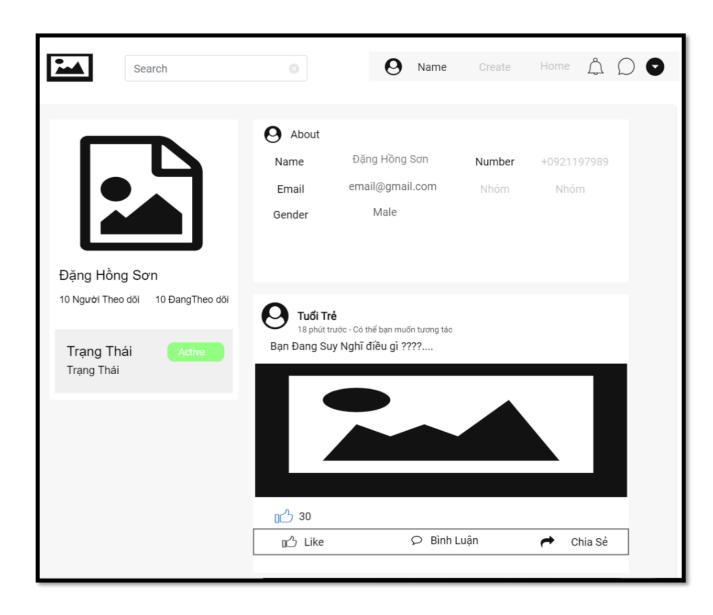
4.6 Trang chọn danh mục đăng tin



4.7 Trang chọn danh mục đăng tin



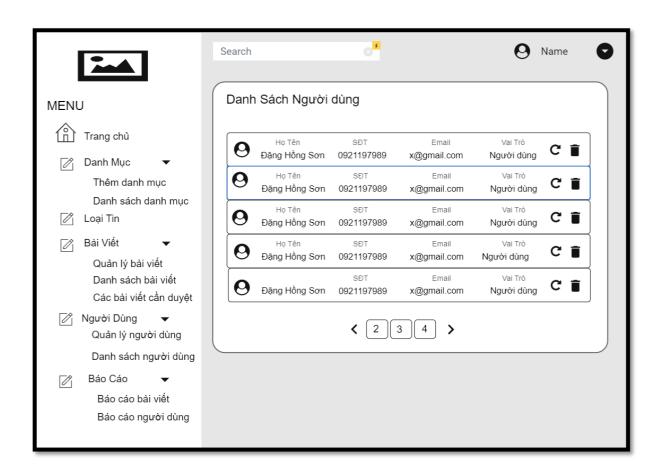
4.8 Trang cá nhân



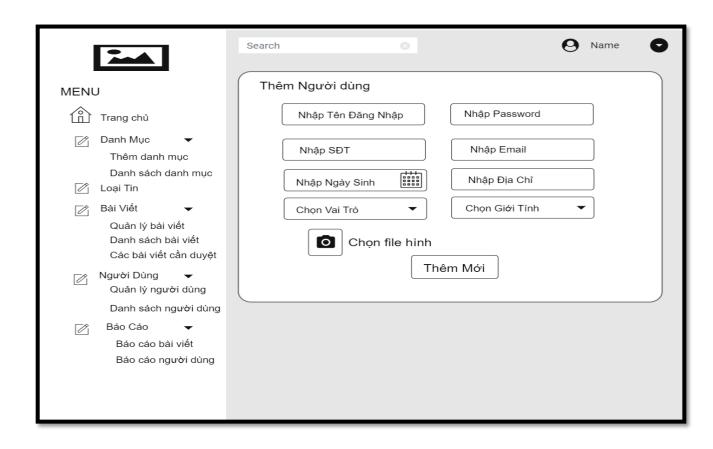
4.9 Trang nhắn tin



4.10 Trang danh sách người dùng



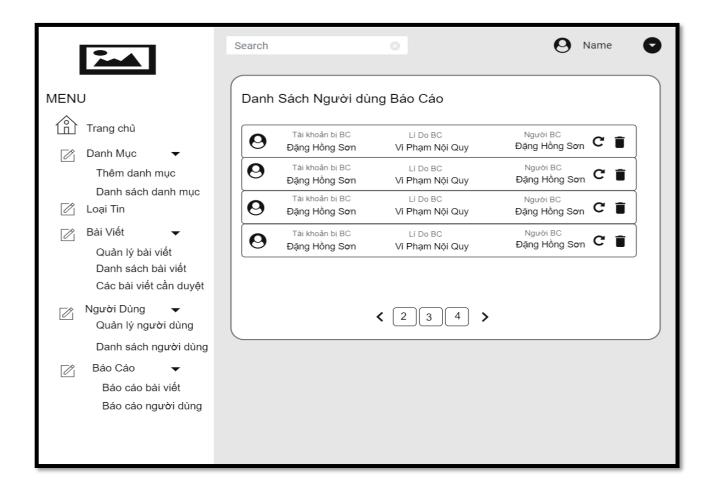
4.11 Trang quản lý người dùng



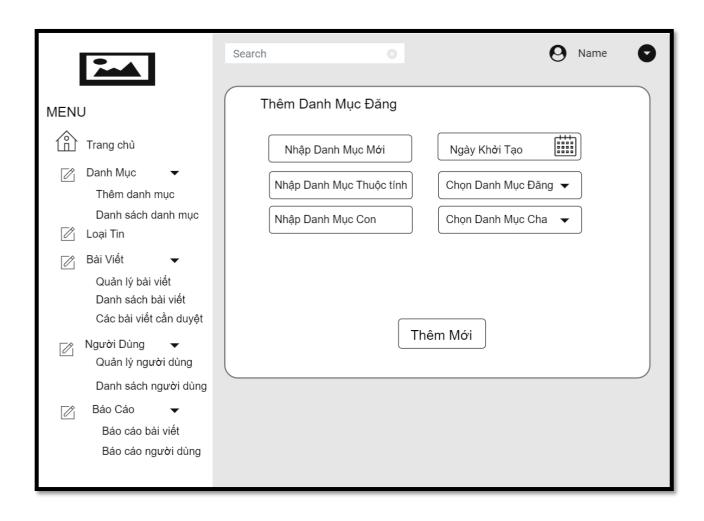
4.12 Trang báo cáo bài viết



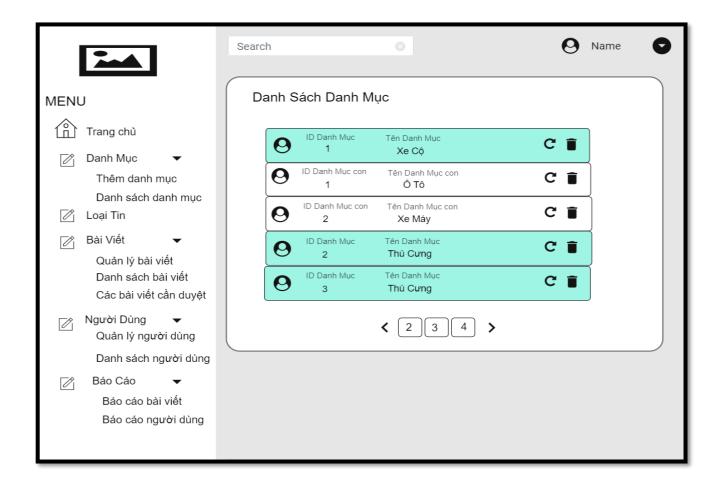
4.13 Trang báo cáo người dùng



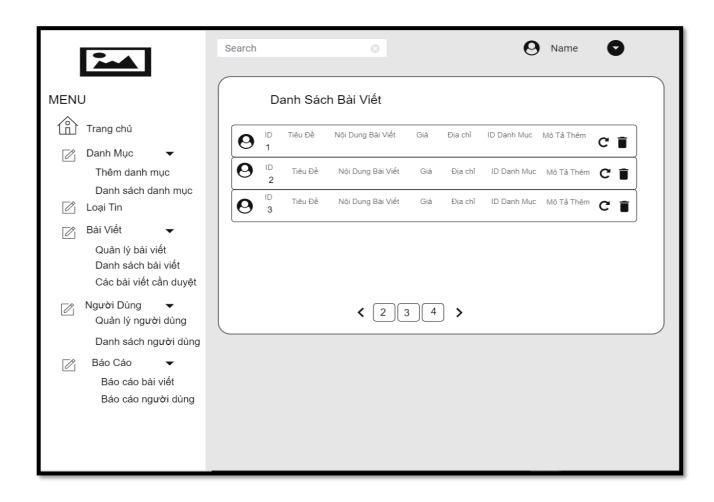
4.14 Trang quản lý danh mục



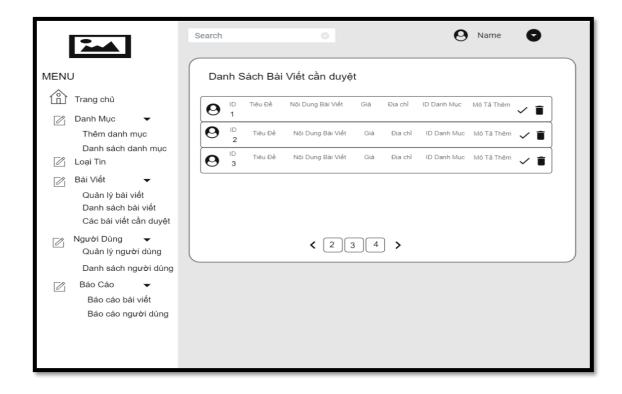
4.15 Trang danh sách danh mục



4.16 Trang danh sách bài viết



4.17 Quản lý bài viết cần duyệt

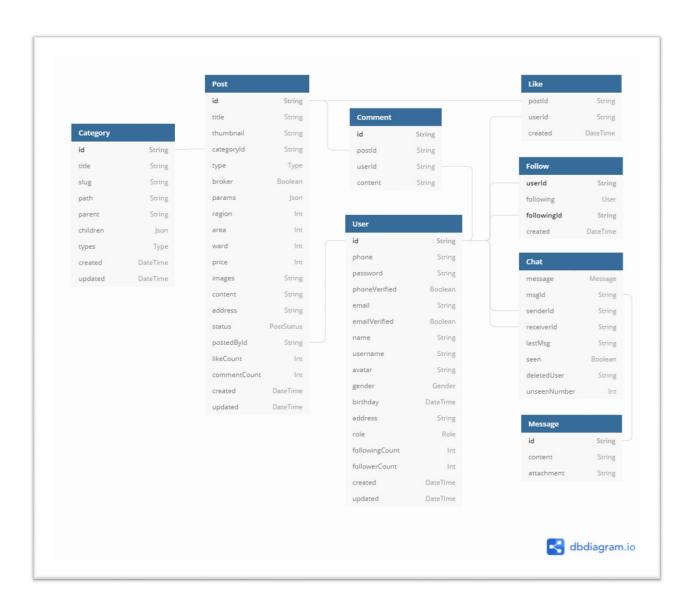


SO ĐỒ LÀM VIỆC NHÓM:



PHẦN 3: XÂY DỰNG CƠ SỞ DỰ LIỆU

3.1 MÔ HÌNH ERDS



3.2 CHI TIẾT BẢNG

A. BÅNG USER

Name	Type	Require	Ghi chú
Id	String	✓	ID người dùng
Phone	String	√	Số điện thoại
Password	String	✓	Mật khẩu đăng nhập
Email	String		Địa chỉ thư điện tử
PhoneVerified	Boolean		Trạng thái xác thực phone
EmailVerified	Boolean		Trạng thái xác thực email
Name	String		Tên đầy đủ
Username	String		Tên đăng nhập
Avartar	String		Url ảnh đại diện
Gender	Gender		Giới tính
Birthday	DateTime		Ngày sinh
address	String		Địa chỉ
Role	Role	√	Vai trò
FollowingCount	Int		Số người đang theo dõi

FollowerCount	Int	Số người theo dõi
Created	DateTime ✓	Thời gian tạo
Updated	DateTime \(\square\)	Thời gian cập nhật

B. BÅNG CATEGORY

Name	Type	Require	Ghi chú
Id	String	✓	ID thể loại
Title	String	√	Tiêu đề
Slug	String	✓	Tiêu đề Url
Path	String		
parent	String		ID thể loại cha
Children	Json		Các ID thể loại con
Types	Type	✓	Thể loại tin
Created	DateTime	√	Thời gian tạo
Updated	DateTime	√	Thời gian cập nhật

C. BÅNG POST

Name	Type	Require	Ghi chú
Id	String	√	ID bài viết
Tittle	String	√	Email người dùng
Thumbnail	String	√	Ảnh hiển thị
CategoryId	String	√	ID Danh mục tin
Туре	Type	√	Thể loại tin
Broker	Boolean	√	Tin đăng của môi giới, người
			buôn
Params	Json	✓	Tham số của sản phẩm
Images	String	√	Hình ảnh
Region	Int	√	ID Tỉnh thành
Area	Int	√	ID Quận huyện
Ward	Int	√	Id Phường xã
Price	Int	√	Giá cả
Content	String	√	Nội dung bài viết
Address	String	√	Địa chỉ

Status	PostStatus		Trạng thái bài biết
PostedById	String	✓	ID người dùng đăng
LikeCount	Int	✓	Số lượt thích
CommentCount	DateTime	✓	Danh sách ID của comment
Created	DateTime		Thời gian tạo
Updated	DateTime		Thời gian cập nhật

D. BÅNG COMMENT

Name	Type	Require	Ghi chú
Id	String	✓	ID Bình luận
Content	String	✓	Nội dung bình luận
PostId	String	✓	ID Bài viết
UserId	String	✓	ID người dùng

E. BÅNG LIKE

Name	Type	Require	Ghi chú
userId	String	√	ID User
PostId	String	√	ID Bài viết
Created	DateTime		Thời gian tạo

F. BÅNG FOLLOW

Name	Type	Require	Ghi chú
UserId	String	√	
FollowingId	String	√	
Created	DateTime		

G. BÅNG MESSAGE

Name	Type	Require	Ghi chú
Id	String	\checkmark	
Content	String	√	
Attachment	String		

H. BÅNG CHAT

Name	Type	Require	Ghi chú
Message	Message	✓	
MsgId	String	√	
SenderId	String	✓	
ReceiverId	String	✓	
LastMsg	String		
Seen	Boolean		
DeletedUser	String		

UnseenNumber Int

PHẦN 4: TỔNG KẾT

4.1 CHI TIẾT BẢNG

Dự án được thực hiện từ ngày 25/01 đến ngày 30/04 chi tiết từng giai đoạn như sau:

Thời gian	Nội dung
25/01/2021	Lên ý tưởng và thu thập thông tin
15/02/2021	Phân tích cơ sở dữ liệu Thiết kế sơ đồ chức năng, Phân tích phương thức vận hành
25/02/2021	Thiết kế các bản mockup Thiết kế giao diện cho website, apps lập trình Backend, cơ sở dữ liệu
10/03/2021	Lập trình giao diện sản phẩm từ mockup
10/04/2021	Lập trình để vận hành các chức năng từ API vào sản phẩm
25/04/2021	Test và sửa lỗi, đưa dự án lên website hoàn thiện báo cáo.

4.2 MỨC ĐỘ HOÀN THÀNH DỰ ÁN

So với mục tiêu đã đặt ra đầu tiên của nhóm thì mức độ hoàn thành của chúng em đã đạt 80% về phía App Mobile và 90% về phía Website. Gần như là đã hoàn thành được những mục tiêu ban đầu mà nhóm đã đề ra.

- Người dùng có thể đăng nhập, tìm kiếm, đăng bài bán sản phẩm và thay đổi thông tin
- Nhắn tin trao đổi giữa người mua và người bán.
- Tài khoản Admin có thể kiểm duyệt bài viết, quản lý thông tin người dùng, bài đăng, quản lý về các báo cáo của người dùng về tìa khoản, bài viết,...
- Sử dụng các công nghệ hiện đại như ReactJS, React Native,
 NodeJs, Firebase, chay sản phẩm trên server, v.v..

4.3 KHÓ KHĂN GẶP PHẢI VÀ CÁCH GIẢI QUYẾT

Khó khăn	Cách giải quyết
Trong thời gian thực tập các bạn luôn	Nhóm đã cố gắng dành ra 2-3 tiếng mỗi
cố gắng làm việc để chứng tỏ khả năng	ngày để thực hiện dự án song song đó
với công ty và nhà tuyển dụng nên	là làm việc của công ty giao.
không có nhiều thời gian làm dự án	Trao đổi với nhau online qua google
	meet.
Các kiến thức được học là chưa đủ so	Từng người đã tìm hiểu và hỏi thầy
với dự án	hướng dẫn.
Khó tập hợp vì nhiều bạn ở các quận xa	Nhóm đã tổ chức các buổi online họp
nên các buổi offline họp nhóm ít	trực tuyến sử dụng các công nghệ
	google meet, facebook và Git, để hỗ
	trợ.
Phát sinh thêm nhiều dữ liệu hơn so với	Nhóm đã tổ chức nhiều buổi họp trực
dự tính ban đầu.	tuyến để đưa ra giải pháp tốt nhất.
Nghỉ lễ tết chiếm thời gian và ảnh	Vì tết phải dành nhiều thời gian bên gia
hưởng cũng nhiều đến khả năng tập	đình và công việc nhà nên nhóm quyết
trung làm dự án	định nghỉ tết xong làm tiếp.

Các thành viên chưa thông nhất được ý tưởng lúc ban đầu và chưa hiểu ý nhau, nên dự án phải sửa đổi và làm lại nhiều tốn thời gian .

Trao đổi với nhau nhiều hơn cũng như lắng nghe tiếp nhận ý kiến từ mọi người.

4.4 BÀI HỌC VÀ KINH NGHIỆM RÚT RA

Trong thời gian thực hiện dự án, nhóm đã học được nhiều bài học quý báu:

- Kinh nghiệm làm việc nhóm và quản lý công việc cá nhân hiệu quả.
- Lên kế hoạch cho một dự án, triển khai ý tưởng cho đến khi hoàn thiện.
- Tích lũy kinh nghiệm thực tế khi lên dự án, chạy thử nghiệm, kiểm tra, sửa
 lỗi.
- Học được nhiều công nghệ mới trong lập trình.
- Đặt tinh thần trách nhiệm cao
- Lắng nghe và tôn trọng ý kiến các thành viên tham gia dự án
- Luôn cố gắng không nản lòng.

Phối hợp, giúp đỡ lẫn nhau vượt qua những lần gặp lỗi.

LỜI CẢM ƠN

Trong những ngày phải thực hiện dự án trong một trạng thái căng thẳng vì vừa làm dự án vừa đi thực tập, chúng em đã được sự hỗ trợ nhiệt tình từ Thầy Hướng dẫn Trần Công Mua. Xin cảm ơn thầy đã hỗ trợ chúng em. Và nhất là chúng em cũng xin gửi lời cảm ơn đến trường FPT Polytechnic đã tạo điều kiện cho chúng em có được những bài học quý báu và cơ hội thể hiện khả năng của bản thân.

Xin cảm ơn - Trân trọng.